

证券代码：603035  
债券代码：113550

证券简称：常熟汽饰  
债券简称：常汽转债

公告编号：2021-060

## 江苏常熟汽饰集团股份有限公司 关于 2021 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

江苏常熟汽饰集团股份有限公司（以下简称“公司”）于 2021 年 8 月 31 日（周二）13:00-14:00 在中国证券网（<http://roadshow.cnstock.com/>）通过网络在线交流方式召开了 2021 年半年度业绩说明会（以下简称“说明会”），现将有关事项公告如下：

### 一、说明会召开情况

公司于 2021 年 8 月 21 日在上海证券交易所网站（[www.seec.com.cn](http://www.seec.com.cn)）及指定信息披露媒体上披露了《江苏常熟汽饰集团股份有限公司关于召开 2021 年半年度业绩说明会的公告》（公告编号：2021-059）。

2021 年 8 月 31 日（周二）13:00-14:00，公司董事长兼总经理罗小春先生、副总经理兼董事会秘书罗喜芳女士、财务总监罗正芳先生出席了本次业绩说明会，与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

### 二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及回复如下：

1、今年下半年汽车芯片紧张，有对应措施吗？

答：尊敬的投资者，您好！目前，汽车芯片紧张是普遍现象，但对部分品牌的影响较小。公司以“以销定产”的策略为销售原则，有计划、不盲目的推进产能配置，目前生产、销售、采购等环节均正常，对公司全年计划影响不大。有关芯片问题还请关注国内新闻网站相关报道或主机厂的官方公告为主。感谢您的关注与支持！

2、罗总您好，现在大家比较关注贵公司的利润构成，投资收益占大部分。那么请问一下，公司是否有计划解决跟联营公司的股权问题，比如进行绝对控股或者收购等等？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的意见和建议，联营公司也是公司主营业务的延伸，只是受限于股比无法合并报表。公司上市三年来，营业收入已从 14 亿增长到 22 亿，利润从 2.2 亿增长到 3.6 亿。公司将持续发扬工匠精神，优化推进智能制造步伐，以现有产业优势及客户资源为发展动能，增强营收能力回报股东。公司也会积极响应汽车行业智能化、网联化的发展，在公司“智享未来”第 1 代智能座舱的基础上，与产业链上的参与者开展战略合作，推进车联网“软件定义汽车”的理论探索和实践落地等工作。感谢您的关注与支持！

3、第二季度业绩和第一季度业绩持平的原因是什么啊，为啥第二季度没啥增长？

答：尊敬的投资者，您好！由于汽车芯片的因素，部分新项目推迟了批产的时间。感谢您的关心！

4、公司标榜可为客户提供“从项目工程开发和设计，到模检具设计和制造、设备自动化解决方案、产品试验和验证以及成本优化方案”的一体化服务，请问是依赖于外资联营企业提供的技术支持，还是公司能够独立提供此一体化服务？

答：尊敬的投资者，您好！公司可独立为客户提供“从项目工程开发和设计，到模检具设计和制造、设备自动化解决方案、产品试验和验证以及成本优化方案”的一体化服务。感谢您的关注与支持！

5、缺“芯”影响下，公司受影响的订单是怎么处理的？公司采用的是以销定产的方式，是否有因受缺“芯”影响而闲置的产能，此部分产能公司是否有利用起来？另外公司在缺“芯”影响缓解后，业绩是否会出现“报复性反弹”，还是会回归到正常水平？

答：尊敬的投资者，您好！公司受影响的订单包括产能、人力资源等都在内部进行了协调，统一调配。同时也为后续可能出现的“报复性反弹”，提前做好了充分的准备，尤其是在人力资源方面的工作。感谢您对公司真心的支持与关怀！

6、目前而言，原材料价格上涨的影响是否已经确定了一个较好的解决方案？

答：尊敬的投资者，您好！目前来看，公司通过集团采购、提前锁价等形式，以及工艺技术优化等方案，做好内部控制、“八化”措施，总体来看原材料价格对公司效益影响不大。感谢您的关注与支持！

7、现在公司的订单充足吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司原有项目正在产能提升中，新项目也在逐步

批产，而且已在公告中披露了新增加投资计划。感谢您的关心！

8、尽管公司上半年营业收入有了较大增长，但上半年销售收入只有 12.06 亿，公司是否还有信心 2021 年销售额达到 28 个亿以上，并冲击 30 亿？

答：尊敬的投资者，您好！公司年初制定的全年计划，维持不变。谢谢！

9、模具业务作为公司的新增盈利点，模具的销售今年能否达到了 3 亿的目标，还有公司能否预估一下后续几年模具业务的增长情况，能否预估一下什么时候能达到满产？

答：尊敬的投资者，您好！公司模具业务正在稳健增长，能够实现项目一体化的目标要求。感谢你的关心！

10、汽车内饰与汽车电子高度集成化是行业的发展趋势，所以行业内不少上市公司都布局了智能座舱业务，公司认为在智能座舱业务上是否具有优势，优势表现在哪些方面？目前智能座舱业务有什么进展吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司在智能座舱研发方面已经布局了三年多，目前正在第一代的基础上进一步完善。同时，智能电子也已和产业链伙伴进行了战略合作，加快推动产业化发展。感谢你的关心！

11、2021 年上半年公司新能源销售占总销售比例达 14.4%，与 2020 年新能源销售占总销售比例 10.6%相比提升 35.85%。展望下半年，公司新能源销售占总销售比例增速是否能够维持高增速，还有这种高增速预计能持续到什么时候？请问新增部分主要是来源于新增客户，还是来源于原有客户燃油车转型新能车的订单？

答：尊敬的投资者，您好！公司新能源销售占比预计还将持续上涨，新增部分既有新客户，也有老客户。感谢你的关心！

12、公司在电子产品的业务上是否有更大的拓展，如歌尔股份的耳机业务量是否有增加？

答：尊敬的投资者，您好！请以公司公告为准，谢谢！

13、请问公司与德国派格、西班牙安通林、奥地利格瑞纳、加拿大麦格纳等外资联营企业是否有设置合作期限，对应国家公布 2022 年取消乘用车外资股比限制，是否会对公司造成较大的负面影响？比如影响公司在奔驰、宝马、奥迪等高档汽车的内饰件的供应商地位。

答：尊敬的投资者，您好！公司与外资联营企业有合作期限。国家全面取消

乘用车外资股比限制，相当于中国加入 WTO，对我们更有利。谢谢！

14、公司管理层目前控股一汽富晟 35%股权，公司是否有考虑进一步控股一汽富晟公司至 50%以上，提升上市公司质量？

答：尊敬的投资者，您好！是否能够控股一汽富晟，要看时机。请以公司公告为准，谢谢！

15、罗总监，中报里提到公司今年投资金额由 1.6 亿提升到 5 个多亿，请问只是简单的常规产品产能扩张还是重点投资比如智能座舱，材料轻量化等这些潜在的产品发展方向？

答：尊敬的投资者，您好！本年度投资增加的原因主要是：原有产能的提升，自动化改造，减少人工成本，同时也在智能座舱、材料轻量化也不断持续投入。谢谢！

16、你好罗总，大家对公司的期待除了业绩和盈利能否持续保持高速增长以外，更多的是对贵司智能座舱，材料轻量化等方面的预期。请问智能座舱等业务是否已经取得了实质性进展？还是仍然停留在与客户讨论阶段？

答：尊敬的投资者，您好！公司在智能座舱研发方面已经布局了三年多，现正在第一代的基础上进一步完善。同时，材料轻量化已进入产业化。感谢你的关心！

17、你好，原来恒驰汽车计划本年底或明年初实现大规模量产，但是恒大汽车的财务危机，势必影响到恒驰汽车的量产进程，请问贵司作为恒驰新能源汽车供应商，是否今年有把恒驰汽车的业务纳入 2021 年的增长计划组成部分？

答：尊敬的投资者，公司对恒驰项目始终处于关注状态，目前公司恒驰项目处于前期开发阶段，公司将一如既往对所有开发项目做好资金平衡计划，一般项目开发周期 1-2 年，本项目不纳入公司 2021 年的增长计划。感谢你的关心。

18、贵公司会考虑股票转送方式回馈股东么，或者是否有增持计划？

答：尊敬的投资者，您好！请以公司公告为准，谢谢！

19、大股东考虑增持自己公司股票吗？

答：尊敬的投资者，您好！请以公司公告为准，谢谢！

关于公司 2021 年半年度业绩说明会的详细情况请浏览中国证券网 (<http://roadshow.cnstock.com/>)。公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

江苏常熟汽饰集团股份有限公司董事会

2021年9月1日