

证券代码：000755

证券简称：山西高速

山西高速集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-01

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
---------------	--

	投资者您好！公司制定了《三年股东回报规划（2023年—2025年）》，优先采用现金方式分配股利，每年以现金方式分配的利润不少于当年实现的可供分配利润的40%，积极回报广大股东。2024年度公司拟向全体股东每10股派发现金红利人民币2元（含税），拟派发现金红利人民币293,462,039.2元（含税），占年度可供分配利润的73.2%。本次利润分配预案尚需提交公司2024年度股东大会审议通过后方可实施。具体请查阅公司于2025年4月25日在指定媒体披露的《关于2024年度利润分配预案的公告》。感谢您对公司的关注！ 2. 您好，请问未来三年公司资产规模的扩大是以资产注入为主还是自行建设为主。若有自行建设或扩建项目，是否已开始前期论证及准备工作，计划总投资多少？ 投资者您好，公司将积极落实国家有关“健全投资和融资相协调的资本市场功能，促进资本市场健康稳定发展”精神，统筹当前和长远，以经营性收费公路及关联资产为重点，积极研究推动优质资产资源持续注入上市公司。同时，充分发挥现金流等自身优势，积极推动服务区等经营性资产投资规模，着力加大固定资产投资，努力实现资金、资本、资产的良性循环，不断提升上市公司质量。感谢您对公司的关注！ 3. 山西高速在精细化管理方面采取了哪些具体措施，成效如何，未来在精细化管理方面还有哪些进一步的规划和目标？ 投资者您好，公司以“六最”高速创建为目标，围绕道路管养等不断提高精细化管理水平，大力开展日常
--	---

养护作业，集中资金实施桥面病害处治和隧道白改黑项目，平榆、榆和主行车道 PQI 较 2023 年分别提升 0.46 和 0.02；坚持引流增收与打逃堵漏并举，全年累计追缴通行费 300 余万元；实施重点路段运行监测提升工程，沿线隧道实现高清视频监控和 AI 事件监测全覆盖；完成云竹湖、分水岭等 5 个收费站智慧岗亭和无人治超改造，建成和顺、左权 2 对服务区“司机之家”，云竹湖服务区成为全省首个“油气电甲醇”综合能源补给站。感谢您对公司的关注！

4. 2025 年一季度公司实现营业总收入 3.38 亿元，同比增长 2.53%，归母净利润 1.07 亿元，同比增长 26.92%，请问这一良好开端主要得益于哪些因素，公司如何保持这种增长态势？

投资者您好，公司 2025 年一季度净利润增长原因主要包括：一是得益于一季度通行费收入增长；二是 2024 年度实施了贷款置换，2025 年一季度财务成本同比大幅下降；三是公司大力推进降本增效，持续压降运营管理成本。下一步，公司将深入开展市场拓展做实路域经济，稳存量、拓增量、控变量，提质量、增效益、促转型，不断增强企业核心竞争力和可持续发展能力。感谢您对公司的关注！

5. 山西高速 2024 年研发投入金额同比大增 146.73%，请问这些研发投入主要集中在哪些项目或领域，目前取得了哪些阶段性成果？

投资者您好，公司 2024 年研发投入金额 607.35 万元，主要集中在 6 个项目，包括高速公路路缘石快速修复技术研究、桥梁混凝土防撞墙防腐技术研究、水性环

氧沥青桥面防水粘结层技术研究、高速公路大目标垃圾捡拾收集装置研究、高速公路工区级养护分析决策研究与应用、高性能超薄磨耗层等，目前部分项目已进入试用阶段。具体内容请查阅公司《2024 年年度报告》相关章节内容，感谢您对公司的关注！

6. 山西高速 2024 年实现营业收入 16.09 亿元，同比下降 5.98%，但归母净利润仍同比增长 1.59%，请问公司采取了哪些有效措施在营收下滑的情况下实现净利润增长？

投资者您好！公司在营业收入同比下降的不利条件下，一是积极实施降本增效，加大道路运营管养预算管控力度，积极实施预防性养护，努力降低养护成本。二是推动完成存量贷款置换，下调贷款利率，财务费用大幅下降。三是大力推广无人值守智慧收费站改造和集中监控，降低人力成本。感谢您对公司的关注！

7. 公司正在开展智慧交通产业、交能融合产业、低碳环保产业市场调研，请问目前这些产业调研的进展如何，是否有具体的项目落地计划和时间表？

投资者您好，公司高度重视高速公路关联业务发展，持续关注并开展智慧交通、交能融合等多元产业调研工作。下一步，公司将积极推动规范化养护施工业务、服务区经营提升业务、交能融合业务等关联产业发展，深入挖掘内部市场潜力，不断扩大路域经济营收规模和盈利能力。感谢您对公司的关注！

8. 公司所辖高速公路是晋煤外运的主要通道，具备一定的区位优势，请问公司如何进一步提升核心竞争力，巩固和扩大市场份额？

	投资者您好，公司作为省内唯一的高速公路上市平台，具有良好的资源和平台优势，为公司未来发展提供了广阔空间。未来，公司将从三方面持续提升核心竞争力，一是聚焦产融结合，持续增强“进”的动能。围绕国有经济布局优化和结构调整主动作为，聚焦智慧交通、绿色交通产业，持续推动公司资产规模、资产质量和竞争力的提升。二是提高创新能力，不断夯实“强”的基础。坚定不移贯彻新发展理念，在盘活存量、做优增量上下功夫，提升科技创新实效，壮大多元产业链条，不断释放新的发展动能。三是聚焦夯基固本，巩固延续“优”的态势。坚持深化体制机制改革，提高规范运作水平，增强运营管理绩效，提升改革综合效能，为高质量发展提供坚实保障。感谢您对公司的关注！ 9. 2024 年公司实施了太原高速公路管理有限公司 100% 股权收购工作，实现了环太原服务区资产证券化新的突破，这对公司业务布局 and 未来发展有何重要意义？ 投资者您好，公司持续推进路域经济发展，2024 年现金收购太原东服务区资产，在布局服务区经营业务领域迈出了坚实步伐。下一步将结合太原东服务区区位优势生态与服务功能特性，探索推进服务区与商业开发、物流仓储、文化旅游等产业融合发展，进一步扩大路域经济板块业务营收规模。感谢您对公司的关注！ 10. 作为山西省交通系统唯一上市公司，山西高速资产业绩优良，现金流稳定，请问公司在股东回报方面未来有怎样的规划和考虑？ 投资者您好！公司制定并发布了三年股东回报规
--	--

划，建立了稳定的分红政策。未来，公司将统筹战略发展，深耕运营主业，不断提高管理水平，以稳定的业绩和积极的分红政策回报广大投资者。感谢您对公司的关注！

11. 山西的旅游资源丰富，希望山西旅游和山西高速继续抓住来之不易的热度机遇，将文化推介出去。

投资者您好，公司制定了交旅融合发展、品牌引领行动方案，通过创建“导游型”窗口服务，挖掘周边景区、酒店、特产等资源提供延伸服务，推进无人值守收费站、路域环境整治和应急救援能力提升，加大服务区餐饮、能源、安保等基础设施与后勤保障力度，全面提升所辖高速公路运营管理质量和服务品质，不断满足民众旅游出行的舒适感和便捷度，增强品牌影响力，促进交通与旅游协同发展。公司目前正在推动所属云竹湖服务区提质升级改造，拟在服务区增设游客集散中心，努力打造交旅融合开放式服务区示范。感谢您对公司的关注！

12. 作为山西交通系统内唯一一家高速公路资产上市平台，公司有哪些竞争优势？

投资者您好，公司作为省内唯一的高速公路上市平台，具有良好的资源优势，核心竞争力主要包括：一是资产业绩优良，现金流稳定。二是良好的运作平台和发展空间。三是运营管理水平、公益服务水平和盈利能力稳步提升。四是具有优秀的运管机制和管理团队。具体内容请查阅公司《2024 年年度报告》相关章节内容，感谢您对公司的关注！

13. 请问公司今年什么时候分红，谢谢！

投资者您好！为了建立持续、稳定、科学的分红机制，公司制定发布了《三年股东回报规划（2023 年-2025 年）》，2024 年度公司拟向全体股东每 10 股派发现金红利人民币 2 元（含税），合计拟派发现金红利 2.93 亿元（含税）。按照有关规定，上市公司利润分配需在股东会审议通过后两个月内实施完成。请您持续关注公司在指定信息披露媒体发布的相关公告。感谢您对公司的关注！

14. 贵公司重组上市以来，在扩大资产规模、增强核心竞争力和抗风险能力方面取得了哪些发展？下一步有没有资产重组的计划？

投资者您好，公司 2018 年实施完成重大资产重组，通过资产置换方式注入榆和高速公路资产，2020 年再次实施了发行股份购买平榆高速并募集配套资金项目，2023 年、2024 年又相继开展了太佳黄河大桥、太原高速公路管理公司 100%股权收购工作，公司收费里程、资产规模和经营业绩得到了持续改善。近年来，公司围绕高速公路运营主业持续推进并购重组，在公司治理、运营管理、增收创效、降本增效等方面开展了大量工作，企业资产规模、经营业绩和抗风险能力不断提升。下一步，公司将根据发展战略，综合考虑市场、股权结构、经营业绩、重大投资计划等因素，积极开展资产重组等有关事项研究和推动工作，持续提升盈利能力和股东回报能力。公司如涉及资产重组等重大事项，将按照法律法规的有关规定及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注与支持！

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无