

江苏泽润新能科技股份有限公司

关于募集资金具体运用情况的说明

经公司第一届董事会第四次会议及 2023 年第二次临时股东大会审议通过，公司拟公开发行普通股 1,596.6956 万股，占发行后总股本的 25.00%，本次募集资金扣除发行费用后拟全部用于公司主营业务相关的项目，具体情况如下：

单位：万元

序号	项目名称	总投资额	募集资金投资额
1	光伏组件通用及智能接线盒扩产项目	30,361.39	30,000.00
2	新能源汽车辅助电源电池盒建设项目	16,268.99	16,000.00
3	研发中心建设项目	11,137.79	11,000.00
4	补充流动资金	15,000.00	15,000.00
合计		72,768.17	72,000.00

本次公开发行实际募集资金(扣除发行费用后)不能满足上述项目资金需要，不足部分由公司自筹资金解决。如果本次发行及上市募集资金到位时间与资金需求的时间要求不一致，公司将根据实际情况以自有资金或银行贷款先行投入，待募集资金到位后予以置换。如果本次募集资金最终超过项目所需资金，则剩余资金将严格按照募集资金管理制度用于与主营业务相关的项目及主营业务发展所需的营运资金。

一、光伏组件通用及智能接线盒扩产项目

(一) 项目概况

发行人拟投资 30,361.39 万元用于光伏组件通用及智能接线盒扩产项目，项目建设地点位于常州市金坛区直溪镇直里路东侧横五路南侧地块，建设周期为 12 个月。本项目建设完成后，公司将形成年产 3,500 万套通用接线盒产品以及 100 万套智能接线盒产品的生产制造能力。项目的实施将进一步优化公司的产品结构，升级核心产品，丰富产品线，扩大公司生产规模，提高公司盈利水平，有利于进一步增强公司的核心竞争力，推动公司快速发展。

（二）项目可行性分析

1、国家政策扶持

2005 年,《中华人民共和国可再生能源法》的颁布首次将可再生能源作为我国能源发展的优先领域,从此每隔 1-2 年就会发布光伏行业的相关政策,引导行业发展。近两年,我国继续深化光伏产业发展,并将光伏发电作为实现低碳环保战略的重要方式之一。2020 年 9 月,国家领导人在第七十五届联合国大会上首次提出,我国二氧化碳排放量预计在 2030 年前达到峰值,争取在 2060 年之前实现碳中和,并将该目标写入了国家发展规划。2021 年 1 月,国家发改委提出将进一步实施“十四五”节能减排综合工作方案,推进包括光伏发电等可再生能源发展,提高清洁能源消费占比,鼓励相关企业发展。由此可见,光伏产业将继续作为国家重点发展的战略行业之一,迎来广阔的市场前景。公司所处行业属于受国家政策鼓励的新能源光伏行业。本次光伏组件通用及智能接线盒扩产项目,与国家政策指导方向一致,在国家政策的大力支持下势必会迎来可观的市场机会。

2、客户资源优质

公司深耕光伏领域多年积累了优质的客户资源,主要客户包括客户 A、Maxeon、客户 B、客户 C、Sonnenkraft、TCL 中环、亿晶光电、阿特斯、协鑫集成、正信光电、润阳股份、赛拉弗、海泰新能、中清光伏等国内外主流组件厂商,产品广泛应用于中国、越南、马来西亚、美国、欧洲等多个国家和地区的各类光伏电站的建设。稳定的客户关系也为项目扩产后的新增产能提供了产能消耗的保障,为公司进行大规模产品扩产提供了支持。

3、工艺技术领先

光伏组件接线盒作为太阳能光伏发电系统必不可少的配套产品,其所需技术融合了电气设计、机械设计及材料科学等多门跨学科技术,创新难度大。与此同时,伴随降本增效的要求越来越高,光伏组件的功率越来越大,对接线盒的载流能力和散热能力等核心性能提出了更高的挑战,加大了生产工艺难度。在此情况下,公司在通用接线盒领域设计了 Z8C、Z8X 等产品,满足行业的技术发展趋势和市场需求;在智能接线盒领域,公司提前布局智能接线盒的研发工作,报告

期内已经实现智能接线盒产品的量产，取得了先发优势。

4、品控体系成熟

公司形成了一套成熟且被广泛认可的质量管理体系，并且已经通过 ISO9001 质量管理体系认证、美国 NSF 质量管理体系认证和 ISO14001 环境管理体系认证等行业标准评价体系。因此，成熟稳定的品控体系能保障公司在规模量产条件下依然具有领先市场的产品质量，为具备创新工艺的 Z8C、Z8X 及智能接线盒等产品扩产夯实了坚实的质量基础，进而为本项目的顺利实施提供了保障。成熟稳定的品控体系在保证产品质量的同时，也迅速得到了国内外客户的认可。因此，成熟的品控体系是公司进一步稳固客户关系，提高市场份额的重要基础。

（三）项目必要性分析

1、扩充现有产能，满足市场需求

在光伏行业降本增效的大趋势下，公司自主研发的 Z8C、Z8X 等型号接线盒凭借其可靠的性能和更低的成本，迅速获得了国内外市场的认可。目前发行人的产能利用率及产销率维持在较高水平，随着下游光伏行业的高速发展带动的对光伏组件接线盒的需求提升，公司现有的生产设备已经难以满足下游市场增长的需求。本项目的顺利实施有助于公司突破现有的产能瓶颈，提升公司产品的供应能力以满足未来业务规模的扩张，并依托公司现有的品牌优势及产品竞争力，进一步提升公司产品的市场占有率，提高公司的竞争力。

2、顺应光伏行业智能化发展趋势，抢占市场空间

从 2019 年到 2024 年，中国分布式光伏新增装机量年复合增长率 57.95%，分布式光伏累计装机量占比由 31%提升至 42%，成为光伏产业增长的主要驱动力。分布式光伏渗透率的提升对于光伏系统的智能化和安全性提出更高要求，智能优化器、智能关断器等智能化产品更适用于多样化应用场景的户用式及工商业分布式光伏。公司是行业内较早布局智能接线盒研发及生产的企业，截至 2024 年 12 月 31 日，在智能接线盒领域已经形成发明专利 2 项，实用新型专利 2 项，在审发明专利 4 项。公司智能优化器 ZS 产品为中国大陆首个获得 TUV 莱茵智能接线盒认证的产品，Z8S 产品为中国大陆首个取得 TUV 莱茵认证的三分体智

能接线盒，也是全球出货量规模居前的子串级分体式智能优化器，RSD 产品为全球较早通过 PVEL 认证的快速关断产品。本次募投项目的实施顺应行业发展趋势，有助于公司依托在智能接线盒领域的先发优势，快速抢占智能接线盒市场份额，造就业务增长的新驱动力。

3、升级自动化产线，提高产品质量

公司现有生产工艺流程的自动化水平仍有提升空间，本项目通过购置 MES 系统及智能仓储等配套设施，有助于公司提高生产线自动化水平，进一步优化产线管理系统，促进生产车间自动化、智能化、一体化发展，从而提高发行人的生产效率。与此同时，自动化生产线在提高供应能力的同时保证产品质量稳定性，并满足下游客户日益严格的产品质量需求，且产品生产环节的工艺完善能形成规模生产优势，进一步降低产品生产成本。

（四）项目投资概况

本项目拟投资 30,361.39 万元用于建设投资，具体情况如下：

单位：万元、%

序号	投资内容	项目资金	投资比例
一	建设投资	26,604.30	87.63
1	工程费用	23,529.66	77.50
1.1	建筑工程费	12,951.49	42.66
1.2	设备购置安装费	10,578.18	34.84
1.2.1	设备购置费	10,097.50	33.26
1.2.2	安装工程费	480.68	1.58
2	工程建设其他费用	1,568.74	5.17
3	预备费	1,505.90	4.96
二	铺底流动资金	3,757.08	12.37
三	项目总投资	30,361.39	100.00

（五）项目选址及用地情况

本项目的实施地点为常州市金坛区直溪镇直里路东侧横五路南侧地块，土地为公司自有土地，已取得对应的不动产权证（苏（2023）金坛区不动产权第 0092302 号）。

（六）项目实施进度

本项目建设进度安排如下表所示：

序号	项目	建设期				投产期								达产期			
		T+1				T+2				T+3				T+4			
		Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
1	建筑工程	▲	▲	▲	▲												
2	装修工程			▲	▲												
3	设备购置、安装与调试				▲	▲											
4	新员工招聘、培训					▲	▲	▲	▲	▲	▲						
5	释放 60%规划产能					▲	▲	▲	▲								
6	释放 100%规划产能									▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲

（七）项目环保情况

本项目运营中对环境的影响主要为废气、废水、固体废弃物和噪声，公司将分别对环境污染采取相应的环保处理措施，以符合环保要求。废气主要为注塑、焊接、灌胶、喷码等环节产生的废气，公司采用集气罩、集气管道、两级活性炭吸附等方式处理后排放。废水主要包括生产污水，通过污水管道接入园区污水管网。固体废物中废包装袋、废边角料、不合格品等一般固体废物集中收集后外售综合利用，清洗废液、废活性炭、废液压油等危险废物委托有资质单位处置，含油废抹布、手套属于豁免管理的危险固废，难以单独收集，与生活垃圾一起委托环卫部门清运。噪声主要来源于各类生产设备等运转时产生的噪声，通过设备减振、建筑物隔声加强生产管理等方式降噪。

二、新能源汽车辅助电源电池盒建设项目

（一）项目概况

发行人拟投资 16,268.99 万元用于新能源汽车辅助电源电池盒建设项目，项目建设地点位于襄阳市湖北自贸区（襄阳片区）劲风路 37 号，建设周期为 18 个月。本项目的实施将达成公司横向拓宽业务范围的战略规划，丰富产品线，在现有业务的基础上，打造公司新的利润增长点，进一步增强公司的核心竞争力，推动公司快速发展。

（二）项目可行性分析

1、政策鼓励及行业规划为项目实施提供有利条件

近年，受“碳中和、碳达峰”战略发展影响，全球多国明确燃油车停售计划，新能源汽车产业在全球范围内具有广阔的发展空间，根据 EVTank 发布的《中国新能源汽车行业发展白皮书（2023 年）》预测，2030 年全球新能源汽车销量将达到 5,212 万辆。

在国内，新能源汽车产业的发展趋势更为显著。受益于不断出台的产业政策及国家明确的“双碳”目标规划，近年来我国新能源汽车销量显著提升，由 2018 年的 125.6 万辆增长至 2023 年的 949.5 万辆，年复合增长率 49.87%，2022 年我国新能源汽车销量占全球新能源汽车销量的 64.8%，为全球第一大新能源汽车销售国。

辅助电源是新能源汽车中的重要组成部分之一，主要为新能源汽车上的低压用电器如中控锁、雨刷器、内部照明等供电，以及为高压锂电系统执行检测功能的控制单元供电；下游应用领域的高速发展为新能源汽车辅助电源提供了巨大的市场需求。本项目拟扩产的新能源汽车辅助电源电池盒是低压辅助电源的重要盒体，兼具载流电路连接及防尘、防水等保护作用。随着全球新能源汽车产业的不断发展，将为公司研发并扩产的新能源汽车辅助电源电池盒带来持续的市场需求。良好的市场增长预期和巨大的市场需求，为本项目的新增产能提供充分的消化空间，项目的实施具备可行性。

2、本次募投项目是对发行人产品技术的差异化运用和横向拓展

本募投项目与公司原有工艺密切相关，在研及扩产的新产品是以现有工艺为基础的前提下，对发行人产品技术的差异化运用及对产品线的进一步拓展，实现产业的横向拓展和融合发展。

发行人现有的光伏组件接线盒产品在生产工艺上与新能源汽车辅助电源电池盒具有高度相通性。在生产流程上两者均是以注塑、冲压电镀、组装三大流程为基础。在注塑环节，光伏组件接线盒和新能源辅助电源电池盒均是以注塑工艺形成产品的主体外壳部分，对于塑胶料性能、品质管控、结构设计、注塑件反变

形等方面公司具有丰富的经验积累。新能源辅助电源电池盒产品相对于光伏接线盒产品，体积更大，结构更复杂，因此对于注塑工艺更高的技术要求以及二次注塑的技术难点需要发行人依托现有注塑的技术积累进行创新改进。在冲压环节，新能源辅助电源电池盒中内部铜排的加工工艺以冲压及电镀工艺为主，公司深耕光伏组件接线盒多年，已具备相关工艺技术经验。在密封性方面，为保障良好的透气散热性能和防水性能，辅助电源电池盒产品中需要应用透气膜技术保障空气的自由流通并阻隔液体交换，发行人已在智能优化器 Z8S 中应用相关技术。在新能源辅助电源电池盒的“二封小盖”部分应用的密封技术，也与发行人在自主研发的连接器中应用的密封技术接近。

3、优质、稳定的客户资源为项目新增产能的消化提供基础

新能源汽车行业的产业链较长且上下游之间黏性较强，各级供应商的产品质量将直接影响整车的产品性能；车企对供应商的审核周期较长，往往需经过多次审厂、测试后方可量产供货，供应商的变更将会消耗较大的时间和经济成本。因此，下游车企往往会通过建立各级供应商名录等形式对采购环节进行把控，公司的产品和生产车间需要通过较为严格的测试与质量认证才能受到客户的认可，一旦受到客户的认可和规模化使用后，双方将形成长期稳定的合作关系。

公司已经与骆驼集团签署战略合作协议，成为其新能源汽车辅助电源电池盒的重要供应商，骆驼集团是全球前三、全国第一的汽车低压辅助电池生产商。发行人已经与骆驼集团就宝马、奔驰、小鹏、蔚来等多家整车厂商新能源汽车辅助电源电池盒项目签署了采购合同。发行人与武汉嘉晨合作成为其 BDU 电池盒供应商，通过武汉嘉晨向多个下游整车厂商供应 BDU 电池盒，并仍在不断拓展新的终端客户。通过与下游龙头企业建立合作关系，公司获取了更为优质、稳定的终端客户资源，并为公司拓展新客户提供了有力的支持。

（三）项目必要性分析

1、拓宽业务范围，打造利润增长点

本项目与公司现有工艺密切相关，拟研发及扩产的新能源汽车辅助电源电池盒是以公司现有工艺为基础的前提下，对公司产品技术的差异化运用及对产品线

的进一步拓展。本项目的实施拓宽了公司的业务覆盖范围，有助于公司在现有业务的基础上布局新能源汽车领域打造公司新的利润增长点。

2、贴近客户布局生产基地，强化服务响应能力

根据发行人与骆驼集团签订的战略合作协议，如发行人就近骆驼集团建立生产基地且产品的各项指标符合其要求，其将不低于 70%的总采购额给予发行人。发行人已经与骆驼集团就奔驰、宝马、小鹏、蔚来等多家整车厂商新能源汽车辅助电源电池盒项目签署了采购合同，同时公司积极搜索市场信息并探求下游客户需求，开拓其他新能源车企客户。

公司现有生产基地位于江苏省常州市，与骆驼集团生产经营地襄阳有一定距离，且现有的生产场地空间已较为紧张，不具备在完成研发及产业化后大幅扩充新能源汽车辅助电源电池盒产能的空间。本次募投项目的实施一方面有助于提升发行人的生产能力，满足现有及潜在的订单需求；另一方面，贴近下游客户布局生产基地有助于提升发行人的服务响应能力，控制产品运输成本，有利于深化发行人与客户的合作关系。

3、完善公司自动化水平，提升生产经营效率

通过本次募投项目，发行人将购置自动化生产设备，实现新能源汽车辅助电源电池盒产品生产工序的自动化、信息化、智能化，能够有效提升生产流程、质量控制的自动化和精细化水平，提高产品质量的稳定程度和生产管理的整体效率。

（四）项目投资概况

本项目拟投资 16,268.99 万元，具体情况如下：

单位：万元、%

序号	投资内容	项目资金	投资比例
一	建设投资	15,441.32	94.91
1	场地租赁费	296.67	1.82
2	场地装修费	1,040.61	6.40
3	设备购置及安装费	13,230.00	81.32
3.1	设备购置费	12,600.00	77.45
3.2	安装费	630.00	3.87

序号	投资内容	项目资金	投资比例
4	预备费	874.04	5.37
二	铺底流动资金	827.67	5.09
三	项目总投资	16,268.99	100.00

（五）项目选址及用地情况

本项目的实施地点为襄阳市湖北自贸区（襄阳片区）劲风路 37 号，厂房为租赁取得，公司已与出租方签署租赁协议。

（六）项目实施进度

本项目建设进度安排如下表所示：

序号	项目	建设期			试产期				达产期	
		T+1		T+2			T+3		T+4	T+5
		Q1-Q2	Q3-Q4	Q1	Q2	Q3-Q4	Q1-Q2	Q3-Q4		
1	场地选址及租赁	▲	▲							
2	装修工程		▲							
3	设备购置、安装与调试		▲	▲						
4	新员工招聘、培训			▲	▲	▲	▲	▲	▲	
5	试产				▲					
6	释放产能					▲	▲	▲	▲	
7	达到规划产能									▲

（七）项目环保情况

本项目运营中对环境的影响主要为废气、废水、固体废弃物和噪声，公司将分别对环境污染采取相应的环保处理措施，以符合环保要求。废气主要为注塑、焊接、干燥、喷码等环节产生的废气，公司采用集气罩、封闭工作间收集等方式处理后排放。废水主要包括生产污水，通过污水管道接入园区污水管网。固体废物中水口废料、不合格品、废原料包装等一般固体废物集中收集后外售综合利用，废活性炭、废化工原料桶、废润滑油、废液压油等危险废物委托有资质单位处置，含油废抹布及手套属于豁免管理的危险固废，难以单独收集，与生活垃圾一起委托环卫部门清运。噪声主要来源于各类生产设备等运转时产生的噪声，通过设备减振、建筑物隔声、设备定期维护、加强生产管理等方式降噪。

三、研发中心建设项目

（一）项目概况

发行人拟投资 11,137.79 万元用于研发中心建设项目，项目建设地点位于常州市金坛区直溪镇直里路东侧横五路南侧地块，建设周期为 12 个月，本项目的建设主要包括新建研发办公中心、设计实验中心和研发测试中心。研发中心的建设旨在通过新建研发中心，购买先进的研发设备并引进专业技术人才，对光伏、新能源汽车及储能领域的前瞻性课题提前开展有计划、有步骤地研究和开发。

（二）项目可行性分析

1、国家产业政策支持提供利好条件

新能源产业属于国家新能源和战略性新兴产业，对于国家能源安全具有重要意义，受到国家各项政策的广泛支持。在“十四五”“十五五”期间，我国将持续优化太阳能发电发展布局，在持续推进集中式基地建设的同时，加强新能源发展政策协同，降低新能源非技术成本，充分保障推行光伏发电平价上网，完善电价形成机制。国家发改委、国家能源局、生态环境部、交通运输部、科技部纷纷出台相关政策，为新能源产业的发展提供了政策支持。未来十年，新能源投资将迎来大发展，碳达峰与碳中和将成为我国经济社会全面转型的重大机遇。

本次募集资金投向研发中心建设项目围绕公司现有主营业务开展，契合国家的产业政策和发展战略。

2、专业的人才团队、丰富的技术积累和完善的管理制度

公司自成立之初就构建了具有竞争力的研发团队，并通过人才吸纳和人才培养并重的发展策略，建立了架构合理、经验丰富的研发部门。公司内部崇尚“工程师文化”，一贯注重技术自主研发与创新，秉持研发促进技术进步，创新驱动企业发展的信念，以技术创新作为公司核心发展战略，建立了完善的研发体制，围绕下游光伏组件的技术发展趋势，在光伏组件接线盒及连接器的箱体结构设计、电路设计、导电性能、承载能力、可靠性、智能化等领域进行创新。同时，依托在光伏领域的技术积累，公司积极布局其他新能源领域如新能源汽车、氢能源、储能等领域的研发工作。经过多年的持续投入，公司的研发团队不断壮大，研发

技术不断提升，现已在光伏组件连接及保护领域的技术研发与创新方面建立了扎实基础并获得了广泛认可。截至报告期末，公司现有境内专利共计 101 项，其中发明专利 27 项，实用新型专利 67 项，外观设计专利 7 项，拥有境外专利 4 项。专业的人才队伍及丰厚的技术积累有助于公司对前瞻性技术的深入研究，为本项目的实施提供了重要的保证。

此外，公司建立了完善的研发管理制度及相应的技术激励措施，为公司持续的创新力提供了制度基础。公司形成了规范化的研发流程，在市场调研、可行性评估、项目立项、设计验证和制程开发等制定了细致的规则把控研发创新各个环节的可靠性，具备从技术创新向产品快速转化的技术能力体系，建立了贯穿整个流程的研发评审规范。这些成熟的管理制度和规范的业务流程为研发中心的高效运作提供有力的制度保障。

（三）项目必要性分析

1、顺应技术发展趋势，保持光伏接线盒业务的领先地位

随着光伏市场的高速发展，光伏组件接线盒作为光伏发电系统中的重要设备，在安全保护、稳定连接上起到关键性作用。随着市场竞争加剧，国内的光伏接线盒设计制造水平显著提高，国产化率大幅提升，行业内已经逐步进入自主研发阶段，产品更新换代加速，行业整合加剧。唯有顺应行业降本增效的发展趋势，不断通过自主研发推出适应市场的产品的企业，才能在竞争日益激烈的市场中处于主动地位。此外，光伏组件接线盒行业的智能化发展趋势也对公司电子工程团队人员及技术水平提出更高的要求。通过本次募投项目，在通用接线盒方面，公司计划通过加大科研投入、加强技术攻关，加强基础性技术研究，增强对新材料、新工艺研发，紧跟下游光伏组件的技术发展趋势，持续推出符合市场需求的新产品，同时依托技术创新和产品创新引领行业标准制订，进一步促进通用接线盒的降本增效；在智能接线盒方面，公司通过本次募投项目实施增强电子工程团队的人员储备，加大智能化产品前瞻性布局和研究，进一步丰富和完善智能接线盒产品性能，深化公司智能接线盒领域的先发优势，提升公司的核心竞争力。

2、深化现有业务技术实力，拓宽业务范围布局多样化市场

公司坚持“创新为王”的产品技术方针，专注于新能源行业的多样化、差异化产品发展策略。本次募投项目的实施有助于发行人在保持现有光伏组件接线盒业务技术领先性的基础上，配合公司横向拓展的业务发展战略，积极布局新能源领域中储能、新能源汽车、氢能等其他业务领域的研发工作。本项目的实施有助于公司把握储能、氢能、新能源汽车等发展机遇，不断引进连接、保护和智能化系统行业的专业性人才，开发专注于新能源行业的新产品，逐步形成公司的产品系列，实现横向拓展的发展战略，打造新的利润增长点。

（四）项目投资概况

本项目预计投资总额 11,137.79 万元，具体情况如下：

单位：万元、%

序号	项目	金额	占比
一	建设投资	9,059.68	81.34
1	工程费用	8,235.01	73.94
1.1	建筑工程费	4,670.26	41.93
1.2	设备购置及安装费	3,564.75	32.01
1.2.1	设备购置费	3,434.00	30.83
1.2.2	安装费	130.75	1.17
2	工程建设其它费用	311.86	2.80
3	预备费用	512.81	4.60
二	研发费用	2,078.11	18.66
2.1	新增研发人员费用	1,287.11	11.56
2.2	课题研究费用	791.00	7.10
三	项目总投资	11,137.79	100.00

（五）项目选址及用地情况

本项目的实施地点为常州市金坛区直溪镇直里路东侧横五路南侧地块，土地为公司自有土地，已取得对应的不动产权证（苏（2023）金坛区不动产权第 0092302 号）。

（六）项目实施进度

本项目建设进度安排如下表所示：

序号	内容	T+1				T+2				T+3
		Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	
1	基础建设与装修	▲	▲	▲	▲					
2	设备购置及安装			▲	▲					
3	人员招聘与培训			▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲
4	研发项目立项及工作计划设计					▲	▲			
5	课题研究						▲	▲	▲	▲

（七）项目环保情况

本项目的环保情况详见“一、光伏组件通用及智能接线盒扩产项目”之“（七）项目环保情况”

四、补充流动资金

（一）基本情况

本次发行募集资金在满足上述项目资金需求的同时，拟利用募集资金15,000.00 万元补充流动资金，补充流动资金拟用于研发、采购、生产及销售等各个经营环节，满足公司业务发展及战略发展对流动资金的需求。

（二）补充流动资金的必要性

报告期内，公司营业收入持续增长，业务规模不断扩张，营业收入分别为52,192.55 万元、84,430.60 万元和 87,594.79 万元，2022 年至 2024 年复合增长率29.55%。未来，随着光伏产业整体的高速发展，结合公司的战略发展和在手订单情况，公司的业务规模预计维持高速增长的态势，募投项目的实施有利于增强公司的流动资金实力并提高公司持续经营能力和抗风险能力，促进公司的长期稳健发展。

（以下无正文）

（本页无正文，为《江苏泽润新能科技股份有限公司关于募集资金具体运用情况的说明》之盖章页）


江苏泽润新能科技股份有限公司
2025年 4月 17 日