

证券代码：002912

证券简称：中新赛克

公告编号：2025-010

深圳市中新赛克科技股份有限公司 2024 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以本次董事会会议召开日 2025 年 3 月 27 日总股本 170,752,000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	中新赛克	股票代码	002912
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	不适用		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李斌	陈献伟	
办公地址	深圳市南山区粤海街道高新区社区高新南七道 20 号深圳国家工程实验室大楼 A1403	深圳市南山区粤海街道高新区社区高新南七道 20 号深圳国家工程实验室大楼 A1403	
传真	0755-86963774	0755-86963774	
电话	0755-22676016	0755-22676016	
电子信箱	ir@sinovatio.com	ir@sinovatio.com	

2、报告期主要业务或产品简介

报告期内公司主要业务未发生重大变化。

公司实际控制人为深圳市人民政府国有资产监督管理委员会，是深圳市创新投资集团有限公司唯一控股的上市公司。公司为构建更数字、更安全、更健康的世界，专注于数据提取、基于 AI 的数据融合分析计算及在国家安全、数字安全、数字化转型等领域的场景化应用，主营业务为网络可视化基础架构、网络内容安全、数据运营、数据与网络安全等产品的研发、生产、销售，以及相关产品的安装、调试和培训等技术服务，为政府、运营商及企事业单位等提供专业产品、解决方案和技术服务。

公司产品分为五大体系，分别是宽带网产品（包括传统宽带互联网汇聚分流产品、网络洞察矩阵和安全加速器等）、移动网产品、网络内容安全产品、数据运营产品（包括数据平台、智能数仓、指标管理平台、主数据、AI 知识引擎、TableGPT 引擎等基础架构产品及企业数字化经营管理中的特定场景应用解决方案：大监督、运营数字沙盘、基于大模型的知识库管理等）、数据与网络安全产品（包括车联网、工业互联网、计算机网络安全和数据安全及服务），覆盖了网络空间数据提取、数据存储和计算、数据分析和挖掘、数据应用及安全服务等领域，为客户提供端到端整体解决方案。

（二）公司的主要产品及其用途

报告期内公司的主要产品及其用途未发生重大变化。

公司产品地图如下：



（1）宽带网产品

宽带网产品广泛用于互联网流量分析领域，涵盖网络层和传送层流量的原始数据采集、深度检测、分层解析和按需筛选，通过与其他系统配合，产品能够实现对网络运行质量、协议标准、承载业务的监测统计，并进行网络安全和数据安全的预警分析及处置。广泛应用于网络管理、网络安全、数据安全等领域。宽带网产品从产品形态上可分为机架式、盒式和虚拟化等形态，可根据客户业务的实际需求进行灵活选择。该类产品主要应用于运营商、政府单位以及大中型企业。

报告期内，公司积极参与部委标准规范的制定与修订，相关成果正式发布。公司宽带网产品率先通过部委指定检测单位的严格测试，同时依据标准规范要求并结合行业最终用户的实际业务需求，完成了针对宽带网产品的功能改造与优化，并顺利通过附加检测。为响应日益增长的国产化替代需求，公司持续优化国产化自主可控产品架构及方案，提升国产化率与产品性能，并开展多国产化方案并行研制，降低单一技术路线风险。公司自主研发的国产化宽带网产品同步通过部委指定检测单位检测，彰显了公司在国产化进程中的技术实力。结合报告期内最终用户需求，公司持续推进汇聚分流、精细化分流、应用探针、信令解析四类产品的升级改造。针对已商用落地的 5G 信令及流量解析产品和 5G 精细化分流产品，公司持续进行功能优化，以提升最终用户的使用价值。应用探针产品功能升级，新增对医疗协议、FaceTime 等专题流量的识别处理能力，进一步强化网络有害流量旁路处置能力。同时，公司依托 AI 创新赋能实验室的大模型能力，显著提升宽带网产品对协议应用的自动智能识别能力，助力协议识别解析的精准度提升；扩展对加密流量的智能化分析能力，实现对套壳类违法 APP 的自动识别检测。此外，公司对可视化运维产品 MANO 进行功能整合优化，结合 AI 能力，提供更全面的全产品运维监测功能，智能化展示网络拓扑，监测评估运营商链路质量和信令流量完整性，有效解决最终

用户对整网可视化运维的痛点需求，显著提升用户的运维能力和体验。

在数字化转型浪潮中，政企客户对稳定网络和高效运维的需求愈发迫切。我们精准聚焦政企需求，凭借行业前沿技术和深厚专业积累，精心打造了网络洞察矩阵和安全加速器。产品秉持提升网络可见性与可用性的创新理念，紧密贴合政务、金融等行业复杂的运维需求，为其数字化转型筑牢坚实根基。凭借出色表现，网络洞察矩阵和安全加速器已在金融、电力、政府、高校等领域实现突破，收获了国内外市场的广泛认可与信赖，品牌影响力持续攀升。报告期内，顺应信创发展大势，我们积极推动产品的信创适配进程。经过严格测试，产品顺利通过相关信息技术应用创新产品适配性测试，契合了国内市场的信创要求。不仅进一步拓展了产品的应用范围，更为更多政企客户提供了安全、可靠、符合信创标准的网络解决方案。

（2）移动网产品

移动网产品广泛应用于无线信号分析领域，针对电磁空间信号及移动网空口信号进行频谱采集、信号解析、数据提取等处理。根据应用场景的不同，产品形态分为固定式和移动式，支持单点部署和组网部署，主要服务于政府部门和企业事业单位。

报告期内，公司坚持国内国际均衡发展的战略，积极应对国内外市场变化。在国内市场，公司持续优化软硬件平台的性能及稳定性，完成了便携型和车载型移动式采集分析产品的软硬件平台版本升级发布。同时，公司积极响应国家政策，针对政府部门的国产化需求，持续优化宽频无线信号分析产品的自主可控软硬件方案，针对室内、室外多应用场景下的电磁空间监测产品，在产品功能进行了持续优化，为行业客户提供更加全面、丰富且易操作的解决方案。在国际市场，公司针对复杂多变的海外移动网络环境，进一步优化了便携/车载型移动式采集分析产品的主设备、操作后台和天线阵，大幅提升了产品在海外市场的竞争力。通过加大海外市场投入力度，强化产品解决方案的核心竞争优势，公司在多个空白市场领域取得了突破性进展。此外，在新领域新技术方面，公司坚持自主研发，引入 AI 技术赋能，成功研发了全新的无线信号采集分析基础平台。该平台采用软硬件模块化设计理念，能够灵活扩展，实现对各类无线信号的检测、识别和处理，满足不同应用方向的需求。公司基于该平台研发的无人机侦测模块进展顺利，为公司布局低空经济市场业务奠定了良好基础。

（3）网络内容安全产品

网络内容安全产品融合协议识别、网络日志分析、网络内容深度智能分析等技术，提供全面精细的信息安全监控、网络行为监管和网络事件智能分析，实现动态、多层次的网络内容安全管理，达到监管网络环境、规范网络行为和维护网络内容安全的目的，帮助客户实现网络空间的健康发展。

报告期内，公司持续提升网络内容安全产品的核心竞争力，紧密围绕客户需求，系统性优化方案架构，强化业务导向，并进一步完善公共组件业务平台，显著提升了整体方案的灵活性和适应性。在技术创新驱动业务发展的战略指引下，公司积极拥抱前沿科技，凭借多模态大语言模型的强大能力，公司成功开发了新一代数据融合分析平台（DFP）、AI 智能分析平台（AIP）及关系图谱工具（RG）。DFP 能够深度整合多源异构数据，打破数据孤岛，实现数据无缝流动与高效协同分析。AIP 依托先进的算法和大模型的能力，对海量业务数据进行实时智能分析，精准挖掘潜在价值与趋势。RG 通过构建多维业务关系网络，使关联信息一目了然。公司将多年积累的行业经验融入这些系统，极大提升了业务处理效能。客户业务需求方面，公司深入洞察客户业务痛点，持续提升前端还原产品的能力，优化网络流量分析系统，使数据解析更加精准深入，更好地满足客户的实际需求。在国内公共安全维护领域，公司借助 AI 创新赋能实验室的大模型能力，持续赋能互联网极端行为发现涉诈网络流量的数据采集、分析、研判及处置能力，赢得客户高度评价。在工信监管领域，公司结合 AI 创新赋能实验室的大模型能力，持续优化电信网及互联网诈骗防范分析系统，强化对涉诈电话及网络流量的数据采集、分析、研判及处置工作，成效显著，获得客户好评。同时，在电信基础设施共建共享及应急通信指挥领域持续发力，帮助相关领域客户实现资源可视化与高效响应。在国际业务领域，公司充分利用 AI 大模型的卓越能力，持续深耕通信领域的协议研究，对各类协议进行深度剖析，并借助 AI 大模型的深度学习与智能优化特性，提升协议适配性，确保业务及数据高效流转。同步推出一系列适配国际市场的创新产品，全面提升产品在国际市场的竞争力，助力公司在全球业务版图上持续扩展。

（4）数据运营产品

数据运营产品作为公司重点拓展的业务板块，与传统数据中台产品形成差异化竞争优势。公司以客户战略需求为价

值导向，聚焦业务场景化应用构建与落地，通过构建数据驱动的智能决策体系与智能风控体系，有效提升客户运营效率与业务增长，助力客户实现经营效益最大化与市场竞争力持续提升。当前重点服务于大型国有企业、中央企业、大型上市公司及高质量制造业，通过深度解构客户业务价值链的数据流通需求，打造“三位一体”解决方案：主要包括基于数据工程理论构建的经营管理数字化产品矩阵和数据工程应用平台；依托知识资产管理引擎与 TableGPT 技术构建的 AI 应用平台；以及贯穿企业数字化转型全生命周期的数据治理体系。

报告期内，公司完成数据运营产品体系的战略性升级，形成“1+4+N”架构体系：

1 个数字化基座：整合自主研发的智能数据引擎能力栈，构建一站式数据智能平台，实现了数据治理效率提升和复杂场景的数据挖掘应用；

4 步走的数据建设方法：创新性推出“咨询-落地-运维-运营”四步走数据建设方法论，引导客户有序的进行数据能力与数据体系建设；

N 个应用场景层：成功孵化涵盖了大监督、运营数字沙盘等多个应用，得到市场高度认可并实现订单落地，持续为客户数据应用建设赋能；

公司持续加强 AI 对于企业数字化转型的赋能，研发了知识资产管理引擎、TableGPT 引擎，在此基础上，构建了海睿思知信、海睿思问数等一系列前沿 AI 应用产品，已在多个项目中进行试用与项目落地，并得到客户好评。

市场拓展方面，产品已形成垂直行业解决方案体系，在高端制造、智慧能源、交通、创投、工程设计等战略领域打造多个行业标杆案例。通过不断深化客户业务场景，助力企业数智化转型的提速。

（5）数据与网络安全产品

在数字经济蓬勃发展的浪潮中，网络安全威胁日益复杂，攻防失衡加剧，网络安全人才缺口凸显。与此同时，数据隐私与网络安全法规趋严，组织合规压力不断增大。公司精准发力，聚焦于数据与网络安全产品及服务，将其作为核心业务。公司深度融合前沿技术，依托大模型不断提升自主研发的“小赛 AI 安全智脑”对网络安全建设的赋能能力，力求为各行业筑牢安全防线，全方位守护数字世界的安全与稳定。

网络安全产品及服务：在数字经济快速发展的当下，网络安全是企业和组织稳健运营的重要基石。公司始终致力于提供全面且先进的网络安全产品及服务，为各行业打造坚固的安全屏障。2024 年，公司加大在 AI 安全领域的投入，推出了小赛安全智脑，定位为安全运维服务整体方案解决提供商，小赛安全智脑是公司基于 GenAI 技术打造的网络安全自动化运维产品，作为“安全运维工作总指挥”，能够根据业务需求和合规要求对运维目标精准拆解，自动生成切实可行的运维任务，并承担起统一调度各个智能体协同工作的重任，实现安全运维工作的高效化与智能化升级，同时内置各类安全运维的智能体工具，能够满足日常基础安全运维工作需求，目标让所有的安全运维工作可以被度量，通过量化的数据反向推动人员能力、产品能力的迭代和升级。当前小赛安全智脑已完成与 DeepSeek R1 的全面对接工作，进一步提升在安全运维目标理解、运维任务管理、安全事件调查等方面的能力，助力更多客户实现安全运维工作的高效化与智能化升级。

数据安全产品及服务：在数字化时代，数据已成为政府和企事业单位的核心资产。为了保障数据的安全，公司致力于提供全面的数据安全产品及服务。

报告期内，公司紧密围绕用户需求，不断创新与突破，优化升级了数据安全产品及服务。在数据安全分类分级产品方面，结合公司 AI 创新赋能实验室的大模型能力，显著提升数据分类分级的效率和精准度。在数据安全风险监测方面，基于多源数据关联分析，进一步提升全链路绘制的准确性，构建全链路的风险挖掘能力。推出全新 API 接口安全监测产品，基于流量进行接口数据解析，分析敏感数据的流动趋势，发现 API 接口的开发配置问题以及安全风险，同时赋能业务安全与数据安全。在数据安全运营能力方面，根据数据安全能力成熟度模型（DSMM）要求，通过构建覆盖数据资产管理、安全策略稽核、安全事件响应等多个维度运营指标体系，帮助金融、政务、医疗、教育、工业等行业客户常态化地开展数据安全管理和运营工作。同时，在监管行业，公司对数据跨境进行了专项研究和分析，并推出产品，实现跨境数据监管。公司数据安全产品及服务已经在金融、运营商、政务、医疗、工业制造等多个行业得到广泛应用和认可。

公司依托 AI 大模型与深度学习关键技术，持续打磨数据分类分级、安全事件分析研判、数据流转链路风险感知等核

心技术能力，融合网络与数据安全资产管理、脆弱性评估、事件分析研判、自动化编排与响应等核心能力，实现了网络与数据安全事件的闭环管理和处置。

（三）经营模式

报告期内公司经营模式未发生重大变化。

公司主要采用产品自主研发和市场自主拓展的经营模式。在产品方面，围绕市场需求，紧跟前沿技术，加强产品研发，积极扩大产品种类，增强各个产品间的协同效应，加强与其他厂商的方案合作，形成综合解决方案，提高行业竞争力。在销售方面，确立“直销+经销”的销售模式，加强渠道体系建设，在加大销售团队建设和管理力度的同时，积极加强与行业生态伙伴之间的合作，共同拓展并扩大在行业领域的覆盖面。在生产方面，坚持以销定产并保持适当安全库存的原则，采取自行生产和委外生产相结合的方式，通过统一采购、层层检测的模式，确保生产效率和产品质量。在市场方面，公司秉承创新驱动发展理念，加强市场洞察，以适应不断变化的市场环境，确保在激烈的市场竞争中保持领先地位，并为实现业绩可持续发展奠定坚实基础。

（1）国内市场方面

报告期内，公司持续优化国内市场经营模式，紧密围绕客户需求，深化“以终为始，以客户为中心”的理念，通过分区域、行业及产品拓展生态伙伴，进一步完善渠道体系建设。公司加大渠道及配套服务网络的铺设力度，实现省、市、区县市场的全面覆盖，有效扩大了业务受众范围。在政企网市场拓展方面，公司成立政企市场渠道管理部，独立开展销售渠道建设，积极抢占市场份额。报告期内，全国伙伴合作会议已在北京、南京、济南、重庆、合肥、西安、苏州、武汉、广州、成都等多个城市成功举办。公司发展了众多在行业内具有丰富经验、强大市场拓展能力和良好口碑的优质渠道合作伙伴，进一步丰富了合作生态圈，为实现更广泛的业务覆盖和更深入的市场渗透奠定了坚实基础。

（2）国际市场方面

公司秉持着积极进取的经营策略，深化公司国际化市场发展战略。在海外形势积极向好的背景下，公司全力提升“出海”能力，不断加大海外市场投入，持续拓宽国际市场经营布局，构建强大的区域辐射效应，全方位提升公司在国际舞台上的影响力。公司持续加强产品方案的创新升级，结合公司 AI 创新赋能实验室的大模型能力，有效提升产品的核心竞争力，全面加强产品的综合实力。同时积极开展现场功能测试验证，展示产品功能和方案价值，优化客户服务，以客户为中心，提升客户黏性。此外，公司面向海外积极推广政企业务的新方案新产品，并不断挖掘海外优质渠道，积极开展对外合作，拓宽海外市场经营地图。在海外销售策略上，公司加强新市场、新行业的开拓力度，深化新产品新方案的推广力度，利用先发“出海”优势，吸纳国内优质合作伙伴的产品解决方案，打造“出海”生态圈，进一步加强国际市场的经营。

（3）品牌建设方面

在品牌建设方面，公司在海内外多元客户群体中显著提升了品牌知名度和影响力，更在引领行业创新与践行社会责任方面树立了卓越典范。报告期内，公司成功举办了多场覆盖全国范围的合作伙伴大会，深化了渠道网络的布局，为市场拓展和生态合作夯实了基础。公司积极亮相国内外大型知名展会论坛，通过中国医院信息网络大会、第七届数字中国建设峰会、第七届苏南制造业数智化峰会等活动，强化在制造、医疗、金融等行业的影响力。同时，公司加速布局海外市场，在 ISS World MEA 2024、ISS World Asia 2024、全球警察展、GovWare 2024、Milipol Qatar、ADEX 2024 等国际重量级展会频繁亮相，赋能公司海外业务持续跃升。

报告期内，公司荣获多项殊荣，包括入选《2024 年网络与信息安全行业全景图》83 项细分领域，入选中国信息通信研究院《2024 年度首期数字安全护航技术能力全景图》51 项细分领域，荣获上海数据交易所颁发的“复合型数商”认证，荣获“ISACA 中国 2024 年度数字信任先锋奖”，入选江苏省通信管理局“2024-2026 年网络安全技术支撑单位”，荣获嘶吼产业研究院发布的“车联网安全 TOP10 企业”，荣登安全牛第十二版《网络安全企业 100 强》等殊荣。

（四）主要业绩驱动因素

2024 年，随着数字中国建设的顺利推进，对网络安全和数据安全的需求及依赖度日益增加，国家政策相继出台进一步促进了安全行业的发展。同时，公司坚持“ToG+ToB”双轮驱动，国内国际均衡发展的整体战略，持续优化升级主营产品

品，及时推出具有市场竞争力的核心产品及解决方案，稳固行业地位。尤其针对海外市场，公司坚定不移地加大投入力度，持续强化产品解决方案的核心竞争优势，深化新产品新方案的全球推广策略。通过积极组织并实施现场功能测试验证活动，充分展示了公司的技术实力与解决方案的可靠性。这一系列举措有力推动了公司在海外市场的拓展效率，实现了业务版图的稳健扩张与显著上升，更在多个空白市场领域取得了突破性进展。

(1) 行业发展形势长期向好

随着“数字中国”战略的深入推进，国家战略层面对网络安全、数据安全等领域的重视显著提升，各类政策法规密集出台，为行业发展提供了坚实的法律基础和合规指导，有力推动了行业需求的持续释放，未来行业政策红利将加速兑现。同时 5G 网络、千兆光网、智能算力等新型基础设施不断完善，大数据、人工智能和大模型等新技术快速发展，将实现对政府和企业的全面赋能，极大推动政府和企业的数字化转型进程，这将为网络安全技术的应用开辟广阔的需求空间，促进各行业对包括网络可视化、数据分析挖掘、数据和网络安全、安全运维等领域的持续投入。

国际行业的未来发展前景同样十分乐观。随着全球地缘政治局势的复杂性增加，各国政府纷纷加大在网络安全、通信安全等领域的资金投入，以维护国家安全、社会稳定和公众利益。这为公司所处行业带来了广阔的市场空间，公司凭借在通信协议优化与安全防护方面的技术积累，积极参与政府相关项目。此外，中国积极推动构建新型国际关系，倡导多边合作与共赢，为国内企业“走出去”创造了有利条件。公司有望借助这一东风，加强与国际伙伴的交流合作，参与更多国际联合项目，进一步拓展全球业务布局，搭乘国际行业发展向好的快车实现跨越式发展。

(2) 国家政策支持

1) 网络空间安全

国家“十四五规划”中提出：“健全国家网络安全法律法规和制度标准，加强重要领域数据资源、重要网络和信息系统安全保障。建立健全关键信息基础设施保护体系，提升安全防护和维护政治安全能力。加强网络安全风险评估和审查。加强网络安全基础设施建设，强化跨领域网络安全信息共享和工作协同，提升网络安全威胁发现、监测预警、应急指挥、攻击溯源能力。加强网络安全关键技术研发，加快人工智能安全技术创新，提升网络安全产业综合竞争力。加强网络安全宣传教育和人才培养。”。目前已推动出台《中华人民共和国网络安全法》、《中华人民共和国数据安全法》、《中华人民共和国个人信息保护法》、《数据出境安全评估办法》等多部法律法规，形成了覆盖网络安全等级保护、关键信息基础设施保护、数据安全、个人信息保护等领域的网络安全法律法规体系。

自 2024 年以来，国家在网络空间安全领域的政策支持力度持续增强，为行业发展提供了明确的指导和强有力的保障。首先，在 2024 年 1 月，《网络安全法》修订版正式发布并实施，明确了企业在数据保护和用户隐私方面的法律责任。同年 3 月，《数据安全管理办法》出台，详细规定了数据分类分级管理、数据跨境传输审查以及数据安全评估的具体措施，确保数据在全生命周期内的安全性。同年 10 月，国家网信办还发布了《个人信息保护实施细则》，进一步细化了个人信息收集、使用、存储和删除的具体要求，提升了用户隐私保护水平。

在国际形势日益复杂的背景下，中国政府于 2024 年 9 月颁布了《网络空间主权维护条例》，旨在加强网络空间主权的维护，打击网络犯罪，保障国家安全和社会稳定。该条例明确了跨国界网络安全事件的处理机制，并强调国际合作的重要性。

通过这些政策的支持，中国的网络空间安全行业正朝着更加健康、可持续的方向快速发展，不仅优化了国内网络安全环境，也为国内企业在国际市场上赢得了更多发展机遇。

因此，公司业务将受益于网络空间安全行业发展带来的多重需求。

2) 智慧公安

《公安信息化建设“十四五”规划》提出“到 2025 年，数字警务基本实现，智慧公安逐步呈现”的宏伟目标。该规划强调了从“数字”到“智慧”演进的要求，明确了智慧公安的建设策略和目标。具体而言，规划指出要通过大数据、人工智能、物联网等前沿技术的应用，推动公安信息化发展实现大跨越，提升公安工作的现代化水平，并为国家治理体系和治理能力现代化提供强有力的支持。

自 2024 年以来，国家在智慧公安领域的政策支持力度显著增强。2024 年 2 月，国务院发布了《关于加快推进智慧公安建设的指导意见》，明确提出要充分利用大数据、人工智能等新一代信息技术，提升公安机关的智能化水平和实战

能力。同年 4 月，公安部出台了《智慧公安信息化建设五年规划（2024-2028）》，详细规定了未来五年内智慧公安的发展目标和重点任务。此规划不仅明确了阶段性目标，还细化了实施路径，确保各项技术能够有效落地应用。

随着 5G 技术的广泛应用和成熟，5G 海量数据和复杂应用场景给智慧公安领域带来了巨大挑战，在 5G 网络中犯罪行为的发现、新型车联网场景下的车辆监管与交通执法、5G 物联网卡违规滥用犯罪的监管处置等问题日益凸显。面向 5G 海量数据的警务分析挖掘等智慧警务场景，已成为公安部门的刚性需求和重点建设方向，为此公安部组织开展了针对行业内相关厂商的检查认证与能力检测，并于 2024 年完成厂商名录确认。公司顺利进入厂商名录，取得行业内甲类（总集类）厂商的认证许可，获得了广阔的市场发展机遇。

3) 数字经济

自 2024 年 1 月 1 日起，财政部制定的《企业数据资源相关会计处理暂行规定》正式施行，标志着数据资源作为企业资产进行确认和计量，解决了数据资源未被充分认可和有效计量的问题。这一举措不仅使企业财务报表更准确地反映数据资源的价值，帮助企业发现和利用数据资源，还在交易端提供了法律保护和交易基础，促进数据合理流动。在市场端，推动了数据要素市场化配置，发掘数据价值，培育数字经济新动能，并在宏观层面完善了数字经济治理，提升了政府宏观决策能力。

2024 年 1 月 4 日，国家数据局等十七部门联合发布了《“数据要素×”三年行动计划（2024—2026 年）》，提出到 2026 年底，数据要素应用广度和深度大幅拓展，打造 300 个以上示范性强、显示度高、带动性广的典型应用场景，数据产业年均增速超过 20%。该计划从应用场景出发，明确了 12 项重点行动，旨在通过数据要素的广泛应用，推动经济发展。同年 4 月，《数字经济 2024 年工作要点》发布，提出了 9 方面落实举措，包括布局数字基础设施、构建数据基础制度、推进产业数字化转型、加快数字技术创新突破、提升公共服务水平、完善数字经济治理体系、筑牢数字安全屏障、拓展国际合作以及加强跨部门协同联动，为数字经济的发展提供了全面指导和支持。

2024 年 9 月 25 日，国家发展改革委等六部门联合印发了《国家数据标准体系建设指南》，为建立健全数据基础制度体系提供了重要指导，加快了数据产权、流通交易、收益分配、安全治理等政策文件的出台进程。同年 12 月，国家数据局发布了《关于促进企业数据资源开发利用的意见》，旨在推动企业数据资源的开发利用，进一步挖掘数据要素价值，促进数据产业高质量发展。此外，工信部发布了《中小企业数字化赋能专项行动方案（2025—2027 年）》，聚焦中小企业数字化转型需求，通过一系列政策举措与资源整合，推动中小企业在关键环节的数字化应用水平显著提升，增强其整体竞争力。

因此，公司业务受益于数字经济发展带来的企业数据治理、数据分析挖掘、安全运维等方面的多重需求。

(3) 公司良好的经营和管理策略

公司采取积极拓展战略，从数据采集领域向数据应用领域拓展，并取得了行业规模突破。在数据采集领域的国内市场，提升协议识别能力，深度挖掘客户需求，迭代升级优化网络安全态势感知解决方案，应用场景扩大至流量分析、安全审计、资产指纹、漏洞扫描、安全管理、电信网及互联网反诈骗等多种场景，从单一行业市场扩大至多行业市场，获得各行业市场的高度认可。在数据采集领域的海外市场加强国际互联网应用协议研究，提升国际互联网的元数据提取能力，优化客户既有解决方案，迅速拓展宽带网产品和网络内容安全产品在海外规模应用。在数据应用和安全服务领域，数据运营产品、网络内容安全产品和数据与网络安全产品扩大产品种类和细分领域覆盖，进一步拓展了市场的宽度和纵深。

报告期内，公司在产品研发上持续投入，全面拥抱 AI，产品的研发能力和产品平台化能力进一步加强，巩固和提升了各产品的竞争力：

1) 针对宽带网产品，公司完成了硬件架构的改造升级，实现了功能模块化，显著提升了设备部署的灵活性，同时有效增强了产品的性能和处理密度。在此基础上，公司推进了国产化硬件平台核心部件的新一轮适配，开展多国国产化方案并行研制，完成了软硬件功能的适配与性能优化。产品深度融入公司 AI 创新赋能实验室的大模型能力，大幅提升宽带网产品在互联网流量中对应用协议的 AI 智能分析识别效率和准确度，已在反诈应用领域取得显著成效。此外，针对政企行业网络安全及运维需求，公司的网络洞察矩阵系列产品、安全加速器产品系列以及 Mano 智能运维产品也完成了全面更新与迭代，并实现了信创适配，进一步拓展了产品的应用市场。

2) **针对移动网产品**，公司依托强大的研发团队与先进技术，持续优化空口采集分析产品的软硬件基础平台，在稳固全制式、全融合、全形态产品解决方案能力的同时，通过精细化管理与技术创新，大力推进产品成本效益优化和质量升级，提升产品性价比优势，在竞争激烈的市场中进一步巩固了市场地位。在产品研发方面，公司紧密贴合国内国际市场需求，深入开展场景化产品开发，灵活优化制式、形态与功能组合，广泛适配多元应用场景，有效提升了细分市场竞争力。同时，对宽频无线信号分析产品进行持续优化迭代，以提升产品使用体验为核心，围绕核心产品打造功能更全面、场景适应性更强的整体解决方案，精准满足政府部门对相关技术和产品的严苛需求。此外，公司积极响应国家发展新质生产力的战略要求，前瞻性布局低空经济市场领域和 AI 技术应用领域研究，全力开展无人机融合应用、无人机管控、AI 赋能应用相关技术、基础平台和产品的研发。通过不断探索和创新，为公司未来在新兴领域的发展奠定了坚实基础，引领技术创新与市场拓展的新方向。

3) **针对网络内容安全产品**，致力于深化业务应用场景的多元化发展，在稳固现有解决方案框架的基础上，持续挖掘更多价值。通过打造融合业务平台，缩短产品研发周期，精准对接并快速响应客户的核心需求。为强化业务应用的智能化水平，公司引入 AI 大模型技术赋能业务应用。在国内工信监管领域，依托 DeepSeek 等 AI 技术，公司成功推出并持续优化电信网及互联网诈骗防范系统、基础设施共建共享系统、应急通信指挥系统以及 ISP 监管系统，进一步巩固了产品在行业中的领先地位。基于 DeepSeek-Mind 混合网络架构，公司显著提升了诈骗防范系统的检测精度；通过深度强化学习，优化了基础设施资源的共享效率；智能决策框架则增强了应急指挥系统的响应能力。在国际监管方面，公司充分发挥 AI 技术优势，将其深度融入电信网和互联网应用协议的识别工作，极大地提升了协议识别准确率。同时，利用先进的 AI 技术深度整合多源数据，对海量信息进行精细化融合分析，充分挖掘数据潜在价值。公司融入多年积累的行业宝贵经验，推出数据融合分析平台（DFP）、AI 智能分析平台（AIP）以及关系图谱工具（RG）。全方位提升了产品性能，显著增强了产品在国际市场的综合竞争力，为公司在国际业务拓展中奠定坚实基础。

4) **针对数据运营产品**，报告期内，公司在技术架构升级方面，对标国家数据管理标准与信创要求，完成数据底座能力升级与信创适配性扩展。创新构建端到端数据工程实施框架，并将行业建设经验转化为标准化线上咨询体系；在数据工程平台建设方面，数据工程应用平台实现全链路能力贯通，涵盖数据引擎、业务引擎和运营孪生应用三大层级，形成标准化实施路径与可复用的松耦合组件库；在行业方案深化方面，重点深化制造业数字化解决方案和审计风控解决方案，强化场景化功能模块与底层工具链，构建覆盖企业运营与风控全价值链的体系化服务能力；在 AI 应用创新方面，持续完善知识资产管理引擎等 AI 技术基座，推动 AI 技术与业务场景的深度融合，提升了海睿思知信、海睿思问数和审计大脑等应用产品的能力。

通过对产品、场景应用等方面的优化，数据运营产品已形成从技术底座到行业应用的完善服务体系，获得诸多行业客户认可，支持行业目标客户实现更高效、更高质量的数字化转型。

5) **针对数据与网络安全产品**，重点优化数据安全运营平台，着重打造数据流动态势感知监测能力，并通过数据与网络安全运营中心，将安全运营的关键节点工作指标与运营能力进行串联，成功实现了全生命周期的安全管理闭环。针对数据安全领域最贴近业务场景的 API 接口，公司推出 API 安全监测产品，不仅实现接口数据流转的安全监测，还能为业务侧发现接口开发中的安全配置问题。面向网络安全维护市场，公司基于 AI 技术基座为用户打造安全顾问专家和安全运维助手，助力用户构建智能化、流程化、场景化的安全运营能力。

为更好地贴近和服务客户，公司搭建了传统业务及政企网业务独立的本地化销售服务网络，持续强化销售服务能力，加大渠道部署力度，发展更多区域及行业生态伙伴，开拓更多行业客户，显著增强了区域覆盖，取得了显著成效。

公司始终坚持“以终为始，以客户为中心”的理念，从客户实际业务需求出发，发挥产品间的协同效应，为客户提供高性价比的整体解决方案。公司凭借多年积累的数据提取、协议解析、数据运营、网络安全、内容安全等核心技术，将其应用于宽带网产品、移动网产品、网络内容安全产品、数据运营产品、数据与网络安全产品中，显著提升了产品的竞争力，并经受住了市场的检验。同时，公司在现有成熟产品体系的基础上，持续探索新产品、新方案、新市场，并取得了良好的效果。

（五）公司所处市场的竞争环境及行业地位

宽带网产品：当前，宽带网产品相关行业领域入围厂家众多，行业竞争愈发激烈。在此背景下，公司持续深耕特定细分行业市场，始终稳居厂商第一梯队。公司积极参与国家部委主导的流量可视化分析产品规范研讨与编写工作，率先完成国产化设备的认证检测。公司通过 AI 创新赋能实验室的大模型能力，持续优化宽带网产品在固网、移动网等领域的

汇聚分流、精细化分流、信令解析、深度报文检测、协议识别及异常流量处置等能力，进一步巩固并提升公司在特定细分行业市场中的优势地位。此外，面向金融、政府、电力行业，基于公司安全加速器和网络洞察矩阵产品构建的流量采集与镜像分发网络建设方案在客户侧部署成效显著，优化了资源配置效率，有效降低了运维成本，已广泛获得政企客户的认可与好评。

移动网产品：公司在移动网产品领域持续巩固行业领先地位，国内市场、国际市场和政企网市场均取得了显著进展。报告期内公司通过持续优化产品，加强市场开拓，实现了国内国际市场的均衡发展。在国内市场，受整体经济环境及行业现状影响，传统市场竞争趋于白热化，公司凭借自主研发能力，优化软硬件平台性能，显著增强产品性价比，进一步巩固了在 5G 产品市场的领先地位。同时，公司积极拓展政企网细分市场，推广电磁空间安全监测解决方案，相关产品在行业内具有显著的性能、功能及场景适应性优势，市场认可度不断提高。在国际市场，公司适时顺应“出海”大趋势，通过优化产品设计，快速适配海外市场复杂的网络应用环境，推出极具竞争力的便携型和车载型采集分析产品，结合在供应链整合以及海外项目经验方面的能力，公司在多个海外市场取得重要突破，具备较强的市场竞争力，为未来持续发展奠定了坚实基础。

网络内容安全产品：在国内市场，网络内容安全产品领域竞争格局多元化，各厂商在产品方案上各有侧重，市场竞争激烈。公司通过引入 AI 大模型能力，深度强化产品核心竞争力。在工信监管市场，随着客户对电信网和互联网诈骗防范的重视程度不断提高，市场需求迅速扩大，市场空间持续拓展。面对日益复杂的诈骗手段，公司依托 DeepSeek 等新兴 AI 大模型技术，显著提升了对加密流量和异常应用的智能化、自动化分析能力。凭借技术能力的持续提升，公司在行业中进一步巩固了领先地位，并不断扩大竞争优势。在海外市场，公司凭借十余年深耕国际市场所积累的丰富开拓经验和扎实深厚的技术沉淀，紧密依托 AI 创新赋能实验室强大的大模型能力，对网络协议、日志、内容进行深度智能分析，持续为网络内容安全产品注入竞争力，形成全方位、一体化的整体竞争优势，不断提升产品国际竞争力。公司致力于提供差异化的产品与解决方案，依托卓越的交付与运维服务能力，以及先进的数据解析与挖掘技术，积极应用 AI 大模型技术赋能产品优化与升级，为客户创造更大价值，为业务拓展奠定坚实基础。

数据运营产品：在数据智能领域，生态繁荣与差异化竞争并存。传统数据平台、数据治理服务及数字化转型服务市场均保持高速发展态势。行业参与者主要包括平台生态厂商、解决方案服务商及数据中台厂商三大阵营。公司凭借自主研发的线上化数据工程产品体系，通过持续强化底层数据支撑能力与技术迭代，从功能完备性、技术前瞻性、场景适配度、数据洞察力等多维度强化差异化竞争优势。经过多年深耕数据运营领域，公司已形成覆盖制造业、能源、交通等行业的数字化转型方法论与最佳实践。核心产品与方案连续入选权威行业图谱，稳居数据智能服务商第一梯队。在数字化审计与智能风控领域，公司构建了包含产品技术壁垒与标杆案例集群的双重护城河，具备承接央企国企审计数字化转型需求的完整能力矩阵。在 AI 创新方面，公司 AI 实验室的成果加速转化落地。知识资产管理体系、TableGPT 智能引擎及大监督等 AI 应用已完成多行业场景验证，快速高效推动企业从数字化向数智化的跃迁。通过“技术研发+行业洞察”的双轮驱动，持续巩固公司在数据智能赛道的领先地位。

数据与网络安全产品：在网络安全市场，目前厂商众多，竞争激烈。传统的安全厂商还是标准化产品和安全服务为主，缺乏对各安全产品的融合以及围绕新型威胁的智能化研判能力，公司从安全运营角度出发，创新性地研发 AI 安全运营中心产品，并与公司面向政企的宽带网产品协同，打通各安全厂商在市场上主流产品，实现日志统一接入、集中研判分析、威胁实时处置、策略统一管理，构建智能化安全运维专项能力，为传统的安全运维工作进一步降本、提质、增效。安全大模型在我国属于初期市场，用户数量和应用场景、案例还比较少，很多安全厂商已经开始陆续布局，但是各厂商鲜有实际落地应用的案例。公司在大模型领域布局较早，并成立 AI 创新实验室专注于大模型技术在企业安全等产品方向的研究和产业化工作。在数据安全市场，目前产品及服务厂商众多，但提供的产品以泛行业化的产品为主，缺少对于行业用户具体落地场景的研究；另外随着数据要素以及数据安全市场的发展与推进，面向某个数据生命周期阶段的单点产品越来越多，而数据流动场景越来越复杂，用户迫切需要数据安全统一管理运营平台。公司基于对数据安全产业的发展方向与场景的理解，以“技术+管理+运营”为数据安全治理思路，以数据安全分类分级为基础，将大模型能力融合到分类分级产品与数据安全统一管理运营平台中，结合数据流动态势感知能力和 API 安全监测能力，实现数据安全产品的统一纳管和数据安全运营，并将数据安全贯穿整个数据生命周期。报告期内，公司数据安全分类分级产品和数据安全运营平台两款产品通过中国信息通信研究院“可信数安”测试认证，产品处于行业领先地位。在市场推广方面，公司持续加大在政务、金融、医疗、教育、工业等行业领域的推广应用，获得客户的高度认可。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2024 年末	2023 年末	本年末比上年末增减	2022 年末
总资产	2,010,888,318.91	2,146,692,072.37	-6.33%	1,964,485,156.95
归属于上市公司股东的净资产	1,681,052,929.78	1,672,242,040.59	0.53%	1,557,769,325.98
	2024 年	2023 年	本年比上年增减	2022 年
营业收入	658,452,317.19	653,222,453.25	0.80%	435,776,786.60
归属于上市公司股东的净利润	59,922,359.00	114,243,743.24	-47.55%	-122,062,108.47
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	52,942,798.92	87,155,699.09	-39.25%	-136,731,490.55
经营活动产生的现金流量净额	121,871,880.84	88,230,512.25	38.13%	-121,234,983.78
基本每股收益（元/股）	0.35	0.67	-47.76%	-0.71
稀释每股收益（元/股）	0.35	0.67	-47.76%	-0.71
加权平均净资产收益率	3.52%	7.07%	-3.55%	-7.54%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	84,895,894.66	82,545,532.52	194,903,152.99	296,107,737.02
归属于上市公司股东的净利润	-38,154,946.07	-56,264,597.05	47,457,539.80	106,884,362.32
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-39,020,975.18	-56,809,790.60	46,511,468.03	102,262,096.67
经营活动产生的现金流量净额	38,056,890.17	56,734,542.09	-16,520,856.41	43,601,304.99

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末	24,976	年度报告	27,158	报告期末	0	年度报告披露日前一个	0
------	--------	------	--------	------	---	------------	---

普通股股东总数		披露日前一个月末普通股股东总数		表决权恢复的优先股股东总数		月末表决权恢复的优先股股东总数	
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
深圳市创新投资集团有限公司	国有法人	26.66%	45,527,040	0	不适用	0	
凌东胜	境内自然人	6.64%	11,346,219	8,509,664	不适用	0	
广东红土创业投资有限公司	境内非国有法人	3.69%	6,303,000	0	不适用	0	
南京市创芸企业管理咨询合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	2.23%	3,816,300	0	不适用	0	
国投智能（厦门）信息股份有限公司	境内非国有法人	1.79%	3,048,018	0	不适用	0	
昆山红土高新创业投资有限公司	境内非国有法人	1.42%	2,429,800	0	不适用	0	
南京红土创业投资有限公司	境内非国有法人	1.42%	2,429,100	0	不适用	0	
香港中央结算有限公司	境外法人	1.13%	1,934,397	0	不适用	0	
郑州百瑞创新资本创业投资有限公司	境内非国有法人	1.08%	1,839,660	0	不适用	0	
梁炜立	境内自然人	0.75%	1,285,228	0	不适用	0	
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、股东深圳市创新投资集团有限公司、广东红土创业投资有限公司、昆山红土高新创业投资有限公司、南京红土创业投资有限公司及郑州百瑞创新资本创业投资有限公司为一致行动人；2、股东凌东胜、南京市创芸企业管理咨询合伙企业（有限合伙）为一致行动人。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无。						

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

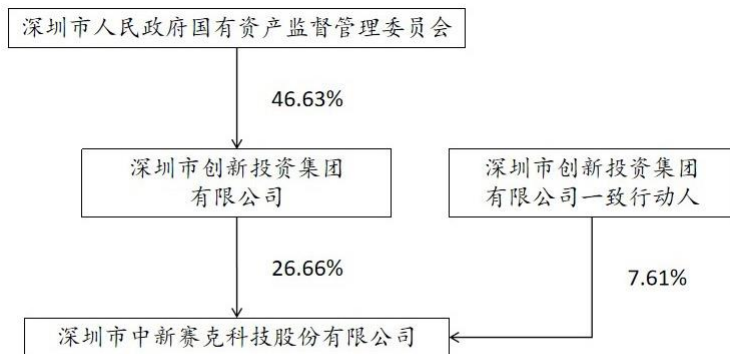
适用 不适用

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



注：深创投与广东红土、南京红土、昆山红土及郑州百瑞为一致行动人。

5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

报告期内公司经营情况无重大变化。