

证券代码：002291

证券简称：遥望科技

公告编号：2025-009

## 佛山遥望科技股份有限公司

### 2024 年度业绩预告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

#### 一、本期业绩预计情况

1. 业绩预告期间：2024 年 1 月 1 日-2024 年 12 月 31 日

2. 预计的业绩：预计净利润为负值

项 目	本报告期	上年同期
归属于上市公司股东的净利润	亏损：75,000 万元—90,000 万元	亏损：104,969 万元
扣除非经常性损益后的净利润	亏损：78,500 万元—93,500 万元	亏损：107,649 万元
基本每股收益	亏损：0.81 元/股—0.97 元/股	亏损：1.15 元/股

注：本公告中的“万元”均指人民币万元。

#### 二、与会计师事务所沟通情况

本期业绩预告相关的财务数据未经会计师事务所审计。公司已就业绩预告有关事项与为公司提供年度审计服务的会计师事务所签字注册会计师进行了预沟通，双方在本次业绩预告方面不存在分歧。

#### 三、业绩变动原因说明

报告期内，公司直播电商业务 GMV 同比增长约 20%，继续保持市场第一梯队地位。子公司杭州遥望核心直播电商业务、商业化等业务收入、毛利均实现增长。

公司预计 2024 年归属于上市公司股东的净利润亏损，造成亏损的主要原因如下：

1. 杭州遥望 2024 年在创新业务上取得诸多成绩，如公司 2024 年布局了海外直播电商业务，合作海外达人超百位，在海外建立了直播带货基地；公司运营的遥望 X27 PARK 成为线上线下结合的商业标杆，荣获浙江省商务厅的 2024 年度浙江省数字消费创新案例，成为公司直播、综艺、短剧等业务重要场景；公司打造了短视频带货润物云系统，与大量中腰部达人建联合作。然而，由于上述创新业务多处于培育阶段，前期投入较大，例如 2024 年 X27 项目的租赁、水电物业等开支约同比均大幅增长；另一方面，伴随业务拓展，杭州遥望人员构成也处于快速更替过程中，造成人员费用较高，报告期内杭州遥望人工及相关福利开支同比增长约 30%。

2. 2024 年杭州遥望摊销费用依旧较高，楼宇建设、装修以及前期股权激励等费用摊销影响了公司的整体业绩表现。

3. 报告期内子公司杭州遥望的净利润水平出现下降。结合公司实际经营情况，根据《企业会计准则》及相关会计政策规定，公司在 2024 年度报告中对商誉及各项资产进行减值测试。经公司财务部门与评估机构初步摸底及测算，拟对收购该资产产生的商誉计提减值，最终减值准备计提的金额将由公司聘请的具备证券期货从业资格的评估机构及审计机构进行评估和审计后确定。

4. 公司鞋履业务继续向轻资产运营模式转型，报告期内不断拓展品牌联营联销业务规模，现已取得一定成果，然而转型过程仍然为公司带来一定经营亏损。此外，持续清理库存造成毛利偏低、应收账款回款不及预期等因素，使得公司需计提存货跌价和坏账等资产减值损失，对公司经营业绩也造成一定影响。

综上，报告期内公司核心业务维持增长，全年经营性现金流已转正，但由于受到创新业务投入大、以及费用摊销、应收与存货计提、商誉减值等影响，公司整体业绩仍处于亏损状态，预计亏损金额同比有所减少。未来，公司将采取多项措施，力争早日实现扭亏。

1. 2025 年，杭州遥望将进行组织架构深度调整，在继续保留直播和商业化为主的核心业务基础上，将创新业务改为控股或参股模式，与员工共同持股，激发员工积极性，淘汰低效能业务。同时，公司利用 AI 技术提升组织效率，实

现新经营模式+冗余优化，目前杭州遥望员工人数已较上年初有明显下降，公司预计 2025 年杭州遥望人员相关费用将有显著下降。

2. 预计 2025 年杭州遥望折旧摊销以及租金等费用将有一定的下降。在现金流方面，杭州遥望将持续优化，加强回款力度，以使经营性现金流保持正向。

3. 2025 年鞋履业务将继续与社交电商业务协同赋能，依靠各自优势优化经营模式。一方面优化线下渠道规模并加速清理库存、同时加大应收账款催收力度，努力降低库存及应收账款规模，进而减少因计提资产减值损失对利润造成的影响；另一方面持续拓宽品牌联营联销业务规模，实现数实融合，全渠道运营。公司将积极尝试利用联合垂直供应体系提高运营效率，迅速形成新的机制，确立新的运营模式，充分利用社交媒体力量加强品牌的影响力，进而提升鞋履业务盈利能力。

#### **四、其他相关说明**

本次业绩预告是公司财务部门初步测算的结果，具体财务数据以公司披露的 2024 年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

特此公告。

佛山遥望科技股份有限公司董事会

二〇二五年一月二十二日