

证券代码：002441

证券简称：众业达

公告编号：2024-06

众业达电气股份有限公司 2023 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以未来实施分派方案时股权登记日的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	众业达	股票代码	002441
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	张海娜	韩会敏	
办公地址	广东省汕头市龙湖区珠津工业区珠津一横街 1 号	广东省汕头市龙湖区珠津工业区珠津一横街 1 号	
传真	0754-88695366	0754-88695366	
电话	0754-88738831	0754-88738831	
电子信箱	stock@zyd.cn	stock@zyd.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

1、公司主要业务与产品用途

公司是工业电气产品的专业分销商，主营业务为通过自有的销售网络分销签约供应商的工业电气元器件产品，以及进行系统集成产品和成套制造产品的生产和销售。公司自成立以来，一直从事工业电气产品的分销业务和系统集成、成套制造业务，主营业务未发生重大变化。

公司分销的工业电气产品以输配电产品和工业自动化产品为主，主要销售 ABB、施耐德、西门子等国际知名品牌和常熟开关、德力西等国内知名厂商的工业电气元器件产品，产品主要包括断路器、继电器、软起动机、变频器、可编程

控制器、传感器等。工业电气产品可以应用于任何有输配电需求和工业控制需求的地方，因此工业电气分销商提供的产品的最终客户分布于电力、通信、装备制造、市政、新能源、自动化、电子、轨道交通、基础设施、智能制造等各个领域。

系统集成与成套制造产品主要有石油钻井平台电气控制系统配套产品、风力发电电气控制系统配套产品、风力发电水冷系统、风力发电机变桨控制系统、船用电气系统、电气控制柜、充电桩/站等，能够为下游用户提供方案咨询、系统设计、编程组态、系统集成、成套生产、安装调试、系统培训、维护保养等一揽子服务。

2、公司所处的行业情况

国工业电气产品分销行业是以中低压输配电产品和工业自动化控制产品为主要分销产品的行业分布格局，产品广泛应用于国民经济的各个领域，涉及电力、通信、装备制造、市政、新能源、自动化、电子、轨道交通、基础设施、智能制造等各个领域。

电气自动化产品广泛的下游应用涵盖了几乎所有行业，包括制造业、能源、交通运输、建筑等领域。因此，电气自动化产品的市场表现直接受到国家宏观经济发展周期的影响。随着中国经济不断发展，电气自动化产品的需求也呈现出稳步增长的趋势，特别是与国内生产总值（GDP）的增长率保持高度一致。公司作为行业龙头企业，公司的增长速度始终保持在行业平均水平之上。

2024 年，中国经济恢复仍处在关键阶段，长期向好的基本趋势没有改变。各有关部门打出政策“组合拳”，切实稳增长、提信心、促改革、防风险，持续巩固我国经济回升向好势头，实现促消费、扩投资、稳外贸的多头并进发展，持续推动经济实现质的有效提升和量的合理增长。在 2024 年中国宏观经济“全面复苏”的主基调下，电气自动化产品分销行业有望迎来新一轮增长周期。同时，由于下游分布广泛，不同的行业周期，均有突出发展的下游行业带动整个电气自动化行业的稳定增长。根据电气自动化产品应用领域分布情况，未来包括新能源、制造业升级与转型、新旧基建投资等相关应用领域的快速发展，将有利于电气自动化产品市场的增长。

（1）新能源汽车与风光锂储，引导新能源产业链发展的“双引擎”。

①2023 年，中国新能源汽车产销均接近千万辆，市场占有率超过 30%，中国新能源汽车市场快速增长，成为中国汽车行业的一抹亮色。汽车行业特别是新能源汽车行业在国民经济中的地位和作用进一步提升。2024 年，中国新能源汽车市场将继续保持稳中向好发展态势，持续展现出强大的韧性和发展潜力，国内新能源汽车产业链地位也将进一步提升，中国加速成为全球汽车供应链中心。新能源汽车产业发展将持续拉动基础设施、汽车零部件、智能制造等领域的投融资。电气与自动化产品广泛应用于新能源汽车垂直产业链的各个环节，受益于新能源汽车发展的持续动能，相关电气与自动化产品也迎来稳定增长需求。

②持续的技术革新、政策支持与市场推动，促使国内新能源细分赛道风光锂储产业链形成完整布局，风光锂储相互关联、相互促进的产业链协同发展有助于优化资源配置、提高产业链的整体效益和竞争力，推动风光锂储产业链的健康发展和产业集聚效应的形成。目前中国风光锂储产业链核心环节格局稳定，产业链新技术迭代带来的配套产能扩张以及产品出海成为新的产业发展驱动因素。风光锂储为公司持续关注重点领域，多年耕耘形成从产品到方案销售的能力，后续也将持续受益于风光锂储市场发展带来的业绩增长。

（2）科技变革、市场需求等加快制造业向数智化发展

制造业是现代化产业体系的基底，制造业产业升级与转型是政府长期以来的战略目标之一，旨在推动中国制造业由传统制造向高端制造、智能制造的转变，提高产业链附加值和核心竞争力。加快数字技术赋能，全面推动智能制造，是政府部门推动制造业产业升级的重要举措与路径，要求立足不同产业特点和差异化需求，加快人工智能、大数据、云计算、物联网等信息技术与制造全过程、全要素深度融合。支持生产设备数字化改造，推广应用新型传感、先进控制等智能部件，加快推动智能装备和软件更新替代。制造业智能化、数字化升级转型的推动，将带来对电气自动化产品的需求结构的变化，公司将通过技术服务创新、产品优选覆盖等能力，提高产业链的附加值，加强与上下游产业的合作与协同，实现高质量发展。

（3）基建投资仍具潜力，新基建持续拉动下游行业发展

针对基础建设投资，2024 年财政政策“适度发力，提质增效”，新增专项债发行规模预计将不低于 2023 年，继续为重点项目建设提供资金保障。财政部已表示将会适度扩大专项债券投向领域和用作项目资本金范围，但侧重撬动更多有效益的投资。从项目来看，2024 年是实现“十四五”规划目标任务的关键一年，预计重大项目将会持续推进。新基建是支撑新业态、新产业、新服务发展的战略性基石。智能电网、智能交通、智慧城市、6G 通信基础建设、数字经济等领域的有效投资将会被倾斜，这些领域对电气设备和自动化控制系统的需求将不断增加，为电气自动化分销行业拓展新的产品应用领域提供机遇。

作为行业的领军企业，在多年的稳定经营中，公司建立起了良好的品牌声誉和客户信任，同时拥有发掘不同经济周期下持续增长行业，并通过技术服务创新，产品优化来获得优势行业增长红利的能力。近年来公司持续加码数字化投入，对内不断优化提升销售、商务、物流、人力资源管理的组织效率，对外将客户拓展细化到重点行业的聚焦，通过公司庞大的营销网络布局，完善的电子商务平台布局和持续扩充的产品线业务配套，持续获取新市场发展红利。

3、公司面临的竞争格局

本行业目前处于充分竞争状态，特别是区域竞争激烈，且主要竞争企业间相比均还不具备显著竞争优势。随着市场竞争的进一步深化，客户对分销商的综合服务能力和多品牌支持能力要求愈来愈高，未来市场将逐步向具有全国性销售网络的多品牌分销商集中，行业集中度也将逐步提高。未来行业竞争力将体现在市场网络与业务规模、产品管理与客户需求管理、仓储管理与物流配送能力、行业增值应用、技术支持服务、客户响应能力等多方面。

随着公司的持续稳健发展，作为工业电气领域综合实力强、市场经营经验丰富、已与主要供应商建立战略合作伙伴关系的综合分销商，公司将继续保持并扩大在工业电气分销领域的领先地位。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2023 年末	2022 年末	本年末比上年末增减	2021 年末
总资产	6,516,083,796.97	7,149,116,523.17	-8.85%	6,709,240,916.86
归属于上市公司股东的净资产	4,558,834,580.59	4,495,281,039.03	1.41%	4,365,858,996.88
	2023 年	2022 年	本年比上年增减	2021 年
营业收入	11,914,901,265.97	12,128,126,763.98	-1.76%	12,558,341,233.28
归属于上市公司股东的净利润	253,822,429.15	295,339,828.91	-14.06%	415,584,368.91
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	245,835,420.05	290,312,241.99	-15.32%	313,461,933.74
经营活动产生的现金流量净额	308,608,960.05	391,791,803.85	-21.23%	-144,666,353.69
基本每股收益（元/股）	0.47	0.54	-12.96%	0.76
稀释每股收益（元/股）	0.47	0.54	-12.96%	0.76
加权平均净资产收益率	5.59%	6.64%	-1.05%	9.87%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	2,546,236,928.46	3,222,695,948.69	3,179,471,573.80	2,966,496,815.02
归属于上市公司股东的净利润	168,671,664.00	47,134,394.13	47,308,462.94	-9,292,091.92
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	167,250,872.88	46,116,905.13	42,863,981.97	-10,396,339.93
经营活动产生的现金流量净额	-155,748,551.08	-50,033,762.30	18,244,623.80	496,146,649.63

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	36,782	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	35,438	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
吴开贤	境内自然人	29.11%	158,508,340	118,881,255	不适用	0	
颜素贞	境内自然人	8.81%	48,000,000	0	不适用	0	
吴森岳	境内自然人	5.90%	32,121,000	0	不适用	0	
吴森杰	境内自然人	5.88%	32,000,000	24,000,000	不适用	0	
那曲市五维企业管理有限公司	境内非国有法人	2.00%	10,890,800	0	质押	10,890,800	
青岛恒澜投资有限公司	境内非国有法人	1.77%	9,655,400	0	不适用	0	
香港中央结算有限公司	境外法人	1.02%	5,545,456	0	不适用	0	
王总成	境内自然人	0.44%	2,402,100	0	不适用	0	
阮寿国	境内自然人	0.41%	2,225,680	0	不适用	0	
张颖	境内自然人	0.39%	2,100,000	1,575,000	不适用	0	
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东吴开贤、颜素贞是夫妻，吴森杰、吴森岳是吴开贤、颜素贞夫妇的儿子；那曲市五维企业管理有限公司与青岛恒澜投资有限公司为同一控制下的主体；未知上述其他股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》规定一致行动人。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	股东阮寿国通过信用账户持有公司股份 2,225,680 股。						

前十名股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 不适用

前十名股东较上期发生变化

适用 □不适用

单位：股

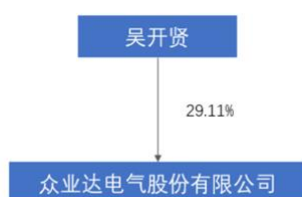
前十名股东较上期末发生变化情况					
股东名称（全称）	本报告期新增/退出	期末转融通出借股份且尚未归还数量		期末股东普通账户、信用账户持股及转融通出借股份且尚未归还的股份数量	
		数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例
那曲市五维企业管理有限公司	新增	0	0.00%	10,890,800	2.00%
香港中央结算有限公司	新增	0	0.00%	5,545,456	1.02%
阮寿国	新增	0	0.00%	2,225,680	0.41%
西藏五维资产管理有限公司	退出	0	0.00%	0	0.00%
柯美莉	退出	0	0.00%	0	0.00%
施建国	退出	0	0.00%	2,017,500	0.37%

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

（一）2023 年公司经营情况

2023 年，因市场需求放缓、竞争加剧、供需失衡等因素，给市场环境及经营带来诸多不确定性。报告期内，公司销售和净利润未达预期，实现营业收入 11,914,901,265.97 元，同比下降 1.76%；实现利润总额 348,988,715.62 元，同比下降 14.32%；实现归属于上市公司股东的净利润 253,822,429.15 元，同比下降 14.06%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 245,835,420.05 元，同比下降 15.32%。

公司采用线上线下协同增效的运营模式，电商平台“众业达商城（zydmall）”在公司的定位里承担了“众业达客户电子化入口、客户推广出口”的职能，通过线上与线下结合，以线上平台与线下实体子公司、办事处形成互补，突破线下子公司和办事处的辐射范围，提高对中小型客户及长尾市场的覆盖，提升经营效率。商城上线以来，经营流水快速增长。未来，公司将不断升级商城平台，不断引进新的品牌和品类，提升客户粘性。

（二）2023 年公司经营重大事项

1、截至 2023 年 4 月 12 日，公司及子公司与同一交易对手施耐德电气（中国）有限公司及其关联公司（以下合称“施耐德”）签署多份《分销协议》，涉及的低压配电及工控产品分销协议的采购目标金额合计 343,440.1 万元（不含

税），具体采购金额以日常实际采购为准；相关设备/产品的采购合同金额为 421.75 万元（不含税），该金额未包含在分销协议的采购目标金额中。详见 2023 年 4 月 13 日披露于巨潮资讯网的《关于签订日常经营重大合同的公告》。

截至 2023 年 12 月 31 日，上述签署协议的履行金额为 312,045.95 万元（不含税）。

2、公司于 2023 年 4 月 27 日召开的第五届董事会第二十四次会议审议通过了《关于为全资子公司众业达供应链管理（苏州）有限公司提供担保的议案》，同意公司为全资子公司众业达供应链管理（苏州）有限公司（以下简称“苏州供应链”）与浙江天正电气股份有限公司签订的《2023 年产品销售协议》形成的债务提供连带保证责任，提供的担保最高额为不超过 20,000 万元，期限自苏州供应链因《2023 年产品销售协议》形成的债务履行期限届满后 3 年；同时授权公司管理层在上述额度内作出决定并签署担保协议等相关文件。详见 2023 年 4 月 28 日披露于巨潮资讯网的《关于为全资子公司众业达供应链管理（苏州）有限公司提供担保的公告》。

3、公司于 2023 年 7 月 10 日召开的公司第六届董事会第二次会议审议并全票通过了《关于为全资子公司汕头市众业达电器设备有限公司提供担保额度的议案》，同意公司自 2023 年 7 月 11 日起 3 年内，为汕头市众业达电器设备有限公司的银行借款、对外开具信用证和保函等提供合计不超过 4,000 万元的连带责任担保，并授权本公司董事长在上述额度内作出决定并签署担保协议等相关文件。详见 2023 年 7 月 11 日披露于巨潮资讯网的《关于为全资子公司汕头市众业达电器设备有限公司提供担保额度的公告》。

4、为进一步整合公司资源、优化资金使用计划，经公司管理层讨论研究，对全资子公司众业达新能源（上海）有限公司（以下简称“上海新能源”）进行减资，减少其注册资本 9,995 万元，减资后上海新能源注册资本由 10,000 万元变更为 5 万元。本次减资完成后，公司仍持有上海新能源 100%股权。详见 2023 年 8 月 7 日披露于巨潮资讯网的《关于全资子公司众业达新能源（上海）有限公司减资并完成工商变更登记的公告》。

截止 2023 年 10 月 31 日，上海新能源账面净资产为负值。为提高公司的运营效率，公司已将上海新能源的全部股权进行转让，交易作价 0 元，相关股权转让工商变更登记手续已完成。详见 2023 年 11 月 21 日披露于巨潮资讯网的《关于转让全资子公司众业达新能源（上海）有限公司全部股权并完成工商变更登记的公告》。

5、公司于 2023 年 10 月 27 日召开的第六届董事会第四次会议审议通过了《关于使用闲置自有资金进行委托理财的议案》，同意公司及合并报表范围内子公司（包括全资子公司及控股子公司）使用闲置自有资金不超过 4 亿元进行委托理财，投资购买安全性高、流动性好、风险可控的理财产品，在上述额度内，资金可以循环滚动使用，期限自 2023 年 10 月 27 日起不超过 12 个月，期限内任一时点的交易金额不得超过上述额度。同时，授权董事长在上述额度内行使决策权并由公司财务部门及子公司具体实施操作。详见 2023 年 10 月 30 日披露于巨潮资讯网的《关于使用闲置自有资金进行委托理财的公告》。

报告期内，公司累计委托理财 6.5 亿元，其中，任一时点的交易金额未超过 4 亿元。截至 2023 年 12 月 31 日，公司未赎回的理财金额为 1 亿元。

众业达电气股份有限公司

董事长：吴开贤

2024年4月18日