

证券代码：301580

证券简称：爱迪特

爱迪特（秦皇岛）科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	南方基金—蔡强 易方达基金—余欣鑫
时间	2024年11月7日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 郜雨
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者问答主要内容：</p> <p>1. 请问公司产品后续迭代升级的方向有哪些？</p> <p>答：</p> <p>公司持续关注行业发展趋势和细分市场的客户需求，加大创新的投入力度。通过技术开发，构筑公司底层的核心技术架构和壁垒。聚焦细分市场客户需求，进行产品和解决方案的研发，提升产品竞争力。</p> <p>一方面公司将迭代现有产品和解决方案，不断优化工艺和供应链管理，使公司得以保持持续稳定的盈利能力；</p> <p>另一方面在新材料、新设备以及整体解决方案和服务平台的开发方面，公司经过多年研发，陆续推出老年无牙颌数字化全口活动义齿解决方案、新型种植系统，并且将持续升级数字化设备。</p> <p>下游客户通过我司新技术以及新产品的应用，实现生产效</p>

率和产品品质的可控性、稳定性及安全性，实现从传统生产工艺向智能化生产流程的全面升级。

2. 请介绍海外员工团队的建设情况？

答：

公司除在美国、德国、韩国、日本设立海外子公司并招聘当地员工外，在印度、中东、澳洲、南美、越南均有服务团队；并在巴西、印度、阿拉伯、泰国拥有培训中心。

3. 请介绍经销商的库存情况？

答：

经销商库存通常会有一定存货，以保证终端客户快速交付。经销商会根据我司交付期和运输周期确定安全库存数量，通常会有 1-2 个月的存货。随着我们在海外仓库设立，所在地经销商的存货会有不同程度下降。

4. 请问公司如何展望第四季度业绩情况？

答：

公司会结合三季度各区域市场的情况，调整局部市场的策略和资源投入，争取四季度保持两位数增长，把经营质量和运营能力做上去；更重要的是针对不同细分市场的需求和机会，进行业务设计，提前和客户制定 2025 年度合作计划。

5. 请问公司海外市场增长的驱动因素有哪些？

答：

全球口腔数字化渗透率持续提升、口腔医疗支出也随着老龄化和经济增长而提高，公司通过 10 余年的技术积累和产品迭代，已经形成了数字化牙修复、牙种植、牙矫正的产品布局，我们在海外具有成熟的渠道优势和本土化运营&服务优势，未

	<p>来海外市场主要通过提高客户采购份额和大客户覆盖率来实现增长。</p> <p>当然公司也会针对外部环境的变化制定风险应对措施，通过组织架构、业务流程优化设计实现更加灵活、敏捷地适应市场环境地变化。</p>
--	--