

立信会计师事务所（特殊普通合伙）  
关于对深圳市麦捷微电子科技股份有限公司  
发行股份购买资产并募集配套资金申请的  
审核问询函的回复  
信会师函字[2024]第 ZL076 号

立信会计师事务所（特殊普通合伙）  
关于对深圳市麦捷微电子科技股份有限公司发行股份  
购买资产并募集配套资金申请的审核问询函的回复

信会师函字[2024]第 ZL076 号

深圳证券交易所上市审核中心：

立信会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“立信”、“会计师”或“我们”）作为深圳市麦捷微电子科技股份有限公司（以下简称“麦捷科技”或“公司”）聘请的重大资产重组审计机构，就贵中心《关于深圳市麦捷微电子科技股份有限公司发行股份购买资产并募集配套资金申请的审核问询函》（创业板审核函【2024】030002 号）（以下简称《问询函》）有关问询事项，结合我们在审计过程中发现的问题及采取的措施，我们对其中提及与会计师相关的问题进行了逐项落实及核查，现将有关情况做出专项回复。

《问询函》4. 申请文件显示：（1）申请文件显示，本次交易对安可远采用收益法评估结果作为定价依据，其全部股东权益价值为 11,800.00 万元，增值率为 41.59%。截至 2023 年 9 月 30 日，安可远的资产总额较 2022 年末增长 5,116.45 万元，主要系 2023 年 4 月安可远实际控制人张国庭将其个人独资企业博罗县泰美荣德皮厂的土地使用权及房屋建筑物通过增资入股的形式投入安可远。（2）安可远的主要产品为金属软磁材料的研发、生产和销售，下游主要应用领域为新能源汽车及充电桩、光伏发电、变频空调、UPS 电源市场。收益法评估显示，安可远 2024-2028 年预测收入保持持续增长态势，年均复合增长率为 14.64%。（3）本次收购安可远 100%股权完成后，上市公司能够自产自用合金磁粉芯以降低原材料采购成本。2023 年 11 月，上市公司与安可远签订了《采购协议书》，上市公司在协议签署后一年之内向安可远采购合金磁粉芯等系列产品，合同总金额暂估约 1,530.00 万元（含税，实际交易价格可能随后续订单价格浮动而变化）。协议在一年有效期到期后，除双方另有约定外，有

效期自动延长一年，期限延长不受次数限制。安可远主要客户惠州市可立克电子有限公司（以下简称可立克）、京泉华（以下简称京泉华）为上市公司子公司金之川的同行业竞争对手。（4）本次对金之川以基础资产法评估结果作为定价依据，金之川全部股东权益价值为 35,522.19 万元，增值率为 9.80%。2017 年，上市公司收购金之川 67.5% 股权时采用收益法评估结果作为定价参考，金之川于评估基准日（2017 年 5 月 31 日）股东全部权益价值的评估值为 33,790 万元。

请上市公司补充披露：（1）截至目前，安可远和金之川 2023 年的实际业绩实现情况，是否与评估预测存在较大差异，如是，披露存在差异的原因及对本次交易评估评价的影响；结合收益法评估过程中安可远的预计毛利率、期间费用率与报告期内相关财务指标和同行业可比公司的情况，披露相关预测数据的合理性和谨慎性；（2）安可远和金之川的评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司情况，与重组报告书中的管理层讨论及分析部分选取的可比公司是否一致，如否，请披露合理性；（3）收益法评估过程中对安可远的营运资金预测、营运资金增加额的具体测算过程、依据及合理性。

请上市公司补充说明：（1）本次交易前张国庭对安可远进行实物增资的背景及合理性，是否存在通过做高安可远净资产的方式降低评估增值率的情形；（2）结合安可远产品面向的主要下游市场的供需情况、市场渗透率、未来发展趋势等方面说明相关市场是否存在产能过剩风险，安可远未来 5 年收入预测保持持续增长是否谨慎，是否符合行业发展趋势；（3）安可远与上市公司在产业链上下游的具体关系，安可远的金属软磁产品是否可以直接用于上市公司现有相关产品的生产与制造，安可远对于现有上市公司的供应商是否具备可替代性，收入预测过程中是否考虑安可远对上市公司的销售收入，如是，说明具体的测算过程；本次收购完成后，安可远主要客户是否存在停止或减少向安可远采购的风险，本次收益法预测过程中是否考虑相关因素，如否，请说明合理性；（4）上市公司收购金之川 67.5% 的股权后，其经营业绩与前次收益法评估情况是否存在较大差异，如是，请说明原因。

请独立财务顾问、会计师和评估师核查并发表明确意见。

### 【公司回复】

鉴于鹏信评估出具的以 2023 年 9 月 30 日为评估基准日的资产评估报告已超过一年有效期，为保证深圳证券交易所审查期间评估资料的有效性，维护上市公司及全体股东的利益，验证标的资产股权价值未发生明显不利变化，鹏信评估以 2024 年 3 月 31 日为基准日，对标的公司安可远及金之川进行了加期评估，出具《加期评估报告》。本题回复中涉及收益法及盈利预测的内容均以《加期评估报告》进行更新。

一、截至目前，安可远和金之川 2023 年的实际业绩实现情况，是否与评估预测存在较大差异，如是，披露存在差异的原因及对本次交易评估评价的影响；结合收益法评估过程中安可远的预计毛利率、期间费用率与报告期内相关财务指标和同行业可比公司的情况，披露相关预测数据的合理性和谨慎性。

(一) 安可远和金之川 2023 年的实际业绩实现情况，与评估预测不存在较大差异

安可远和金之川 2023 年业绩预测及完成情况如下表所示：

标的名称	预测业绩		完成业绩		实际与预测差异		完成率	
	收入 (万元)	净利润 (万元)	收入 (万元)	净利润 (万元)	收入 (万元)	净利润 (万元)	收入	净利润
安可远	8,122.32	-604.55	7,781.51	-937.16	-340.81	-332.61	95.80%	/
金之川	46,886.42	3,169.83	46,753.25	3,072.85	-133.17	-96.98	99.72%	96.94%

安可远 2023 年实现营业收入与预测营业收入相差 340.81 万元，实现净利润与预测净利润相差 332.61 万元。

金之川 2023 年实现营业收入与预测营业收入相差 133.17 万元，实现净利润与预测净利润相差 96.98 万元。

综上，安可远收入完成率在 95%以上，收入实现情况较评估预测情况相比不存在实质性差异，净利润完成率存在一定差异，差异原因：

1、安可远收入规模总体不大，成本费用变动对净利润影响的绝对数较大，导致利润完成率偏差较大。近年来，合金磁粉芯行业的竞争格局日益激烈，行业内主要企业通过技术创新、品质提升、市场拓展等手段，不断提升自身的核心竞争力。在此背景下，安可远为了实现与麦捷科技的协同，开发新的客户，在 2023 年第四季度加大了对研发的投入，以推出符合客户需求的新产品，导致成本费用增加。

2、安可远下游光伏行业产能快速增加，光伏行业竞争激烈；新能源汽车及充电桩、通讯及服务器电源领域快速增长，合金磁粉芯行业竞争加剧。安可远在行业内总体规模偏小，竞争能力不足导致 2023 年总体订单量减少，订单价格下降。同时由于公司用于家用电器行业的相关产品对资金需求较大，且整体利润率相对较低，安可远主动降低了家用电器相关业务规模，导

致整体收入规模有所收缩。

3、安可远 2023 年收入规模较 2022 年降低，而公司生产人员的薪酬、折旧摊销等固定成本占比较高。由于收入规模、产量的下降，叠加原材料等成本上升，安可远单位产品的成本随之上升，导致毛利率有所下降。同时，安可远其他运营成本的增加，导致亏损金额增加。

金之川 2023 年收入完成率为 99.72%，净利润完成率为 96.94%，实际业绩实现情况与评估预测不存在较大差异。

安可远和金之川 2024 年业绩预测及 2024 年 1-9 月完成情况如下表所示：

标的名称	2024 年预测业绩		1-9 月完成业绩	
	收入（万元）	净利润（万元）	收入（万元）	净利润（万元）
安可远	9,712.62	147.57	6,172.69	22.87
金之川	42,187.05	1,870.06	33,903.18	1,628.82

注：上述 2024 年 1-9 月财务数据未经审计。

根据业绩预测，安可远 2024 年预计实现收入 9,712.62 万元，净利润 147.57 万元。2024 年 1-9 月，安可远已实现盈利，实现收入 6,172.69 万元、净利润 22.87 万元，经营情况已总体向好变化，结合三季度月度经营情况和截至本回复报告出具日在手业务订单及交付情况，预计第四季度可以完成 2024 年全年预测。

安可远 2024 年 1-9 月主要财务数据及指标如下：

单位：万元

财务数据	2024 年 1-9 月/2024 年 9 月 30 日	2023 年 1-9 月/2023 年 9 月 30 日	增减率
流动资产	9,354.72	9,818.86	-4.73%
非流动资产	8,079.02	7,698.05	4.95%
资产总计	17,433.74	17,516.90	-0.47%
流动负债	7,676.05	9,314.28	-17.59%
非流动负债	1,977.69	286.42	590.49%
负债合计	9,653.74	9,600.70	0.55%
所有者权益合计	7,780.01	7,916.21	-1.72%
营业收入	6,172.69	5,982.03	3.19%
营业成本	4,536.88	4,846.95	-6.40%
净利润	22.87	-507.39	
归属于母公司所有者的净利润	22.87	-507.39	
财务指标	2024 年 1—9 月/2024 年 9 月 30 日	2023 年 1—9 月/2023 年 9 月 30 日	同比变动
毛利率	26.50%	18.97%	上升 7.53 个百分点
净利率	0.37%	-8.48%	上升 8.85 个百分点
总费用率	24.67%	20.52%	上升 4.15 个百分点
资产负债率	55.37%	54.81%	上升 0.57 个百分点

注：上述 2024 年 1-9 月财务数据未经审计。

安可远 2024 年 1-9 月毛利率较去年同期增加 7.53 个百分点，增长幅度较大，主要有以下原因：（1）毛利率较高的新能源汽车领域业务订单起量。截至 9 月底，安可远与东莞市鸿技电子有限公司的销售收入已达 814.01 万元，较去年全年增长 13.03%，但分摊至生产成本的摊销折旧保持不变，且因产品用量以及工艺改善毛利率较高，从而带动综合毛利率提升；（2）2024 年 6 月开始，安可远接单量大幅增加。7 月-9 月，出货量大幅上升，使得收入同比增加 3.19%，从而摊薄固定成本。（3）麦捷科技研发团队介入安可远，对其生产工艺、生产设备进行升级，经过尝试与验证，2024 年 3 季度开始已经可以将制粉过程产生的细粉有效再利用。2024 年 7-9 月共消耗了 82.09 吨细粉，此部分细粉价值约 106 万元，细粉的有效再利用不仅降低了安可远生产成本，还降低了其库存压力，为安可远提供了毛利增长点。（4）上市公司对安可远管理等多个方面进行指导，安可远存货管理能力增强，有效消耗了部分长库龄库存粉料，综合成本有所降低。总体来看，安可远 2024 年 1-9 月各项指标与去年同期相比较为平稳，随

着上市公司对安可远生产组织管理的优化、客户的不断导入，安可远的经营业绩将进一步提升。

金之川 2024 年 1-9 月实现营业收入与预测营业收入及实现净利润与预测净利润总体完成情况较好，结合第三季度业绩，预计第四季度可以完成 2024 年全年预测。

## **（二）安可远和金之川实际业绩实现情况与评估预测对本次交易评估评价的影响**

安可远 2023 年度实际业绩实现情况与评估预测存在一定差异，本次就评估基准日后经营不及预期情况与交易对手方协商确认调整交易对价 500 万元，调整后的交易对价为 11,300.00 万元，调整后的交易对价考虑了未实现预测损益的影响。

金之川 2023 年的实际业绩实现情况与评估预测不存在较大差异，金之川最终交易对价为按资产基础法结果确定，故对本次交易对价不存在影响。

## **（三）结合收益法评估过程中安可远的预计毛利率、期间费用率与报告期内相关财务指标和同行业可比公司的情况，披露相关预测数据的合理性和谨慎性**

### **1、安可远历史经营数据与同行业可比公司对比**

安可远历史经营数据与同行业可比公司对比情况如下：



安可远历史期经营数据与同行业可比公司数据对比表

企业名称	销售毛利率 (%)	销售毛利率 (%)	销售毛利率 (%)	销售费用率 (%)	销售费用率 (%)	销售费用率 (%)	管理费用率 (%)	管理费用率 (%)	管理费用率 (%)
	2021年度	2022年度	2023年度	2021年度	2022年度	2023年度	2021年度	2022年度	2023年度
中钢天源	22.52	23.73	25.88	2.04	1.84	2.74	5.37	5.66	6.09
横店东磁	18.17	17.48	20.73	1.50	1.23	1.25	3.46	2.55	2.90
铂科新材	33.85	37.64	39.61	1.72	2.28	1.79	5.77	6.02	5.87
东睦股份	22.04	22.05	22.33	1.63	1.44	1.55	6.44	5.69	5.50
平均值	24.14	25.22	27.14	1.72	1.70	1.83	5.26	4.98	5.09
安可远	19.20	21.65	18.12	2.40	2.19	2.95	8.33	9.10	9.92
差异百分点	-4.94	-3.57	-9.05	0.68	0.50	1.12	3.07	4.12	4.83

(续表)

企业名称	研发费用率 (%)	研发费用率 (%)	研发费用率 (%)	财务费用率 (%)	财务费用率 (%)	财务费用率 (%)	净利润率 (%)	净利润率 (%)	净利润率 (%)
	2021年度	2022年度	2023年度	2021年度	2022年度	2023年度	2021年度	2022年度	2023年度
中钢天源	5.75	5.50	5.31	0.38	-0.02	-0.02	9.38	15.54	11.60
横店东磁	4.79	4.83	4.45	-0.08	-0.77	-1.28	8.88	8.58	9.26
铂科新材	5.84	6.05	6.45	1.03	2.54	1.17	16.57	18.12	22.06
东睦股份	7.97	7.27	7.19	2.70	2.50	2.68	1.12	4.55	5.03
平均值	6.09	5.91	5.85	1.01	1.06	0.64	8.99	11.70	11.99
安可远	6.75	6.47	7.60	2.87	3.63	2.88	-6.09	-3.81	-12.04
差异百分点	0.66	0.56	1.76	1.86	2.57	2.24	-15.08	-15.50	-24.03

通过上表可知，安可远销售毛利率、销售费用率、管理费用率及研发费用率呈波动态势，经营利润方面尚未扭亏为盈。

通过对比，安可远历史期销售毛利率较同行业可比公司低；安可远销售费用率、管理费用率、研发费用率及财务费用率较同行业可比公司高，符合安可远目前所处发展阶段情况。

安可远各期的总体期间费用率较同行业可比上市平均值相比较，主要由于安可远经营规模尚小，产能利用率不高，收入规模远低于同行业上市公司，导致销售、管理、研发等经营相关固定成本尚无法摊薄，相关费用率高于同行

业上市公司。另外，安可远财务费用率远高于同行业上市公司主要与安可远经营规模较小，且作为非上市公司融资渠道有限、融资困难有关。安可远在日常经营过程中资金流转上存在一定压力，需要通过银行借款、股东借款的形式解决日常资金需求，融资成本较高，因此财务费用率比同行业可比上市公司高。

综合上述数据对比可知，安可远历史经营销售毛利率较同行业可比公司低且销售费用率与管理费用率较同行业可比公司高，相比国外大型企业和国内上市公司，安可远产能规模相对较小，公司经营规模和资金实力目前还相对较弱，随着安可远产能利用率及经营业绩的提升，其对应销售费用率与管理费用率仍存在较大的优化空间，销售毛利率与盈利能力仍存在较大的提升空间，其业务发展具有较大的发展空间及发展潜力。

## 2、安可远预测经营数据与同行业可比公司对比

安可远预测经营数据与同行业可比公司对比情况如下：

安可远预测销售毛利率数据对比情况表

企业名称	销售毛利率 (%) 2024 年度	销售毛利率 (%) 2025 年度	销售毛利率 (%) 2026 年度	销售毛利率 (%) 2027 年度	销售毛利率 (%) 2028 年度	销售毛利率 (%) 2029 年度	销售毛利率 (%) 稳定年
2023 年可比公司平均水平值	27.14	27.14	27.14	27.14	27.14	27.14	27.14
安可远	21.83	22.87	23.34	23.38	23.58	23.34	23.41
差异百分点	-5.31	-4.27	-3.79	-3.75	-3.56	-3.79	-3.72

安可远预测销售费用率数据对比情况表

企业名称	销售费用率 (%) 2024 年度	销售费用率 (%) 2025 年度	销售费用率 (%) 2026 年度	销售费用率 (%) 2027 年度	销售费用率 (%) 2028 年度	销售费用率 (%) 2029 年度	销售费用率 (%) 稳定年
2023 年可比公司平均水平值	1.83	1.83	1.83	1.83	1.83	1.83	1.83
安可远	2.52	2.32	2.19	2.13	2.14	2.19	2.19
差异百分点	0.68	0.49	0.36	0.30	0.30	0.36	0.36

安可远预测管理费用率数据对比情况表

企业名称	管理费用率 (%) 2024 年度	管理费用率 (%) 2025 年度	管理费用率 (%) 2026 年度	管理费用率 (%) 2027 年度	管理费用率 (%) 2028 年度	管理费用率 (%) 2029 年度	管理费用率 (%) 稳定年
2023 年可比公司平均水平值	5.09	5.09	5.09	5.09	5.09	5.09	5.09
安可远	8.01	6.78	5.60	5.00	4.74	4.73	4.73
差异百分点	2.92	1.68	0.50	-0.10	-0.35	-0.37	-0.36

安可远预测研发费用率数据对比情况表

企业名称	研发费用率 (%) 2024 年度	研发费用率 (%) 2025 年度	研发费用率 (%) 2026 年度	研发费用率 (%) 2027 年度	研发费用率 (%) 2028 年度	研发费用率 (%) 2029 年度	研发费用率 (%) 稳定年
2023 年可比公司平均水平值	5.85	5.85	5.85	5.85	5.85	5.85	5.85
安可远	6.19	5.85	5.51	5.32	5.18	5.22	5.28
差异百分点	0.34	0.00	-0.34	-0.53	-0.67	-0.63	-0.57

安可远预测研发费用率数据对比情况表

企业名称	财务费用率 (%) 2024 年度	财务费用率 (%) 2025 年度	财务费用率 (%) 2026 年度	财务费用率 (%) 2027 年度	财务费用率 (%) 2028 年度	财务费用率 (%) 2029 年度	财务费用率 (%) 稳定年
2023 年可比公司平均水平值	0.64	0.64	0.64	0.64	0.64	0.64	0.64
安可远	2.44	1.74	1.37	1.02	0.94	0.92	0.92
差异百分点	1.80	1.10	0.73	0.38	0.30	0.28	0.28

安可远预测净利率数据对比情况表

企业名称	净利率率 (%) 2024 年度	净利率率 (%) 2025 年度	净利率率 (%) 2026 年度	净利率率 (%) 2027 年度	净利率率 (%) 2028 年度	净利率率 (%) 2029 年度	净利率率 (%) 稳定年
2023 年可比公司平均水平值	11.99	11.99	11.99	11.99	11.99	11.99	11.99
安可远	1.52	5.63	8.04	9.25	9.92	9.37	8.87
差异百分点	-10.47	-6.36	-3.95	-2.74	-2.07	-2.62	-3.12

通过上表可知，安可远预测销售毛利率及期间费用率逐渐向行业可比公司平均水平值靠近，预测期安可远各年毛利率均低于行业可比公司毛利率水平；预测期安可远销售费用率呈现逐步下降趋势，但总体仍高于行业可比公司平均水平值，预测期前期安可远管理费用率及研发费用率高于行业可比公司平均水平值，预测期后期至稳定年管理费用率及研发费用率预测逐步略低于行业可比公司平均水平值，变化的原因主要是预测期经过并购整合过渡期后收入快速增长，规模效应逐渐显现，各项费用率逐渐下降所致。安可远预测从 2024 年开始财务费用率逐步下降，但预测期财务费用率均高于同行业可比公司，下降原因为长期借款到期逐步还款，短期借款考虑上市公司并购后安可远利用上市公司以及国资背景的资源，拓宽筹融资渠道，全面置换高利率贷款，进一步降低资金成本。

同行业可比公司历史 2021 至 2023 年营业收入如下表所示：

单位：万元

证券代码	证券名称	2021 年	2022 年	2023 年
002057.SZ	中钢天源	258,785.44	276,237.23	277,060.44
002056.SZ	横店东磁	1,260,741.04	1,945,063.82	1,972,095.53
300811.SZ	铂科新材	72,588.91	106,567.74	115,851.96
600114.SH	东睦股份	359,132.69	372,634.19	386,108.19

安可远预测期收入预测如下表所示：

单位：万元

项目/年份	预测数据						
	2024 年 4-12 月	2025 年	2026 年	2027 年	2028 年	2029 年	稳定年
营业收入	7,982.99	13,321.89	17,236.60	20,475.92	22,523.51	23,199.22	23,199.22

通过上述收入规模对比，安可远收入规模较小，与同行业可比公司收入规模差异较大。

安可远历史年度管理费用情况如下所示：

单位：万元

项目/年份	2021年	2022年	2023年	2024年 1-3月
职工薪酬	387.99	300.16	325.24	70.23
使用权资产折旧	-	93.08	31.03	8.45
其他资产折旧及摊销	168.95	88.29	149.69	37.34
业务招待费	80.83	220.29	96.92	22.60
咨询服务费	24.04	42.15	82.62	6.62
差旅费	10.74	17.40	37.49	7.24
水电费	21.79	12.27	13.69	3.80
办公费	43.38	16.95	11.46	7.90
劳保福利费	13.43	19.55	10.36	2.33
财产保险费	5.26	2.62	5.91	1.95
车辆使用费	0.21	-	1.53	0.02
修理维护费	3.88	0.53	0.58	-
其他	12.62	2.40	5.18	2.46
管理费用合计	773.13	815.69	771.70	170.94

安可远管理费用主要由管理员工资、福利费、社保及公积金、使用权资产折旧、其他资产折旧及摊销、业务招待费、咨询服务费、差旅费、水电费、办公费、劳保福利费、财产保险费、车辆使用费、修理维护费及其他等构成，本次评估根据管理费用的性质采用了不同的方法进行了预测：

工资福利费方面，人员数量根据公司的发展战略未来年度预测有所增加，对于工资结合近年工资增长指标以及公司工资标准，预计工资总额会逐年有所上升，按未来各年度人均工资乘以未来各年度平均人员人数进行预测；职工福利费，通过访谈了解到，未来年度的奖金及补贴按工资保持一定比例进行预测；住房公积金及保险、劳保费按照历史年度占工资的比重进行预测；

对于折旧摊销按管理用固定资产的折旧进行预测；

对于其他管理费用等，考虑企业的未来发展，收入增长的趋势，其按历史年度的占收入比率进行预测。

未来各年度管理费用预测详见下表：

单位：万元

项目/年份	2024年 4-12月	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年	稳定年
职工薪酬	282.41	399.53	411.52	423.86	436.58	449.68	449.68
使用权资产折旧	31.63	28.12	-	-	-	-	-
折旧及摊销	74.46	145.62	160.67	154.38	153.20	155.46	156.40
业务招待费	99.43	165.93	214.68	255.03	280.53	288.95	288.95
咨询服务费	42.98	49.60	49.60	49.60	49.60	49.60	49.60
差旅费	32.56	46.06	47.44	48.86	50.33	51.84	51.84
水电费	9.18	12.98	12.98	12.98	12.98	12.98	12.98
办公费	11.75	19.61	25.37	30.14	33.16	34.15	34.15
劳保福利费	9.00	12.73	13.11	13.51	13.91	14.33	14.33
财产保险费	6.06	10.11	13.09	15.55	17.10	17.61	17.61
车辆使用费	1.57	2.62	3.39	4.03	4.43	4.56	4.56
修理维护费	0.60	1.00	1.29	1.54	1.69	1.74	1.74
其他费用	5.32	8.87	11.48	13.64	15.00	15.45	15.45
管理费用合计	<b>606.94</b>	<b>902.78</b>	<b>964.63</b>	<b>1,023.11</b>	<b>1,068.52</b>	<b>1,096.35</b>	<b>1,097.29</b>

管理费用率在预测期后期逐步低于同行业可比公司主要为两方面原因：

其一：安可远预测期管理费用较历史期差异主要为使用权资产折旧预测期后期不再考虑，历史期对应的房屋租赁使用权资产折旧在预测期考虑不动产拆除重建后调整至折旧预测。

其二：管理人员数量预测增加不明显，人工工资变化不大，主要体现为规模效应。结合安可远的未来业务及需求，预测期管理人员人数预计增加2人。

通过同花顺获取同行业可比公司2023年员工总数和分类别人工数量，具体数据如下：

证券代码	证券名称	员工总数 2023年 (人)	生产人员人数 2023年 (人)	销售人员人数 2023年 (人)	技术人员人数 2023年 (人)
002057.SZ	中钢天源	1,239	423	86	505
002056.SZ	横店东磁	18,416	13,572	228	2,923
300811.SZ	铂科新材	1,993	1,670	47	150
600114.SH	东睦股份	5,145	3,184	144	1,003

由于管理人员人数构成范围较复杂，同行业可比公司未直接披露，通过同行业可比公司披露的分类员工数计算获取。

管理人员人数=员工总数-生产人员人数-销售人员人数-技术人员人数

计算同行业可比公司 2023 年管理人员人均产值及人均产值情况如下表所示：

证券代码	证券名称	计算 2023 年管理人员人数 (人)	营业收入 2023 年 (万元)	2023 年管理人员人均产值 (万元)	2023 年人均产值 (万元)
002057.SZ	中钢天源	225.00	277,060.44	1,231.38	223.62
002056.SZ	横店东磁	1,693.00	1,972,095.53	1,164.85	107.09
300811.SZ	铂科新材	126.00	115,851.96	919.46	58.13
600114.SH	东睦股份	814.00	386,108.19	474.33	75.05
平均水平				<b>947.51</b>	<b>115.97</b>

安可远预测期收入、预测管理人员数量、预测员工总数及对应人均产值情况如下表所示：

单位：万元、人

项目/年份	2024 年 4-12 月	2025 年	2026 年	2027 年	2028 年	2029 年	稳定年
预测营业收入	7,982.99	13,321.89	17,236.60	20,475.92	22,523.51	23,199.22	23,199.22
预测管理人数	20	22	22	22	22	22	22
预测员工总数	213	264	339	405	437	447	447
管理人均产值	399.15	605.54	783.48	930.72	1,023.80	1,054.51	1,054.51
人均产值	37.48	50.46	50.85	50.56	51.54	51.90	51.90

安可远人均产值情况与同行业可比公司对比如下表所示：

证券代码	证券名称	2023 年管理人均产值 (万元)	2023 年人均产值 (万元)
002057.SZ	中钢天源	1,231.38	223.62
002056.SZ	横店东磁	1,164.85	107.09
300811.SZ	铂科新材	919.46	58.13
600114.SH	东睦股份	474.33	75.05
平均水平		947.51	115.97
平均水平 (剔除东睦股份)		1,105.23	129.61
安可远预测最高水平		1,054.51	51.90
与平均水平差异		107.00	-64.07
与平均水平 (剔除东睦股份) 差异		-50.72	-77.71

安可远预测期经过并购整合过渡期后收入快速增长，规模效应逐渐显现，预测期最高管理人均产值为 1,054.51 万元，较同行业可比公司水平 947.51 万元高 107.00 万元，人均产值为 51.90 万元，较同行业可比公司水平 115.97 万元低 64.07 万元，考虑到同行业可比公司中东睦股份人均产值较其他三个标的差异较大，在剔除东睦股份后安可远管理人均产值及人均产值均低于同行业可比公司水平。

安可远管理人均产值至 2028 年才略高于同行业可比公司平均水平，预测期最高管理人均产值为 1,054.51 万元出现在 2029 年度，安可远预测期经过并购整合过渡期后收入快速增长，规模效应逐渐显现，考虑到后期业务主要来源于上市公司协同，业务以大客户订单形式为主，人均管理规模增加符合业务的变动情况，故预测期安可远员工人数增长 1 倍以上的情况下安可远管理人员人数保持不变具备合理性。

综上，考虑到管理费用规模效应显现，人均产值水平略低于同行业可比公司水平，表明安可远管理费用率在预测期后期低于同行业可比公司具备合理性。

评估过程中管理人员人工数量统计口径与重组报告书统计口径存在差异，主要差异评估过程中统计历史期员工人数为月平均口径，重组报告书统计是按期末口径。

报告期内安可远管理费用、职工薪酬、职工薪酬占管理费用比例及人均工资情况如下表所示：

项目/年度	2021 年度	2022 年度	2023 年度
管理费用 (万元)	773.13	815.69	771.70
其中：职工薪酬 (万元)	387.99	300.16	325.24
薪酬占管理费用比	50.18%	36.80%	42.15%
管理人员人数 (人)	19	19	19
人均工资 (万元)	20.42	15.80	17.12

收益法预测过程中的管理费用中职工薪酬的计算口径与报告期内管理费用中职工薪酬的计算口径基本一致，预测期安可远管理费用、职工薪酬、职工薪酬占管理费用比例及人均工资情况如下表所示：

项目/年度	2024 年 4-12 月	2025 年	2026 年	2027 年	2028 年	2029 年
管理费用 (万元)	606.94	902.78	964.63	1,023.11	1,068.52	1,096.35
其中：职工薪酬 (万元)	282.41	399.53	411.52	423.86	436.58	449.68
薪酬占管理费用比	46.53%	44.26%	42.66%	41.43%	40.86%	41.02%
管理人员人数 (人)	20.00	22.00	22.00	22.00	22.00	22.00
人均工资 (万元)	14.12	18.16	18.71	19.27	19.84	20.44



结合上述报告期数据及预测期数据对比，预测期薪酬占管理费用比与报告期薪酬占管理费用比基本一致。预测期管理人员人均工资水平均高于报告期平均水平，且考虑了人均工资的逐年增加。

综上，管理费用中职工薪酬预测具备合理性。

安可远预测期管理费用率从 2027 年度开始略低于同行业可比公司水平，模拟将 2027 年至稳定年管理费用率水平调整与同行业可比公司水平一致，模拟计算得出的估值为 10,940.00 万元，与本次交易的估值 11,340.00 万元，相差 400.00 万元，差异率为 3.53%。

综上，通过模拟参考同行业可比公司管理费用率预测未来管理费用，得出的估值与本次交易的估值差异较小，从预测来看，安可远预测 2024 年至 2026 年管理费用率均高于同行业可比公司水平，预测期后期安可远收入水平增长较快，考虑到管理费用规模效应显现，安可远管理费用率在预测期后期低于同行业可比公司具备合理性。

安可远毛利率仍低于行业可比公司平均水平值，销售费率仍高于行业可比公司平均水平值，安可远在行业细分领域竞争力较行业可比公司存在差距，议价能力一般，且需要通过增加销售费用维持市场份额扩大，稳定年各项参数与行业可比公司平均水平值比较处于合理范围以内，销售毛利率指标及净利率指标预测较行业可比公司平均水平值较为谨慎，仍在一定程度上低于行业可比公司平均水平值，上述预测数据具备合理性和谨慎性。

上述对比数据中行业可比公司数据均为最近一个完整年度 2023 年度数据，非预测数据。

**二、安可远和金之川的评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司情况，与重组报告书中的管理层讨论及分析部分选取的可比公司是否一致，如否，请披露合理性**

**（一）安可远评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司情况，与重组报告书中的管理层讨论及分析部分选取的可比公司是否一致**

安可远评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司情况，与 2024 年

2月7日披露的重组报告书管理层讨论及分析部分选取的可比公司不完全一致；

安可远所在行业主要企业如下：

序号	公司名称	主营业务	所在地	公司性质
1	ChangsungCorp. (韩国昌星)	ChangsungCorp. (韩国昌星)，1980年成立于韩国，主要从事合金粉末、铁硅磁粉芯的研发、生产，在金属粉末、金属合金磁粉芯、复合金属带、导电浆料、吸波材料、散热材料、粉末冶金等领域具有一定的技术实力和竞争力。	韩国	境外非上市公司
2	Magnetics (美磁)	Magnetics (美磁)，1949年成立于美国，总部位于美国宾夕法尼亚州匹兹堡，是世界上为电子行业中提供元件和材料的主要供应商。该公司产品主要应用于电信、航空、军事、计算机、医疗及其它电子行业的扼流圈、电感器、滤波器、变压器以及其他电子系统。	美国	境外非上市公司
3	深圳市铂科新材料股份有限公司	深圳市铂科新材料股份有限公司(股票简称：铂科新材，股票代码：300811)，成立于2009年，主要从事合金软磁粉、合金软磁粉芯及相关电感元件产品的研发、生产和销售。	中国广东	境内上市公司
4	浙江东睦科达磁电有限公司	浙江东睦科达磁电有限公司，成立于2000年，主要从事合金粉末、铁粉芯、合金磁粉芯的研发、生产和销售，是国内主要的软磁金属磁粉芯供应商之一，其于2014年11月成为东睦新材料集团股份有限公司(股票简称：东睦股份，股票代码：600114)控股子公司。	中国浙江	境内上市公司
5	马鞍山新康达磁业股份有限公司	马鞍山新康达磁业股份有限公司(股票简称：新康达，股票代码：874372)成立于2011年，主要从事应用于光伏与储能、新能源充电设施、车载电子、通信及数据中心、工业自动化、医疗设备等领域的铁氧化物软磁和金属软磁产品的研发、制造和销售。	中国安徽	境内非上市公众公司
6	天通控股股份有限公司	天通控股股份有限公司(股票简称：天通股份，股票代码：600330)成立于1984年，主要从事磁性材料、LED晶体材料和光伏电池组件三大电子功能材料的科研、制造、销售。	中国浙江	境内上市公司
7	横店集团东磁股份有限公司	横店集团东磁股份有限公司成立于1999年，(股票简称：横店东磁，股票代码：002056)，主要从事磁性材料系列产品、太阳能光伏系列产品和新能源动力电池等产品的研发、生产和销售。产品销售覆盖欧洲、美洲、韩国、日本、东南亚等60多个国家和地区。	中国浙江	境内上市公司
8	中钢天源股份有限公司	中钢天源股份有限公司(股票简称：中钢天源，股票代码：002057)，成立于2002年，主要从事检验检测科技服务业、磁性材料及器件产业。拥有较完善的磁性材料产业链，致力打造一流磁性材料综合供应商，主营产品及服务包括检验检测服务和	中国安徽	境内上市公司

	稀土永磁器件、永磁器件、软磁材料及器件等。		
--	-----------------------	--	--

安可远评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司与重组报告书的管理层讨论及分析部分选取的可比公司情况如下：

序号	公司名称	安可远评估选取	重组报告书选取
1	铂科新材	√	√
2	天通股份		√
3	横店东磁	√	√
4	东睦股份	√	
5	中钢天源	√	

安可远选取的同行业可比公司按行业分类收入结构如下：

项目	按行业分类	2022 年度 (万元)	占比
铂科新材	电子元器件	106,273.38	99.72%
	其他业务	294.36	0.28%
	合计	<b>106,567.74</b>	<b>100.00%</b>
天通股份	电子材料制造及销售	268,000.00	59.45%
	专用装备制造及安装	171,750.74	38.10%
	其他业务	11,020.94	2.44%
	合计	450,771.68	100.00%
横店东磁	光伏产品	1,259,300.00	64.74%
	磁性材料	420,400.00	21.61%
	锂电池	156,100.00	8.03%
	器件	72,100.00	3.71%
	其他	37,163.82	1.91%
	合计	1,945,063.82	100.00%
东睦股份	制造业	368,000.00	98.76%
	其他业务	4,639.08	1.24%
	合计	<b>372,639.08</b>	<b>100.00%</b>
中钢天源	制造业	207,800.00	75.24%
	服务业	56,800.00	20.56%
	其他	11,600.00	4.20%
	合计	<b>276,200.00</b>	<b>100.00%</b>

注：横店东磁收入占比第一的光伏产品实际为应用于光伏领域的磁性材料和磁性器件。

目前 A 股与安可远业务基本一致的同行业可比公司仅铂科新材，目前选取的其他公司均含有磁性材料业务，但总体收入占比较安可远有一定差异。

根据同行业可比公司的业务或产品介绍，与安可远的业务和产品领域均有所交集，同时考虑到同行业内除铂科新材外没有与安可远业务类型基本一致的同行业可比公司，在此情况下上述公司与安可远具备一定可比性。

未选取天通股份主要考虑为贝塔各参数与铂科新材存在较大差异，贝塔值越高意味着股票相对于业绩评价基准的波动性越大，考虑波动性影响剔除天通股份作为同行业可比公司具备合理性。

综上，本次剔除天通股份作为可比公司具备合理性。

可比公司的 Beta 参数如下：

证券代码	证券简称	原始 Beta	调整 Beta	剔除财务杠杆原始 Beta	剔除财务杠杆调整 Beta
002056.SZ	横店东磁	0.2427	0.4926	0.2392	0.4903
002057.SZ	中钢天源	0.9382	0.9586	0.8880	0.9249
300811.SZ	铂科新材	0.8530	0.9015	0.7763	0.8501
600114.SH	东睦股份	0.5249	0.6817	0.3912	0.5921
600330.SH	天通股份	0.5771	0.7166	0.5466	0.6962

经与安可远管理层访谈了解，铂科新材为其主要竞争对手。根据 Beta 各参数对比分析，原始 Beta、调整 Beta、剔除财务杠杆原始 Beta、剔除财务杠杆调整 Beta 各参数天通股份与铂科新材差异较大，故未选用天通股份；在计算 Beta 时若存在多个可比上市公司，一般需要选取 4 家可比上市公司计算 Beta 值，故评估计算 Beta 值时选择了同行业的东睦股份及中钢天源。

若将折现率计算的贝塔调整为包含天通股份，安可远调整后估值情况与原评估值对比情况如下表所示：

项目	估值金额（万元）
原评估值	11,800.00
调整贝塔测算	11,130.00
差异	-670.00
差异率	-5.68%

本次重组报告书管理层讨论及分析部分选取的可比公司已增加东睦股份及中钢天源。

**(二) 金之川评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司情况，与重组报告书管理层讨论及分析部分选取的可比公司是否一致**

金之川评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司与重组报告书（2024年2月7日披露版本）管理层讨论及分析部分选取的可比公司不完全一致，评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司为：

序号	公司名称	主营业务	所在地	公司性质
1	顺络电子	深圳顺络电子股份有限公司（股票简称：顺络电子，股票代码：002138）成立于2000年，主要从事新型电子元器件的研发、设计、生产和销售，主要产品包括磁性器件、微波器件、传感与敏感器件及精密陶瓷。	中国广东	境内上市公司
2	可立克	深圳可立克科技股份有限公司（股票简称：可立克，股票代码：002782）成立于2004年，主要从事开关电源、磁性器件的研发、生产和销售。磁性器件产品包括光伏逆变电感、大功率逆变电感、PFC电感、滤波电感、整流电感、谐振电感、输出电感和贴片电感。	中国广东	境内上市公司
3	京泉华	深圳市京泉华科技股份有限公司（股票简称：京泉华，股票代码：002885）成立于1996年，主要从事磁性元件、电源类产品的研发、生产和销售。主要产品包括磁性元件、电源、特种变压器。	中国广东	境内上市公司
4	铭普光磁	东莞铭普光磁股份有限公司（股票简称：铭普光磁，股票代码：002902）成立于2008年，主要从事磁性元器件、光通信产品、各类电源产品等研发、生产及销售。主要产品包括通信磁性元器件、通信光电部件、通信供电系统设备及通信电源。	中国广东	境内上市公司

金之川评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司与重组报告书（2024年2月7日披露版本）管理层讨论及分析部分选取的可比公司情况如下：

序号	公司名称	金之川评估选取	重组报告书选取
1	□□□□	√	√
2	□□□	√	√
3	□□□	√	√
4	□□□□	√	

5	伊戈尔		√
---	-----	--	---

金之川选取的同行业可比公司按行业分类收入结构如下：

项目	按行业分类	2022年度（万元）	占比
顺络电子	电子元器件	423,803.44	100.00%
	合计	423,803.44	100.00%
可立克	计算机、通信和其他电子设备制造业	316,800.00	96.97%
	其他业务	9,900.10	3.03%
	合计	326,700.10	100.00%
京泉华	电子元器件	250,000.00	96.72%
	其他业务	8,473.98	3.28%
	合计	258,473.98	100.00%
铭普光磁	计算机、通信和其他电子设备制造业	232,291.56	100.00%
	合计	232,291.56	100.00%
伊戈尔	电气机械和器材制造业	280,588.05	99.46%
	其他	1,521.26	0.54%
	合计	282,109.32	100.00%

评估机构未选取伊戈尔作为同行业可比公司，主要考虑伊戈尔收入按行业分类为电气机械和器材制造业，虽存在电子制造业务，但较金之川有一定差异，其他公司均属于电子制造行业，故未选取伊戈尔作为同行业可比公司。

可比公司的 Beta 参数如下：

证券代码	证券简称	原始 Beta	调整 Beta	剔除财务杠杆原始 Beta	剔除财务杠杆调整 Beta
002138.SZ	顺络电子	0.7159	0.8096	0.6307	0.7526
002782.SZ	可立克	0.9506	0.9669	0.9107	0.9401
002885.SZ	京泉华	0.6734	0.7811	0.6442	0.7616
002902.SZ	铭普光磁	0.6393	0.7583	0.5848	0.7218

经与金之川管理层访谈了解可立克为其主要竞争对手。在计算 Beta 时若存在多个可比上市公司，一般需要选取 4 家可比上市公司计算 Beta 值，故评估计算 Beta 值时选择了同行业的顺络电子及铭普光磁。

根据同行业可比公司的业务或产品介绍，重组报告书（2024 年 2 月 7 日披露版本）选取的可比公司与评估选取的可比公司与两个标的业务和产品领域均

有所交集，同时考虑到上市公司业务较两个标的公司相比偏综合性，上市公司业务及产品更宽泛，同行业内没有完全与两个标的类型基本一致的同行业可比公司，在此情况下重组报告书（2024年2月7日披露版本）选取的可比公司与评估选取的可比公司存在差异。

若将折现率计算的贝塔调整为包含伊戈尔，金之川调整后估值情况与原评估对比情况如下表所示：

项目	估值金额（万元）
原评估值	56,700.00
调整贝塔测算	57,200.00
差异	500.00
差异率	0.88%

本次重组报告书中的管理层讨论及分析部分选取的可比公司已增加顺络电子及铭普光磁，与评估报告保持一致。

### 三、收益法评估过程中对安可远的营运资金预测、营运资金增加额的具体测算过程、依据及合理性。

营运资金是指在企业经营活动中获取他人的商业信用而占用的现金，正常经营所需保持的现金、存货等；同时，在经济活动中，提供商业信用，相应可以减少现金的即时支付。营运资金净增加额系指企业在不改变当前主营业务条件下，为保持企业持续经营能力新增或减少的营运资金。本次评估所定义的营运资金净增加额为：

$$\text{营运资金净增加额} = \text{当期营运资金} - \text{上期营运资金}$$

$$\text{其中，营运资金} = \text{货币资金} + \text{存货} + \text{应收款项} - \text{应付款项} - \text{融资租赁}$$

根据同花顺 iFinD 数据，安可远同行可比公司历史年度经营周转数据及平均周转天数数据如下：

单位：天

证券名称	存货周转天数 2021 年度	存货周转天数 2022 年度	存货周转天数 2023 年度	应收账款周转 天数 2021 年度	应收账款周转 天数 2022 年度	应收账款周转 天数 2023 年度	应付账款周 转天数 2021 年度	应付账款周 转天数 2022 年度	应付账款周 转天数 2023 年度
横店东磁	45.88	42.40	45.95	53.23	38.96	45.41	75.29	69.68	97.02
中钢天源	60.09	72.09	72.66	111.80	133.63	155.57	43.79	46.34	52.42
铂科新材	68.52	70.89	93.15	119.06	119.35	129.43	53.63	61.39	71.95
东睦股份	86.40	102.62	108.62	97.67	93.73	96.02	46.66	44.58	49.22
可比公司平均值	65.22	72.00	80.10	95.44	96.42	106.61	54.84	55.50	67.65
三年平均值	72.44			99.49			59.33		

数据来源：同花顺 iFinD



本次评估，结合上述并购整合方案、安可远同行可比公司历史年度经营周转数据及平均周转天数数据以及通过对被评估单位经营情况的调查，以及经审计的历史经营性资产和损益、收入和成本费用的统计分析以及对未来经营期内各年度收入与成本的估算结果，按照上述营运资金定义，经综合分析后确定各项营运资产和营运负债的周转率，计算得到未来经营期内经营性应收款项以及应付款项等及其增加额。

历史年度安可远经营周转情况如下：

单位：天

项目名称	历史经营数据		
	2021年度	2022年度	2023年度
现金周转天数	1.05	3.86	15.17
存货周转天数	160.68	188.14	261.52
应收账款周转天数	214.94	229.33	253.00
应付账款周转天数	131.31	132.45	153.86

结合安可远历史期及参考安可远同行可比公司历史年度经营周转数据确定安可远预测期经营周转情况如下：

单位：天

项目名称	预测取值数	
	2024年4-12月	2025年至稳定年度
现金周转天数	10.49	10.49
存货周转天数	154.57	72.44
应收账款周转天数	147.07	99.49
应付账款周转天数	96.16	59.33

将上述存货、应收账款及应付账款周转天数按 365 天换算为周转率如下表所示：

项目/年份	预测取值数	
	2024年4-12月	2025年至稳定年度
存货周转率（次）	2.36	5.04
应收账款周转率（次）	2.48	3.67
应付账款周转率（次）	3.80	6.15

安可远过渡期后的收入预测考虑了上市公司协同的影响，其业务开发的模式、订单的数量及毛利率情况、材料的备货及生产流程周期、业务结算的周期等都发生了较大变化，未来安可远经营周转情况与报告期会发生显著变化，若利用历史期周转数据预测未来，与协同的前提不相匹配。

鉴于并购整合计划的实施需要一定时间的过渡，评估过程中对安可远 2024 年 4-12 月营运资金基于 2024 年 1-3 月水平和参照同行业可比公司周转水平进行预测，对于 2025 年及以后营运资金参照上市公司并购整合方案的进度，参照同行业可比公司近 3 年平均周转天数进行预测。因安可远尚处于成长发展阶段且被并购前为中小型民营企业，在同行业市场上的影响力有限，并入上市公司后，将借助上市公司资源进行整合升级，故在过渡期后其经营周转参照同行业可比上市公司平均周转水平进行预测。

通过还原营运资金对应的周转率计算，预测期周转率水平均按安可远 2023 年度水平预测代入模拟计算，在其他参数不变的情况下得出的股东全部权益模拟评估结果与原评估结果差异较大，差异原因为预测期安可远收入预测增长较快，企业整体规模扩大，营运资金增加额持续增加，历史期的周转水平与预测经营规模不相匹配。

依据盈利预测预测的收入及付现成本如下表所示：

单位：万元

项目	预测数据						
	2024 年 4-12 月	2025 年	2026 年	2027 年	2028 年	2029 年	稳定年
营业收入	7,982.99	13,321.89	17,236.60	20,475.92	22,523.51	23,199.22	23,199.22
营业成本	6,189.20	10,275.54	13,212.95	15,687.92	17,212.20	17,783.38	17,767.73
税金及附加	42.96	73.21	111.69	137.91	149.23	152.84	152.84
完全成本	7,687.57	12,572.28	15,851.37	18,582.02	20,289.98	21,026.58	21,142.12
期间费用	1,455.41	2,223.53	2,526.74	2,756.19	2,928.55	3,029.18	3,044.07
销售费用	184.92	309.68	377.37	435.85	480.90	508.32	508.81
管理费用	606.94	902.78	964.63	1,023.11	1,068.52	1,096.35	1,097.29
研发费用	485.93	779.60	949.34	1,089.09	1,166.88	1,210.91	1,224.37
财务费用	177.62	231.47	235.39	208.14	212.25	213.60	213.60
折旧摊销	534.42	895.72	955.50	926.40	917.01	940.61	939.85
其中：折旧	368.65	665.25	751.5	750.3	724.74	754.42	741.74
摊销	165.77	230.47	204	176.09	192.28	186.2	198.12

减值准备	-	-	-	-	-	-	-
所得税	-	-	-	-	-	61.18	177.47
付现成本	7,153.15	11,676.56	14,895.87	17,655.63	19,372.97	20,085.96	20,202.26

货币资金=付现成本/现金周转天数

存货=营业成本/存货周转率

应收款项=营业收入/应收款项转率

应付款项=付现成本/应付款项转率

营运资金=货币资金+存货+应收款项-应付款项-融资租赁

融资租赁对应的长期应付款按实际约定支付租金预测，根据上述盈利预测代入周转率计算，得出营运资金对应的货币资金、存货、应收及应付款项如下表所示:

单位：万元

项目/年份	预测数据						
	2024年4-12月	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年	稳定年
货币资金	274.13	335.61	428.15	507.47	556.83	577.32	580.67
存 货	3,494.60	2,039.34	2,622.32	3,113.51	3,416.03	3,529.39	3,526.29
应收款项	4,288.91	3,631.20	4,698.25	5,581.21	6,139.33	6,323.51	6,323.51
应付款项	2,512.80	1,898.03	2,421.34	2,869.94	3,149.09	3,264.99	3,264.99
融资租赁	125.84	120.90					
营运资金	5,419.00	3,987.22	5,327.38	6,332.25	6,963.10	7,165.23	7,165.47

与之对应未来年度安可远营运资金预测如下：

单位：万元

项目/年份	2024年 4-12月	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年	稳定年
营运资本	5,419.00	3,987.22	5,327.38	6,332.25	6,963.10	7,165.23	7,165.47
营运资本增加额	-708.86	-1,431.78	1,340.15	1,004.87	630.84	202.14	0.00

本次评估基准日为 2024 年 3 月 31 日，鉴于并购整合计划的实施需要一定时间的过渡，本次评估对于安可远 2024 年 4-12 月营运资金基于 2024 年 1-3 月水平和参照同行业可比公司周转水平进行预测，对于 2025 年及以后营运资金主要参照麦捷科技并购整合方案及安可远同行可比公司近 3 年平均周转天数数据进行预测，因安可远尚处于成长发展阶段且被并购前为中小型民营企业，在同行业市场上的影响力有限，并入上市公司后，将借助上市公司资源进行整合升级，故在过渡期后其经营周转参照同行业可比上市公司平均周转水平进行预测总体是合理的。

#### 四、本次交易前张国庭对安可远进行实物增资的背景及合理性，是否存在通过做高安可远净资产的方式降低评估增值率的情形

本次交易前张国庭对安可远进行实物增资的相关背景介绍如下：

博罗县泰美荣德皮厂（下称“荣德皮厂”）于 2005 年 6 月 29 日通过出让方式取得 08080000029 号地块（土地使用权证号：博府国用（2005）第 080160 号），土地面积 36,362.00 m<sup>2</sup>，使用年限 50 年，至 2055 年 6 月 29 日，土地用途：工业用地。该土地使用权经博罗县规划局批准，于 2005 年 8 月 31 日取得了“建设用地规划许可证”（规划许可证编号：博规镇地字【2005】泰 0030 号）。荣德皮厂在取得土地使用权后，经过多次易手，张国庭于 2017 年 2 月 24 日通过受让取得该土地使用权及其地上所有建筑物。

荣德皮厂工商登记为张国庭的个人独资企业，在张国庭取得该土地使用权及地上建筑物后，安可远一直实际使用并依照其主要产品合金磁粉芯生产所必需的生产厂房及配套设施进行设计布局，包括于 2018 年新建设完工的主要厂房且专门配备了与磁芯粉末生产工艺相适应的电力、制氮设施等的基础设施和安可远生产所需的环保工程及设施等，在安可远租赁使用荣德皮厂持有的该物业期间，安可远及荣德皮厂持续对该物业进行了一系列升级改造，并一直作为安可远的生产基地在使用，但从法律层面，荣德皮厂是该物业的权利人，并以租赁的形式将该物业租赁给安可远生产经营使用。

鉴于上市公司收购的目的之一是拓宽上市公司产业链布局，实现成本优化与业务协同。安可远主要经营场所及资产通过租赁取得，整体租金成本未来无法合理控制，在租赁土地使用权上投资新建厂房，资产报建、产权归属与管理等一系列问题也将受到较大影响。为了保证在安可远被收购后经营稳定，降低经营成本与风险，确保资产完整使用不受限制，减少与本次交易对手方的关联交易，增强标的公司的独立性，上市公司要求交易对手方将土地使用权及地上建筑物增资至安可远。

截至 2023 年 4 月 8 日广东恒正土地房地产资产评估有限公司现场查勘日止，已在该土地上建设厂房及相应的配套建筑 37 栋（套），建筑面积 19,963.86 m<sup>2</sup>。2023 年 4 月 19 日经广东恒正土地房地产资产评估有限公司出具的“（惠州市）

恒正房地估字[2023]第 0242 号”《房地产估价报告》评估，荣德皮厂物业评估值为 4,901.00 万元，荣德皮厂、荣德皮厂独资股东张国庭与安可远三方基于该《房地产估价报告》进行增资入股。

同时，2023 年 4 月，荣德皮厂以实物（土地使用权及地上建筑物）向安可远增资，以 4,901.0002 万元的价格出资获得安可远 39.89%的股权，其中 1,400 万元计入注册资本，3,501.0002 万元计入资本公积。本次增资的价格约为 3.5 元/注册资本的价格，对应安可远增资后估值 12,287.51 万元。本次实物出资的增资价格既高于 2023 年 4 月前次张国庭收回侯卫东、前海高平的股权转让价格 3.2 元/注册资本，同时增资后安可远的估值亦高于本次交易购买安可远 100%股权的交易作价 11,340.00 万元，因此本次实物增资的增资价格较为谨慎、公允，不存在做高安可远净资产的方式降低评估增值率的情形。

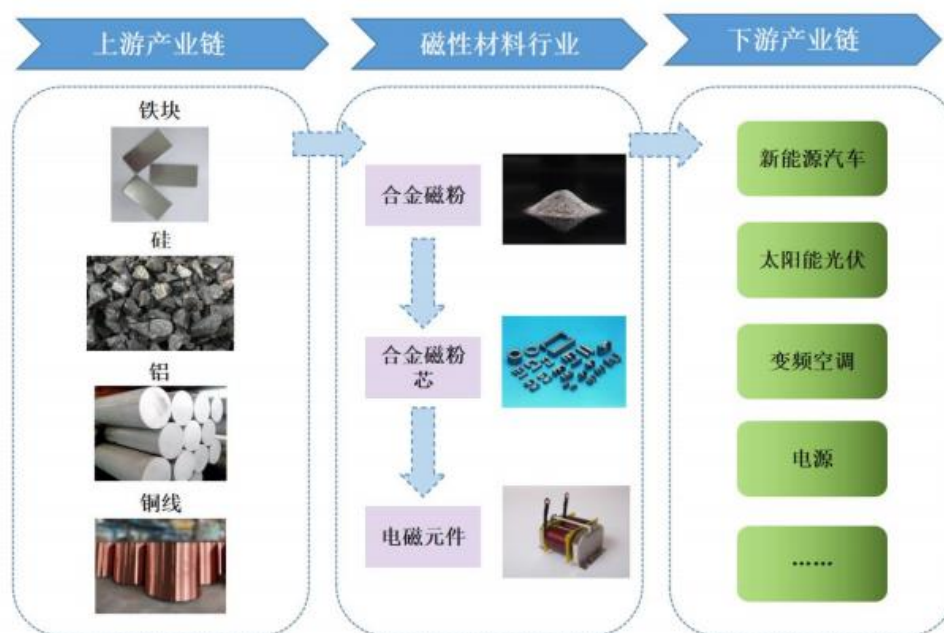
综上，本次交易前张国庭对安可远进行实物增资，属于上市公司要求的投资决策安排，满足上市公司对产业布局的要求，保证了安可远在被收购后的稳定经营，降低经营成本与风险，确保资产完整使用不受限制，减少与本次交易对手方的关联交易，增强标的公司的独立性，上述实物增资具备合理性，符合正常的商业逻辑，不存在通过做高安可远净资产降低评估增值率的情形。

**五、结合安可远产品面向的主要下游市场的供需情况、市场渗透率、未来发展趋势等方面说明相关市场是否存在产能过剩风险，安可远未来 5 年收入预测保持持续增长是否谨慎，是否符合行业发展趋势**

**（一）安可远产品面向的主要下游市场的供需情况、市场渗透率、未来发展趋势**

**1、安可远产品面向的主要下游市场的供需情况**

安可远的主营产品为合金磁粉芯，主要位于产业链中游。安可远上下游产业链如下图所示：



从产业链上看，目前安可远产品金属磁粉芯的下游主要为电子磁性元件厂商，粉芯进一步加工成变压器、电感等电子磁性元件后，广泛应用于新能源汽车及充电桩、光伏发电、变频空调、UPS 电源等下游终端领域，下游产品需求的快速增长直接带动了市场对金属磁粉芯的需求。

由于金属磁粉芯具有优秀的抗饱和能力和良好的高温特性，正在逐渐替代其他软磁材料，并主要用在 PFC 电感、升降压电感、输出滤波电感、功率电感、储能电感等场景，为电力电子的小型化和可靠性提供了有力材料支撑。其应用覆盖包括光伏发电、新能源汽车及充电桩、数据中心、储能、变频空调、消费电子、电能质量整治等领域。

近年来我国汽车产量增长趋缓，但新能源汽车产量呈现逐年增长趋势，成为全球最大的新能源汽车消费国。根据国家统计局发布数据显示，我国新能源汽车的产量从 2017 年的 55 万辆迅速增长至 2023 年的 959 万辆，其中 2023 年较上年增长 36.94%。2023 年中国乘用车的新能源渗透率达到 32%，较 2022 年提升超 6 个百分点。到 2025 年，全球新能源汽车销量将超过 2,000 万辆，其中，中国的销量将接近 1,000 万辆。受益于下游新能源汽车销量的快速增长，未来金属磁粉芯的市场规模将不断扩大。

《配电变压器能效提升计划（2021-2023）》中提到，要求加快高效节能变压器推广应用，明确要求禁止未达标变压器接入电网，到 2023 年高效节能变压

器在网运行比例提高 10%，当年新增高效节能变压器占比达到 75%以上，这一政策将极大增加对金属磁粉芯的需求量。根据国家能源局统计，2023 年我国光伏新增装机容量达 216.88GW，2023 年我国累计光伏装机容量已达 609.49GW，近 10 年复合增长率达 41.15%。除新光伏装机量之外，随着逆变器技术迭代速度加快，存量光伏电站的更换市场同样庞大。到 2024 年将有 176GW 的光伏逆变器使用寿命超过十年，预计逆变器总更换成本接近 12 亿美元。逆变器作为光伏逆变器的主要电磁元件，磁性粉末及其制品市场规模将随着光伏市场的强劲增长而不断扩大。

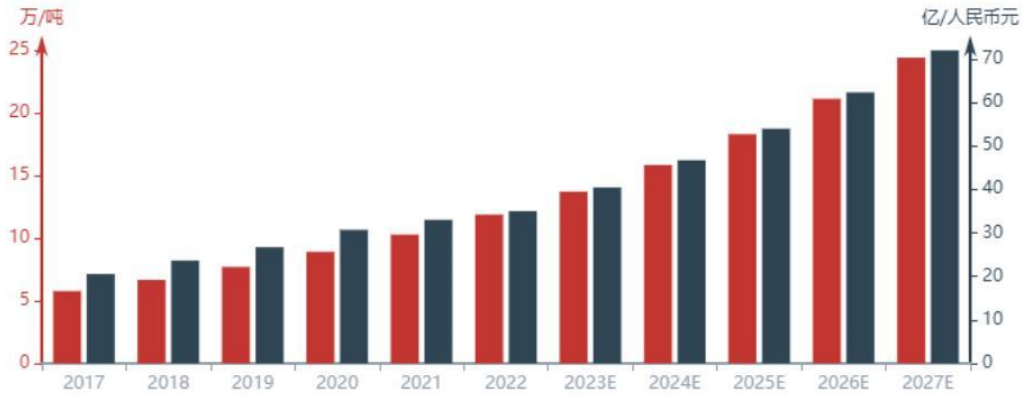
家用电器是居民能源消耗的第二大来源，占住宅总能耗的 20%以上（供暖后），中国发布政策明确 2025 年全国单位国内生产总值能源消耗比 2020 年下降 13.5%，2022 年中国智能家电市场规模达到 5,000 亿元，2016-2022 年中国智能家电市场复合增速达到 16.50%。在政策和市场需求的推动下，中国智能家电市场规模持续增长，为金属磁粉芯带来广阔的应用前景。

全球数据中心资本支出在 2022 年增长 15%，达到 2,410 亿美元。中国国家数据中心集群建设中，2022 年新开工项目 25 个，投资超过 1,900 亿元。其中，西部地区投资比去年同期增长 6 倍，呈现出由东向西转移的良好态势。中国数据中心产业发展步入新阶段，数据中心的大力建设带动 UPS、通讯电源及更高性能的服务器电源等大功率设备的市场规模持续增长，金属软磁粉芯需求也随之攀升。

在“双碳”、“新基建”和“人工智能”积极推进的背景下，中国的光伏、新能源汽车及充电桩、储能、数据中心、服务器、5G 基站建设等领域都迎来新的发展机遇。清洁、环保、低碳、高效的新形态的能源应用带来电能转换上的高效率、高功率密度以及高频化能力的应用新需求，为金属磁粉芯带来广阔的应用前景，未来金属磁粉芯的市场规模将不断扩大。根据共研网对金属磁粉芯行业的研究报告，未来 3 年，金属磁粉芯下游行业年均增长率大部分将超过 10%，预计金属磁粉芯市场规模将以 15.5%的复合年增长率保持稳定增长。



金属磁粉芯行业市场规模



计算规则: 金属磁粉芯市场规模=金属磁粉芯销量\*金属磁粉芯每吨单价

数据来源: 铂科新材年报

根据行业龙头企业铂科新材和东睦股份披露数据，两个公司均在推动公司产能增加。综上，行业下游市场整体需求旺盛，不存在产能冗余风险。

## 2、市场渗透率

根据上述披露的金属磁粉芯行业规模数据，结合安可远的营业收入情况，计算安可远历史期和预测期市场占有率水平如下表所示：

项目/年份	2019年	2020年	2021年	2022年	2023年	E2024年	E2025年	E2026年	E2027年
市场规模 (亿元)	30.00	32.00	34.00	35.00	40.42	46.69	53.93	62.29	71.94
安可远收入 (亿元)	0.59	0.86	0.93	0.90	0.78	0.97	1.33	1.72	2.05
市场占有率	1.95%	2.69%	2.73%	2.56%	1.93%	2.08%	2.47%	2.77%	2.85%

如上表数据所示，安可远历史期规模较小，市场占有率较低，预测期行业的总体市场规模整体增速较快。安可远在合金磁粉芯细分领域仍有较大成长空间。安可远已初步进行生产线自动化升级改造，改造完成后生产效率将明显提高且可大幅度提升产品品质及产品竞争力。并购后，安可远与上市公司实现资源整合，可以全面降低安可远资金成本，提升资金的使用效率，打通磁性材料供应链上下游环节，充分利用双方产业资源，提升双方的经营毛利率。同时，夯实原有优质客户，持续开发新领域客户，实现客户的均衡布局，利用自身技术优势，降本增效，逐步提升中高端市场份额，市场渗透率将在原有基础上进一步提升，安可远在考虑上市公司的协同后，收入整体增长较快，总体市场占有率及渗透率有小幅提升，但整体渗透率仍然较低。

## 3、未来发展趋势

近年来，磁性材料下游新兴应用领域不断拓展，如汽车电子、LEDV、LED 照明、EMC、4C(计算机、通信、广电、内容服务)融合和 5G 通讯、智能电网、物联网、移动互联网、节能减排、风力和太阳能发电、新能源电动汽车等发展中的新兴市场，将为磁性材料行业发展带来新的机遇，未来中国磁性材料市场前景十分可观。随着技术水平的提高，中国磁性材料正朝着高端产品市场、数字化及智能制造转型。安可远凭借多年的技术积累，借助与上市公司资源整合，将加速数字化、智能制造的转型发展。

(二) 相关市场是否存在产能过剩风险，安可远未来5年收入预测保持持续增长是否谨慎，是否符合行业发展趋势

安可远主要产品的下游市场需求旺盛且其在市场中具有一定的竞争力，尽管目前市场渗透率不高，但未来行业发展趋势向好。

安可远现有主营业务报告期内终端应用分行业情况收入统计如下表所示：

单位：万元

行业分类	2024年1-3月		2023年度		2022年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
电源	588.23	34.27%	2,141.43	27.53%	3,869.68	43.20%
光伏储能	599.29	34.92%	3,470.00	44.61%	2,448.60	27.33%
家用电器	129.65	7.55%	1,066.06	13.71%	1,788.29	19.96%
新能源汽车	399.22	23.26%	1,100.54	14.15%	852.02	9.51%
合计	<b>1,716.39</b>	<b>100.00%</b>	<b>7,778.03</b>	<b>100.00%</b>	<b>8,958.59</b>	<b>100.00%</b>

安可远报告期内收入下降主要为安可远业务结构调整，家用电器业务对资金需求较大，且整体利润率相对较低，故安可远主动减少了家用电器业务导致报告期收入下降。光伏行业景气度下降影响，公司2024年1-3月光伏储能收入占比较2023年有所降低，上述原因符合企业的经营战略和行业经济现状变化，报告期内收入持续下降具备合理性。

安可远2024年度预测收入9,712.62万元，从细分行业划分来看，收入主要是以电源行业为主，新能源汽车与家用电器为辅。公司业绩预测快速增长，主要是基于对电源行业的快速增长预测，光伏储能行业目前市场需求呈现下降趋势，安可远产品未重点集中于光伏行业。

产品细分行业分类	2024 全年 (万元)	收入占比
电源	4,634.76	47.72%
光伏储能	1,888.75	19.45%
家用电器	1,092.87	11.25%
新能源汽车	2,096.23	21.58%
合计	9,712.62	100.00%

结合 2024 年收入预测及订单情况，目前市场前景可观，总体光伏储能相关业务占比不大，预计光伏行业景气度下行情况对安可远影响较小。

结合安可远历史年度业务增长率及企业管理层对安可远未来经营战略及业绩预测数据，由于安可远目前总体体量较小，市场渗透率较低，安可远在未来 5 年内仍有较大的业务增长潜力，且随着政策对“高端专用材料如磁性材料、功能性金属粉末材料、软磁复合材料”的大力支持，以及借助麦捷科技资源扶持，安可远磁粉芯业务市场渗透率将逐年提高。

铂科新材过去六年收入增长率如下表所示：

项目/年份	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年	平均增长率	年复合增长率
铂科新材收入 (亿元)	3.24	4.03	4.97	7.26	10.66	11.59		
增长率		24.18%	23.42%	46.11%	46.81%	8.71%	29.85%	29.01%

安可远预测未来六年收入增长率如下表所示：

项目/年份	2023 年	E2024 年	E2025 年	E2026 年	E2027 年	E2028 年	E2029 年	平均增长率	年复合增长率
安可远收入 (亿元)	0.78	0.97	1.33	1.72	2.05	2.25	2.32		
增长率		24.82%	37.16%	29.39%	18.79%	10.00%	3.00%	20.53%	19.97%

通过上述行业规模、渗透率以及对铂科新材过去六年的收入增长率（包括同比增长率及复合增长率），安可远增长水平低于铂科新材的增长水平，考虑到目前安可远的总体体量较小，预测安可远未来收入预测保持持续增长符合安可远自身发展实际情况以及行业发展趋势。

六、安可远与上市公司在产业链上下游的具体关系，安可远的金属软磁产品是否可以直接用于上市公司现有相关产品的生产与制造，安可远对于现有上市公司的供应商是否具备可替代性，收入预测过程中是否考虑安可远对上市公司的销售收入，如是，说明具体的测算过程；本次收购完成后，安可远主要客户是否存在停止或减少向安可远采购的风险，本次收益法预测过程中是否考虑相关因素，如否，请说明合理性

（一）安可远与上市公司在产业链上下游的具体关系，安可远的金属软磁产品是否可以直接用于上市公司现有相关产品的生产与制造，安可远对于现有上市公司的供应商是否具备可替代性

1、安可远与上市公司在产业链上下游的具体关系

安可远的主要产品合金磁粉芯是上市公司电感、电子变压器的核心原材料之一。软磁材料主要分为铁氧体磁芯和金属软磁粉芯两类，金属软磁磁芯与铁氧体磁芯属于不同材质的磁芯，根据材质、磁导率以及应用场景的不同划分为不同类型的磁芯。

母公司目前使用的主要为金属软磁磁芯，金之川目前使用的原材料以铁氧体磁芯为主，兼有金属软磁磁芯。母公司报告期内磁芯采购情况如下表所示：

项目/年份	2024年1-3月	2023年度	2022年度
上市公司磁芯采购额（万元）	2,665.22	11,381.41	12,864.87

预测上市公司协同及市场增量（剔除金之川）部分如下表所示：

项目/年份	E2024年	E2025年	E2026年	E2027年	E2028年	E2029年
上市公司协同及市场增量（不含金之川）部分（万元）	2,212.62	4,384.08	6,335.37	8,243.83	9,492.91	10,007.39

上市公司直接采购部分和上市公司协同增量部分无法详细分开，预测期末单独核算列示。

金之川报告期内磁芯采购情况如下表所示：

项目/年份	2024年1-3月	2023年度	2022年度	
金之川	铁氧体磁芯	1,196.95	5,313.43	10,649.02

项目/年份		2024年 1-3月	2023年度	2022年度
采购额（万元）	金属软磁磁芯	410.57	1,870.56	3,275.36
	非晶磁芯	190.03	1,764.37	2,514.98
	硅钢片	11.07	41.36	54.44
合计		1,808.62	8,989.73	16,493.80

铁氧体材料主要由三氧化二铁、锰、锌等元素组成，再用压机压制成各种规格形状的磁芯（如：EE、EC、EQ、PQ、RM 等），其主要应用在高频变压器中，是电力转换的重要组件，是高频变压器（如：功率变压器、整流变压器、逆变变压器、开关变压器、脉冲功率变压器等）的核心基础材料。

铁氧体磁芯与金属软磁磁芯的区别如下：

（1）原材料不同：铁氧体磁芯和金属软磁粉芯使用的原材料不同，铁氧体磁芯主要由锰锌、镍锌铁氧体粉末压制而成；而金属软磁粉芯主要由硅铁、铁硅铝、镍铁等粉末压制而成；

（2）压制工艺：铁氧体磁芯压力较小；金属软磁粉芯压力较大；

（3）热处理工艺不同：铁氧体磁芯退火温度较高，最高温度约为 1300℃左右；金属软磁粉芯退火温度较低，最高温度约为 600-800℃。

安可远目前主要以合金系列为主，2016 年之前产品有铁氧体磁芯。安可远有相应的技术储备以及产品储备。在转型阶段，出于提升利润额需求，产品重心转至金属软磁磁芯系列。

2、安可远的金属软磁产品可以直接用于上市公司现有相关产品的生产与制造

安可远的金属软磁产品可直接用于上市公司及金之川现有相关产品的生产与制造，与上市公司及金之川目前使用的软磁磁芯无明显差异，安可远为上市公司主要材料供应商，未来安可远将根据市场情况调整细分产品，满足上市公司及市场需求进行生产。

3、安可远对于现有上市公司的供应商具备可替代性

报告期内安可远尚未与金之川及上市公司发生规模采购情况。

截至本回复报告出具之日，金之川尚未实现向安可远采购。目前金之川的主要客户均为大客户，其中：其第一大客户为行业龙头制造商对金之川营收贡献占比约 70%。行业龙头制造商对材料供应有严格的资质审查要求，安可远需要通过行业龙头制造商的体系认证后，才能进入行业龙头制造商的供应商序列，从而实现向金之川供货。

上市公司在收购安可远过程中，一直向核心客户推荐安可远产品。在上市公司协调下，行业龙头制造商已对安可远工厂进行初步审查，并于 2024 年 3 月底对安可远相关样品进行口头反馈，样品已通过其内部测试。目前，安可远研发团队已开始与行业龙头制造商进行技术交流，尚待行业龙头制造商结合下游市场销售进度对金之川下单采购，从而金之川对安可远下单采购。

同时，安可远通过行业龙头制造商审核实现批量供应后，也有助于快速通过其他客户的审核。

#### 4、安可远在手订单情况

2023 年 10 月后，安可远的磁芯产品逐渐导入上市公司。安可远收入预测过程中上市公司协同及市场增量业务现阶段已获取国内新能源汽车头部企业的订单，通过向上市公司供货，最终销售至新能源汽车头部企业，至 2024 年其他协同客户订单陆续落地。

上市公司直接采购部分已开始供货。2023 年 11 月，上市公司与安可远签订了《采购协议书》，上市公司根据与国内新能源汽车头部企业预估的生产采购需求，在协议签署后一年之内向安可远采购合金磁粉芯等系列产品，合同总金额暂估约 1,530.00 万元（含税，实际交易价格可能随后续订单价格浮动而变化）。协议在一年有效期到期后，除双方另有约定外，有效期自动延长一年，期限延长不受次数限制。2023 年 11 月，安可远已向上市公司交付了首批定制化合金磁粉芯，2023 年 10-12 月，安可远与上市公司的交易金额为 35.73 万元；2024 年 1-9 月交易金额合计为 227.67 万元，目前正在陆续放量。截至 2024 年 9 月 30 日，安可远向麦捷科技交货 52,353 套，共计 263.40 万元。麦捷科技与安可远原计划采购 1,530.00 万元系以单价 85 元/套（含税）、数量 18 万套进行计算所得，而实际交付过程中安可远销售价格有所下降，自 2024 年 1 月份开始交

货价格降至 56.5 元/套（含税）。从交货数量来看，截至 2024 年 9 月末已完成采购合同总量的 30%左右。交货量与之前预计有所偏差主要系以下两方面原因：

（1）安可远与麦捷科技本次的采购合同对应的终端客户产品为新能源汽车头部企业相关产品。受 2024 年新能源汽车行业技术快速革新的影响，新能源汽车头部企业更新了相关技术。其会根据市场反馈的实时情况，对前代技术订单进行调整。安可远需根据终端客户需求进行产线调整，供货量随需求量的波动而波动，致使 2024 年安可远交货量不及预期。安可远目前已同步开展了新技术产品的设计与生产准备；（2）安可远生产产品交货初期合格率较低，产能不稳定。随着麦捷科技研发团队的逐渐深入指导，产品在品质、各项工艺以及用量等方面不断改善，产品合格率持续提高。2024 年 3 季度开始，月交货量基本稳定在 10,000.00 套/月。由于本次交易尚未完成，上市公司对安可远的相关管理措施无法全面实施。待后续安可远全面整改与上市公司看齐后，客户导入将更加顺利。

随着 2023 年第四季度和 2024 年上半年持续推进，2024 年其他协同客户陆续实现订单，截至 2024 年 9 月底，安可远协同客户订单情况统计如下表所示：

序号	协同主体	客户	是否直接供应	直接交货客户	终端产品	在手订单情况
1	麦捷科技	新能源汽车头部企业	否	麦捷科技	DMI 电机	2023 年 11 月开始小批量供货，已陆续交付 30,000 套，经过上半年品质改善，2024 年 7 月开始计划交货量 10,000 套/月
2	麦捷科技	某电源行业上市公司 K	是	漳州科华电气技术有限公司	充电桩模块电源	已有订单，月订单金额约 50 万元
3	麦捷科技	某电源行业上市公司 O	否	常德市德泰电子科技有限公司	服务器电源	已有订单，月订单金额约 10 万元，持续交货中。
4	麦捷科技	某电源行业拟上市公司 D	否	广东瑞格精密技术有限公司	个人移动电源模块	已有订单，持续交货中
			否	苏州腾再电气设备股份有限公司	移动储能	已有订单，月订单金额约 40-50 万元
5	麦捷科技	某光伏行业上市公司 J	否	可立克	光伏逆变器	已有订单，持续交货中
6	麦捷科技	某电源行业公司 E	否	惠州市磁极新能源科技有限公司	工业储能电源	已有订单，月订单金额约 90 万元
7	麦捷科技	某电源行业上市公司 H	否	可立克	光伏逆变器	已有订单，持续交货中



8	麦捷科技	某光伏行业上市公司 L	否	惠州市磁极新能源科技有限公司	光伏逆变器	已有订单，持续交货中
9	麦捷科技	汽车头部企业	否	东莞市鸿技电子有限公司	OBC	已有订单，月订单金额约 150 万元
10	麦捷科技	某电源行业公司 P	是	-	电源	已有订单，月订单金额约 20 万元
11	麦捷科技	某电源行业公司 X	否	惠州市磁极新能源科技有限公司	电源	已有订单，持续交货中

截至 2024 年 9 月底，上述客户持续供货中。

#### 5、安可远下游客户审查认证情况

剔除上述已实现销售的协同客户外，截至 2024 年 9 月底下游意向客户、终端产品、审查认证、送样以及订单情况如下表所示：

序号	协同主体	意向客户	终端产品	审查认证情况	送样情况	是否有订单	订单情况
1	金之川	A 公司	光伏逆变器	于 2024 年 1 月 31 日到厂审查，针对厂区环境、技术储备、工艺工序、质量控制以及设备管理等方面进行了初步审查，安可远符合初步审查要求	根据审查要求，对行业龙头制造商进行了部分产品的送样检测，研发团队已开始技术交流	否	暂无实际交付
2	麦捷科技	工业自动化设备上市公司	充电模块电源	2024 年 1 月 20 日到厂审查，工厂审查初步合格，待进一步完善相关技术设备升级	目前暂未送样，以升级固定资产设备为主	否	暂无实际交付
3	麦捷科技	某电源行业公司 R	UPS 电源模块	/	样品已经过初测论证，可以替代原传统的 PFC 电感方案，方案优于原传统的电感方案，整体电感成本下降约 15%	否	小批量样品试产
4	麦捷科技	某电源行	充电桩	/	某项目电感的解决方	否	暂无实际交付

	技	业上市公司 子公司 T	模块电 源		案，第一次样品已检测完成，满足要求，现进行第二次送样复测及外观封装尺寸定案，经对比其现有的传统磁芯的方案的成本，新方案成本降低约15%		
5	麦捷科技	某电源行业上市公司Y	光伏逆变器	/	目前正在开发新产品	否	暂无实际交付
6	麦捷科技	某电源行业上市公司N	充电桩终端	/	研发推进 AKX 系列产品，目前试样阶段，试样已通过	否	暂无实际交付

#### 6、上市公司协同及增量客户下单情况

上市公司协同增量部分陆续订单落地，2024 年协同客户陆续实现交付，截至 2024 年 9 月底，安可远已实现批量销售，具体情况如下表所示：

序号	协同主体	客户	是否直接供应	直接交货客户	终端产品	2023年 Q4 交付 (万元)	2024年 Q1 交付 (万元)	2024年 Q2 交付 (万元)	2024年 Q3 交付 (万元)
1	麦捷科技	新能源汽车头部企业	否	麦捷科技	DMI 电机	35.73	91.39	37.32	98.96
2	麦捷科技	某电源行业上市公司 K	是	漳州科华电气技术有限公司	充电桩模块电源	-	39.75	28.97	35.18
3	麦捷科技	某电源行业上市公司 O	否	常德市德泰电子科技有限公司	服务器电源	-	16.80	14.03	20.31
4	麦捷科技	某电源行业拟上市公司 D	否	广东瑞格精密技术有限公司	个人移动电源模块	-	6.23	1.35	6.08
			否	苏州腾冉电气设备股份有限公司	移动储能	-	28.75	62.06	86.47
5	麦捷	某光伏行业	否	可立克	光伏逆	-	4.13	7.21	5.91

	科技	上市公司 J			变压器				
6	麦捷科技	某电源行业公司 E	否	惠州市磁极新能源科技有限公司	工业储能电源	-	15.47	<b>15.31</b>	<b>106.47</b>
7	麦捷科技	某电源行业上市公司 H	否	可立克	光伏逆变器	-	8.95	<b>9.62</b>	<b>4.07</b>
8	麦捷科技	某光伏行业上市公司 L	否	惠州市磁极新能源科技有限公司	光伏逆变器	-	7.80	-	-
9	麦捷科技	汽车头部企业	否	东莞市鸿技电子有限公司	OBC	-	99.23	<b>186.21</b>	<b>323.65</b>
10	麦捷科技	某电源行业公司 P	是	安可远	电源	-	7.19	<b>23.20</b>	<b>9.96</b>
11	麦捷科技	某电源行业公司 X	否	惠州市磁极新能源科技有限公司	电源	-	30.37	<b>2.38</b>	<b>39.77</b>
<b>合计</b>						<b>35.73</b>	<b>356.06</b>	<b>387.67</b>	<b>736.84</b>

注：以上交付金额为含税销售额

上述已实现销售部分后续持续批量出货中。

上市公司在收购安可远过程中，一直向核心客户推荐安可远产品。上市公司积极向安可远导入优质客户，收购前期预估的客户已部分实现下单，待安可远产品通过客户测试和认证后可实现批量采购。目前协同业务客户及订单量逐渐上升，2024年度协同新增业务情况较好。

根据上述客户采购及测试情况，上市公司收购安可远协同效应逐步体现，金之川、上市公司协同及市场增量部分预测具备合理性。

安可远主要客户有可立克、京泉华、鸿技电子、兆晟科技、德珑磁电等。上述企业生产的 PFC 电感、谐振电感、差模电感、Boost 电感、Buck 电感等系列产品广泛应用于众多国内外知名企业；其中，鸿技电子使用公司的合金磁粉芯生产的 PFC 电感、谐振电感、差模电感用于奔驰 Smart 车型的 22KW OBC 和吉利 800V 车载 OBC 平台项目，以及吉利和蔚来 480KW 超级充电桩项目；可立克、京泉华等企业使用公司的合金磁粉芯生产 Boost 电感、Buck 电应用于

阳光电源股份有限公司、科华数据股份有限公司、浙江正泰电器股份有限公司等企业。

安可远的金属软磁产品可以直接用于上市公司现有相关产品的生产与制造。双方已签订采购合同，2023年10至12月，安可远已对上市公司实现销售，销售金额为35.73万元；2024年的销售量进一步增加，截至2024年3季度末销售金额为227.67万元。安可远目前正在逐步推进上市公司下游客户的供应商认证。上市公司本部及上市公司控股子公司金之川均对合金磁粉芯有较大需求，且未来随着上市公司本部与金之川加大转型新能源及汽车电子领域，合金磁粉芯的需求将进一步增大。安可远基于现有产品线及技术技改后稳定产品质量对上市公司现有的供应商具备可替代性。

**（二）收入预测过程中是否考虑安可远对上市公司的销售收入，如是，说明具体的测算过程**

### **1、收入预测具体过程**

上市公司与安可远已达成了长期采购意向，上市公司与安可远已于2023年11月签订了《采购协议书》，上市公司根据预估的生产采购需求，在协议签署后一年之内向安可远采购合金磁粉芯等系列产品，合同总金额暂估约1,530.00万元（含税，实际交易价格可能随后续订单价格浮动而变化）。协议在一年有效期到期后，除双方另有约定外，有效期自动延长一年，期限延长不受次数限制。2023年11月，安可远已向上市公司交付了首批定制化合金磁粉芯。上市公司的长期采购能够直接增加安可远的收入来源，并有助于安可远扩大生产规模，提高产能利用率，从而进一步优化生产布局，提高经营效率。

预测包含了上市公司采购增量部分，安可远未来收入的预测主要分两部分：

第一部分为安可远自身现有业务，安可远2020年至2022年三年平均完成水平约9,000.00万元，2023年自身现有业务收入合计约7,750.00万元，考虑到原有业务市场情况和并购期的整合及对接协同业务，预测期2024年自身现有业务谨慎考虑按7,500.00万元预测，2025年至预测期后期逐步恢复至9,000.00万元。

上市公司对安可远的整合安排主要包括业务、资产、财务、人力资源及企业文化等方面，对收入影响较大的主要为业务及资产方面的整合，具体如下：

#### (1)业务整合

本次交易完成后，上市公司将与安可远共享客户资源和商务能力，以实现双方在客户、市场和技术等方面的协同效应，推动整体业务快速发展。安可远的主要产品合金磁粉芯是电感、电子变压器的核心原材料之一，上市公司本部及上市公司控股子公司金之川均对其有较大需求，且未来随着上市公司本部与金之川加大转型新能源及汽车电子领域，合金磁粉芯的需求将进一步增大。上市公司通过本次交易收购安可远 100%股权，计划通过自产自用合金磁粉芯以降低原材料采购成本，减少对合金磁粉芯供应商的依赖，强化内部协同效应。另一方面，本次收购后上市公司将与安可远、金之川形成合力，进一步共享优质客户资源，并能够为客户提供高质量磁粉芯及磁性器件的一体化解决方案，加强在核心客户中的品类覆盖度，促使产品稳定性进一步提高，有利于稳固现有核心客户、全方位加速布局汽车电子等新业务领域的进程，提升上市公司及安可远在该领域的品牌竞争力。

#### (2)资产整合

本次交易完成后，安可远将继续保持资产的独立性，继续拥有其法人财产，确保其拥有与其业务经营有关的资产和配套设施。安可远未来在重要资产的购买和处置、对外投资、对外担保等事项，按照上市公司的相关治理制度履行相应程序。同时，上市公司将结合安可远市场发展前景及经营情况进一步优化资源配置，提高资产利用效率，使安可远在上市公司体系的业务布局中发挥最大效力，增强上市公司和安可远的综合竞争力。

安可远转向大客户后，收入预测中安可远原有收入规模保持不变主要考虑如下：

安可远考虑上市公司协同转向大客户的长期采购需求，上市公司结合安可远市场发展前景及经营情况进一步优化资源配置，提高资产利用效率，释放安可远的产能；上市公司已经对安可远现有厂房布局、设备工艺、技术能力进行全面优化和改良，预计未来将根据协同客户导入进度，稳步提升安可远产品品质

量和交付能力，满足大客户的长期采购需求，稳步提升安可远的产能和营收规模。

并购考虑了上市公司协同及市场增量业务的影响，本次交易完成后，安可远总体业务依旧保持独立运营，安可远原有业务收入均为安可远过去发展过程中建立的长久的合作关系，近几年伴随市场变化，安可远原有业务规模总体维持。

综上，安可远原有业务继续维持运营，符合正常商业逻辑，符合行业惯例。

第二部分为上市公司协同及市场增量部分，基于上述交易情况和本次评估对应的价值类型，本次收入预测过程中考虑了安可远对上市公司的销售收入，其中最直接的增长点在于上市公司的磁粉芯材料需求。上市公司协同及市场增量部分包含两部分，上市公司协同第一部分是上市公司控股子公司金之川直接采购部分，根据历史期金之川磁性材料的采购金额具体如下表所示：

金之川历史期采购数据如下表所示：

项目/年份		2024年 1-3月	2023年度	2022年度
金之川 采购额（万 元）	铁氧体磁芯	1,196.95	5,313.43	10,649.02
	金属软磁磁芯	410.57	1,870.56	3,275.36
	非晶磁芯	190.03	1,764.37	2,514.98
	硅钢片	11.07	41.36	54.44
合计		1,808.62	8,989.73	16,493.80
<b>其中：金属软磁磁芯占比</b>		<b>22.70%</b>	<b>20.81%</b>	<b>19.86%</b>

金之川磁芯采购金额较大，主要构成为铁氧体磁芯，其次为金属软磁磁芯。2023年及2024年1季度磁芯采购量下降，一方面系订单数量的减少，另一方面系2022年备货较多，仍在不断消化原有库存。虽然磁芯采购金额逐年下降，但金属软磁磁芯采购占比逐年上升，主要为金之川产品结构存在变化所致。

金之川报告期内金属磁芯销售情况统计如下表所示：

单位：万元

项目/年份	2022年	2023年	2024年 1-3月
金属磁芯客户销售收入	39,196.38	32,770.27	6,215.22

项目/年份	2022 年	2023 年	2024 年 1-3 月
销售收入合计	54,187.42	46,383.98	9,159.92
占比	72.33%	70.65%	67.85%

注：金属磁芯客户销售收入包括铁氧体磁芯和金属软磁磁芯。

金之川一直专注于定制化电子变压器等高频磁性器件的研发、生产和销售，公司目前的产品主要应用于通信基站、光通信设备、移动通讯终端快充、高性能低功耗多核高端服务器等新一代信息技术产业和光伏逆变器、储能、新能源汽车、充电桩等新兴领域。安可远的金属软磁产品可直接用于金之川现有相关产品的生产与制造，与金之川目前使用的软磁磁芯无明显差异；针对金之川目前采购量较大的铁氧体磁芯，安可远有相应的技术储备以及产品储备。

近几年，金之川未来向汽车电子加大发展，金之川在保持与 A 公司、B 公司等通信设备核心供应商合作关系的同时，加大了对新能源汽车车载 OBC、DCDC 以及电控等客户的开发力度，逐步的开发出了汇川动力、威迈斯等客户和车载 OBC 6.6KW、11KW、22KW、车载 DCDC 等多个项目，并实现了新能源汽车项目的批量供货。随着金之川车载电子大楼落成和新增自动化设备的投产，金之川的竞争优势将进一步得到提升，为金之川进一步拓展国内外知名新能源汽车部件核心供应商奠定基础，销售收入将随着车载电子市场的扩大而逐年增加，伴随汽车电子的应用需求和其他赛道需求的增加，为金属磁粉芯带来广阔的应用前景，未来金属磁粉芯的市场规模将不断扩大。

截至本回复报告出具之日，金之川尚未实现向安可远采购。金之川的主要客户规模较大，前两大客户均为通讯行业龙头制造商，对金之川营收贡献占比约 80%。行业龙头制造商对材料供应有严格的资质审查要求，安可远需要通过行业龙头制造商的体系认证后，才能进入行业龙头制造商的供应商序列，从而实现向金之川供货。

预测金之川可实现部分预测过程如下表所示：

项目/年份	E2024 年	E2025 年	E2026 年	E2027 年	E2028 年	E2029 年
金之川预计磁芯采购 (万元) ①	17,600.68	31,483.55	34,814.69	38,296.16	40,593.93	42,217.69
从安可远预计采购比例 (万元) ②	9.9%	9.9%	9.9%	9.9%	9.9%	9.9%

金之川采购达成率③	0%	30%	55%	85%	100%	100%
安可远收入(万元)④=①*②*③	-	937.81	1,901.23	3,232.09	4,030.61	4,191.83

行业龙头制造商于 2024 年 1 月 31 日到安可远工厂进行审查，针对厂区环境、技术储备、工艺工序、质量控制以及设备管理等方面进行初步审查。安可远符合初步审查要求。

根据审查要求，2024 年春节前，安可远向行业龙头制造商送检了部分样品。2024 年 3 月底相关样品已收到行业龙头制造商口头反馈审查通过其内部测试。目前安可远研发团队正在与金之川主要客户进行技术交流。

截至到 9 月底，已送两款产品样品，其中一款测试情况基本符合客户要求；另一款于 8 月底送样，待反馈测试结果，根据测试结果确认是否调整磁芯性能。送样结束后，导入终端研发阶段，预计 2025 年 3 月份正式审厂，审厂通过后小批量试产预计 2025 年 6 月，大批量订单导入预估时间 2025 年下半年。

目前尚待行业龙头制造商书面通过供应商认证并结合下游市场销售进度对金之川下单采购，预计 2025 年度安可远可实现向金之川销售。评估预测 2025 年度金之川对安可远的采购金额约 937.81 万元，若金之川供应行业龙头制造商的产品中部分磁芯实现向安可远采购，则金之川向安可远采购金属磁芯的预测金额具备合理性。

根据金之川历史财务数据，金之川磁芯采购金额占营业成本比例统计如下：

单位：万元

项目/年份	2021 年	2022 年	2023 年
金之川营业成本	34,718.46	44,362.81	39,739.38
磁芯采购金额	11,111.57	16,493.80	8,989.73
占成本比	32.00%	37.18%	22.62%

报告期内金之川磁芯采购金额占比 2022 年度呈下降趋势主要为 2022 年收入规模整体下降，采购量减少，同时公司 2023 年度以消化库存为主，故采购金额较 2022 年度显著的下降，综合三年磁芯采购占成本比为 30.60%，实际也是高于 30%。



根据金之川历史财务数据，金之川属软磁磁芯采购金额占营业成本比例统计如下：

单位：万元

项目/年份	2021年	2022年	2023年
金之川营业成本	34,718.46	44,362.81	39,739.38
金属软磁磁芯采购金额	2,479.45	3,275.36	1,870.56
占营业成本比	7.14%	7.38%	4.71%

结合金之川收益法部分预测的营业成本及上述预测的金之川预计采购金额，计算金之川未来通过安可远磁芯采购金额占其营业成本比例如下：

单位：万元

项目/年份	E2024年	E2025年	E2026年	E2027年	E2028年	E2029年
金之川预测业务量	0.00	939.26	1,904.17	3,237.10	4,036.85	4,198.32
金之川营业成本	36,537.21	50,446.45	55,713.75	60,898.58	64,294.97	66,805.32
占营业成本比	0.00%	1.86%	3.42%	5.32%	6.28%	6.28%

预测未来金之川预计采购金额占金之川营业成本对比历史期金之川金属软磁磁芯采购金额占金之川营业成本，预测金之川金属软磁磁芯完成量占金之川主营成本最高为 6.28%，仍然低于金之川属软磁磁芯采购金额占营业成本比例历史前三年平均水平 6.41%，故预测未来金之川预计采购金额具备谨慎性和合理性。

金之川报告期内金属磁芯采购情况统计如下表所示：

单位：万元

项目/年份	2022年	2023年	2024年 1-3月
铁氧体磁芯	10,649.02	5,313.43	1,196.95
金属软磁磁芯	3,275.36	1,870.56	410.57
非晶磁芯	2,514.98	1,764.37	190.03
硅钢片	54.44	41.36	11.07
磁芯采购量合计	16,493.80	8,989.72	1,808.62
其中：金属软磁磁芯占比	19.86%	20.81%	22.70%

金之川报告期内金属软磁磁芯采购占比逐年上升，主要为金之川产品结构存在变化所致，结合金之川未来的业务情况，未来行业龙头制造商下游的需求以金属软磁磁芯为主，历史期占比逐年提高，预计未来金属软磁磁芯采购占比也将进一步提升。

同时，安可远目前主要以合金系列为主，针对金之川当前需求较大的铁氧体磁芯，安可远有相应的技术储备以及产品储备，未来安可远将根据市场情况调整细分产品，满足上市公司及市场需求进行生产。

综上，表明预测期从安可远预计采购比例达到 30%具备合理性。

协同第二部分是上市公司直接采购部分和并购后依靠上市公司产业的资源优势，夯实原有优质客户，持续开发新领域客户，根据目前已初步接洽的潜在意向客户，结合意向客户的具体项目体量和需求量以及安可远可能实现的转换量对安可远未来收入进行预测，预测情况如下表所示：

单位：万元

项目/年份	E2024 年	E2025 年	E2026 年	E2027 年	E2028 年	E2029 年
安可远收入	2,212.62	4,384.08	6,335.37	8,243.83	9,492.91	10,007.39

综上，合计收入预测如下表所示：

单位：万元

项目/年份	E2024 年	E2025 年	E2026 年	E2027 年	E2028 年	E2029 年
安可远自身预测业务量①	7,500.00	8,000.00	9,000.00	9,000.00	9,000.00	9,000.00
金之川预测业务量②	-	937.81	1,901.23	3,232.09	4,030.61	4,191.83
上市公司协同及市场增量（不含剔除金之川）③	2,212.62	4,384.08	6,335.37	8,243.83	9,492.91	10,007.39
合计④（④=①+②+③）	9,712.62	13,321.89	17,236.60	20,475.92	22,523.51	23,199.22

各项业务结合具体产品分摊至对应产品，根据前述预测情况，安可远未来收入预测构成及占比情况如下表所示：

单位：万元

项目/年份	E2024 年	E2025 年	E2026 年	E2027 年	E2028 年	E2029 年
安可远自身业务	7,500.00	8,000.00	9,000.00	9,000.00	9,000.00	9,000.00

占比	77.22%	60.05%	52.21%	43.95%	39.96%	38.79%
金之川采购	0.00	937.81	1,901.23	3,232.09	4,030.61	4,191.83
占比	0.00%	7.04%	11.03%	15.78%	17.90%	18.07%
上市公司协同及市场增量部分	2,212.62	4,384.08	6,335.37	8,243.83	9,492.91	10,007.39
占比	22.78%	32.91%	36.76%	40.26%	42.15%	43.14%
合计	9,712.62	13,321.89	17,236.60	20,475.92	22,523.51	23,199.22

上市公司协同及市场增量（剔除金之川）部分考虑意向客户潜在订单的转换周期尚需结合客户项目投产的进度，我们谨慎的考虑了销售量达成率因素的影响，但存在不确定性的因素较多，故我们在预测过程中意向客户潜在订单合计数略大于收入预测，更具备谨慎性，具体意向客户潜在订单与预测收入的对比差异率如下表所示：

单位：万元

项目/年份	E2024年	E2025年	E2026年	E2027年	E2028年	E2029年
安可远业务	7,500.00	8,000.00	9,000.00	9,000.00	9,000.00	9,000.00
金之川采购	0.00	937.81	1,901.23	3,232.09	4,030.61	4,191.83
上市公司协同及市场增量部分	2,556.90	4,723.80	6,839.70	8,389.50	9,970.59	10,349.20
合计	10,056.90	13,661.61	17,740.93	20,621.59	23,001.20	23,541.03
评估收入预测	9,712.62	13,321.89	17,236.60	20,475.92	22,523.51	23,199.22
差异率	3.54%	2.55%	2.93%	0.71%	2.12%	1.47%

根据上述统计数据及金之川历史财务数据，金之川磁芯采购金额占营业成本比例如下：

单位：万元

项目/年份	2021年	2022年	2023年	2024年1-3月
金之川营业成本	34,718.46	44,362.81	39,739.38	8,127.01
磁芯采购金额	11,111.57	16,493.80	8,989.72	1,808.62
占成本比	32.00%	37.18%	22.62%	22.25%
金属软磁磁芯采购金额	2,479.45	3,275.36	1,870.56	410.57
占成本比	7.14%	7.38%	4.71%	5.05%

根据金之川收益法部分预测的营业成本及上述预测的金之川部分达成量，计算金之川未来通过安可远磁芯采购金额占其营业成本比例如下：

单位：万元

项目/年份	E2024年	E2025年	E2026年	E2027年	E2028年	E2029年
金之川预测业务量	-	937.81	1,901.23	3,232.09	4,030.61	4,191.83
金之川营业成本	36,537.21	50,446.45	55,713.75	60,898.58	64,294.97	66,805.32
占成本比	-	1.86%	3.41%	5.31%	6.27%	6.27%

通过预测采购量占成本比对比历史期金之川金属软磁磁芯采购金额占成本比，预测金之川部分完成量占成本比预测期初期较历史期数据低较多，预测期后期接近历史期平均水平。

结合金之川未来的业务情况，未来行业龙头制造商下游的需求以金属软磁磁芯为主，其2023年占金之川的收入比例较高，预计未来会进一步增加，金属软磁磁芯采购占比也将进一步提升。

安可远目前主要以合金系列为主，针对金之川当前需求较大的铁氧体磁芯，安可远有相应的技术储备以及产品储备，未来安可远将根据市场情况调整细分产品，满足上市公司及市场需求进行生产。

综上，金之川及上市公司协同及市场增量部分的预测具备谨慎性。

安可远向上市公司母公司及金之川销售产品的定价为市场销售价，保持与第三方一致的价格进行销售。本次预测未来年度的销售单价为根据历史期水平预测，未考虑未来销售价格的增长，预测变化参数主要是销售量的增加。

安可远预测期各细分产品的销售数量、单价及收入情况如下表所示：

单位：万元

序号	项目/年份	2024年4-12月	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年
1	合金磁粉芯收入	7,637.52	12,815.30	16,628.70	19,746.44	21,721.08	22,372.72
1-1	环形收入	5,020.30	8,438.82	10,970.46	13,164.55	14,481.01	14,915.44
	销售数量(万PCS)	3,500.00	5,883.29	7,648.28	9,177.93	10,095.73	10,398.60
	销售单价(元)	1.43	1.43	1.43	1.43	1.43	1.43
1-2	条形收入	1,223.28	2,011.66	2,615.16	3,138.19	3,452.01	3,555.57
	销售数量(万PCS)	80.00	131.56	171.03	205.23	225.75	232.53
	销售单价(元)	15.29	15.29	15.29	15.29	15.29	15.29

1-3	异形收入	1,198.98	2,052.89	2,668.76	3,202.51	3,522.76	3,628.44
	销售数量(万 PCS)	200.00	342.44	445.17	534.21	587.63	605.26
	销售单价(元)	5.99	5.99	5.99	5.99	5.99	5.99
1-4	其他收入	194.96	311.93	374.32	241.19	265.31	273.27
	销售数量(万 PCS)	59.39	87.70	100.85	110.94	122.03	125.70
	销售单价(元)	2.17	2.17	2.17	2.17	2.17	2.17
2	电子器件收入	345.47	506.59	607.90	729.48	802.43	826.50
2-1	变压器元件收入	65.79	78.95	94.74	113.68	125.05	128.80
	销售数量(万 PCS)	4.48	5.38	6.45	7.74	8.52	8.77
	销售单价(元)	14.69	14.69	14.69	14.69	14.69	14.69
2-2	电感线圈收入	279.68	427.64	513.17	615.80	677.38	697.70
	销售数量(万 PCS)	81.83	125.11	150.14	180.16	198.18	204.13
	销售单价(元)	3.42	3.42	3.42	3.42	3.42	3.42
3	营业收入合计	7,982.99	13,321.89	17,236.60	20,475.92	22,523.51	23,199.22

报告期内，安可远主要产品平均销售单价情况如下：

项目	2024年1-3月平均销售单价(元/PCS、万元/吨)	2023年度平均销售单价(元/PCS、万元/吨)	2022年度平均销售单价(元/PCS、万元/吨)
合金磁粉芯	2.13	2.17	2.09
电子器件	3.56	3.90	4.16
合金粉末	/	1.77	1.82

注：合金磁粉芯、电子器件销量单位为 PCS，平均销售单价单位为元/PCS；合金粉末销量单位为吨，平均销售单价单位为万元/吨。

报告期内安可远主要产品单价呈现波动趋势。2022 年度，安可远主动减少低毛利业务比重，2022 年销售单价明显上升。报告期内，占营业收入比例 90% 以上的合金磁粉芯业务销售单价总体呈现上升趋势。

预测期，安可远主要产品平均销售单价预测情况如下：

项目	2024年4-12月平均销售单价(元/PCS、万元/吨)	2025年平均销售单价(元/PCS、万元/吨)	2026年平均销售单价(元/PCS、万元/吨)	2027年平均销售单价(元/PCS、万元/吨)	2028年平均销售单价(元/PCS、万元/吨)	2029年平均销售单价(元/PCS、万元/吨)
合金磁粉芯	1.99	1.99	1.99	1.97	1.97	1.97
电子器件	4.00	3.88	3.88	3.88	3.88	3.88

在上述预测期内，合金磁粉芯中环形和条形的预测增长率高于异型部分，电子器件中变压器元件销量增长率高于电感线圈，上述原因导致了预测期平均单价对比报告期单价及预测期不同年度价格存在变化。

预测期各细分产品销售单价预测主要是结合 2022 年度及 2023 年销售单价预测未来保持不变。结合安可远报告期业务结构调整，未来产品预测结构与 2022 年及 2023 年基本趋同。同时导致价格变动的因素较多，存在较大的不确定性，无法合理预测销售价格的波动趋势及波动范围。基于预测的谨慎性，故按各细分产品单价保持不变进行预测。

综上，预测期单价保持不变具备合理性。

安可远产品不存在年降机制，价格大体随行就市，对于参与设计解决方案的定制产品有一定的议价能力。

在原材料采购价格方面，安可远采购的主材中纯铁、铁硅铝粉末、硅、铁镍粉末单价变动比率如下：

项目	2024 年 1-3 月		2023 年度		2022 年度
	平均单价 (元/KG)	变动比率	平均单价 (元/KG)	变动比率	平均单价 (元/KG)
纯铁	4.89	-5.82%	5.19	-11.55%	5.87
铁镍粉末	113.12	-19.48%	140.48	7.87%	130.23
铁硅铝粉末	12.80	-5.26%	13.51	5.14%	12.85
硅	16.20	-5.26%	17.10	-9.09%	18.81

报告期内，安可远采购的主材中纯铁 2023 年的平均价格较 2022 年下滑 11.55%，主要受大宗商品铁矿的价格波动影响，铁矿在 2022 年上半年价格持续上升，于 2022 年 9 月开始有所回落，2023 年铁矿价格在小范围内波动，2024 年初继续呈现下降趋势。截至 2024 年 7 月初，铁矿价格已较 2022 年高点跌去 31.28%。铁硅铝粉末、铁镍粉末平均价格 2023 年度略有上涨，2024 年 1-3 月则有所回落，变动趋势与大宗商品价格走势一致。硅的价格呈下降趋势，主要系金属硅等硅料价格受供求关系影响，在 2022 年初持续上涨，多晶硅价格突破 300 元/千克，并保持在较高水平。2022 年 4 季度开始，硅的价格开始回落，相关产品价格随着大宗商品硅料价格的下降而下降。安可远采购的原材料按照市场价格采购，采购单价随市场价格变动而波动。

在产品成本方面，安可远自身粉料研发的工艺与上市公司的粉料研发技术相结合，可有效降低金属软磁粉芯的成本。

在产品结构方面，安可远自 2022 年开始，受市场行情波动以及公司资金的影响，逐步调整产品结构，重点专注于电源以及新能源汽车等高毛利的行业，逐步降低毛利较低的家电行业与光伏行业的比重。安可远 2023 年在电源及新能源汽车行业收入占比超过一半，预测未来收入比重以电源以及新能源汽车为主，毛利有望进一步提升。

综上，随着预测期销售量上升，规模效应逐步显现，毛利率逐渐上升具备合理性。

评估过程中，为了保证价格的公允性，评估安可远向上市公司母公司及金之川的销售定价与其向其他第三方客户的销售价格一致。其中“其他第三方”指的是安可远的其他客户。安可远对上市公司的销售是在结合了自身的成本和利润后的定价，相同价格对外销售，有利于提升安可远的产品竞争力，进一步体现了协同整合的价值。

问题五回复中上市公司向安可远采购产品单价低于第三方的说法中，“第三方”指的是上市公司的其他供应商。安可远自身粉料研发的工艺与上市公司的粉料研发技术相结合，可有效降低金属软磁粉芯的成本。上市公司与安可远可以在材料、技术、工艺等多方面实现协调，从而降低上市公司的采购成本。

上市公司并购安可远基于在磁性器件行业向上游拓展，为上市公司及子公司提供丰富材料制造的经验及低成本质量可靠的产品，基于上市公司粉料研发和工艺可与安可远深度整合，为上市公司及子公司的磁性器件提供持续的成本竞争力和供货保障，使公司铁硅、铁镍、铁硅铝类磁性材料及电感元件在性能占优的前提下更具性价比优势。

上市公司与可立克虽在磁性元件方面属于行业内竞争对手，但对安可远的经营战略仍是保持现有客户及供应链体系的独立性。

安可远总体业务依旧保持独立运营，安可远与可立克存在长久的合作关系，与可立克其他供应商相比，安可远的产品在价格和性能上具备一定优势，可立

克继续保持对安可远的采购符合可立克经营的需求，符合正常商业逻辑，符合行业惯例。

截至到 2024 年 9 月底，安可远新增业务与可立克合作情况统计如下表所示：

序号	客户名称	项目	所属行业	所用磁芯	截止 9 月底进展	通过中间客户交易
1	某电源行业上市公司子公司 T	20KW/40KW 充电模块电源	新能源充电桩	AF	20KW 测试已通过，已确定磁环；40KW 待测试	博多，可立克
2	某电源行业上市公司 H	50KW/33KW/320KW 逆变器	光伏逆变器	AF、APH	有在手订单，目前持续交货中	可立克
3	工业自动化设备上市公司	充电模块电源	伺服器电源终端	AF、APH	2024 年 1 月 20 日到厂审查，工厂审查初步合格，正在完善相关技术设备升级	博多，可立克，麦捷科技
4	某电源行业上市公司 N	30kw 移动电源	充电桩终端	AF、APH	研发推进 AKX 系列产品，试样通过	湖南长拥华，可立克
5	某电源行业上市公司 K	30KW/40KW 充电桩模块电源	电源行业	AKX	已有订单，月订单金额约 50 万元	磁极，可立克
6	某光伏行业上市公司 J	20KW, 30KW, 50KW 光伏逆变器	光伏行业	APC	采用 APC 与 APH 材质的磁芯，实现批量交付	可立克

目前，可立克针对产品及业务进行内部战略调整，即保留较高毛利的订单进行自产，较低毛利的订单转至外协厂商承接。因此，受可立克内部战略方向调整的影响，安可远对可立克订单量在逐步减少，转由可立克或其子公司的上游供应商向安可远采购；同时金属软磁行业属于完全竞争市场，在工艺技术、产品性能一致的情况下，并不会因上市公司并购而影响行业份额，不影响安可远与上市公司的协同。

2023 年安可远受原大客户转型影响，减少了部分低净值家用电器业务订单。家用电器业务对资金需求较大，且整体利润率相对较低，故安可远主动减少了家用电器业务，导致安可远 2022 年度收入下降，2023 年家用电器业务占比进一步下降。故，该处描述与“安可远与可立克的合作不受影响”不相矛盾。

截至评估基准日，安可远借款费用包括短期借款和长期借款，其中短期借款包括银行借款和个人及第三方借款，银行短期借款合计 1,500.00 万元，个人及第三方短期借款合计 3,079.61 万元；长期借款合计 750.00 万元，长期借款到期日为 2027 年 1 月 3 日。针对安可远的借款费用预测，按照短期借款到期后续贷处理，长期借款按约定的还款日期到期还款。结合安可远的净利润及现金流



预测情况，2024 年净利润逐年增加，现金流逐步由负转正，故后期不再考虑预测新增借款费用，2025 年起借款保持不变具备合理性。

## 2、收入预测的可实现性

### （1）市场情况

利用磁性材料制成的电感、电子变压器等磁性元器件是电力电子技术领域核心配套元件之一，广泛应用于新能源汽车、充电桩、光伏逆变器、家电、不间断电源、5G 通讯、航空等，属于“碳中和”产业链中的重要一环。随着下游新能源汽车及充电桩、光储充等高景气行业的发展以及消费电子行业需求回暖，磁性材料市场规模将进一步打开。此外，人工智能技术迎来了前所未有的发展高潮，国内外服务器投资、算力中心建设的热潮不断推动服务器与算力产业链发展，更带动了 AIPC、AI 手机等硬件的投资机会，使得电子元器件的需求和用量得到了大幅提升。

### （2）安可远的竞争优势

自成立以来，安可远持续专注于合金磁粉芯产品的研发、生产和销售。通过多年的产品创新和工艺改进，已成为行业内能够规模化供应质量稳定、性能优良的合金磁粉芯的生产厂商之一。

此外，安可远生产的铁镍粉采用高端真空气雾化制粉炉，独立设计开发雾化制粉方法，具备明显价格优势。安可远自主开发的铁镍粉已得到核心客户的高度认可，部分型号已开始供货。铁镍粉将扩大公司在高性能计算及 AI 服务器领域的竞争优势，获得新增长点。

通过本次交易，安可远可以被打造为麦捷科技磁性材料和器件的新增长极，为上市公司本部及金之川磁性器件提供持续的成本竞争力及供货保障，麦捷科技也可借助安可远现有的客户资源，快速拓展新能源及 3C 业务领域。

### （3）安可远预测收入的实现情况

根据本次评估报告，安可远预测未来五年收入及收入增长率如下表所示：

项目/年份	2023年	E2024年	E2025年	E2026年	E2027年	E2028年	E2029年	平均增长率	年复合增长率
安可远收入(亿元)	0.78	0.97	1.33	1.72	2.05	2.25	2.32		
增长率		24.82%	37.16%	29.39%	18.79%	10.00%	3.00%	20.53%	19.97%

随着本次交易的推进，上市公司对安可远进行全方位的管理升级，不断导入其产品。目前已经导入新能源汽车头部企业的订单，并同步开展 DMI5.0 的设计与生产准备。安可远也已经与 A 公司、工业自动化设备上市公司等大客户建立了联系，并进入产品研发阶段。从安可远 2024 年 5 月以来的月销售情况来看，上市公司与安可远的销售协同效应正在逐步展现。

截至 2024 年 9 月 30 日，安可远已实现收入及待执行订单对预测收入的完成情况如下表所示：

单位：万元

项目	预测收入	2024年1-3月收入	2024年4-9月收入	完成率
2024年	9,712.62	1,729.63	4,443.06	63.55%

由于安可远下游应用领域特性原因，公司正式订单以短期订单为主，能见度较短。相对于短期订单，行业趋势对未来收入变动指导性更强。

从上表数据可见，2024 年第二季度开始，安可远收入规模逐步增大，本次交易的协同效应正在逐渐显现。下游意向客户中某电源行业公司 R 已审厂通过，即将进入量产阶段。行业龙头制造商正在与安可远研发团队沟通，截至到 9 月底，已送二款产品样品，其中一款测试情况基本符合客户要求;另一款于 8 月底送样，待反馈测试结果，根据测试结果确认是否调整磁芯性能；送样结束后，导入终端研发阶段，预计 2025 年 3 月份正式审厂，审厂通过后小批量试产预计 2025 年 6 月，大批量订单导入预估时间 2025 年下半年。安可远也在根据工业自动化设备上市公司的要求调整产线，对接研发。2024 年全年收入与评估预测不存在较大差异。

#### (4) 安可远收入预测实现的可行性

上市公司未来几年将重点进行磁性器件相关产业发展，建设汽车电子大楼等项目，计划交易完成后通过安可远自产自用合金磁粉芯以降低原材料采购成

本，减少对合金磁粉芯供应商的依赖，强化内部协同效应。上市公司正在对安可远进行研发、生产、销售、管理等全方位的升级改造，以对齐上市公司标准。截至本回复报告出具之日，上市公司与新能源汽车头部企业的订单已采用安可远生产的磁芯；上市公司与 A 公司的订单已开始采用安可远生产的粉料，粉料性能经测试满足使用需求。另外，上市公司正在持续不断地向安可远导入客户，2024 年 5 月以来安可远出货量持续增长。

为扩大安可远产能，与上市公司本部的产能做衔接，迎接重点客户审厂，并改变员工的工作与生活环境，上市公司对安可远原有厂区各个工序进行了整体装修改善升级；除此之外，上市公司对安可远新增固定资产投资，在厂区内规划新建二栋厂房、一栋办公楼、一栋宿舍楼及配电房及发电机房，工程造价约 2100 万元（不含税），建筑面积超 17,898.00 m<sup>2</sup>。项目整体预计于 2025 年 4 月底完工并投入使用。随着新厂房的投入使用，安可远产能将进一步提升。

随着上市公司与安可远协同效应的逐步显现、安可远产能的不断提升，安可远收入规模逐渐增加，收入预测实现具有可行性，不存在重大不确定性。

**（三）本次收购完成后，安可远主要客户是否存在停止或减少向安可远采购的风险，本次收益法预测过程中是否考虑相关因素，如否，请说明合理性**

根据安可远提供的 2023 年度经营数据及其管理层反馈，安可远的客户中可立克和京泉华为上市公司竞争对手，其中，报告期内安可远对京泉华销售金额合计为 114 万元，各期均未进入前十大客户，不是安可远的主要客户。因此，安可远主要客户中只有可立克为上市公司直接竞争对手。自 2023 年 6 月上市公司并购安可远公告发出后，可立克因自身产品结构调整有短暂停止或减少向安可远采购的情形，经营数据显示可立克 2023 年 7 至 8 月明显暂时停止或减少向安可远产品采购，时间周期约为 1-2 个月，经过安可远逐步沟通解释及可立克的观察后，可立克从 9 月开始逐渐恢复订单交货，未有其他影响，其他客户无影响。

除可立克外其他主要客户均不是上市公司竞争对手，安可远被上市公司并购，并购考虑了上市公司协同及市场增量业务的影响，但安可远总体业务依旧保持独立运营，安可远与可立克存在长久的合作关系，安可远对可立克供应的

产品在价格和性能上在可立克的供应商中具备一定优势，可立克继续保持对安可远的采购符合可立克经营的需求，符合正常商业逻辑，符合行业惯例。

此外，上市公司也在积极为安可远导入新的客户，并加大研发协同和投入，指导改善设备自动化水平，优化工艺和设备布局。预计安可远将加速新产品的研发和推广力度，加速新客户认证和产品导入，安可远的客户结构和产品竞争力将会持续提升。

上市公司已在重组报告书“第十二节风险因素”之“二、交易标的相关风险”处补充“（十）主要客户中上市公司竞争对手停止或者减少向安可远采购的风险”。

### 七、上市公司收购金之川 67.5%的股权后，其经营业绩与前次收益法评估情况是否存在较大差异，如是，请说明原因

2017年，上市公司收购金之川 67.5%股权，结合收购时点评估报告盈利预测数据及实际完成数据对比如下：

项目/年度	2017年	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年
预测收入（万元）	29,028.00	32,528.00	35,428.00	40,310.80	44,341.88	44,341.88
预测净利润（万元）	2,716.94	3,307.10	3,879.00	4,758.29	5,528.38	5,528.38
完成收入（万元）	27,473.45	32,640.99	42,426.74	35,833.55	42,067.54	54,729.73
完成净利润（万元）	2,871.91	3,448.55	4,051.37	3,356.90	3,882.20	5,560.04
收入完成率	94.64%	100.35%	119.75%	88.89%	94.87%	123.43%
净利润完成率	105.70%	104.28%	104.44%	70.55%	70.22%	100.57%

综上，金之川前次收购预测期 2017-2019 年（亦为业绩对赌期）业绩实际完成情况与预测基本一致；2020、2021 年业绩未完成，营业收入完成率分别为 88.89%、94.87%，净利润完成率分别为 70.55%、70.22%。2020 年、2021 年业绩未完成主要是全球经济面临下行，同时国内经济面临需求收缩，消费和投资增势减弱，整体经济发展预期转弱，消费降低导致金之川下游消费电子行业整体行情下行。同时金之川主要客户海外市场订单量减少，导致 2020、2021 年实际完成业绩不及预期。

2022 年度为金之川 2017 年收购预测的稳定年，2022 年度数据按收购预测 2021 年度数据确认。根据 2022 年度实际经营数据，2022 年度金之川收入完成

情况较好，净利润完成率与预测基本一致。

## 八、补充披露情况

上市公司对本问题（1）已在重组报告书“第六节标的资产的评估情况”之“（四）标的资产的评估过程”之“1、安可远”之“（2）收益法”之“（8）业绩实现情况分析”、“（9）相关预测数据的合理性和谨慎性”及“2、金之川”之“（2）收益法”之“（8）业绩实现情况分析”中披露了相关内容。

上市公司对本问题（2）已在重组报告书“第六节标的资产的评估情况”之“（四）标的资产的评估过程”之“1、安可远”之“（2）收益法”之“（3）折现率的确定”之“③权益的系统风险系数  $\beta$  的估算”及“2、金之川”之“（2）收益法”之“（3）折现率的确定”之“③权益的系统风险系数  $\beta$  的估算”中披露了相关内容。

上市公司对本问题（3）已在重组报告书“第六节标的资产的评估情况”之“（四）标的资产的评估过程”之“1、安可远”之“（2）收益法”之“（2）未来收益预测”之“⑩营运资金预测、营运资金增加额的确定”中补充了相关内容。

### 【会计师核查情况】

#### （一）核查程序

会计师履行了以下核查程序：

1、获取并查询安可远、金之川 2023 年财务报表及审计报告，了解安可远、金之川 2023 年业绩实现情况；

2、获取并查询安可远、金之川 2020 年度至 2022 年度毛利率、期间费用率情况，并与同行业上市公司进行对比分析；

3、查询安可远、金之川同行业可比公司的贝塔系数，对比安可远、金之川评估的贝塔系数情况；

4、获取并查询安可远、金之川评估报告，分析安可远的营运资金预测、营运资金增加额的具体测算过程、依据及合理性；

5、获取并查阅广东恒正土地房地产资产评估有限公司出具的《房地产估价报告》，访谈上市公司及安可远管理层，了解张国庭对安可远进行实物增资的

背景；

6、获取并查询上市公司与安可远签订的《采购协议书》，了解上市公司对安可远的后续经营计划；

7、访谈安可远销售负责人、财务负责人，了解 2023 年主要客户对公司的采购是否发生过停止、减少情形；

8、获取并查阅金之川前次评估报告，并与金之川实际经营情况进行对比，分析金之川业绩实现情况。

## （二）核查意见

1、安可远 2023 年收入完成率在 95%以上，收入实现情况较评估预测情况相比不存在实质性差异，净利润完成率存在一定差异；主要系（1）安可远收入规模总体不大，成本费用变动对净利润影响的绝对数较大；（2）安可远下游光伏行业产能快速增加，光伏行业竞争激烈；新能源汽车及充电桩、通讯及服务器电源领域快速增长，磁粉芯行业竞争加剧，安可远在行业内总体规模偏小，竞争能力不足导致 2023 年总体订单量减少，订单价格下降；（3）安可远 2023 年收入规模较 2022 年降低，规模效应下降导致毛利率下降，其他运营成本的增加，导致亏损增加。本次就评估基准日后经营不及预期情况与交易对手方协商确认调整交易对价 500 万元，调整后的交易对价考虑了未实现预测损益的影响。金之川 2023 年收入完成率为 99.72%，净利润完成率为 96.94%，实际业绩实现情况与评估预测不存在较大差异；

2、从安可远的预计毛利率、期间费用率与报告期内相关财务指标和同行业可比公司的情况来看，相关预测数据具有合理性和谨慎性；

3、安可远、金之川在评估过程中使用贝塔系数时选取的同行业上市公司情况与重组报告书中的管理层讨论及分析部分选取的可比公司不完全一致，可比公司评估过程中使用的可比公司数量较重组说明书中多，数据统计量更多更具代表性，差异具备合理性；

4、收益法评估过程中对安可远的营运资金预测、营运资金增加额的具体测

算系结合麦捷科技并购整合方案、安可远同行业可比公司历史年度经营周转数据及平均周转天数数据以及通过对被评估单位经营情况的调查，以及经审计的历史经营性资产和损益、按照上述营运资金定义，经综合分析后确定各项营运资产和营运负债的周转率，计算得到未来经营期内经营性应收款项以及应付款项等及其增加额，具有合理性；

5、本次交易不存在通过做高安可远净资产的方式降低评估增值率的情形，本次交易前张国庭对安可远进行实物增资属于正常的投资决策安排，满足上市公司对产业布局的要求，保证安可远持续稳定经营，具有合理性；

6、安可远产品面向的主要下游市场需求旺盛，磁粉芯市场不存在产能冗余情况。结合安可远历史年度业务增长率及企业管理层对安可远未来经营战略及业绩预测数据，安可远在未来 5 年内仍有较大的业务增长潜力，预测安可远未来 5 年收入预测保持持续增长符合安可远自身发展实际情况以及行业发展趋势；

7、2023 年 11 月，安可远已向上市公司交付了首批定制化合金磁粉芯。安可远的金属软磁产品可以直接用于上市公司现有相关产品的生产与制造，安可远对于现有上市公司的供应商具备可替代性；

8、本次收入预测过程中在一定程度上考虑了安可远对上市公司的销售收入，其中最直接的增长点在于麦捷科技及其控股公司金之川的磁粉芯材料需求；

9、截至本回复报告出具日，安可远主要客户没有停止或减少向安可远采购，个别客户采购相对减少为客户自身产品结构调整所致。本次收购完成后，安可远主要客户停止或减少向安可远采购的风险较小；

10、金之川 2017-2019 年的业绩基本超额完成；2020、2021 年业绩未完成，营业收入完成率为 88.89%、94.87%，净利润完成率为 70.55%、70.22%，2020 年、2021 年业绩未完成主要是受经济预期减弱、消费降级及主要客户海外市场订单量减少所致。2022 年完成情况较好。

《问询函》5. 申报文件显示：（1）报告期各期，标的公司安可远持续亏损，实现归属于母公司股东的净利润分别为-565.73 万元、-346.58 万元和-512.00 万元，经营活动产生的现金流量净额分别为-870.08 万元、65.64 万元和 29.16 万元，与净利润存在较大差异；（2）报告期各期，安可远主要产品的产

能利用率分别为 39.93%、48.70%和 55.15%，其机器设备的成新率为 51.35%；

(3) 报告期各期末，安可远存货期末余额分别为 3,744.54 万元、4,342.96 万元和 5,264.57 万元，其中在产品期末余额分别为 2,113.43 万元、2,459.33 万元和 2,937.62 万元，存货跌价准备的余额分别为 444.66 万元、725.04 万元和 974.11 万元。金之川存货期末余额分别为 10,366.94 万元、17,597.96 万元和 12,982.27 万元，存货跌价准备的余额分别为 250.33 万元、776.26 万元和 1,150.30 万元；

(4) 标的公司主营业务成本中原材料占比较高。报告期各期，安可远主要原材料占采购金额的比例分别为 63.22%、62.91%和 62.77%，其中主要原材料包括纯铁、铁硅铝粉末、硅、铁镍粉末；金之川主要原材料占采购金额的比例分别为 66.64%、68.29%和 62.07%，其中磁芯及漆包线采购量较高、占比较大；

(5) 报告期内，安可远的总体期间费用率较同行业可比上市平均值相比较，其中管理费用远高于同行业上市公司，销售费用和研发费用略高于同行业可比上市公司。

请上市公司补充披露：(1) 结合报告期内安可远的产品销售情况、毛利率水平、期间费用等情况，披露安可远持续亏损的原因及合理性，安可远的净利润与经营活动现金流量净额存在较大差异的原因；(2) 结合安可远以前年度主营业务开展情况、市场拓展情况、产品竞争力、报告期内产能利用率较低的原因、亏损情况及盈利改善预期、交易完成后上市公司的经营发展战略，本次交易对上市公司现有业务的贡献等，披露本次溢价收购安可远 100%股权的必要性与合理性，是否有利于提高上市公司资产质量、改善财务状况，是否符合《上市公司重大资产重组办法》第四十三条的相关规定。

请上市公司补充说明：(1) 结合报告期内安可远主要产品的产能利用率水平，说明安可远的固定资产是否存在闲置情形，是否存在减值迹象，固定资产减值准备计提是否充分；(2) 结合标的公司的经营模式、采购销售周期、存货期后销售情况，说明最近一期库存商品、发出商品期末余额是否与在手订单、收入规模相匹配，存货与营业收入变动的趋势与同行业是否一致；结合标的公司生产流程、存货减值测试过程、存货库龄结构、存货周转率及报告期内原材料及产品价格波动、同行业可比公司情况，说明存货跌价准备计提的合理性；

(3) 结合标的公司报告期各期主要原材料的采购数量、单价、金额等变动情况，说明主要原材料采购量与产品产量、库存的匹配性，主要原材料采购价格与大



宗商品价格走势是否一致，并对主要原材料采购价格和产品销售价格对标的公司毛利率的影响情况进行敏感性分析；（4）结合安可远的经营模式、员工结构、人均费用率水平等情况，说明安可远期间费用率水平与同行业可比上市公司存在较大差异的原因及合理性。

请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

**【公司回复】**

一、结合报告期内安可远的产品销售情况、毛利率水平、期间费用等情况，披露安可远持续亏损的原因及合理性，安可远的净利润与经营活动现金流量净额存在较大差异的原因；结合可比公司在产品细分类型、收入结构、产品价格及原材料成本、客户结构、业务规模等方面的异同，说明标的资产毛利率低于行业平均水平的合理性

**（一）安可远持续亏损的原因及合理性**

**1、报告期内安可远产品销售情况、毛利率水平情况：**

报告期各期，安可远净利润分别为-341.18 万元、-937.16 万元和-147.85 万元，安可远持续亏损，产品销售情况、主营业务毛利率水平如下：

单位：元

类别	年 1-3 月	年度	年度
产品销售收入	17,296,304.17	77,815,141.14	89,589,543.25
主营业务毛利率			

**2、报告期内安可远期间费用情况如下：**

单位：元

期间费用	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度
销售费用	593,483.83	2,294,703.04	1,965,172.61
其中：职工薪酬	200,834.16	978,746.20	953,792.98
折旧摊销	6,816.51	55,564.32	37,386.96
固定销售费用合计	207,650.67	1,034,310.52	991,179.94
固定销售费用占比	34.99%	45.07%	50.44%
管理费用	1,709,370.80	7,717,006.44	8,156,878.48

期间费用	2024年1-3月	2023年度	2022年度
其中：职工薪酬	702,264.04	3,252,440.23	3,001,676.57
折旧摊销	457,953.29	1,807,120.52	1,813,711.48
固定管理费用合计	1,160,217.33	5,059,560.75	4,815,388.05
固定管理费用占比	67.87%	65.56%	59.03%
研发费用	1,148,111.25	5,917,485.40	5,795,958.20
其中：职工薪酬	490,285.85	2,121,487.06	2,110,108.88
折旧摊销	144,168.94	622,775.65	696,523.39
固定研发费用合计	634,454.79	2,744,262.71	2,806,632.27
固定研发费用占比	55.26%	46.38%	48.42%
财务费用	594,786.29	2,240,541.86	3,256,282.06
其中：利息支出	590,023.25	2,228,952.27	3,336,270.06
利息费用占比	99.20%	99.48%	102.46%

综上，报告期内安可远职工薪酬、折旧摊销及利息支出的固定成本占期间费用比率较高。

### 3、安可远持续亏损的原因及合理性

安可远报告期内持续亏损的情况，主要由以下几个原因造成：

#### (1) 公司规模较小，议价能力偏弱，生产效率偏低

公司报告期内，营业收入分别为 89,589,543.25 元、77,815,141.14 元、17,296,304.17 元，公司销售规模相对较小，受公司经营规模和市场议价能力的影响，其报告期内销售毛利率分别为 21.65%、18.12%、18.86%，与同行业可比上市公司平均销售毛利率 25.27%、25.95%、23.90%相比相对较低。同时订单较为分散，导致生产效率较低（包括人工成本较高、设备利用率较低等），报告期内产能利用率尚处于较低水平，其产能潜力尚未释放，规模效应尚未凸显。

#### (2) 固定费用占比高，拉低了公司的盈利能力

职工薪酬、折旧摊销及利息支出的固定成本占期间费用比率较高，营业毛利额不能覆盖销售、管理、研发、财务费用投入。

#### (3) 存货跌价计提事项导致公司净利润进一步减少

受公司产线不良、成品市场销路受限等影响，导致部分半成品、库存产品的可变现价值低于账面价值，报告期内存货跌价准备分别为 280.38 万元、340.18 万元、54.53 万元。综上，上述计提事项导致公司净利润进一步减少。

#### (4) 融资渠道有限，融资费用较高

安可远经营规模较小，在日常采购中，议价能力偏弱，加之对客户存在 3-7 个月不等的账期，日常经营活动需要投入较多的资金进行周转，而公司作为非上市公司融资困难，融资渠道有限，在日常经营过程中资金流转存在一定压力，需要通过关联股东借款的形式解决日常资金需求，报告期内安可远财务费用利息支出分别为 333.63 万元、222.90 万元、59.00 万元，高额利息支出导致公司进一步亏损。

#### **4、磁性材料多为定制产品，磁性材料行业不属于红海市场，效益预测中的行业分类具备合理性**

安可远主要产品为金属软磁粉芯，属于磁性材料中的金属软磁材料。近年来市场前景尤为突出，在“双碳”、“新基建”和“AI 人工智能”积极推进的背景下，全球 AI 服务器、光伏、新能源汽车及充电桩、储能、数据中心以及 5G 基站建设等领域迎来持续的发展机遇，这些应用需求使得市场对金属软磁材料的需求持续增长。由于金属软磁材料下游应用领域不断拓展且存在较大差异，各行业需求迭代较快，定制化、专业化已成为行业发展的主流趋势，行业内企业需根据市场需求变化以及客户要求来实现持续的创新和各项性能指标的突破，不断推出满足客户需求的定制化、专业化产品。因此，金属软磁材料行业不存在较为严重的同质化竞争现象。

国际市场上，日本、美国、韩国以及部分欧洲国家在磁性材料生产方面起步较早，包括 Magnetics（美磁），Changsung Corp.（韩国昌星）等外资企业新产品开发能力较强，整体技术含量高，在高端产品的技术水平、高附加值产品的市场占有率等方面仍然占据主导地位。目前，中国的磁性材料产业在国际竞争中的优势主要体现在制造环节，市场竞争主要体现为成本价格的竞争，尚未形成良性发展，且市场格局相对分散，因此并未形成红海市场。

在产品竞争力方面，安可远是国家高新技术企业，省级创新型中小企业，

省级专精特新中小企业，省级高频低损耗磁性器件工程技术研究中心，市级工程技术研究开发中心，安可远成立以来始终将技术创新作为发展驱动力。通过多年研发积累和技术创新，安可远围绕电感磁性材料领域自主研发并掌握了合金粉末非真空气雾化精炼制粉技术，合金铁硅、铁硅铝、铁镍等粉末绝缘包覆技术，终端应用设计，如高密度成型技术、异型磁芯模具开发设计、磁芯制备技术（比如纯圆形磁芯、UT 磁芯、UR 磁芯制造、泳状磁芯制备），合金磁芯退火等关键核心技术。这些核心技术的掌握，为公司向客户提供满足用户性能指标要求的磁性材料提供了保证。

安可远现有主营业务报告期内终端应用分行业情况收入统计如下表所示：

单位：万元

行业分类	2024年 1-3月		2023年度		2022年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
电源	588.23	34.27%	2,141.43	27.53%	3,869.68	43.20%
光伏储能	599.29	34.92%	3,470.00	44.61%	2,448.60	27.33%
家用电器	129.65	7.55%	1,066.06	13.71%	1,788.29	19.96%
新能源汽车	399.22	23.26%	1,100.54	14.15%	852.02	9.51%
<b>合计</b>	<b>1,716.39</b>	<b>100.00%</b>	<b>7,778.03</b>	<b>100.00%</b>	<b>8,958.59</b>	<b>100.00%</b>

安可远报告期内收入下降主要为安可远业务结构调整，家用电器业务对资金需求较大，且整体利润率相对较低，故安可远主动减少了家用电器业务导致报告期收入下降。光伏行业景气度下降影响，公司 2024 年 1-3 月光伏收入占比较 2023 年有所降低，上述原因符合企业的经营战略和行业经济现状变化，报告期内收入持续下降具备合理性。

安可远 2024 年度预测收入 9,712.62 万元，从细分行业划分来看，收入主要是以电源行业为主，新能源汽车与家用电器为辅。公司业绩预测快速增长，主要是基于对电源行业的快速增长预测，光伏储能行业目前市场需求呈现下降趋势，安可远产品未重点集中于光伏储能行业。

产品细分行业分类	2024 全年（万元）	收入占比
电源	4,634.76	47.72%
光伏储能	1,888.75	19.45%
家用电器	1,092.87	11.25%

新能源汽车	2,096.23	21.58%
合计	9,712.62	100.00%

结合 2024 年收入预测及订单情况，目前市场前景可观，总体光伏储能相关业务占比不大，预计光伏储能行业下行情况对安可远影响较小。

## （二）安可远的净利润与经营活动现金流量净额存在较大差异的原因

报告期内，公司经营活动产生的现金流量净额与当期净利润的比较情况如下：

单位：元

补充资料	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度
将净利润调节为经营活动现金流量			
净利润	-1,478,499.82	-9,371,636.92	-3,411,762.78
加：信用减值损失	-102,180.93	-63,523.04	53,334.62
资产减值准备	545,297.98	4,314,054.10	2,803,790.66
固定资产折旧	1,239,673.11	4,501,025.96	3,638,450.22
使用权资产折旧	112,698.96	1,226,461.03	2,777,791.56
无形资产摊销	204,012.89	616,077.90	20,909.16
长期待摊费用摊销	387,049.42	1,359,722.77	1,284,384.57
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失（收益以“-”号填列）	105,357.58	-131,734.03	-
固定资产报废损失（收益以“-”号填列）	-	583,883.22	556,154.24
财务费用（收益以“-”号填列）	590,023.25	2,228,952.27	3,336,270.06
投资损失（收益以“-”号填列）	79,453.01	122,950.00	-
递延所得税资产减少（增加以“-”号填列）	-	57,729.87	-54,073.33
递延所得税负债增加（减少以“-”号填列）	-1,192.60	10,510.97	-
存货的减少（增加以“-”号填列）	202,893.10	-12,872,684.48	-5,984,208.56
经营性应收项目的减少（增加以“-”号填列）	3,893,996.92	9,715,214.80	-11,717,202.38
经营性应付项目的增加（减少以“-”号填列）	-6,857,152.77	-10,806,873.49	7,352,601.24
经营活动产生的现金流量净额	-1,078,569.90	-8,509,869.07	656,439.28

报告期安可远归属于母公司股东的净利润分别为-341.18 万元、-937.16 万元和-147.85 万元，经营活动产生的现金流量净额分别为 65.64 万元、-850.99 万元和-107.86 万元，净利润与经营活动产生的现金流量净额差异分析主要原因如下：

（1）报告期长期资产类折旧及摊销、减值准备等非付现项目影响金额分别

为 1,057.87 万元、1,195.38 万元、238.66 万元。

(2) 报告期末存货余额较年初分别增加 598.42 万元、1,287.27 万元、-20.29 万元，主要系为产品生产提前备货采购相关原材料的增加，以及受行业周期性波动影响及公司经营策略的调整，销售订单对应的下游应用领域结构有所变化。安可远总体销售规模较小，订单结构受下游细分领域影响较大，从而使得部分备货去化较慢，积存了一定数量的在产品。

(3) 报告期经营性应收项目较各期初增加 1,171.72 万元、-971.52 万元、-389.40 万元，主要系公司各期末未结销售回款中以应收票据方式结算的金额较期初增加或减少所致。

(4) 报告期经营性应付项目较年初增加 735.26 万元、-1,080.69 万元、-685.72 万元，主要受公司各期末应付账款到期结算、随当期收入及采购情况变化的增值税变动以及非 9+6 银行背书转让后到期的影响。

(5) 报告期财务费用筹资活动项目影响 333.63 万元、222.90 万元、59.00 万元。

综上，经营活动产生的现金流量净额与当期净利润的差异主要是由于长期资产折旧及摊销、减值准备等非付现项目及筹资活动财务费用项目影响导致。

### (三) 标的资产毛利率低于行业平均水平的合理性

#### 1、标的公司安可远

(1) 安可远与同行业可比公司在产品细分类型方面的对比情况如下：

公司	主要产品	营业收入占比	产品具体内容	是否为可比产品类别
东睦股份	粉末压制成形产品	48.85%	PressandSinter（简称 P&S），特指粉末压制成形并经烧结获得的制品或材料	否
	软磁复合材料	18.93%	SoftMagneticComposites（简称 SMC），指由软磁性粉体、绝缘体和高分子等复合而成的粉体，经压制成形并热处理后获得的具有软磁性能的复合材料	是
	金属注射成形产品（消费电子产品）	30.98%	MetalInjectionMolding（简称 MIM），特指由金属粉体与有机粘结剂混练、造粒，并在加热塑化状态下用注射成形机注入模腔内进行固化成形，再经脱除粘结剂并烧结后获得的制品或材料	否
铂科新材	金属软磁粉	95.92%	主要是铁硅软磁粉芯和铁硅铝软磁粉芯	是

公司	主要产品	营业收入占比	产品具体内容	是否为可比产品类别
	芯			
	磁性电感元件	1.90%	是用（绝缘）导线绕制成一定圈数的线圈，线圈内插入磁性材料所构成的电气元件	否
中钢天源	工业原料	30.89%	主要从事检验检测科技服务业、磁性材料及器件产业	是
	电子元器件	23.82%		否
	检验检测	20.57%		否
	金属制品	15.06%		是
天通股份	电子材料制造及销售	60.94%	包含磁性材料与部品，蓝宝石晶体、压电晶体等晶体材料	否
	专用设备制造及安装	39.06%	包含晶体材料专用设备、粉体材料专用设备、半导体显示专用设备	否
横店东磁	光伏产品	64.74%	光伏产品主要包括电池和组件等	否
	磁性材料	21.61%	磁性材料产品主要包括预烧料、永磁、软磁、塑磁等	是
	锂电池	8.03%	锂电产品主要包括三元圆柱锂电池、小动力 PACK 系统及户储产品	否
	器件	3.71%	器件产品主要包括振动器件、硬质合金、电感、环形器/隔离器等	否
安可远	合金磁粉芯	95.37%	主要包括铁硅铝磁粉芯、铁镍磁粉芯、铁硅磁粉芯	

注：各公司产品及占比数据来源于各公司 2022 年年度报告或招股说明书。天通股份 2022 年未披露主营业务产品类别，上表为其披露的行业类别。

(2) 安可远与同行业可比公司的可比产品在产品价格、原材料成本、客户结构、业务规模、毛利率方面的对比情况如下：

公司	可比产品类别	产品价格		营业收入（万元）		毛利率	
		2023 年度	2022 年度	2023 年度	2022 年度	2023 年度	2022 年度
东睦股份	软磁复合材料	3.02 万元/吨	3.14 万元/吨	82,640.18	70,551.96	21.08%	22.38%
铂科新材	金属软磁粉芯	3.34 万元/吨	3.36 万元/吨	102,630.38	102,215.55	38.96%	37.72%
中钢天源	工业原料及金属制品	1.27 万元/吨	1.60 万元/吨	125,556.64	126,925.25	17.07%	16.83%
横店东磁	磁性材料	1.88 万元/吨	2.28 万元/吨	374,034.38	420,395.10	26.49%	23.70%
行业平均毛利率						25.90%	25.16%
剔除铂科行业平均毛利率						21.55%	20.97%
安可远	合金磁粉芯	2.88 万元/吨	2.94 万元/吨	7,369.95	8,544.56	18.60%	21.73%

注：同行业可比公司未披露其原材料成本相关数据说明。

同行业中钢天源 2023 年度相较于 2022 年度可比产品价格下降但毛利率上升主要系其工业原料的平均单价下降 34.92%，对应毛利率下降 1.06%，金属制品平均单价上涨 10.41%，对应毛利率增加 1.26%，对上述可比产品进行平均计算后导致产品平均单价下降但毛利率上升。

在产品价格方面，安可远与同行业可比公司之间产品价格差异较大，主要系磁性产品多为定制件，规格型号及产品结构上存在较大差异，产品价格存在一定差异。

在客户结构领域方面，安可远主要通过向新能源汽车、充电桩、光伏逆变器、家电、不间断电源、5G 通讯、航空等领域的磁性元器件制造商销售；东睦股份主要应用领域为新能源（新能源光伏逆变器、新能源汽车、充电桩、有源滤波器、储能、氢燃料电池等领域）、家电行业、5G 通讯行业；横店东磁其磁性材料及器件产品主要应用于家电、汽车、光伏新能源、消费电子、通信通讯、大数据中心、充电桩、智能终端、工业互联网、人造钻石等领域；中钢天源主要应用领域为航空航天、新能源汽车、节能变频空调、工业节能电机、消费电子、轨道交通、汽车相关电机制造、智能家居、电子通讯、雷达、手机、光伏发电、新能源汽车、5G 新基建等领域。综上，安可远与同行业可比公司在客户市场领域方面基本趋同。

在业务规模方面，同行业可比公司整体业务规模较大，规模效应相对明显，毛利率较高，其中中钢天源毛利率较低系其可比同类产品价格相对较低且其可比同类产品的可比性相对较弱。

在毛利率方面，根据铂科新材公开披露信息，其毛利率较东睦股份、横店东磁等其他上市公司软磁业务毛利率偏高，主要系其产品更能满足下游应用行业的新需求，工艺的不断优化升级更具不可替代性及竞争性；其次其产品聚焦于光伏发电逆变器、UPS、高频变频空调等新兴产业，整体毛利率水平偏高。安可远与剔除铂科新材后的行业平均毛利率水平基本一致，具有合理性。

**二、结合安可远以前年度主营业务开展情况、市场拓展情况、产品竞争力、报告期内产能利用率较低的原因、亏损情况及盈利改善预期、交易完成后上市**



公司的经营发展战略，本次交易对上市公司现有业务的贡献等，披露本次溢价收购安可远 100%股权的必要性与合理性，是否有利于提高上市公司资产质量、改善财务状况，是否符合《上市公司重大资产重组办法》第四十三条的相关规定

（一）安可远以前年度主营业务开展情况、市场拓展情况、产品竞争力、报告期内产能利用率较低的原因、亏损情况及盈利改善预期、交易完成后上市公司的经营发展战略，本次交易对上市公司现有业务的贡献

### 1、安可远以前年度主营业务开展情况、市场拓展情况

#### （1）主营业务开展情况

安可远的主营业务为铁硅铝、铁硅、铁镍等合金磁粉芯产品的研发、生产和销售，其主要产品为合金磁粉芯，即电感元件的核心部件，主要涵盖铁硅铝、铁硅、超级铁硅铝、铁镍系列产品，是高频电能变换设备中的核心元件。

安可远最近三年主营业务未发生重大变化。报告期内，安可远主要产品合金磁粉芯销量、销售收入及平均销售单价情况如下：

期间	主要产品	销量 (万 PCS)	销售收入 (万元)	平均销售单价 (元/PCS)
2024年 1-3月	合金磁粉芯	768.99	1,636.52	2.13
2023年度	合金磁粉芯	3,403.51	7,369.95	2.17
2022年度	合金磁粉芯	4,093.27	8,544.56	2.09

注：合金磁粉芯为 PCS，平均销售单价单位为元/PCS。

2023年度、2024年 1-3月，安可远主要产品合金磁粉芯平均销售单价的变动比率分别为 3.61%、-1.72%，波动较小。报告期各期，安可远主要产品销售收入分别为 8,958.59 万元、7,778.03 万元以及 1,716.39 万元，安可远销售收入呈一定下滑趋势，主要系合金磁粉芯市场竞争较为激烈，并向头部企业集中，安可远市场份额受挤压。

安可远的主营产品合金磁粉芯是电感、电子变压器的核心原材料，自身产能稳定，主营业务开展情况良好，已经具备一定业务规模。上市公司主营业务包括电感、电子变压器等电子元器件以及 LCM 显示模组的研发、设计、生产、

销售。本次交易完成后上市公司将能够自产自用合金磁粉芯以降低原材料采购成本，强化现有电子元器件主业的内部协同，从而提升上市公司整体经营能力。

## (2) 市场拓展情况

磁性材料是下游电子元件的核心材料，其电磁性能和稳定性将会很大程度影响终端产品的性能。下游电子元件生产厂商会对供应商选择建立较为严格的认证体系，对供应商的产品质量、技术水平、持续供货能力和售后服务进行长期考察。成为经认证的合格供应商后，还需要经历较长的业务磨合期以验证其具有稳定、可靠的持续服务能力，才能最终取得客户信任。

安可远自设立以来，不断通过产品研发及营销推广开拓市场，主要客户包括可立克、京泉华、鸿技电子、兆晟科技、德珑磁电等。上述企业生产的 PFC 电感、谐振电感、差模电感、Boost 电感、Buck 电感等系列产品广泛应用于国内外知名品牌企业。安可远已与上述企业建立了稳定的合作关系。

安可远与优质客户稳定的业务合作关系为公司品牌及声誉带来良好的市场口碑，进而提高了安可远在行业内的知名度和竞争力以及市场占有率。报告期内安可远新增客户情况如下表：

项目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度
新增客户销售收入（万元）	82.02	448.95	708.13
新增客户销售收入占营业收入的比例	4.92%	5.77%	7.90%

安可远正采取积极的市场拓展策略，通过本次交易，上市公司与安可远形成合力，进一步共享优质客户资源，并能够为客户提供高质量磁粉芯及磁性器件的一体化解决方案，加强在核心客户中的品类覆盖度，促使产品稳定性进一步提高，有利于稳固现有核心客户、全方位加速布局汽车电子等新业务领域的进程，提升上市公司及标的公司在该领域的品牌竞争力。

## 2、安可远的产品竞争力

安可远是国家高新技术企业，省级创新型中小企业，省级专精特新中小企业，省级高频低损耗磁性器件工程技术研究中心，市级工程技术研究开发中心，安可远成立以来始终将技术创新作为发展驱动力。自成立以来，安可远持续专注于合金磁粉芯产品的研发、生产和销售。通过多年的产品创新和工艺改进，围绕电感磁性材料领域自主研发并掌握了非真空气雾化精炼制粉技术、合金粉

末绝缘包覆技术、终端应用设计技术以及合金磁芯退火等多项关键核心技术，已成为行业内能够规模化供应质量稳定、性能优良的合金磁粉芯的生产厂商之一。

通过多年的积累，公司建立了一定的品牌知名度，拥有了一批稳定的核心客户，包括可立克、京泉华、鸿技电子、兆晟科技、德珑磁电等。在公司业务聚焦的行业领域内，公司产品具有较强的产品竞争力。

报告期内，安可远研发费用分别为 579.60 万元、591.75 万元和 114.81 万元，占各期营业收入的比例分别为 6.47%、7.60%和 6.64%。安可远坚持持续不断研发新技术、新产品，推动了公司核心产品的更新、升级和换代，核心产品竞争力得到保持与提升。

通过收购安可远，上市公司可加速突破材料端技术壁垒，实现技术整合，为客户提供高质量磁粉芯及磁性器件的一体化解决方案。另一方面，本次交易完成后，上市公司可以通过自产自用合金磁粉芯，降低原材料采购成本，减少对合金磁粉芯供应商的依赖，强化自身产品竞争力。

### 3、报告期内安可远产能利用率较低的原因、亏损情况及盈利改善预期

#### (1) 产能利用率低的原因

报告期内，安可远合金磁粉芯产能、产量及产能利用率情况如下：

期间	项目	产能（万 PCS）	产量（万 PCS）	产能利用率
2024 年 1-3 月	合金磁粉芯	2,075.00	753.64	36.32%
2023 年度	合金磁粉芯	8,300.00	3,599.72	43.37%
2022 年度	合金磁粉芯	8,300.00	4,042.43	48.70%

报告期内，安可远合金磁粉芯的产能利用率较低，主要原因是安可远采取“以销定产”为主，同时预测客户需求及市场供应情况予以备货的生产模式，客户的需求对公司的产能利用有较大影响。安可远的客户较为分散，并且订单规模相对较小，订购产品的规格型号较多，加之近两年定制化订单增加，切机频繁及产线参数调整时间拉长。安可远总体销售规模与同行业上市相比差距较大，因此报告期各期，安可远在生产中无法充分利用自身的产能进行生产，产能利用率较低。

本次交易完成后，上市公司计划通过自产自用合金磁粉芯以降低原材料采

购成本，安可远的产能潜力将进一步释放。2023年11月，双方已签订《采购协议书》，合同总金额暂估约1,530.00万元（含税，实际交易价格可能随后续订单价格浮动而变化），上市公司的长期采购需求有助于安可远增加收入来源，扩大生产规模，提高产能利用率，从而进一步优化生产布局，提高经营效率。除此之外，上市公司正在对安可远现有厂房布局、设备工艺、技术能力进行全面优化和改良，预计未来将根据客户导入进度，稳步提升产品质量和交付能力，稳步提升产能和营收规模。

### （2）亏损情况

报告期安可远实现归属于母公司股东的净利润分别为-341.18万元、-937.16万元以及-147.85万元。具体情况参见本回复报告“问题5/一/（一）安可远持续亏损的原因及合理性”相关内容。

### （3）盈利改善预期

资产评估机构结合本次交易对安可远的影响、安可远自身的增长能力对安可远未来收入情况进行预测，2023年10月1日至2028年12月31日，共计5.25年为安可远快速增长阶段，2028年以后稳定。安可远未来收入预测的具体情况如下表：

单位：万元

年份	2024年	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年	稳定年
安可远营业收入预测	9,712.62	13,321.89	17,236.60	20,475.92	22,523.51	23,199.22	23,199.22

本次交易完成后，上市公司同安可远之间将形成业务、财务协同效应。双方资源整合，全面降低资金成本，提升资金的使用效率，打通磁性材料供应链上下游环节，充分利用双方产业资源，提升双方的经营毛利率。同时，夯实原有优质客户，持续开发新领域客户，实现客户地均衡布局，利用自身技术优势，降本增效，逐步提升中高端市场份额。安可远将借助上市公司的品牌影响力及相关业务资源，带动经营业务的增长。安可远亦可利用上市公司以及国资背景的资源，拓宽筹融资渠道，全面置换高利率贷款，进一步降低资金成本，提升安可远经营利润率。

### （4）2024年经营情况同期对比

安可远2024年1季度以及前三季度经营情况同期对比：

单位：万元

项目	2023年1-3月	2024年1-3月	同比变化	2023年1-9月	2024年1-9月	同比变化
营业收入	1,991.31	1,729.63	-261.68	5,982.03	6,172.69	190.66
净利润	-94.06	-147.85	-53.79	-512.00	22.87	534.87

注：安可远 2024 年 1-9 月财务数据未经审计。

2024 年 1-3 月，安可远收入同比减少 261.68 万元，净利润同比减少 53.79 万元。

2024 年 1-9 月，安可远收入同比增加 190.66 万元，净利润同比增加 534.87 万元。

与历史同期相比，安可远经营情况变化的主要原因有：

①经过上市公司与安可远的不断努力，安可远订单量逐渐增加，协同效应渐渐体现。优质客户的增加提高了安可远收入水平；

②上市公司对安可远管理等多个方面进行指导，安可远存货管理能力等增强，综合成本有所降低；

③由于安可远下游应用领域的特殊性，客户需要进行资质审查、初步审厂等环节，验证周期较长，上市公司与安可远的销售协同效应尚未完全体现；同时为了迎合客户需求，进行产线、排产调整等原因，导致安可远收入增长幅度不大。

#### 4、交易完成后上市公司的经营发展战略，本次交易对上市公司现有业务的贡献

本次交易完成后，上市公司将与安可远共享客户资源和商务能力，以实现双方在客户、市场和技术等方面的协同效应，推动整体业务快速发展。安可远的主要产品合金磁粉芯是电感、电子变压器的核心原材料之一，麦捷科技本部及麦捷科技控股子公司金之川均对其有较大需求，且未来随着麦捷科技本部与金之川加大转型新能源及汽车电子领域，合金磁粉芯的需求将进一步增大。麦捷科技通过本次交易收购安可远 100% 股权，计划通过自产自用合金磁粉芯以降低原材料采购成本，减少对合金磁粉芯供应商的依赖，强化内部协同效应。另一方面，本次收购后麦捷科技将与安可远、金之川形成合力，进一步共享优质

客户资源，并能够为客户提供高质量磁粉芯及磁性器件的一体化解决方案，加强在核心客户中的品类覆盖度，促使产品稳定性进一步提高，有利于稳固现有核心客户、全方位加速布局汽车电子等新业务领域的进程，提升上市公司及标的公司在该领域的品牌竞争力。

通过对上市公司与安可远实现资源整合，将全面降低安可远的资金成本，提升资金的使用效率，打通磁性材料供应链上下游环节，充分利用双方产业资源，提升双方的经营毛利率。同时，安可远能够夯实原有优质客户，持续开发新领域客户，实现客户地均衡布局，利用自身技术优势，降本增效，逐步提升中高端市场份额。

**（二）本次溢价收购安可远 100%股权的必要性与合理性，是否有利于提高上市公司资产质量、改善财务状况，是否符合《上市公司重大资产重组管理办法》第四十三条的相关规定**

### **1、本次交易溢价情况**

本次交易标的资产的交易价是以鹏信评估出具的《资产评估报告》的所载评估值为基础协商确定，安可远 100%股权作价为 11,300.00 万元。鉴于安可远经营业绩远低于同行业上市公司，且上市公司股份流通性好，安可远市净率、市销率指标低于可比上市公司具有合理性。

### **2、收购安可远的必要性**

上市公司溢价收购安可远 100%股权主要出于以下三方面的考虑：

（1）拓宽产业链布局，实现补链、强链、延链，对上市公司优化产业链结构具有重要的战略意义

2022 年 1 月，国务院印发了《“十四五”数字经济发展规划》，明确了着力提升基础软硬件、核心电子元器件、关键基础材料和生产装备的供给水平，强化关键产品自给保障能力。实施产业链强链补链行动，加强面向多元化应用场景的技术融合和产品创新，提升产业链关键环节竞争力，完善 5G、集成电路、新能源汽车、人工智能、工业互联网等重点产业供应链体系。

麦捷科技是国内资深的电子元器件生产与供应商，具有国内位列前茅的电

感、射频元器件、变压器供应能力。合金磁粉芯是电感、变压器的核心原材料，承担着充磁及退磁的重要功能。多年来，为增强对上游原材料的把控，麦捷科技持续对粉料进行研发，并已具备成熟的粉料研发能力，但缺少能够规模生产粉芯的成熟生产线以及生产经验。

安可远是国内能够规模化生产全系列铁硅合金软磁粉芯的主要厂家之一，其已拥有从铁硅、铁硅铝粉体研发制造、粉体绝缘到粉体成型的全合金磁粉芯的完整供应体系。通过本次交易，麦捷科技将实现向产业链上游延伸，实现产业链的补链、强链、延链，进一步铸造公司的护城河，以减少对合金磁粉芯供应商的依赖，充分发挥协同价值，对公司优化产业链结构具有重要的战略意义。

## (2) 构建上市公司在核心原材料金属软磁粉芯领域的技术壁垒

随着 AI 时代到来，算力需求得到爆发式提升，与算力对应的硬件也迎来新一轮技术变革，GPU 是算力领域核心硬件之一，前期主要采用铁氧体材质，但铁氧体单位体积中储存的磁能较低，饱和磁通密度较低约 0.4T，限制了在大功率领域的应用。金属软磁粉芯具有较高的饱和磁感应强度，约为 1.05T-1.60T，可以承受 100A 大电流，具有高效节能、小体积等特点，在大功率领域，金属软磁粉芯必然会替代铁氧体材质电感，未来金属软磁粉芯的用量将大幅提升。同时，随着 AI 算力下沉，在 PC 和手机等较低功率场景也存在广阔的应用空间，为电子行业带来了新的市场机遇。

麦捷科技作为国内一体功率电感的龙头企业，在产业链上游原材料金属软磁粉芯领域持续深耕。2023 年，麦捷科技在磁性材料方面的研发投入金额达到 799.31 万元，并拥有 17 名研发人员在该领域专职研发，已拥有国内领先的金属软磁包覆技术，并在研发方面持续投入，但由于缺少规模生产的设备与经验，在金属软磁粉芯领域仍然受制于人。本次 AI 浪潮变革，既是机遇，又是挑战，麦捷科技要想成为国际一流的电子元器件供应商，不仅要拥有金属软磁包覆方面的技术优势，更要掌握上游金属软磁粉芯的生产技术优势。

安可远部分产品在磁芯损耗、饱和磁感应强度等性能指标上已与国内外知名厂商相当，自身产能和产线稳定，同时安可远是国内能够规模化生产全系列铁硅合金软磁粉芯的主要厂家之一，弥补了麦捷科技在金属软磁粉芯方面的不

足。其中，包覆为安可远的核心生产工艺，包覆材料的选材与用量比例是决定金属软磁粉芯的性能与质量的关键，具有一定技术壁垒，安可远现有的包覆技术主要系张国庭、王理平等核心骨干自主研发，并聘请一些行业专家参与持续性地改良而成，系安可远的核心技术之一。目前，安可远生产的部分金属软磁粉芯在技术指标上已经可以满足核心客户对于服务器电感的要求。

本次收购完成后，麦捷科技将在安可远现有的生产技术上，加大研发投入，开发性能更高、更稳定的金属软磁粉芯，为 AI 时代到来提前做好准备，铸造起金属软磁粉芯领域的技术壁垒，为麦捷科技注入源源不断的新鲜血液。

(3) 本次交易完成后，上市公司可自产自用合金磁粉芯从而降低原材料采购成本

上市公司主营业务为电子元器件以及 LCM 显示模组的研发、设计、生产、销售，提供技术方案设计、技术转让、技术咨询等服务，所需原材料包括磁粉芯、合金磁粉、铜线、晶圆、显示屏、IC 等。安可远的主要产品合金磁粉芯是上市公司电感、电子变压器的核心原材料之一。

安可远的合金磁粉芯可满足上市公司绝大部分客户需求，可直接用于客户的相关产品上，可有效补充或替代向现有供应商采购的对应产品。未来安可远将根据市场情况调整细分产品，满足上市公司及市场需求进行生产。

2023 年 8 月，安可远 ACX 系磁芯已开始向上市公司供货，用于上市公司生产某电源行业公司采购的电感器。2023 年 11 月，安可远已向上市公司交付了首批定制化合金磁粉芯，用于上市公司生产国内新能源汽车头部企业所需变压器，订单总数量约 19,000 套，2023 年 10-12 月销售金额为 35.73 万元，2024 年 1 季度销售金额为 91.39 万元，目前仍在陆续交付。

截至本回复报告出具之日，安可远正在进行金之川主要客户的材料供应商认证审查。初步审查及样本初检已经通过，目前正处于扩大送样范围、检测维度的深度测试阶段。如样品顺利通过检测，安可远后续仍需按照行业龙头制造商要求进行正式的供应商体系审核。如样品不能通过检测，安可远也会根据行业龙头制造商要求持续改进，后期重新送样。



安可远已是上市公司主要材料供应商，原材料具有可替代性。本次交易完成后，上市公司可以实现自产自用合金磁粉芯。若自产自用合金磁粉芯，上市公司磁粉芯成本将降低。2023 年，上市公司向安可远采购定制合金磁粉芯，由最初 85 元/套（同期同行价格为 93 元/套）逐渐下降至目前的 56.5 元/套（同期同行价格为 65 元，现已与安可远价格保持一致）。降价的主要原因是上市公司在了解安可远该产品的生产成本后，为降低上市公司整体供应链成本，上市公司将采购量逐渐从其他同行转移至安可远，在保证安可远毛利的基础上，逐步降低了对安可远该产品的采购价格；DMI4.0 磁芯产品在保证安可远毛利的基础上，增加了上市公司市场竞争优势，同时同行价格也被动同步下降，表明采购价格安可远及同行均有利润，故具备合理性。

新式结构的磁芯产品结合安可远原有工艺技术和上市公司的研发能力，对磁芯结构进行了创新，由原本拼接升级为一体成型，较传统磁芯的损耗、叠加等体现性能的数值更优化，单位价值增加，生产设备的单位产值增加，但所分摊的成本变化不大，由此可进一步降低终端厂商的成本，故安可远新式结构磁芯成本优势明显具备合理性。

上市公司逐渐将采购量从其他同行转移至安可远，上市公司向安可远采购价格与第三方采购价格一致，有利于安可远充分利用产能，有利于安可远收入、利润的增加，有利于上市公司实现向产业链上游延伸，通过自产自用合金磁粉芯以降低原材料采购成本，降低上市公司整体供应链采购成本，进一步加强上市公司主营产品成本优势，减少对合金磁粉芯供应商的依赖，强化内部协同效应，提升公司的盈利水平及可持续发展能力，体现收购整合的意义。

综上，本次交易完成后，上市公司可实现自产自用合金磁粉芯从而降低原材料采购成本，增强产品竞争力，符合产业逻辑。

#### （4）有助于进一步加深与核心客户的合作

上市公司在汽车电子、新能源和 5G 移动通信等新兴产业布局多年，这些市场领域对电子元器件要求苛刻、需求旺盛。同时，随着大模型技术的持续发展，AI 在云端数据中心和消费电子终端将持续渗透，AI 服务器、AI 手机等设备中被动元件应用数量、价值量将持续提升。为适应快速变化的技术环境以及

满足客户复杂多样的需求，公司对产品核心原材料粉料、粉芯的性能及质量尤为重视。安可远在合金磁粉芯领域深耕多年，经营与产能稳定，部分产品性能指标已实现与国内外知名厂商同一水平。本次业务整合有助于上市公司将自身积累多年的粉料研发成果落地，从而为客户提供高质量磁粉芯及磁性器件的一体化解决方案，并促使产品稳定性以及客户响应速度进一步提高，有利于稳固现有核心客户、全方位加速布局汽车电子、AI 服务器等新业务领域的进程，提升上市公司自身在该领域的品牌竞争力。

#### （5）管理、经营与财务协同，提升安可远盈利能力

安可远受限于经营规模较小、议价能力偏弱，无法实现规模生产，从而生产效率较低、固定费用占比高。加之公司资金实力较弱，融资渠道有限、费用较高，其盈利能力和资产规模的增长空间尚未完全释放。报告期内，安可远持续亏损的原因及合理性分析详见本回复报告“问题 5/一/（一）安可远持续亏损的原因及合理性”相关内容。

通过本次交易，麦捷科技将实现向产业链上游延伸，具备了合金软磁粉、合金软磁粉芯、电子元器件的一体化产品矩阵,打造全产业链布局。通过协同发展的模式，可以从磁性材料到电子元器件的各环节进行生产成本和品质的控制，更好满足客户或用户在时间、成本、效率、性能方面对产品的要求，使公司金属软磁材料及电子元器件在性能占优的前提下更具性价比优势，从而具备了较强的市场竞争力和应用领域拓展能力，同时在盈利能力、新产品研发拓展方面铸造起核心竞争力，对公司整体发展具有重要的战略意义。

安可远是国内能够规模化生产全系列铁硅合金软磁粉芯的主要厂家之一，其已拥有从铁硅、铁硅铝粉体研发制造、粉体绝缘到粉体成型的全合金磁粉芯的完整供应体系，且部分产品在磁芯损耗、饱和磁感应强度等性能指标上已与国内外知名厂商相当，自身产能和产线稳定，可弥补麦捷科技在金属软磁粉芯方面的不足。另外，安可远位于广东省惠州市，与麦捷科技距离较近，可提高响应速度、便于共同研发、降低运输成本。基于此，麦捷科技收购安可远而非同行业其他厂商。

综上所述，本次溢价收购安可远 100%股权具有必要性与合理性，符合产业

逻辑。

### 3、安可远业绩改善的可行性

截至本回复报告出具之日，安可远与上市公司本部及金之川的业务整合已经开始。2023年11月安可远开始向上市公司供货定制合金磁粉芯，用于上市公司与新能源汽车头部企业的订单，截至2024年6月，已交货30,000套，经过上半年品质改善逐渐稳定，7月开始计划月交货量10,000套/月。2023年10-12月、2024年1季度2季度以及3季度的销售金额分别为35.73万元、91.38万元、37.32万元以及98.96万元。在上市公司协调、推荐下，安可远生产的相关样品已通过上市公司多家客户的初测论证，部分客户已经开始批量交付。金之川主要客户行业龙头制造商已对安可远进行了初步审查，正在对样品进行多维度检测。从目前安可远与上市公司本部及金之川的业务整合来看，安可远可以通过向上市公司本部及金之川供货，最终销售至行业龙头制造商、新能源汽车龙头企业、电源行业上市公司等知名企业，从而实现业绩的改善。

截至2024年7月底，上市公司向安可远委派人员共15人（研发13人，生产兼销售1人，财务1人），上述委派人员均为上市公司原有员工，在安可远的主要工作为根据上市公司的要求，推进安可远和上市公司的相关整合，在产品技术升级、工艺改造、精细化生产、厂区改造以及筹融资等方面对齐上市公司标准。自本交易项目启动至2024年7月底，派驻人员薪酬合计为96.73万元，均由上市公司承担。

在设备投入方面，截至2024年7月底已投入设备如下：

单位：元

序号	设备名称	数量	采购单价
1	500kg 真空气雾化炉	1	2,580,000.00
2	球磨机	1	450,000.00
3	50KG 真空气雾化制粉设备	1	1,660,000.00
4	气流分级机	1	265,000.00
5	6L 双行星搅拌机	1	57,000.00
6	ICP 光谱仪	1	310,000.00

序号	设备名称	数量	采购单价
7	氧氮分析仪	1	270,000.00
8	网带式退火炉	1	475,000.00
9	1000T 液压机	1	1,080,000.00
10	500T 液压机	1	590,000.00
11	300T 液压机	1	380,000.00
合计			8,117,000.00

上述设备投入，主要系由上市公司主导，为满足新导入客户以及上市公司研发需要而推动的设备升级改造。

根据交易双方签署的协议，安可远 100%股权在过渡期间形成的期间盈利、收益由上市公司享有，期间亏损、损失由张国庭、李君、王理平、刘国斌、李庐易、谢国富和安可远投资承担。但是，过渡期间内，如因上市公司的规划或改造原因对安可远现有资产进行拆除重建或对现有资产进行改扩建而导致过渡期间内标的资产减值或形成处置损失的，则该部分亏损由上市公司承担。

上述人员投入和设备投入均为以上市公司为主导，为推进上市公司整合标的资产，发挥协同效应，以及上市公司研发需要发生的关联性投入，因此相关成本费用由上市公司承担。截至 2024 年 7 月，除上述人员薪酬以及设备投入外，安可远在过渡期间形成的期间盈利、收益由上市公司享有，期间亏损、损失由交易对方承担。符合中国证监会《监管规则适用指引——上市类第 1 号》规定“上市公司重大资产重组中，对以收益现值法、假设开发法等基于未来收益预期的估值方法作为主要评估方法的，拟购买资产在过渡期间（自评估基准日至资产交割日）等相关期间的收益应当归上市公司所有，亏损应当由交易对方补足。具体收益及亏损金额应按收购资产比例计算。”综上，本次交易的过渡期损益安排具备合理性，不存在损害上市公司利益。

#### 4、本次交易有利于提高上市公司资产质量、改善财务状况，符合《上市公司重大资产重组管理办法》第四十三条的相关规定

##### (1) 本次交易的意义

上市公司通过本次交易收购安可远 100%股权，将实现向产业链上游延伸，通过自产自用合金磁粉芯以降低原材料采购成本，进一步铸造公司主营产品的

成本优势，减少对合金磁粉芯供应商的依赖，强化内部协同效应，提升公司的经营水平及可持续发展能力。与此同时，安可远的注入亦能为上市公司实现为客户提供高质量磁粉芯及磁性器件的一体化解决方案，并促使产品稳定性进一步提高，有利于稳固现有核心客户、全方位加速布局汽车电子等新业务领域的进程，提升上市公司自身在该领域的品牌竞争力。

(2) 本次交易有利于提高上市公司资产质量、改善财务状况

根据立信会计师出具的审阅报告及备考财务报表，本次交易前后上市公司主要财务数据对比情况如下：

单位：万元

项目	2024年3月末/2024年1-3月			2023年末/2023年度		
	交易前	交易后 (备考)	变化 程度	交易前	交易后 (备考)	变化 程度
资产总计	615,532.39	637,290.20	3.53%	597,679.27	623,623.25	4.34%
负债总计	178,855.89	192,127.86	7.42%	167,682.26	185,344.38	10.53%
所有者权益合计	436,676.51	445,162.34	1.94%	429,997.01	438,278.87	1.93%
营业收入	67,630.16	70,583.51	4.37%	301,672.23	307,006.52	1.77%
利润总额	7,434.31	7,686.05	3.39%	31,110.60	30,180.26	-2.99%
净利润	6,363.44	6,568.27	3.22%	28,092.65	27,155.49	-3.34%
归属于母公司所有者的净利润	6,204.53	6,518.16	5.05%	26,998.88	26,676.28	-1.19%
资产负债率	29.06%	30.15%	上升 1.09 个百分点	28.06%	29.72%	上升 1.66 个百分点

根据《备考审阅报告》，本次交易后上市公司资产及负债将均小幅度增加从而使净资产规模能够小幅增长。因此，本次交易将提升上市公司的资产规模，上市公司的资产质量和财务状况将得到提高和改善，持续经营能力将有所增强。

另外，根据资产评估机构对标的公司安可远未来几年的预测，安可远营业收入及净利润均呈现一定幅度的增加，标的公司未来具有较大的增长潜力。本次交易能够使上市公司向产业链上游延伸、优化自身成本结构同时为公司带来稳定的营业收入和利润，上市公司的经营能力、盈利能力以及可持续发展能力

将得到进一步提升，有助于保障上市公司及中小股东的利益，提高投资者的回报水平。

综上，本次溢价收购安可远 100%股权具有必要性与合理性，有利于提高上市公司资产质量、改善财务状况，符合《上市公司重大资产重组管理办法》第四十三条的相关规定。

三、结合报告期内安可远主要产品的产能利用率水平，说明安可远的固定资产是否存在闲置情形，是否存在减值迹象，固定资产减值准备计提是否充分

(一) 报告期内，安可远合金磁粉芯产能、产量及产能利用率情况如下：

期间	项目	产能（万 PCS）	产量（万 PCS）	产能利用率
2024 年 1-3 月	合金磁粉芯	2,075.00	753.64	36.32%
2023 年度	合金磁粉芯	8,300.00	3,599.72	43.37%
2022 年度	合金磁粉芯	8,300.00	4,042.43	48.70%

报告期内，公司产能利用率尚处于较低水平，主要原因系公司产品大多采用“以销定产”，同时预测客户需求及市场供应情况予以备货的生产策略，订单需求受下游行业需求等因素影响存在一定波动。加之公司生产管理能力偏弱，生产效率有待进一步提升。

报告期内，安可远产能利用率较低的主要原因有：

1、客户分散，订单规模小

安可远的客户较为分散，单笔订单规模相对较小，客户订购产品的规格型号众多，公司产品主要分为环形、条形磁芯、异形磁芯，共有近千种规格型号，不能进行批量化生产。

由于安可远产品规格型号众多，机器设备的设计产能未区分具体产品型号。报告期内，安可远主要产品合金磁粉芯的产量情况如下表所示：

单位：PCS

类型	物料名称	2024 年 1-3 月	2023 年	2022 年
环形	铁硅铝磁环	2,697,691	13,872,713	16,575,317
	铁硅磁环	1,198,532	8,294,320	7,797,982
	雾化铁硅铝磁环	656,670	4,217,899	5,351,110

	铁镍磁环	616,424	2,851,002	3,507,885
	其他	107,143	764,022	3,276,394
条形	铁硅条形	592,785	1,204,123	892,396
	铁硅镍条形	164,300	250,853	50,992
	二代铁硅条形	109,995	166,506	47,785
	雾化铁硅铝	41,685	68,754	14,232
	其他	36,268	19,360	18,970
异形	铁硅异形	726,860	1,291,290	1,133,380
	铁硅镍异形	69,682	589,106	525,692
	铁硅铝异形	13,183	107,272	96,166
	二代铁硅异形	10,393	64,416	16,640
	其他	252	19,389	9,260
合计		7,041,863	33,781,025	39,314,201

上表列示了报告期内安可远合金磁粉芯按形状、材质分类各产品的产量情况，每类形状材质还根据规格型号进行细分，细分产品可达上千种。从细分产品的产量可知安可远产品种类众多，除磁环外，单个品类产量相对较小，无法实现规模化生产优势，产能利用率低。报告期内，条形及异形产品的生产数量分别为 280.55 万 pcs、378.11 万 pcs 以及 176.54 万 pcs，安可远条形及异形产品生产数量增加，条形及异形产品属于定制件，标准工时较长，致使产能利用率降低。

2、定制化产品增多，产品异形多，需进行非标准化生产，产线调整时间增加

近两年公司定制化的产品及订单增加，产品的异形多，需要进行频繁的切机换线、换磨具进行生产，产线参数调整时间拉长。报告期内，环形、条形磁芯、异形磁芯的销售情况如下表所示：

单位：万 pcs、万元

类型	2024 年 1-3 月			2023 年			2022 年		
	数量	金额	占比	数量	金额	占比	数量	金额	占比
环形	702.35	1,007.43	60.43%	3,241.33	5,364.57	70.14%	3,970.34	7,304.44	85.49%
条形	13.97	267.02	16.02%	23.70	768.69	10.05%	14.39	686.59	8.04%

异形	44.60	297.08	17.82%	74.24	1,097.01	14.34%	52.88	477.42	5.59%
合计	760.92	1,571.53	94.27%	3,339.26	7,230.27	94.53%	4,037.60	8,468.44	99.11%

安可远条形及异形磁芯销售单价高于环形，报告期内销售占比不断提高，分别为 13.62%、24.39%、33.84%。产品种类增多，生产要求提高，安可远机器设备储备有限，需要根据订单优化生产安排，切机换线。

截至 2024 年 3 月 31 日，安可远固定资产中机器设备原值为 3,729.87 万元，净值为 1,841.06 万元，成新率 49.36%。由于合金磁粉芯生产工序较多，涉及设备数量较多，公司主要设备按照合金磁粉芯的主要生产工艺划分，安可远机器设备的数量、金额以及人员投入情况如下：

单位：台、万元、人

序号	生产设备类型	数量	原值	净值	成新率	人员投入
1	制粉设备	15	477.07	199.85	41.89%	26
2	包覆设备	13	110.15	45.21	41.05%	10
3	压制成型设备	71	1,518.71	597.37	39.33%	15
4	加热设备	7	184.50	117.00	63.41%	11
5	喷涂设备	7	186.70	134.27	71.92%	11
6	倒角设备	34	360.18	297.32	82.55%	2
7	磨床	4	41.57	22.65	54.48%	1
8	变压器	5	70.44	30.84	43.78%	1
9	测试设备	123	301.21	119.84	39.79%	9
10	包装设备	9	32.30	24.29	75.20%	6
合计		288.00	3,282.83	1,588.64	48.39%	92

安可远用于合金磁粉芯生产的机器设备共 288 台，扣除测试设备后仅 165 台。为满足不同规格型号、材质磁芯的制造，频繁切机换线是安可远生产环节的常态。同时生产过程的复杂性大大提高，产品生产过程中可能出现品质异常情况，部分产品返工、返修也会增加生产时间，导致产能利用率降低。

### 3、生产管理能力偏弱，生产效率偏低

安可远产品型号众多，但机器设备储备相对较少，在生产过程中需要投入大量的人力、物力，但公司在生产管理、生产计划组织安排方面存在生产管理



人员管理能力偏弱，生产组织和生产流程不够紧凑，导致各个生产环节的衔接组织低效，生产效率偏低。

因此，报告期内安可远的机器设备均处于正常运转和使用状态，不存在闲置情形，但由于存在客户分散、订单规模小、定制化生产，产线调整时间增加、生产管理能力和偏弱等原因，导致在生产中无法充分利用机器设备的产能，产能利用率较低。

随着上市公司重整计划的推进，对于安可远而言，与上市公司的客户整合、上市公司优秀的生产管理能力及上市公司自身的长期采购需求将有助于其增加收入来源，产能利用率有望得到提升。上市公司正在对安可远现有厂房布局、设备工艺、技术能力进行全面优化和改良，提升生产组织和管理能力，预计未来将根据客户导入进度，稳步提升产品质量和交付能力，稳步提升产能和营收规模。

从 2023 年及 2024 年 1 季度安可远的经营情况来看，原有产品销售单价下降较多，市场竞争加剧，市场份额向头部企业集中，致使安可远业绩呈现下滑趋势。安可远已经意识到在当下的市场环境下，传统产品不能满足企业的发展需要，正大力开发新产品、新技术，聚焦条形及异形等销售单价及毛利相对较高的产品，以应对市场竞争加剧、销售单价下滑的局面。随着上市公司对安可远生产组织管理的优化、客户的不断导入，安可远产能利用率及经营业绩将进一步提升。

## （二）固定资产减值情况

根据《企业会计准则第 8 号——资产减值》规定，企业应当在资产负债表日判断固定资产是否存在可能发生减值的迹象，存在减值迹象的，应当估计其可收回金额，安可远固定资产的减值迹象分析如下：

减值迹象	公司状况	是否存在减值迹象
(1) 固定资产市价大幅度下跌，其跌幅明显高于因时间的推移或者正常使用而预计的下跌	资产市价保持平稳，不存在下跌迹象。	否
(2) 企业经营所处的经济、技术或者法律	公司经营所处的经济、技术或者法律等环境以	否

等环境以及资产所处的市场在当期或者将在近期发生重大变化，从而对企业产生不利影响	及资产所处的市场在当期未发生重大变化，预计近期也不会发生重大变化，故不会对公司产生不利影响。	
(3) 市场利率或者其他市场投资回报率在当期已经提高，从而影响企业计算资产预计未来现金流量现值的折现率，导致资产可收回金额大幅度降低	报告期内市场利率或其他市场投资回报率未发生重大变化。	否
(4) 有证据表明资产已经陈旧过时或者其实体已经损坏	报告期末的盘点结果显示，主要固定资产不存在陈旧过时或者其实体已经损坏的情形，在生产产品对应的车间产线运转良好。	否
(5) 资产已经或者将被闲置、终止使用或者计划提前处置	公司已聘请专业评估机构进行评估，并根据评估结果未发现需要计提减值的情况。	否
(6) 企业内部报告的证据表明资产的经济绩效已经低于或者将低于预期，如资产所创造的净现金流量或者实现的营业利润（或者损失）远远低于预计金额等	报告期内，公司主要产品的毛利率均为正值，且收入和毛利额均维持在一定的水平。	否
(7) 其他表明资产可能已经发生减值的迹象	未发现其他表明资产可能已经发生减值的迹象	否

综上，鉴于安可远产品产业和市场未出现重大不利变化，安可远主要产品均处于毛利盈利状态，生产线对应固定资产的相关折旧费用已包含在产品成本中，毛利额体现的为已经扣除固定资产折旧摊销后的金额，故生产线所创造的经济效益对公司仍处于正向贡献状态。虽安可远产能利用率较低，但其主要机器设备运行情况正常。故，安可远固定资产不存在闲置情形，不存在减值迹象，无需计提减值准备，不存在应计提资产减值准备未足额计提的情况。

四、结合标的公司的经营模式、采购销售周期、存货期后销售情况，说明最近一期库存商品、发出商品期末余额是否与在手订单、收入规模相匹配，存货与营业收入变动的趋势与同行业是否一致；结合标的公司生产流程、存货减值测试过程、存货库龄结构、存货周转率及报告期内原材料及产品价格波动、同行业可比公司情况，说明存货跌价准备计提的合理性

(一) 结合标的公司的经营模式、采购销售周期、存货期后销售情况，说明最近一期库存商品、发出商品期末余额是否与在手订单、收入规模相匹配，存货与营业收入变动的趋势与同行业是否一致

### 1、标的公司金之川

### (1) 经营模式

金之川主要采取“以销定产”的生产经营模式，根据客户的需求，以市场为导向，不断开发新产品，致力于满足不断变化的市场发展趋势和客户需求，在整个业务环节中销售是金之川生产经营的中心环节，采购、生产均围绕销售展开。

### (2) 采购销售周期

金之川生产的产品大多数为定制品，采取以销定采的模式，根据销售订单采购，没有严格的周期，到货时间大致为：采购订单下达一个月以内。销售周期：按照客户订单需求销售，无固定周期。

### (3) 存货期后销售情况

报告期末，金之川库存商品及发出商品期后（截至 2024 年 6 月 30 日）销售结转情况如下：

单位：万元

项目	2024/3/31
期末库存商品及发出商品存货账面价值①	4,881.61
期后销售结转金额②	4,881.61
期后销售结转比例③=②/①	100.00%

金之川库存商品及发出商品存货的期后销售结转总体情况良好，报告期各期末的库存商品及发出商品已全部销售结转。公司库存商品及发出商品的实际销售结转情况符合公司“以销定产”的业务模式。

### (4) 最近一期库存商品、发出商品与在手订单、收入规模的匹配情况

金之川最近一期库存商品、发出商品期末余额与在手订单及收入规模的匹配情况分析如下：

单位：万元

项目	2024 年 3 月 31 日/2024 年 1-3 月
库存商品	1,639.04
发出商品	3,242.58

项目	2024年3月31日/2024年1-3月
在手订单	12,268.45
订单覆盖率=在手订单/(库存商品+发出商品)	240.78%
存货账面价值	9,721.46
营业收入	9,255.19
存货账面价值/营业收入	105.04%

金之川产品主要采用以销定产的生产模式，即根据产品的库存和订单情况，下达生产订单，组织生产，并根据市场需求的变化，结合库存情况调节生产计划。金之川采用储备部分库存商品的生产模式，可以提高对用户需求的快速反应能力。

最近一期在手订单率覆盖为 240.78%，存货账面价值与营业收入比为 105.04%。金之川产品主要采用以销定产的生产模式，并结合产品生产周期合理排产，期末存货余额与在手订单、收入规模较为匹配。

#### (5) 存货与营业收入变动趋势与同行业对比情况

报告期内，金之川与同行业可比上市公司存货占营业收入对比情况如下：

单位：万元

公司	项目	2024-3-31/2024年1-3月	2023-12-31/2023年度	2022-12-31/2022年度
金之川	存货账面价值①	9,721.46	10,285.98	16,821.70
	营业收入②	9,255.19	46,753.25	54,729.73
	与营业收入的比①/②	105.04%	22.00%	30.74%
顺络电子	存货账面价值①	95,798.87	86,460.83	92,955.28
	营业收入②	125,889.25	504,042.37	423,820.97
	与营业收入的比①/②	76.10%	17.15%	21.93%
可立克	存货账面价值①	56,148.15	55,101.47	60,461.19
	营业收入②	95,107.49	466,809.64	326,768.43
	与营业收入的比①/②	59.04%	11.80%	18.50%
京泉华	存货账面价值①	48,468.56	49,052.20	49,978.02
	营业收入②	58,248.82	259,360.65	258,429.06
	与营业收入的比①/②	83.21%	18.91%	19.34%
铭普光磁	存货账面价值①	47,961.56	47,335.28	57,830.55
	营业收入②	40,241.18	191,624.81	232,340.43

公司	项目	2024-3-31/2024年1-3月	2023-12-31/2023年度	2022-12-31/2022年度
	与营业收入的比①/②	119.19%	24.70%	24.89%

2022年末及2024年3月末，金之川与同行业可比上市公司铭普光磁存货占营业收入比例较为接近，主要系报告期各期末随着公司产能和收入规模的扩大，公司存货规模有所增加所致。2023年末，存货账面价值较2022年年末降低38.85%，占营业收入比例由2022年的30.74%下降到22.00%，主要原因系金之川2022年布局新能源及光伏产业，2022年12月新能源及光伏产业客户在手订单为15,949.97万元，2021年末为11,285.28万元，同比增长4,664.69万元，但实际交易情况不及预期，导致2022年备货较多，存货占收入比重增加。

综上，公司存货与营业收入的变动趋势与同行业可比上市公司存在一定差异，主要系报告期各期末随着公司产能和收入规模的扩大，公司存货规模有所增加所致，具有合理性。

#### (6) 存货跌价具体测算过程

金之川的原材料以磁芯、漆包线为主，大部分通用性较高，保质期长；产成品主要是各种类型的电子变压器，一般客户要求的保质期较长在3-5年左右，公司的第一大客户对产品的品质、质量要求比较严格，质保期在半年到1年左右。

金之川在每个资产负债表日，对存货按照成本与可变现净值孰低原则计量，针对存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。针对存货规模较大、部分产品库龄较长的情况，金之川对存货跌价迹象的识别，按照存货类别，对长库龄的存货进行单独判断。

金之川的在产品和库存商品为定制件，定制件库龄基本在一年以内，周转较快。库存商品的 $\text{可变现净值} = \text{预计售价}$ （依据合同价格或各期末最近销售价格参考计算）-为实现该销售预计的费用及税金。

金之川的原材料为通用件，部分产品技术的快速升级以及产品应用场景不断变化，部分原材料的库龄超过一年以上，做为备料的原材料库存增加，金之

川对通用性较低、库龄超过一年以上的原材料减值测试，基于存货成本与可变现净值孰低原则同时结合库龄情况计提存货跌价准备，库龄 1-2 年计提比例 50%，库龄 2-3 年计提 80%，库龄三年以上计提 100%。

## 2、标的公司安可远

### (1) 经营模式

安可远的主要产品为合金磁粉芯，主要原材料包括铁、硅、铝等,报告期内，安可远主要采用“以销定产”、“以产定购”的采购生产模式，根据销售订单、客户需求预测、市场供应情况等因素综合评估采购需求，制定采购方案。为及时响应下游客户的订单需求，安可远会储备一些原料，以提高订单响应速度。

### (2) 采购销售周期

安可远生产的磁芯等商品按照客户订单要求组织生产，考虑到生产排布、发运周期等因素，安可远根据业务订单的预计情况进行 1-2 月体量的备货。安可远生产工序较多，先后有熔炼制粉、粉末筛分、绝缘包覆、成型、退火、含浸、振磨、表面涂覆、分选、粘接、包装等工序，以上生产各工序合计生产周期约 10 天。实际执行中，涉及排产、来料异常、机器检测、不良品检测耗用的时间，生产周期预计增加 3-5 天。

销售周期：按照客户订单需求销售，无固定周期。

因此，安可远主要的存货库龄为 1 年以内。

### (3) 存货期后销售情况

①报告期末，安可远存货期后（截至 2024 年 6 月 30 日）销售结转情况如下：

单位：万元

项目	2024/3/31	2023/12/31	2022/12/31
期末库存商品、发出商品及在产品存货账面余额①	4,363.11	4,719.94	4,034.01
期后销售结转金额②	1,953.32	2,872.26	2,854.63
期后销售结转比例③=②/①	44.77%	60.85%	70.76%

注：2023 年 12 月 31 日及 2024 年 3 月 31 日发出商品余额已全额计提跌价，拟不考虑发出

商品的期后销售结转，下同。

②报告期末，安可远存货剔除在产品期后（截至 2024 年 6 月 30 日）销售结转情况如下：

单位：万元

项目	2024/3/31	2023/12/31	2022/12/31
期末库存商品和发出商品存货账面余额①	1,295.27	1,672.64	1,574.68
期后销售结转金额②	357.39	862.70	1,257.33
期后销售结转比例③=②/①	27.59%	51.58%	79.85%

注：报告期内期后销售结转金额为每期末存货自每期末截至 2024 年 6 月 30 日的销售结转情况

2022 年末公司期末库存商品、发出商品及在产品期后结转销售比例为 70.76%，期后结转情况良好。截至 2024 年 6 月 30 日，2023 年末、2024 年 3 月末库存商品、发出商品及在产品期后实现销售比例分别为 60.85%、44.77%，较 2022 年销售结转比偏低，主要原因系一方面客户订单分散，产品材质多，异形等规格多，导致备货库存高，库存消耗需要一定时间；另一方面 2023 年受市场行情影响，公司期后整体销售不如预期；此外受 2024 年春节影响，公司发货量较少。

(4) 最近一期库存商品、发出商品期末余额与在手订单、收入规模匹配情况：

单位：万元

指标	2024 年 3 月 31 日/2024 年 1-3 月
库存商品	1,295.27
发出商品	24.46
在手订单	277.16
订单覆盖率=在手订单/（库存商品+发出商品）	21.40%
存货账面价值	4,490.19
营业收入	1,729.63
存货账面价值/营业收入	259.60%

注：发出商品已全额计提跌价，订单覆盖率计算指标已将发出商品因素剔除

最近一期在手订单率覆盖为 21.40%，存货账面价值与营业收入比为 259.60%，主要系安可远产品主要采用以销定产，同时预测客户需求及市场供应情况予以备货的生产模式。

最近一期安可远存货占营业收入比重均大幅增加，主要系一季度受春节假期的影响，一季度收入较低，同时存货为时点数，收入为时段数的影响。将最近一期安可远及同行业公司收入折算为全年收入后的存货账面价值占营业收入比例的对比情况如下：

单位：万元

公司	项目	2024-3-31/2024 年度 (折算)	2023-12-31/2023 年度	变动幅度
安可远	存货账面价值①	4,490.19	4,565.40	-1.65%
	营业收入②	6,918.52	7,781.51	-11.09%
	与营业收入的比① / ②	64.90%	58.67%	10.62%
铂科新材	存货账面价值①	18,295.56	21,783.98	-16.01%
	营业收入②	134,025.76	115,851.96	15.69%
	与营业收入的比① / ②	13.65%	18.80%	-27.40%
天通股份	存货账面价值①	114,206.24	126,843.70	-9.96%
	营业收入②	337,756.69	368,211.86	-8.27%
	与营业收入的比① / ②	33.81%	34.45%	-1.84%
横店东磁	存货账面价值①	251,174.11	195,483.94	28.49%
	营业收入②	1,693,387.19	1,972,095.53	-14.13%
	与营业收入的比① / ②	14.83%	9.91%	49.64%
中钢天源	存货账面价值①	43,980.32	43,365.68	1.42%
	营业收入②	243,226.24	277,060.44	-12.21%
	与营业收入的比① / ②	18.08%	15.65%	15.53%
东睦股份	存货账面价值①	91,403.64	90,957.59	0.49%
	营业收入②	440,852.89	386,108.19	14.18%
	与营业收入的比① / ②	20.73%	23.56%	-11.99%

注：2024 年度营业收入为折算结果，年度营业收入=2024 年 1 季度收入\*4

综上，安可远最近两期存货与营业收入比均高于同行业可比上市公司，存货与营业收入的比因受存货账面价值及营业收入的变动而存在一定程度上的幅度变化波动。安可远 2024 年第一季度存货与营业收入比较 2023 年度上涨



10.62%，同行业可比上市公司变动幅度为-27.40%~49.64%，安可远在变动幅度范围内变动，具有合理性。

(5) 存货与营业收入变动的趋势与同行业对比情况

2022年末及2023年末，安可远与可比公司存货结构如下表所示：

单位：万元

公司	存货构成	2023/12/31			2022/12/31		
		金额	占比(%)	存货与收入占比(%)	金额	占比(%)	存货与收入占比(%)
铂科新材	原材料	3,103.56	14.25	2.68	3,635.31	25.21	3.41
	发出商品	425.41	1.95	0.37	188.94	1.31	0.18
	库存商品	10,097.39	46.35	8.72	4,600.93	31.90	4.32
	在产品	7,540.85	34.62	6.51	5,736.64	39.78	5.38
	其他产品	616.77	2.83	0.53	260.71	1.81	0.24
	合计	21,783.98	100.00	18.80	14,422.53	100.00	13.53
天通股份	原材料	32,232.99	25.41	8.75	39,375.77	32.03	8.74
	发出商品			-			-
	库存商品	32,553.12	25.66	8.84	40,424.80	32.89	8.97
	在产品	58,391.13	46.03	15.86	38,430.00	31.26	8.53
	其他产品	3,666.46	2.89	1.00	4,688.13	3.81	1.04
	合计	126,843.70	100.00	34.45	122,918.70	100.00	27.27
横店东磁	原材料	47,070.51	24.08	2.39	49,009.84	24.07	2.52
	发出商品	731.11	0.37	0.04	1,951.70	0.96	0.10
	库存商品	102,224.24	52.29	5.18	124,135.57	60.96	6.38
	在产品	31,154.36	15.94	1.58	27,805.59	13.66	1.43
	其他产品	14,303.72	7.32	0.73	724.45	0.36	0.04
	合计	195,483.95	100.00	9.91	203,627.15	100.00	10.47
中钢天源	原材料	10,354.78	23.88	3.74	10,438.47	26.41	3.78
	发出商品	3,236.18	7.46	1.17	5,684.49	14.38	2.06
	库存商品	13,209.33	30.46	4.77	12,561.18	31.78	4.55
	在产品	9,055.32	20.88	3.27	6,924.04	17.52	2.51
	其他产品	7,510.07	17.32	2.71	3,919.32	9.92	1.42

公司	存货构成	2023/12/31			2022/12/31		
		金额	占比(%)	存货与收入占比(%)	金额	占比(%)	存货与收入占比(%)
	合计	43,365.68	100.00	15.65	39,527.50	100.00	14.31
东睦股份	原材料	9,044.46	9.94	2.34	11,706.45	13.01	3.14
	发出商品	11,809.04	12.98	3.06	7,371.95	8.19	1.98
	库存商品	44,892.09	49.35	11.63	44,624.16	49.58	11.98
	在产品	24,979.04	27.46	6.47	26,100.87	29.00	7.00
	其他产品	232.96	0.26	0.06	204.49	0.23	0.05
	合计	90,957.59	100.00	23.56	90,007.92	100.00	24.15
安可远	原材料	876.85	19.21	11.27	299.01	8.26	3.34
	发出商品	-	-	-	86.22	2.38	0.96
	库存商品	1,041.37	22.81	13.38	1,087.24	30.05	12.14
	在产品	2,646.79	57.98	34.01	2,145.45	59.30	23.95
	合计	4,565.01	100.00	58.66	3,617.92	100.00	40.38
行业平均水平	原材料		19.46	3.98		24.03	4.32
	发出商品		4.49	0.93		4.85	0.86
	库存商品		41.73	7.83		42.28	7.24
	在产品		28.45	6.74		25.78	4.97
	其他产品		5.86	1.00		3.05	0.56

注：2024年一季度同行业可比公司未披露存货构成数据

综上，2022-2023年每期末在产品占比相较于同行业处于较高水平，导致安可远与同行业可比公司存货账面价值占营业收入比例差异较大。安可远在产品与存货之比高于同行业上市公司，主要系：①其生产工序较多，各工序均结存一定金额的在产品存货，从而导致在产品余额较大。②受经营规模及客户分散影响导致在产品种类众多。

2023年末，受行业经济影响，部分下游细分领域业务缩减、订单下降，粉末出现积压，原材料期末占比上升进一步加大了存货账面价值占营业收入比例差异。2024年1季度，安可远开始启用粉料加工新工艺及新设备，逐步消耗长库龄粉料。

① 安可远存货变动情况

1) 安可远最近一期整体存货变动情况

单位：万元

项目	2024年3月31日								
	一年以内			一年以上			小计		
	原值	占比 (%)	跌价准备	原值	占比 (%)	跌价准备	原值	占比 (%)	跌价准备
原材料	763.40	14.59	0.48	82.56	1.58	9.43	845.96	16.17	9.91
发出商品				24.46	0.47	24.46	24.46	0.47	24.46
库存商品	945.19	18.06	88.19	350.08	6.69	183.09	1,295.27	24.75	271.28
在产品	2,615.44	49.97	72.10	452.40	8.64	365.60	3,067.84	58.61	437.70
合计	4,324.03	82.62	160.76	909.50	17.38	582.58	5,233.53	100.00	743.34
项目	2023年12月31日								
	一年以内			一年以上			小计		
	原值	占比 (%)	跌价准备	原值	占比 (%)	跌价准备	原值	占比 (%)	跌价准备
原材料	833.11	14.80		52.72	0.94	8.97	885.82	15.74	8.97
发出商品				24.46	0.43	24.46	24.46	0.43	24.46
库存商品	1,075.79	19.11	63.12	596.86	10.60	568.16	1,672.64	29.71	631.28
在产品	2,639.31	46.88	51.88	407.98	7.25	348.62	3,047.29	54.13	400.50
合计	4,548.21	80.78	115.00	1,082.02	19.22	950.21	5,630.23	100.00	1,065.22
项目	2024VS2023 变动金额								
	一年以内		一年以上		小计				
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备			
原材料	-69.71	0.48	29.84	0.45	-39.86	0.93			
发出商品									
库存商品	-130.60	25.07	-246.78	-385.07	-377.38	-360.00			
在产品	-23.87	20.22	44.42	16.98	20.55	37.19			
合计	-224.18	45.76	-172.51	-367.64	-396.69	-321.87			

由上表可见，安可远最近一期存货较 2023 年 12 月 31 日减少了 396.69 万元，存货跌价准备减少 321.87 万元，主要系安可远 2024 年一季度对 2 年以上长库龄且已全额计提跌价的存货进行转销所致。

2) 安可远在产品情况分析

□、安可远在产品占存货总额的比重与同行业对比情况分析

单位：万元

公司	项目	2024-3-31/2024年 1-3月	2023-12-31/2023 年度	2022-12- 31/2022年度
安可远	在产品账面价值①	2,630.15	2,646.79	2,145.45
	存货账面价值②	4,490.19	4,565.01	3,617.92
	在产品与存货之比①/②	58.58%	57.98%	59.30%
铂科新材	在产品账面价值①	/	7,540.85	5,736.64
	存货账面价值②	18,295.56	21,783.98	14,422.53
	在产品与存货之比①/②	/	34.62%	39.78%
天通股份	在产品账面价值①	/	58,391.13	38,430.00
	存货账面价值②	114,206.24	126,843.70	122,918.70
	在产品与存货之比①/②	/	46.03%	31.26%
横店东磁	在产品账面价值①	/	31,431.45	28,530.03
	存货账面价值②	251,174.11	195,483.94	203,627.14
	在产品与存货之比①/②	/	16.08%	14.01%
东睦股份	在产品账面价值①	/	24,979.04	26,100.87
	存货账面价值②	91,403.64	90,957.59	90,007.93
	在产品与存货之比①/②	/	27.46%	29.00%
中钢天源	在产品账面价值①	/	9,055.32	6,924.04
	存货账面价值②	43,980.32	43,365.68	39,527.49
	在产品与存货之比①/②	/	20.88%	17.52%
平均数	在产品与存货之比	/	33.84%	31.81%

注：2024年一季度同行业公司未披露存货中在产品账面价值金额

同行业公司东睦股份、横店东磁可比产品的收入占比仅 20%左右，中钢天源可比产品的收入占比仅 45%左右，占比较低，天通股份无相应可比产品。因产品不同，与同行业的在产品与存货之比的可参考性有限，予以剔除。

与上市公司铂科新材相比，安可远的在产品与存货之比仍高于铂科新材主要因为：安可远的客户较为分散，客户数量 300 余个，单个客户订单规模相对较小，客户订购产品的规格型号较多，产品的异形多，需要定制化生产，不能进行批量生产，因此安可远在产品与存货之比高于上市公司铂科新材。

□、安可远报告期各期在产品的构成情况

单位：万元

项目	2024/3/31					
	一年以内		一年以上		小计	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备
粉料	1,694.61	71.91	398.78	338.82	2,093.39	410.73
磁环	859.81	0.19	43.26	23.73	903.07	23.92
器件	61.02		10.36	3.04	71.38	3.04
其他委外						
合计	2,615.44	72.1	452.4	365.59	3,067.84	437.69
项目	2023/12/31					
	一年以内		一年以上		小计	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备
粉料	1,074.57	51.88	407.98	348.62	1,482.55	400.50
磁环	1,527.65				1,527.65	
器件	17.04				17.04	
其他委外	20.05				20.05	
合计	2,639.31	51.88	407.98	348.62	3,047.29	400.50
项目	2022/12/31					
	一年以内		一年以上		小计	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备
粉料	1,117.55	44.42	309.5	269.46	1,427.05	313.88
磁环	1,005.08				1,005.08	
器件	10.89				10.89	
其他委外	16.31				16.31	
合计	2,149.83	44.42	309.5	269.46	2,459.33	313.88

□、安可远报告期各期在产品期后结转比例情况

单位：万元

项目	2024/3/31	2023/12/31	2022/12/31
期末在产品存货账面余额①	3,067.84	3,047.29	2,459.33
期后销售结转金额②	1,595.93	2,009.56	1,597.30
期后销售结转比例③=②/①	52.02%	65.95%	64.95%

综上，安可远在产品与存货之比高于同行业上市公司，主要原因如下：

A、生产工序较多，各工序均结存一定金额的在产品存货

安可远生产工序较多，先后有熔炼制粉、粉末筛分、绝缘包覆、成型、退火、含浸、振磨、表面涂覆、分选、粘接、包装等工序，在产品在各个工序中均有结存，从而导致在产品余额较大。

#### B、产品种类多

安可远销售规模较小，客户较为分散，为了满足不同客户的个性化需求，安可远需要生产不同特性的粉末，安可远的在产品粉末（裸粉）种类有 35 种，较多的种类构成了期末较大的在产品余额。

#### C、部分下游细分领域业务缩减、订单下降，粉末出现积压

安可远在实际生产过程中，粉末筛分工序会同时筛分出适用下游不同细分领域的粉末，一方面，安可远因经营策略的调整，降低了部分细分领域的业务（如家电领域），导致订单下降，另一方面，安可远总体销售规模较小，订单受下游细分领域影响较大，从而使得积存了一定数量的粉末在产品。报告期各期末安可远粉料在产品跌价准备计提比例占粉料原值的 19.62%~27.01%，已充分考虑积压粉料的减值。

综上，在产品的增加导致最近一期安可远存货占营业收入比重进一步增加。

#### ②安可远库存消耗及处置计划

针对库存现状，公司制定了库存消耗及处置计划，包括：

A、为解决粉料库存过高问题，公司于 2024 年 1 月下旬将制粉车间停工至 2024 年 4 月 30 日，全力消耗库存粉料，2024 年 5 月下旬部分制粉车间恢复生产。

B、针对在产品库存，安可远目前正逐步采取举措清理各项未完结工单形成的在产品。对于无确定订单且无销售市场的在产品，安可远采用一次性库存处理，2024 年 3 月安可远已处理库存约 394.10 万元。

C、加大客户拓展力度，积极寻求行业内合作伙伴，全面提升长库龄库存去化进度。

D、建立存货管理的监督与监控机制，在管理层领导下，及时进行考核监

督，处理长库龄存货。目前公司订单充足，在管理层及员工的共同努力下，公司将按计划完成对长库龄库存消耗，与上市公司尽快完成协同。

E、针对库存清理产生的损失，根据收购协议中约定的兜底条款，过渡期间形成的经营损失由原股东承担，故该举措不影响上市公司利益。

#### (6) 存货跌价具体测算过程

安可远的主要原材料包括纯铁、铁硅铝、硅、铁镍等，在产品为处于生产工序的粉末及粉芯，安可远的产品主要是合金磁粉芯，主要包括铁硅铝磁粉芯、铁镍磁粉芯、铁硅磁粉芯，原材料、在产品及产成品均无保质期。

安可远根据成本与可变现净值孰低的原则计提跌价准备，计价综合考虑库龄、材质等计提存货提价准备，预计未来售价根据最近两年的产品订单进行测算，具体方法如下：

##### 1) 原材料

安可远原材料包括纯铁、铁硅铝等材料，按照所生产的产成品估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。正常生产周期内通用性较高的材料生产的产成品的可变现净值明显高于成本，未计提跌价准备。

##### 2) 在产品

公司在产品根据合同生产以及备货需要，尚未完工入库的各类产品，包括包覆粉、裸粉及其他在产物料，按所生产的产成品估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。公司基于谨慎性原则，对此类存货均参照库龄计提跌价准备，裸粉、包覆粉计提比例具体如下：

材质分类	库龄	跌价标准
裸粉	2年以上	100%
	1年-2年	50%
	6个月-1年	20%
	6个月以内	0%

材质分类	库龄	跌价标准
包覆粉	6个月以上	100%
	6个月以内	0%

### 3) 库存商品

安可远生产的磁芯属于定制化产品，由于经济生产批量及良品率等原因，部分批次型件产品安可远生产量大于客户订单量，形成了少量产品库存，库存金额小，规格种类多。根据历史销售经验，公司判断一年以内的均能实现销售，一年以内按估计售价并考虑减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值，如匹配不准确或不存在在手/预计订单，则采用对应产品同类型产品最新价格作为估计售价；

一年以上的成品、半成品中，铁镍材质不存在跌价减值迹象，铁硅材质及铁硅铝材质则按照结存数量区间、标准件及非标准件等分别考虑计提跌价准备。计提原则及比例具体如下：

仓库名称	材质分类	大/小数量	是否为标准件	跌价标准
成品仓、半成品仓	铁镍	/		0%
	铁硅	小数量<1000	/	50%
		大数量>1000	非标	50%
	铁硅铝	小数量<1000	标准	30%
			/	100%
		大数量>1000	非标	70%
条形仓	铁镍	/	标准	50%
			铁硅	100%
	铁硅铝及其他			

对于非标准件产品，遵循谨慎性原则，以可变现净值测算跌价金额与按照1年以上库龄的金额部分按照50%-70%比例计提跌价金额，二者孰高计提。

综上所述，安可远存货跌价测试方法符合企业会计准则的规定，且充分考虑存货库龄、保质期、是否为标准件对跌价计提的影响。

(二) 结合标的公司生产流程、存货减值测试过程、存货库龄结构、存货周转率及报告期内原材料及产品价格波动、同行业可比公司情况，说明存货跌价准备计提的合理性

#### 1、标的公司金之川



## (1) 生产流程

金之川计划部收到客户的采购需求（年度计划需求和订单需求）后进行分解（分解到生产一部或二部），对应部门将之进一步分解并生成工单。工单生成后，对应人员根据 MES 系统中匹配的 BOM 进行领料和后续加工。生产线的流转过程中每个工段均需进行扫码并在 MES 系统中录入，所有工段生产完成后经过质检扫码后完工入库，全生产过程均在系统中进行留痕。

金之川主要采用以销定产的模式，根据合同情况以及产能状况等采用库存生产模式，以提前安排备货，确保及时满足客户需求。金之川生产活动主要由各生产部、车间负责组织实施；综合部计划科负责生产计划编制和实施监控；综合部 IE 科负责生产现场标准制定、产线布局和制程优化等；技术部门负责产品工艺流程编制、工艺标准制定、工序优化等；品管部负责生产监控以及产品检验检测、客户质量维护和质量管理体系维护与监督等。

## (2) 存货库龄结构及减值测试过程

### 1) 存货库龄结构：

单位：万元

项目	2024年3月末					
	一年以内		一年以上		小计	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备
原材料	2,203.65		1,445.01	944.43	3,648.66	944.43
库存商品	1,891.10	51.70	40.43	27.07	1,931.53	78.77
发出商品	3,242.58				3,242.58	
周转材料	99.03				99.03	
委托加工物资	460.96				460.96	
在产品	1,361.91				1,361.91	
合计	9,259.22	51.70	1,485.44	971.50	10,744.66	1,023.20
项目	2023年末					
	一年以内		一年以上		小计	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备
原材料	2,066.17		1,371.17	902.82	3,437.34	902.82
库存商品	2,509.31	212.94	528.88	222.07	3,038.19	435.01
发出商品	3,131.56				3,131.56	
周转材料	104.41				104.41	
委托加工物资	527.48				527.48	

项目	2024年3月末					
	一年以内		一年以上		小计	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备
在产品	1,384.83				1,384.83	
合计	9,723.77	212.94	1,900.04	1,124.89	11,623.81	1,337.83
项目	2022年末					
	一年以内		一年以上		小计	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备
原材料	3,542.27		1,060.73	494.23	4,603.00	494.23
库存商品	3,502.34	138.19	293.78	143.83	3,796.12	282.03
发出商品	6,478.21				6,478.21	
周转材料	89.37				89.37	
委托加工物资	531.55				531.55	
在产品	2,099.71				2,099.71	
合计	16,243.45	138.19	1,354.51	638.06	17,597.96	776.26

## 2) 减值测试过程:

金之川存货包括原材料、库存商品、发出商品、在产品、委托加工物资、包装物及低值易耗品等。

金之川按照会计政策计提存货跌价准备，资产负债表日，存货采用成本与可变现净值孰低计量，按照单个存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。直接用于出售的存货，在正常生产经营过程中以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值；需要经过加工的存货，在正常生产经营过程中以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。除有明确证据表明资产负债表日市场价格异常外，存货项目的可变现净值以资产负债表日市场价格为基础确定。

金之川存货原材料以磁芯、漆包线为主，大部分通用性较高，保质期长，因此在正常生产周期内通用性较高的材料生产的产成品的可变现净值也明显高于成本。金之川部分产品技术的快速升级以及产品应用场景不断变化，淘汰了已经做为备料的原材料，导致存货积压，因此金之川对通用性较低的存货项目进行减值测试。

减值测试的具体判断标准分别为：

1、对于产成品已更新换代，预计未来无法继续改造使用的，按明细类别分类预计可收回残值，按账面余额扣除可收回残值后的金额计提存货跌价准备；

2、对于原材料磁芯、漆包线等，通用性较强，根据谨慎性原则，按账面余额扣除可使用金额及可收回残值后的金额计提存货跌价准备。

综上所述，金之川存货跌价测试方法符合企业会计准则的规定。

### (3) 存货周转率

单位：次

公司简称	2024年1-3月	2023年度	2022年度
金之川	0.80	2.96	3.43
顺络电子	0.87	3.08	2.54
可立克	1.47	6.51	5.67
京泉华	1.05	4.41	4.68
铭普光磁	0.73	2.58	2.95
平均数	1.03	4.14	3.96
中位数	0.96	3.75	3.81

报告期内，金之川存货周转率分别为 3.43 次、2.96 次和 0.80 次，存货周转率的变动受到订单需求、生产周期等因素的影响，公司不断提高生产效率，使存货周转率保持在较为稳定的水平。金之川报告期内的存货周转率指标处于同行业可比公司区间范围内，略低于同行业可比公司平均水平。

### (4) 原材料及产成品价格波动

类别	项目	2024年1-3月	2023年度	2022年度
磁芯	原材料数量（件、付、套）	23,574,430.00	100,570,968.89	171,075,081.14
	原材料金额（元）	18,086,220.98	89,897,265.59	164,937,963.35
	原材料平均价格（元/件、元/付、元/套）	0.77	0.89	0.96
	价格变动率	-13.86%	-6.89%	19.31%
漆包线	原材料数量（KG）	4,225,466.00	29,270,737.22	59,694,599.04
	原材料金额（元）	8,656,964.36	34,506,596.08	66,606,962.99
	原材料平均价格（元/KG）	2.05	1.18	1.12

类别	项目	2024年1-3月	2023年度	2022年度
	价格变动率	73.89%	5.26%	-6.65%
产成品	产成品数量（件）	2,933,793.00	33,383,552.00	26,514,081.00
	产成品金额（元）	18,111,207.15	121,214,952.24	35,140,887.13
	产成品平均价格（元/件）	6.17	3.63	1.33
	价格变动率	70.02%	173.01%	55.26%

报告期内，金之川磁芯采购数量逐年下降，平均单价逐年下降，主要原因为：2022年光伏需求量较大，有实际订单和备料；2023年以后由于光伏需求下降，没有增加采购及备货，陆续消耗库存，采购数量相应减少。采购单价降低是由于生产工艺相对成熟，供应商合作较为固定，供应商谈判的结果。漆包线采购数量逐年减少，主要原因为收入规模有小幅减少，采购数量相应减少；采购单价上升是由于最近两年漆包线产品主要材料铜的单价上升，导致漆包线单价上升。

(5) 存货跌价准备计提与同行业可比公司对比情况:

单位：万元

日期	公司名称	存货余额	存货跌价准备	计提比例
2023年12月31日	金之川	11,623.81	1,337.83	11.51%
	顺络电子	102,916.88	16,456.05	15.99%
	可立克	60,687.88	5,586.41	9.21%
	京泉华	50,918.16	1,865.96	3.66%
	铭普光磁	62,115.42	14,780.14	23.79%
	平均数			12.83%
	中位数			11.51%
2022年12月31日	金之川	17,597.96	776.26	4.41%
	顺络电子	108,795.42	15,840.14	14.56%
	可立克	63,852.80	3,391.61	5.31%
	京泉华	51,693.88	1,715.86	3.32%
	铭普光磁	66,411.32	8,580.77	12.92%
	平均数			8.10%
	中位数			5.31%

注1：同行业2024年第一季度披露存货数据为报表净值金额，未披露相关的存货余额及存

货跌价准备金额。

报告期内，金之川的存货跌价准备计提比例处于同行业可比公司区间范围内，2022 年略低于同行业可比公司水平，其主要原因是 2022 年度金之川长库龄的原材料较少。

存货跌价准备具体明细如下：

单位：万元

项目	2024/3/31			2023/12/31			2022/12/31		
	账面 余额	存货跌 价准备	账面 价值	账面 余额	存货跌价 准备	账面 价值	账面 余额	存货 跌价 准备	账面 价值
原材料	3,648.66	902.82	2,745.84	3,437.34	902.82	2,534.52	4,603.00	494.23	4,108.77
在产品	1,361.91		1,361.91	1,384.83		1,384.83	2,099.71		2,099.71
库存商 品	1,931.53	120.37	1,811.16	3,038.19	435.01	2,603.18	3,796.12	282.03	3,514.09
发出商 品	3,242.58		3,242.58	3,131.56		3,131.56	6,478.21		6,478.21
周转材 料	99.03		99.03	104.41		104.41	89.37		89.37
委托加 工物资	460.96		460.96	527.48		527.48	531.55		531.55
合计	10,744.66	1,023.20	9,721.46	11,623.81	1,337.83	10,285.98	17,597.96	776.26	16,821.70

报告期各期末金之川的存货账面余额分别为 17,597.96 万元、11,623.81 万元和 10,744.66 万元，金之川 2023 年末存货账面余额较 2022 年末大幅下降，其主要原因是 2022 年度金之川的销售规模大幅上升，其存货规模也随业务规模的上升而上升。2023 年度金之川销售规模下降，存货规模随之下降。

金之川对原材料和库存商品计提了跌价准备，报告期各期末存货跌价准备余额分别为 776.26 万元、1,337.83 万元和 1,023.20 万元，各期末存货跌价准备余额逐渐上升，占当期末存货账面余额的比例分别为 4.41%、11.51%和 9.52%。金之川存货跌价占存货账面余额的比例整体较低，各期末比例逐期上升的主要原因是 2023 年和 2024 年 1-3 月公司对部分长库龄存货计提跌价准备的金额有所提升。

## 2、标的公司安可远

## (1) 生产流程



安可远主要采用以销定产，同时预测客户需求及市场供应情况予以备货的生产模式。安可远生产工序较多，先后有熔炼制粉、粉末筛分、绝缘包覆、成型、退火、含浸、振磨、表面涂覆、分选、粘接、包装等工序。

## (2) 存货库龄结构及减值测试过程

### 1) 存货库龄结构

单位：万元

项目	2024年3月31日								
	一年以内			一年以上			小计		
	原值	占比(%)	跌价准备	原值	占比(%)	跌价准备	原值	占比(%)	跌价准备
原材料	763.40	14.59	0.48	82.56	1.58	9.43	845.96	16.17	9.91
发出商品				24.46	0.47	24.46	24.46	0.47	24.46
库存商品	945.19	18.06	88.19	350.08	6.69	183.09	1,295.27	24.75	271.28
在产品	2,615.44	49.97	72.10	452.40	8.64	365.60	3,067.84	58.61	437.70
合计	4,324.03	82.62	160.76	909.50	17.38	582.58	5,233.53	100.00	743.34
项目	2023年12月31日								
	一年以内			一年以上			小计		
	原值	占比(%)	跌价准备	原值	占比(%)	跌价准备	原值	占比(%)	跌价准备
原材料	833.11	14.80		52.72	0.94	8.97	885.82	15.74	8.97
发出商品				24.46	0.43	24.46	24.46	0.43	24.46
库存商品	1,075.79	19.11	63.12	596.86	10.60	568.16	1,672.64	29.71	631.28

在产品	2,639.31	46.88	51.88	407.98	7.25	348.62	3,047.29	54.13	400.50
合计	4,548.21	80.78	115.00	1,082.02	19.22	950.21	5,630.23	100.00	1,065.22
项目	2022年12月31日								
	一年以内			一年以上			小计		
	原值	占比(%)	跌价准备	原值	占比(%)	跌价准备	原值	占比(%)	跌价准备
原材料	263.12	6.06	-	45.82	1.05	9.93	308.94	7.11	9.93
发出商品	69.54	1.60	-	24.46	0.56	7.78	94.00	2.16	7.78
库存商品	931.40	21.45	59.30	549.28	12.65	334.14	1,480.68	34.10	393.44
在产品	2,149.83	49.50	44.43	309.51	7.13	269.46	2,459.34	56.63	313.89
合计	3,413.89	78.61	103.73	929.07	21.39	621.31	4,342.96	100.00	725.04

综上，安可远 1 年以内的存货库龄占比 78%-82%，1 年以上的存货库龄占比 18%-22%。

## 2) 减值测试过程

安可远存货包括原材料、在产品、库存商品、发出商品、委托加工物资、包装物及低值易耗品等。

安可远按照会计政策计提存货跌价准备，资产负债表日，存货采用成本与可变现净值孰低计量，按照单个存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。直接用于出售的存货，在正常生产经营过程中以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值；需要经过加工的存货，在正常生产经营过程中以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。除有明确证据表明资产负债表日市场价格异常外，存货项目的可变现净值以资产负债表日市场价格为基础确定。

安可远存货以磁芯及在产品为主，大部分通用性较高，保质期长，因此在正常生产周期内通用性较高的材料生产的产成品的可变现净值也明显高于成本。安可远部分产品技术的快速升级以及产品应用场景不断变化，淘汰了已经做为备料的半成品，导致存货积压，因此安可远对通用性较低的存货项目进行减值测试。

减值测试的具体判断标准分别为：

1、对于产成品已更新换代，预计未来无法继续改造使用的，按明细类别分类预计可收回残值，按账面余额扣除可收回残值后的金额计提存货跌价准备；

2、对于原材料及在产品区分包覆粉及裸粉，裸粉通用性较强，预计未来不需要加工或改造可继续使用根据谨慎性原则、按明细类别分类预计裸粉未来可能继续使用的金额，按账面余额扣除可使用金额及可收回残值后的金额计提存货跌价准备；对于包覆粉，需要经改造、回炉加工后可继续使用的，按账面余额扣除可收回残值后的金额计提存货跌价准备。

综上所述，安可远存货跌价测试方法符合企业会计准则的规定。

### (3) 存货周转率

单位：次

公司简称	2024年1-3月	2023年度	2022年度
安可远	0.26	1.28	1.74
铂科新材	1.04	3.86	5.08
横店东磁	1.59	7.67	8.41
天通股份	0.49	2.24	2.71
东睦股份	0.92	3.15	3.32
中钢天源	1.06	4.74	4.81
平均数	1.02	4.33	4.87

注：由于同行业公司 2024 年第一季度未披露存货账面余额，此处用存货账面价值计算存货周转率，因此同行业公司 2024 年一季度存货周转率偏高

报告期内，安可远存货周转率分别为 1.74 次、1.28 次和 0.26 次，低于行业平均值。其中，2023 年度存货周转率较 2022 年度略微下降，主要受行业周期性波动影响，且安可远总体销售规模较小，订单受下游细分领域影响较大，从而使得积存了一定数量的存货导致存货周转率下降。

### (4) 原材料及产品价格波动

项目	2024年1-3月	2023年度	2022年度
主要原材料采购数量(KG)	187,704.00	3,536,931.90	2,558,111.40
原材料金额(元)	3,525,548.46	26,421,668.63	26,832,609.32
原材料平均价格(元/KG)	18.78	7.47	10.49
价格变动率	151.43%	-28.78%	45.49%



项目	2024年1-3月	2023年度	2022年度
主要产成品数量（PCS）	8,149,801.00	32,726,696.00	39,703,357.00
主要产成品金额（元）	10,126,560.48	54,245,950.30	73,044,387.62
产成品平均价格（元/PCS）	1.24	1.66	1.84
价格变动率	-25.04%	-9.90%	19.48%

报告期内，安可远产成品销售价格随着原材料采购价格的上涨而上涨，随着原材料采购价格的下跌相应下降。其中 2024 年一季度原材料平均价格较同期年度大幅增长主要系公司经营战略影响，开拓新产品所需要的原材料铁镍粉采购量相比其他原材料较高，而其他原材料受 2023 年度采购备货的影响，2024 年一季度采购量较低；同时该原材料单价相较其他主要原材料单价较高，故拉高了 2024 年一季度的原材料平均价格，剔除该类原材料的影响，2023 年度原材料平均采购价为 7.14 元，同期变动幅度较为平稳。

#### （5）存货跌价准备计提与同行业可比公司对比情况

单位：万元

日期	公司名称	存货余额	存货跌价准备	计提比例
2023年12月31日	铂科新材	21,783.98	0.00	0.00%
	天通股份	131,071.81	4,228.11	3.23%
	横店东磁	201,225.65	5,741.72	2.85%
	东睦股份	95,731.37	4,773.78	4.99%
	中钢天源	45,284.67	1,918.99	4.24%
	安可远	5,630.23	1,065.22	18.92%
2022年12月31日	铂科新材	14,422.53	0.00	0.00%
	天通股份	128,630.50	5,711.80	4.44%
	横店东磁	206,637.13	3,009.99	1.46%
	东睦股份	94,561.88	4,553.95	4.82%
	中钢天源	41,367.54	1,840.04	4.45%
	安可远	4,342.96	725.04	16.69%

注 1：同行业 2024 年第一季度未披露相关的存货余额及存货跌价准备金额

报告期内，安可远存货跌价准备计提比例远高于同行业其他公司，具体原因如下：

- 1) 客户订单分散，产品材质多，异形等规格多，导致备货库存高；但终端

客户应用场景的变化及技术的迅速发展，导致产品性能不断升级，存在部分备库产品呆滞，消化该部分存货需要合适的应用场景和客户，因此针对该部分库存计提了较高比例的减值。

2) 公司熔炼制粉所生产的粉末，其颗粒分布极其广泛，存在部分粒度不满足磁芯制作需求，针对该部分粉末公司需根据不同材质进行相应的处理，但因目前公司订单量小，再加工利用、及高端应用场景少，故库存产生了大量的粉末库存，基于该部分库存计提了较高比例的减值。

综上，鉴于客户订单分散导致备货库存的积压以及产品技术的快速升级和应用场景的不断变化导致产品的积压，安可远根据公司会计政策合理计提相应的存货跌价准备。

五、结合标的公司报告期各期主要原材料的采购数量、单价、金额等变动情况，说明主要原材料采购量与产品产量、库存的匹配性，主要原材料采购价格与大宗商品价格走势是否一致，并对主要原材料采购价格和产品销售价格对标的公司毛利率的影响情况进行敏感性分析

#### (一) 标的公司金之川

1、标的公司报告期各期主要原材料的采购数量、单价、金额等变动情况，说明主要原材料采购量与产品产量、库存的匹配性

##### (1) 报告期各期主要原材料的采购数量、单价、金额等变动情况

主材	项目	2024年1-3月	2023年度	2022年度
磁芯	采购数量(件、付、套)	23,574,430.00	100,570,968.89	171,075,081.14
	平均单价(元/件、元/付、元/套)	0.77	0.89	0.96
	采购金额(元)	18,086,220.98	89,897,265.59	164,937,963.35
漆包线	采购数量(KG)	4,225,466.00	29,270,737.22	59,694,599.04
	平均单价(元)	2.05	1.18	1.12
	采购金额	8,656,964.36	34,506,596.08	66,606,962.99

报告期内，金之川磁芯采购数量先增后减，平均单价变动较小，相对较为稳定；漆包线采购数量先增加后减少，平均单价逐年递减。

##### (2) 主要原材料采购量与产品产量、库存的匹配情况

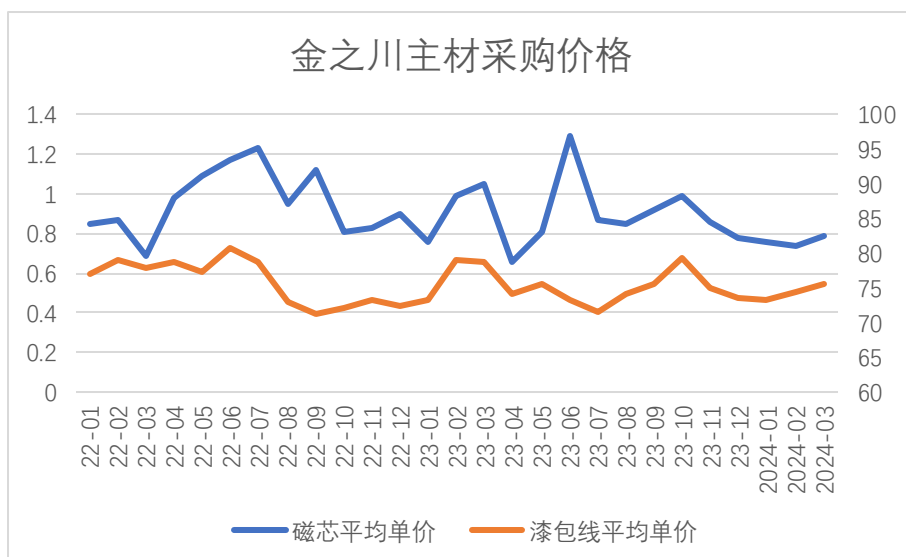
项目	主材/产成品	2024年 1-3月	2023年	2022年
采购量	磁芯（件、付、套）	23,574,430.00	100,570,968.89	171,075,081.14
	漆包线（KG）	4,225,466.00	29,270,737.22	59,694,599.04
	合计	27,799,896.00	129,841,706.11	230,769,680.18
产量	BD 骨架绕线变压器（件）	1,466,018.00	10,940,752.00	14,295,014.00
	LX 螺旋变压器（件）	1,584,854.00	7,057,510.00	7,964,222.00
	HR 磁环共模电感（件）	1,358,564.00	8,221,987.00	8,922,519.00
	合计	4,409,436.00	26,220,249.00	31,181,755.00
库存量	磁芯（件、付、套）	14,110,148.75	45,440,645.12	18,752,235.76
	漆包线（KG）	8,793,371.84	37,508,258.77	11,651,083.34
	BD 骨架绕线变压器（件）	948,337.00	6,372,203.00	3,213,941.00
	LX 螺旋变压器（件）	1,288,290.00	4,587,525.00	2,124,299.00
	HR 磁环共模电感（件）	697,166.00	3,308,588.00	1,757,475.00
	合计	25,837,313.59	97,217,219.88	37,499,034.10

报告期内，金之川根据生产需求安排原材料采购。由于金之川产品种类、型号较多，BOM 差异较大，匹配情况从变动趋势来看：金之川磁芯、漆包线采购量 2022 年至 2024 年呈先上升后下降的趋势。

## 2、主要原材料采购价格与大宗商品价格走势是否一致

金之川主要原材料为磁芯及漆包线等，均不属于大宗商品，但其上游供应商生产所用原材料主要为铁、硅、铝等大宗商品，其价格走势详见本题回复“五、（二）标的公司安可远 2、主要原材料采购价格与大宗商品价格走势情况”。

金之川原材料磁芯、漆包线价格走势图如下：



注：磁芯销量单位为“件”“付”“套”，平均销售单价单位为元/件、元/付、元/套；漆包线销量单位为 kg，平均销售单价单位为元/kg。

报告期内金之川磁芯、漆包线原材料的价格走势与大宗商品价格走势基本一致，受原材料采购具体时点及批量采购因素影响，部分月度价格走势与大宗商品存在小幅差异。金之川磁芯、漆包线等原材料采购价格区别于大宗商品价格的原因主要系大宗商品为基础原材料，金之川所采购的原材料需在基础原材料的基础上进行后续加工。

### 3、主要原材料采购价格和产品销售价格对标的公司毛利率的影响情况进行敏感性分析

报告期各期，金之川主营业务成本构成情况如下：

单位：万元

项目	2024年1-3月		2023年度		2022年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
直接材料	5,098.52	62.74%	24,155.63	61.01%	27,048.01	61.46%
直接人工	892.64	10.98%	4,020.89	10.16%	4,660.63	10.59%
制造费用	2,083.34	25.63%	11,184.06	28.25%	12,021.31	27.32%
运费	52.52	0.65%	232.38	0.59%	278.91	0.63%
合计	8,127.01	100.00%	39,592.95	100.00%	44,008.86	100.00%

金之川直接材料占主营业务成本比例分别为 61.46%、61.01%和 62.74%，占主营业务成本比例最高，主要材料为磁芯、漆包线等，其采购价格变动对主营业务成本影响情况如下：

主要原材料采购价格变动比例	对 2024 年 1-3 月主营业务成本的影响	对 2023 年主营业务成本的影响	对 2022 年主营业务成本的影响
上涨 10%	3.29%	6.60%	5.22%
上涨 5%	1.65%	3.30%	2.61%
下降 5%	-1.65%	-3.30%	-2.61%
下降 10%	-3.29%	-6.60%	-5.22%

从上表可知，在其他因素保持不变的前提下，报告期主要原材料价格每增加 5%，对主营业务成本变动的平均影响约为 2.52 个百分点，变动较为稳定。

(1) 主要原材料采购价格变动对公司毛利率影响情况如下：

主要原材料价格变动比例	对 2024 年 1-3 月毛利率的影响	对 2023 年毛利率的影响	对 2022 年毛利率的影响
上涨 10%	9.30%	9.39%	14.71%
上涨 5%	10.74%	12.20%	16.83%
下降 5%	13.63%	17.81%	21.06%
下降 10%	15.08%	20.61%	23.17%

从上表可知，在其他因素保持不变的前提下，报告期主要原材料采购价格每增加 5%，对毛利率变动的平均影响约为 2.12 个百分点。

(2) 产品销售价格变动对公司毛利率的影响情况如下：

销售价格变动情形	对 2024 年 1-3 月毛利率的影响	对 2023 年毛利率的影响	对 2022 年毛利率的影响
上涨 10%	14.15%	18.53%	26.31%
上涨 5%	13.18%	16.81%	22.80%
下降 5%	11.18%	13.12%	14.68%
下降 10%	10.14%	11.15%	9.94%

从上表可知，在其他因素保持不变的前提下，报告期产品销售价格每增加 5%，对毛利率变动的平均影响约为 1.74 个百分点。

综上，主要原材料采购价格的变动对毛利率产生的影响要大于产品销售价格对毛利率产生的影响，主要原材料采购价格的变动对毛利率的影响更为敏感。

## （二）标的公司安可远

### 1、安可远报告期各期主要原材料情况

报告期各期安可远主要原材料的采购数量、单价、金额等变动情况如下：

单位：吨、万元/吨、万元

主材	项目	2024年1-3月	2023年度	2022年度
铁	采购数量	112.58	3,005.75	1,866.08
	平均单价	0.43	0.46	0.58
	采购金额	48.72	1,392.00	1,083.65
硅	采购数量	33.62	180.88	162.06
	平均单价	1.43	1.51	1.88
	采购金额	48.20	273.71	304.94
铝	采购数量	/	51.80	41.15
	平均单价	/	1.68	1.97
	采购金额	/	86.99	81.07

报告期内，安可远 2023 年主要原材料铁、硅、铝的采购量较 2022 年采购量均有所上涨，主要系 2023 年大宗商品原材料价格较 2022 年均呈现不同程度的下跌，尤其是 2023 年铁价相较 2022 年度出现较大幅度下跌，安可远结合市场情况对原材料进行相应的备货。安可远采购铁、硅、铝平均单价变动与大宗商品市场变动趋势一致。

报告期各期安可远主要原材料采购量与产品产量、库存的匹配情况如下：

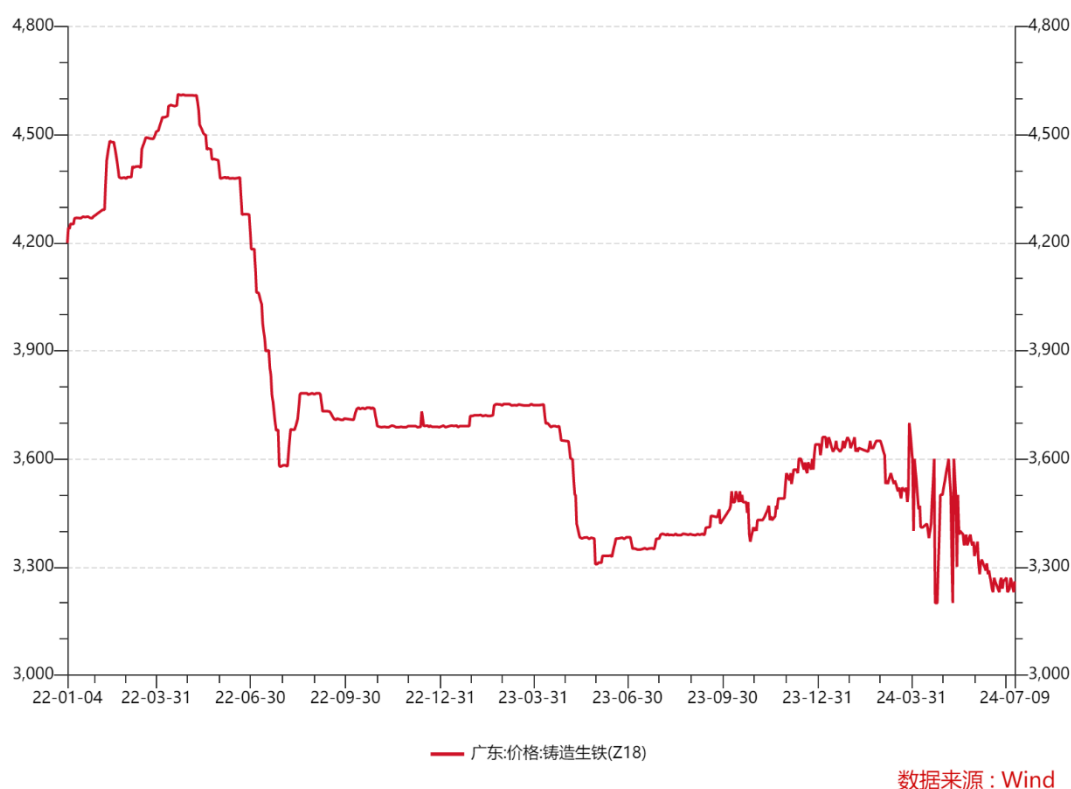
单位：吨

项目	主材/产成品	2024年1-3月	2023年	2022年
采购量	铁	112.58	3,005.75	1,866.08
	硅	33.62	180.88	162.06
	铝	/	51.80	41.15
	合计	146.20	3,238.43	2,069.29
产量	包覆粉	459.33	2,587.62	2,777.70
	合计	459.33	2,587.62	2,777.70
库存量	铁	474.46	578.38	194.40
	硅	23.82	6.20	20.45
	铝	22.78	27.78	9.90
	包覆粉	80.36	65.89	40.82
	合计	601.42	678.25	265.57

报告期内，安可远根据生产需求安排原材料采购，原材料铁、硅、铝制成粉末后加工成包覆粉。报告期内，安可远原材料铁、硅、铝采购量合计分别为 2,069.29 吨、3,238.43 吨、146.20 吨，包覆粉的产量分别为 2,777.70 吨、2,587.62 吨、459.33 吨，原材料铁 2023 年度采购量受价格走低备货的影响偏高，导致当年末铁的库存量较高。报告期各期末，原材料及包覆粉的库存量合计为 265.57 吨、678.25 吨、601.42 吨，2024 年 3 月 31 日，包覆粉库存量较同期增加主要系安可远根据预测客户需求及市场供应情况予以备货的生产模式所致。

## 2、主要原材料采购价格与大宗商品价格走势情况：

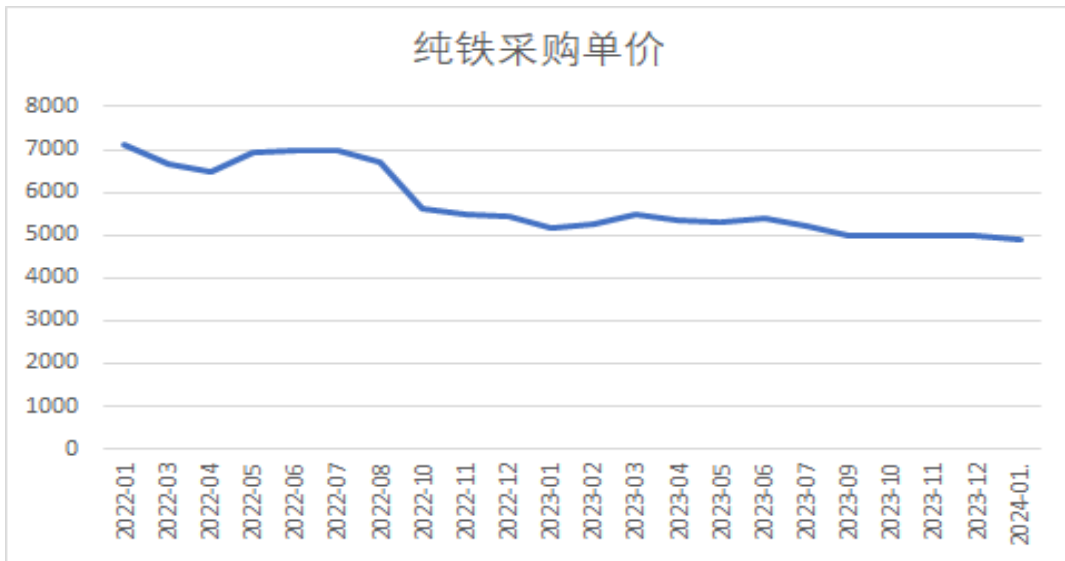
报告期内生铁市场价格变动趋势如下图所示：



由上图可见，2021 年随着经济逐步恢复，加上全球流动性宽松，大宗商品市场迎来了一波上涨行情。2022 年 5 月至 7 月，生铁价格大幅下跌，2022 年下半年生铁价格趋于稳定。2023 年生铁市场整体下滑后震荡上升。

安可远原材料中纯铁的采购价格走势与大宗商品走势一致，如下图所示：

单位：元/吨



报告期内硅市场价格走势如下图所示：



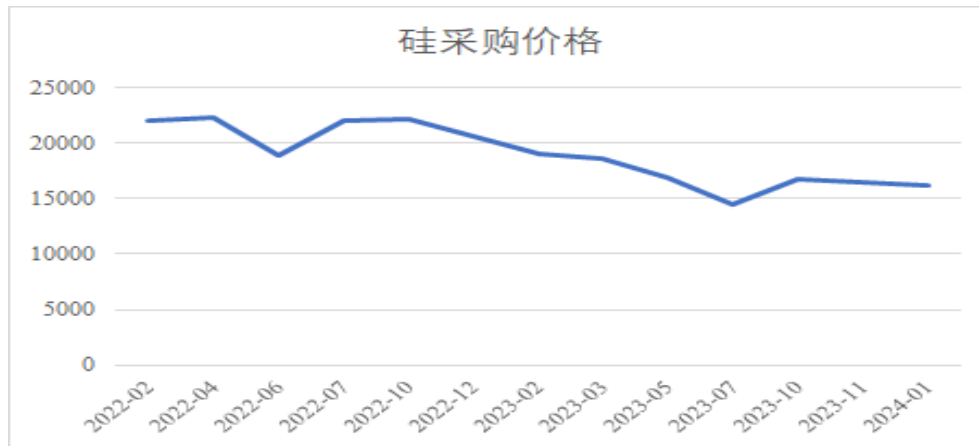
数据来源：Wind

由上图可见，2022年至2023年上半年硅的价格走势呈现下跌趋势，2023年下半年硅价开启小幅反弹后趋于稳定。

安可远原材料中硅的采购价格走势与大宗商品走势一致，如下图所示：



单位：元/吨



报告期内铝市场价格走势如下图所示：

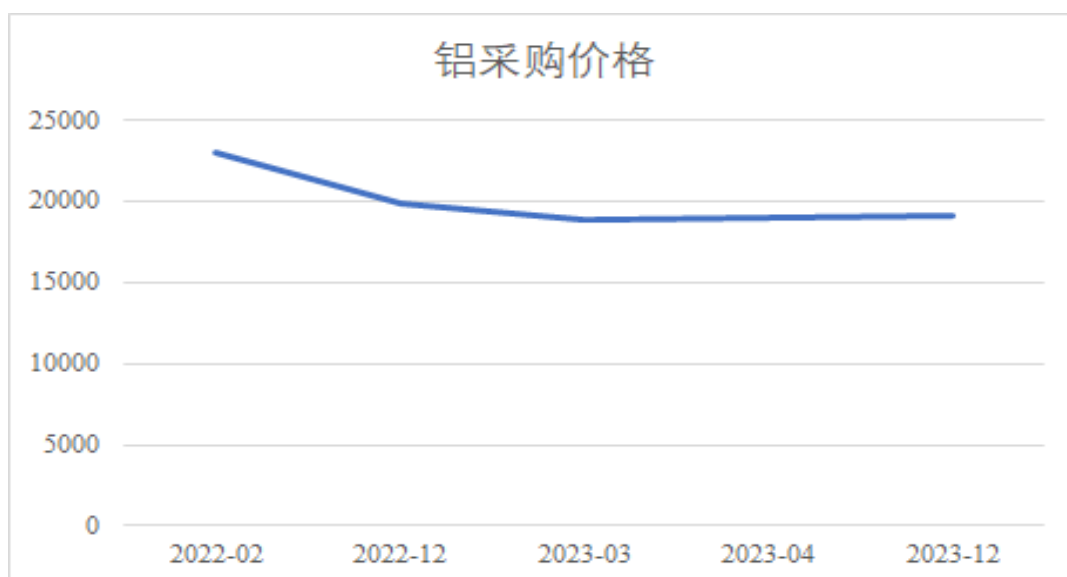


数据来源：Wind

由上图可见，2021 年随着经济逐步恢复，加上全球流动性宽松，大宗商品市场迎来了一波上涨行情。2022 年 3 月以来，铝价整体呈现一定的回落的态势，2022 年 7 月至 2023 年 12 月铝价一直维持区间震荡，并于 2023 年 12 月开始上涨态势。

报告期内安可远主要原材料铝的采购价格走势如下：

单位：元/吨



由上图可见，安可远报告期内对铝的采购频率相对较低，但其采购价基本处于大宗商品价格波动趋势范围内。2024年一季度公司未采购铝。

综上，报告期内，安可远采购原材料铁、硅、铝与大宗商品平台交易价格变动趋势一致。

(3) 主要原材料采购价格和产品销售价格对公司毛利率的影响情况敏感性分析：

报告期内，安可远的主营业务成本构成及变动情况如下：

单位：万元

成本构成	年 1-3 月		年度		年度	
	金额	占比	金额	金额	占比	金额
直接材料						
直接人工						
制造费用						
运费						
合计						

报告期内，安可远成本结构中直接材料约占成本的 48%-50%，直接人工约占成本的 20%-25%左右，制造费用约占成本的 25%左右，运费占成本的比例较低，总体来说安可远成本结构较为稳定，不存在较大波动的情形。

铁、硅、铝采购价格变动对主营业务成本影响情况如下：

铁、硅、铝采购价格变动比例	对 2024 年 1-3 月主营业务成本的影响	对 2023 年主营业务成本的影响	对 2022 年度主营业务成本的影响
上涨 10%	2.38%	2.43%	2.18%
上涨 5%	1.19%	1.21%	1.09%
下降 5%	-1.19%	-1.21%	-1.09%
下降 10%	-2.38%	-2.43%	-2.18%

从上表可知，在其他因素保持不变的前提下，报告期铁、硅、铝价格每增加 5%，对主营业务成本变动的平均影响约为 1.17 个百分点，变动较为稳定。

原材料铁、硅、铝采购价格变动对标的公司毛利率的影响情况如下：

铁、硅、铝价格变动比例	对 2024 年 1-3 月毛利率的影响	对 2023 年毛利率的影响	对 2022 年毛利率的影响
上涨 10%	16.29%	16.10%	19.94%
上涨 5%	17.27%	17.09%	20.80%
下降 5%	19.21%	19.08%	22.51%
下降 10%	20.18%	20.08%	23.36%

从上表可知，在其他因素保持不变的前提下，报告期铁、硅、铝采购价格每增加 5%，对毛利率变动的平均影响约为 0.94 个百分点。

产品销售价格变动对标的公司毛利率的影响情况如下：

销售价格变动情形	对 2024 年 1-3 月毛利率的影响	对 2023 年毛利率的影响	对 2022 年毛利率的影响
上涨 10%	22.78%	23.43%	27.56%
上涨 5%	20.58%	20.85%	24.72%
下降 5%	15.76%	15.12%	18.32%
下降 10%	13.12%	11.94%	14.69%

从上表可知，在其他因素保持不变的前提下，报告期产品销售价格每增加 5%，对毛利率变动的平均影响约为 2.85 个百分点。

综上，主要原材料采购价格的变动对毛利率产生的影响要小于产品销售价格对毛利率产生的影响，产品销售价格的变化对毛利率的影响更为敏感。

六、结合安可远的经营模式、员工结构、人均费用率水平等情况，说明安可远期间费用率水平与同行业可比上市公司存在较大差异的原因及合理性

(一) 安可远的经营模式、员工结构、人均费用率水平

1、经营模式

从经营模式看，公司的生产模式为“以销定产”为主，同时预测客户需求及市场供应情况予以备货的方式。“以销定产”即由客户提出产品要求，生产企业根据客户订单组织产品研发、生产、检验并交货。

2、员工结构

单位：人

人数	2024/3/31	2023/12/31	2022/12/31
销售业务人员	7	9	11
生产人员	153	150	171
管理财务行政人员	20	19	19
研发人员	22	25	30
合计	202	203	231

3、人均费用水平

单位：人 / 万元

人均费用	2024/3/31	2023/12/31	2022/12/31
销售业务人员	8.48	25.50	17.87
管理财务行政人员	8.55	40.62	42.93
研发人员	5.22	23.67	19.32

安可远为实现与上市公司协同，与上市公司协力开发新客户，加大市场推广力度以及研发投入，同时不断优化研发和销售人员结构，因此 2023 年度平均销售、研发人员较 2022 年减少，而期间费用随研发及销售推广投入而增加，故 2023 年的人均销售、研发费用有所增幅。2024 年一季度销售人员结构调整，基础业务人员进一步缩减，导致人均销售费用增加。

安可远预测期人均费用水平如下表所示：

人均费用	2024 年	2025 年	2026 年	2027 年	2028 年
销售人员 (万元/人)	19.30	21.62	24.13	27.04	28.82
管理人员 (万元/人)	32.45	35.78	39.37	42.43	44.26
研发人员 (万元/人)	24.81	27.40	32.00	36.14	38.56

同行业可比公司人均费用水平如下表所示：

人均费用	东睦股份	铂科新材	中钢天源	横店东磁	天通股份	平均水平
销售人员（万元/人）	41.07	57.73	48.49	106.01	32.72	57.21
管理人员（万元/人）	31.06	63.51	64.31	31.66	47.64	47.64
研发人员（万元/人）	30.99	80.59	29.52	37.02	23.41	40.31

注：同行业可比公司数据为根据 2022 年度公告的财务数据计算，由于管理人员人数构成范围较复杂及分类标准有较大差异，同行业可比公司未直接披露，通过同行业可比公司披露的分类员工数计算获取，管理人员人数=员工总数-生产人员人数-销售人员人数-技术人员人数

对比安可远与同行业可比公司人均费用水平，安可远报告期及预测期人均费用均低于同行业可比公司水平。主要系安可远位于惠州市博罗县泰美镇，公司员工来自泰美镇以及其他村镇。根据国家统计局公布数据，2023 年惠州市博罗县全体居民人均可支配收入 37,284.00 元。安可远平均薪酬低于可比公司具有合理性。

## （二）安可远期间费用率水平与同行业可比上市公司存在较大差异的原因及合理性

### 1、安可远期间费用率与同行业可比上市公司的对比

报告期内安可远期间费用率与同行业可比上市公司的对比情况如下：

项目	公司	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度
销售费用率	铂科新材			
	横店东磁			
	天通股份			
	东睦股份			

项目	公司	2024年1-3月	2023年度	2022年度
股份	中			
	钨			
	天			
	源			
	行业平均			
易	隆			
	核			
	店			
	东磁行业平均			
安	可			
	迈			
	钨			
	科			
管理费率	新			
	材			
	核			
	店东磁			
天	通			
	股份			
东	磁			
	股份			

项目	公司	2024年1-3月	2023年度	2022年度
	中钨天源			
	行业平均			
	安可迈			
研发投入率	钨科新材			
	横店东磁			
	天通股份			
	东睦股份			
	中钨天源			
	行业平均			
	易隆材			

项目	公司	2024年1-3月	2023年度	2022年度
收购费用率	店东磁行业平均			
	安可迈			
收购费用率	钨和新材			
	模店东磁			
	天通股份			
	东磁股份			
	中钨天源			
	行业平均			
	安可迈			
	合计			



项目	公司	2024年1-3月	2023年度	2022年度
计	科新材			
	横店东磁			
	天通股份			
	东睦股份			
	中钨天源			
	行业平均			
	安可远			

报告期内，安可远期间费用率水平高于同行业可比上市公司平均水平，主要系横店东磁因其销售业务规模远超于其他同行业上市公司及安可远，而期间费用中薪酬费用及折旧摊销等固定成本占比相对较高，相关固定成本因销售收入实现规模效应而摊薄，故横店东磁期间费用率较低拉低了行业平均水平。报告期内，安可远与横店东磁销售规模相差甚远，不具可比性，剔除横店东磁后考虑行业平均水平，安可远销售费用率及研发费用率与同行业平均水平较为接近。

## 2、管理费用率分析

从管理费用构成看，各可比公司的管理费用主要包括职工薪酬、折旧摊销费、办公费、业务招待费、修理费、中介机构费、差旅费、咨询费、股权激励等，安可远与可比公司在管理费用构成上无重大差异。从各类费用构成占比看，职工薪酬和折旧摊销费占比较高。报告期内，安可远管理费用构成中职工薪酬和折旧摊销费率与可比上市公司情况如下：

项目	公司	年 1-3 月	年度	年度
管理费用率	铂科新材			
	横店东磁			
	天通股份			
	东睦股份			
	中钢天源			
	行业平均			
	安可远			
其中：职工薪酬和折旧摊销费率	铂科新材			
	横店东磁			
	天通股份			
	东睦股份			
	中钢天源			
	行业平均			
	安可远			
管理部门人数	铂科新材			
	横店东磁			
	天通股份			
	东睦股份			
	中钢天源			
	安可远			
管理部门人均费用 (万元/人)	铂科新材			
	横店东磁			
	天通股份			
	东睦股份			
	中钢天源			
	行业平均			
	安可远			

注 1：同行业上市公司 2024 年一季报未披露公司人员情况及管理费用明细数据。

综上，安可远报告期内管理部门人均费用水平与行业平均水平基本趋同，但管理费用率高于同行业上市公司主要系管理费用中薪酬费用及折旧摊销的影

响，该部分相关固定成本随着销售收入实现规模效应而摊薄，因安可远业务规模相对较小，故其管理费用率相对行业平均水平较高，具有合理性。

### **3、财务费用分析**

安可远财务费用率远高于同行业上市公司主要系安可远经营规模较小，且作为非上市公司融资困难，融资渠道有限，在日常经营过程中资金流转上存在一定压力，需要通过关联股东借款的形式解决日常资金需求，由此产生的高昂借款利息支出导致财务费用率相对同行业可比上市公司较高。

综上，安可远销售费用率及研发费用率与同行业平均水平较为接近，受限于业务规模水平及管理费用中固定成本占比较高、关联股东借款利息支出导致管理费用率及财务费用率与同行业可比上市公司存在一定差异，具有合理性。

### **七、补充披露情况**

上市公司对本问题补充披露（1）（2）已在重组报告书之“第九节管理层讨论及分析”之“二、标的公司所处行业特点和经营情况讨论与分析”之“（一）安可远”中进行了补充披露。

### **【会计师核查情况】**

#### **（一）核查程序**

会计师主要履行了以下核查程序：

1、访谈安可远高级管理人员及相关业务负责人，了解安可远以前年度主营业务开展情况；

2、获取并查阅安可远以前年度财务报表及审计报告及销售明细表，了解安可远主要产品的销售情况；

3、获取并查阅安可远各年度主要客户名单及销售情况，了解安可远主要客户的稳定性及市场开拓能力；

4、访谈安可远相关技术人员，了解安可远掌握的关键技术以及安可远在研项目情况；

5、获取并查阅安可远产能产量明细表，了解分析安可远报告期内产能利用率情况以及产能利用率较低的原因；

6、访谈安可远高级管理人员及财务负责人，了解各期亏损原因；

7、获取并查阅上市公司与安可远签订的《采购协议书》，了解业务的定价机制及商业合理性；

8、查阅标的公司的审计报告、上市公司定期报告和备考审阅报告，访谈上市公司高级管理人员和相关部门负责人，了解本次交易后上市公司对标的公司及自身主营业务构成、未来经营发展战略等方面的规划，及本次交易上市公司对标的资产实施整合管控措施的可行性；

9、获取标的公司最近一期原材料、库存商品、发出商品期末余额及在手订单情况，了解公司经营模式及主要产品的生产周期，分析期末存货与在手订单、收入规模的匹配性；

10、查阅同行业公司定期报告，分析比较标的公司与同行业公司存货与营业收入变动趋势及一致性；

11、获取标的公司期末存货库龄表、产销量明细，结合存货库龄及产销率变动情况分析存货跌价准备计提的充分性；

12、获取并复核标的公司期末存货跌价准备计算过程，比较分析同行业公司的存货跌价计提情况，评估公司存货跌价准备计提是否充分。

13、获取标的公司采购明细表、库存明细表、收发存明细表及生产入库明细表，分析主要原材料的采购情况、产成品产量情况以及存货的库存情况；

14、获取标的公司生产成本明细表，分析主营业务成本结构，对于采购单价变动对毛利率产生的影响进行敏感性分析；

15、获取标的公司销售收入明细表，分析销售价格变动对毛利率产生的影响进行敏感性分析；

16、获取并复核标的公司期间费用明细表，分析标的公司期间费用较高的原因。

## **（二）核查意见**

经核查，会计师认为：

1、受销售规模较小、期间费用较高以及资产减值损失的影响，安可远报告期内持续亏损。本次交易后，安可远与上市公司通过资源整合，降低成本，扩大经营规模，可提升盈利能力；

2、安可远报告期内经营活动产生的现金流量净额与当期净利润的差异主要是由于长期资产折旧及摊销、减值准备等非付现项目及筹资活动财务费用项目、存货的增减变动、资金经营性应收/应付项目的增加或减少等因素的影响；

3、安可远以前年度主营业务开展良好，自身产能稳定，已经具备一定业务规模，市场拓展能力不断增强，产品质量稳定具有一定竞争力。但受限于经营规模较小、资金实力较弱，其盈利能力和资产规模的增长空间尚未完全释放。本次交易完成后，安可远从上市公司获取资金、客户等多方位协同支持，进一步释放其业务发展潜力。同时，通过收购安可远，上市公司将实现向产业链上游延伸，从而降低原材料采购成本，提升上市公司的盈利水平及可持续发展能力。因此，上市公司本次溢价收购安可远 100%股权具有必要性与合理性，有利于提高上市公司资产质量、改善财务状况，符合《上市公司重大资产重组办法》第四十三条的相关规定；

4、标的公司产品采用以“以销定产”为主，同时预测客户需求及市场供应情况予以备货的生产策略，订单需求受下游行业需求等因素影响存在一定波动。安可远销售规模与上市公司相比差距较大，产能利用率较低。但其主要机器设备运行正常，不存在闲置情形，不存在减值迹象，无需计提减值准备；

5、标的公司结合产品生产周期合理排产，期末存货余额与在手订单、收入规模较为匹配；

6、标的公司存货与营业收入的变动趋势与同行业可比上市公司存在一定差异，主要系报告期各期末随着公司产能和收入规模的扩大，公司存货规模有所增加所致，具有合理性；

7、标的公司报告期各期末 1 年以内库龄的存货占比较高，公司存货跌价准备严格按照成本与可变现净值孰低法计提，计提较为充分，且与同行业可比公司计提方式一致，不存在重大差异；

8、标的公司主要原材料采购量与产品产量、库存量具有匹配性，主要原材料采购价格与大宗商品价格走势一致，主要原材料采购价格和产品销售价格对标的公司毛利率的影响较为稳定；

9、安可远销售费用率及研发费用率与同行业平均水平较为接近，受限于业务规模水平及管理费用中固定成本占比较高、关联股东借款利息支出导致管理费用率及财务费用率与同行业可比上市公司存在一定差异，具有合理性。

（本页以下无正文）

(本页无正文，为《关于对深圳市麦捷微电子科技股份有限公司发行股份购买资产并募集配套资金申请的审核问询函的回复》之签章页)

立信会计师事务所(特殊普通合伙)



中国注册会计师：蔡晓丽

蔡晓丽  
中国注册会计师  
晓丽  
310000020072

中国注册会计师：陶国恒

陶国恒  
中国注册会计师  
陶国恒  
310000061428

二〇二四年十月二十四日





# 营业执照

扫描市场主体  
信用信息  
二维码  
即可查询  
更多信用服务。



统一社会信用代码

91310101568093764U

证照编号: 01000000202410090089

(副本)



名称 立信会计师事务所(特普普通合伙)  
 类型 特殊普通合伙  
 执行事务合伙人 朱建弟, 杨志国

出资额 人民币15250.0000万元整  
 成立日期 2011年01月24日  
 主要经营场所 上海市黄浦区南京东路61号四楼

此复印件只作为报告书附件使用, 不能作为他用

经营范围 审查企业会计报表, 出具审计报告, 验证企业资本, 出具验资报告, 办理企业合并、分立、清算事宜中的审计业务, 出具有关审计报告, 基本建设年度决算审计, 代理记账, 会计咨询、税务咨询、管理咨询、会计培训, 信息系统实施领域的技术服务; 法律、法规、规章规定的项目, 经相关部门批准后方可开展经营活动【依法须经批准的项目, 经相关部门批准后方可开展经营活动】



登记机关

2024年10月09日

国家市场监督管理总局监制

市场主体应当于每年1月1日至6月30日通过国家企业信用信息公示系统报送公示年度报告。

国家企业信用信息公示系统网址: <http://www.gsxt.gov.cn>



证书序号: 0001247



### 说明

- 1、《会计师事务所执业证书》是证明持有人经财政部门依法审批，准予执行注册会计师法定业务的凭证。
- 2、《会计师事务所执业证书》记载事项发生变动的，应当向财政部门申请换发。
- 3、《会计师事务所执业证书》不得伪造、涂改、出租、出借、转让。
- 4、会计师事务所终止或执业许可注销的，应当向财政部门交回《会计师事务所执业证书》。

## 会计师事务所 执业证书



名称: 立信会计师事务所 (特殊普通合伙)

首席合伙人: 朱建弟

主任会计师:

经营场所: 上海市黄浦区南京东路61号四楼

此复印件只作为报告附件使用，不能作为他用

组织形式: 特殊普通合伙制

执业证书编号: 31000006

批准执业文号: 沪财会〔2000〕26号 (转制批文 沪财会[2010]82号)

批准执业日期: 2000年6月13日 (转制日期 2010年12月31日)



发证机关:

二〇一八年六月一日

中华人民共和国财政部制



年度  
Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。  
This certificate is valid for another year after this renewal.



日  
月  
年



姓名 蔡晓丽  
Full name  
性别 女  
Sex  
出生日期 1971-11-01  
Date of birth  
工作单位 立信会计师事务所有限公司  
Working unit  
身份证号码 J32435197111010047  
Identity card No.

610000020072

北京注册会计师协会

证书编号:  
No. of Certificate

北京注册会计师协会  
Authorized Institute of CPAs

发证日期:  
Date of Issuance

此证复印件仅作为报告书及附件使用，不能作为他用

年度检验登记  
Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。  
This certificate is valid for this renewal.



姓名: 蔡晓丽  
证书编号: 610000020072

年 / 月 / 日  
y / m / d

年度检验登记  
Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。  
This certificate is valid for another year after this renewal.

年 / 月 / 日  
y / m / d



姓名: 陶国恒  
 Full name: 陶国恒  
 性别: 男  
 Sex: 男  
 出生日期: 1980-01-05  
 Date of birth: 1980-01-05  
 工作单位: 立信会计师事务所(特殊普通合伙)北京分所  
 Working unit: 立信会计师事务所(特殊普通合伙)北京分所  
 身份证号码: 150428189031051299  
 Identity card No: 150428189031051299



此证复印件仅作为报告书及附件使用，不能作为他用

年度检验登记  
 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。  
 This certificate is valid for another year after this renewal.



姓名: 陶国恒  
 证书编号: 310000061428

证书编号: 310000061428  
 No. of Certificate

批准注册协会: 北京注册会计师协会  
 Authorized Institute of CPAs

发证日期: 2017 年 08 月 18 日  
 Date of Issuance: y m d

年 月 日