

证券代码：301050

证券简称：雷电微力

成都雷电微力科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2023年6月16日15:00-16:00	
地点	网络方式	
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 副董事长、副总经理 独立董事 财务总监、董事会秘书	邓洁茹 桂峻 干胜道 牛育琴
投资者关系活动主要内容介绍	<p>成都雷电微力科技股份有限公司于2023年4月26日在巨潮资讯网披露了《2022年年度报告》及《2022年年度报告摘要》，为方便广大投资者全面深入了解公司的经营情况，加强与投资者的沟通互动，公司于2023年6月16日15:00-16:00在上海证券报·中国证券网举办2022年度网上业绩说明会，并就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，主要内容如下：</p> <p>1.请问贵公司产品应用于哪些领域？弹载？机载？国内有什么竞品公司吗？比如国博电子和铖昌科技？谢谢！ 答：您好，公司产品主要应用于雷达、通信等领域，主要竞争对手为国内大型工业集团的下属单位，具有明显的技术密集型和资本密集型特征，竞争门槛较高。公司的出货产品为毫米波微系统，产品形态与铖昌科技、国博电子存在差异，不存在直接竞争关系。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>2.请问贵司的研发团队如何？在有源相控阵雷达细分领域，公司在国内处于什么地位？谢谢！ 答：您好，公司非常重视研发体系和机制的建设，通过十余年的资源投入和技术攻关，形成了完备和独特的技术体系优势，</p>	

同时也在不断优化技术人才队伍。现有研发团队紧密配合、积极向上，有序保障了在研项目有序开展。

作为国内领先的毫米波微系统整体解决方案及产品制造服务提供商，公司已系统性掌握毫米波微系统的相关核心技术，并建立起完整的科研、生产、供应链及人才培养等体系能力，实现了毫米波微系统的工程化和产业化。公司产品定制化程度高，产品技术性能处于行业先进水平，质量可靠、运行稳定，受到客户的高度认可和一致好评，在该细分市场领域具有一定的领先优势及良好声誉。

感谢您的关注，谢谢。

3.请问贵司今年有什么经营指标目标嘛？比如营收预估多少？净利润多少？ 谢谢

答：您好，公司2022年全年实现营收8.6亿元，同比增长17%；归属于上市公司股东净利润2.77亿元，同比增长37.58%。公司一季度实现营收2.46亿元，同比增长9.07%，扣除计提信用减值损失和股份支付的影响，公司一季度利润同比增长处于行业中等水平。目前公司经营状况良好，项目研发、生产扩能、供应链保障等各项工作均按计划、有序开展。2023年公司管理层在董事会带领下，以公司发展战略为指引，立足企业自身能力与优势，锚定高质量发展目标，积极响应用户需求，全力推动公司持续、稳定、高质量发展。感谢您的关注，谢谢。

4.请问贵司有市值管理的想法吗？既然上市，希望和投资者交易者多沟通，谢谢！

答：您好，感谢您的宝贵建议。公司主要股东均看好公司的未来发展，未来我们一方面会通过进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，促进公司长远、稳定、高质量发展，为股东创造更多价值；另一方面我们会重视投资者关系管理，通过多种渠道加强与投资者的沟通，积极传递公司的经营理念和企业文化，不断提升公司在资本市场的形象，让更多投资者认可公司的长期投资价值。感谢您的关注，谢谢。

5.请问贵司今年有新增的订单吗？谢谢

答：您好，公司采用以销定产模式，按照客户的订单要求组织采购并安排生产，截至2023年3月31日，存货期末余额为15.96亿元，除满足已有客户的项目需求外，公司也积极拓展新客户、新项目，以保证订单的持续输入。感谢您的关注，谢谢。

6.请问贵公司有做强做大的规划吗？公司股价上市以来跌跌不休，业绩是否存在很大的不确定性。

答：您好，感谢您对公司的关注和支持。公司是国内少数能够提供毫米波微系统整体解决方案及产品制造服务的企业之一，公司的研发能力、生产能力、质量管控能力得到了客户的高度认可。公司采用以销定产模式，截至2023年3月31日，存货期末余额为15.96亿元，主要存货均有订单支撑。除满足已有客户的项目需求外，公司也积极拓展新客户、新项目，以保证订单的持续输入。公司将持续深耕毫米波微系统领域，积极促进公司高质量、可持续发展,让更多投资者认同公司长期投资价值。感谢您的关注，谢谢。

7.公司从上市到现在，股价持续下跌，且6月8日出现大幅下跌，公司是否有采取任何措施以保护投资者利益，或者认为股价趋势能够合理反映公司经营状况？

答：您好！公司股价受经营业绩、国内外宏观环境、国家政策、行业周期及投资者心理预期等多因素影响，公司生产经营一切正常，管理团队、核心骨干人员及主要股东稳定，内外部经营环境未发生重大变化。公司将继续致力于进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，并积极与投资者交流，让更多投资者认同公司长期投资价值，力争为股东创造更多价值。感谢您的关注，谢谢。

8.雷电微力，你是一家具有博大胸怀和战略眼光的民营企业吗，你想用什么来证明？

答：您好，感谢您对公司的关注和支持。公司将持续深耕毫米波微系统领域，提供一流的整体解决方案及产品制造服务。公司愿与国内同行业上下游伙伴，一起推动行业进步，更好的服务于国家和社会。感谢您的关注，谢谢。

9.招标网上有贵司入选航空工业集团中标公告187项，请问是否属实？谢谢！

答：您好，公司下游客户主要以询价、竞争性谈判、邀请招标等方式进行内部比选，双方根据项目的复杂程度、研发成本等因素进行协商定价并签订合同。针对合同订单，公司已按照主管部门的要求及交易所相关规则申请信息豁免披露，其他重大信息请您以公司在法定信息披露媒体上发布的公告为准，公司会严格按照法律、法规及相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。

10.请问公司中期业绩会暴雷吗？天天创新低，难道没有原因？

答：您好，公司研发任务开展顺利、生产交付正常，团队稳定，各项工作均按计划有序开展。公司一季度实现营收2.46亿元，同比增长9.07%，扣除计提信用减值损失和股份支付的影响，公司一季度利润同比增长处于行业中等水平。公司会继续

做大做强主营业务，并加强与投资者交流，让投资者认可公司长期投资价值。感谢您的关注，谢谢。

11.公司之前的大订单做完后，未来2-3年是否有断档真空期，新的产品没有定型批产

答：您好，除已经进入批产阶段的3个型号产品外，公司目前正在配套研制项目十余个，分别处于方案、初样、试样等不同阶段，未来陆续有新的产品定型并批产供货。公司的研发能力、批产能力和质量管控能力得到了客户的认可，并通过与客户的交流、探讨，及时、准确的掌握市场需求和产品迭代方向以保障订单的持续输入。

12.6月8日大跌有内部消息外泄吗？

答：您好，公司一直严格按照法律、法规及相关规定真实、准确、完整、公平地进行信息披露。公司研发、生产及供应链保障一切正常，管理团队及核心骨干人员及主要股东保持稳定，公司内外部经营环境未发生重大变化。感谢您的关注，谢谢。

13.为什么公司股价大跌 公司都没有合理的解释一下 公司是否考虑投资者的体会 是否公司要维护一下股价

答：您好！公司股价受经营业绩、国内外宏观环境、国家政策、行业周期及投资者心理预期等多因素影响，目前公司生产经营一切正常，公司将继续致力于进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，并积极与投资者交流，让更多投资者认同公司长期投资价值，力争为股东创造更多价值。感谢您的关注，谢谢。

14.请问公司未来3-5年的订单和业绩有订单支撑吗？谢谢！

答：您好，公司采用以销定产模式，按照客户的订单要求组织采购并安排生产，除满足已有客户的项目需求外，公司也积极拓展新客户、新项目，以保证订单的持续输入。感谢您的关注，谢谢。

15.传闻贵司发出商品大幅增加是因为产品质量存在问题，被拒绝验收，是否属实？

答：您好，该消息不属实。公司按照客户要求安排生产，产品交付后，由客户验收并严格按照会计准则确认营业收入。由于公司的主要产品具有技术范围广、技术复杂程度高、技术管理难度大等特点，且属于关重件，产品验收周期较长。公司的质量管控能力得到了客户的一致认可。感谢您的关注，谢谢。

16.问公司产品毛利率，净利率未来是否可以保存稳定？

答：您好，公司2020-2022年毛利率分别为56.70%、42.39%、44.76%，净利率分别为35.42%、27.42%、

32.23%。公司产品的毛利率受外采成本、产品价格影响，股权激励产生的股份支付也会在持续期内对净利润产生影响，公司会持续努力优化管理，加强研发，降低成本，为投资者创造价值。感谢您的关注，谢谢。

17.您好，对公司的在手订单涉及国家机密表示深表理解，但是投资者需要了解公司今年是否有新的订单，只需回答还是没有即可，不需要说明金额，谢谢！

答：您好，公司采用以销定产模式，按照客户的订单要求组织采购并安排生产，截至2023年3月31日，存货期末余额为15.96亿元。除满足已有客户的项目需求外，公司也积极拓展新客户、新项目，以保证订单的持续输入。感谢您的关注，谢谢。

18.请问一季度公司是否已经有中标项目，还是去年24亿订单后，后续就没拿到订单或者中标了？

答：您好，公司采用以销定产模式，按照客户的订单要求组织采购并安排生产，截至2023年3月31日，存货期末余额为15.96亿元。除满足已有客户的项目需求外，公司也积极拓展新客户、新项目，以保证订单的持续输入。感谢您的关注，谢谢。

19.贵公司为何股价一路下跌，特别是6月8日接近12%的跌幅，是公司出了什么重大问题吗？

答：您好，公司及时关注到了股价情况，公司研发、生产及供应链保障一切正常，管理团队及核心骨干人员及主要股东保持稳定，公司内外部经营环境未发生重大变化。公司会严格按照法律、法规及相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。

20.为什么发出商品越来越多，到今年一季度应有7亿了，但营收却非常稳定，基本是2亿或2亿多一点，是什么原因导致发出商品验收如此缓慢？若验收无法提速，那为什么生产还在加速？原因是发出商品合格率不高，返厂大多吗？

答：您好，公司2022年实现收入8.6亿元，较2021年增长17%，归属于上市公司股东的净利润2.7亿元，同比增长37.58%。公司按照客户要求安排生产，产品交付后，由客户验收并严格按照会计准则确认营业收入。由于公司的主要产品具有技术范围广、技术复杂程度高、技术管理难度大等特点，且属于关重件，产品验收周期较长。公司的质量管控能力得到了客户的一致认可。感谢您的关注，谢谢。

21.公司的存货持续增加是什么原因，存货有卖不出去计提坏账风险吗

答：您好，存货增加主要源于公司生产规模扩大且产品验收周期较长，使原材料、在产品和发出商品同步增加所致。公司系以销定产模式，按照客户要求安排采购和生产，主要存货均有订单的支撑，根据历史经验和数据，发生存货损失的风险很小。感谢您的关注，谢谢。

22.你们好，为什么今天投资交流会要大跌。

答：您好，公司股价受经营业绩、国内外宏观环境、国家政策、行业周期及投资者心理预期等多因素综合影响。公司生产经营一切正常，管理团队、核心骨干人员及主要股东稳定，内外部经营环境未发生重大变化。公司召开业绩说明会是为了让广大投资者更全面地了解公司生产经营及发展情况，同时和投资者保持的良好互动。感谢您的关注，谢谢。

23.公司去年2月公布定标24亿合同后，公司股票一路下跌，是否部分订单已取消，才会导致23年一季度业绩下滑这么大，接下去如何保证业绩增长，完成业绩目标。

答：您好，公司生产经营正常，不存在订单取消的情况。公司一季度实现营收2.46亿元，同比增长9.07%，扣除计提信用减值损失和股份支付的影响，公司一季度净利润同比增长处于行业中等水平。目前公司经营状况良好，项目研发、生产扩能、供应链保障等各项工作均按计划、有序开展，我们有信心能够完成2023年的生产交付任务。感谢您的关注，谢谢。

24.公司股票从上市以来，一路下跌，公司管理层没想过要自救公司的股票吗？近期是否有考虑收购其他优质公司，提升改善业绩做大做强呢？

答：您好，公司会通过进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，让投资者认可公司长期投资价值；另一方面也通过多种渠道与投资者进行沟通，传递公司的经营理念和企业文化，让更多投资者认同公司，不断提升公司在资本市场的形象。公司主要股东均看好公司发展。感谢您的关注，谢谢。

25.1.库存商品为何大幅增加，2.2022年有没有增加新的大定单。3.有没有进入民用产品安排？

答：您好，2022年末公司库存商品465.60万元，较上年减少41.82%。公司的研发能力、批产能力和质量管控能力得到了客户的认可，并通过与客户的交流、探讨，及时、准确的掌握市场需求和产品迭代方向以保障订单的持续输入。公司坚持专用、通用市场互动发展战略，优先发展专用市场，重点发展雷达、通信等领域。同时，持续、密切关注通用市场的发展趋势，如未来有合适机会，公司会考虑拓展通用市场。感谢您的关注，谢谢。

26.公司经营业绩状况怎么样？股票价格没有进展！

答：您好，公司2022年全年实现营收8.6亿元，同比增长17%；归属于上市公司股东净利润2.77亿元，同比增长37.58%。公司一季度实现营收2.46亿元，同比增长9.07%，扣除计提信用减值损失和股份支付的影响，公司一季度利润同比增长处于行业中等水平。目前公司经营状况良好，项目研发、生产扩能、供应链保障等各项工作均按计划、有序开展，我们有信心能够完成2023年的生产交付任务。2023年具体经营情况请您关注公司的定期报告。感谢您的关注，谢谢。

27.一、二季度业绩怎样？订单多少？

答：您好，公司一季度实现营收2.46亿元，同比增长9.07%，扣除计提信用减值损失和股份支付的影响，公司一季度利润同比增长处于行业中等水平。目前公司经营状况良好，项目研发、生产扩能、供应链保障等各项工作均按计划、有序开展，我们有信心能够完成2023年的生产交付任务。2023年二季度具体经营情况请您关注公司后续披露的半年度报告。感谢您的关注，谢谢。

28.公司业绩并未产生不良，但股价一直下滑，是其他方面出现问题吗？截止目前公司股东户数有多少？

答：您好，公司研发、生产及供应链等一切正常，管理团队、核心骨干人员及主要股东稳定，内外部经营环境未发生重大变化。截至2023年3月31日，公司股东人数为24,961户。感谢您的关注，谢谢。

29.公司的24亿大订单是否已经交付客户，存货一直在上涨这会不会造成公司产生经营风险，若不会请说明理由，谢谢

答：您好，公司正在按计划生产并交付产品。存货的增加主要源于公司生产规模扩大，使原材料、在产品 and 发出商品同步增加所致。公司客户主要为工业部门下属科研院所及总体单位，信用状况良好。公司采用以销定产模式，按照客户的要求组织采购并安排生产，主要存货均有订单支撑，根据历史经验，发生存货损失或无法收回货款的风险很小。感谢您的关注，谢谢。

30.为什么..公司股票一直下跌，难道是公司的发展停滞不前了吗？

答：公司是国内少数具备毫米波微系统整体解决方案实施能力的企业之一，自主研发掌握核心技术，并经过十余年发展建立起完整的科研生产、人才培养以及供应链体系，实现了毫米波微系统的低成本大规模应用。公司正处于快速发展期，公司的技术、批产能力和质量管控能力得到了客户的认可；公司未来

将持续深耕毫米波微系统领域，锚定发展主赛道，积极促进公司高质量、可持续发展。感谢您的关注，谢谢。

31.你好，我目前是公司股东，公司2023年上半年的生产情况怎么样？生产经营情况是否比2022年上半年好？

答：您好，公司2023年一季度收入同比增长9%，扣除计提信用减值损失和股份支付的影响，公司一季度利润同比增长处于行业中等水平。目前公司经营状况良好，项目研发、生产扩能、供应链保障各项工作均按计划、有序开展，我们有信心能够完成2023年的生产交付任务。具体经营情况请您关注公司后续披露的半年度报告。感谢您的关注，谢谢。

32.2023第一季度营业收入同期对比增长9.07%，利润同期对比却减少16.37%，是什么原因导致的，请详细说明减少原因；贵公司预计2023营业额和利润同期对比增长多少个百分点？

答：您好，2023第一季度营业收入同期对比增长9.07%，利润同期对比却减少16.37%的主要原因为：一是因上年同期回款较多，使上年同期信用减值损失较2023年第一季度低2900余万元，二是2023年第一季度股份支付1300余万元。2023年具体业绩情况请关注公司相关公告。感谢您的关注，谢谢！

33.贵公司一季度预收账款的构成和新获订单情况？贵公司对进入车载雷达、星链通信等民用行业有没有什么规划？谢谢！

答：您好，公司一季度合同负债3.84亿元，较上年末增加1.02%。公司坚持专用、通用市场互动发展战略，优先发展专用市场，重点发展雷达、通信等领域，公司产品在通信领域主要应用于星间通信。同时，我们持续、密切关注通用市场的发展趋势，如未来有合适机会，公司会考虑拓展通用市场。感谢您的关注，谢谢。

34.你好，请问公司后续的发展前景怎么样，除了雷达微系统还主要注重哪方面发展方向，谢谢

答：您好，公司坚持专用、通用市场互动发展战略，优先发展专用市场，重点发展雷达、通信等领域。同时，公司持续、密切关注通用市场的发展趋势，如未来有合适机会，公司会考虑拓展通用市场。感谢您的关注，谢谢。

35.请问贵公司股价跌跌不休，业务是否下降？同行业对比表现太差，公司产品可有有利竞争条件？如果是为了上市而上市，对股价知之不理，想套利走人，对广大股民可有交底，让股民早作打算

答：您好，公司2022年收入和净利润分别为8.6亿元和2.77亿元，同比增长17%和38%。2023年一季度收入同比增长9%，扣除计提信用减值损失和股份支付的影响，公司一季度利润同比增长也处于行业中等水平，我们有信心能够完成2023年的生产交付任务。公司会继续做大做强主营业务，提升公司业绩，并积极与投资者交流，让更多投资者认同公司长期投资价值。感谢您的关注，谢谢。

36.希望管理层不要无视投资者，明确说明哪些信息可以披露，哪些信息被豁免披露，以目前的回答，不觉得是豁免披露的范围，对比其他军工企业，不是这么含糊的！

答：您好，公司严格遵守信息披露规定及主管部门要求，对涉及国家秘密的相关信息履行涉密信息披露豁免流程，对于达到信息披露标准的事项予以及时、准确公告，并通过互动易、投资者电话、业绩说明会等方式与投资者沟通。感谢您的关注，谢谢。

37.公司应注重一下信息披露，让投资者看到信心与希望。

答：您好，感谢您的宝贵建议。公司严格按照相关法律法规，真实、准确、完整公平地进行信息披露，以保持信息披露的持续性和一致性。未来我们会不断完善优化信息披露工作，在不违反保密原则的前提下进一步拓展信息披露的深度和广度；同时，公司也会积极与投资者交流，让更多投资者认同公司长期投资价值。感谢您的关注，谢谢。

38.年报业绩不错为什么股价跌到历史新低？大股东减持是对公司未来不看好吗？公司难道不维护股价吗？

答：您好，公司股价受经营业绩、国内外宏观环境、国家政策、行业周期及投资者心理预期等多因素影响。公司会通过进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，让投资者认可公司长期投资价值；另一方面也通过多种渠道与投资者进行沟通，传递公司的经营理念和企业文化，让更多投资者认同公司，不断提升公司在资本市场的形象。公司主要股东均看好公司发展。感谢您的关注，谢谢。

39.请问截止5月31日，贵公司股东户数是多少？

答：您好，截至2023年3月31日，公司股东人数为24,961户。公司按相关规定在定期报告中披露，最新股东人数敬请关注公司公告的定期报告。谢谢！

40.强烈要求公司及董事长增持股票

答：您好，感谢您对公司的关注，谢谢您的建议。

41.公司股票自上市以来一直下跌，请问您怎么看？

答：您好！公司股价受经营业绩、国内外宏观环境、国家政策、行业周期及投资者心理预期等多因素影响，公司生产经营一切正常，管理团队、核心骨干人员及主要股东稳定，内外部经营环境未发生重大变化。公司将继续致力于进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，并积极与投资者交流，让更多投资者认同公司长期投资价值，力争为股东创造更多价值。感谢您的关注，谢谢。

42.请问贵司今年有新增的订单吗？谢谢，请正面回答！有没有订单涉及国家机密吗？

答：您好，公司采用以销定产模式，按照客户的订单要求组织采购并安排生产，截至2023年3月31日，存货期末余额为15.96亿元。除满足已有客户的项目需求外，公司也积极拓展新客户、新项目，以保证订单的持续输入。感谢您的关注，谢谢。

43.公司上市以来一直跌跌不休，公司有回购股份的想法吗？谢谢！

答：您好！公司股价受经营业绩、国内外宏观环境、国家政策、行业周期及投资者心理预期等多因素影响，公司生产经营一切正常，管理团队、核心骨干人员及主要股东稳定，内外部经营环境未发生重大变化。公司将继续致力于进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，并积极与投资者交流，让更多投资者认同公司长期投资价值，力争为股东创造更多价值。感谢您的关注，谢谢。

44.请问贵司新增的产能提升厂房什么时候可以投产呢？

答：您好，公司新增产能已释放，近年一直在按计划、稳步推进扩产，以满足订单需要。感谢您的关注，谢谢。

45.干董事您好，贵公司从上市以来股价屡创新低，让投资者损失巨大，作为公司独立董事，您是否认真履职？

答：您好，作为公司的独立董事，本人及时了解公司的生产经营及发展情况，积极出席相关会议，认真审议董事会各项议案，对相关事项发表了公正、客观的独立意见。同时，本人积极与公司其他董事、高级管理人员及工作人员进行沟通，关注外部环境及市场变化对公司产生的影响，及时获悉公司各重大事项的进展情况，认真、勤勉履行独立董事职责。感谢您的关注，谢谢。

46.公司两个募投项目，进展不尽人意，研发中心进展18%，技改项目也刚过半，公司需要采购的矢量网络分析仪，噪声系数分析仪和频谱分析仪是公司从事研发与生产不可缺少的

核心器材，募投项目涉及到的对这几种核心研发设备的采购，我想知道这些设备到货了吗？

答：您好，公司募投项目涉及从事研发与生产的核心器材已陆续到货。公司按计划稳步推进生产扩能和研发中心的项目建设，募投项目的实施并非简单的设备堆叠即可形成相应的能力，公司从人、机、料、法、环等各方面进行规划并稳步提升产能。感谢您的关注，谢谢。

47.鉴于信息豁免权，能否详细说明哪些分类信息可以公布，比如新签订的订单应该不涉及国家机密吧？哪些分类信息不能发布，比如产品具体应用国防装备型号。我们认为，因为我国国防预算都是明确的，因此新签订单金额，交付周期是可以公布的。希望贵司不要滥用信息豁免权，否则上市公司发行股票就是让投资者去赌博吗？摸盲盒吗？

答：您好，公司严格遵守信息披露规定及主管部门要求，对涉及国家秘密的相关信息履行涉密信息披露豁免流程，对于达到信息披露标准的事项予以及时、准确公告，并通过互动易、投资者电话、业绩说明会等方式与投资者沟通。感谢您的关注，谢谢。

48.存货周转率从2021年374天，2022年末739天，2023Q1到1167天，正常吗？是否财务造假？配合某些利益机构操纵股价？

答：您好，公司不存在财务造假和配合利益机构操纵股价的行为。公司按照客户要求安排生产，产品交付后，由客户验收并严格按照会计准则确认营业收入。存货增加主要源于公司生产规模扩大且产品验收周期较长，使原材料、在产品 and 发出商品同步增加所致。公司的主要产品为毫米波微系统，产品具有技术范围广、技术复杂程度高、技术管理难度大等特点，且属于关重件，产品验收周期较长，因此期末存货余额较高。感谢您的关注，谢谢。

49.公司今年有新开发的客户吗？谢谢！

答：您好，公司未来将以现有量产项目为基础，围绕“新领域、新平台”方向，加强与客户、重点高校及科研单位之间的技术交流和探讨，更加及时、准确地掌握市场需求和行业前沿技术动态，确定技术和产品迭代升级方向，以拓展市场。感谢您的关注，谢谢。

50.请公示专线电话，专线邮箱，谢谢！

答：您好，公司专线电话为：028-85750702；公司邮箱为 rml@rml138.com。感谢您的关注，谢谢。

51.今年为什么没有业绩预报了呢？虽然不强制披露，但是这个工作量也不大啊，谢谢！

答：您好，公司2022年归属于上市公司股东的净利润2.7亿元，同比增长37.58%，未达到业绩预报披露条件。感谢您的关注，谢谢。

52.请问大小非和员工跟投减持完了吗？公司股价自上市以来持续下行，创投纷纷获利出逃，公司高管有计划要增持股份吗？

答：公司主要股东及高管均看好公司的未来发展，未来我们会通过进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，促进公司长远、稳定、高质量发展，为股东创造更多价值，感谢您的关注，谢谢。

53.你的职位是干什么的？你知道互动易上有多少问题挂在那里没人回答吗？

答：您好，公司重视与投资者的交流，并定期回复互动易的问题。针对您的建议，未来我们会不断完善优化信息披露工作，加快回复速度。感谢您的关注，谢谢。

54.公司订单产品是否存在以量换价？导致毛利率不断下降。

答：您好，公司2020-2022年毛利率分别为56.70%、42.39%、44.76%，公司产品的毛利率受外采成本、产品价格影响，股权激励产生的股份支付也会在持续期内对净利润产生影响。公司会持续努力优化管理，加强研发，降低成本，为投资者创造价值。感谢您的关注，谢谢。

55.请问下半年主要股东有减持计划吗？谢谢！

答：您好，公司一直密切关注股东的股份变动情况，目前我们没有收到主要股东的减持计划，后续如有相关信息，我们会按照相关规定要求及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。

56.公司上市以后相比较军工板块的同行公司，从未接待过一次机构调研。也不再公布任何相关订单信心，嘴上喊着扩生产，保交付，业绩却始终上不去？

答：您好，公司2022年实现收入8.6亿元，较2021年增长17%，归属于上市公司股东的净利润2.7亿元，同比增长37.58%，处于行业中上水平。公司2022年因疫情反复，公司通过互动易、投资者热线、投资者邮箱、股东大会等其他多种方式与投资者保持良好沟通。未来，公司将进一步完善沟通渠道，并根据实际情况择机安排投资者交流活动。感谢您的关注，谢谢。

57.请问发出商品需要多久才能确认收入？这也是国家机密吗？！

答：您好，公司按照客户要求安排生产，产品交付后，由客户验收并严格按照会计准则确认营业收入。由于公司的主要产品具有技术范围广、技术复杂程度高、技术管理难度大等特点，且属于关重件，产品验收周期较长。公司的质量管控能力得到了客户的一致认可。感谢您的关注，谢谢。

58.若有机会参与国企混改，贵司主要股东会同意吗？有没有这个规划呢？

答：您好，目前没有这个规划，感谢您的关注。

59.公司只想着从资本市场圈钱，减持股权激励各种利空接踵而至这几年。请正面回答 敢在这个股价位置增持股票用自己行动来证明看好公司未来前景。而不是嘴上说说不拿出真金白银

答：您好，公司主要股东看好公司未来发展，公司股价受经营业绩、国内外宏观环境、国家政策、行业周期及投资者心理预期等多因素影响。未来，我们将继续致力于进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，并通过加强与投资者沟通，让更多投资者认同公司长期投资价值。感谢您的关注，谢谢。

60.公司24亿订单履行完毕后， 是否会因为没有新的大订单支撑业绩而导致营收和利润断崖式暴跌。因为目前来看公司没有新的定型批产型号产品。

答：您好，公司主要客户为工业部门下属科研院所和总体单位，竞争门槛较高，凭借高品质的产品和服务，公司获得了客户的高度认可。国防装备是高技术集大成者，配套关系高度耦合，客户稳定性及项目持续性较高。除已经进入批产阶段的3个型号产品外，公司目前正在配套研制项目十余个，分别处于方案、初样、试样等不同阶段，未来几年预计陆续有新的产品定型并批产供货，公司进入长期健康、良性发展阶段。感谢您的关注，谢谢。

61.牛总好， 22年信用减值损失较2023年第一季度低2900余万元，减值损失确认的依据是什么？谢谢。

答：您好，公司严格按照会计准则进行资产减值损失确认。减值损失确认是参考历史信用损失经验，结合当前状况以及对未来经济状况的预测，编制应收账款账龄与整个存续期预期信用损失率对照表，计算预期信用损失。感谢您的关注，谢谢。

62.高科技公司需要高素质人才，同行业的国博电子有享受国务院津贴的专家，臻镱科技有学院派的顶级科学家，贵公司的研发团队有能叫得上号的人才吗？已经辞职的前研发总监

丁卓富先生似乎也并不是正经研究雷达的科班出身人员。邓总能不能介绍一下贵公司现在的研发团队实力？股东需要信心，谢谢！

答：您好，公司非常重视研发体系和机制的建设，通过十余年的资源投入和技术攻关，形成了完备和独特的技术体系优势。截至2022年12月31日，公司现有研发人员89人，占公司总人数14.19%。现有研发团队具备深厚的毫米波微系统设计及工程化经验，团队紧密配合、积极向上，有序保障了在研项目有序开展。感谢您的关注，谢谢。

63.请问公司的存货中，发出商品栏目为何增长如此大，为何不停止此类生产呢？是因为公司产品销售费方面遇到问题而无法确认吗？

答：您好，公司2022年实现收入8.6亿元，较2021年增长17%，归属于上市公司股东的净利润2.7亿元，同比增长37.58%。公司按照客户要求安排生产，产品交付后，由客户验收并严格按照会计准则确认营业收入。由于公司的主要产品具有技术范围广、技术复杂程度高、技术管理难度大等特点，且属于关重件，产品验收周期较长。公司的质量管控能力得到了客户的一致认可。感谢您的关注，谢谢。

64.公司有没有星际通讯技术，技术水平国际领先没

答：您好，公司产品在通信领域主要应用于星间通信，目前某定型产品已经成功应用于多个卫星。感谢您的关注，谢谢！

65.您好，您一直说要维护投资者、创造价值，贵公司股价从上市到现在跌幅在50%以上，请问如何维护投资者权益，将会采取哪些措施？

答：您好！公司股价受经营业绩、国内外宏观环境、国家政策、行业周期及投资者心理预期等多因素影响，公司生产经营一切正常，管理团队、核心骨干人员及主要股东稳定，内外部经营环境未发生重大变化。公司将继续致力于进一步做大做强主营业务，提升公司业绩，并积极与投资者交流，让更多投资者认同公司长期投资价值，力争为股东创造更多价值。感谢您的关注，谢谢。

66.2023年的生产交付任务，生产任务是多少？交付任务是多少？

答：您好，公司系以销定产模式，按照客户要求安排采购和生产，批产能力和质量管控能力得到了客户的认可，我们有信心能够完成2023年的生产交付任务。感谢您的关注，谢谢。

	<p>67.您好，请问贵公司是否有计划引进国家大基金？上周股价大跌是否有大股东减持？未来一年内是否公司大股东有减持计划？谢谢！</p> <p>答：您好，公司目前没有引进国家大基金的计划，公司一直密切关注股东的股份变动情况，目前我们没有收到主要股东的减持计划，后续如有相关信息，我们会按照相关规定要求及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>68.贵司发出商品6个多亿，请问如何加速交付订单的确认和回款呢？有什么措施吗？谢谢！</p> <p>答：您好，由于公司产品具有技术范围广、技术复杂程度高、技术管理难度大等特点，且属于关重件，产品验收周期较长，致使资产负债表日已交付尚未完成验收的发出商品较多。目前公司回款正常。后期公司将积极配合客户验收，与客户加强沟通，努力提高存货及应收账款周转率。感谢您的关注，谢谢！</p> <p>69.公司已进入小批量试生产的产品目前进度如何？</p> <p>答：您好，公司原某小批量试生产项目进展顺利，现已大批量生产和交付。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>70.今年明年的股权激励费用摊销后，是否业绩很大可能存在较去年下滑？</p> <p>答：您好，目前公司处于成长阶段，预计未来业绩能够保持持续、稳定增长。具体经营情况请您关注公司后续披露的定期报告。感谢您的关注，谢谢。</p>
附件清单（如有）	无
填报日期	2023年6月20日