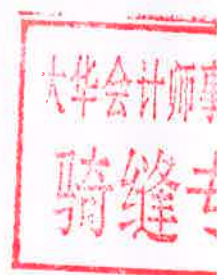


无锡鑫宏业线缆科技股份有限公司
首次公开发行股票并在创业板上市的发行注册
环节反馈意见落实函中有关财务事项的说明

大华核字[2022]0013776 号



大华会计师事务所(特殊普通合伙)

Da Hua Certified Public Accountants (Special General Partnership)



无锡鑫宏业线缆科技股份有限公司
首次公开发行股票并在创业板上市的发行注册
环节反馈意见落实函中有关财务事项的说明

目 录	页 次
一、首次公开发行股票并在创业板上市的发行注册环节反馈意见落实函中有关财务事项的说明	1-13



首次公开发行股票并在创业板上市的发行 注册环节反馈意见落实函中有关财务事项 的说明

大华核字[2022]0013776号

中国证券监督管理委员会、深圳证券交易所：

由中信建投证券股份有限公司转来的《发行注册环节反馈意见落实函》（审核函（2022）010981号，以下简称意见落实函）奉悉。我们已对意见落实函所提及的无锡鑫宏业线缆科技股份有限公司（以下简称“发行人”、“公司”、“鑫宏业”）有关财务事项进行了审慎核查，现回复如下：

问题 1、关于存货

根据申报材料：

（1）2021年末，发行人存货账面余额 15,376.82 万元。其中，原材料 4,698.88 万元、在产品 2,571.94 万元、库存商品 4,405.19 万元、发出商品 3,668.32 万元，合计占存货账面价值的比例为 99.79%。

（2）发行人产品的主要原材料为铜丝、胶料和聚乙烯、阻燃剂等，直接材料成本占比约 93%，其中铜丝成本占比约 80%。

（3）前五大客户定价模式存在差异，部分客户提前确定报价区间表，每一铜价区间对应一个产品单价；部分客户未约定产品销售价格，采用产品铜耗用量*铜价+加工费方式确定产品价格等。



(4) 2022年6月6日至2022年7月15日,上海铜现货价格由7.25万元/吨降至5.35万元/吨。

请发行人:说明备货政策和2022年6月末存货的期后结转情况。结合目前在手订单金额、存货金额、订单与存货的匹配关系、主要客户的调价情况等,进一步说明铜价大幅波动是否导致合同亏损,截至目前存货跌价准备计提是否充分。

请保荐机构、申报会计师核查并发表意见。

回复:

一、说明备货政策和2022年6月末存货的期后结转情况

报告期内,公司总体备货政策为“以销定产、以产定购”,同时根据市场行情变化以及客户需求相对集中的产品进行短周期备货。公司根据原材料采购周期及主要产品生产周期进行备货,原材料及主要产品备货周期通常在1-2个月左右。其中,原材料采购方面,公司采用“以销定产、以产定购”的采购模式,由物控部根据客户订单需求数量、库存情况确定采购数量和品种,由采购部向供应商下达采购订单,同时为满足向客户供货及时性需求,公司原材料备有一定的安全库存;产品生产方面,公司采用“以销定产、适量库存”的生产模式,即由生产部根据市场部订单及产能情况安排生产计划,“以销定产”有利于降低公司库存水平,减少资金和场地占用,同时“适量库存”可以满足部分客户较短的发货时间要求,保障供货及时性。随着2020年下半年以来下游行业向好以及主要客户订单量大幅增长,为保证客户交付及时性要求,公司原材料及库存商品备货规模有所增长。

截至2022年9月30日,公司2022年6月末各项存货的期后结转情况如下:

单位:万元

项目	期末存货余额	期后结转金额	期后结转比例
原材料	6,265.47	5,141.80	82.07%
在产品	4,487.66	4,471.13	99.63%
库存商品	8,804.19	6,894.95	78.31%
发出商品	5,312.28	5,085.58	95.73%
合计	24,869.60	21,593.46	86.83%

注1: 期后结转比例=期后结转金额/期末存货余额;

注2: 合同履行成本合并至发出商品进行列示。

截至2022年9月30日,公司2022年6月末各项存货结转情况良好,其中在



产品期后基本结转完毕；发出商品期后结转比例 95.73%，主要系极少部分寄售产品尚未领用结算，仍处于正常销售周期内；原材料、库存商品期后结转比例分别为 82.07%、78.31%，存在少部分金额尚未结转，主要系一方面公司各类线缆产品及主要原材料规格型号众多，为满足向客户供货及时性需求，公司备有一定的安全库存，另一方面 2022 年 6 月末库龄 1 年以上的原材料及库存商品余额为 885.32 万元，该部分存货整体周转较慢，对期后结转有所影响，公司已相应计提存货跌价准备。

二、结合目前在手订单金额、存货金额、订单与存货的匹配关系、主要客户的调价情况等，进一步说明铜价大幅波动是否导致合同亏损，截至目前存货跌价准备计提是否充分

(一) 目前在手订单金额、存货金额、订单与存货的匹配关系

截至 2022 年 6 月末和 2022 年 9 月末，公司已收到订单尚未发货的在手订单金额分别为 21,402.85 万元和 28,288.07 万元，存货余额中发出商品由已发货订单 100%覆盖，剔除发出商品后的存货余额分别为 19,557.32 万元和 23,150.94 万元，存货中有具体在手订单支持的金额及比例情况如下：

单位：万元

项目	2022 年 6 月末	2022 年 9 月末
原材料	6,265.47	8,231.04
在产品	4,487.66	7,056.67
库存商品	8,804.19	7,863.23
期末余额合计	19,557.32	23,150.94
原材料、在产品及库存商品有在手订单支持金额	15,245.43	18,573.38
在手订单支持比例	77.95%	80.23%

注：在手订单支持比例=原材料、在产品及库存商品有在手订单支持金额/期末余额合计，由于销售订单暂无法与任一时点的原材料结存逐一对应，因此上表将期末在手订单优先对库存商品和在产品进行匹配，然后将剩余订单产品所耗用材料匹配至原材料。

2022 年 6 月末和 2022 年 9 月末，公司原材料、在产品和库存商品三项合计的在手订单支持比例分别为 77.95%和 80.23%，存货整体在手订单支持比例率较高且随着订单需求增长有所提高。公司综合考虑下游市场需求、客户交货期以及生产能力，基于客户历史订单情况预估未来一定时间内客户订单量并预先生产，以保证一定的安全库存，因而公司的原材料、在产品和库存商品并非 100%订单覆盖。



(二) 主要客户的调价情况

1、报告期内主要客户定价方式

公司销售线缆类产品定价模式采取线缆行业通用的“铜价+加工费”，通过产品销售价格与原材料采购价格联动传导的定价策略,基本上能反映铜价波动的影响。基于“铜价+加工费”的定价模式，公司一般采用如下两种方式对客户报价：方式一，公司与客户提前确定报价区间表，将铜价划分为不同区间，每一铜价区间对应一个产品单价；方式二，公司与客户未约定产品销售价格，报价采用产品铜耗用量*铜价+加工费方式。

方式一报价举例如下：

料号	规格型号	单位	铜价区间	不含税单价（元/M）
XXX	XXX	M
			45,000-45,999	2.11
			46,000-46,999	2.14
			47,000-47,999	2.17
			48,000-48,999	2.20
			49,000-49,999	2.23
			50,000-50,999	2.26
			51,000-51,999	2.29
			52,000-52,999	2.32
			53,000-53,999	2.35
			54,000-54,999	2.38
			55,000-55,999	2.41
		

注：铜价为每 1,000RMB/T 一个区间，每变动一个区间，对应线材未税价格变动 0.03RMB/M

在方式一报价情况下，公司已根据客户下单时点区间铜价提前约定好销售单价。

方式二报价举例如下：

产品不含税单价（元/KM）=35KG（产品铜耗用量）*下订单时铜现货价+1,000元（加工费）。

在方式二报价情况下，公司跟客户提前约定好产品铜耗用量及加工费，产品销售单价根据下单时点铜价自动调整。



在上述两种报价方式下，公司在报价时已约定好铜价波动对应的不同销售单价，且在客户下单时已确认好下单时点的铜价对应的销售单价，有效地将铜价的波动转移至下游客户。

报告期内，公司主要客户均通过区间报价、铜耗用量两种方式进行报价，公司主要客户报价方式如下：

客户名称	合作协议类别	报价方式	合作起始时间
深圳市比亚迪供应链管理有限公司	框架协议	方式二 (铜耗用+加工费)	2015年
江西晶科光伏材料有限公司	框架协议	方式二 (铜耗用+加工费)	2011年
常熟特联精密器件有限公司	框架协议	方式一(区间报价)	2015年
浙江弗沙朗能源股份有限公司	框架协议	方式一(区间报价)	2015年
宁波明禾新能源科技有限公司	框架协议	方式一(区间报价)	2010年
乐清市八达光电科技股份有限公司	框架协议	方式一(区间报价)	2013年
FC STANDARD LOGISTICS CO.,LTD	框架协议	方式一(区间报价)	2017年
YUKITA ELECTRIC WIRE CO.,LTD	框架协议	方式一(区间报价)	2014年

由上表可知，公司与主要客户的合作都在5年以上，上述报价方式在双方合作之初就已确认并一直持续执行至今，具体的报价方式也经过了客户及公司的逐级审批，并一直沿用至今。

综上，在上述报价方式下，公司均依据市场上公开铜价进行产品报价，两种报价方式所取的铜价通常为上海有色网铜现货或伦敦金属交易所伦铜上月均价或下单时点的铜现货价，公司在报价时已约定好铜价波动对应的不同销售单价，且在客户下单时已确认好下单时点的铜价对应的销售单价，有效地将铜价的波动转移至下游客户，主要客户不存在因铜价短期下降而调整定价方式的情形。

2、报告期内主要客户调价情况

发行人销售产品采取线缆行业通用的“铜价+加工费”定价模式，发行人加工费主要考虑胶料等非铜部分成本、工序难易程度、客户议价能力。由于线缆产品型号众多且产品型号随客户需求变化，经选取报告期内均实现销售的产品型号，其中主要客户存在加工费调整情况的如下：

客户名称	2022年1-9月	2021年	2020年	2019年
比亚迪	两款型号下调约 2-4%	十二款型号下调 约0.1%-3.5%	八款型号下调约 1%-3%	一款型号下调 约0.5%



客户名称	2022年1-9月	2021年	2020年	2019年
晶科光伏	-	三款型号上调约2%	-	-
阿特斯	两款型号下调约3%	两款型号下调约1%	两款型号下调约1%	两款型号下调约2%-4%
弗沙朗	-	两款型号下调约1%	-	两款型号下调约2%-4%
宁波明禾	-	-	两款型号下调约1%-2%	两款型号下调约2%-4%
八达光电	-	-	九款型号下调约1%-6%	十款型号下调约5%-10%
FC STANDARD	-	-	-	-
YUKITA	-	十款型号上调约2%-3%	-	十款型号下调约1%-2%
铜价振幅	36.92%	32.48%	34.37%	4.79%

注1：铜价振幅=（区间铜价最高价-区间铜价最低价）/区间铜价最低价；

注2：由于新能源汽车线缆型号较多，上表中新能源汽车客户调价系各期销售额均在10万元以上型号调价情况，其中比亚迪共涉及12款、八达光电共涉及10款；

注3：调整占比系加工费调整金额占当期平均销售单价的比例。

由上表可知，报告期内主要客户调价系综合考虑胶料等非铜部分成本、工序难易程度、客户议价能力等因素，与铜价波动相关性不大。

公司销售线缆类产品定价模式采取线缆行业通用的“铜价+加工费”，其中产品价格中的铜价部分与铜市场价格走势相关，通过与铜价联动，有效地将铜价的波动转移至下游客户。2022年6月下旬至2022年7月中旬铜价短期内有所下跌，其中7月铜均价较6月下跌16.02%，报告期主要客户2022年7月整体销售均价较6月下降10.94%，与铜价变动趋势基本一致。

综上，公司与主要客户合作都在5年以上，报告期内公司与主要客户加工费调整主要考虑胶料等非铜部分成本、工序难易程度、客户议价能力，与铜价波动相关性不大，而产品价格中铜价部分与铜市场价格走势相关。

（三）铜价大幅波动是否导致合同亏损，截至目前存货跌价准备计提是否充分

1、铜丝大幅波动对订单影响情况

2022年6月初至2022年9月底，铜丝价格呈现先下跌后上涨的趋势，国内电解铜现货日均价变动如下所示：





数据来源：Wind。

如上图所示，2022年6月下旬至2022年7月中旬铜价短期内有所下跌，2022年7月中旬至2022年9月底铜价有所回升，2022年6月至9月铜现货月均价（不含税）分别为6.16万元/吨、5.17万元/吨、5.52万元/吨和5.54万元/吨。

公司采取“以销定产、以产定购”的策略，按照销售订单对应的原材料需求量及时安排采购，锁定原材料的价格，按照客户订单组织生产，同时储备适当库存以保障供货及时性。

公司2022年6月末时点存货绝大部分可由在手订单覆盖，此外少部分在手订单未覆盖存货系公司根据市场行情变化以及客户需求相对集中的产品进行短周期备货，该部分备货存货受铜价短期内大幅下降影响，可能出现采购及生产时点的铜丝价格较高而下单铜价较低，因此下单时点铜价较低使得“铜价+加工费”定价方式下价格较低，使得订单整体成本高于订单收入的情况。为统计是否存在因铜价下降导致合同亏损情形，将订单收入减订单所有成本，即订单收入及毛利率作为统计指标，经梳理公司销售明细表，2022年6月-9月各月收入、毛利及毛利率情况如下：

单位：万元

时间区间	收入	毛利	毛利率
2022年6月	15,341.92	2,423.94	15.80%
2022年7月	15,572.93	1,946.31	12.50%
2022年8月	15,985.66	2,247.73	14.06%
2022年9月	16,536.04	2,846.65	17.21%



由上表可知，2022年7月毛利率相对其他月份下降幅度较大，主要系2022年6月下旬至2022年7月中旬铜价短期内有所下跌，产品价格随铜价下跌下降，而产品结转前期的存货成本较高，对7月订单毛利影响相对较大，2022年7月公司实现销售收入15,572.93万元，其中由于铜价下跌导致部分合同订单亏损，该部分亏损合同订单收入为1,268.89万元，占当月销售收入比例为8.15%；2022年7月实现毛利额为1,946.31万元，其中亏损订单对应亏损额为50.87万元（其中2022年6月末存货已计提跌价准备27.26万元，其他系7月份当期形成），占当月毛利额比例为2.61%，亏损订单收入占比及亏损金额较小，铜价偶发性的短期内大幅下降对订单整体影响较小，且随着7月中旬以来铜价回升，铜价未出现大幅异动，亦未对公司订单毛利造成重大影响，随着铜价有所回升及下游需求带动毛利率较高新能源汽车线缆销售占比较7月提升约4%、11%，2022年8月及9月毛利率有所上升。

2022年1-9月公司经审阅的营业收入为130,242.69万元，较上年同期增长53.39%，经审阅扣除非经常性损益后的归属于母公司股东的净利润为9,579.56万元，较上年同期增长35.67%，随着下游行业持续向好以及公司与重点客户保持良好合作，公司产品订单需求旺盛，2022年6月下旬至7月中旬铜丝价格短期内下降幅度较大对公司业绩未产生重大不利影响，公司经营业绩保持增长趋势。

2、存货跌价准备计提充分性

公司各类线缆产品采用“铜价+加工费”的定价模式，通过产品销售价格与原材料采购价格联动传导的定价策略，降低原材料波动带来的经营影响。公司采取“以销定产、以产定购”，同时根据市场行情变化以及客户需求相对集中的产品进行短周期备货的政策，存货中绝大部分有在手订单支持。

截至2022年6月末的存货中，对于有在手订单支持的存货，其收到订单日期早于生产日期，因此在2022年6月下旬铜丝价格下降情况下订单铜价基本高于采购及生产时点铜价，其订单价格会普遍高于成本，减去相关费用后的可变现净值也普遍高于存货账面成本，基本不存在跌价情况；对于正常备货状态下的存货，期末测试跌价时参考同期同规格型号的订单价格减去估计的销售费用和相关税费后作为可变现净值进行跌价测试，经测试截至2022年6月末该部分存货跌



价金额极小，结合期后7月份订单执行情况来看，2022年7月公司实现毛利额为1,946.31万元，其中亏损订单对应亏损额为50.87万元，占当月毛利额比例为2.61%，亏损金额及占比均较小，同时2022年7月中旬以来铜价有所回升，整体来看2022年6月末正常备货状态存货跌价风险较低；对于部分已无对应订单、超出备货状态或未来无法满足生产需要的存货，公司基于谨慎性原则，其中的含铜存货按照含铜重量*铜市场价*折扣率作为可变现净值计提跌价，其他不含铜存货按账面成本全额计提跌价。综上，公司已严格按照存货跌价准备计提方法进行期末存货跌价测试并相应计提存货跌价准备。

报告期内，公司存货跌价准备计提方法为公司期末对存货进行全面清查后，按存货的成本与可变现净值孰低提取或调整存货跌价准备。产成品、库存商品和用于出售的材料等直接用于出售的商品存货，在正常生产经营过程中，以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值；需要经过加工的材料存货，在正常生产经营过程中，以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值。公司与同行业可比公司存货跌价准备计提方法对比如下：

公司名称	存货跌价准备的计提方法
卡倍亿	<p>公司年末对存货进行全面盘点清查后，按存货的成本与可变现净值孰低提取存货跌价准备，存货的可变现净值系存货的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额，具体如下：</p> <p>对于库存商品，公司区分有相应订单的部分和正常备货的部分，对于有订单对应的库存商品，其可变现净值以订单价格为基础计算，对超出部分正常备货的库存商品，以最近的平均销售价格为基础计算，按销售合同约定价格或近期销售价格减去销售费用和相关税费后的金额作为其可变现净值；</p> <p>对于原材料、在产品，均为公司用于生产而持有，将其未来转换成的产品的销售合同约定价格或近期销售价格减去在产品至转换成产成品所需成本及产成品销售费用和相关税费后的金额作为其可变现净值。</p>
新亚电子	<p>期末按可变现净值对存货进行跌价测试，并对跌价部分计提存货跌价准备，存货确定可变现净值的具体依据为，相关产成品估计售价减去至完工估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额确定可变现净值。</p> <p>公司基于谨慎性对不能继续使用或销售的存货按废品处置价格减去预计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值，并计提存货跌价准备。</p>
亨通光电	<p>资产负债表日，存货应当按照成本与可变现净值孰低计量。当存货成本高于其可变现净值的，应当计提存货跌价准备。</p> <p>产成品、库存商品和用于出售的材料等直接用于出售的商品存货，在正常生产经营过程中，以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值；需要经过加工的材料存货，在正常生产经营过程中，以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值；为执行销售合同或者劳务合同而持有的存货，其可变现净值以合同价格为基础计算，若持有存货的数量多于销售合同订购数量的，超出部分的存货的可变现净值以一般销售价格为基础计算。</p>



公司名称	存货跌价准备的计提方法
景弘盛	资产负债表日，存货按照成本与可变现净值孰低计量，并按单个存货项目计提存货跌价准备，但对于数量繁多、单价较低的存货，按照存货类别计提存货跌价准备。
发行人	期末对存货进行全面清查后，按存货的成本与可变现净值孰低提取或调整存货跌价准备。产成品、库存商品和用于出售的材料等直接用于出售的商品存货，在正常生产经营过程中，以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值；需要经过加工的材料存货，在正常生产经营过程中，以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值。

经对比，公司与同行业可比公司均按照成本与可变现净值孰低且按照存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备，公司存货跌价准备计提方法与同行业可比公司不存在重大差异。

报告期各期末及 2022 年 9 月末，公司存货跌价准备构成及占比情况如下：

单位：万元

项目	2022 年 9 月末	2022 年 6 月末	2021 年末	2020 年末	2019 年末
原材料	186.52	179.64	127.55	145.22	142.59
在产品	-	-	-	-	-
库存商品	215.81	247.61	136.88	263.33	303.86
发出商品	-	-	-	-	-
合计	402.33	427.25	264.44	408.55	446.45
占存货余额比例	1.37%	1.72%	1.72%	3.06%	6.15%

注：2022 年 9 月末数据系经审阅数据

公司存货在各资产负债表日采用成本与可变现净值孰低计量，按照单个存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。其中，在产品和发出商品基本有销售订单对应或处于正常备货状态且库龄较短，经测试，报告期内需计提跌价准备金额极低，减值风险很小，故未计提跌价准备；原材料中未来无法满足生产需要的，存在减值风险，其中含铜材料按照含铜重量*铜市场价*折扣率作为可变现净值计提跌价，其他材料按账面成本全额计提跌价；库存商品中部分已无对应订单或超出备货状态的，基于谨慎性原则，按照含铜重量*铜市场价*折扣率作为可变现净值计提跌价准备。报告期内，2019 年末至 2021 年末，随着公司下游市场明显好转，前期计提跌价的产品逐步消化，相应跌价金额有所转销，因而存货跌价准备金额相应下降；2022 年 6 月末以来，存货跌价准备金额随着公司存货规模上升而有所增加。

其中，2022 年 6 月末至 9 月末，公司存货跌价准备计提及转销过程如下：

单位：万元

项目	2022 年 6 月末跌价金额	2022 年 7-9 月计提金额	2022 年 7-9 月转销金额	2022 年 9 月末跌价金额



项目	2022年6月末跌价金额	2022年7-9月计提金额	2022年7-9月转销金额	2022年9月末跌价金额
原材料	179.64	13.32	6.44	186.52
在产品	-	-	-	-
库存商品	247.61	39.25	71.05	215.81
发出商品	-	-	-	-
合计	427.25	52.57	77.49	402.33

注：2022年9月末数据系经审阅数据

2022年9月末公司存货跌价准备金额较6月末略有下降，主要系2022年7-9月随着下游客户订单需求旺盛，公司销售规模持续上升，前期计提跌价的部分产品在期后逐步销售，相应跌价金额有所转销。

报告期各期末，公司与同行业可比公司存货跌价准备占存货余额的比例对比情况如下：

公司名称	2022年6月末	2021年末	2020年末	2019年末
卡倍亿	0.13%	0.56%	0.00%	0.43%
景弘盛	0.97%	2.06%	1.08%	0.69%
新亚电子	1.27%	1.35%	1.59%	1.88%
亨通光电	2.49%	2.39%	1.97%	1.02%
同行业可比公司平均值	1.21%	1.59%	1.16%	1.00%
发行人	1.72%	1.72%	3.06%	6.15%

注：各同行业可比公司均未披露2022年9月末存货跌价准备金额数据，因此上表未列示。

报告期内，公司存货跌价准备计提比例高于同行业可比公司平均值，主要系公司产品下游应用领域较广，产品型号规格众多且定制化属性较强，基于公司业务实际情况，出于谨慎性考虑，公司按照合理的计提方式对存货计提跌价准备，存货跌价准备计提充分。

综上所述，公司在手订单对存货余额支持比例较高，存货的期后结转、销售情况总体良好，与公司实际经营情况相匹配。铜丝价格短期内下降幅度较大情况下使得少部分订单整体成本高于订单收入，但亏损订单收入占比及亏损金额较小，铜价偶发性的短期内大幅下降对公司业绩未产生重大不利影响，公司经营业绩保持增长趋势。公司存货跌价准备计提方法与同行业可比公司不存在重大差异，存货跌价准备计提比例高于同行业可比公司平均值，存货跌价准备计提充分。

三、中介机构核查意见

(一) 核查程序



我们执行了如下核查程序：

- 1、访谈采购负责人、生产负责人，了解原材料的采购流程、生产模式及备货政策等；
- 2、获取发行人报告期各期末各类别存货期后结转销售明细表，分析存货的期后结转情况；
- 3、获取发行人 2022 年 6 月末的存货清单及在手订单，结合在手订单的具体情况，分析发行人期末存货与在手订单匹配关系；
- 4、访谈销售负责人，了解发行人主要产品定价机制及调价情况；
- 5、获取发行人销售收入明细表，分析铜价大幅波动对订单毛利影响情况；
- 6、取得了发行人的存货跌价准备计提方法，并分析其计提方法是否符合企业会计准则；将存货跌价准备计提情况与同行业数据进行分析比较，验证其计提是否充分，数据是否准确、完整。

（二）核查意见

经核查，我们认为：

- 1、公司 2022 年 6 月末存货期后结转情况良好，存货整体在手订单支持比例较高且符合公司业务情况，在手订单金额与存货规模相匹配；
- 2、2022 年 6 月下旬至 7 月中旬铜丝价格短期内下降幅度较大情况下使得少部分订单整体成本高于订单收入，但亏损订单收入占比及亏损金额较小，铜价偶发性的短期内大幅下降对公司业绩未产生重大不利影响，公司经营业绩保持增长趋势；
- 3、公司基于自身业务情况计提存货跌价准备，存货跌价准备计提过程合理，存货跌价准备计提方法与同行业可比公司不存在重大差异，公司存货跌价准备计提比例高于同行业可比公司平均值，存货跌价准备计提充分。

（以下无正文）



(此页无正文,为《无锡鑫宏业线缆科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板的发行注册环节反馈意见落实函中有关财务事项的说明》之签章页)

专此说明,请予察核。

大华会计师事务所(特殊普通合伙)



中国注册会计师:


赵焕琪



中国注册会计师:


姚植基



二〇二二年十一月十四日





营业执照

(副本) (7-1)

统一社会信用代码

91110108590676050Q



扫描二维码
访问了解更多
信息、备案、许可、
监管信息、体验
更多优质服务。

名称 大华会计师事务所(特殊普通合伙)

类型 特殊普通合伙企业

执行事务合伙人 梁睿, 杨健

经营范围

出资额 2720万元

成立日期 2012年02月09日

主要经营场所 北京市海淀区西四环中路16号院7号楼1101

审查企业会计报表,出具审计报告;验证企业资本,出具验资报告;办理企业合并、分立、清算事宜中的审计业务,出具有关报告;基本建设年度财务决算审计;代理记账;会计咨询、税务咨询、管理咨询、会计培训;法律、法规规定的其他业务;无(市场主体依法自主选择经营项目,开展经营活动;依法须经批准的项目,经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动;不得从事国家和本市产业政策禁止和限制类项目的经营活动。)

此件仅用于业务报告专用,复印无效。

登记机关



2022年09月21日



信用信息公示系统网址: <http://www.gsxt.gov.cn>

市场主体应当于每年1月1日至6月30日通过国家企业信用信息公示系统报送公示年度报告。

国家市场监督管理总局监制

证书序号: 0000093

说明

- 1、《会计师事务所执业证书》是证明持有人经财政部门依法审批，准予执行注册会计师法定业务的凭证。
- 2、《会计师事务所执业证书》记载事项发生变动的，应当向财政部门申请换发。
- 3、《会计师事务所执业证书》不得伪造、涂改、出租、出借、转让。
- 4、会计师事务所终止或执业许可注销的，应当向财政部门交回《会计师事务所执业证书》。



发证机关:

二〇一一年十一月七日

中华人民共和国财政部制

会计师事务所 执业证书

名称: 大华会计师事务所(特殊普通合伙)



首席合伙人: 梁春

主任会计师:

经营场所: 北京市海淀区西四环中路16号院7号楼12层

组织形式: 特殊普通合伙

执业证书编号: 11010148

批准执业文号: 京财会许可[2011]0101号

批准执业日期: 2011年11月03日

此件仅用于业务报告专用, 复印无效。



姓名 赵焕琪

Full name

性别 男

Sex

出生日期 1972-02-06

Date of birth

工作单位

Working Unit

身份证号

Identity Card No.



年度检验登记
Annual Renewal Registration

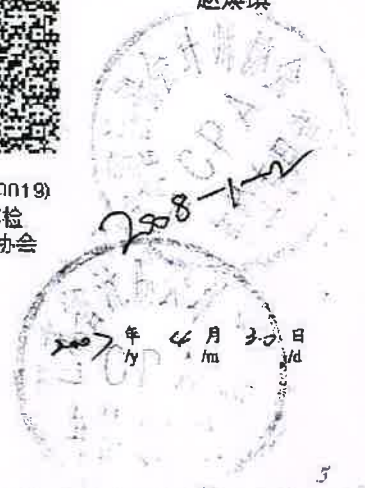


格, valid fo



赵焕琪

赵焕琪(320200010019)
您已通过2017年年检
江苏省注册会计师协会



注册会计师工作单位变更事项登记
Registration of the Change of Working Unit by a CPA

同意调出

Agree the holder to be transferred from



同意调入

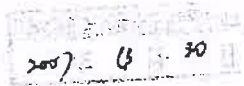
Agree the holder to be transferred to



证书编号: 320200010019
No. of Certificate

批准注册协会: 江苏省注册会计师协会
Authorized Institute of CPAs

发证日期: 1998 年 10 月 13 日
Date of Issuance



姓名 姚植基
 Full name
 性别 男
 Sex
 出生日期 1983-10-03
 Date of birth
 工作单位 利安达会计师事务所(特殊普通合伙)浙江分所
 Working unit
 身份证号码 330000198310036915
 Identity card No.



年度检验登记
 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格
 This certificate is valid for this renewal.



姚植基(110001540409)
 您已通过2020年年检
 江苏省注册会计师协会



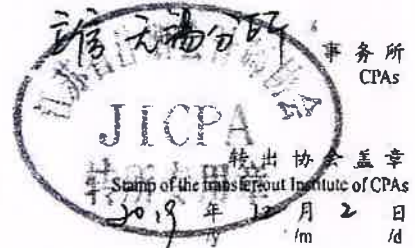
姚植基(110001540409)
 您已通过2021年年检
 江苏省注册会计师协会



姚植基

注册会计师工作单位变更事项登记
 Registration of the Change of Working Unit by a CPA

同意调出
 Agree the holder to be transferred from



同意调入
 Agree the holder to be transferred to



证书编号: 110001540409
 No. of Certificate

批准注册协会: 浙江省注册会计师协会
 Authorized Institute of CPAs

发证日期: 2019年12月2日
 Date of Issuance

