

证券代码：301533

证券简称：威马农机

威马农机股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：（重庆辖区上市公司2023年投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	参与网上提问的投资者
时间	2023年11月17日(星期五) 15:00-17:00
地点	全景网投资者关系互动平台” ( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )
公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：王帅先生 财务总监：杨琳女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、公司在国际市场的销售情况如何？是否存在一些具有潜力的新兴市场？对于公司未来的国际销售增长有何预期？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司产品销往瑞典、印度、巴西、菲律宾、俄罗斯、罗马尼亚、土耳其、伊朗、加拿大、美国等全球 70 多个国家和地区，2020-2022 年公司外销收入占主营业务收入比例分别为 75.38%、78.24%和 77.80%。感谢您的关注！</p> <p><b>2、国产农机非常弱，威马有没有想法替代进口</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司产品销往瑞典、印度、巴西、菲律宾、</p>

俄罗斯、罗马尼亚、土耳其、伊朗、加拿大、美国等全球 70 多个国家和地区，2020-2022 年公司外销收入占主营业务收入比例分别为 75.38%、78.24%和 77.80%。感谢您的关注！

**3、今年以来，TMT 板块的新股表现最为抢眼，而威马农机作为农机行业的新股，是否能够在竞争激烈的市场中脱颖而出？除了市场竞争激烈外，农机行业还面临着哪些挑战？公司在面对这些挑战时有何独特的竞争优势和发展战略？**

答：投资者您好！公司作为国际山地丘陵农业机械行业中具有较高知名度的生产制造商，在生产技术、产品品质、制造规模等方面具有较高的市场地位，产品销往全球 70 多个国家和地区，积累了一批优质国际客户资源。未来 3-5 年公司将从专业化方向对已上市的山地丘陵农业机械产品及其他动力机械产品进行迭代和升级优化，同时从差异化方向开发具有广阔市场空间的新产品，并适度兼顾新能源果林机械产品，形成合理搭配的短、中、长期产品开发计划，通过不断深化产品和技术研发创新、优化人力资源结构、改善公司管理体系等措施，打造更精良舒适、更节能环保、更适合山地丘陵的农业机械，同时开发更多的新能源和智能农机产品，以增强公司的核心竞争力和综合实力，保持稳定的业绩增长，实现公司的可持续发展。感谢您的关注！

**4、威马农机的产品在市场上的竞争如何？是否存在其他竞争对手？公司有何独特的竞争优势？另外，公司在产品研发方面有何创新举措？是否有计划进一步拓展产品线，以应对市场竞争的挑战？**

答：投资者您好！公司产品的优势主要体现为产品的性能、设计及质量等方面。公司研发团队专注于山地丘陵农业机械及其他动力机械的研发，根据产品板块设立研发体系，能够快速响应市场需求，进行针对性研发，获取产品竞争优势。感谢您的关注！

**5、我想了解一下公司在智能制造方面的规划和措施。首先，公司在数据采集方面是否有相应的计划和措施，以确保能够获取到足够的数据支**

持智能制造的实施？其次，公司是否有考虑利用大数据和人工智能技术来进行生产优化和预测分析，以提高生产效率和降低成本？如果有的话，公司是否已经开始在这方面进行相关的研发和实践？如果没有的话，是否有计划在未来进行相关的探索和实施？谢谢。

答：投资者您好！公司未来发展方向将与市场需求和公司的资源优势紧密结合。公司业务信息请参考公司定期报告披露的相关经营事项说明。感谢您的关注！

6、根据招股说明书披露的数据，公司上半年实现了营业收入同比增长 17.81%，归母净利润同比增长 28.05%。请问公司对于这一业绩表现有何评价？是否能够说明公司的经营策略和市场竞争力的提升？另外，未来公司是否有进一步提升业绩的计划？是否有具体的发展战略和目标？

答：投资者您好！未来 3-5 年公司将从专业化方向对已上市的山地丘陵农业机械产品及其他动力机械产品进行迭代和升级优化，同时从差异化方向开发具有广阔市场空间的新产品，并适度兼顾新能源果林机械产品，形成合理搭配的短、中、长期产品开发计划，通过不断深化产品和技术研发创新、优化人力资源结构、改善公司管理体系等措施，打造更精良舒适、更节能环保、更适合山地丘陵的农业机械，同时开发更多的新能源和智能农机产品，以增强公司的核心竞争力和综合实力，保持稳定的业绩增长，实现公司的可持续发展。感谢您的关注！

7、我对公司的农机设备市场需求和价格上涨的压力有些担忧。我想了解一下，高标准农田建设对农机设备市场需求的影响是否会导致产品价格上涨？如果是的话，公司是否有相应的应对措施来保持产品的竞争力？谢谢！

答：投资者您好！公司将充分响应相关政策，充分发挥技术、团队、管理等方面优势，保持产品竞争力，提升市场份额。感谢您的关注！

8、投资者对公司的产品在助力高标准农田方面的技术和创新点非常

感兴趣。除了公司的产品在性能和效果上的优势之外，是否还有其他方面的竞争优势？例如，在产品的可持续性、适应性和成本效益方面是否有突出之处？另外，公司是否有计划进一步改进和创新产品，以应对市场竞争和不断变化的需求？谢谢！

答：投资者您好！公司深耕山地丘陵农业机械行业，形成了较强的技术研发能力并积累了丰富的研发制造经验，在专业化、精细化、特色化、新颖化等方面特征显著，具备持续创新能力。公司通过多年来积累的技术积淀与市场实践形成了完整、独特的产品解决方案，研发生产出符合山地丘陵地区特点、满足客户差异化需求且灵活轻便、安全性高、耕作效果好的农业机械，以应对市场竞争和不断变化的需求。感谢您的关注！

9、最近国家发布了一万亿计划，威马农机是否对此进行了研究？这个计划是否与公司有关系？如果有关系，公司将如何积极应对？另外，我还想了解一下，公司在农机领域的竞争优势是什么？是否有相关的技术或专利支持？谢谢！

答：尊敬的投资者，您好！1、中央财政将在今年四季度增发一万亿，增发全部通过转移支付方式安排给地方，集中力量支持灾后恢复重建和弥补防灾减灾救灾短板，整体提升我国抵御自然灾害的能力。公司将会关注国家有关投资计划，积极寻求其中蕴含的投资机会。2、公司产品在产业链具有重要地位，技术水平较高，同时公司研发团队专注于山地丘陵农业机械及其他动力机械的研发，根据产品板块设立研发体系，能够快速响应市场需求，进行针对性研发，获取产品竞争优势。感谢您的关注！

10、我对公司在高标准农田建设方面的合作与政府支持很感兴趣。请问公司是否与相关政府部门或机构有合作或沟通？是否有获得政府支持的项目或资金？另外，公司在高标准农田建设方面的规划和目标是什么？是否有具体的时间表和里程碑？谢谢！

答：尊敬的投资者您好，高标准农田的建设得到政策和资金支持，于相关从业企业而言是重要的发展机遇，公司会积极参与，如有达到披露标

准的项目也将及时披露。感谢您对公司的关注！

11、针对智能制造方面，我想了解一下公司是否拥有自主研发的技术和专利？这些技术和专利是否能够为公司带来竞争优势？另外，公司是否有计划进一步加大研发投入，提升技术创新能力？这样的举措是否能够推动公司在智能制造领域的发展，进一步提升市场竞争力？谢谢！

答：投资者您好！公司现拥有核心专利技术 132 项，其中国家发明专利 11 项，公司将持续加大研发投入，公司募投项目之一“山地丘陵农业机械工程技术中心建设项目”，将全面升级研发技术中心软硬件设施，助力公司持续开展产品和技术的纵向迭代和横向储备。感谢您的关注！

12、公司获得的重庆市优秀民营企业和重庆市工业设计中心奖项，是否说明公司在地方政府和行业内有一定的认可和支持？这些奖项对公司的发展有何影响？另外，公司是否享受到相关政策和优惠措施？如果有，这些政策和措施对公司的运营和发展有何帮助？如果没有，公司是否有计划与地方政府合作，争取更多的支持和优惠政策？

答：投资者您好！公司获得的奖项是对公司及公司技术研发的肯定，公司将专注精耕，合法经营，秉持以技术研发创新为基石，不断研发出适应市场的相关产品。感谢您的关注！

13、根据最新数据显示，今年上半年 A 股上会和过会的企业数量都出现了下降，我想了解一下威马农机股份有限公司是否也受到了 IPO 审核收紧的影响？公司是否有计划进行 IPO 申请？另外，如果公司计划进行 IPO 申请，是否已经制定了相应的策略和时间表？谢谢！

答：投资者您好！公司已于 2023 年 8 月 18 日登陆深交所创业板，股票代码 301533。感谢您的关注和提问！

14、威马农机股份有限公司的生物产业在过去的一段时间内的业务表现如何？公司的生物产业主要涉及哪些方面？除了目前的业务，公司是否

有计划进一步拓展生物产业领域？

答：投资者您好！公司暂不涉及生物产业。感谢您的关注！

15、作为投资者，我们都希望能够选择具备持续增长潜力的公司进行长期投资。所以我想问一下，您认为威马农机在中长期内是否具备持续增长的潜力？另外，我也想了解一下，公司是否有明确的发展规划和战略，以应对市场的变化和竞争压力？谢谢！

答：投资者您好！未来3-5年公司将从专业化方向对已上市的山地丘陵农业机械产品及其他动力机械产品进行迭代和升级优化，同时从差异化方向开发具有广阔市场空间的新产品，并适度兼顾新能源果林机械产品，形成合理搭配的短、中、长期产品开发计划，通过不断深化产品和技术研发创新、优化人力资源结构、改善公司管理体系等措施，打造更精良舒适、更节能环保、更适合山地丘陵的农业机械，同时开发更多的新能源和智能农机产品，以增强公司的核心竞争力和综合实力，保持稳定的业绩增长，实现公司的可持续发展。感谢您的关注！

16、作为智能化农机行业的领军企业，公司是否受益于国家大力推进的一带一路经济带的合作共赢模式？在扩大对一带一路沿线国家业务规模方面，公司是如何布局的？公司是否有计划加大对一带一路沿线国家的市场拓展力度？是否有针对这些国家的特殊需求进行产品研发和定制化服务？另外，公司在这些国家的市场份额是否在逐年增长？是否有与当地政府和企业合作关系，以提高市场渗透度和品牌影响力？

答：尊敬的投资者您好！“一带一路”是公司主要的海外销售市场之一，目前，公司的部分系列终端产品销往“一带一路”多个国家，同时，公司在泰国成立子公司。未来，针对“一带一路”国家对于专业化、精细化、现代化农业机械产品需求，公司将加大研发投入和生产基地建设，持续深耕。感谢您的关注与提问。

17、威马农机在上市首日股价涨幅达到 190.8%，这样的涨幅是什么

因素导致的？公司是否有相应的措施来稳定股价？另外，公司对于未来股价的走势有何预期？是否有计划采取进一步的措施来提升投资者信心和市场稳定性？

答：投资者您好！感谢您对公司的支持。上市公司股票价格波动受多方面因素影响，公司将持续增强核心竞争力，加大宣传力度，提升品牌影响力，提高企业内在价值以回报广大投资者。感谢您的关注！

18、我注意到最近有两家企业上市首日破发，股价较发行价下跌了14.08%和9.29%。针对这种情况，我想了解一下威马农机股份有限公司对于自己的上市后股价表现有何预期？是否有相应的应对策略来应对可能的股价下跌？另外，公司是否有计划来增强投资者对公司的信心，以及提高股价稳定性？谢谢！

答：投资者您好！感谢您对公司的支持。上市公司股票价格波动受多方面因素影响，公司将持续增强核心竞争力，加大宣传力度，提升品牌影响力，提高企业内在价值以回报广大投资者。感谢您的关注！

19、威马农机的业绩表现是否符合预期？公司在面对增速放缓的情况下，有没有采取相应的应对措施？另外，公司对于未来的发展有没有明确的规划和目标？

答：投资者您好！公司未来3-5年公司将从专业化方向对已上市的山地丘陵农业机械产品及其他动力机械产品进行迭代和升级优化，同时从差异化方向开发具有广阔市场空间的新产品，并适度兼顾新能源果林机械产品，形成合理搭配的短、中、长期产品开发计划，通过不断深化产品和技术研发创新、优化人力资源结构、改善公司管理体系等措施，打造更精良舒适、更节能环保、更适合山地丘陵的农业机械，同时开发更多的新能源和智能农机产品，以增强公司的核心竞争力和综合实力，保持稳定的业绩增长，实现公司的可持续发展。感谢您的关注！

20、我对公司的未来发展很感兴趣。在高标准农田建设这个领域，我

想了解一下公司是否有考虑未来几年内的市场发展趋势和战略规划？除了目前的产品线，公司是否有进一步拓展产品线或开发新产品的计划？这些举措是否能够为公司带来更多的市场份额和竞争优势？谢谢！

答：投资者您好！公司的战略愿景是成为国内领先、国际一流的山地丘陵农业机械领军企业，持续创造高效的社会价值与经济价值。围绕这一战略愿景，公司将始终秉持“专业化、品牌化、差异化”发展战略，未来3-5年公司将从专业化方向对已上市的山地丘陵农业机械产品及其他动力机械产品进行迭代和升级优化，同时从差异化方向开发具有广阔市场空间的新产品，并适度兼顾新能源果林机械产品，形成合理搭配的短、中、长期产品开发计划，通过不断深化产品和技术研发创新、优化人力资源结构、改善公司管理体系等措施，打造更精良舒适、更节能环保、更适合山地丘陵的农业机械，同时开发更多的新能源和智能农机产品，以增强公司的核心竞争力和综合实力，保持稳定的业绩增长，实现公司的可持续发展。感谢您的关注！

21、我想了解一下公司在智能制造领域的竞争优势如何保持？除了自主研发，公司是否考虑与其他企业进行合作或并购来提升技术实力？是否有计划与相关领域的科研机构或高校合作，以获取更多的技术支持和创新资源？另外，公司在智能制造方面是否有独特的技术或专利，以确保在市场竞争中的领先地位？谢谢！

答：投资者您好！公司募投项目之一“山地丘陵农业机械工程技术中心建设项目”，将全面升级研发技术中心软硬件设施，助力公司持续开展产品和技术的纵向迭代和横向储备。感谢您的关注！

22、威马农机公司的出口业务在伊朗突然爆发性增长，是否与金砖国家扩容有关？金砖国家扩容对公司出口伊朗业务是否有正面促进作用？另外，公司在扩大出口业务的同时，是否也在加强对伊朗市场的研究和了解，以应对潜在的风险和挑战？

答：投资者您好！公司作为国际山地丘陵农业机械行业中具有较高知



名度的生产制造商，在生产技术、产品品质、制造规模等方面具有较高的市场地位，公司凭借可靠的产品质量和良好的信誉，在全球范围内与上百家客户建立了长期稳定的业务合作关系。感谢您的关注！

**23、威马农机公司获得的这些奖项对公司的发展有何影响？是否能够提升公司的品牌知名度和市场竞争力？此外，公司是否有进一步的计划来利用这些奖项，例如开展宣传活动或者与其他行业领先企业进行合作，以进一步巩固公司的市场地位？**

答：投资者您好！公司获得的奖项是对公司产品质量、服务效率、技术创新的肯定，公司将专注精耕，秉持以客户为中心的理念，持续提供更优质的产品和服务。公司将做精做专产品进一步提升市场占有率。感谢您的关注！

**24、针对公司选择专注于丘陵山地农机细分市场的差异化战略，我想了解一下公司在该市场的竞争优势是什么？除此之外，是否存在其他竞争对手对公司市场份额的威胁？另外，公司是否有进一步拓展市场的计划，以应对潜在的竞争挑战？谢谢！**

答：投资者您好！公司具有的竞争壁垒主要体现在五方面，其一公司核心技术是随着公司成长长期积累而成，源于公司自主研发，蕴含了大量的山地丘陵农业机械和动力机械领域行业知识与技术诀窍；其二公司已建立全产业链体系构建；其三公司建立完善供应链管理和柔性生产；其四公司积累了一批优质国际客户资源；其五公司产品在“耕-种-管-收”全流程多品类覆盖。感谢您的关注！

**25、公司获得的中国农业机械年度 TOP50 市场领先奖和最具影响力自主品牌金禾奖，是否说明公司在农业机械领域具有较强的技术实力和创新能力？另外，公司在获得这些奖项后，是否有进一步的发展计划和战略，以保持领先地位并继续提升技术实力和创新能力？**

答：尊敬的投资者您好！公司研发投入逐年增加，公司现拥有核心专

利技术 132 项；其中国家发明专利 11 项；产品获得 EPA、CE、ROHS、欧五、国四等多项国际、国内的专业认证。公司募投项目之一计划建设山地丘陵农业工程技术中心。感谢您的关注！

**26、威马农机在招股书中强调了自主研发和创新的重要性，但是在 2020 年至 2022 年的研发费用投入中，金额相对较低。这是否意味着公司对于技术实力和竞争力的重视程度不够？公司是否有计划增加研发投入，以提升技术实力和保持竞争优势？**

答：尊敬的投资者您好！公司研发投入逐年增加，公司现拥有核心专利技术 132 项；其中国家发明专利 11 项；产品获得 EPA、CE、ROHS、欧五、国四等多项国际、国内的专业认证。公司募投项目之一计划建设山地丘陵农业工程技术中心。感谢您的关注！

**27、威马农机股份有限公司在新一代信息技术产业中的竞争力如何？公司的产品在智能遥控、电子价签、无线人机交互设备等领域有何特点和优势？另外，公司在这些领域中是否有与其他竞争对手的合作或合作计划？**

答：尊敬的投资者您好！公司主要从事山地丘陵农业机械及其他动力机械产品的研发设计、生产制造和销售。致力于成为全球山地农机领先者，积极提高于智能化、新一代信息技术的结合。感谢您的关注！

**28、威马农机股份有限公司在高端装备制造产业中的地位如何？公司的产品在哪些领域具有领先优势？是否有计划拓展新的应用领域？另外，公司在技术研发方面有何突破和创新？是否有与其他企业合作的计划，以加强技术实力和市场竞争力？**

答：尊敬的投资者您好！公司已经成为国际山地丘陵农业机械行业中具有较高知名度的生产制造商，目前公司已经掌握了主营产品相关的动力系统、传动系统和整机设计在内的三大核心关键技术体系。公司将不断加大研发投入推动公司产品领域不断扩展。感谢您的关注！

29、我对公司在研发方面的投入和成果很感兴趣。请问公司在研发方面的投入是否充足？是否有自主知识产权和核心技术？公司是否拥有专利和软件著作权等方面的成果？这些成果对公司的竞争力和未来发展有何影响？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！公司研发投入逐年增加，公司现拥有核心专利技术 132 项；其中国家发明专利 11 项；产品获得 EPA、CE、ROHS、欧五、国四等多项国际、国内的专业认证。公司募投项目之一计划建设山地丘陵农业工程技术中心。感谢您的关注！

30、威马农机在招股书中提到了境外销售收入占比较高，但是在 2020 年至 2022 年的财务数据中，营业收入却呈现下降的趋势。请问，这种下降的原因是什么？公司是否有相应的应对措施来提升境内销售？另外，公司在境外销售方面是否存在一定的风险和挑战？如果有，公司是否有相应的风险管理和市场拓展策略？

答：尊敬的投资者您好！公司 2022 年相较于 2021 年营业收入有所下滑，主要原因是产品销售目标市场所在国家和地区局势影响以及公司生产基地所在区域连续高温等因素影响。2023 年 1-9 月份营收同比去年有所增长。感谢您的关注！

31、公司计划引进智能化机器人实现全自动化生产，这一举措将如何提高公司的生产效率和产品质量？是否有相关数据或案例可以支持这一计划的可行性和效果？另外，公司在引进智能化机器人的过程中是否面临技术难题或人员培训问题？如何解决这些问题以确保计划的顺利实施？

答：尊敬的投资者您好！公司部分机械化产品已实现部分自动化，随着产品种类不断增加、迭代，新产品对生产过程中的流程控制、人员、设备、制造材料、自动化过程等提出了更高的要求。公司未来拟引进国际领先的智能化机器人实现夹取、上料、上件、取件、焊接的全自动化。同时通过各产线配套的 MES 系统以及自动化检测设备、输送线、吊装装置等，形成完整的智能信息化流水线，提高生产的自动化与信息化程度，实现生

产快速响应，提升生产过程中高效衔接物资采购、生产装配、成品入库、发货等环节的综合服务能力，助力公司建设标杆性产业基地。感谢您的关注与提问！

**32、威马农机公司的出口业务在俄罗斯取得了稳定增长，这是非常令人鼓舞的。我想了解一下，公司是否有进一步的发展计划，是否有计划在其他一带一路沿线国家拓展业务？在这些国家，公司是否已经进行了市场调研，并且有没有针对当地市场的适应性策略？另外，公司在拓展业务时是否会考虑与当地合作伙伴进行合作，以降低风险并提高市场准入的效率？谢谢！**

答：尊敬的投资者您好！“一带一路”是公司主要的海外销售市场之一，目前，公司的部分系列终端产品销往“一带一路”多个国家，同时，公司在泰国成立子公司。未来，针对“一带一路”国家对于专业化、精细化、现代化农业机械产品需求，公司将加大研发投入和生产基地建设，持续深耕。感谢您的关注与提问。

**33、公司在积极拓展国际市场，服务“一带一路”建设方面，是否有具体的目标和计划？是否有与当地政府或企业合作的计划？另外，公司在拓展国际市场时是否会考虑当地的文化差异和市场需求？是否有针对不同国家或地区的市场定制化策略？**

答：尊敬的投资者您好！“一带一路”是公司主要的海外销售市场之一，目前，公司的部分系列终端产品销往“一带一路”多个国家，同时，公司在泰国成立子公司。未来，针对“一带一路”国家对于专业化、精细化、现代化农业机械产品需求，公司将加大研发投入和生产基地建设，持续深耕。感谢您的关注与提问。

**34、尊敬的董秘，您好！请问贵公司产品主要面向哪些国家出口，是否受到一带一路的政策方向扶持？贵公司农业机械在北美市场的拓展进展如何？**

	<p>答：尊敬的投资者您好！公司已经成为国际山地丘陵农业机械行业中具有较高知名度的生产制造商，在生产技术、产品品质、制造规模等方面具有较高的市场地位，公司产品销往瑞典、印度、巴西、菲律宾、俄罗斯、罗马尼亚、土耳其、伊朗、加拿大、美国等全球 70 多个国家和地区，积累了一批优质国际客户资源。感谢您的关注和支持！</p>
附件清单	无
日期	2023 年 11 月 17 日