

证券代码：002323

证券简称：雅博股份

公告编号：2022-048

## 山东雅博科技股份有限公司 关于签署战略合作协议的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

### 特别提示：

公司于2020年9月29日披露的与枣庄学院签署《合作共建山东省工程实验室协议》正常履行中；公司于2021年11月24日披露的与中国电建集团河南省电力勘测设计院有限公司签署《战略合作协议》正常履行中。

### 一、合同签署概况

随着各地关于既有住宅加装电梯政策的落实，为响应国家关于“鼓励各地对城镇老旧小区有条件的楼栋加装电梯”等19条措施文件的号召，山东雅博科技股份有限公司（以下简称“公司”或“甲方”）与杭州西奥电梯有限公司（以下简称“西奥电梯”或“乙方”）签署《电（扶）梯设备战略合作协议》，本次合作是公司布局既有住宅加装电梯市场战略的一部分。双方从自身资源优势着手，基于互惠互利、精诚合作、共创共赢的原则，经友好协商，签署战略合作协议。

### 二、协议合作对方情况介绍

公司名称：杭州西奥电梯有限公司

法定代表人：周俊良

注册资本：50500万元人民币

成立日期：2004年03月24日

地址：浙江省杭州市余杭经济开发区宏达路168号

简介：杭州西奥电梯有限公司(XIOLIFT)系国内电梯行业的龙头企业之一，拥有品牌、规模、生产制造、市场资源优势，成立于2004年，总部位于浙江杭

州余杭经济技术开发区。XIOLIFT 始终以打造“世界一流的电梯企业”为愿景，始终坚持创造安全可靠，绿色、节能、环保的产品，为客户提供高价值楼宇解决方案。

协议对方与公司及公司控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员不存在关联关系。

最近三年公司与协议对方未发生类似交易。

履约能力分析：结合对方于市场上的信用情况和支付能力，公司认为该交易对手方履约能力较强。

### 三、协议的主要内容

#### （一）合作内容

1、根据甲方子公司在深圳市洽谈的既有建筑加装电梯领域的业务，双方开展试点合作，整合资源优势，形成合作机制。本协议是双方今后合作的指导性文件。

2、甲乙双方同意，乙方根据本协议相关规定，向甲方项目供应相应的电（扶）梯设备，并提供相应的安装、保修、保养服务。

3、合作方式：甲、乙双方同意，本协议约定的设备由乙方提供设计、制造、供货、运输，包括设备的安装、调试以及保修期售后服务，并保证乙方提供的设备（家用梯除外）通过国家相关部门的验收。

4、甲乙双方拟在加装电梯领域进行全面合作，不限梯型，不限区域，一年的合作目标电梯台量暂定为 1000 台，以实际采购并签订设备买卖合同为准。

#### （二）产品配置标准、质量要求

1、乙方对于本意向书项下双方合作的项目提供的电梯根据甲方需求及施工现场情况，参照国家相关标准规范进行制造和安装，保证产品质量符合国家强制标准和甲方单个项目参数体现的特定要求，并应甲方的要求提供质量合格的证明。

2、乙方保证要用先进的技术、优质的材料和辅料、一流的工艺、严格的质量管理为甲方提供技术先进、质量上乘、外表完美并完全符合合同规定的质量、规格、性能要求的设备。

3、乙方保证按已经执行的质量管理和质量保证体系，对所供设备采购、制造、检验、包装等各个环节进行严格的质量管理和质量控制，并接受甲方不定期

的生产核查。

### （三）合作期限

本战略合作协议有效期为三年，自双方盖章签字之日起生效。协议期届满，如甲乙双方愿意继续合作的，应在本协议期满前 30 日重新签订战略合作协议，否则本协议自期满之日起终止。

### 四、合同签订对公司的影响

1、“十四五”期间，我国将基本完成约 21.9 万个老旧小区的改造任务。公司对相关市场进行了研判，本次合作是公司布局既有住宅加装电梯市场战略的一部分，公司已配备成熟的团队进行业务拓展，拟充分发挥自身在装配式建筑领域的施工技术优势及智慧运维板块的集成能力，积极开拓市场。本次与西奥电梯合作，有利于公司迈向具有“标准化推广、标准化施工、标准化运营”的全流程既有多层住宅智慧装梯解决方案服务商。

2、本次签订的合作协议属于战略协议，如合同正常履行，双方合作带来的资源优势、技术力量将对公司在项目的开发、建设、运营中产生积极作用，对公司产生积极的影响。本次合同履行不会对公司业务的独立性产生影响，不会因履行合同而对相关当事人形成依赖。

### 五、风险提示

本次合作尚未正式实施，存在不能履约的风险。本协议的实施进度存在不确定性。

### 六、备查文件

《电（扶）梯设备战略合作协议》。

特此公告。

山东雅博科技股份有限公司董事会

2022 年 7 月 7 日