

深圳市宇顺电子股份有限公司

关于对深圳证券交易所2019年年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市宇顺电子股份有限公司（以下简称“公司”、“宇顺电子”）于 2020 年 5 月 6 日收到深圳证券交易所中小板公司管理部下发的《关于对深圳市宇顺电子股份有限公司 2019 年年报的问询函》（中小板年报问询函【2020】第 40 号）（以下简称“问询函”）。公司根据深圳证券交易所的要求，对问询函中所提问题逐项进行了核查，现就问询函所涉及的问题回复说明如下：

注：下列回复中，部分数据加总后与合计数据存在尾数差异，系数据计算时四舍五入造成。

问题一、2019 年度，你公司实现营业收入 20,448.03 万元，同比下降 36.95%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（以下简称“扣非后净利润”）为-7,509.21 万元，扣非后净利润已经连续 8 年为负。其中，非流动资产处置损益为 7,773.55 万元，主要为转让长沙显示、长沙触控 100%股权形成的投资收益。请具体说明以下事项：

（1）结合行业发展情况和你公司市场地位，分产品说明你公司营业收入大幅下滑的原因，与行业变动趋势是否一致。

回复：

公司所属行业为液晶显示模组制造业，目前主营业务为液晶显示屏及模组、触控屏及模组、触摸显示一体化模组等产品的研发、生产、销售。

2019 年，全球经济不确定因素持续增加，中美持续贸易摩擦与冲突加剧，经济下行压力持续加大，显示行业竞争愈加激烈，消费类电子元器件行业增速日趋放缓。液晶显示模组制造业作为手机、平板电脑、数码相机、家用电器、通讯、医疗、车载、电表、智能显示产品等电子产品生产的上游配套行业，其企业分布呈现比较明显的产业集群效应，厂商之间的竞争激烈，对企业技术及工艺水平、

客户需求响应能力、客户资源质量、企业品牌认可度等综合竞争力的要求日益提高。2019 年，上市公司同行业可比企业的触控显示类产品营业收入与上年同期相比有增有减，具体如下：

单位：人民币万元

上市公司	2019 年	2018 年	变化比率
合力泰	1,272,408.44	1,154,633.00	10.20%
同兴达	512,113.58	401,283.83	27.62%
深天马	3,005,267.00	2,852,736.80	5.35%
星星科技	127,091.69	96,146.63	32.19%
欧菲光	914,000.00	1,291,900.00	-29.25%
超声电子	156,797.68	151,488.00	3.51%
莱宝高科	475,838.25	437,538.86	8.75%
ST 华映	61,720.88	430,901.24	-85.68%

公司自 2015 年底控制权发生变更后，在触摸显示屏业务上调整了经营战略，近年来连续剥离了深圳市雅视科技有限公司（以下简称“雅视科技”）、深圳市华丽硕丰科技有限公司（以下简称“华丽硕丰”）、长沙市宇顺显示技术有限公司（以下简称“长沙显示”）、长沙宇顺触控技术有限公司（以下简称“长沙触控”）等亏损子公司资产，逐步退出手机、平板电脑等消费类电子智能终端产品市场，生产规模大幅缩小。2019 年度，公司实现营业收入人民币 20,448.03 万元，同比下降 36.95%，具体说明如下：

(1) 液晶显示屏及模块

该类型产品主要应用于家电、医疗设备、智能家居、通讯、金融支付、工业控制、办公自动化、车载等行业客户。2019 年，公司液晶显示屏及模块业务的营业收入下降了人民币 3,820 万元，下降幅度 23.7%，主要原因是：①家电行业客户为公司液晶显示屏及模块业务的主要客户，由于市场竞争激烈，产品价格面临持续降价压力，同时人力成本、房租租赁费用持续上升，公司主动放弃了部分毛

利率为负的家电产品订单，导致主力客户格力的销售额下降人民币 1,120 万元，下降比率为 26.44%；②海外客户原有存量项目需求逐渐萎缩，逐渐停产，但新项目未能及时导入；③客户自身需求量下降；④新客户开发导入周期长，订单未完全释放，对 2019 年营业收入贡献未达预期。

单位：人民币万元

产品类型	2019 年	2018 年	变动金额	变动比率
液晶显示屏及模块	12,299.84	16,120.57	3,820.73	-23.70%

(2)触控显示模组

该类型产品主要应用于金融支付、车载、通讯、导航仪、智能手表等行业客户。2019 年，公司触控显示模组业务的营业收入下降了人民币 8,123.92 万元，下降幅度 53.35%，主要原因是：①该类型产品主要由原全资子公司长沙显示生产，长沙显示生产基地自 2012 年建成以来，产能利用率长期处于较低水平，导致单位产品分摊固定费用过高，产品价格没有竞争力，在激烈的市场竞争环境下，销售接单越来越困难；②2016 年以来，公司在触摸显示屏业务上的经营战略方向一直呈收缩趋势，导致 2019 年触控显示模组产品营业额较 2018 年大幅下降；③为保护上市公司及全体股东由其是中小股东的利益，进一步优化公司资产结构，公司于 2019 年 10 月将长沙显示 100%股权对外转让，收入合并范围减少。

单位：人民币万元

产品类型	2019 年	2018 年	变动金额	变动比率
触控显示模组	7,102.49	15,226.41	-8,123.92	-53.35%

(2) 你公司扣非后净利润连续 8 年为负的原因，主营业务的持续盈利能力是否存在重大不确定性，为改善经营业绩采取的措施及效果。

回复：

公司自 2004 年成立以来，一直致力于中小尺寸液晶显示屏的研发、生产、制造，但由于所处行业市场竞争激烈、产能投资过剩、产品技术快速变化、公司战略调整等因素的影响，连续 8 年扣非后净利润为负。

2012 年至 2013 年期间，公司原全资子公司长沙显示建成投产后，由于新产品线试产期投入大、相应的人员增加、期间费用增长、财务费用增长、存货跌价

等因素的影响下，导致 2012 年和 2013 年均出现经营性亏损。

2014 年至 2015 年期间，公司虽通过并购雅视科技扩大了产业规模，但同时也受国内三大运营商手机补贴政策调整及所处行业市场竞争激烈、产品技术快速变化的影响，加之雅视科技未能如期完成业绩承诺，形成了较大的商誉减值计提，导致公司出现大幅亏损。

2016 年初公司控制权变更完成后至 2019 年底的四年期间，公司在触摸显示屏业务上经营战略方向呈收缩趋势，连续剥离了亏损子公司（如雅视科技、华丽硕丰、长沙显示、长沙触控等），公司根据市场行业发展趋势和公司的实际情况，对客户结构进行调整，加大力度开拓工业显示屏产品（如家电、医疗、车载等），但由于客户开发进展缓慢，经营结果未达预期。

基于公司在触摸显示屏业务上的经营战略，截至 2019 年底，公司已全面完成了对消费类电子业务的剥离。通过剥离亏损资产，公司盘活资金超过人民币 3.2 亿元，为公司进一步发展工业屏产品业务提供了坚实的基础。2020 年，公司将继续以“强主业、抓市场、促发展”为战略主题，对主营业务继续采取稳健经营策略，积极拓展新业务及市场。

(1)加大固定资产投入

2020 年，公司将加大力度开拓智能家居、智能穿戴、智能金融、医疗健康、车载、工控等非消费类电子业务，持续优化触摸屏产品的设计及制作工艺，经公司内部研究、测算，将投入不超过人民币 3,000 万元对生产设备进行全面自动化改造，降低生产成本，提高生产力，以提高公司产品竞争力。

(2)整合管理团队，引进专业人才

为匹配公司发展战略，公司将引入生产、销售、研发等专业人才，重新组建管理团队和引入全员考核机制，强化奖惩效果；打造企业与员工的发展共同体长效机制，不断提升公司整体经营、生产、管理效益。

(3)加大市场开发和研发投入

公司将加大市场开拓力度，推行以客户需求为导向的经营策略，进一步加强产品研发投入；紧抓市场机遇推动业务转型，利用资本市场优势继续提升优化公司资产质量，增强公司的盈利能力，实现多元化发展。

综上，公司在战略结构、资金、生产工艺、人才配备、市场开拓和研发投入等多方面均采取了有效措施并积极推动执行，加强主营业务盈利能力，改善公司经营业绩。

问题二、2019 年 12 月 5 日，你公司公告以 1 元对价将长沙触控全部股权转让给福源光学，2019 年第三季度末，长沙触控净资产为-2,347.34 万元，你公司在本次交易中确认投资收益 2,431.87 万元。请具体说明 1 元对价的合理性和公允性，福源光学与你公司或控股股东之间是否存在关联关系，本次交易是否涉及或有对价，是否存在控股股东或其他第三方代为支付交易对价的情形。

回复：

为进一步整合公司资源、优化公司资产结构，有效降低管理成本、提高运营效率，更好地维护公司和广大投资者的利益，公司有意将全资子公司长沙触控 100% 股权对外出售，经多方寻找，永州市福源光学技术有限公司（以下简称“福源光学”）主营业务为各种高品质的背光产品的研发、生产和销售，为触摸显示屏行业的上游企业，同时福源光学有意向下游延伸扩大自身业务，因此公司与福源光学双方达成合作意向。

2019 年 12 月 4 日，公司召开了第四届董事会第三十六次会议，审议通过了《关于转让长沙宇顺触控技术有限公司 100%股权的议案》，同意公司以人民币 1 元的价格将原全资子公司长沙触控 100%股权转让给福源光学。同日，公司与福源光学签署了《关于长沙宇顺触控技术有限公司之股权转让协议》，将持有的长沙触控 100%股权以人民币 1 元为对价转让给福源光学，截至转让基准日 2019 年 9 月 30 日，长沙触控经审计的资产总额人民币 2,483.40 万元，其中固定资产人民币 1,244.73 万元，净资产人民币-2,347.34 万元。

此次股权转让交易达成，是交易双方经过反复考察磋商、基于自愿互惠原则的市场行为，具备商业逻辑的合理性。从公司角度，交易达成有利于公司进一步整合资源、优化资产结构、提高运营效率，更好地维护公司和广大投资者的利益；从福源光学角度，可以满足其作为触摸显示屏行业的上游企业，进一步向下游产业端延伸、扩大自身业务规模的需求。综上，以人民币 1 元作为交易对价，符合自由市场交易原则，交易定价具有合理性和公允性。

本次交易受让方福源光学成立于 2013 年 7 月，注册资本为人民币 696 万元，经营范围为 LED 背光源、LED 系列产品、节能环保产品、电子产品开发、设计、生产、销售，法定代表人为崔林生。福源光学是由崔林生及其他 5 位自然人共同持股，以货币方式出资成立的，与公司或控股股东之间不存在关联关系。

本次交易合同或协议条款中，不存在对可能影响合并成本的未来事项作出的约定，不存在如业绩承诺、风险偿付等约定，交易不涉及或有对价，不存在控股股东或其他第三方代为支付交易对价的情形。

问题三、2019 年度，你公司综合产品毛利率为 2.00%，其中液晶显示屏及模块为 3.48%，触控显示模组为-0.57%，请结合同行业可比公司情况具体说明你公司产品毛利率偏低的原因及合理性，具体分析你公司产品的市场竞争力。

回复：

2019 年度，公司产品按类别主要分为液晶显示屏及模块和触控显示模组。公司产品综合毛利率与同行业可比公司对比情况如下：

产品类别	上市公司	综合毛利率
电子元器件制造业	宇顺电子	2.00%
	同兴达	10.37%
	莱宝高科	15.36%
	深天马	16.83%
	ST 华映	-5.4%
	合力泰	15.97%
	星星科技	11.88%

如上表所示，公司产品毛利率较同行业公司相比偏低，说明如下：

1、液晶显示屏及模块

该类型产品主要应用于家电、医疗设备、智能家居、通讯、金融支付、工业控制、办公自动化、车载等行业客户，2017 年至 2019 年该类型产品毛利率逐年

下降，分别是 19.65%、9.85%、3.48%，主要原因是：

(1)2017 年至 2019 年，公司部分客户已量产产品价格持续下降，例如：主要家电行业客户格力年销售收入占公司液晶显示屏及模块产品类型全年营业收入的比率分别是 18.63%、26.29%、25.34%，但该客户产品单价按年度持续降价，2017 年至 2019 年产品综合单价分别为 4 元、3.16 元、2.98 元，环比下降比率为 21%、5.70%。

(2)2018 年，公司对液晶显示屏及模块产品前段生产设备进行全面自动化改造，于 2018 年 8 月开始试产运行。设备试产运行初期的前段生产良率从 2017 年 12 月的 90.1%，最低下降至 67.45%，从 2019 年起，前段生产良率逐月上升，从年初的 82.44%上升至 93.22%，直至 2019 年下半年前段生产设备达到设备预期生产良率目标。前段生产设备的生产良率逐步提升至目标良率的过程，不单单导致该段工序产品成本增加，同时对后续生产工序成本和效率也产生了不良影响。

综上，2019 年液晶显示屏及模块产品毛利率仅为 3.48%，较 2018 年同期下降 6.37%，低于同行业水平。

2020 年，面对市场变化和响应客户需求，公司将对液晶显示屏及模块生产设备谨慎进行自动化改造，降低生产成本，提高生产效率；通过整合管理团队、引进专业人才，打造企业与员工的发展共同体长效机制，不断提升公司整体经营、生产、管理效益；进一步加大市场开拓和研发投入，全面提升液晶显示屏及模块产品的市场竞争力。

2、触控显示模组

该类型产品主要应用于金融支付、车载、通讯、导航仪、智能手表等行业客户，由原子公司长沙显示负责研发、生产，2019 年产品综合毛利率为-0.57%，主要原因是①长沙显示生产基地于 2012 年建成投产，但由于投入的产品技术路线与市场发展存在差异，后续虽然陆续进行设备技术更新，但是一直未能及时与市场匹配，客户不断流失，订单量逐年下滑；②2019 年生产设备产能利用率仅维持在 30%左右，导致单位产品所承担的固定费用较高，2019 年产品综合毛利率低于同行业水平。

由于整个触控显示模组行业竞争激烈，公司调整了相关经营战略，2019 年 10

月，公司将长沙显示 100%股权对外转让，公司退出了消费类电子智能终端产品（如手机、平板电脑、数码等电子产品）业务。

问题四、2019 年度，你公司计提存货跌价准备 2,214.50 万元，转回或转销存货跌价准备 6,876.17 万元，未计提固定资产和无形资产减值准备。请具体结合你公司主营业务持续亏损的实际情况，说明转回或转销存货跌价准备的原因及合理性，上述资产是否存在重大减值风险，你公司已计提的减值准备是否充分。请年审会计师发表专业意见。

回复：

公司根据企业会计准则，于每年年中和年末对存货采用成本与可变现净值孰低法进行减值测试，当其可变现净值低于成本时计提存货跌价准备，存货跌价准备按单个存货项目的成本高于其可变现净值的差额计提。2019 年，公司计提存货跌价准备人民币 2,214.50 万元。资产负债表日，对于已生产领用或已售存货，将其成本结转为当期损益，相应的存货跌价准备在原已计提的存货跌价准备金额内转回或转销，2019 年转回或转销存货跌价准备人民币 6,876.17 万元，明细如下：

单位：人民币万元

项目	本期计提存货跌价准备增加金额	本期转回或转销存货跌价准备增加金额
原材料	501.55	1,684.84
库存商品	783.92	3,638.27
发出商品	780.68	699.33
半成品	127.31	835.02
低值易耗品	21.03	18.71
合计	2,214.50	6,876.17

2019 年，公司对呆滞存货进行了全面清理，对满足订单需求的存货进行了分类、拆解、重新利用，报告期内该部分存货以前年度已计提存货跌价准备转回人民币 1,706.46 万元；对于已无法使用的存货，寻找电子产品回收企业直接出售，报告期内该部分存货以前年度已计提存货跌价准备转销人民币 5,169.71 万元。

对于固定资产和使用寿命有限的无形资产，公司于资产负债表日判断是否存

在减值迹象，如存在减值迹象的，则估计其可收回金额，进行减值测试。减值测试结果表明资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额计提减值准备并计入减值损失。

2019 年年末，公司固定资产分为房屋建筑物、机器设备、运输设备、办公设备及其他，净值人民币 10,280.30 万元，其中房屋建筑物位于深圳市软件产业基地 1 栋 A 座 12-13 楼，账面原值人民币 11,299.42 万元，累计折旧人民币 1,820.69 万元，净值人民币 9,478.73 万元，经评估不存在减值迹象。机器设备账面原值人民币 8,762.01 万元，累计折旧人民币 5,955.06 万元，以前年度计提减值准备人民币 2,070.22 万元，净值人民币 736.73 万元，经评估不存在继续减值迹象。运输设备和办公设备及其他账面净值人民币 64.84 万元，经评估不存在减值迹象。

2019 年年末，公司无形资产为在用的办公管理系统和 ERP 管理系统软件，账面原值人民币 558.98 万元，已摊销人民币 557.23 万元，期末账面净值人民币 1.75 万元，经评估不存在减值迹象。

年审会计师意见：

1、针对存货减值，我们实施的核查程序包括：

（1）取得公司存货库龄明细表，执行存货监盘程序，重点关注存货的品质状况，观察存货的残次、毁损、滞销以及其他减值情况。

（2）取得公司关于存货减值测试方法步骤与说明，检查其存货减值测试方法是否符合企业会计政策并与以前年度保持一致。获取公司年中及年末存货减值测试表，执行分析及重新计算程序，检查存货跌价计提是否充分，账务处理是否正确。

（3）对需要计算的可变现净值所涉及的重要假设进行评价，例如检查销售价格和至完工时发生的成本、销售费用以及相关税金是否准确合理。

（4）对于直接以销售市价作为可变现净值进行跌价测试的存货，我们检查了公司近期同类型号产品销售订单价格，近期无同类型号产品销售订单的，检查销售及采购人员的询价依据，复核其计提的存货减值是否充分正确。

通过执行上述核查程序，会计师认为，公司根据相关会计准则的规定进行存货减值测试，对于已生产领用或已售存货，将其成本结转为当期损益，相应的存

货跌价准备也予以结转，其报告期内转回或转销存货跌价准备是合理的，本年度已计提的存货减值准备充分、合理。

2、针对固定资产减值，我们实施的核查程序包括：

（1）对固定资产减值测试相关的内部控制设计和运行的有效性进行了评估；

（2）通过与管理层沟通，了解触摸屏行业发展趋势以及公司未来的经营规划，以评估行业发展趋势和未来经营规划对公司现有资产可使用情况的影响。

（3）根据对公司经营业务的理解以及相关会计准则的规定，评价管理层识别的资产组以及资产如何分摊至各资产组；

（4）对固定资产执行了实地盘点及勘查程序，检查其实际状态，以了解其是否存在减值迹象；基于会计准则的规定，合理评估管理层对固定资产减值迹象的判断，审慎评价是否存在管理层偏好；

3、针对无形资产减值，我们核查了公司截止 2019 年末无形资产的具体构成情况以及账面净值，复核了公司管理层对无形资产不存在减值迹象的判断，并对无形资产的当前使用状况进行了审慎评价。

根据《企业会计准则第 8 号-资产减值》，企业应当在资产负债表日判断资产是否存在可能发生减值的迹象，资产存在减值迹象的，应当估计其可收回金额。可收回金额应当根据资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量的现值两者之间较高者确定。

通过执行上述核查程序，会计师认为，公司固定资产和无形资产未发生减值迹象，也未发生重大减值风险，已计提的减值准备充分、合理。

问题五、2019 年末，你公司研发人员数量为 131 人，同比下降 59.44%。你公司 2019 年度研发投入金额为 1,072.45 万元，同比下降 47.02%，请具体说明研发人员数量和研发投入金额大幅下降的原因及合理性，是否会对你公司高新技术企业资格复审造成不利影响。

回复：

2019 年年末，公司研发人员数量以及 2019 年度公司研发费用投入金额较上年同期均有大幅下降，主要原因是：

1、原隶属长沙显示和长沙触控的研发人员随子公司长沙显示和长沙触控 100% 股权对外转让同时剥离，不再纳入 2019 年期末公司研发人员数量统计范围，导致 2019 年期末研发人员数量大幅减少。

2018 年年末和 2019 年年末公司研发人员变动情况如下：

研发人 员（人 数）	归属主体	2019 年年末	2018 年年末	本年比上年增减
	母公司宇顺电子	131	153	-14.38%
	隶属于子公司长沙显示和长沙触控	0	170	-100.00%
	合计	131	323	-59.44%

2、2019 年 1-10 月，长沙显示股权对外转让前，已存在客户开发进展缓慢、订单量大幅下滑、新项目立项数量大幅下降的情况，导致研发费用投入亦相应减少，2018 年和 2019 年研发费用变化情况如下：

研发费 用（单 位：万 元）	归属主体	2019 年	2018 年	本年比上年增减
	母公司宇顺电子	437.49	561.80	-22.13%
	隶属于子公司长沙显示和长沙触控	634.96	1,462.40	-56.58%
	合计	1,072.45	2,024.20	-47.02%

3、2019 年 10 月，公司将长沙显示 100% 股权对外转让后，公司合并范围发生变化，影响公司合并层面研发费用金额。

综上，研发人员数量和研发投入金额大幅下降，具有合理性，但上述情况不会对公司高新技术企业资格复审造成不利影响，主要原因是公司进行高新技术企业资格申报的主体为母公司单体，在进行高新技术企业资格申报提交的数据指标中并未包含原全资子公司长沙显示和长沙触控的相关数据。公司于 2018 年 10 月 16 日通过了高新技术企业复审，取得编号为 GR201844201789 的高新技术企业证书，有效期限为 2018 年 10 月 16 日至 2021 年 10 月 16 日。2020 年，公司将根据市场发展及客户需求，持续加强研发团队的技术能力，进一步确保公司高新技术企业资格复审不存在问题。

问题六、2019 年度，你公司子公司北京宇顺天合管理咨询有限公司（以下简称“北京宇顺天合”）无营业收入，净亏损 138.62 万元。而你公司在回复我部 2018 年年报问询函时表示，北京宇顺天合将在 2019 年全面开展企业管理咨询及财务

咨询、融资顾问等业务。请具体说明北京宇顺天合未实际开展业务并持续亏损的原因。

回复：

北京宇顺天合管理咨询有限公司（以下简称“北京宇顺天合”）为我公司全资子公司，主营业务为企业管理咨询、企业管理、企业策划、市场调查、经济贸易咨询、公共关系服务、财务咨询。

2019 年，公司计划以北京宇顺天合为实施主体，全面开展企业管理咨询及财务咨询、融资顾问等业务，为公司增加新的利润点，但由于 2019 年宏观经济形势变化，行业竞争加剧，公司研究认为调整产业结构、聚焦主营业务经营对于公司整体发展更为迫切和重要，因而战略性地减少了在企业管理和财务咨询、融资顾问等咨询服务业务上的投入，导致相关业务尚未形成经营结果，2019 年营业收入为 0，净亏损 138.62 万元。

问题七、2018 年 8 月 22 日，你公司公告董事会同意公司向股东中植产投申请将前期借款 1 亿元自到期日 2018 年 9 月 27 日起展期 12 个月，并申请新增借款 1 亿元，期限 12 个月，年利率均不超过 15%。请补充披露 2019 年度向中植产投借款的期初余额和变动情况、支付利息情况，具体说明向中植产投借款的必要性，借款利率是否显著高于同类借款，是否存在向中植产投进行利益输送的情形。

回复：

1、2019 年度，公司向中植产业投资有限公司（以下简称“中植产投”）借款的期初余额、变动情况和支付利息情况：

为满足正常生产经营的需要，公司于 2017 年 9 月 25 日召开了第四届董事会第十次会议及第四届监事会第八次会议，审议通过了《关于公司向关联方借款暨关联交易的议案》，同意公司向股东中植产投借款，借款总额为人民币 1 亿元，借款期限 12 个月，年利率为 12.98%，自借款金额支付之日起算。

2018 年 8 月 20 日、2018 年 9 月 6 日，公司分别召开了第四届董事会第二十次会议和 2018 年第二次临时股东大会，审议通过了《关于公司向关联方借款暨关联交易的议案》，同意公司向股东中植产投申请将已借款人民币 1 亿元自到期日 2018 年 9 月 27 日起予以展期，展期期限 12 个月，年利率不超过 15%；并同时向

中植产投申请新增借款人民币 1 亿元，借款期限 12 个月，年利率不超过 15%，自借款金额支付之日起算。

2019 年期初，公司向中植产投借款余额为人民币 8,000 万元，借款年利率为 12.98%，报告期内，新增借款人民币 1,000 万元，借款年利率为 12.98%。上述借款本金累计人民币 9,000 万元和相应的借款利息已于 2019 年 12 月 6 日之前全部归还。具体明细如下：

单位：人民币万元

借款单位	年利率	借款日	还期日	本金	利息
中植产投	12.98%	2017/9/27	2019/10/21	3,000.00	805.47
	12.98%	2018/1/29	2019/11/26	1,600.00	379.51
	12.98%	2018/1/29	2019/12/5	700.00	168.28
	12.98%	2018/1/29	2019/12/6	200.00	48.15
	12.98%	2018/5/21	2019/12/6	2,500.00	502.31
	12.98%	2019/7/9	2019/10/21	1,000.00	37.34
合计				9,000.00	1,941.06

2、公司向中植产投借款的必要性，借款利率是否显著高于同类借款，是否存在向中植产投进行利益输送的情形：

由于公司 2017 年、2018 年连续两个年度亏损，2019 年公司股票被实行“退市风险警示”特别处理，银行暂停了公司因经营需要向银行申请流动资金贷款业务受理。2017 年以来，公司向银行申请的流动资金贷款未获得任何银行批准，为保证公司正常的生产经营，公司向控股股东中植产投借款，同时以人民银行同期贷款基准利率为基础，考虑中植产投实际资金成本，经过双方协商确定借款资金年利率为 12.98%。因此，公司向控股股东中植产投借款和支付资金利息不存在向中植产投进行利益输送的情形。

问题八、你公司第四届董事会和监事会成员任期已于 2020 年 1 月 4 日届满，但截至目前你公司尚未完成换届选举。请具体说明董事会和监事会换届选举推迟的具体原因，是否会对你公司生产经营造成不利影响。

回复：

公司第四届董事会和监事会任期已于 2020 年 1 月 4 日届满，公司第五届董事

会董事候选人及监事会监事候选人的提名工作已在进行中，受新冠肺炎疫情影响，相关工作尚未完成。

《公司法》及公司《章程》规定，董事、监事任期届满未及时改选，在改选出的董事、监事就任前，原董事、监事仍应当依照法律、行政法规、部门规章和《公司章程》的规定，履行董事、监事职务。

根据上述规定，为确保董事会和监事会工作的连续性及稳定性，公司董事会和监事会的换届选举工作将延期进行，第四届董事会、监事会、董事会各专门委员会及高级管理人员的任期亦相应顺延。目前，公司全体董事、监事、高级管理人员继续履行职务，不会对公司生产经营造成不利影响。公司也将尽快推进第五届董事会董事候选人及监事会监事候选人的提名工作，完成换届选举。

问题九、2019 年度，你公司的存货周转率为 5.07，同比下降 16.61%，应收账款周转率为 3.69，同比下降 15.17%，请具体说明存货周转率及应收账款周转率同比下降的原因及合理性。

回复：

1、存货周转率反映企业存货的周转速度，是衡量企业投入生产、存货管理水平、销售收回能力的综合性指标。其计算公式为：存货周转率(次数)=销货成本/平均存货余额=报告期销货成本/{（期初存货+期末存货）/2}。

同行业可比公司 2019 年较 2018 年存货周转率变动情况如下：

存货周转率	2019 年	2018 年	较上年增减变动数
宇顺电子	5.07	6.08	-16.61%
同兴达	4.18	3.77	10.93%
合力泰	3.12	3.69	-15.37%
星星科技	3.45	2.37	45.09%
欧菲光	5.78	4.54	27.26%
深天马	7.79	8.59	-9.27%
ST 华映	3.72	6.65	-44.11%
超声电子	5.40	5.99	-9.97%
莱宝高科	7.47	8.15	-8.32%

2、应收账款周转率是指企业一定时期销售净收入与平均应收账款余额之比，

是衡量企业应收账款周转速度及管理效率的指标。其计算公式为：应收账款周转率=赊销收入净额/应收账款平均余额=赊销收入净额/{（期初应收账款余额 + 期末应收账款余额）/2}。

同行业可比公司应收账款周转率 2019 年较 2018 年变动情况如下：

应收账款	2019 年	2018 年	较上年增减变动数
宇顺电子	3.69	4.35	-15.17%
同兴达	3.68	4.26	-13.64%
合力泰	2.27	2.79	-18.48%
星星科技	3.10	2.37	30.64%
欧菲光	5.81	5.58	4.14%
深天马	5.13	5.22	-1.65%
ST 华映	4.35	3.49	24.60%
超声电子	3.26	3.52	-7.43%
莱宝高科	3.73	3.85	-2.98%

3、公司 2019 年存货周转率和应收账款周转率与上年同期相比下降幅度分别为 16.61%、15.17%，主要原因如下：

(1)宏观经济下行压力加大，行业增速放缓，市场竞争加剧，从上表可以看出，多半同行业上市公司的存货周转率和应收账款周转率呈现下降趋势。

(2)原子公司长沙显示长期经营亏损，订单大幅下滑，为优化公司资产结构、维护上市公司中小股东权益，公司于 2019 年年中做出了剥离长沙显示亏损资产的决定，对业务发展产生了不良影响，导致新项目开发暂停或放缓，2019 年 1 至 10 月营业收入较上年同期大幅下滑 33.15%，同时客户为保障自身利益，对公司未来的发展持观望态度，导致子公司长沙显示的存货周转率和应收账款周转率大幅下降，对上市公司整体数据产生了不良影响，具体如下：

项目	截止 2019 年 10 月	2018 年 12 月	变动数
存货周转率	5.50	10.46	-47.42%
应收账款周转率	1.39	3.16	-56.01%

(3)2019 年，公司市场开发效果不及预期，老客户订单下降，新客户开发进度缓慢，较 2018 年度营业收入下降 36.95%，营业成本下降 37.39%，应收账款和存货期末余额较期初下降幅度较大，分别为 62.5%、43.58%，但应收账款和存货期末平均余额较上年同期的变动率仅为 25.56%、24.93%，未随营业收入和营业成本同比下降。

问题十、2019 年度，公司外销占比为 35.59%，请具体结合当前世界新冠肺炎的流行情况，说明新冠肺炎流行是否会对公司 2020 年度生产经营造成重大不利影响。

回复：

2019 年度，公司实现境外销售收入人民币 7,277.71 万元，占全年总营业收入的 35.59%，客户分布于日本、韩国、欧洲、印度、美国等世界各地。2020 年，由于新冠肺炎疫情发生，公司复工复产受到影响，2020 年第一季度无法按照订单足额交货，同时，随着新冠肺炎疫情在世界范围内大规模流行，全球经济受损，欧美、日韩等国家大面积停工，物流受阻，境外客户提出原订单延期交付的需求，新项目开发延缓。

截至目前，新冠肺炎疫情对海外客户订单影响仍未缓解，公司将积极与境内外客户沟通、联系，提交和协商各种解决方案，努力将新冠肺炎对公司生产经营造成的影响控制在最小范围内。

特此公告。

深圳市宇顺电子股份有限公司

董事会

二〇二〇年五月十四日