

深圳市昌红科技股份有限公司

关于对深圳证券交易所关注函回复的补充公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示: 本公告就公司于 2020 年 4 月 30 日披露的《关于对深圳证券交易所关注函的回复公告》(公告编号: 2020-044)(以下简称“前次关注函回复”)“问题 1”进行完善及补充,即:完善前次已披露关于柏明胜 2017 年至 2019 年前十大客户所属业务类型和相关文字描述,并新增关于柏明胜业务模式及其 2017 年至 2019 年业绩相关说明;同时对“问题 2”作进一步完善补充。除此之外,前次关注函回复其他内容均未变化。

深圳市昌红科技股份有限公司(以下简称“公司”或“上市公司”)于 2020 年 4 月 28 日收到深圳证券交易所创业板公司管理部下发的《关于对深圳市昌红科技股份有限公司的关注函》(创业板关注函〔2020〕第 259 号)(以下简称“关注函”)。公司收到关注函后,积极组织相关方对关注函所涉及事项进行逐项核实和分析,并于 2020 年 4 月 30 日披露《关于对深圳证券交易所关注函的回复公告》(公告编号: 2020-044)及时进行了回复。现就“问题 1”及“问题 2”作进一步完善及补充,补充回复内容公告如下:

问题 1: 2020 年 3 月 17 日,公司在本所投资者关系互动平台(以下简称“互动易”)回复投资者称,柏明胜“生产的体外诊断试剂耗材及检测试剂盒主要供于迈瑞医疗及华大基因客户,均用于本次抗击新型冠状病毒疫情的配套产品”,“医疗业务主要客户包括 ThermoFisher、Quest Diagnostics、Cardinal Health、VWR、Unimed、Illumina、vitrolife、迈瑞医疗、华大基因等国内外龙头企业”。请说明公司前期在互动易的回复是否真实、准确,是否违反了公司与客户签订的《保密协议》,关注函回复与互动易回复是否一致,是否存在虚

假或误导性陈述，并列示柏明胜前十大客户的销售金额和业务类型。

【补充回复】

2017 年度业务模式及业绩相关说明：

①代工业务模式（下同）：指柏明胜根据客户的产品指标及性能等要求，致力于为客户提供从产品设计、模具制造到自动化生产的一站式服务，为客户提供产品设计和产品量产的解决方案。

②2017 年度，柏明胜实现营业收入 4,497.41 万元，净利润 735.35 万元，综合毛利率为 41.77%，营业收入及净利润占上市公司 2017 年度营业总收入及净利润比例分别为 7.51%、21.27%。

其中：上述前 10 大客户实现销售收入合计 4,454.02 万元，占上市公司 2017 年度营业总收入的 7.44%。

2018 年度业绩相关说明：

2018 年度，柏明胜实现营业收入 5,963.45 万元，净利润 1,385.66 万元，综合毛利率为 41.18%，营业收入及净利润占上市公司 2018 年度营业总收入及净利润比例分别为 8.60%、24.91%。

其中：上述前 10 大客户实现销售收入合计 5,833.74 万元，占上市公司 2018 年度营业总收入的 8.41%。

2019 年度业绩相关说明：

2019 年度，柏明胜实现营业收入 6,787.02 万元，净利润 1,745.01 万元，综合毛利率为 45.74%，营业收入及净利润占上市公司 2019 年度营业总收入及净利润比例分别为 9.49%、28.90%。

其中：上述前 10 大客户实现销售收入合计 6,536.27 万元，占上市公司 2019 年度营业总收入的 9.14%。

【完整回复】

2020 年 3 月 17 日，公司通过互动易所描述的医疗主要客户是真实存在的。深圳市柏明胜医疗器械有限公司（以下简称“柏明胜”）主要以医疗产品 ODM/OEM 业务为主，涉及客户项目的具体情况（包括但不限于项目具体名称、数量、单价、交易金额以及项目的技术资料等）一般都签署有《保密协议》，要求绝对保密，但大部分保密协议中尚未明确约定关于客户名称要求保密。因此，公司前期在互动易中关于国内外客户名称的回复是真实、准确的，并未违反公司

与客户签订的《保密协议》。

由于公司与主要客户的《保密协议》的要求比较高，在前次关注函的回复中，公司基于谨慎考虑，对前十大客户的名称及相关交易金额均未披露，但公司在关注函与互动易回复的内容均不存在虚假或误导性陈述。现对柏明胜近三年（2017年至2019年）前十大客户的销售金额和业务类型进行补充披露如下：

2017 年度

客户排序	销售额（元）	业务类型	产品应用领域
第一名	17,849,349.36	代工业务	分子诊断耗材
第二名	13,163,267.75	代工业务	辅助生殖耗材
第三名	5,138,145.58	代工业务	基因测序耗材
第四名	3,904,713.92	代工业务	基因测序耗材
第五名	1,602,929.61	代工业务	辅助生殖耗材
第六名	1,579,188.37	代工业务	基因测序耗材
第七名	696,149.34	代工业务	基因测序耗材
第八名	267,760.35	代工业务	基因测序耗材
第九名	199,442.72	代工业务	基因测序耗材
第十名	139,205.28	代工业务	基因测序耗材
占比说明	前 10 大客户实现销售额合计为 44,540,152.28 元，占本年度柏明胜营业收入的 99.04%。		

业务模式及业绩相关说明：

①代工业务模式（下同）：指柏明胜根据客户的产品指标及性能等要求，致力于为客户提供从产品设计、模具制造到自动化生产的一站式服务，为客户提供产品设计和产品量产的解决方案。

②2017 年度，柏明胜实现营业收入 4,497.41 万元，净利润 735.35 万元，综合毛利率为 41.77%，营业收入及净利润占上市公司 2017 年度营业总收入及净利润比例分别为 7.51%、21.27%。

其中：上述前 10 大客户实现销售收入合计 4,454.02 万元，占上市公司 2017 年度营业总收入的 7.44%。

2018 年度

客户排序	销售额（元）	业务类型	产品应用领域
第一名	24,550,968.27	代工业务	分子诊断耗材
第二名	14,603,675.43	代工业务	辅助生殖耗材
第三名	7,259,860.90	代工业务	基因测序耗材
第四名	7,203,312.99	代工业务	基因测序耗材
第五名	1,529,809.80	代工业务	辅助生殖耗材
第六名	824,745.33	代工业务	基因测序耗材
第七名	792,925.01	代工业务	基因测序耗材
第八名	649,127.07	代工业务	基因测序耗材
第九名	581,848.33	代工业务	基因测序耗材
第十名	341,138.70	代工业务	基因测序耗材
占比说明	前 10 大客户实现销售额合计为 58,337,411.83 元，占本年度柏明胜营业收入的 97.82%。		

业绩相关说明：

2018 年度，柏明胜实现营业收入 5,963.45 万元，净利润 1,385.66 万元，综合毛利率为 41.18%，营业收入及净利润占上市公司 2018 年度营业总收入及净利润比例分别为 8.60%、24.91%。

其中：上述前 10 大客户实现销售收入合计 5,833.74 万元，占上市公司 2018 年度营业总收入的 8.41%。

2019 年度

客户排序	销售额（元）	业务类型	产品应用领域
第一名	34,687,890.70	代工业务	分子诊断耗材
第二名	12,586,867.33	代工业务	辅助生殖耗材
第三名	7,266,625.04	代工业务	基因测序耗材
第四名	4,522,603.23	代工业务	基因测序耗材
第五名	1,766,965.26	代工业务	辅助生殖耗材
第六名	1,301,350.71	代工业务	基因测序耗材
第七名	933,173.40	代工业务	基因测序耗材
第八名	866,870.31	代工业务	基因测序耗材

第九名	834,438.36	代工业务	基因测序耗材
第十名	595,884.60	代工业务	基因测序耗材
占比说明	前 10 大客户实现销售额合计为 65,362,668.94 元，占本年度柏明胜营业收入的 96.31%。		

业绩相关说明：

2019 年度，柏明胜实现营业收入 6,787.02 万元，净利润 1,745.01 万元，综合毛利率为 45.74%，营业收入及净利润占上市公司 2019 年度营业总收入及净利润比例分别为 9.49%、28.90%。

其中：上述前 10 大客户实现销售收入合计 6,536.27 万元，占上市公司 2019 年度营业总收入的 9.14%。

问题 2：请核实公司在互动易回复中称的医疗业务主要客户包括“国内外龙头企业”的表述是否真实、准确，公司是否谨慎、客观、完整地介绍和反映公司的实际情况。

【完整回复】

公司目前的医疗业务主要由柏明胜和力因精准两家公司开展。柏明胜在医疗业务中所占营业收入比重相对较大。

公司全资子公司柏明胜主要为全球化基因测序、辅助生殖耗材及体外诊断等领域的客户提供相关配套耗材及试剂类产品的 ODM/OEM 代工业务。2017 年、2018 年和 2019 年营业收入为 4,497 万元、5,963 万元和 6,787 万元。主要客户名称已在互动易中回复。

控股子公司力因精准目前主要生产销售定制化标本采集系列产品，包括真空血管和一次性使用病毒采样管。力因精准的 2017 年、2018 年和 2019 年营业收入为 4,305 万元、3,603 万元和 4,335 万元。主要客户是国内各医疗器械代理商。

公司在互动易回复中的医疗业务主要客户是指柏明胜以 OEM/ODM 模式合作的相关医疗客户，该部分客户在国内外医疗器械行业有相当的地位，因此笼统表述为“国内外龙头企业”。公司对该部分客户的表述虽然较为笼统，但是合作的相关客户是真实、准确的，也是谨慎、客观的反映了公司的实际情况。出于严格的保密协议的要求，互动易中并未介绍相关客户的交易金额。公司也提醒广大

投资者注意，最近三年及 2020 年一季度公司医疗板块收入占上市公司整体营业收入的比例仍很低，对单个医疗业务客户的销售金额仍较小。

特此公告！

深圳市昌红科技股份有限公司董事会

二零二零年五月七日