# 浙江开山压缩机股份有限公司 2019 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名				
		职务	无法保证本报告内容真实、准	主确、完整的原因

声明

除下列董事外,其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

天健会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所由变更为天健会计师事务所(特殊普通合伙)。

非标准审计意见提示

□ 适用 √ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

√ 适用 □ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为:以 858000000 为基数,向全体股东每 10 股派发现金红利 0 元(含税),送红股 0 股(含税),以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□ 适用 □ 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	开山股份	股票代码		300257
股票上市交易所	深圳证券交易所			
联系人和联系方式	董事会秘书		证券事务代表	
姓名	杨建军		周瑛瑛	
办公地址	浙江省衢州市凯旋西路9号		浙江省衢州市凯旋西路9号	
传真	0570-3662786		0570-3662786	
电话	0570-3662177		0570-3662177	
电子信箱	yang.jianjun@kaishangroup.com		zhou.yingying@kaishangroup.com	

#### 2、报告期主要业务或产品简介

#### (一)公司从事的主营业务及产品

公司专注于压缩机产品的研发、制造和销售,产品包括:螺杆式压缩机(双螺杆、单螺杆)、高压往复式活塞机、离心式压缩机、涡旋式压缩机、螺杆膨胀发电机组、真空泵、鼓风机等,广泛应用于矿山、冶金、石化、空分、机械制造、低品位热源回收发电和地热发电等领域。主导产品螺杆空气压缩机产销规

模位居行业前列,技术水平位居行业前列。 公司主要产品及应用如下:

大类	产品名称	外观	主要应用	参数范围
	电动式螺杆 空气压缩机		矿山、冶金、石化、 机械制造等	功率: 4~630kW 气量: 0.5~129m³min 压力: 1.5~40bar
	柴油动力螺杆式 空气压缩机	O total to t	が山、治金、石化、 机械制造等 大力: 1.5~40bar 大力: 2.5~39 m³min	
	防爆螺杆式 空气压缩机	(A man ) (A		
螺杆压缩机	永磁变频螺杆式 压缩机	PLORE S 14 (5.11-250/2)		风量: 1.0~68.7m ³min
			工业、电子、食品、 航空航天等	风量: 6.9~97m³min
	螺杆式鼓风机		纺织,气力输送和流	风量: 4~100m³min
	工艺气螺杆压缩机		石化、化工、冶金、 油气资源等	-0.05~0.5MPa(G) 排气压力: 0.6~4.0MPa(G) 排气量:

	冷媒螺杆压缩机		有制冷要求的行业	容积流量: 20~8400m <i>³</i> h
#B +1 657 B/ +U	ORC膨胀 发电机组		地热发电、低温 余热发电	适用范围: 80~160℃热流体 装机功率: 45~9000kW
螺杆膨胀机	蒸汽膨胀发电机组		冶金、石化、电力、	适用范围: 0.3~3Mpa(a)蒸汽 装机功率: 100~7500kW
离心式压缩机	离心式压缩机			功率: 150~6000kW 风量: 40~800m ∮min 压力: 2~20bar
涡旋式压缩机	涡旋式压缩机	A WX-22/8  A WX-1.1/8  A WX-1.1/8  KAISHAN REPSER		功率: 2.2~22kW 风量: 0.3~3.2m ∮min 压力: 8~10bar
	高压往复式 压缩机	©LMF	地震研究、石油炼化、 气体输送、工业生产、 基建等	最高工作压力:700 bar 装机功率:20~6200 kW
活塞式空气 压缩机	中压活塞式 空气压缩机	KB AIR COMPRESSOR	矿山、冶金、石化、 机械制造等	功率: 11~30kW 风量: 1.22~4.8m³min 压力: 12.5~40bar
	低压活塞式 空气压缩机		矿山、冶金、石化、 机械制造等	功率: 1.1~22kW 风量:0.08~3.2m³min 压力: 8~12.5bar

## (二)业务模式

公司拥有独立完整的研发、生产、营销及服务体系,根据市场需要,结合自身情况独立开展生产经营与服务活动。

#### 1、营销模式

公司已经在国内建立了完善的营销渠道,并围绕压缩机业务全球化的战略目标持续进行全球化布局。为贴近开拓海外市场,提高市场的渗透率,公司分别在美国、欧洲、澳洲、印度、台湾等地设立销售子公司,在东南亚、美洲、中东等地建立了营销渠道。

公司在国内按区域、分品牌将产品经销权授权给合格的经销商,公司通过严格授权、统一标准对经销商实施管理,在国内已经建立了以区域经销商为平台、以分销商(二级经销商)为补充的分品牌、多层次营销网络,营销网络基本覆盖国内县级区域,并且同一品牌产品在国内实行统一的出厂价。

作为重要补充,公司还组建专门的团队,直接或协助经销商参与国内大型企业的投标和对接有高端定制化产品需要的客户,提高高端市场中公司产品的市场占有率。

公司还积极协助经销商创新商业模式,提供从向客户卖压缩机转变为向客户卖压缩空气的服务解决方案,满足客户多元化需要。

为实现压缩机业务全球化的目标,经过前期充分的市场尽调,对于重点拓展的国家、地区等海外市场,公司采取直接在当地设立制造基地、销售公司模式拓展市场、贴近市场,提高市场的渗透率和服务响应效率;其他市场区域参照国内成功的经销商模式,组建营销渠道,提高产品的市场覆盖面;公司还鼓励国内有实力的经销商赴海外开拓市场,公司给予相应的支持、指导和帮助。

公司通过多种举措努力开拓海外市场,提高公司产品海外市场销售额,2019年度公司产品海外市场销售额为9623万美元,公司将争取早日实现产品海外销售额达到3亿美元的销售目标。

#### 2、采购模式

公司采购部门根据生产部门制定的生产计划,在合格供应商目录中筛选材料供应商;根据研发部门、生产部门提出的新材料要求,寻找符合要求的供应商,并通过供应商评价体系纳入日常管理维护的供应商目录。公司通过询价、比价、议价程序,从合格供应商目录中选取最终供应商,大宗原材料由招标部门(小组)负责实行集中招标采购确定,签订供应协议的其他零部件的价格采取与市场基础原材料价格变动挂钩,零星物资采购原则上需要由三家以上供应商进行询价、比价、议价来确定。

公司与主要供应商建立了长期良好的合作关系,原材料供应稳定,对于一些交货期较长的零部件,公司要求供应商备有安全库存并签有安全库存协议。同时,公司已建立了一套完整、严格的采购管理程序,主要包括供应商评估及管理程序、物料采购程序、价格评审程序等,旨在加强采购管理,控制采购成本,确保满足生产所需的物料。

#### 3、生产模式

公司经营稳健,专注于压缩机的研发、制造已有40多年,积累了丰富的产品工艺技术和制造经验,产业链完整,产品自制率较高,装备水平行业领先,生产规模国内领先,能够有效的控制生产成本和保证产品品质,从而使公司产品获得了较高的性价比优势和规模优势。

公司坚持以市场需求为导向,实行以销定产的生产模式,不断通过软件、硬件的升级,设备自动化、数字化的改造,推行精益生产,进一步降低运营、管理和制造成本,保证产品品质,使制造过程更加高效,产品更具竞争力。

公司制造部门还根据公司研发计划和市场需要,抓好新一代更高能效螺杆机等新产品的开发、产业化制造,不断探索使用新工艺和新材料,确保产品品质,降低制造成本,为公司持续巩固、提高产品市场份额提供更高竞争力的产品。

#### (三)报告期内公司业务板块分析

### 1、压缩机产品业务

公司压缩机产品在国内布局有四个制造基地,分别为:

浙江衢州工厂,公司法定注册地,主要从事小功率螺杆主机的制造及全谱系螺杆空气压缩机整机及配套产品的制造,规模最大。衢州工厂也是新产品主要的试制、转化基地,产品除辐射满足国内绝大部分市场外,还负责海外市场的供应。除此之外,衢州工厂还负责特大型螺杆主机(转子)制造和ORC螺杆膨胀发电机及其配套产品的制造。

上海临港工厂,主要负责大中型螺杆主机制造及除螺杆空气压缩机以外螺杆压缩机产品的制造,包括蒸汽螺杆膨胀发电机、螺杆气体压缩机、螺杆冷媒压缩机等的制造。

重庆双桥工厂,主要从事部分谱系螺杆空气压缩机整机的制造及螺杆鼓风机等流体机械的集成制造,螺杆空气压缩机产品从贴近市场角度出发,服务于西南西北市场。

广东顺德工厂,主要负责单螺杆、双螺杆空气压缩机整机的制造以及涡旋压缩机的制造,螺杆空气压缩机主要辐射满足周边市场,涡旋压缩机除满足国内市场外,也大量供应出口海外市场。

公司专注于压缩机的研发、制造已有40多年,积累了丰富的产品工艺技术和制造经验,产业链完整,产品自制率较高,装备水平行业领先,生产规模国内领先,能够有效的控制生产成本和保证产品品质,从而使公司产品获得了较高的性价比优势和规模优势。公司螺杆空气压缩机制造规模国内领先,国内市场占有率位居前列。特别是,近年来公司产品在高端市场的占有率正在不断提高。

围绕压缩机业务全球化目标展开的海外市场开拓情况,公司除2016年收购了从事高压往复式活塞压缩机生产的奥地利LMF公司外,2019年10月7日公司在美国阿拉巴马州投资设立的开山压缩机(美国)有限公司开业,规划前期从事螺杆空气压缩机的制造,产品辐射北美市场和部分南美市场。此外,公司还分别在澳洲、印度、波兰、台湾等地设立了销售子公司,并继续在其他海外市场进行布局和营销渠道建设,进一步拓展东南亚、中东等海外市场,鼓励部分经销商开拓海外市场,为公司压缩机业务全球化战略服务。

2019年公司海外压缩机营业收入为9623万美元,公司目标是2023年海外压缩机销售额达到3亿美元。

#### 2、螺杆膨胀发电机产品业务

公司螺杆膨胀发电机组拥有核心自主知识产权,技术水平领先,螺杆膨胀发电技术、成套设备以及独创推出的井口模块化地热电站开发模式具有适用范围广、投资强度低、效率高、易维护等技术、经济优势,使地热这种清洁可再生能源获得大规模开发利用成为可能,在地热发电领域具有颠覆性的意义,承载了公司转型为地热新能源开发运营商、地热发电成套设备供应商重任。随着公司印尼SMGP项目一期45兆瓦正式COD并连续稳定运行,有了实证和对比,全球地热发电行业将对公司螺杆膨胀发电技术、成套设备、模块化井口地热电站开发模式的优势会有更客观、深入的了解,深信公司转型的步伐会进一步提速。

#### 3、海外地热项目业务

### (1) 印尼SMGP 240MW地热发电项目(简称SMGP项目)

根据修改后的PPA等有关规定和要求,经过严格的测试考核等程序,印尼SMGP 240MW地热发电项目第一期45MW(±10%)已于2019年9月28日正式投入商业运营(COD)。截止本公告日,SMGP首批45MW项目的螺杆膨胀发电机组已连续稳定运行7个多月,并均按期收到售电收入。截至2019年12月31日,SMGP公司COD后已取得发电收入686.90万美元。

报告期内,SMGP项目还再次聘请了国际地热专家团队,根据项目前期打井显现的地热资源情况,开展了更多的勘探工作,包括更密集的MT(大地电磁)探测,以及之后的钻探勘探和评估,以准确揭示地热能资源储量,改进开发战略。更大的P90区域已经被高度证实,对整个项目实现开发240兆瓦地热发电具有重要意义。此外,SMGP项目还为开发井的钻探确定了新的位置,取得了更高的成功率。

#### (2) 印尼Sokoria 30MW地热发电项目(简称SGI项目)

印尼Sokoria地热发电项目已完成首期5口生产井产能测试,已获得的地热资源能够支持5-10兆瓦的地热发电,首期发电设备已经在报告期内制造完成并发运。

#### (3) 美国Wabuska地热发电项目、美国Star Peak地热发电项目:

美国Wabuska项目于2018年10月投入运营,一年多时间里机组正常运行率(时间)大于95%,发电机组运行稳定。因为该地热井已经使用多年,地热水流量、温度未达设计值(水温只有98℃)等因素,电站净输出功率未达设计预期。公司将在二期电站建设时通盘考虑,以使一期电站净输出功率达到设计值。

报告期内,美国Star Peak项目第一期12.5MW设备已全部制造完成,已在2020年初陆续运至项目现场进入安装阶段。

### (4) 匈牙利Turawell地热电站项目

匈牙利Turawell地热电站为匈牙利国家首座地热发电站,项目已于2017年11月29日完成并网发电,发电机组稳定运行,表现出很高的可靠性,项目具有良好的示范效应。

为有利于掌控和推进Turawell项目后续开发建设,公司于2019年7月完成了匈牙利Turawell公司39.2% 股权收购,目前公司持有Turawell公司90.2%股权。

#### (5) 其他重要进展

报告期内,公司除了建设自营的地热电站外,还积极开拓使用公司螺杆膨胀发电技术、成套装备的工程总承包业务(即EPC项目)。

2019年4月,公司与肯尼亚Sosian Menengai Geothermal Power Limite签订了总价6500万美元的EPC合

同(装机规模35MW),同时还签订了总价1805万美元,为期14年的运行维护合同。报告期内,公司没有 收到按合同约定业主应支付的预付款,本合同尚未履行。

2019年11月,公司与土耳其Transmark Turkey Gulpinar Yenilenebilir Enerji Uretim Sanayi ve Ticaret Anonim Sirketi签订了总价为603.52万美元的EPC合同(装机规模3.2MW),同时还签订了10年的运行维护 合同,运维费用第一年为13万美元(之后每年上涨5%)。2019年11月8日,公司已收到合同约定的20%预 付款120.70万美元,合同正在履行中。

### 3、主要会计数据和财务指标

### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据 √ 是 □ 否 追溯调整或重述原因 同一控制下企业合并

单位:元

	2019年	2018年		本年比上年增 减	201	7年
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
营业收入	2,633,306,709. 24	2,599,905,100. 81	2,612,059,689. 15	0.81%	2,221,283,308. 82	2,263,097,626. 19
归属于上市公司股东的净利 润	152,522,160.42	120,761,128.82	122,781,939.98	24.22%	104,356,801.78	103,633,743.80
归属于上市公司股东的扣除 非经常性损益的净利润	137,007,546.91	115,962,551.10	117,983,362.26	16.12%	96,942,953.70	96,219,895.72
经营活动产生的现金流量净 额	29,025,965.84	142,231,147.79	141,432,131.43	-79.48%	182,824,545.44	185,150,693.89
基本每股收益 (元/股)	0.18	0.14	0.14	28.57%	0.12	0.12
稀释每股收益(元/股)	0.18	0.14	0.14	28.57%	0.12	0.12
加权平均净资产收益率	4.30%	3.51%	3.56%	0.74%	3.06%	3.04%
	2019 年末	2018 年末		本年末比上年 末增减	2017	年末
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
资产总额	8,152,223,247. 60	7,584,850,019. 60	7,593,278,224. 70	7.36%	5,983,278,502. 16	
归属于上市公司股东的净资 产	3,596,639,092. 40	3,514,416,814. 08	3,517,542,775. 62	2.25%	3,381,306,333. 60	3,382,411,483. 98

# (2) 分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度	
营业收入	660,761,702.24	598,249,405.78	602,967,527.97	771,328,073.25	
归属于上市公司股东的净利润	30,755,654.16	23,735,133.62	36,953,198.25	61,078,174.39	
归属于上市公司股东的扣除非经 常性损益的净利润	29,448,584.98	15,553,562.53	34,295,137.08	57,710,262.32	
经营活动产生的现金流量净额	-15,393,764.93	-22,984,626.99	-2,128,927.70	69,533,285.46	

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

### □是√否

# 4、股本及股东情况

### (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位:股

							平世: 双
报告期末普通股股东总数	10,17	年度报告披露 日前一个月末 普通股股东总 数	9,551 权协	期末表决 复的优先 法东总数	0   5	年度报告披露 日前一个月末 表决权恢复的 优先股股东总 数	0
			前 10 名股东持	投情况			
1111 + 1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1	加力原本	4+ nn 11. /r-1	<b>↓+ пп ¼/ □</b>	持有有限	售条件的股份数	质押或	陈结情况
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量		量	股份状态	数量
开山控股集团 股份有限公司	境内非国有 法人	57.72%	495,262,198			质押	275,000,000
曹克坚	境内自然人	5.80%	49,800,000		37,350,000	)	
孙立平	境内自然人	1.14%	9,790,998	(			
香港中央结算 有限公司	境外法人	0.93%	7,966,855				
周永祥	境内自然人	0.92%	7,930,041				
浙江开山压缩 机股份有限公 司一第一期员 工持股计划	其他	0.76%	6,507,086				
钱永春	境内自然人	0.64%	5,460,405				
宁波拾贝投资 管理合伙企业 (有限合伙)— 拾贝回报 5 号 私募投资基金	其他	0.57%	4,885,000				
刘化霜	境内自然人	0.56%	4,792,800				
海宁拾贝投资 管理合伙企业 (有限合伙)— 拾贝精选投资 基金	其他	0.44%	3,746,013				
上述股东关联关动的说明	————— 关系或一致行	本公司的控股股东	)有限公司持有本公 ; 曹克坚持有开山 1上述其他有股东之	控股集团周	设份有限公司82.2	34%的股权,为	

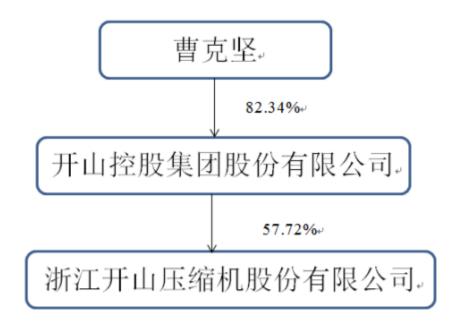
# (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

截止 2019 年 12 月 31 日~



### 5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市,且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券否

### 三、经营情况讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

2019年,面对复杂严峻的国内外形势,公司沉稳应对,聚焦公司既定战略,一方面专注于主业和压缩机业务全球化:抓好新一代更高能效螺杆主机更新换代的实施,螺杆压缩机在空气领域以外的应用,专注于产品技术质量、成本控制和客户服务,专注于压缩机业务海外市场的开拓布局,强化海外市场的拓展能力;另一方面专注于向地热新能源开发运营商、地热发电成套设备供应商战略转型目标,严密组织,合理安排,克服困难,推进印尼SMGP、SGI地热发电项目的开发建设,在继美国Wabuska项目一期、匈牙利Turawell项目一期地热发电项目投入商业运行后,又迎来了印尼SMGP项目一期45兆瓦在2019年9月28日实现商业化并网发电(COD),并获得了肯尼亚、土耳其等地客户以公司成套螺杆膨胀地热发电设备为核心的EPC地热发电项目合同及运维合同,标志着公司经过多年的努力和付出,转型终于初见成效。特别是,SMGP项目一期实现大规模商业上网发电运行7个多月来,机组连续稳定可靠运行,公司螺杆膨胀发电技术、成套装备的先进性、可靠性、高效性等技术优势得到验证,独创的井口模块化地热电站开发模式与传统集中式地热发电模式的比较优势更为明显,有利于公司加快转型步伐,实现转型战略目标。

2019年是公司转型初见成效的见证年,也是公司进一步迈向国际化的关键一年。

#### (一) 公司总体经营情况

报告期内,公司实现营业收入263,330.67万元,同比上升0.81%;营业利润18,715.89万元,同比上升13.35%;利润总额18,623.76万元,同比上升16.61%;实现归属于上市公司股东的净利润15,252.22万元,同比上升24.22%。

报告期内螺杆机械产品收入占比为77.34%,公司综合毛利为28.95%。

#### (二) 市场拓展情况

#### 1.聚焦压缩机业务全球化

公司专注于主业,在压缩机业务板块,公司聚焦压缩机业务全球化的战略目标,在不断巩固、提高压缩机业务国内市场占比的前提下,注重海外市场布局和渠道建设,不断强化国际市场的开拓能力,参与国际竞争,努力提高公司压缩机产品的海外收入占比。

公司除2016年收购了从事高压往复活塞机业务的奥地利LMF公司外,2019年10月7日公司在美国阿拉巴马州投资设立的开山压缩机(美国)有限公司开业,规划前期从事螺杆空气压缩机的制造,产品辐射北美市场和部分南美市场。此外,公司还分别在澳洲、印度、波兰、台湾等地设立了销售子公司,并继续在其他海外市场进行布局和营销渠道建设,进一步拓展东南亚、中东等海外市场,鼓励部分经销商开拓海外市场,为公司压缩机业务全球化战略服务。

2019年公司海外压缩机营业收入为9623万美元,公司目标是2023年海外压缩机销售额达到3亿美元。

2.聚焦向地热新能源开发运行商、地热发电成套设备供应商转型

公司螺杆膨胀发电机组拥有核心自主知识产权、技术水平全球领先,螺杆膨胀发电技术、成套装备以及独创推出的井口模块化地热电站开发模式具有适用范围广、投资强度低、效率高、易维护等技术、经济优势。随着公司印尼SMGP项目一期45兆瓦正式COD并网发电,并连续稳定可靠运行,有了实证和对比,公司螺杆膨胀发电技术、成套设备以及模块化井口电站开发模式所具有的比较优势更加凸显出来,在地热发电领域具有颠覆性的意义,有利于公司推进海外地热开发业务,实现转型目标。

报告期内,公司聚焦向地热新能源开发运行商、地热发电成套设备供应商转型目标,推进海外地热开发业务,取得如下进展:

#### (1) 印尼SMGP 240MW地热发电项目(简称SMGP项目)

根据修改后的PPA等有关规定和要求,经过严格的测试考核等程序,印尼SMGP 240MW地热发电项目第一期45MW(±10%)已于2019年9月28日正式投入商业运营(COD)。截止本公告日,SMGP首批45MW项目的螺杆膨胀发电机组已连续稳定运行7个多月,并均按期收到售电收入。截至2019年12月31日,SMGP公司COD后已取得发电收入686.90万美元。

报告期内,SMGP项目还再次聘请了国际地热专家团队,根据项目前期打井显现的地热资源情况,开展了更多的勘探工作,包括更密集的MT(大地电磁)探测,以及之后的钻探勘探和评估,以准确揭示地热能资源储量,改进开发战略。更大的P90区域已经被高度证实,对整个项目实现开发240兆瓦地热发电具有重要意义。此外,SMGP项目还为开发井的钻探确定了新的位置,取得了更高的成功率。



SMGP项目一期现场-夜景图



SMGP项目一期现场

### (2) 印尼Sokoria 30MW地热发电项目(简称SGI项目)

印尼Sokoria地热发电项目已完成首期5口生产井产能测试,已获得的地热资源能够支持5-10兆瓦的地热发电,首期发电设备已经在报告期内制造完成并发运。

### (3) 美国Wabuska地热发电项目、美国Star Peak地热发电项目:

美国Wabuska项目于2018年10月投入运营,一年多时间里机组正常运行率(时间)大于95%,发电机组运行稳定。因为该地热井已经使用多年,地热水流量、温度未达设计值(水温只有98℃)等因素,电站净输出功率未达设计预期。公司将在二期电站建设时通盘考虑,以使一期电站净输出功率达到设计值。

报告期内,美国Star Peak项目第一期12.5MW设备已全部制造完成,已在2020年初陆续运至项目现场进入安装阶段。

美国是全球利用地热发电装机最多的国家,2019年底美国政府通过相关法案,将地热的PTC/ITC的适用期从2017年末延长至2020年末,体现了地热能在美国能源组合中的重要性。美国及有关州鼓励发展新能源的法律和发展规划表明,将继续大力推进利用地热发电等清洁能源发展。地热可以提高可再生能源的渗透率并减少温室气体的排放,同时,有着上述的政策支持,也为公司项目开发提供可预测的市场信号。因此我们将计划在美国进一步扩大地热发电业务。



美国Wabuska项目



Star Peak项目现场



Star Peak项目现场



Star Peak项目电网公司接入站

### (4) 匈牙利Turawell地热电站项目:

匈牙利Turawell地热电站为匈牙利国家首座地热发电站,项目已于2017年11月29日完成并网发电,发电机组稳定运行,表现出很高的可靠性,项目具有良好的示范效应。

为有利于掌握和推进Turawell项目后续开发建设,公司于2019年7月完成了匈牙利Turawell公司39.2%股权收购,目前公司持有Turawell公司90.2%股权。



匈牙利Turawell一期项目

### (5) 其他重要进展

报告期内,公司除了建设自营的地热电站外,还积极开拓使用公司螺杆膨胀发电技术、成套装备的工程总承包业务(即EPC项目)。

2019年4月,公司与肯尼亚Sosian Menengai Geothermal Power Limited签订了总价6500万美元的EPC合同(装机规模35MW),同时还签订了总价1805万美元,为期14年的运行维护合同。报告期内,公司没有收到按合同约定业主应支付的预付款,本合同尚未履行。

2019年11月,公司与土耳其Transmark Turkey Gulpinar Yenilenebilir Enerji Uretim Sanayi ve Ticaret Anonim Sirketi签订了总价为603.52万美元的EPC合同(装机规模3.2MW),同时还签订了10年的运行维护合同,运维费用第一年为13万美元(之后每年上涨5%)。2019年11月8日,公司已收到合同约定的20%预付款120.70万美元,合同正在履行中。

#### (三) 再融资情况

2019年,公司为了更好地把握市场机遇及实施公司的发展战略,在考虑未来的资本性支出及流动资金需求,充分分析营运资金状况与盈利能力的基础上,公司提出了2019年非公开发行A股股票计划,拟筹集不超过15亿元资金用于"印尼SMGP 240MW地热发电项目第二期"和补充流动资金。2020年2月14日,中国证监会发布了《关于修改<上市公司证券发行管理办法>的决定》《关于修改<创业板上市公司证券发行管理暂行办法>的决定》《关于修改<上市公司非公开发行股票实施细则>的决定》(以下简称《再融资规则》)。鉴于《再融资规则》的发布及目前资本市场环境变化,并综合考虑公司实际情况、发展规划等诸多因素,为能更好地开展后续公司战略部署,营造更优的融资方案,进而促使业务更优更快发展,公司经审慎分析并与中介机构等反复沟通,决定终止2019年非公开发行股票事项,并向中国证监会申请撤回2019年非公开发行股票申请文件。(详见巨潮资讯网公告,编号2020-007)

同时公司提出了2020年非公开发行A股股票计划,募投项目及总金额保持不变(详见公司3月11日刊登在巨潮资讯网公告),2020年4月1日,公司收到了中国证监会出具的《中国证监会行政许可申请受理单》(受理序号:200612)。中国证监会对公司提交的《创业板上市公司非公开发行新股核准》行政许可申请材料进行了审查,认为该申请材料齐全,决定对该行政许可申请予以受理。

公司2020年非公开发行股票事项尚需中国证监会进一步审核,公司将根据中国证监会审核进展情况及时履行信息披露义务。

#### (四)技术研发及技术改造

公司注重研发投入和知识产权保护,报告期内公司研发投入为8696万元。截止本公告日,公司已拥有各项有效专利129项,其中发明专利25项,实用新型专利100项,外观专利4项。

报告期内,公司大力进行技改安全环保投入,其中:技改项目投入7339.20万元,安全环保投入921.13 万元,有利保障了公司产品开发和产业提升,体现了公司一贯注重安全环保等社会责任和义务。

#### (五) 内部管理

报告期内,公司管理层实施稳健的经营发展策略,一方面加强内部管理及控制,完善激励和考核制度, 重视团队建设,重视研发投入,另一方面积极主动应对市场新局面,加大市场开拓和培育力度,努力为公司可持续增长奠定基础。

2020年突如其来的新型冠状病毒给公司部分海外项目建设带来了一定的困难,但是公司仍在坚持不懈地按计划推进项目建设,从未停止和懈怠。公司一如既往秉承"拥有持续一流的创新能力,为用户创造价值,构建未来"的核心价值观,把"为节约地球作贡献"作为企业的核心使命,坚定不移地向压缩机业务全球化、向全球领先的可再生能源运营跨国公司和地热发电成套设备提供商战略转型。

#### 2、报告期内主营业务是否存在重大变化

□是√否

#### 3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

√ 适用 □ 不适用

单位:元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年 同期增减	营业利润比上年 同期增减	毛利率比上年同 期增减
螺杆机	2,036,561,302.26	596,290,617.51	29.28%	1.41%	7.26%	1.60%

#### 4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

□是√否

# 5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生 重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

### 6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

### 7、涉及财务报告的相关事项

### (1) 与上年度财务报告相比,会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

### (2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

### (3) 与上年度财务报告相比,合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

1. 本期发生的同一控制下企业合并

21 1 /91/X == H4										
被合并方名称	企业合并中取得 的权益比例	构成同一控制下企业合并的依据	合并日	合并日的确定依据						
开泰克公司	100.00%	同受开山控股 公司控制	2019年10月31日	取得控制权						

### 2、其他原因的合并范围变动

公司名称	股权取得方式	股权取得时点	投资总额	出资比例
开山印度公司	设立	2019年8月	100万美元	100.00
开山欧洲有限公司	设立	2019年11月	100万美元	100.00
浙江开山地热电厂运维	设立	2019年11月	2,000万人民币	100.00
服务有限公司				