

证券代码：002550

证券简称：千红制药

公告编号 2020-019

常州千红生化制药股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

是否以公积金转增股本

☐ 是 ☒ 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 1215975000 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2.5 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☐ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	千红制药	股票代码	002550
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	蒋文群	姚毅	
办公地址	常州市新北区云河路 518 号	常州市新北区云河路 518 号	
电话	0519-85156003	0519-85156003	
电子信箱	stock@qhsh.com.cn	stock@qhsh.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

一、报告期内公司所从事的主要业务、主要产品及其用途、经营模式、主要的业绩驱动因素

（一）主营业务范围

报告期内，公司主营业务范围：药品[限片剂、硬胶囊剂、颗粒剂、原料药、冻干粉、冻干粉针剂（含抗肿瘤药）、小容量注射剂（含非最终灭菌、预灌封注射剂）]、诊断检测试剂的生产和销售（涉及前置审批的除外）；农副产品（除专项规定）收购；自有设施租赁；自营和代理各类商品和技术的进出口业务（但国家限定公司经营或禁止进出口的商品及技术除外）。

(二) 产品及其用途

• 公司拥有片剂、硬胶囊剂、冻干粉及冻干粉针剂、小容量注射剂及原料药在内的46个品规，主要产品为活性酶和多糖类两大系列生化药物。其中活性酶品种主要有胰激肽原酶系列、门冬酰胺酶系列、复方消化酶胶囊Ⅱ；多糖类品种主要有肝素钠及低分子肝素类系列品种；子公司拥有诊断试剂7个品规。

种类	主要品种
活性酶类	胰激肽原酶系列
	复方消化酶胶囊Ⅱ
	门冬酰胺酶系列
多糖类	肝素钠系列
	依诺肝素系列
	达肝素钠系列
	那屈肝素钙系列
诊断试剂类	具体见细分品种

• 产品主要用途如下：

1. 胰激肽原酶系列：胰激肽原酶、注射用胰激肽原酶、胰激肽原酶肠溶片（商品名：怡开）。本品为血管扩张药，有改善微循环作用。主要用于微循环障碍性疾病，如糖尿病引起的肾病，周围神经病，视网膜病，眼底病及缺血性脑血管病，也可用于高血压病的辅助治疗。

2. 复方消化酶胶囊Ⅱ（商品名为“千红怡美”）：微丸定点释放制剂。本品为助消化药，用于食欲缺乏，消化不良，为医院处方和OTC双跨性的药品。

3. 门冬酰胺酶系列：门冬酰胺酶（埃希）、注射用门冬酰胺酶（埃希），本品适用于治疗急性淋巴细胞性白血病（简称急淋）、急性粒细胞性白血病、急性单核细胞性白血病、慢性淋巴细胞性白血病、霍奇金病及非霍奇金淋巴瘤、黑色素瘤等。

4. 肝素钠及低分子肝素系列：

（1）肝素钠系列：肝素钠、肝素钠注射液、肝素钠封管注射液。

肝素钠注射液用于防治血栓形成或栓塞性疾病(如心肌梗塞、血栓性静脉炎、肺栓塞等)；各种原因引起的弥漫性血管内凝血(DIC)；也用于血液透析、体外循环、导管术、微血管手术等操作中及某些血液标本或器械的抗凝处理。

肝素钠封管注射液用于维持静脉内注射装置（如留置针、导管）的管腔通畅，可用于静脉内放置注射装置后、每次用药后以及每次采血后使用本品。本品不能用于抗凝治疗。

（2）依诺肝素钠系列：依诺肝素钠、依诺肝素钠注射液。

用于预防静脉血栓栓塞性疾病（预防静脉内血栓形成），特别是与骨科或普外手术有关的血栓形成；治疗已形成的深静脉血栓，伴或不伴有肺栓塞，临床症状不严重，不包括需要外科手术或溶栓剂治疗的肺栓塞；治疗不稳定性心绞痛及非Q波心肌梗死，与阿司匹林合用；用于血液透析体外循环中，防治血栓形成。

（3）达肝素钠系列：达肝素钠、达肝素钠注射液。

用于治疗急性深静脉血栓。预防急性肾功能衰竭或慢性肾功能不全者进行血液透析和血液过滤期间体外循环系统中的凝血；治疗不稳定性冠状动脉疾病，如：不稳定性心绞痛和非Q波型心肌梗死。预防与手术有关的血栓形成。

（4）那屈肝素钙系列：在外科手术中，用于静脉血栓形成中度或高度危险的情况，预防静脉血栓栓塞性疾病。

5. 诊断试剂：

炎症疾病	全程C-反应蛋白	CRP	鉴别细菌感染和病毒感染； 预测心血管事件的发生
心血管疾病	D-二聚体	D-Dimer	深静脉血栓形成（DVT）与肺栓塞（PE）的筛查； 血栓性疾病溶栓治疗的特异性监测指标
肾脏疾病	中性粒细胞明胶酶相关脂质运载蛋白	NGAL	急性肾损伤的早期诊断及鉴别诊断
	胱抑素C	CysC	糖尿病肾病肾脏滤过功能早期损伤的评估 高血压肾损害早期诊断
	β2-微球蛋白	β2-MG	评价肾小球及肾小管疾病
	尿微量白蛋白	MAU	判断肾病病程发展及预后 预测糖尿病肾病、糖尿病合并心血管疾病的发生发展
	视黄醇结合蛋白	RBP	急性肾损伤、慢性肾炎、糖尿病肾病、高血压肾病等

（三）经营模式

公司实行国际国内两个市场并重的市场开拓营销模式。

• 国内制剂营销市场：公司实施多元化销售模式：自营模式、代理模式、OTC销售齐头并进。公司拥有600多名从事学术推广、营销等专业队伍，在国内主要发达地区的城市中与具有国家GSP认证资质的三十余家药品营销公司建立稳定的合作关系，并已在国内二十多个省市地区建立了区域营销办事机构，形成了一支专业化营销团队和较完善的营销网络；报告期内，公司加强代理模式、OTC销售模式的管理，进一步促进公司销售增长，并对自营销售模式进行了有效及必要的补充。

• 国际营销系统：公司已形成一支专业化的国际营销队伍，并在美、德、法、意、日本等国建有营销网络，采用国际合作模式，切入欧美日跨国大公司的产业链分工和产品分销渠道，实施原料药和高附加值产品出口并重、产品转型升级的战略目标。

（四）主要业绩驱动因素

1. 国内制剂销售：

报告期内，公司针对各产品特性及市场实际情况，实施自营销售、代理模式、OTC模式的多元化融合营销方式，销售收入稳步快速增长，产品结构日益优化，实现了一定的品牌及规模效应，为今后快速持续发展奠定了基础：

（1）产品结构进一步优化：形成一个近五亿元品规，四个亿元品规，进一步突破以往单品独大的局面，市场竞争力、抗风险能力逐步增强。

（2）多科室开发，进一步提升市场覆盖率：怡开片除在传统内分泌科、眼科等科室继续深挖客户，同时在男科等科室进行推广，并入选多个指南、共识获得一致推荐，2019年市场占有率超80%；怡美在消化科、肿瘤科、肝胆科、老年科、儿科等同时推广，进一步扩大销售规模；肝素钠注射液连续三年在全国市场占有率第一，并将继续扩大份额保持优势；小分子肝素钠持续上量，不断抢占既有市场份额。

（3）搭建学术交流平台，完善学术推广体系，加强千红品牌建设，逐步扩大产品影响力，助力市场推广效率。

（4）强化市场准入工作，为产品销售保驾护航，2019年公司主要品种均已中标进入全国重要省（市、区）销售，其中多省市实现了全品种准入，尤其近年新获批的品种（品规）实现了快速准入市场，为新品种市场的进一步开发打下了坚实的基础。

2. 原料药销售：

报告期内，公司原料药产品销售收入进一步增长，经营利润稳步提升；其中肝素钠原料药连续三年保持增长态势，此外努力开拓除肝素原料药外其他高附加值品种的国际市场，同时全面培育各新品种的销售规模，为公司盈利做出积极贡献。

二、报告期内公司所属行业的发展阶段、周期性特点以及公司所处的行业地位

（一）公司所属行业的发展阶段及周期性特点

公司属于生物医药制造行业。生物医药产业作为全球范围内的新兴产业正在成为当今世界最活跃的战略新兴产业之一。生物医药行业的发展程度，标志着国家现代生物技术的发展水平，各国政府重视生物医药发展，大力扶持创新性生物科技企业，把生物医药作为新的经济增长点来培育。生物医药产业也是关系我国民生、国家安全、经济社会发展全局的重要支柱性产业，国家为了重点支持生物医药产业的发展，相继出台了《“十三五”卫生与健康规划》、《“十三五”生物产业发展规划》、《医药工业发展规划指南》、《关于促进医药产业健康发展的指导意见》等重要文件，对生物医药产业发展方向、生物医药资源整合、建立良好的创新研发环境、利好生物医药制造环境、促进生物医药产业向价值链高端环节延伸都做出了重要部署。国务院发布的“十三五”国家战略性新兴产业发展规划中指出，要把握精准医学模式推动药物研发革命的趋势性变化，立足基因技术和细胞工程等先进技术带来的革命性转变，加快新药研发速度，提升药物品质，更好满足临床用药和产业向中高端发展的需求；加快开发具有重大临床需求的创新药物和生物制品，加快推广绿色化、智能化制药生产技术，强化科学高效监管和政策支持，推动产业国际化发展，加快建设生物医药强国。

纵观医药行业发展状况，近年来，我国医药行业实现跨越式发展，已成长为原料生产大国和医药消费大国。在医药制造业保持快速增长的同时，在药品制度顶层设计和推动实施方面，包括建立规范有序的药品供应保障制度，实施药品生产、使用全流程的改革，强化药品质量监管，规范药品市场流通秩序，建立完善药品信息追溯体系，形成全品种、全过程完整追溯与监管链条凸显其重要性。2018年11月份药监局发布《关于药品信息化追溯体系建设的指导意见》；2019年8月十三届全国人大常委会第十二次会议表决通过新修订的《中华人民共和国药品管理法》，并于2019年12月1日起施行，相关政策的发布及实施对药品生产流通企业进一步提出了更严格的要求，强化了药品生产流通企业的主体责任，将加快行业集中度的提高，并促进医药行业的健康有序发展。

（二）公司所处的行业地位

公司是国内生物医药行业生化制药细分领域的龙头企业，以创新药物引领公司核心竞争力，深耕国内制剂市场和高附加值品种出口并举，积极打造国内有竞争力的大型生物医药企业。

1. 公司多年来深耕于国内生物医药行业多糖与蛋白酶类药物细分领域，坚持“专、精、特”的发展道路，公司主要产品胰激肽原酶、复方消化酶、门冬酰胺酶、肝素钠等原料药和制剂系列产品均为原研或国内首仿的特色拳头产品，其中酶制剂产品的国家标准均依公司内控标准制订或修订，还参与肝素钠国际标准的制（修）订；

2. 公司是目前国内为数不多的涵盖肝素全产业链的药品生产企业。其中千红肝素钠注射液连续3年市场占有率国内第一，报告期内，公司加强对依诺肝素、达肝素钠、那屈肝素钙、肝素钠封管注射液新品种市场的开发投入，市场份额显著提升，

已成为公司新的重要增长高点。此外依诺肝素注射液和达肝素钠注射液均在国内率先完成一致性评价并获得CDE受理。

3. 公司怡开品牌被评为国家驰名商标，并被成功列入《中国2型糖尿病防治指南》、《糖尿病肾病防治专家共识》、《糖尿病微循环障碍临床用药专家共识》和《胰激肽原酶在男性不育中临床应用的专家共识》（2018版），在行业内具有较高的知名度和品牌影响力，报告期内怡开系列实现销售收入近6亿元，继续保持快速增长；“千红怡美”是公司具有重大发展潜力的新品种，报告期内仍保持高速增长态势；门冬酰胺酶为全球三大原料药生产商之一，具有较高的海内外知名度。

4. 公司大力推进科技创新，从海外引进高层次人才成立两个合资研究院，并在国外成立离岸药物研发中心，在此基础上建立“常州千红国际生物医药创新药物孵化基地”，并被列入“十二五”国家重大科技专项。经过多年努力，公司投资的创药研究机构在基因重组、靶向抗癌药物等生物医药创新领域申报了186个专利（授权83项）；近年来已取得三个新药生产批件及两个一类新药临床批件；此外还有若干创新药物正处在各个不同阶段的研究中，这必将为公司后续发展提供强大的核心竞争力。

5. 公司对新药研发及产业化的管理模式及机制进行了重大改革，成立以药学药理、临床医学、临床质量等方面专业人士组成的成果转化管理部，加强对成果转化全生态链的科学管控，力争早日实现产品价值转换。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	1,675,153,096.05	1,321,678,623.75	26.74%	1,065,466,101.93
归属于上市公司股东的净利润	262,561,171.11	221,349,044.20	18.62%	183,004,861.16
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	195,394,677.75	108,397,272.85	80.26%	86,885,606.41
经营活动产生的现金流量净额	161,547,891.09	25,445,967.00	534.87%	91,252,995.29
基本每股收益（元/股）	0.21	0.17	23.53%	0.14
稀释每股收益（元/股）	0.21	0.17	23.53%	0.14
加权平均净资产收益率	10.70%	8.89%	1.81%	7.62%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	2,934,287,067.26	3,178,318,920.39	-7.68%	3,044,305,214.35
归属于上市公司股东的净资产	2,331,861,745.64	2,529,786,331.95	-7.82%	2,437,036,286.41

（2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	366,672,534.19	476,138,995.09	301,323,423.76	531,018,143.01
归属于上市公司股东的净利润	89,366,258.70	85,473,211.00	46,245,597.11	41,476,104.30
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	58,918,033.69	58,049,541.64	28,257,588.35	50,169,514.07
经营活动产生的现金流量净额	79,670,053.96	-22,877,858.77	79,911,900.21	24,843,795.69

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

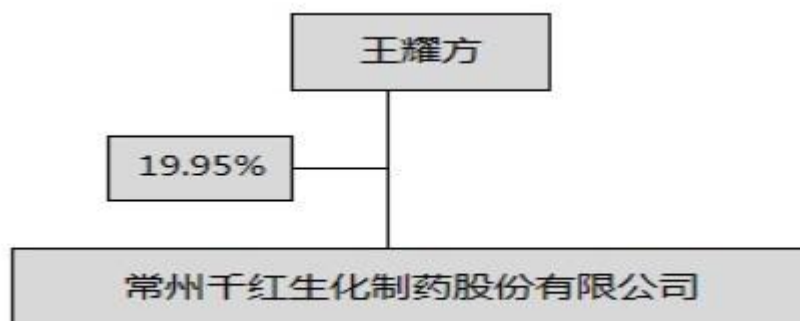
报告期末普通股股东总数	56,254	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	55,932	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王耀方	境内自然人	19.95%	255,402,000	191,551,500			
赵刚	境内自然人	8.02%	102,701,000	77,025,750			
蒋建平	境内自然人	3.33%	42,567,000	31,925,250			
王轲	境内自然人	2.99%	38,209,600	28,657,200			
周冠新	境内自然人	2.09%	26,750,000	0			
赵人谊	境内自然人	1.95%	25,000,000	0			
刘军	境内自然人	1.88%	24,059,644	18,044,733			
邹少波	境内自然人	0.71%	9,032,449	9,032,437			
佟宪	境内自然人	0.68%	8,720,000	0			
刘蓉蓉	境内自然人	0.63%	8,000,200	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中，王耀方和王轲为父子关系；赵刚和赵人谊为父女关系，与其他股东之间不存在关联关系。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

过去的2019年，公司面临国际国内宏观经济持续下行，医疗改革新政层出不穷的严峻形势，在董事会、经营管理机构的坚强领导下，公司坚持“专注生物医药领域，以创新药物引领核心竞争力，深耕国内制剂市场与高附加值品种出口并举”的发展战略，生物医药主业继续快速增长，公司销售收入再创新高；依托国内先进的创新药物研发平台，新药成果不断涌现；同时公司治理与运营管理体系得到进一步优化，为公司持续健康发展奠定良好的基础。

1. 把握市场机遇与挑战，销售规模再上台阶

报告期内，董事会持续督导经营管理机构稳步推进国内外市场开拓，取得不俗业绩，公司销售规模再创新高，全年实现销售收入16.75亿元，同比增长26.74%，盈利能力大幅提升，实现归属于上市公司股东的净利润2.63亿元，同比增长18.62%，继续向做强做大的目标扎实推进。

(1) 原料药市场方面，公司在错综复杂的原料药市场行情中，认真梳理客户结构与需求，积极把握市场行情与机遇，2019年原料药事业部销售收入同比增长20.44%，继续稳居国内肝素原料行业前列，同时积极开拓其他高附加值新品种的国际市场，出口产品结构持续优化；

(2) 国内制剂销售市场，公司加强顶层设计，继续深入实施多元化的销售模式，自营团队、代理模式、商业零售、OTC销售齐头并进，销售规模逐年攀升，2019年实现国内制剂销售收入同比增长32.19%。

重点产品：继续加强对**重点产品**胰激肽原酶制剂、肝素钠注射液等的深入开发与区域覆盖，进一步增强产品的市场竞争力和品牌影响力，怡开系列品种入选多个临床一线治疗药物指南及专家共识，市场占有率继续保持80%以上。肝素钠注射液连续三年在国内市场占有率排名第一。

潜力产品：通过加强学术推广、OTC终端推广等方式，不断提升“千红怡美”、依诺肝素、达肝素钠注射液等潜力品种市场拓展能力，并实现规模销售，报告期内“千红怡美”品种销售额同比增长超30%，继续保持高速发展态势；低分子肝素系列产品2019年全年实现销售超亿元，已成为公司重要的新经济增长点。

新产品：抓紧推进那屈肝素钙注射液、肝素钠封管注射液等新品种的市场准入工作，为新品种市场的进一步开发打下坚实基础，促使其尽快销售上量，为公司业绩的整体增长做出贡献。

2. 研发体系厚积薄发，创新药物成果迭出

报告期内公司首个创新药物QHRD107正式进入人体临床试验，显示出良好的治疗效果和成药前景；公司与众红研究院历经7年时间联合研发用于治疗急性淋巴细胞白血病的一类新药ZHB202注射液也获批进入临床试验。

报告期内公司还获得那屈肝素钙注射液的新药注册批件，至此公司已成为目前国内同行业中肝素系列品种最为齐全的药品生产企业。

截止披露日，公司ZHB206、QHRD110两个一类新药已完成全部临床前研究工作，正在申报临床，此外还有若干创新药物项目处于不同研发阶段。

上述创新成果的取得，将为公司未来发展提供强劲的发展动力，同时也将进一步提高公司抵御市场风险的能力。

3. 运营管理不断优化，有效防控经营风险

报告期内，董事会督导经营管理机构不断优化公司内部运营管理水平：质量管理方面，公司通过了两厂区那屈肝素钙原料药及制剂的注册与GMP证书的二合一检查，通过了包括美国FDA飞行检查在内的国内外各类检查20余次，体现了公司过硬的药品生产质量管理水平；EHS管理方面，报告期内梳理完善了公司EHS管理责任体系，建立了全覆盖的智能检测预警系统，实现EHS管理的实时监控与预警，有力防控公司EHS管理风险。信息化管理方面，公司以WMS系统为核心，实现了WMS与销售管理系统、财务ERP系统、办公OA系统之间的系统性整合，极大提高了公司运营管理的信息化水平和公司的管理效率；生产管理方面，公司围绕“控成本、强质量”的主题，顺利达成了年初制定的成本节约和质量提升目标。

与此同时，董事会责成审计部门针对公司重大工程项目、重点经营投资活动等公司重点风险领域进行监督审计，有效防范各项经营风险，助力公司健康良性运行。

4. 强化人才队伍建设，树立千红文化品牌

报告期内，公司进一步推进新老交替的人才梯队培养，提拔年轻有干劲、学历层次高的年轻干部担任经营管理重要岗位，并通过千红干部学校培训、技术职务通道机制实施等多层次、多维度的机制与手段，建立健全了干部晋升、技术晋升等人才可持续发展体系，为公司未来的战略发展与经营管理奠定扎实的人才基础。

公司坚持党建引领、文化创新，将党建工作与日常经营工作有机融合，提升企业核心竞争力。2019年，常州市唯一一家非公企业党建工作展示中心在千红落成，打造千红特色党建品牌。并以千红特色党建工作为抓手，加强公司企业文化管理体系建设。2019年，董事会、党委联合举行拒腐反贪主题教育，树立风清气正的经营环境，为公司稳定健康发展保驾护航。

5. 规范信息披露，加强投资者关系管理

报告期内，公司按照中国证监会和深交所的相关规定，加强对重要内幕信息的管理，做到按规定及时、完整、准确、公开、公平地披露公司的重要信息，保障投资者的知情权。同时加强对投资者关系管理工作的监督与领导，建立与投资者良性互动的沟通渠道，报告期内，公司通过股东大会、投资者交流见面会等“零距离”交流机会及电话、邮件、投资者交流平台等

线上互动方式，加强与投资者交流与沟通，将公司发展动态及时与广大投资者进行分享，增强投资者的信心，确保与投资者共享发展成果。

6.问题与不足：在取得成绩的同时，我们也应正视存在的问题与不足：临床一线必须的品种偏少，产品结构尚需进一步优化；内部经营决策与外部生态变化不相协调，能力有待进一步提升；干部的责任心、再学习的管理能力与股东和员工的期望还存在差距，这些应引起我们高度重视并下大力气加以改进和提升。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
原料药系列	750,806,706.35	154,011,638.76	20.51%	20.44%	2.38%	-3.62%
制剂药品系列	941,747,629.84	669,533,526.63	71.09%	34.93%	35.14%	0.11%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

重要会计政策变更

会计政策变更的内容和原因	审批程序	备注
首次执行新金融工具准则		详见附注五
执行财政部于 2019 年颁布的《关于修订印发 2019 年度一般企业财务报表格式的通知》(财会[2019]6 号)		详见下表

其他说明

会计政策变更的内容和原因	受影响的报表项目名称	2018 年 12 月 31 日影响金额	
		合并报表	母公司
将应收票据及应收账款项目分拆为应收账款项目和应收票据项目	应收票据	47,942,962.49	47,942,962.49
	应收账款	293,762,022.65	294,208,302.56
	应收票据及应收账款	-341,704,985.14	-342,151,265.05

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。

常州千红生化制药股份有限公司

董事长：_____

王耀方

2020年4月25日