

证券代码：002250

证券简称：联化科技

公告编号：2020-020

联化科技股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以未来实施分配方案时股权登记日的公司总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.5 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	联化科技	股票代码	002250
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈飞彪	戴依依	
办公地址	浙江省台州市黄岩区劳动北路总商会大厦 17 楼	浙江省台州市黄岩区劳动北路总商会大厦 17 楼	
电话	0576-84289160	0576-84289160	
电子信箱	ltss@lianhetech.com	ltss@lianhetech.com	

2、报告期主要业务或产品简介

1、主要业务

报告期内，公司主营工业业务分为农药、医药和功能化学品三大板块。农药板块主要从事农药原料药及中间体的生产、销售以及为国际农药企业提供定制生产、研发及技术服务；医药板块主要从事原料药、中间体的生产、销售以及为国际制药企业提供定制生产、研发及技术服务；功能化学品板块主要从事精细化学品、功能化学品的生产、销售以及定制生产、研发及技术服务。

- 农药产品：主要有杀虫剂、除草剂和杀菌剂原料药及其中间体、植物生长调节剂及中间体。
- 医药产品：主要有自身免疫、抗真菌类药物、降血糖类药物、心血管类药物、抗肿瘤类药物、抗

病毒类药物、神经类药物中间体及有关老年疾病药物的中间体、注册高级中间体及原料药。

• 功能化学品产品：主要有工业杀菌剂、高性能颜料染料中间体、个人/家用护理品、新型显示材料中间体、电池化学品、造纸化学品。

2、行业发展格局及公司所处的行业地位

(1) 农药

农化巨头通过定制加工模式将农药原料药和中间体的生产不断向生产成本更低的国家和地区转移，伴随着全球农化巨头的新一轮兼并整合浪潮，农化巨头集中度愈加提升，其对供应商研发、工程和生产能力的要求也不断提高。作为中国农药定制加工领域的先行者和领先者，公司在这一过程中，竞争力不断提高。在近30年的发展历程中，公司始终贯彻以客户为导向的业务理念，密切关注客户需求变化以及行业发展趋势，凭借公司在技术创新、生产管理、质量管理和供应链管理综合能力等优势，积极开展与国外核心大客户的战略合作，全方位拓展并深化合作关系，持续不断地提供创新服务，已与多家国际农化巨头在化学工艺研发、工程放大技术、产品工业化生产等维度建立了长期紧密的战略合作关系。公司在核心大客户的全球供应链体系中占据重要地位，是国际各大农化公司信赖以及首选合作伙伴。

(2) 医药

2019年，医药行业保持了持续创新的势头，全年FDA共批准了48款新药，虽然较创纪录的2018年的59款有所降低，但与2016、2017年基本持平，维持了一个较高的水平。由于新药研发难度与成本的持续上升，国际医药巨头延续了对自身生产产能的出清，以专注于新药物的开发。这为CDMO企业从早期开发，临床研究，直到商业化生产全方位深度参与产品供应链提供了越来越多、更加明确的机会。中国CDMO行业随着多年来的发展，在技术、质量管理、安全环保、供应链优化等各方面已经逐步满足了国际医药巨头在体系、能力方面的要求，再加上中国CDMO行业在成本、服务方面的优势，越来越多高附加值的研发阶段以及商业化阶段项目转移到了中国，为整个中国CDMO行业的快速发展提供了良好的机会。经过多年的发展，公司已与多家全球前20位的跨国医药公司建立联系并开展积极的合作，相关业务高速增长。在此基础上，公司努力开拓新的战略客户以进一步夯实未来发展的基础，随着新的中小医药企业研发创新的支出不断增加，生产工艺难度不断提高，公司与创新制药公司的合作业务也稳步增长。

(3) 功能化学品

功能化学品领域是一个涵盖多元产业，稳定发展的市场，现阶段我们在细分行业内进行合作和联盟，今后中长期不排除通过整合、自身发展和兼并来提升自己的价值链，目的是进军产业链的中后端，提高技术的含金量，在此基础上形成一批有自主知识产权的创新型产品，从而稳定和提高自身的市场份额。公司目前在工业杀菌剂、高性能颜料染料中间体、个人/家用护理品、新型显示材料中间体、电池化学品、造纸化学品等领域，同国际市场领先厂商形成战略合作，公司结合自有的技术特长和生产资源，开发和提供了多种具有竞争力的关键原料和中间体。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	4,283,784,463.40	4,114,127,881.28	4.12%	4,107,388,628.81
归属于上市公司股东的净利润	144,254,905.49	37,531,203.65	284.36%	204,530,642.12
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	165,105,538.26	113,669,038.45	45.25%	226,100,450.92
经营活动产生的现金流量净额	1,050,524,583.37	537,120,152.81	95.58%	588,838,243.46
基本每股收益（元/股）	0.16	0.04	300.00%	0.22
稀释每股收益（元/股）	0.16	0.04	300.00%	0.22
加权平均净资产收益率	2.49%	0.66%	1.83%	3.75%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	9,611,083,713.30	8,624,375,877.18	11.44%	8,676,257,904.75
归属于上市公司股东的净资产	5,905,090,272.66	5,691,428,963.85	3.75%	5,631,527,283.38

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	1,263,716,353.33	1,122,915,860.90	914,268,149.90	982,884,099.27
归属于上市公司股东的净利润	152,003,404.09	86,544,466.10	54,608,301.75	-148,901,266.45
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	138,401,060.10	95,097,267.67	97,039,051.77	-165,431,841.28
经营活动产生的现金流量净额	164,367,065.11	559,416,162.51	130,855,269.64	195,886,086.11

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	19,145	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	17,951	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
牟金香	境内自然人	27.55%	254,535,853	0			
全国社保基金五零三组合	其他	3.90%	36,000,000	0			
张有志	境内自然人	2.50%	23,088,582	0			

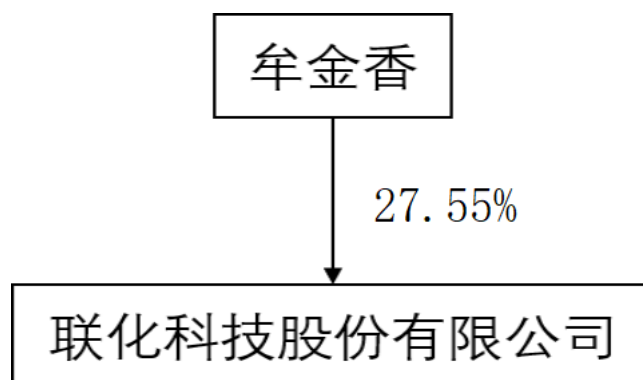
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	2.05%	18,905,400	0		
国泰君安证券资管—建设银行—国泰君安君得鑫股票集合资产管理计划	其他	1.84%	17,000,000	0		
张贤桂	境内自然人	1.59%	14,707,407	13,967,407	质押	7,050,000
国泰君安证券资管—光大银行—国泰君安君得明混合型集合资产管理计划	其他	1.31%	12,099,872	0		
中国银行—易方达稳健收益债券型证券投资基金	其他	1.11%	10,268,929	0		
全国社保基金一一五组合	其他	1.06%	9,800,000	0		
全国社保基金四零四组合	其他	1.06%	9,772,600	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司控股股东牟金香与上述其他股东不存在关联关系，也不属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人；未知其他股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	不适用					

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

回顾2019年，全球贸易保护主义不断抬头，贸易摩擦加剧，但我们所从事的行业显示出明显的复苏迹象，同时，中国经济正处于转型升级调整的过程中，绿色发展和安全发展理念深入。

面对复杂多变的外部市场环境，公司经营管理层始终坚持了董事会“健康、稳定、可持续发展”的指

导方针，成功地执行了预定的战略，继续深化与合作伙伴关系；加强研发创新工作、丰富储备产品；按照高质量、高安全和环境标准，维护和建设基础设施；推进工厂卓越运营管理及供应链整合提升工作；为公司全球市场的进一步增长奠定基础。

2019年度实现营业收入428,378.45万元，比上年同期增加4.12%，其中主营业务收入中的工业业务收入414,428.67万元，比上年同期增加5.93%，贸易业务收入10,336.30万元，比上年同期减少37.73%；利润总额31,028.41万元，比上年同期增加237.65%；归属于上市公司股东的净利润14,425.49万元，比上年同期增加284.36%。2019年度净利润有较大幅度增长，主要原因系公司定制加工产品订单充裕，同时公司部分自产自销产品价格上涨，从而使公司净利润较去年同期出现较大幅度增长。

2019年度，公司稳步开展各项工作，各事业部及功能板块工作完成情况如下：

（一）农化业务

2019年延续2018年市场复苏，需求回升，五大农化巨头补库存带来的采购量回升，以及中国环保安全政策趋紧，中国作为国际农化产业链中重要的一环，国内不合规企业大规模关停导致市场供应链平衡被打破，进而导致市场供应进一步趋紧，这一趋势将在2020年延续。“安全，健康，环保和合规”一直是公司的核心价值观，公司在过去几年在安全，健康，环保和合规方面的大力投入，供应链风险管理体系的建立以及公司全球化生产基地的布局在很大程度上缓解和抵消了部分受响水“3·21”爆炸事故牵连导致的子公司江苏联化和盐城联化临时停产的外部影响。公司凭借在定制服务领域近20年积累的技术工程、研发创新、生产能力、供应链、RC以及项目管理能力，在行业内声誉斐然。我们在保持作为关键客户可靠供应伙伴的基础上，将进一步提升我们的“一站式”的全方位服务解决方案，和客户一起实现共赢。

公司基于对行业发展规律，深层次发掘客户潜在需求，在传统CDMO业务的基础上进一步拓宽业务模式，在技术创新的基础上，结合行业技术发展趋势和政策引导要求，在工艺、工程技术方案方面作了多方面、多层次的拓展，将技术生产解决方案由“一产品对客户”向“一套解决方案对客户”拓展，化学解决方案突破以物料成本为核心，建立与副产物综合利用、三废协同处理等方面相平衡的本质安全的化学解决方案。

（二）医药业务

2019年，公司医药业务保持了持续的快速增长趋势，进一步深化了与全球排名前20位的大型制药公司及制药工业界的广泛合作。公司江口工厂、英国工厂已通过FDA审计，江口工厂2019年通过了EMA的GMP审计，公司生产质量稳定可靠。同时，公司引进了一些新项目，完成了超过5个项目的工艺验证，其中包括1个原料药项目。公司巩固深化了既有战略客户，不断开发有重要潜力的新客户，持续引进一系列优质的后期项目，管线产品积累不断丰富，为公司未来医药业务的持续发展打下坚实的基础。公司医药事业部产品储备和收入不断增加。

1、不同阶段产品数量情况表（单位：个）

	2017年	2018年	2019年
商业化阶段	4	7	14

临床阶段	临床3期阶段	31	31	28
	其他临床阶段	41	45	56

2、不同阶段产品收入情况表（单位：万元）

		2017年	2018年	2019年
商业化阶段		12,471.97	28,434.76	44,326.45
临床阶段	临床3期阶段	11,272.57	8,638.79	8,323.01
	其他临床阶段	8,669.66	12,353.01	10,258.04

凭借多年来在化学领域的积累，公司医药事业部紧密地参与了客户从早期开始的项目开发。在连续反应、特殊催化剂、绿色化学等多方面有着自己独特的技术能力，并已经成功应用于多个研发及商业化阶段项目，工艺优化的优势保证了公司产品的成本优势。尤其是已商业化项目，通过持续的工艺优化，不断为客户与公司创造新的价值，并保证了市场竞争力。公司建立了优异的供应链管理体系，能确保稳定有竞争力的供应，这也是国际医药巨头选择供应商的重要标准。

（三）功能化学品业务

在2019年年初面对新的困境和挑战，功能化学品事业部一方面及时对生产资源进行了合理的重组和优化，确保客户的稳定供应，另一方面根据市场供需状况适时调整产品销售价格，确保了成熟产品净利润得到了较大幅度的增加。与此同时，功能化学品事业部持续开拓绿色环保、有较好发展潜力的新市场，施行和引入新技术工艺开发新产品，在个人护理、电池化学品、液晶和OLED显示材料以及环保材料等多个新兴领域与客户建立深度合作，并为未来的稳定增长打下扎实的基础。

（四）其他业务

上海宝丰2019年度巩固核心客户群，积极拓展销售渠道，2019年度营业收入达到19,371.63万元，同时，净利润达到1,272.14万元。

（五）职能块工作

1、责任关怀

公司于2012年开始实施责任关怀管理体系。我们遵循责任关怀管理导则并结合科学的管理，在最大限度上保护了环境、保证了员工的安全及身体健康，确保了联化科技可持续发展。公司不断完善责任管理体系，推进工艺安全管理体系建设，夯实健康的安全文化，公司投入大量资金提升公司的安全实验室到生产系统自动化、智能化水平，引入了国际、国内经验丰富的专家，组成了从研发层面、工程层面、管理层面建立了系统化的PSM安全管理体系。2019年，公司获得了第二届中国石油和化工行业责任关怀最佳实践奖，公司安全实验室获得中国化学品安全协会颁发的“精细化工反应安全风险评估单位”的称号。公司不断完善环境风险防控体系，建立并完善风险评估流程及风险预警机制。推行线上环保评估流程体系，通过源头设计达到三废减量化目的。

客户对公司的应急响应能力非常关注，通过开展多种形式的应急培训和演练，包括厂级、车间及班组级的演练、并确定进一步的RC改进方案，包括整改措施的定义和实施，使得公司的应急响应能力得到了进一步提升。2019年，根据新消防法等法规要求，按照生产安全事故应急演练基本规范、生产安全事故应急

条例、生产经营单位生产安全事故应急预案评估指南、应急预案编制等规范要求，公司开展了多种形式的应急培训和演练，如夜间值班应急演练，管理层危机演练、重点危险岗位应急演练、行政人员应急逃生演练和化学品的突发性事故演练等，同时针对演练过程中发现问题及时总结和整改，提升整体的应急响应能力。

2、质量合规

在公司发展战略的引领下，质量与合规部制定并正逐步落实质量与合规的5年（2016-2020）战略目标，2019年是战略实施的关键时期。公司通过对新版GMP带来的变化和产生影响的全面研究和分析以后，补充和完善了新版GMP中要求的偏差、变更、回顾分析、CAPA等管理工作，优化了组织架构和管理流程，全面升级了实验室的软件系统，完成了软件系统验证工作。在全公司范围内推广QBD（质量源于设计）理念，在产品开发及设计阶段就充分考虑影响质量的关键因素，运用科学的设计及先进的控制手段来控制或降低质量及安全风险。

近年来，联化科技成功地接受并通过了国内外知名药企和跨国化学公司上百次的质量体系审计，我们稳健的质量和合规性模式得到了确认，并进一步增强了客户对联化科技的信任和信心，从而拉近了联化科技与客户的业务关系。公司江口工厂、英国工厂均通过了美国FDA（食品与药品监管局）的审计；2019年度，公司江口工厂又以优异的表现通过EMA的GMP审计，充分展现了公司遵循了行业最高的全球合规标准。公司按照新版GMP要求改建的多功能中试车间、公斤级实验室，洁净区域现已建成并投入使用，为后续符合新版GMP要求的新产品开发奠定了良好的基础。此外，通过实施TrackWise这一全球领先的质量管理系统，为联化科技提高质量和合规能力奠定了基础，使得公司未来质量管理部门可与先进跨国制药公司同步。

3、运营管理

我们继续注重与强化精益六西格玛实施和公司卓越运营体系。通过引入精细化、精准化管理模式，不断提高各级工作效率。不断完善自动化建设，并通过引入智能化生产管理理念和系统，建立立足长期的、持续优化的运营管理体系。全面开展供应链流程的分析评估，推进工厂卓越运营管理及供应链整合提升工作，建立业务风险缓解和应对方案，减少风险影响，增强供应流程的柔性和可靠性。

4、保险理赔

公司积极推进保险理赔事宜，经与保险公司、保险经纪公司和公估公司的多轮测算、沟通和协商，保险公司确认合计赔付公司财产一切险赔款1.61亿元，涉及财产一切险赔偿事项已终结。

5、企业文化与人才发展

公司长期开展以公司价值观为核心的企业文化建设，凝聚员工为公司发展目标同心协力努力工作，传承企业创业精神的强大基因，形成一支具有市场核心竞争力的员工队伍。

公司坚持“以人为本”的管理理念，公司每年从全国各大院校选聘优秀毕业生到相关岗位进行培养、历练与提升，迄今已形成有数百人的骨干团队，成为联化科技最大的财富。公司针对不同的专业人才，建立相应的职业发展通道，总结各类人员成长的内在规律，明确各类专业人员的的发展方向，让各类专业人员看到自己的发展前景。选送高层管理人员研读MBA课程，为中层干部开办领导力提升系列课程培训，通过

课堂、案例学习管理知识，结合实际工作，通过项目运用并掌握各项管理技能。根据公司国际化发展的人才需求，选拔合适人员参加海外轮岗培训；公司每年组织高潜培训、新经理管理培训，结业答辩合格后列入管理人才库。建设在线学习平台，开发适合网络学习的专业课程，整合公司内部培训资源，为各级员工提供更灵活、更具有针对性的学习支持。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
医药	629,074,955.25	234,592,226.66	37.29%	27.27%	48.90%	5.41%
农药	2,559,476,235.91	907,168,095.34	35.44%	-5.23%	26.69%	8.93%
功能化学品	796,558,310.96	469,173,172.44	58.90%	43.97%	141.16%	23.74%
其他工业产品	159,177,228.79	48,988,273.17	30.78%	-3.01%	-18.23%	-5.72%
贸易：	103,363,008.56	3,048,779.54	2.95%	-37.73%	-26.48%	0.45%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

财政部分别于2019年4月30日和2019年9月19日发布了《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2019〕6号）和《关于修订印发合并财务报表格式（2019版）的通知》（财会〔2019〕16号），对一般企业财务报表格式进行了修订。

财政部于2017年度修订了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》、《企业会计准则第23号——金融资产转移》、《企业会计准则第24号——套期会计》和《企业会计准则第37号——金融工具列报》。公司按照相关政策变更调整了会计政策，具体请参见第十二节财务报告。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

2019年度通过设立方式纳入合并范围的子公司：联化科技(临海)有限公司和福欧华化学技术(临海)有限公司系公司于台州临海新设成立的全资子公司。

联化科技股份有限公司董事会
法定代表人：王萍
二〇二〇年四月二十三日