

深圳丹邦科技股份有限公司

关于深圳证券交易所 2018 年年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳丹邦科技股份有限公司（以下简称“公司”）于近日收到深圳证券交易所（以下简称“深交所”）出具的《关于对深圳丹邦科技股份有限公司2018年年报的问询函》（中小板年报问询函【2019】第326号）（以下简称“问询函”），现根据问询函的要求，对问询函相关问题做出回复并披露如下：

1、报告期内，你公司实现营业收入 3.43 亿元，较去年同比增长 8.33%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1,718 万元，较去年同比增长 17,019.07%。其中，非经常性损益项下，计入当期损益的政府补助为 821 万元，较去年同比下降 68.61%。经营活动产生的现金流量净额为 2.13 亿元，与去年基本持平。

（1）请补充说明2018年度经营活动产生的现金流量净额与营业收入、净利润增长幅度不配比的原因。

回复：

1、报告期内，经常性损益波动较大的报表项目列示如下：

单位：万元

项 目	本期数	上期数	变动金额	变动比例
营业收入	34,358.66	31,715.85	2,642.81	8.33%
减：营业成本	20,216.34	20,181.46	34.88	0.17%
税金及附加	552.89	749.59	-196.70	-26.24%
管理费用	5,076.61	4,451.11	625.50	14.05%
研发费用	2,124.17	1,306.87	817.30	62.54%
财务费用	3,476.16	5,105.41	-1,629.25	-31.91%
其中：利息费用	4,002.12	3,694.86	307.27	8.32%
汇兑损益	-525.17	1,416.47	-1,941.64	-137.08%

项 目	本期数	上期数	变动金额	变动比例
资产减值损失	566.34	-1,162.35	1,728.70	148.72%

从上述比对数据可以看出，2018年度公司扣除非经常性损益后的净利润较2017年度增幅较大，主要是由于本期营业收入较上期增加2,642.81万元，增涨8.33%，管理费用较上期增加625.50万元，增涨14.05%，研发费用较上期增加817.30万元，增涨62.54%，财务费用较上期减少1,629.25万元，下降31.91%，资产减值损失较上期增加1,728.70万元，增涨148.72%等项目波动所致。

2、净利润调节为经营活动现金流量列示如下：

单位：万元

项 目	本期数	上期数
净利润	2,541.52	2,537.36
加：资产减值准备	566.34	-1,162.35
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	14,005.96	11,528.08
无形资产摊销	941.14	877.67
长期待摊费用摊销	59.82	30.31
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失 （收益以“-”号填列）	0.01	
财务费用（收益以“-”号填列）	3,971.96	4,017.57
递延所得税资产减少（增加以“-”号填列）	-93.89	213.24
存货的减少（增加以“-”号填列）	-5,814.28	-2,275.09
经营性应收项目的减少（增加以“-”号填列）	4,340.18	6,686.69
经营性应付项目的增加（减少以“-”号填列）	829.66	-1,190.31
经营活动产生的现金流量净额	21,348.44	21,263.18

上述数据结合经常性损益报表项目波动情况可以看出，公司经营活动产生的现金流量净额与营业收入、净利润增长幅度不配比，主要是由于资产减值准备、固定资产折旧、无形资产及长期待摊费用摊销等项目综合影响。

（2）请补充说明你公司计入当期损益的政府补助变化的合理性及政府补助相关会计处理是否符合《企业会计准则》的相关规定，并请年审会计师就政府补助会计处理的合规性发表专业意见。

回复：

1、报告期内，公司计入当期损益的政府补助列示如下：

单位：万元

项目	本期数	上期数
02 专项课题经费		1,943.54
省级财政补助项目资金		201.23
递延收益分摊	332.55	249.33
科创委加计扣除资助款	107.00	169.60
失业稳岗补贴	6.31	40.54
残疾人就业奖励金		1.20
专利资助款	0.20	5.40
东莞市企业研发投入后补助	63.97	3.45
节约用水办公室奖励经费		2.00
供电局用电资助	78.01	
专项资金进口贴息	233.16	
合计	821.20	2,616.28

2018年度公司计入当期损益的政府补助为821万元，较上年同期下降68.61%，主要是由于2017年度确认1,943.54万元02专项课题经费补助所致。该补助对应项目是由北京市经济和信息化委员会、上海市科学技术委员会组建的重大专项实施管理办公室作为牵头单位，由公司之全资子公司广东丹邦科技有限公司（以下简称“广东丹邦”）承接的国家重大科研项目（以下简称02专项）。

该项目于2017年4月完成了包括任务指标及财务指标的整体验收，满足取得政府补助所附条件；根据任务合同书的约定、相关资金拨付文件及专项实施管理办公室验收证明文件等综合判断，公司预计能够收到上述待拨付政府补助，

根据《企业会计准则第16号—政府补助》的相关规定，政府补助同时满足下列条件时，才能予以确认：（一）企业能够满足政府补助所附条件；（二）企业能够收到政府补助及根据上市公司执行企业会计准则监管问题解答，中国证券监督管理委员会会计部函[2013]232号中是否可以按照应收确认政府补助的解释，对期末有确凿证据表明能够符合财政扶持政策规定的相关条件且预计能够收到财政扶持资金时，可以按应收金额计量。故公司于2017年度根据具体审核结果将待拨付政府补助划分为与资产相关和与收益相关的政府补助。其中与资产相关的政府补助确认为递延收益，在相关资产使用寿命内按照合理、系统的方法分期计入损益；与收益相关的政府补助直接计入当期损益。2018年度本公司已收到上述政府补助款。

会计师意见

政府补助确认和计量符合企业会计准则的相关规定。

2、年报显示，公司报告期内研发人员数量为 161 人，同比减少 10.56%，研发投入金额为 3,553 万元，同比下降 27.32%，其中资本化金额为 1,429 万元。

(1) 请补充说明研发人员减少、研发投入下降的原因。

回复：

根据公司的经营发展方向及产业布局，公司近几年研发方向主要集中在对FPC及芯片封装传统工艺的突破、各种功能型PI膜的开发，均为新产品新技术的开拓性研究，所以开发前期技术创新性强、难度较大，投入研发成本较高，而本年度研发人员及研发投入较上年度均有所下降，主要是由于本年度研发项目主要是在前期研发成果的基础上进行完善性或衍生性研究，技术创新性和难度相对核心工艺或基础工艺而言有所降低所致。

(2) 请结合产品研发具体流程说明研发费用资本化的条件及确认时点，并结合报告期资本化金额说明相关支出资本化的依据及合理性。

回复：

公司研发项目从前期调研到成熟应用，需经历研究和开发两个阶段，具体需经过调研、立项、项目实施论证、试产等若干阶段。

其中：1) 研究阶段工作包括：将接收的技术开发需求整理汇总，根据市场需求初步筛选出具有开发价值的建议，进行调研与分析；召开立项会议，讨论技术开发的技术协调性、技术先进性、经济合理性等；研发需求申请经批准同意后，正式进入研发程序；成立项目开发小组，制定项目开发计划；进行前期研究工作，包括配方和工艺设计、制定性能指标等；从大量实验中总结经验与教训，对实验结果进行分析总结，不断修正产品的结构设计、性能调试及工艺路线或参数，探索出成功的实施方案。这个阶段主要是调研，计划，研究，并完成关键技术的论证、测试、突破和实现。只有在关键技术突破和最终论证形成新技术可能性很大的前提下，才转入开发阶段。

2) 开发阶段的主要工作为对实施方案的试验参数进一步组合优化，开发出定型的最优化方案和合格的实验室样品；同时完成实验室成果向产业化的转换，进一步调整前

期开发试验参数局部范围，优化工艺控制，对量产工艺参数进行组合优化，使量产工艺达到较易量化操作的可控范围并完成产品定型。在这过程中要完成技术成果的小试和中试，甚至有可能部分大试。

根据企业会计准则及相关规定，公司将研发项目划分为研究阶段和开发阶段。其中：1) 研究阶段为获取并理解新的科学或技术知识等而进行的独创性的有计划调查、研究活动的阶段。内部研究开发项目研究阶段的支出，在发生时计入当期损益。2) 开发阶段为在进行商业性生产或使用前，将研究成果或其他知识应用于某项计划或设计，以生产出新的或具有实质性改进的材料、装置、产品等活动的阶段。内部研究开发项目开发阶段的支出，归集于研发支出科目，符合条件的予以资本化，不符合资本化条件的计入当期损益。在项目提交专利申请并取得受理函之日起转入“无形资产”科目分项目进行明细核算。故我们认为，公司研发费用会计处理符合企业会计准则的相关规定。

3、报告期内，你公司产品平均毛利率为 40.42%，较去年同比增长 4.56%。其中，FPC 产品毛利率为 39.05%，较去年同比增长 4.52%；COF 柔性封装基板毛利率为 41.91%，较去年同比增长 4.76%；COF 产品毛利率为 42.29%，较去年同比增长 3.40%。外销产品毛利率较去年同比均略有增长。

(1) 请你公司结合业务开展情况、行业周期、市场供求情况、各产品同行业可比公司、具体产品类型、主要客户情况，补充说明你公司毛利率增长的原因及合理性。

回复：

公司主营业务所属行业为柔性印制电路板及材料制造业，包括FPC、COF 柔性封装基板、COF 产品（以下统称“柔性印制电路板产品”）及关键配套材料聚酰亚胺薄膜（以下统称“PI膜”）的研发、生产与销售。2018年度柔性印制电路板产品销售收入32,591.99万元，占主营业务收入的96.06%；PI膜直接对外实现销售收入1,337.55万元，占主营业务收入的3.94%。

目前同行业上市公司主要涉及弘信电子、景旺电子、中京电子、风华高科，上述可比同行业上市公司2018年产品销售毛利率基本在11%-31%之间，而公司毛利均高于同行业并处于较高水平，主要是由于公司虽然与上述公司同属PCB行业，但属于PCB中柔性电路板领域的高端产品，具有更高的技术含量、附加值及更高端的应用领域。公司柔性印制电路板产品生产技术一直处于国内领先地位，部分技术接近国际尖端水平主要生产技

术含量高、应用领域相对高端的COF柔性封装基板、COF产品，该类产品技术门槛高，国内只有极少数企业能够生产。而上述可比同行业上市公司主要是以普通PCB、刚性印制电器板等产品为主业，国内市场竞争比较激烈，产品毛利不断受到挤压，使得产品毛利率远低于本公司。

公司客户主要是国际顶尖电子信息产品生产商或代理商，产品均是运用在国际顶尖信息产品制造商的高端产品中。而同行业上市公司产品销售客户主要是国内消费类电子信息产品生产商，从客户群体及产品终端销售来看均存在较大差异。

本公司2018年度、2017年度产品销售综合毛利率分别为40.42%、35.86%，本年度较上年毛利率增加4.56%。主要是由于2018年本公司柔性印制电路板产品生产所需关键原材料PI膜实现自供无需外采，关键原材料自产降低了材料成本，同时由于公司产品以美元结算，而汇率有利波动间接影响了销售价格所致。

(2) 请补充说明中美贸易摩擦对你公司的对外销售是否可能产生重大不利影响。

回复：

公司发展战略明确，定位高端产品市场，而高端柔性印制电路板产品的主要需求来源国外市场，故公司柔性印制电路板产品95%以出口为主。但目前国外市场主要集中日本、东南亚及欧美，其中欧美地区销售额只占产品销售总额11%，且主要集中在欧洲、美洲的墨西哥等，因此中美贸易摩擦对公司海外销售暂未产生重大不利影响。

4、报告期内，你公司客户集中度较高，其中向前五名客户合计销售金额占销售总额的比例为 72.62%，你对第一大客户销售额占公司营业总收入的 23.56%。

(1) 请结合行业特性、同行业可比公司的情况、你公司业务模式与经营策略等，补充说明你公司客户集中度较高的原因及合理性，并补充说明你公司拟采取的应对措施。

回复：

公司主营业务所属行业为柔性印制电路板及材料制造业，包括柔性印制电路板产品及关键配套材料PI膜的研发、生产与销售。公司主要生产技术含量高、应用领域相对高端的COF柔性封装基板、COF产品，该类产品技术门槛高，国内只有极少数企业能够生产。同行业上市公司目前普遍以普通PCB、刚性印制电器板等中低端产品为主，市场竞

争激烈。虽然与公司同属PCB行业，但公司产品属于PCB中柔性电路板领域的高端产品，所生产的产品及客户群体均不同，无直接可比性。

公司的COF柔性封装基板及COF产品主要用于上述国际顶尖电子信息产品制造商的高端产品，是日本索尼、松下、电产、夏普、佳能、日立、欧姆龙等全球知名的电子信息产品品牌制造商的高端柔性电路板、COF柔性封装基板及COF产品的重要供应商之一。由于公司发展战略明确，定位高端产品市场，因此，公司主要客户集中度较高，主要集中在国际顶尖电子信息产品生产或代理商，符合公司自身产品定位标准，具有合理性。

(2) 说明你公司近三年前5大客户的具体情况，包括但不限于客户名称、关联关系、主要销售产品、是否为海外客户、是否为新增重要客户等，在此基础上说明公司近三年前5大客户结构是否发生重大变化。

近三年前 5 大客户具体情况列示如下：

单位：万元

年度	客户名称	销售额	占营业收入比例
2018 年度	第一名	8,095.37	23.56%
	第二名	5,784.14	16.83%
	第三名	5,273.41	15.35%
	第四名	3,212.65	9.35%
	第五名	2,587.37	7.53%
	合计	24,952.95	72.62%
2017 年度	第一名	5,277.65	16.83%
	第二名	4,163.69	13.28%
	第三名	3,862.47	12.32%
	第四名	3,754.02	11.97%
	第五名	3,727.61	11.89%
	合计	20,785.44	66.29%
2016 年度	第一名	8,587.01	31.71%
	第二名	4,865.37	17.97%
	第三名	2,245.33	8.29%
	第四名	2,169.60	8.01%
	第五名	1,671.37	6.17%
	合计	19,538.69	72.15%

近三年来，公司前五大客户基本稳定，未发生重大变化。公司前五大客户均系国际顶尖电子信息产品生产商或代理商，公司与上述客户之间不存在关联关系，本公司董事、监事、高级管理人员和核心技术人员及主要关联方或持有本公司 5%以上股份的股东均未在上述客户中拥有权益。

（3）结合合作历史、合作模式、在手订单等情况，说明你公司客户的稳定性，是否存在销售收入波动性较高的风险，如是，请充分揭示风险。

公司柔性印制电路板产品生产技术一直处于国内领先地位，部分技术接近国际尖端水平。同时，公司专注于微电子柔性互连与封装业务，成为全球极少数产业链涵盖从“原材料→柔性基材→柔性基板→芯片封装”的企业之一，而完整的产业链布局使得公司产品与同类产品相比具有技术领先、成本低、品质高等特点，增加了公司国际市场竞争力及客户黏度。

而公司主要客户均系国际顶尖电子信息产品生产商或代理商，该类客户对供应商选择大多比较严格，一般要通过严格的认证、打样或试用等程序，在获得其认可后，采购量则会逐步增加。产品通过客户认证并批量供货后，就会保持较稳定的合作关系。

5、报告期末，你公司应收账款 2.32 亿元，较去年末上涨 45%，坏账准备计提比例为 5.39%。

（1）请结合你公司各类业务开展情况、应收账款信用政策等补充说明应收账款期末余额大幅增长的原因；

回复：

目前公司主营业务所属行业为柔性印制电路板及材料制造业，包括FPC、COF 柔性封装基板、COF 产品（以下统称“柔性印制电路板产品”）及关键配套材料聚酰亚胺薄膜（以下统称“PI膜”）的研发、生产与销售。2018年度柔性印制电路板产品销售收入 32,591.99万元，占主营业务收入的96.06%；PI膜直接对外实现销售收入1,337.55万元，占主营业务收入的3.94%。

由于公司发展战略明确，定位高端产品市场，而高端柔性印制电路板产品的主要需求来源国外市场，使得公司柔性印制电路板产品95%以出口为主。公司出口销售一般采用后T/T的结算方式，且给予客户90-120天不等的信用账期，同时考虑到境外COF的关键

材料技术、生产能力和原材料的供给早期主要由日本、韩国、美国的几家大型公司掌握，形成了一定的市场垄断，为了打破国外先进材料生产商的市场垄断局面，参与国际竞争，稳定规模客户，在不影响公司日常经营资金周转的前提下，对部分信用级别高、合作时间长的优质客户适当延长了信用期；同时，公司为了便于与境外客户进行结算，充分利用香港发达的贸易及结算环境，由公司之全资子公司丹邦科技（香港）有限公司承担对海外客户、供应商的销售收款及付款职能，2018年下半年考虑到未来经营发展需要，整合优化资源配置、提高运营效率、降低经营管理成本对香港丹邦进行清算注销，并与客户协商办理回款主体变更等事宜，对正常回款造成了一定的影响所致。

（2）请补充说明应收账款前五大客户及其应收账款余额，并请对比同行业公司情况，结合近3年你公司期末应收账款余额期后回款情况，说明你公司应收账款坏账准备计提政策是否谨慎合理，并核实本年度应收账款坏账准备计提是否充分。请年审会计师核查并发表明确意见。

1、2018年末，应收账款前五大客户列示如下：

单位：万元

客户名称	应收账款 期末余额	坏账准备	应收账款 账面价值	占应收账款总额 的比例(%)
第一名	5,443.68	272.18	5,171.49	22.19
第二名	5,149.39	278.02	4,871.37	20.99
第三名	5,116.15	255.81	4,860.34	20.86
第四名	1,803.25	90.16	1,713.09	7.35
第五名	1,466.58	73.33	1,393.25	5.98
合计	18,979.06	969.50	18,009.55	77.37

2、与同行业公司应收账款计提政策比较列示如下：

账龄	本公司	弘信电子	景旺电子	中京电子	风华高科
1 年以内	5%	0%、5%	5%	2%	5%
1-2 年	10%	10%	20%	10%	10%
2-3 年	30%	30%	40%	30%	20%
3-4 年	50%	100%	60%	50%	50%
4-5 年	80%	100%	80%	80%	80%
5 年以上	100%	100%	100%	100%	100%

上述比对可以看出，公司1 年以内以及 1-2 年应收账款坏账准备计提比例与同行业基本一致，本报告期期末，公司按账龄分析法计提坏账准备的应收账款中，1 年以内及 1-2 年应收账款余额占比分别为97.53%和2.04%。

3、近3年公司期末应收账款余额期后回款情况列示如下：

单位：万元

项目	2018 年 12 月 31 日	2017 年 12 月 31 日	2016 年 12 月 31 日
应收账款期末余额	24,531.44	16,913.62	28,633.06
期后回款金额	4,179.40	16,726.63	28,299.05
期后回款比例	17.04%	98.89%	98.83%

注：上述应收账款期后回款统计时间截止2019年5月31日。

从上表数据可以看出，公司2016年、2017年应收账款回款均在98%以上，2018年应收账款期后回款较低主要是由于1)公司为了打破国外先进材料生产商的市场垄断局面，参与国际竞争，稳定规模客户，在不影响公司日常经营资金周转的前提下，对部分信用等级高、合作时间长的优质客户适当延长了信用期；2)公司为了便于与境外客户进行结算，充分利用香港发达的贸易及结算环境，由公司之全资子公司丹邦科技（香港）有限公司承担对海外客户、供应商的销售收款及付款职能，2018年下半年考虑到未来经营发展需要，整合优化资源配置、提高运营效率、降低经营管理成本对香港丹邦进行清算注销，并与客户协商办理回款主体变更等事宜，对正常回款造成了一定的影响所致。而主要客户均为国际顶尖电子信息产品生产或代理商，其自身信用良好，并一直与公司有着良好的合作关系，以往合作均未发生过无法收回货款情况。

综上所述，公司应收账款坏账计提政策与同行业上市公司趋同，且应收账款历史回款良好，未发生应收而无法收回的款项，产生坏账风险的可能性较小，故本公司认为本期应收账款坏账计提政策相对谨慎合理，本年度应收账款坏账准备计提充分。

会计师意见

应收账款坏账准备计提政策谨慎合理，本年度应收账款坏账准备计提充分。

6、2018 年你公司存货期末余额为 1.11 亿元，较期初增长 103.41%，存货跌价准备期末余额为 160 万元，报告期你公司仅针对库存商品计提了存货跌价准备。

(1) 请结合你公司各产品、销售量等情况说明存货大幅增长的原因，是否与产品销售收入变动幅度相匹配，是否出现产品滞销的情形。

回复：

一、公司期末存货大幅增长原因说明

期末存货明细列示如下：

单位：万元				
存货项目	期末余额	期初余额	变动金额	变动比例
原材料	1,185.32	1,239.99	-54.67	-4.41%
在产品	1,689.40	496.76	1,192.65	240.09%
其中：柔性印制电路板产品	1,505.75	259.22	1,246.53	480.88%
产成品	8,045.69	3,340.98	4,704.71	140.82%
其中：柔性印制电路板产品	220.80	417.64	-196.84	-47.13%
其中：PI膜产品	7,824.89	2,923.34	4,901.55	167.67%
自制半成品	4.46	39.58	-35.12	-88.74%
周转材料	356.16	349.44	6.72	1.92%
合计	11,281.03	5,466.75	5,814.28	106.36%

上述数据可以看出，公司期末存货较期初增加5,814.28万元，增长106.36%，主要是期末在制柔性印制电路板产品、PI膜成品库存大幅增加所致。

其中：1、公司柔性印制电路板产品是一种定制化产品而非标准件产品，使得公司该类产品均是“以销定产”，即根据客户的订单情况来确定生产计划，而期末在制及在库芯片封装产品合计数较上年末增加1,049.69万元，增长155.08%，主要是2018年末订单及对应生产任务较为集中所致；

2、2018年末PI膜成品库存较上期末增加4,901.55万元，增长167.67%。主要是由于2017年下半年，PI膜实现批量生产后，公司对内部生产柔性印制电路板产品耗用、后期PI膜深加工产品（TPI碳化膜）的研发、生产耗用进行的备货安排所致。

综上所述，本公司期末存货较大均是备货安排所致，不存在产品滞销的情形。

（2）请从产品分类、产品价格、原材料采购价格的变动情况等方面，具体说明存货跌价准备计提的依据及充分性。请年审会计师核查并发表明确意见。

回复：

1、存货跌价准备计提的依据

存货采用成本与可变现净值孰低计量，按照存货类别成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。直接用于出售的存货，在正常生产经营过程中以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值；需要经过加工的存货，在正常生产经营过程中以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值；资产负债表日，同一项存货中一部分有合同价格约定、其他部分不存在合同价格的，分别确定其可变现净值，并与其对应的成本进行比较，分别确定存货跌价准备的计提或转回的金额。

2、存货跌价准备计提充分性说明

本公司主营业务所属行业为柔性印制电路板及材料制造业，包括FPC、COF 柔性封装基板、COF 产品（以下统称“柔性印制电路板产品”）及关键配套材料聚酰亚胺薄膜（以下统称“PI膜”）的研发、生产与销售。

其中：1、柔性印制电路板产品期末库存220万元，占期末存货1.96%。报告期柔性印制电路板产品销售收入32,591.99万元，占主营业务收入的96.06%，毛利率41.50%，毛利率较高，因此期末存货中柔性印制电路板产品及对应生产该产品所持有的原材料、在制品及半成品在生产工艺、制造成本不发生大幅异常变化的前提下，上述存货进一步加工为产成品后的成本远低于最终产成品可变现净值，故我们认为，上述柔性印制电路板产品及对应生产该产品所持有的原材料、在制品及半成品不存在减值。

2、PI膜产品期末库存7,824.89万元，占期末存货69.36%。报告期直接对外实现销售销售收入1,337.55万元，占主营业务收入的3.94%。毛利率为14.17%。毛利率相对较低，主要是由于公司为满足市场需求变化，对产品结构进行调整，使得产品生产设备未达到设计产能，现有产能分摊较高的制费成本，造成PI膜单位成本较高，故资产负债表日，公司针对期末库存PI膜成品进行减值测试，按照存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备

会计师意见

计提存货跌价准备的依据充分、合理，符合企业会计准则的规定。

7、报告期末，你公司尚有未办妥产权证书的固定资产，账面价值为 3.23 亿元。请你公司补充说明尚未办妥产权证书的原因，办理的进展情况以及预计办毕时间。

回复：

公司尚有未办妥产权证书的固定资产明细列示如下：

单位：万元

资产编码	类别	建筑物名称	固定资产原值	固定资产净值
GF0301007	房屋建筑物	一号厂房	1,501.62	1,334.60
GF0301002	房屋建筑物	二号厂房	17,992.51	15,011.23
GF0301009	房屋建筑物	三号厂房	14,739.18	13,662.94
GF0301001	房屋建筑物	办公大楼	610.18	471.36
GF0301010	房屋建筑物	宿舍二	840.60	756.54
GF0301011	房屋建筑物	宿舍三	730.61	657.55
GF0301012	房屋建筑物	宿舍四	466.86	420.18

上述尚未办妥产权证的房产，主要是本公司募投项目实施用自建厂房，具体分为一栋办公楼、三栋厂房、四栋宿舍楼。该厂房建设均是统一规划、备案、建造及验收。在对上述房产申请办理产权证过程中，由于公司提交项目施工图与规划备案图纸存有出入，政府主管部门要求公司重新提交验收资料，重新提交房产验收申请。由于自建厂房验收涉及多个主管部门，资料重新整理提交审核手续繁杂，现公司正积极协调配合相关部门推进落实。

8、报告期内，你公司财务费用中汇兑收益金额为 525 万元，2017 年度财务费用中汇兑损失金额 1,416 万元。

(1) 请补充说明你公司出口商品的收款币种，并请结合汇率的具体变动、公司境外销售收入、相关会计政策等情况补充说明汇兑损益的会计处理过程。

回复：

公司产品销售以出口为主，出口销售额占营业收入的95%以上，主要以美元进行结算。2018年财务费用汇兑损益较2017年波动较大，主要是受到美元汇率变动所致。美元兑换人民币的汇率变化方面，2018年年末汇率为 6.8632，2017 年年末汇率6.5342，2016 年年末汇率6.9370，2018年末与2017年末同比上升4.79%；2017年末与2016年末同比下降

6.16%，由于2018年度、2017年度美元兑换人民币的汇率呈反向波动，造成2018年较2017年汇率波动较大。

公司外币交易在初始确认时，采用交易发生日的即期汇率折算为人民币金额。资产负债表日，外币货币性项目采用资产负债表日即期汇率折算，因汇率不同而产生的汇兑差额，除与购建符合资本化条件资产有关的外币专门借款本金及利息的汇兑差额外，计入当期损益；以历史成本计量的外币非货币性项目仍采用交易发生日的即期汇率折算，不改变其人民币金额；以公允价值计量的外币非货币性项目，采用公允价值确定日的即期汇率折算，差额计入当期损益或其他综合收益。

(2) 请补充说明你公司是否对汇率变动采取相应的风险对冲措施。

公司产品销售以出口为主，主要以美元进行结算，在汇率波动较大时会对公司的经营业绩造成重大影响，故公司予以高度关注，并结合自身实际情况，采取了如下必要措施：

- 1、销售定价时，尽可能考虑未来汇率变动可能带来的汇率损失风险；
- 2、尽量缩短账期，积极催收货款，通过降低公司应收账款外币货款来减少汇率波动对经营情况的影响幅度；
- 3、未来拟通过与银行进行远期结汇交易转移汇率风险。

特此公告。

深圳丹邦科技股份有限公司董事会

2019年6月28日