

## 江苏华宏科技股份有限公司

### 关于对深圳证券交易所 2017 年年报问询函回复的公告

本公司及其董事、监事、高级管理人员保证公告内容真实、准确和完整，并对公告中的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏承担责任。

2018 年 5 月 29 日，深圳证券交易所向江苏华宏科技股份有限公司（以下简称“公司”）出具了《关于对江苏华宏科技股份有限公司 2017 年年报的问询函》（中小板年报问询函【2018】第 280 号），关注了公司 2017 年年度报告部分事项，公司对 2017 年年报问询函中的关注事项进行了认真核查，现对相关事项做出的书面说明如下：

**1、报告期，你公司实现归属于上市公司股东的净利润（以下简称“净利润”）1.24 亿元，较去年同期增长 96.58%。经营活动产生的现金流量净额为 2.12 亿元，较去年同期增长 235.47%。请结合你公司经营环境、同行业公司经营情况、产品价格等，说明报告期内净利润大幅增长的原因，并说明净利润与经营活动产生的现金流量净额变动幅度存在较大差异的原因及合理性。请年审会计师发表专项意见。**

#### **【回复】**

##### **1、报告期内净利润大幅度增长的原因**

公司经营业绩的主要来源为再生资源加工设备产销和电梯零部件产销两大类业务板块，2017 年度实现归属于上市公司股东的净利润（以下简称“净利润”）1.24 亿元，较去年同期增长 96.58%，主要原因一是公司主营业务的再生资源加工设备产销净利润大幅度增长，二是电梯零部件业务稳健经营，经营业绩持续稳

定增长。

公司合并报表层面各个业务板块净利润同期变动情况：

单位：人民币万元

业务类型	2017 年度	2016 年度	增长额	增长率
再生资源加工设备产销	3,119.32	-1,781.44	4,900.76	275.10%
电梯零部件产销	9,917.53	8,346.55	1,570.98	18.82%
其他产品产销	-753.13	-372.42	-380.70	-102.22%
净利润合计	12,283.72	6,192.69	6,091.03	98.36%
减：少数股东损益	-106.07	-109.92	3.85	3.50%
归属于母公司所有者的净利润	<b>12,389.79</b>	<b>6,302.61</b>	<b>6,087.18</b>	<b>96.58%</b>

(1)、再生资源加工设备量价齐升，收入、毛利率同比大幅增长，净利润增加 4,900.76 万元。

公司是国内领先的废钢处理设备企业，主要从事废钢破碎线、剪切机、打包机等再生资源加工设备的生产和销售，报告期内，再生资源加工设备销售 2,326 台、同比增长 60.41%，营业收入 53,258.28 万元、同比增长 80.30%，单价 23.27 万元/台、同比增长 12.40%，实现毛利 10,956.18 万元、同比增长 164.75%，毛利率为 20.57%、同比增加 6.56 个百分点。

再生资源加工设备经营业绩出现大幅增长的主要原因为：一是受钢铁行业供给侧改革的影响，地条钢产能快速清除，废钢价格迎来触底反弹且在 2017 年度内快速上涨，废钢加工企业利润得到修复，从而增加资本开支；二是环保整治力度持续加大，地条钢被取缔，中频炉相继关闭，电炉炼钢比例逐渐提升，废钢精料需求增长，引致更多废钢加工设备采购；三是政策加码，新版废钢退税政策对废钢加工行业准入条件提出较高要求，使得资源向大中型企业集中，公司是国内再生资源加工设备龙头企业，产品质量可靠，受到更多优质废钢加工企业的青睐，产品订单持续增长。

公司再生资源加工设备产销同行业上市公司很少，相近有可比性的为天奇自动化工程股份有限公司的循环产业类产品产销，其年报数据显示：

单位：人民币万元

项目	2017 年度	2016 年度	增长比例
循环产业收入	55,454.35	34,256.34	61.88%

循环产业成本	36,193.73	21,826.81	
循环产业毛利率	34.73%	36.28%	

与同行业相比，公司的再生资源加工设备产销其毛利率低于同行业，营业收入的增长与同行业保持一致。

(2) 电梯零部件业务稳健经营，经营业绩稳步增长，净利润增加 1,570.98 万元。

2015 年 11 月，公司成功收购江苏威尔曼科技有限公司(以下简称“威尔曼”) 100% 股权，切入电梯零部件领域，威尔曼凭借多年深耕电梯信号系统、门系统和其他电梯精密零部件积累的市场口碑、模块化技术及平台化产品、行业定制化经验等综合优势，迅速成为迅达、通力等国际电梯巨头的信号系统的主要供应商之一，除此之外，威尔曼也与日立、富士达、蒂森克虏伯、三菱等国际领先整机厂商和江南嘉捷、上海永大等国内知名整机企业建立长期稳定的合作关系，业务稳健增长，2017 年度电梯零部件实现营业收入 57,798.51 万元，同比增长 18.75%，实现净利润 9,917.53 万元，同比增长 18.82%。

2、净利润与经营活动产生的现金流量净额变动幅度存在较大差异的原因及合理性

公司 2017 年度经营活动产生的现金流量净额为 2.12 亿元，较去年同期增长 235.47%，其变动情况为：

单位：人民币万元

项目	经营活动现金净流量	净利润	差异
2017 年度	21,239.80	12,283.72	8,956.08
2016 年度	6,331.28	6,192.69	138.59
增长幅度	235.47%	98.36%	

注：为便于比较说明，本表中的净利润包含少数股东损益。

与上年度相比，2017 年度公司净利润与经营活动产生的现金流量净额变动幅度存在较大差异的主要原因：

(1) 期末预收款项大幅度增加

受国内市场废钢价格上涨的影响，国内废钢加工设备需求增长，2017 年度

公司再生资源加工设备产销大幅度增加，一方面体现在全年销售收入比上年有大幅度增长，另一方面体现在期末公司未完工的再生资源加工设备订单也比上年大幅度增加，由于期末未完工订单增加，公司期末再生资源加工设备的预收款项达 22,307.29 万元，比上年末增加 18,874.51 万元，相应增加净利润与经营活动产生的现金流量净额的变动幅度。

## (2) 期末预付款项大幅度增加

由于公司期末未完工的再生资源加工设备订单增加，一方面公司加大了库存材料的储存，2017 年期末库存材料比上年增加 4,272.52 万元，另一方面为防止主要原材料采购成本的上涨，公司加大了提前与供货商签订供货合同的力度，从而使得期末再生资源加工设备的预付款项达 8,166.35 万元。预付款项比上年期末增加 7,952.24 万元，相应减少净利润与经营活动产生的现金流量净额的变动幅度。

上述二项主要事项对公司 2017 年度净利润与经营活动产生的现金流量净额变动幅度的影响达 10,922.27 万元，大于净利润与经营活动产生的现金流量净额差异总额。

**年审会计师认为：**华宏科技 2017 年度实现归属于上市公司股东的净利润 1.24 亿元，较去年同期增长 96.58%，主要原因是由国内废钢加工设备市场需求增长带动公司再生资源加工设备产销大幅度增加引起，其毛利率的同行业对比在合理范围之内，营业收入增长与同行业相比保持一致；2017 年度净利润与经营活动产生的现金流量净额变动幅度存在较大差异主要原因，为公司由于再生资源加工设备产销大幅度增加，预收款项的增加大于预付款项的增加，其变动原因合理。

**2、报告期，你公司实现营业收入 13 亿元，较去年同期增长 29.28%；其中国外销售较去年同期增加 15.14%，毛利率较去年同期提高 27 个百分点。请结合市场环境、国外销售产品情况、国内外成本差异、同行业可比公司等情况，说明国外销售额、毛利率增长的原因及合理性。**

**【回复】**

经核对，公司对全资子公司江苏威尔曼科技有限公司 2016 年度国内国外销售产品的成本数据分类统计出现了误差，公司已于 2018 年 6 月 7 日披露了《关于 2017 年年度报告的更正公告》。经重新核对统计，2016 年度实际统计数据与原披露数据对比如下：

单位：万元

2016 年度	收入		成本		毛利率		
	更正前	更正后	更正前	更正后	更正前	更正后	偏差
国内	88,255.74	88,255.74	68,779.58	72,619.91	22.07%	17.72%	-4.35%
国外	12,297.07	12,297.07	11,314.31	7,473.98	7.99%	39.22%	-31.23%

2016 年更正后与 2017 年度对比数据如下：

单位：万元

同比	收入		成本		毛利率		
	2017 年度	2016 年度	2017 年度	2016 年度	2017 年度	2016 年度	同比变化
国内	115,835.47	88,255.74	90,973.35	72,619.91	21.46%	17.72%	3.74%
国外	14,158.83	12,297.07	9,175.57	7,473.98	35.20%	39.22%	-4.02%

#### (1) 2017 年度国内业务毛利率增长原因

2017 年度国内销售业务毛利率同比 2016 年度上升 3.74 个百分点，主要原因为 2017 年随着钢材、有色金属等原材料需求量持续增加，再生资源装备产业在 2017 年度引起爆发式增长，公司再生资源装备业务主营业务收入由 2016 年度的 2.95 亿元增至 2017 年度的 5.33 亿元，增幅 81%。随着营业收入的大幅增加，公司固定费用的成本分摊下降效应愈发明显，再生资源装备主营业务毛利率由 2016 年度的 14.01% 增至 2017 年度的 20.57%。

#### (2) 2017 年度国外业务毛利率下降原因

2017 年度国外销售业务毛利率同比 2016 年度下降 4.02 个百分点。出口业务中，电梯部件出口业务占比达 92.61%，该出口板块 2017 年度毛利率为 36.88%，同比下降 1.03 个百分点；而占比 7.39% 的再生资源装备及海工装备出口业务毛利率为 14.14%，产品订单不稳定，订单价格受产品种类变化较大；综上所述：

出口产品种类和结构变化使得国外业务毛利率下降 4.02 个百分点。

公司再生资源加工设备产销同行业上市公司很少，相近有可比性的为天奇自动化工程股份有限公司的循环产业类产品产销，但公开数据无法区分国内国外。

3、报告期内，你公司前 5 大客户合计销售金额占销售总额的 45.19%，请你公司结合公司经营特点、业务发展情况等说明客户集中度较高的原因及合理性，公司与前述客户是否存在关联关系以及可能或已经造成上市公司对其利益倾斜的其他关系，公司是否存在对主要客户的依赖及拟采取的应对措施。

【回复】

2017 年度，公司前五大客户销售额及占比情况详见下表：

序号	客户名称	销售额（元）	占年度销售总额比例
1	迅达（中国）电梯有限公司	188,225,385.81	14.48%
2	通力电梯有限公司	152,207,197.66	11.71%
3	衢州元立金属制品有限公司	117,229,623.93	9.02%
4	瑞士 LOC	70,546,181.48	5.43%
5	日立电梯(上海)有限公司	59,258,431.40	4.56%
合计	--	<b>587,466,820.28</b>	<b>45.19%</b>

公司与前五大客户不存在关联关系以及可能或已经造成上市公司对其利益倾斜的其他关系；

公司主要业务分为再生资源板块及电梯部件板块：电梯行业市场集中度较高，包括迅达、蒂森克虏伯、通力、奥的斯在内的外资品牌占据了国内市场的重要份额，电梯销售市场呈现出金字塔形竞争格局，根据公司的战略部署，威尔曼长期目标客户是电梯行业前 20 强，短期目标是电梯行业前 8 大品牌。2009 年，公司为迅达合作开发新一代全球信号系统产品，正式成为迅达全球战略供应商。2014 年为通力开发新一代全球信号系统，2016 年获通力全球银牌供应商。随着威尔曼和迅达、通力的深度合作，导致业务大幅增长。（注：瑞士 LOC 属于迅达全球分支）；再生资源加工装备客户较为分散，但再生资源加工、回收业务的客户为钢厂，市场集中度较高，2017 年，公司子公司东海县华宏再生资源有限公司与衢州元立金属制品有限公司签订了战略合作协议，为衢州元立金属制品有限公司的战略供应商；

在公司成长初期，由于生产规模和资金实力所限，将有限的资源集中服务于一到两家核心客户是企业发展的必经之路，随着公司业务规模和技术实力的不断增强，在继续维系好现有客户的基础上，未来公司将通过拓展新的客户、研发新产品等方式减少客户依赖的风险，提升企业核心竞争力。目前，威尔曼与日立、富士达、蒂森克虏伯、三菱等国际领先整机厂商和江南嘉捷、上海永大等国内知名整机企业建立良好客户关系。

**4、报告期内，你公司计入其他收益的政府补助为 656.24 万元，占最近一年净利润的 10%。请说明上述政府补助收到的时间、原因，是否及时履行信息披露义务，相关会计处理合规性。请年审会计师对相关会计处理发表专项意见。**

**【回复】**

2017 年度，公司计入其他收益的政府补助明细如下表：

补助项目	本期发生额 (元)	收到时间	与资产/收 益相关
废旧金属再生处理大型装备产业化项目补贴	1,163,636.36	2013 年	资产相关
购置先进机械、电子设备及仪器	698,471.70	2012 年	资产相关
废旧汽车拆解回收处理成套装备研发及产业化	480,000.00	2014 年	资产相关
装备投入贴息资金 1	135,500.00	2013 年	资产相关
信息产业转型升级专项引导资金	73,469.40	2014 年	资产相关
装备投入贴息资金 2	63,200.00	2014 年	资产相关
桃林镇政府市场开拓奖励款	953,277.94	2017 年 5-12 月	收益相关
工业经济考核奖	739,000.00	2017 年 6 月	收益相关
2016 年省创新能力建设专项资金	600,000.00	2017 年 3 月	收益相关
工业经济工作成绩突出单位和经营者（个人）奖励	240,000.00	2017 年 8 月	收益相关
2017 年商务发展专项资金（国家进口贴息）	233,286.41	2017 年 8 月	收益相关
周庄镇财政所经济转型扶持资金	194,000.00	2017 年 11 月	收益相关
专利资助奖励资金	169,000.00	2017 年 11-12 月	收益相关
江阴市人力资源和社会保障局机关专技人才	120,000.00	2017 年 12 月	收益相关
江阴市商务局机关商务发展专项资金	104,900.00	2017 年 1-11 月	收益相关
2016 年工业专项资金扶持款	50,000.00	2017 年 6 月	收益相关
中小微企业发展专项资金	50,000.00	2017 年 6 月	收益相关
江苏省质量强省专项经费奖励	50,000.00	2017 年 12 月	收益相关
江阴市商务局机关商务发展专项资金	49,400.00	2017 年 11 月	收益相关
2017 年外经贸发展专项资金	41,500.00	2017 年 6 月	收益相关
江阴市科学技术局机关补助项目资金	30,000.00	2017 年 12 月	收益相关

其他工业和信息产业资金	20,000.00	2017年7月	收益相关
江阴市科学技术局机关科技进步奖	20,000.00	2017年11月	收益相关
博士后科研资助	20,000.00	2017年11月	收益相关
江阴市金桥工程、企会协作和重点学术交流项目	15,000.00	2017年11月	收益相关
引进国外智力经费	13,710.00	2017年5月	收益相关
其他	235,000.00	2017年8-12月	收益相关
<b>合计</b>	<b>6,562,351.81</b>		

注：2017年度收到的政府补助 394.81 万元，以前年度收到的政府补助 261.43 万元。

公司 2017 年度计入其他收益的政府补助为 656.24 万元，其中 2017 年度公司共计收到 21 笔政府补助，合计金额为 394.81 万元，未达到信息披露相关要求，公司信息披露符合相关法律、法规及公司内部制度相关规定，不存在违规行为。

公司执行财政部 2017 年度修订的《企业会计准则第 16 号——政府补助》，公司对政府补助的具体处理方法为：

(1) 根据相关政府文件中明确规定的补助对象性质划分为与资产相关的政府补助和与收益相关的政府补助。对于政府文件未明确规定补助对象的，将该政府补助划分为与资产相关或与收益相关的判断依据为：是否用于购建或以其他方式形成长期资产。

(2) 与资产相关的政府补助，确认为递延收益的，在相关资产使用寿命内按照合理、系统的方法分期计入损益。相关资产在使用寿命结束前被出售、转让、报废或发生毁损的，将尚未分配的相关递延收益余额转入资产处置当期的损益。

(3) 与收益相关的政府补助，分情况按照以下规定进行会计处理：

用于补偿企业以后期间的相关成本费用或损失的，确认为递延收益，并在确认相关成本费用或损失的期间，计入当期损益或冲减相关成本；

用于补偿企业已发生的相关成本费用或损失的，直接计入当期损益或冲减相关成本。

(4) 计入当期损益的具体方法为与公司日常活动相关的政府补助，按照经济业务实质，计入其他收益；与本公司日常活动无关的政府补助，计入营业外收入。

年审会计师认为：公司 2017 年度计入其他收益的政府补助 656.24 万元，其会计处理符合《企业会计准则第 16 号——政府补助》的相关规定。

5、报告期末，你公司存货余额为 3.44 亿元，占资产比例的 15.38%，较期初增长 101.36%；计提存货跌价准备为 431.86 万元。请结合存货类型及性质、期后产品销售价格、原材料价格变动情况及存货内部管理制度等，说明报告期内存货大幅增长的原因，以及存货跌价准备计提的充分性。请年审会计师发表专项意见。

**【回复】**

1、2017 年末存货大幅度增加原因

截止 2017 年 12 月 31 日，公司存货账面余额 34,803.91 万元，计提存货跌价准备 431.86 万元，期末存货账面价值 34,372.05 万元，其各个业务板块存货的账面余额期初期末变动情况为：

单位：人民币万元

产品类型	项目	库存材料	在产品	库存商品	合计
再生资源加工设备	期初余额	3,692.38	5,050.68	4,152.50	12,895.56
	期末余额	7,964.90	8,790.32	10,605.61	27,360.83
	增加额	4,272.52	3,739.64	6,453.11	14,465.27
电梯零部件	期初余额	3,175.06	70.42	485.89	3,731.36
	期末余额	3,697.33	692.25	645.44	5,035.02
	增加额	522.27	621.83	159.55	1,303.65
海工设备	期初余额	157.80	450.43	50.97	659.20
	期末余额	84.54	505.84	147.07	737.45
	增加额	-73.26	55.42	96.10	78.25
废钢加工及贸易	期初余额	291.28	-	8.37	299.65
	期末余额	1,670.61	-	0.00	1,670.61
	增加额	1,379.33	-	-8.37	1,370.96
合计	期初余额	7,316.52	5,571.52	4,697.73	17,585.77
	期末余额	13,417.38	9,988.41	11,398.12	34,803.91
	增加额	6,100.86	4,416.88	6,700.40	17,218.14

期末存货账面余额比期初增加额中，增加金额以及增加比例大的为再生资源加工设备类和废钢加工及贸易类存货，其中再生资源加工设备类存货增加额为 14,465.27 万元，占增加总额的 84.01%，增加比例为 112.17%；废钢加工及贸易

存货增加额为 1,370.96 万元，占增加总额的 7.96%，增加比例达 457.52%。

2017 年度由于废钢价格触底反弹，带动了废钢加工设备需求增长，受行业市场的需求增长因素影响，公司 2017 年度再生资源加工设备销售收入比上年增长 80.30%，产品生产量也大幅度增加，全年再生资源加工设备产值比上年增长 110.98%，公司生产能力利用率也大幅度上升，特别下半年来公司目前现有产能得到充分发挥，由于生产量的大幅度上升，期末存货也随之增加。

(1) 库存材料增加的原因：

①再生资源加工设备类库存材料主要为金属材料与金属部件，由于年内金属材料价格的上升，以及产品生产能力利用率上升，公司增加了库存材料的储备。

②废钢加工及贸易类库存材料主要为报废汽车的拆解的废旧原料，本年度废钢销售价格上升，公司增加对汽车拆解加工设备的投入，其主要生产设备的生产能力扩大了近 4 倍，因此期末库存增加。

(2) 再生资源加工设备类在产品增加的原因：

因市场需求增加，特别是大型的再生资源加工设备的需求增加较大，因其生产周期较长，使得公司期末在产品余额增加，按合同订单生产的大型再生资源加工设备占期末在产品余额达 66% 以上。

(3) 再生资源加工设备类库存商品增加的原因：

①市场需求增加，公司加大产品的生产，相应增加了期末库存；

②材料成本上涨，单位产品制造成本增加，相应增加了期末产成品的成本。

## 2、期末存货跌价准备情况

年内货跌价准备变动情况：

项目	期初余额	本期增加金额	本期减少金额		期末余额
		计提	转回	转销	
库存材料	2,280,327.76	890,500.83	19,762.68	1,084,642.49	2,066,423.42
在产品	66,060.43	1,755,002.58			1,821,063.01
库存商品	2,807,638.66	314,387.37	2,690,907.71	-	431,118.32
合计	<b>5,154,026.85</b>	<b>2,959,890.78</b>	<b>2,710,670.39</b>	<b>1,084,642.49</b>	<b>4,318,604.75</b>

公司存货期末存货按成本与可变现净值孰低原则计价；期末在对存货进行全面盘点的基础上，对于存货因遭受毁损、全部或部分陈旧过时或销售价格低于成本等原因，预计其成本不可收回的部分，提取存货跌价准备。存货跌价准备按单个存货项目的成本高于其可变现净值的差额提取。

具体计提方法为：对库存商品和用于出售的材料等可直接用于出售的存货，其可变现净值按其估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定；对用于生产而持有的材料等存货，其可变现净值按所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定；对为执行销售合同或者劳务合同而持有的存货，其可变现净值以合同价格为基础计算。

**年审会计师认为：**华宏科技存货期末跌价准备计提方法保持了一惯性和连续性，计提的依据和计提金额充分合理。

**6、报告期末，你公司预付账款余额为 9,030.29 万元，较期初增长 283.25%；请详细说明预付款项的性质以及增幅较大的原因及合理性。**

**【回复】**

预付账款分公司明细表如下：

单位：人民币元

项目	2017 年度	2016 年度	增长额	增长率
华宏科技（母公司）	81,663,521.99	2,141,110.71	79,522,411.28	3714.07%
东海华宏	1,297,843.00	10,921,387.59	-9,623,544.59	-88.12%
威尔曼	6,985,892.86	9,672,427.02	-2,686,534.16	-27.78%
纳鑫重工	355,669.58	827,438.26	-471,768.68	-57.02%
合计	90,302,927.43	23,562,363.58	66,740,563.85	283.25%

根据上表可知，预付账款较期初增长 283.25%，主要是由于华宏科技（母公司）增长所致。2017 年度，受钢铁产业供给侧改革影响，地条钢产能快速清除，废钢价格迎来触底反弹，全国钢铁工业实现了扭亏为盈。在这一背景下，钢铁行业产能利用率大幅提升，废钢价格触底反弹，带动了废钢加工设备需求增长。

受行业市场因素影响，公司再生资源装备订单激增，2017 年度，公司新增订单约 14 亿元（含税），随着再生资源加工设备订单增加，公司一方面公司加大了库存材料的储存；另一方面为防止主要原材料采购成本的上涨，公司加大了提

前与供货商签订供货合同的力度，从而使得期末再生资源加工设备的预付款项增长较快；上述预付账款均为公司合理的日常生产经营活动所致。

**7、报告期末，你公司预收款项余额为 22,411.02 万元，较期初增长 530.38%。**请结合你公司销售政策和结算方式的情况，说明预收账款的性质、账龄及大幅增加的原因及合理性。

**【回复】**

预收账款分公司明细表如下：

单位：人民币元

项目	2017 年度	2016 年度	增长额	增长率
华宏科技（母公司）	223,072,883.80	34,327,804.25	188,745,079.55	549.83%
东海华宏	0.00	0.00	0.00	0.00%
威尔曼	40,017.80	177,386.36	-137,368.56	-77.44%
纳鑫重工	997,303.10	1,046,148.16	-48,845.06	-4.67%
合计	224,110,204.70	35,551,338.77	188,558,865.93	530.38%

根据上表可知，预收账款较期初增长 530.38%，主要是由于华宏科技（母公司）增长所致。2017 年度，受钢铁产业供给侧改革影响，地条钢产能快速清除，废钢价格迎来触底反弹，全国钢铁工业实现了扭亏为盈。在这一背景下，钢铁行业产能利用率大幅提升，废钢价格触底反弹，带动了废钢加工设备需求增长。

目前公司再生资源加工装备中主要设备的销售政策为：根据合同订单总额，预收 30% 货款合同生效；预收款达到 60% 至 100% 设备发货。公司会根据市场供需及市场竞争状况，对销售政策中预收账款比率做相应调整；受行业市场因素影响，公司再生资源装备订单激增，2017 年度，公司新增订单约 14 亿元（含税），上述因素导致公司预收账款较期初增长 530.38%；上述预收账款均为公司合理的日常生产经营活动所致。

**8、报告期内，你公司研发投入金额为 4,426.30 万元，同比增长 39.08%。**请你公司结合研发新增投入、研发项目建设进展等情况，说明研发投入同比大幅增加的原因及合理性。

**【回复】**

2017 年公司研发项目见下表：

2017 年度研发项目明细表			
序号	项目名称	研发支出金额 (元)	项目完 工进度
1	适用于生物质破碎的关键技术及装备的研发	3,560,592.61	100%
2	基于 X 射线技术的有色金属分选线的研发	3,479,265.73	100%
3	组合式剪切系统关键技术及装备的研发	3,570,471.57	100%
4	新型液压金属打包机关键技术及装备的研发	3,324,670.68	100%
5	废弃锂电池资源化处理工艺与成套设备关键技术及研发	2,277,087.88	33%
6	静压式混凝土破碎机的关键技术及研发	2,468,268.37	35%
7	基于物联网技术的智能废钢处理装备的关键技术及研发	1,617,081.32	30%
8	大型生活垃圾压缩中转站的关键技术及装备的研发	1,539,053.76	28%
9	基于身份自动识别、楼层锁定功能的智能 COP 的研发	15,038,931.19	70%
10	基于 FPGA 的 6 轴机器人高性能伺服驱动	6,758,518.63	40%
11	苏州尼隆-液压式电梯缓冲器	294,079.79	48%
12	苏州尼隆-应用于轿厢意外移动有机房限速器	334,938.48	40%
	合计	44,262,960.01	

研发费用大幅增长的原因是：下游客户对再生资源加工设备需求越来越多样化，导致系列化产品增加，故公司加大了新产品研发投入，满足客户不断变化要求；同时公司电梯配件板块下游的主要客户为迅达、通力、日立等国际一流电梯生产企业，产品市场竞争激烈，公司 2017 年度加大了研发新产品投入，以紧跟客户全球化产品的定位需求，增加产品的竞争力。另外，公司为保证产品研发的高质量、高效率，引进增加了公司研发人员，并提高了公司研发人员薪资水平，2017 年度研发人员的薪酬支出增加了 553 万元，增幅为 35%。

9、请结合公司自身特点，按照《公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第 2 号——年度报告的内容与格式(2017 年修订)》(以下简称《年报准则》)第二十八条(四)款的要求，补充披露公司可能面对的风险，如政策性风险、

行业风险、经营风险、产品价格风险、原材料价格及供应风险、技术风险等，并说明各风险因素对公司当期及未来经营业绩的影响以及拟采取的应对措施。

**【回复】**

**(1) 政策风险**

公司的再生资源加工设备板块业务正在按既定计划良性发展，受益于去产能和取缔“地条钢”的政策，再生资源加工设备市场需求大幅增长。但“地条钢”市场如未能控制住而死灰复燃，将影响废钢的市场价格，从而延伸影响到公司产品的市场需求。

**应对措施：**加强公司库存管理，使生产用的原材料和零部件和车间生产需求达成联动机制，减少相互间不匹配度，争取达到进料零库存同时公司产品紧跟市场动态变化，随行就市。

**(2) 市场竞争加剧的风险**

虽然本公司在再生资源加工设备行业起家早并且地位突出，但在众多大小制造厂商竞相进入再生资源加工设备市场的背景下，市场竞争将更加激烈。未来，随着竞争的不断加剧，产业链毛利率将进一步下降。

**应对措施：**公司将进一步提升产品质量、提高生产效率、优化产品结构、完善产业布局、加大现有产品的技术升级和新兴产品的开发，以保持持续发展及盈利能力。

**(3) 原材料价格上升风险**

在去产能和取缔“地条钢”的推进下，钢材价格逐渐上涨，公司采购的直接材料主要包括外购零部件和钢材料。

**应对措施：**针对市场行情波动较大的品种，实行在高位运行时采取少批量多批次、低进高限的采购策略，在低位运行时采取大批量少批次、调整结构的采购策略，降低采购成本；不断扩大供应商名录，稳定长协资源，缩短物流周期，开拓资源渠道，保证供货质量，满足生产需求，将原材料产品的价格变化对毛利率的影响减少到最低程度。

**(4) 人力资源风险**

随着公司经营规模不断扩大，加之行业竞争加剧，公司将面临着人力资源成本上升、技术人员和核心业务骨干缺乏的风险。

**应对措施：**公司将紧紧围绕产业发展需求，做好人力资源规划，合理配置劳动力资源。坚持前瞻性原则、结构合理性原则，一方面采取多途径、多渠道的方式引进人才，另一方面完善内部人才培育机制，建立人才梯队储备库；同时还将完善薪酬管理制度，探讨灵活、多样的激励机制，充分调动员工的积极性和创造性，有效发挥人才作用。

#### **(5) 商誉减值风险**

根据《企业会计准则》规定，上市公司收购属于非同一控制下企业合并的情形的，交易完成后，合并资产负债表中将形成一定金额的商誉。根据《企业会计准则》规定，经确认的商誉在持有期间不需要做摊销处理，但需在未来每年年度终了进行减值测试。如果收购标的未来经营状况恶化，则存在商誉减值的风险，从而对公司当期损益造成不利影响。

**应对措施：**公司将充分发挥多年的并购整合经验，加强对并购项目的科学管控，发挥并购协同效应，防范并购风险。

#### **(6) 汇率风险**

由于公司的业务涉及全球多个国家，其产品销售的结算货币涵盖美元、欧元等多种货币，在实际经营中存在各币种货币对人民币的汇率波动导致公司发生汇兑损益的风险。

**应对措施：**为应对该风险，公司计划根据重要性水平，对部分外币结算的交易签订了远期外汇合同等套期工具，用于管理外汇风险。

特此公告。

江苏华宏科技股份有限公司

董 事 会

二〇一八年六月七日