

证券代码：002642

证券简称：荣之联

公告编号：2018-023

北京荣之联科技股份有限公司 2017 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	荣之联	股票代码	002642
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	史卫华	胡影	
办公地址	北京市朝阳区酒仙桥北路甲 10 号院 106 号楼（荣之联大厦）	北京市朝阳区酒仙桥北路甲 10 号院 106 号楼（荣之联大厦）	
电话	010-62602016	010-62602016	
电子信箱	ir@ronglian.com	ir@ronglian.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司从事的主要业务

公司作为行业云计算和数据平台解决方案和服务提供商，以行业云和数据平台为基础，以帮助客户数字化转型为手段，承载并挖掘数据资产价值。公司主要赋能行业客户，助力其全面数字化转型和各类数据资产的形成、变现和应用创新，并为基因研究和精准医疗领域提供量身定制的生物信息分析系统、基因数据平台和云计算服务。

公司主营业务分为三大业务板块，包括企业服务、物联网及生物医疗，具体内容如下：

1、企业服务

通过整合规划咨询、系统集成、专业运维、专项服务等多种能力，并拓展智慧城市、企业云计算等新兴领域，公司已经具备业务和IT战略顶层设计咨询能力、综合解决方案提供能力、重大IT基础设施建设能力、全面的系统运营保障能力。

2017年度，公司在企业服务板块实现收入14.64亿元，较上年同期增长24.6%。

2、物联网

在物联网领域，公司提供数据采集和接入产品，通过边缘计算和数据平台技术支持车联网、水联网、农业物联网、智能楼宇运营管理平台等的建设和运营。

在大数据领域，公司提供分析引擎、数据产品以及不同行业的业务解决方案。公司大数据能力从传统数据仓库、BI前端展示和EAI能力外延，在大数据存储、数据可视化、数据应用方面积累了丰富的经验，在中文智能语义分析、MPP并行数据库、亿级数据高效查询、非结构化数据处理方面优势明显。

2017年度，公司在物联网板块实现收入2.08亿元，较上年同期减少30.93%。

3、生物医疗

公司生物医疗板块的核心为生物云平台，通过依托计算生物学和云计算技术，公司在基因数据自动化分析与解读、基因数据传输与存储、业务运营管理、实验室信息管理（LIMS）、基因测序服务类电商等方面，为客户提供精准、高效、安全、易用、高性价比的整体解决方案。

生物云平台产品包括生物信息分析一体机、生物数据平台、生物云集成模块、生信混合云、生物云IDC、生物云SaaS。

2017年度，公司在生物医疗板块实现收入2.11亿元，较上年同期增长77.22%。

（二）公司所处的行业地位

公司具有信息技术服务行业及相关领域的全系列全品类相关资质和能力，拥有信息系统集成一级资质、信息安全服务资质（安全工程类一级）、互联网地图甲级测绘资质、北斗民用分理服务商等资质，是北京市企业技术中心、中关村“十百千工程”重点培育企业。公司首批通过ITSS符合性评估，并取得了CMMI3级、ISO9001、ISO20000和ISO27001等质量体系认证，并于2017年成功取得工业和信息化部颁发的增值电信业务经营许可证。

报告期内，公司各项业务技术水平及服务能力持续提升，获得市场认可。公司顺利通过国家工信部的资质审核及验收，成功获得互联网数据中心业务和互联网接入服务业务（即IDC/ISP）经营许可证；公司携手子公司北京车联网互联科技有限公司、北京泰合佳通信息技术有限公司顺利通过ISO27001信息安全管理体系的严格审核程序，获得ISO27001信息安全管理体系认证证书。此外，公司在多家媒体行业评选中获评“2017年IT运维创新奖”、“2017年中国最佳数据中心及云服务提供商”、“2017中国方案商百强”、“2017中国最具资本影响力方案商”、“2017中国十佳IT咨询服务商”、“2017中国十佳物联网方案商”、“2017中国软件和信息服务业十大领军企业”，同时入围“2017中国大数据企业50强”和“2017年中国最具成长性上市公司中国百强”榜单；在品牌影响力方面，公司荣获“2017杰出品牌形象奖”、“2017中国IT运维管理首选品牌”、“2017企业创新典范奖”、“2017年度责任品牌奖”、“2017（行业）影响力品牌”，并获评“2017年度中国电子工业标准化技术协会年度优秀会员单位”；公司CFO鞠海涛先生荣膺“2017年度中国国际财务领袖年度人物”；公司董事长、创始人王东辉先生，荣获“2017中国数据英雄”、“2017新经济年度人物奖”、“中国人工智能和大数据百人会专家委员”等多项殊荣。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2017年	2016年	本年比上年增减	2015年
营业收入	1,888,796,421.95	1,595,504,526.40	18.38%	1,546,194,791.31
归属于上市公司股东的净利润	-202,082,320.68	240,104,146.37	-184.16%	208,985,815.33
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-227,124,681.20	227,724,884.92	-199.74%	192,608,382.94
经营活动产生的现金流量净额	104,527,732.26	169,971,708.78	-38.50%	30,579,614.55
基本每股收益（元/股）	-0.3168	0.3790	-183.59%	0.3503
稀释每股收益（元/股）	-0.3168	0.3775	-183.92%	0.3471
加权平均净资产收益率	-5.35%	6.51%	-11.86%	7.95%
	2017年末	2016年末	本年末比上年末增减	2015年末
资产总额	6,018,589,510.15	4,680,511,238.26	28.59%	4,659,848,693.74
归属于上市公司股东的净资产	4,185,573,328.54	3,820,033,010.89	9.57%	3,576,465,108.53

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	299,158,267.62	248,524,776.06	480,319,028.17	860,794,350.10
归属于上市公司股东的净利润	2,687,950.24	-24,706,879.02	24,709,969.10	-204,773,361.00
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	198,921.40	-29,824,144.41	14,258,759.64	-211,758,217.83
经营活动产生的现金流量净额	-179,633,900.26	-97,137,089.72	-14,129,303.62	395,428,025.86

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	46,199	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	51,285	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王东辉	境内自然人	17.78%	117,608,893	101,930,919	质押	101,415,000	
吴敏	境内自然人	11.00%	72,762,009	0	质押	50,690,000	
上海翊辉投资管理有限公司	境内非国有法人	5.67%	37,479,890	0	质押 冻结	37,479,890 37,479,890	
上海奥力锋投资发展中心(有限合伙)	境内非国有法人	4.37%	28,883,046	0	质押	25,960,998	
霍向琦	境内自然人	3.58%	23,652,933	23,652,933	质押	21,408,600	
孙志民	境内自然人	3.57%	23,613,647	23,613,647			
华润深国投信托有限公司-睿宏 3 号单一资金信托	境内自然人	2.77%	18,299,000	0			
深圳平安大华汇通财富-平安银行-中融国际信托-中融-财富骐骥定增 31 号集合资金信托计划	境内自然人	1.70%	11,216,351	0			
渤海证券-工商银行-渤海分级汇鑫 10 号集合资产管理计划	境内自然人	1.39%	9,185,102	0			
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	0.97%	6,432,750	0			
上述股东关联关系或一致行动	1、公司 5% 以上股东王东辉、吴敏为夫妻关系。2、华润深国投信托有限公司-睿宏 3 号单						

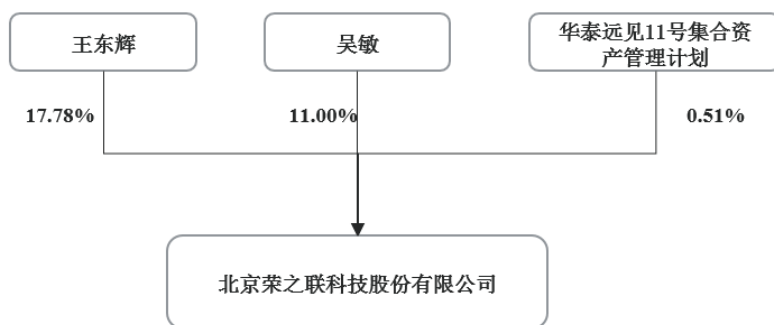
的说明	一资金信托为公司第一期员工持股计划所持有的公司股份。
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	公司股东戚晓霞除通过普通证券账户持有 280,000 股外，还通过华西证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有 4,152,139 股，实际合计持有 4,432,139 股。

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

（一）2017年公司整体经营情况

报告期内，公司实现营业收入188,879.64万元，较上年同期增加18.38%，营业利润-21,467.10万元，较上年同期减少175.43%，归属于上市公司股东的净利润-20,208.23万元，较上年同期减少184.16%。本年度亏损较大的原因主要由于计提了商誉减值准备2.98亿元，如果不考虑商誉减值的影响，公司2017年度归属于上市公司股东的净利润为9,600万元，较上年同期下降60%。

报告期内公司业绩出现上市以来的首次亏损及大幅下滑，业绩下降的原因如下：

1、公司主要子公司泰合佳通2017年度实现净利润24万元，上年同期净利润为8,077万元，减少8,053万元，减少幅度较大。主要原因为：泰合佳通原有客户主要为电信运营商，近几年电信运营商的投入持续降低，导致泰合佳通相关业务利润逐年下降，特别是中国联通混改以后，内部的业务结构发生了较大变化，对泰合佳通原有的业务计划有很大冲击。泰合佳通在努力维持原有电信业务量的同时，开始加大在其他行业的拓展，包括交通、国土、旅游等行业服务商及政府部门。截至目前，新行业拓展已初见成效，泰合佳通与云南、内蒙古等相关政企事业单位建立了良好的合作关系，业务也开始正常推进。但业务转型需要一定的时间和过程，因此2017年的营业收入及利润均出现大幅下滑。

由于泰合佳通2017年度业绩下滑幅度较大，基于谨慎性原则，公司计提收购泰合佳通形成的商誉减值准备1.93亿元。

2、公司主要子公司车网互联2017年度实现净利润8,185万元，上年同期净利润为14,256万元，减少42.59%。主要原因为：在终端方面，车联网行业变化较大，主机厂的资源更多投入到前装终端或是自主开发系统。并且前装设备周期长、流程复杂、投入较大。车网互联之前的主要客户东本、广本及大型汽车经销商近些年采购后装终端的数量逐渐减少。

在平台客户方面，车网互联以项目型业务为主，项目型业务的特点是客户的行业和业务内容较为分散，项目周期长随着

近年来车联网和物联网市场的变化，车联网的收入有所下滑。

在市场发展方面，未来车联网计划向专业化方向发展，提高可持续性业务比例，同时开源节流，一方面将业务聚焦在智能网联汽车面向行业用户的解决方案，另一方面，随着集团一体化管理平台的完善，同时优化结构、节约成本。

基于对车联网海外智慧城市项目进度及未来可实现收入的谨慎预计，公司对计提收购车联网形成的商誉减值准备 0.97 亿元。

3、2017 年度公司管理费用增加 3,400 万元，其中房租及折旧增加 1,197 万元；长期资产摊销增加 1,333 万元；中介机构服务费增加 914 万元。

（二）2017 年经营计划的执行情况分析

1、行业聚焦

公司在电信、政府、制造、金融、能源、生物医疗优势行业的基础上，加强在生物医疗和金融行业的聚焦。报告期内，公司在生物医疗领域重点进行市场拓展，实现收入 2.11 亿元，较上年同期增长 77%；在金融行业，公司通过收购赞融电子，为公司继续拓展金融领域打下良好的基础，赞融电子主要为商业银行提供存储解决方案，公司在 2017 年度金融行业收入 4.5 亿元，较上年同期增长 254%。

2、业务板块进展

（1）企业服务

报告期内，公司继续保持在企业服务领域的优势，强化技术服务能力，为中国移动集团、平安银行、爱立信、国家开发银行、华大基因、中国联通、诺禾致源、长安汽车、太平洋保险、万达集团、广汽丰田、中海油、国航、新华医院等企业客户提供信息化规划建设和运维服务。并重点拓展金融领域，服务国家开发银行、华融、光大银行、中央国债、中融信托、中信保险等标杆客户，并通过收购赞融电子，为公司继续拓展金融领域打下良好的基础；在能源化工领域，公司为中海油、中石油天然气、大连石化、沪天化集团提供综合信息服务；在新闻传媒领域，为人民日报，苏州电视台等提供新媒体融合解决方案。

云服务是公司的重要业务方向。2017 年公司中标太平洋保险云平台二期和三期项目、中国移动私有云资源池、国家开放大学云教室、成都工业云维保等项目，并和阿里云、腾讯云、华为云展开广泛深入的合作，共建云南省商务厅现代物流云、天津技术开发区智慧城市云、中信保诚人寿金融云平台。

（2）物联网

报告期内，公司自有大数据平台 Datazoo 和自主研发的智慧新闻软件 iNews 正式发布，iNews 面向政府、媒体行业提供智慧化新闻生产服务，利用业界领先的自然语言处理技术（NLP）和数据挖掘算法，提高内容加工效率和内容质量，激活媒体数字资产，打破内部数据壁垒，助力用户打造优质内容聚合平台。

报告期内，公司成功中标“中国移动云南公司 2017-2018 年大数据室分集中规划审核支撑服务采购项目”，该项目致力于结合互联网大数据概念与三维立体展现技术支撑室分网络规划优化工作；2017 年 10 月，中标天津泰达智慧城市大数据展示应用平台；2017 年 11 月，中标金风科技大数据平台，为工业物联网大数据采集分析处理建立了行业示范；2017 年 12 月，携手阿里云中标云南国际“现代物流云”综合信息服务平台，整合云南物流产业，建设集公路、铁路、航空、水运、管道等多种物流方式和不同物流业态为一体的全方位智慧物流大数据云平台。

在车联网领域，公司中标襄阳市新能源汽车监控项目，为汽车重镇襄阳市搭建满足国家监管需求，兼具襄阳市新能源汽车战略规划特色的新能源汽车监控平台；还参与建设铁路总公司公务车管理系统、无人驾驶小巴检测运营监管平台等项目。除此之外，加大了政府采购特别是海外政府采购市场的开拓力度，积极参与新能源汽车监管平台、智慧城市车辆管理平台的建设。目前，已经成功开发了马来西亚、印尼、缅甸等东南亚国家在汽车互联网上的应用项目。在一带一路沿线国家安全城市项目取得实质进展，签订重要合同。

（3）生物医疗

报告期内，公司生物医疗板块主要进行了两方面的布局：一是生物云平台，通过依托计算生物学和云计算技术，公司在基因数据自动化分析与解读、基因数据传输与存储、业务运营管理、实验室信息管理（LIMS）、基因测序服务类电商等方面，为客户提供精准、高效、安全、易用、高性价比的整体解决方案。二是医疗健康垂直领域的一体化解决方案，在报告期内，公司设立了全资子公司荣联康瑞(北京)医疗信息技术有限公司，立足于全球最佳实践与医疗数字化技术应用前沿，依托公司在生物信息、大数据、云计算、AI 领域的技术沉淀和优势资源，面向医疗大健康行业生态成员提供以数字化医疗为代表的垂直领域一体化解决方案、实施平台、管理咨询以及端对端产品。这两个方面相辅相成，倾力打造基因生物技术与精准医疗间的紧密联结。

生物云平台产品包括生物信息分析一体机、生物数据平台、生物云集成模块、生信混合云、生物云 IDC、生物云 SaaS。客户包括以诺禾致源、华大基因、吉因加等为代表的基因生物科技公司，以香港大学深圳医院为代表的医疗机构，以北京科技大学为代表的科研院所，以南京扬子科创为代表的生命科学园区等。

生物医疗是公司在垂直行业的重要布局，在报告期内取得了一系列进展：

1、2017 年 12 月，公司与诺禾致源签署战略合作协议，共同推进生物云相关业务落地。诺禾致源在生命科学研究和医疗

健康两大领域，对大数据分析和存储都有较大的需求，公司在短时间内为其提供了集生物信息计算、存储、数据管理和分析为一体的生物数据平台，实现了跨多个计算集群与存储集群、资源的统一调度的“智算”；多维数据观察、数据追根溯源的“智管”；以及满足不同数据存取模式下的高带宽或低延迟的需求的“智存”。在北京、天津、南京等地以及美国加州都进行了深入的生物云方面的合作。

2、为了开展对肿瘤精准防治方面研究而需要有高通量测序与分布式计算平台的客户吉因加，通过部署荣之联生物数据平台不但实现了对海量生物数据的高效存取，同时平台强大的数据管理系统对大规模复杂的生物数据实现了有效管理，而借助Bioflow计算系统助力吉因加实现了跨多个计算集群、存储集群的生物信息分析的作业任务调度。

3、港大深圳医院产前诊断中心，借助荣之联提供的生物信息分析一体机，通过分析二代测序靶向区域数据，找出胎儿罕见遗传综合征的基因异常。在2018年3月，已有2台荣之联生物信息分析一体机部署在该院。同时，在国家级南京江北新区，正在建设的国家健康医疗大数据（南京）中心项目中，荣之联一举夺标，承担大数据中心二期计算平台建设及二期存储与华为计算的总集成，并对接一期IBM计算与存储平台。

4、除了国内市场的拓展，公司在美国加州落地了生物云项目，也践行了公司“业务出海”的战略目标。美国市场作为基因生物的又一重镇，荣之联生物云进行了多维度布局。除去加州已落地的生物云外，还有休斯顿的生物计算、存储的部署，以及为数据共享而构建的鹰云平台，后者预计2019年投入使用。并且，生物云在美国成功落地后，在新加坡也正式投入了使用。生物云业务出海的全球化战略正稳步踏实推进。

5、生物云IDC作为荣之联生物云产品系列的拳头产品之一，在2017年也取得了长足的发展。已在公司总部建成并投入使用的生物云，配备近200台高密度机柜，为多家生物基因公司提供机柜出租、业务托管、数据备份、云计算服务等全方位、多维度的生物云IDC服务。此外，2017年于公司启动中关村生命科学园附近的生物云建设项目，配备高通量检测实验室及符合生物数据存储和超算的设备，为生物科技行业公司提供高等级、高可靠性的生物云服务、共享生物基因实验室以及配套办公。该大型生物云项目，不仅可服务于中关村生命科学园及周边的生物工程、基因工程等基因高精度检测和存储企业、科研机构、医药制造研发及医疗机构等，还能够为昌平区、海淀区及北京市其他区域的生物科技上下游高新企业提供高速且精准的生物云分析信息服务、基础设施服务及其他增值服务。

6、在医疗大健康领域，公司全资子公司荣联康瑞在提供以数字化医疗为代表的垂直领域一体化解决方案、实施平台、管理咨询以及端对端产品之外，还在公司的生信分析一体机和生信数据管理平台整合嵌入精准医疗全流程管理过程中，实现科研数据管理与临床数据视图的优化统一，完成生物信息样本、生信分析、临床诊断、专科科研的医学转化闭环。现正与若干大中型三甲医院进行合作的洽谈和对接。同时，公司受邀成为英特尔精准医疗伙伴计划的战略合作伙伴，也同甲骨文在医疗健康体系搭建方面进行了深入的合作研讨，携手业界知名企业共同打造全新的精准医疗服务生态。

3、集团管理

报告期内，公司总部大楼启用，公司及子公司全部入驻，真正实现了集中办公，有利于各业务板块的协同发展和资源共享；深化集团化服务，继续推进服务共享中心体系的建设，逐步打造财务、人力资源、IT、市场、行政等集团共享服务平台，全面支持集团业务发展；IT实现了全集团组织、资源和管理的集中统一，通过云客服的上线，完成了IT建设和运维服务的共享；通过虚拟化平台的建设，提高了硬件资源的利用率，降低了硬件的费用；实施了决策支持系统二期，突出精细化管理，实现组织、业务单元到个人的经营数据、绩效的展现，促进了数据驱动战略的落地。在市场推广方面，公司对集团品牌形象进行了全面升级，更换了全新LOGO，并更新升级了中英文网站、集团品牌宣传片、新媒体传播矩阵、传播物料等等。报告期内公司共获得来自媒体、行业协会等组织的奖项共计46项，肯定了公司在企业服务、物联网、生物医疗等板块的成绩和努力。在人力资源方面，公司进行了人力资源三支柱体系的搭建，通过人力资源三支柱体系的建设快速提升公司整体的HR服务能力水平，初步构建起HRBP和COE团队，推动人力资源功能转型。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
系统集成	962,525,850.99	790,186,505.35	17.90%	37.17%	42.74%	-3.21%
系统产品	210,993,437.32	198,427,270.58	5.96%	43.87%	47.70%	-2.44%
技术开发与服务	706,765,352.21	349,093,474.70	50.61%	-5.36%	50.10%	-18.25%
车载信息终端	617,373.18	300,708.81	51.29%	89.38%	47.57%	13.80%
其他	7,894,408.25	2,699,249.77	65.81%	100.00%	45.62%	-13.27%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内，公司实现营业收入188,879.64万元，较上年同期增加18.38%，营业利润-21,467.10万元，较上年同期减少175.43%，归属于上市公司股东的净利润-20,208.23万元，较上年同期减少184.16%。本年度亏损较大的原因主要由于计提了商誉减值准备2.98亿元，如果不考虑商誉减值的影响，公司2017年度归属于上市公司股东的净利润为9,600万元，较上年同期下降60%。

报告期内公司业绩出现上市以来的首次亏损及大幅下滑，业绩下降的原因如下：

1、公司主要子公司泰合佳通2017年度实现净利润24万元，上年同期净利润为8,077万元，减少8,053万元，减少幅度较大。主要原因为：泰合佳通原有客户主要为电信运营商，近几年电信运营商的投入持续降低，导致泰合佳通相关业务利润逐年下降，特别是中国联通混改以后，内部的业务结构发生了较大变化，对泰合佳通原有的业务计划有很大冲击。泰合佳通在努力维持原有电信业务量的同时，开始加大在其他行业的拓展，包括交通、国土、旅游等行业服务商及政府部门。截至目前，新行业拓展已初见成效，泰合佳通与云南、内蒙古等相关政企单位建立了良好的合作关系，业务也开始正常推进。但业务转型需要一定的时间和过程，因此2017年的营业收入及利润均出现大幅下滑。

由于泰合佳通2017年度业绩下滑幅度较大，基于谨慎性原则，公司计提收购泰合佳通形成的商誉减值准备1.93亿元。

2、公司主要子公司车网互联2017年度实现净利润8,185万元，上年同期净利润为14,256万元，减少42.59%。主要原因为：在终端方面，车联网行业变化较大，主机厂的资源更多投入到前装终端或是自主开发系统。并且前装设备周期长、流程复杂、投入较大。车网互联之前的主要客户东本、广本及大型汽车经销商近些年采购后装终端的数量逐渐减少。

在平台客户方面，车网互联以项目型业务为主，项目型业务的特点是客户的行业和业务内容较为分散，项目周期长随着近年来车联网和物联网市场的变化，车网互联的收入有所下滑。

在市场发展方面，未来车网互联计划向专业化方向发展，提高可持续性业务比例，同时开源节流，一方面将业务聚焦在智能网联汽车面向行业用户的解决方案，另一方面，随着集团一体化管理平台的完善，同时优化结构、节约成本。

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

财政部于2017年度发布了《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》，自2017年5月28日起施行，对于施行日存在的持有待售的非流动资产、处置组和终止经营，要求采用未来适用法处理。

财政部于2017年度修订了《企业会计准则第16号——政府补助》，修订后的准则自2017年6月12日起施行，对于2017年1月1日存在的政府补助，要求采用未来适用法处理；对于2017年1月1日至施行日新增的政府补助，也要求按照修订后的准则进行调整。

根据《财政部关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》（财会[2017]30号），将原归集于营业外收入、营业外支出的非流动资产处置损益调整至资产处置收益单独列报。2017年度的比较财务报表按新口径追溯调整。

项目	受影响的金额（元）
其他收益	2,068,709.40
营业外收入	-2,068,709.40
本期资产处置收益	13,541.36
本期营业外收入	81,031.16
本期营业外支出	67,489.80
上期资产处置收益	33,316.57
上期营业外收入	149,008.42

上期营业外支出	115,691.85
---------	------------

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

本期纳入合并范围的子公司包括15家，孙公司包括3家。本期新增子公司2家，为北京荣途文化有限公司、深圳市赞融电子技术有限公司；增加孙公司1家，为荣之联（英属维尔京群岛）有限公司，减少孙公司2家，为扬州车联网互联科技有限公司和拉萨车联网互联科技服务有限公司。具体见本附注“八、在其他主体中的权益”。

(4) 对 2018 年 1-3 月经营业绩的预计

适用 不适用

2018 年 1-3 月预计的经营业绩情况：净利润为正，同比上升 50%以上

净利润为正，同比上升 50%以上

2018 年 1-3 月归属于上市公司股东的净利润变动幅度	580.00%	至	615.00%
2018 年 1-3 月归属于上市公司股东的净利润区间（万元）	1,828	至	1,922
2017 年 1-3 月归属于上市公司股东的净利润（万元）	268.8		
业绩变动的原因说明	本报告期，公司净利润较去年同期大幅增长，主要原因为：母公司一季度收入较去年同期增长预计超过 30%；公司 2017 年度并购的深圳市赞融电子技术有限公司一季度利润已纳入合并报表。		