

证券代码：300184

证券简称：力源信息

公告编号：2017-064

武汉力源信息技术股份有限公司 2017 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明：

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次半年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☐ 适用 ☒ 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	力源信息	股票代码	300184
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王晓东	廖莉华	
办公地址	武汉市东湖新技术开发区光谷大道武大园三路5号	武汉市东湖新技术开发区光谷大道武大园三路5号	
电话	027-59417345	027-59417345	

电子信箱	zqb@icbase.com	zqb@icbase.com
------	----------------	----------------

2、主要财务会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	3,581,639,652.33	648,702,295.77	452.12%
归属于上市公司股东的净利润（元）	153,631,317.76	22,034,334.90	597.24%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润（元）	138,129,139.03	20,749,626.17	565.69%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-129,373,342.78	-43,475,305.77	-197.58%
基本每股收益（元/股）	0.2863	0.0574	398.78%
稀释每股收益（元/股）	0.2839	0.0567	400.71%
加权平均净资产收益率	5.74%	3.14%	2.60%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	6,448,161,531.24	1,741,812,808.77	270.20%
归属于上市公司股东的净资产（元）	4,056,156,677.51	1,304,864,422.41	210.85%

3、公司股东数量及持股情况

报告期末股东总数		28,370		报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）		0	
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
MARK ZHAO	境外自然人	13.58%	89,400,000	67,050,000	质押	41,160,000	
华夏人寿保险股份有限公司一万能产品	其他	8.87%	58,394,106	58,394,106			
侯红亮	境内自然人	7.53%	49,542,804	37,006,837	质押	40,520,000	
赵佳生	境内自然人	7.39%	48,665,729	48,665,729			
烟台清芯民和投资中心（有限合伙）	境内非国有法人	4.55%	29,918,404	29,918,404			
北京海厚泰资本管理有限公司—海厚泰契约型私募基金陆号	其他	4.32%	28,449,682	28,449,682			
高惠谊	境内自然人	2.75%	18,132,366	18,132,366			
南京丰同投资中心（有限合伙）	境内非国有法人	2.75%	18,132,366	18,132,366			
乌鲁木齐融冰股	境内非国有法人	2.51%	16,553,108	0	质押	2,500,000	

权投资合伙企业 (有限合伙)						
九泰基金—中信 证券—九泰基金 —锐源定增资产 管理计划	其他	2.50%	16,427,923	0		
上述股东关联关系或一致行动的 说明	上述股东中,MARK ZHAO 为公司董事长兼总经理,高惠谊为 MARK ZHAO 的岳母; 侯红亮为公司副董事长、公司全资子公司鼎芯无限董事长兼总经理;赵佳生为公司副董 事长、公司全资子公司武汉帕太董事长兼总经理;乌鲁木齐融冰股权投资合伙企业(有 限合伙)为公司管理层及员工持股企业;上述其它股东,公司未知股东间是否存在关联 关系,也未知其是否属于上市公司持股变动信息披露管理办法中规定的一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明 (如有)	无。					

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市,且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能
全额兑付的公司债券

否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

（一）2017年上半年公司总体经营情况

公司2017年3月6日完成对武汉帕太电子科技有限公司100%股权的收购，此次收购完成是力源发展历程的一个重要节点。通过2013年以来公司对深圳鼎芯、南京飞腾、武汉帕太三家公司的产业并购，代理的产品线从上市时意法(ST)、安森美(ON)、英特矽尔(Intersil)、威世(Vishay)、德州仪器(TI)为代表的几家欧美主要品牌，增加到以华为海思、紫光瑞迪科、思威特、兆易创新、泰斗为代表的国产系产品线，以及以索尼、村田、欧姆龙、罗姆和JAE为代表的日系产品线，产品种类从最初以IC为主的主动器件，扩展到现在的被动元件，实现了从产品线到种类的初步覆盖。公司服务的下游客户由原先的工业控制行业扩展到能源互联网行业及大体量的消费行业，这些都让力源由一家普通规模的电子元器件分销行业的上市公司迈入本土IC分销行业第一梯队，公司资产规模、销售规模及市场地位均发生了巨大的变化。

2017年上半年，公司紧紧围绕全年经营目标，并将对收购的三家子公司的整合作为重点工作之一，促进内生发展的不断提升和进化。自2017年一季度开始整体半导体及电子元器件产业链产能及供求关系大周期进入一个新的景气度上升通道，上游芯片原厂在过去一两年中持续加紧并购整合，产能在不断优化后供应链出现供应不足及延期交货等短缺情况，具有原厂授权代理资质的分销商能得到较充足的供应保障，整体分销商市场格局向授权代理商集中的趋势显现；同时由于供应链紧张致使下游缺乏供应链保障的小型制造商的订单向有稳定供应链保障的大型制造商客户集中，整体行业中大型制造商客户的景气度明显提升。基于以上原因，力源本部及各子公司的主营业务收入及盈利能力均保持良好的增长趋势。

具体表现为：

报表项目	本报告期发生额（元）	上年同期发生额（元）	本报告期比上年同期变动金额（元）	本报告期比上年同期变动幅度%
营业收入	3,581,639,652.33	648,702,295.77	2,932,937,356.56	452.12
营业成本	3,322,699,795.52	569,680,396.00	2,753,019,399.52	483.26
营业毛利	258,939,856.81	79,021,899.77	179,917,957.04	227.68
期间费用	96,033,837.68	51,793,398.68	44,240,439.00	85.42
营业利润	189,408,910.60	23,303,931.90	166,104,978.70	712.78

利润总额	190,142,157.16	24,588,446.13	165,553,711.03	673.30
所得税费用	36,510,839.40	2,554,111.23	33,956,728.17	1329.49
归属于母公司所有者的净利润	153,631,317.76	22,034,334.90	131,596,982.86	597.24
基本每股收益	0.2863	0.0574	0.2289	398.78

（二）市场和销售

力源本部：随着上游芯片原厂的并购整合，公司也增加了上海移远、Decawave相关产品线资源。在稳定增加现有市场份额的基础上，积极拓展新兴市场，共享单车市场快速增长，平衡车、物联网、汽车及电力相关等新兴市场也有明显增长；深入挖掘原厂芯片在汽车器件上的优势，积极拓展新能源汽车电子市场，其中充电桩、电池管理系统（BMS）市场效果明显；同时，公司也积极推进自主研发的EEPROM和CoolMOS系列IC产品的销售。

鼎芯无限：在稳定原有市场份额的基础上，积极扩展新的产品线和市场。目前鼎芯主要拓展的新产品线和市场：1、针对电机驱动市场，已经签署晶丰明源产品线，并已积极拓展新客户群；2、针对光通信市场需求，积极挖掘客户需求及产品线需求，并签署sifotonics产品线代理权，并持续签署其他国产光通信领域产品线；3、针对耳机市场，基于现有代理产品线进行接触客户群，通过客户端产品应用寻找新产品线；4、汽车电子市场是鼎芯2017年发展的重点，并通过汽车存储器器件及车联网模块切入前装汽车电子市场；5、针对通信市场的新需求，成功拓展并签署Sequans产品线；6、针对模拟器件市场，引入国产模拟器件排名第一圣邦微产品线，并与现有安防监控、智能电表、无线通信、可穿戴、物联网及共享市场等进行配合推广；7、针对存储器市场，将寻找日系及台系新产品线进行补充；8、鼎芯将继续积极布局国产半导体产品线，持续专注国产芯片的应用领域推广。

飞腾电子：深入挖掘市场需求，抢占细分市场，在多个业务领域实现了突破：1、电力线通信模块业务方面，上半年完成了电力线宽带载波通信模块，飞腾自有品牌的项目试点工作，在湖南、广西拿下三个试点项目，为后期形成增量业务打下了坚实基础。2、重点抢占国家电网智能电表业务市场份额，并在南方电网实现了较大突破，多家表企使用飞腾方案送检合格，并取得了中标合同。3、在新能源汽车领域，加强与战略合作方的深度合作，上半年供货量明显增长；知名车企通过了对飞腾电子提供新能源充电桩控制板生产资质的审核，开启了与知名车企合作的新机会。4、电能表用外置断路器产品，南方电网市场强势增长，飞腾电子在四家中标企业中份额排名第一，将集中在7-9月份开始履约交货；并在国家电网湖南、山东、重庆等省份完成了试点工作，为后期占有国网市场打下了良好基础。5、电子产品代加工业务方面加大了市场投入，稳定客户关系，主要客户需求强劲，收入增长较快。

武汉帕太：在手机通讯行业代理的索尼摄像头芯片销售继续保持强劲增长、家电行业稳步增长外，加快汽车行业的快速发展，同时加强了对工控和新能源市场的推广和投入。在新能源汽车市场应用中，以ROHM新一代SIC产品为主线，结合其他优势产品线，在新能源电动汽车的车载充电器电源应用中大力推广相关产品，提高了产品效能和可靠性，取得了良好的成绩；另外在电动车以及新兴储能领域的电池管理系统中，除了推广上述产品外，还有针对性的积极引进了Emerson/Schurter等产品线，加强JAE等产品在此应用的推广力度，成效显著。在工控领域应用中，特别是在工业4.0相关的应用中，特别关注工业机器人、PLC、伺服控制等应用的推广，发挥OMRON/ROHM/MURATA/JAE/RUBYCON等产品线在工业领域的良好口碑，精耕细作，积极开拓其市场机会；公司还积极拓展在电力系统领域的市场机会，如太阳能及风能发电逆变系统，电力智能柔性输配电系统等应用，该类应用重点追求高能效高可靠性，公司与ROHM在SIC产品，与OMRON在继电器产品，与RUBYCON在电解电容产品，与JAE在接插件等产品进行通力合作，积极部署，为客户提供系统性的解决方案。另外，智能化的产品离不开智能化的传感器，公司在传感器领域积极进行推广，先后在PM2.5、有害气体探测等应用领域取得显著成绩。

（三）研发

力源本部：依托多条代理产品线中汽车级产品的资源优势，积极吸收并整合外部技术资源，专注新能源车电池管理系统（BMS）项目，目前已经完成电池管理单元（BMU）部分的方案设计和专家论证过程，并开始实际设计验证。基于ST最新的电机控制系统级芯片（SOC）的参考设计已经设计完成，围绕这套技术，将形成一系列电机控制解决方案，并广泛运用到智能手持云台，无人机电调，空气净化，智能家居等等应用中，并带动和促进除主控SOC以外多种电子元件的配套销售。同时，根据市场趋势广泛调研无线充电技术、基于超宽带（UWB）的射频无线室内定位技术、以及基于物联网的多种行业应用，以便出现合适的市场契机时可以快速介入。在知识产权保护方面，力源本部获得集成电路布图设计1个。

鼎芯无限：积极发挥其技术解决方案研发优势，持续迭代开发现有无线射频技术方案、蓝牙BLE技术方案及MCU技术方案等。同时结合公司新布局的方向，开发出更多适应市场需求的技术解决方案：1、基于鼎芯代理的传感器、蓝牙芯片及无线充电芯片等进行手环技术方案开发；2、基于鼎芯代理的超级电容，开发超级电容模组，成功推进国内存储服务器大客户；3、针对智能家电市场需求，基于鼎芯代理的MCU及BLE产品线开发出无线小模块项目，应用于小家电市场及其他物联网应用市场；4、基于无线射频技术及LED技术跨界需求，鼎芯联合原

厂一起开发等离子灯控方案，成功推广到专有灯控市场；5、基于射频技术，成功开发微波加热等新型应用市场方案。在结合市场需求开发新技术方案的同时，在知识产权保护方面，鼎芯申请了实用新型专利1个及发明专利1个，获得实用新型专利3个及发明专利1个。。

飞腾电子：上半年研发项目立项累计达45个，其中新品项目33个、技改项目12个；项目涉及多个产品领域，包括电能表外置断路器、智能电能表、开关电源、生产测试试验设备、生产管理软件等。重点项目为电能表外置断路器产品升级，包括降低成本、提高可靠性、可制造性等，现已完成多个版本的样机制作和测试工作；国家电网智能电能表（DL/T698.45协议）样机的设计和测试完成，具备国网计量中心送检条件；具有防窃电、自校准功能的新型智能电能表国网计量中心送检样机正在试制。上半年完成新品项目21个，技改项目11个，其它项目正在研发过程中。在知识产权保护方面，上半年获得授权发明专利1件；申请发明专利2件，申请实用新型专利2件，申请软件著作权2件，获得软件著作权证书2件。

武汉帕太：在结合公司现有市场和产品线的基础上，先后与多家R&D机构和客户达成研发合作，进一步加强了公司在技术领域的竞争力。在高压电力系统的SIC推广应用中，公司与专业的IDH合作，在高压SIC驱动设计方向进行合作研究，即将推出高性价比的SIC驱动产品，将会大大增强帕太在该应用领域的推广竞争力；在智能传感器领域，依托高校的师资力量，对ALPS温湿度传感器在工业领域的应用进行参考方案设计工作；在功率应用中，针对消费者日益增长的高效舒适电机产品的需求，准备联合R&D机构进行BLDC驱动及高效电源的参考设计研究，以此拓展智能家居、物联网等的相关领域的应用，在2017年将为客户提供完善的系统解决方案。

（四）并购及整合

2017年3月公司完成武汉帕太电子科技有限公司100%股权交割，并实现对其100%并表。

在整合方面，2017年上半年，按照上市公司经营目标及内控要求，进一步展开了与鼎芯、飞腾、帕太在市场、销售、财务、内控、人力资源、系统、网站、企业文化等方面的全面整合和融合，各公司之前互相学习借鉴，取长补短。

通过以上并购发展及并购后的整合，公司整合效应初现，公司销售、利润规模、行业地位和资本市场形象都得以大幅提升。

2、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的说明

√ 适用 □ 不适用

2017年2月16日公司第三届董事会第十二次会议审议通过了《关于变更会计估计的议案》，公司对应收款项信用风险特征组合及应收账款坏账准备的计提比例两项会计估计进行了变更，在信用风险特征组合中增加一项供应商保证金组合，对归属于该组合的应收款项不计提坏账准备；将1年以内应收账款账龄段划分为0-6个月、7-12月，坏账准备由均计提5%变更为1%、5%。本次会计估计变更自2017年4月1日起执行。报告期内会计估计变更，公司共计冲回应收账款坏账准备14,626,757.07元，影响本期净利润11,996,845.70元。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变更说明

√ 适用 □ 不适用

公司名称	报告期内取得和处置子公司方式	对整体生产经营和业绩的影响
武汉帕太电子科技有限公司	发行股份及支付现金收购	武汉帕太电子科技有限公司2017年1月1日-6月30日净利润为120,985,857.54元，自2017年3月6日开始纳入合并报表，2017年3月6日-6月30日并入净利润75,032,465.88元。
香港帕太电子科技有限公司	武汉帕太电子科技有限公司的全资子公司	
帕太集团有限公司	香港帕太电子科技有限公司的全资子公司	
帕太国际贸易（上海）有限公司	帕太集团有限公司的全资子公司	
帕太国际贸易（深圳）有限公司	帕太集团有限公司的全资子公司	