

证券代码：000019、200019

证券简称：深深宝 A、深深宝 B

公告编号：2014-10

深圳市深宝实业股份有限公司 2013 年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	深深宝 A、深深宝 B	股票代码	000019、200019
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李亦研	黄冰夏	
电话	0755-82027522	0755-82027522	
传真	0755-82027522	0755-82027522	
电子信箱	lyy@sbsy.com.cn	huangbx@sbsy.com.cn	

二、主要财务数据和股东变化

(一) 主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

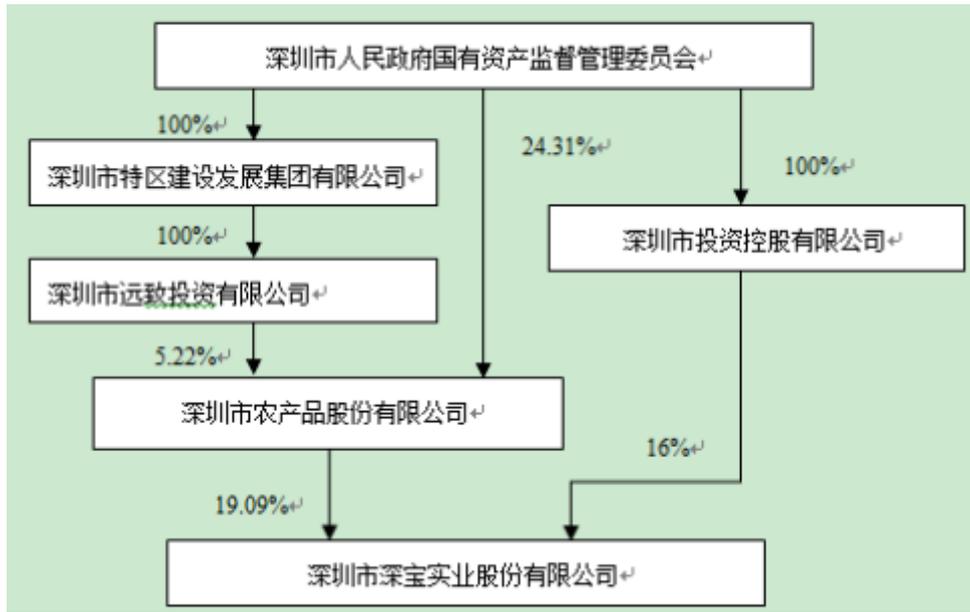
	2013 年	2012 年	本年比上年增 减(%)	2011 年
营业收入(元)	438,318,662.25	310,790,324.70	41.03%	318,230,243.67
归属于上市公司股东的净利润 (元)	43,662,208.27	74,529,471.28	-41.42%	6,980,233.57
归属于上市公司股东的扣除非 经常性损益的净利润(元)	-32,398,173.16	-33,778,384.16	4.09%	-13,338,969.53
经营活动产生的现金流量净额 (元)	-11,917,839.62	-48,434,558.23	75.39%	-18,790,209.92
基本每股收益(元/股)	0.174	0.297	-41.41%	0.032
稀释每股收益(元/股)	0.174	0.297	-41.41%	0.032
加权平均净资产收益率(%)	4.52%	8.04%	-3.52%	1.15%
	2013 年末	2012 年末	本年末比上年 末增减(%)	2011 年末

总资产（元）	1,336,638,587.42	1,222,994,595.75	9.29%	1,061,964,234.64
归属于上市公司股东的净资产（元）	960,517,069.55	964,216,674.18	-0.38%	889,876,512.59

(二) 前 10 名股东持股情况表

报告期末股东总数	20,371	年度报告披露日前第 5 个交易日末股东总数	19,596			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
深圳市农产品股份有限公司	其他	19.09%	47,895,097	7,770,118		
深圳市投资控股有限公司	国有法人	16.00%	40,143,586	6,783,729		
深圳市天中投资有限公司	其他	6.38%	16,013,908	0		
华泰证券股份有限公司约定购回专用账户	其他	3.58%	8,970,000	0		
李杜若	境内自然人	3.50%	8,790,874	0		
马志宏	境内自然人	1.92%	4,814,900	0		
林逸香	境内自然人	1.02%	2,561,002	2,561,002	质押	2,561,000
夏振忠	境内自然人	0.85%	2,134,917	2,134,917	质押	2,134,917
曹丽君	境内自然人	0.80%	2,012,758	2,012,758	质押	2,012,758
方正证券股份有限公司约定购回专用账户	其他	0.65%	1,619,482	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	深圳市国资委直接持有农产品 24.31%股权、间接持有农产品 5.22%股权，直接持有深投控 100%的股权，除此之外，未知上列其余股东之间是否存在关联关系及是否属于《上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	公司股东天中投资通过华泰证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有 16,013,908 股。					

(三) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



三、管理层讨论与分析

2013年度，受全球经济复苏缓慢及经济大环境等多方面因素的影响，各消费类行业增长缓慢，食品饮料行业竞争尤为激烈。面对严峻复杂的外部形势和自身转型发展的双重压力，公司紧跟市场趋势，适时调整策略；加强研发力度，研发产品与市场需求紧密对接；积极拓展主营业务，尤其是精品茶业务拓展的力度有所加大，在终端市场产生了一定的品牌效应；同时，公司不断加大市场营销力度，稳定精深加工产品在主要客户的市场份额。年度内，公司按计划推进募投项目实施，努力完善公司茶产业链的持续建设，为逐步扩大市场份额提供有力支持；公司积极推进薪酬绩效改革，建立多元化激励机制，有效吸引、激励专业人才，为公司持续稳定发展提供人才保障；伴随着下半年ERP系统的正式上线，公司信息化精细管理水平进一步提升，为公司规模化管理夯实了基础。

(一) 报告期内主要工作概述

1、细化完善公司发展战略管控体系建设，确保整体战略的推进落实。

报告期内，公司根据整体战略规划，启动制定并完善技术研发、精深加工业务、精品茶业务、食品饮料业务、茶园业务等板块的未来3年战略规划，明确了可执行的行动方案和时间计划表，确保了公司整体战略的推进落实。同时，结合业务发展需要，公司于2月份着手开展了新的组织架构调整和人员配备工作，对调整后的部门职能进行了重新梳理、编制和发布；3月份起筹备组建精深加工事业部；6月底完成了事业部组织架构、岗位设置及人员编制工作，

目前已按照新的事业部制架构实施运作。

2、实施人力资源战略行动计划，推进激励机制优化项目。

为配合公司战略发展规划的推进实施和有效落地，公司根据人力资源行动计划，聘请专业机构，开展了薪酬绩效管理体系优化项目工作，对现有的薪酬绩效管理体系进行诊断、梳理、改进和完善，并对全员开展绩效管理的相关培训，力求不断优化公司激励机制，搭建完整的人才储备、培训管理体系；同时，公司进一步加强开展企业内训工作，建立了《培训学习积分制试行管理办法》，极大地激发了员工学习、分享和传递知识的热情，为企业战略实施提供人才保障。

3、ERP系统正式上线，公司信息化精细化管理水平再上新台阶。

年度内，经过严格的项目方案筹备及实施，公司完成了ERP系统的选型、硬件设备选型、业务流程蓝图设计、业务流程实现等相关工作，并结合茶精深加工业务的组织架构调整和流程优化更新等内容针对关键用户开展多次系统培训及问题跟踪，确保了公司ERP系统于2013年下半年正式上线。ERP系统的建设，将对公司所拥有的人、财、物、信息、时间和空间等综合资源进行综合平衡和优化管理，协调公司各管理部门，围绕市场导向开展业务活动，加快了对公司战略实施的信息化响应，更好的提高企业战略决策和市场营销决策的管理水平。

4、逐步打造公司品牌核心价值，加速公司品牌化建设进程。

2013年，公司启动了企业品牌整合设计和集团VI系统建设工作。为了确保项目实施进度与效果，公司聘请了专业设计公司负责项目的规划实施，并成立了VI设计专项工作小组负责项目的组织领导与协调。在前期行业分析和内部调研的基础上已陆续完成了“聚芳永”、“兴久”品牌的新LOGO设计、品牌文化梳理和产品包装设计工作，集团VI系统建设工作，及核心理念输出等阶段性工作成果，后续将逐步完善品牌文化梳理，建立品牌管理和营销管理规范，进一步推进公司品牌化战略实施进程。

5、稳步推进募投项目建设，不断加强募投项目管理。

报告期内，公司有计划、有步骤地推进募投项目实施工作，具体情况如下：

(1) 公司全力以赴统筹工程进度，优化流程管理，茶产业链综合投资项目已全线试产。项目于2013年4月 开始开展深加工生产线基层员工的招聘和培训工作，提前为新生产线投产储备骨干员工；8月20日土建工程竣工验收，在生产线设备安装调试的同时，安排机电、品保、生产线骨干员工同步跟进，为后期生产线的生产操作、设备维护保养奠定了扎实的基础；9月新生产线开始全线试投产。新生产线已接受江西省质量技术监督局食品卫生许可证（QS认证）专家组现场审核并顺利通过。目前，项目实施主体婺源县聚芳永茶业有限公司已申报国

家级高新技术企业，等待进一步评审。

(2)精品茶高端品牌投资开发项目稳步推进，本年度杭州聚芳永公司已进入到渠道拓展、市场品牌建立的快速发展阶段，通过各媒介平台进行品牌传播与推广，不断加大“聚芳永”龙井茶业务拓展力度，在终端市场产生了一定的品牌效应；加速“兴久”岩茶的品牌推广和市场通路建设，岩茶系列产品终端业务获得销售突破，取得近1400万元销售业绩；年度内，杭州聚芳永旗下品牌“福海堂”天猫旗舰店、“兴久”汕头旗舰店均已开始正式运营。

(3)深宝技术中心作为公司专门的研发机构，2013年进一步突出以基础研究和应用开发项目管理为中心的运行机制，围绕产品研发和技术服务，较好地发挥了研发主体效应。报告期内，实施年度研究、开发和客户项目60多项。围绕政府相关科技扶持项目申报科技进步奖1项、市级工程实验室技术中心1项、专项资金和科技计划验收项目2项。同时，深宝技术中心加强企业技术服务和新产品推广应用领域的拓展，年内为杭州聚芳永公司开发花香系列龙井茶产品及花草茶产品共6个，并已陆续推出市场。

6、持续加强生产安全及食品安全工作，确保全年无重大安全生产事故和重大食品质量安全事故。

报告期内，公司持续围绕“安全第一，预防为主；齐抓共管，综合治理”的方针，不断强化员工的安全管理意识和操作水平，做到了安全目标层层细化，安全责任落实到制度、机构和人员。公司通过建立自上而下的定期安全检查和自下而上的安全生产自查报告制度、完善安全应急机制、建立安全风险库、落实企业安全生产主体责任等方式加强安全重点整治和专项治理工作，有效确保全年无重大安全生产事故和重大食品质量安全事故。

7、不断完善公司内部控制系统建设，提升公司整体内部控制水平。

2013年，公司继续深入推进内控体系建设，进一步规范已有内控体系，组织深宝总部、深宝华城、婺源聚芳永、惠州深宝科技开展内控自评测试工作，对内控检查中发现的缺陷及时落实整改。启动、指导下属企业杭州聚芳永、深深宝华发、深宝技术中心、深宝裕兴开展内控体系建设，进行业务流程优化、不相容岗位职责分离，通过穿行测试和运行测试发现设计缺陷和运行缺陷后落实进行缺陷整改工作。报告期内，公司陆续开展内部专项审计，监督检查各企业的经营运作情况，进一步规范企业经营。全面健全和完善公司制度体系，并建立定期评估机制，以确保各制度的有效性，从而提升公司整体内部控制水平，加强公司防范和抵御风险的能力。

（二）主营业务分析

1、主营业务构成情况

单位：元

	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年同期增减(%)	营业成本比上年同期增减(%)	毛利率比上年同期增减(%)
分行业						
工业	292,576,886.01	236,918,929.71	19.02%	9.97%	9.34%	0.47%
贸易	144,674,976.24	130,656,560.03	9.69%	227.62%	220.35%	2.05%
租赁服务业	586,800.00	-	-	-	-	-
分产品						
软饮料	26,092,398.17	20,624,414.64	20.96%	-18.17%	-21.22%	3.07%
调味品	10,035,055.94	6,280,021.19	37.42%	-16.68%	-19.61%	2.29%
茶制品	401,124,408.14	340,671,053.91	15.07%	50.64%	52.44%	-1.00%
物业租赁	586,800.00	-	-	-	-	-
分地区						
出口	154,499,275.35	136,424,089.78	11.70%	337.61%	333.51%	0.84%
华南地区	88,472,601.27	62,922,991.09	28.88%	-0.04%	-7.72%	5.92%
华北地区	34,470,243.46	29,339,951.76	14.88%	-13.21%	-13.94%	0.73%
华东地区	111,529,415.96	93,790,010.98	15.91%	10.29%	14.91%	-3.38%
华中地区	36,816,348.05	33,955,715.03	7.77%	1.73%	2.87%	-1.02%
其他地区	12,050,778.16	11,142,731.10	7.54%	21.14%	22.59%	-1.10%

2、收入

2013年度，公司各项经营指标如下：

单位：元

项目	2013年度	2012年度	同比增减(%)
营业总收入	438,318,662.25	310,790,324.70	41.03%
营业利润	42,008,350.29	74,051,626.99	-43.27%
归属于上市公司股东的净利润	43,662,208.27	74,529,471.28	-41.42%

2013年1-12月，公司实现营业收入43,831.87万元，同比上升41.03%，主要由于公司控股子公司深深宝华发茶叶出口业务为本期增加营业收入。

3、费用

单位：元

项目	2013年度	2012年度	同比增减(%)
销售费用	34,286,008.25	19,796,335.71	73.19%
管理费用	60,626,094.40	63,593,314.76	-4.67%
财务费用	-121,468.43	-483,988.21	74.90%

销售费用变动的主要原因为本期营业收入的增加引起的相应销售费用及本期广告、促销费用等增加；财务费用变动的主要原因为募集资金利息收入减少，汇兑损失增加以及本期借款利息支出减少所致。

4、研发支出

报告期内，公司研发项目进展正常，全年研发支出累计1,364.24万元，占公司2013年度经审计净资产1.42%，占营业收入3.11%。2013年，公司完成研究、开发应用和客户项目60多个，完成申报国家发明专利9项，获得国家发明专利4项。获得江西省科技进步二等奖1项。

5、现金流

单位：元

项目	2013年	2012年	同比增减(%)
经营活动现金流入小计	656,269,211.63	358,750,727.61	82.93%
经营活动现金流出小计	668,187,051.25	407,185,285.84	64.10%
经营活动产生的现金流量净额	-11,917,839.62	-48,434,558.23	75.39%
投资活动现金流入小计	103,679,646.57	164,376,318.29	-36.93%
投资活动现金流出小计	157,370,487.26	140,734,964.13	11.82%
投资活动产生的现金流量净额	-53,690,840.69	23,641,354.16	-327.11%
筹资活动现金流入小计	165,720,000.00	321,300,000.00	-48.42%
筹资活动现金流出小计	212,797,559.33	358,608,766.79	-40.66%
筹资活动产生的现金流量净额	-47,077,559.33	-37,308,766.79	-26.18%
现金及现金等价物净增加额	-115,193,082.42	-63,920,692.68	-80.21%

相关数据同比发生变动30%以上的原因说明

- ①经营活动现金流入变动的主要原因是茶叶销售货款增加、收到翡翠公寓合作方集泰公司项目款及深中华清偿款；
- ②经营活动现金流出增加主要是由于购买原材料、翡翠公寓项目开发支出增加所致；
- ③经营活动产生的现金流量净额变动主要由于上述两项变动所致；
- ④投资活动现金流入变动主要是因为收回投资及取得的投资收益较上年同期减少；

⑤ 投资活动产生的现金流量净额变动主要是由于上述原因4及报告期内公司购买办公场所所致；

⑥ 筹资活动现金流入变动主要原因为银行借款减少所致；

⑦ 筹资活动现金流出变动主要由于归还银行借款减少；

6、资产、负债状况分析

(1) 资产项目重大变动情况

单位：元

	2013年末		2012年末		比重增减 (%)	重大变动说明
	金额	占总资产比例 (%)	金额	占总资产比例 (%)		
货币资金	258,228,942.05	19.32%	373,422,024.47	30.53%	-11.21%	变动的主要原因为本期募集资金使用所致
应收账款	106,664,101.14	7.98%	105,402,754.63	8.62%	-0.64%	--
存货	305,574,845.40	22.86%	203,462,389.32	16.64%	6.22%	变动的主要原因为本期翡翠公寓开发支出增加所致
长期股权投资	57,500.00	0.00%	25,471,291.08	2.08%	-2.08%	变动的主要原因为本期转让联营企业深圳百事10%股权所致
固定资产	308,220,725.48	23.06%	160,018,803.58	13.08%	9.98%	变动的主要原因为本期婺源聚芳永茶产业链综合投资项目结转固定资产所致
在建工程	93,769,195.13	7.02%	94,422,143.01	7.72%	-0.70%	--
预付款项	19,617,679.28	1.47%	28,323,450.51	2.32%	-0.85%	变动的主要原因为本期进口茶叶到港，预付茶叶款减少所致

(2) 负债项目重大变动情况

单位：元

	2013年		2012年		比重增减 (%)	重大变动说明
	金额	占总资产比例 (%)	金额	占总资产比例 (%)		
预收款项	15,220,850.95	1.14%	2,087,351.44	0.17%	0.97%	变动的主要原因为本期翡翠公寓收到预售房款所致
应付职工薪酬	9,553,292.94	0.71%	4,937,554.49	0.40%	0.31%	变动的主要原因为本期计提2013年年度绩效工资所致
应交税费	15,006,102.34	1.12%	2,448,094.70	0.20%	0.92%	变动的主要原因为2013年当期所得税费用增加所致

其他应付款	233,058,495.02	17.44%	153,192,884.98	12.53%	4.91%	变动的主要原因为本期增加翡翠公寓项目款所致
其他非流动负债	15,745,161.90	1.18%	8,661,364.25	0.71%	0.47%	变动的主要原因为本期收到的政府补助增加所致

（三）核心竞争力分析

报告期内，公司核心竞争力未发生重大变化。

公司作为深圳主板首家以茶产业为主业的上市公司，坚持以茶及天然植物精深加工为核心，以建设天然健康产品和服务一体化的产业链为目标，向茶园基地和精品茶业务两头延伸的发展战略。经过多年的发展和积累，公司已成为国内知名的茶及天然植物原料供应商，拥有一批优质的国内外大型客户资源，建立起获得国际大型食品饮料企业认可的一系列保障体系；拥有强大的技术研发能力及技术积累，聚集了领先的技术优势，形成了从茶园种植、茶叶初制加工、精深加工、精品茶销售等完善的茶产业链。公司在产品创新、工艺技术、设备先进性、产业链布局等方面具备较强竞争力。公司将通过不断创新体制机制、创新观念、创新产品，对茶及天然植物的价值进行深度开发和利用，提升公司茶产业链的协同效应和核心竞争力。

（四）公司未来发展的展望

1、公司所处行业发展趋势和竞争格局

（1）茶及天然植物精深加工产品的发展趋势

随着人们生活水平的逐步提高，消费观念渐渐转变，以茶饮料为代表的健康概念饮品倍受青睐，迅速成为饮料市场新的主力军。根据中国饮料工业协会的统计数据显示：我国茶饮料自2002年以来就是国内饮料市场增长最快速的品种之一，由198.2万吨增至2011年超过900万吨，茶饮消费市场已占到整个饮料消费市场20%左右的份额，预计到2015年会达到1,600万吨的市场规模。目前茶饮料已成为茶产业的重要支柱，2012年以来，茶饮料行业整体进入成熟期，茶饮料行业的品牌集中度越来越突出，在现代人们快节奏的生活方式及追求健康、方便的消费观念推动下，茶饮料市场的持续成长将是必然的趋势；同时，伴随着人们对茶及天然植物中有效成分认识的逐渐深化，提取和利用茶及天然植物中功能性成分，并将这些产品应用于医药、食品、化工等行业，也成为茶及天然植物精深加工业务发展的另一新趋势。

（2）茶叶行业的发展趋势

茶叶在我国有着数千年的应用和发展历史，并已形成一种独特的文化现象，近年来全国

茶文化的复兴和带动，大大促进了中国茶叶整体销量的提升、消费的剧增。目前茶叶市场发展迅猛，基本形成以绿茶为主题，乌龙茶、普洱、红茶等全面发展的趋势。与此同时，茶产业发展过程中面临的竞争也日趋激烈，就产业内部而言，产品质量竞争正逐步演变为品牌、包装、企业形象、销售服务的全面竞争，市场的竞争也逐步演化为科技、信息、人才等方面的深层次竞争，消费也不仅仅只是满足物质上的需求，而是上升到满足文化的需求，精神的需求。这些消费需求的变化，势必为具有强大产业核心竞争力的规模化茶企带来新的机遇。

（3）行业的竞争格局

经过多年发展，中国茶产业的市场化程度已较高，越来越多的国际化饮品制造企业、食品企业，甚至大型药企都逐渐开始将其业务拓展到茶产业，这对行业内现有企业构成了新的挑战；同时，随着资本市场对茶行业发展前景的判断，将会有大量资本融入茶产业，这将使行业内涌现出一批极具规模化的企业，对行业发展起到了一定的带动作用，但也使企业之间的竞争越来越激烈，未来必将是品牌竞争、质量竞争、营销网络竞争、文化服务竞争相并存的格局，行业中的各企业也将面临优胜劣汰。

2、公司发展战略

（1）公司未来发展机遇

未来中国经济保持较高增长水平，城镇化进程持续加快，居民消费升级、消费形态逐步向天然健康转变，内需不断加大，茶文化日益渗透，奠定了未来中国茶产业持续增长的坚实基础。纵观中国茶产业与市场的全局，从茶资源、茶营销到茶品牌、茶文化等现状来看，其运作与建设仍有较大提升空间，目前有名茶、无品牌，资源多、整合少，产品质量良莠不齐，行业内存在假、乱、杂、误导消费者等不良行为时有发生，对中国茶产业可持续发展产生消极影响。经过多年的业务发展和研发沉淀，公司已形成包括茶园基地、茶叶初制、茶叶精制、深加工、检验、终端销售及可追溯体系在内完善的茶产业链，拥有国内领先水平的茶叶及天然植物深加工生产线和生产工艺，公司产品已通过多家国内外知名品牌食品饮料公司的质量和采购认证，并积累了众多的优质大型客户资源。这为公司打造健康、高品质产品，建立中国茶产业可信任品牌奠定良好基础。

（2）公司发展战略

抓住机遇，集中资源，以茶及天然植物精深加工为核心，以建设天然健康产品和服务一体化的产业链为目标，向茶园基地和精品茶业务两头延伸，实施产业化、标准化、国际化经营，着力提升茶产业链的协同效应和传统产业价值创造能力，使公司发展成为中国茶行业最具价值的上市公司。

3、公司2014年经营计划

根据公司2012年度制定的《公司整体发展战略报告（2013-2015）》，稳步推进各个业务板块，包括精深加工业务、精品茶业务、食品饮料业务、茶园业务、科研方面等行动方案的执行，加速推进战略落实，实现快速转型发展，具体计划如下：

（1）继续优化和完善管控体系，推进实施经营型总部计划

结合公司战略规划和业务发展需要，在不断夯实和完善公司茶产业链基础上，公司将创新思维，优化各项经营管理工作，不断完善管控体系，推进实施经营型总部计划。使总部逐步过渡为战略、投资及资产经营中心、业务的协调管控中心、公共资源及专业管理平台。

（2）全力推进薪酬绩效激励改革方案的实施

坚定实施薪酬体系和绩效激励改革，探索灵活多元的激励机制，推行多种激励手段，同时加强内部绩效体系分享学习，调动全员积极性。

（3）整合资源，全力打造公司O2O销售平台

公司将整合包括现有品牌、产品、技术研发、茶园、客户在内的茶产业链资源，把资源逐步引流到名优茶O2O平台，建立适合公司名优茶运营的新型商业模式，并通过在重点城市开设公司名优茶O2O生活体验中心，作为名优茶区域经营管理平台。从而提升公司品牌影响力和销售渠道价值。

（4）茶园基地拓展建设

在现有的茶园种植基地的基础上拓展以茶文化为主题的茶园经济项目，围绕茶园基地开拓多种体验及旅游观光度假业务，丰富公司茶产业链内涵，提高茶园基地附加价值，同时对茶产业链经营发展模式构成支撑，提升品牌影响力。

（5）继续推进精品茶业务发展

公司将继续加大现有武夷岩茶、龙井、红茶等精品茶的品牌营销力度，积极开拓包括电商在内的销售渠道；同时，公司将利用茶产业链综合优势和上市公司平台，谋划和布局普洱茶的业务，并参与普洱茶交易中心建设，有效整合普洱茶资源，理性做强做大普洱茶产业。

4、公司发展可能面对的不利因素

（1）国家政策及经济大环境影响

2013年，受国家政策和经济大环境对快消品市场产生的不利影响，行业市场消费出现明显下滑萎缩，公司精品茶业务处于推广培育期，产品在市场上被认知的程度尚不具备明显的竞争优势，2014年销售业绩因此受到一定的制约，压力较大。

拟采取的对策和措施：

定期总结分析品牌茶市场发展情况、及时调整公司精品茶市场策略，创新营销模式，并注重市场渠道拓展及运营能力的提升，以确保公司精品茶业务的健康发展。

(2) 人才不足问题仍然存在

随着公司组织架构的升级调整及战略目标的推进实施，公司战略性人才储备仍然不足，高素质的专业人才较为短缺，如不能及时补足，未来有可能会成为制约公司发展的瓶颈因素。

拟采取的对策和措施：

通过加大人力资源整合力度，推进绩效薪酬机制优化项目，完善激励机制及企业文化建设，逐步吸引外在高端人才，激励内部优秀人才与企业共同成长，以此搭建完整的人才储备体系，为企业发展奠定良好基础。

(3) 生产成本上升问题

由于受原辅材料、人工成本上涨等因素的影响，企业运营成本不断增加，利润空间受到挤压。

拟采取的对策和措施：

深化成本费用控制，充分发挥研发技术优势，通过技术升级改造及优化原辅材料采购管理，完善供应商管理模式，控制原辅材料成本及供给稳定性；同时结合市场需求及时调整产品结构，加强新产品开发及市场拓展力度，努力提高公司生产销售规模，提升企业盈利水平。

(4) 募投项目建设周期长，短期内效益未能充分发挥

由于募投项目建设周期的原因，公司募集资金的投入到实际产生效益仍需要一段时间，短期内难以充分发挥效益。

拟采取的对策和措施：

公司目前正在积极推进募投项目建设。其中茶产业链综合投资项目已于2013年9月试产，后续公司将规范生产操作，努力提高经营效益；精品茶高端品牌投资开发项目正积极拓展渠道，加快品牌推广及市场通路的建设，力争提高公司收益水平。

四、涉及财务报告的相关事项

(一) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

与上年度财务报告相比，本公司会计政策、会计估计和核算方法没有发生变化。

(二) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

本报告期内，没有发生重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(三) 与上年度财务报告相比, 合并报表范围发生变化的情况说明

与上年度财务报告相比, 合并报表范围未发生变化。

(四) 董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

不适用。

深圳市深宝实业股份有限公司

董事长: 郑煜曦

二〇一四年三月十四日