

证券代码：600513

证券简称：联环药业

公告编号：2025-038

江苏联环药业股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	同花顺
时间	2025年7月1日
地点	江苏省扬州市扬州生物健康产业园健康一路9号3楼第七会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼董事会秘书：钱振华先生 总经理：牛犇先生 财务部经理：马婷婷女士 董事会办公室主任兼证券事务代表：葛楷先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：请公司领导介绍下公司在新药研发上的规划，包括当前重点项目的进展情况。</p> <p>答：公司新药研发聚焦代谢、呼吸、肿瘤以及泌尿等领域，致力于开发具有自主知识产权和市场竞争力的新药。目前，公司在研创新药有6个，其中1个已进入III期临床试验，2个正在进行I期临床试验，3个处于临床前相关研究阶段。</p> <p>2、问：注意到公司研发投入在2024年同比增长95.93%，达到2.77亿元，请问主要研发方向和新品种的商业化预期是怎样的？尤其是创新药LH-1801及LH-1901的进展如何？</p>

答：公司 2024 年研发投入同比大幅增长 95.93%，达到 2.77 亿元，资金主要聚焦于创新药研发、仿制药研发及研发平台建设三大方向。在创新药方面，重点推进了多个项目的临床试验与临床前研究，其中核心品种 LH-1801 片（SGLT2 抑制剂）已顺利完成 III 期联合二甲双胍临床试验完成受试者入组，一切顺利的情况下，计划于 2026 年向国家药品监督管理局（NMPA）提交新药上市申请（NDA）。另一重点品种吸入用 LH-1901（活性优于现有疗法，填补了公司呼吸系统领域空白）于 2024 年 9 月获批临床，目前正按计划推进相关临床试验工作。仿制药方面，公司通过一致性评价和新品开发持续丰富管线，2025 年以来已获得 8 个生产批件和 1 个临床批件，其中公司为目前通过甲磺酸酚妥拉明注射液（1ml:10mg）一致性评价（含视同）的两家之一；为国内美阿沙坦钾片三家上市厂家之一；为全国首家盐酸屈他维林片通过一致性评价的企业（以公告披露日为准）。

3、公司后续市值管理上有何规划？

答：作为国有企业上市公司，公司高度重视市值管理工作，将其作为重要战略任务，积极响应监管要求，切实落实市值管理纳入国企考核 KPI 指标相关工作。同时，公司正积极对专业中介机构，着手起草系统化的公司市值管理专项方案，以更科学、更专业地指导公司未来市值管理工作。

在夯实企业发展根基方面，公司坚持“修炼内功”。持续加大研发投入，聚焦创新药研发与技术突破，加速推进在研项目进程，以创新驱动企业发展；积极拓展销售市场，通过优化市场布局、强化渠道建设，提升产品市场占有率与品牌影响力。

在资本运作层面，公司将在投资并购、资本市场融

资领域持续发力。通过投资并购整合行业优质资源，完善产业链布局，增强协同效应；积极探索多元化融资渠道，合理规划融资方案，为企业发展提供充足资金支持。

在投资者关系管理上，公司始终秉持真诚沟通、开放透明的原则，既把投资者请进上市公司，同时上市公司也积极走出去。今年通过组织投资者调研活动，搭建更直接的交流平台，增进投资者对公司的了解与信任；同时持续创新沟通形式，如组织公司董监高、研发部负责人、临床实验负责人等在北京、上海、广州、深圳等一线城市，就公司创新药研发进展、管线布局及市场前景等内容举办专题投资者现场沟通活动，加强与投资者的互动交流。同时，公司重视回馈股东，已持续多年每年分红比例达 30%，以实际行动回馈投资者，分享企业发展成果。通过多维度协同推进，公司将不断提升企业内在价值，实现市值与内在价值的良性互动与协同增长。

4、问：请问公司在提升研发人才稳定性、核心骨干建设方面有哪些机制？是否设有研发激励制度，如项目收益分享、股权激励等？

答：公司高度重视研发人才的引进、培养和激励，建立了较为完善的机制。在人才引进方面，公司积极从国内外引进高端研发人才，充实研发团队力量。在人才培养方面，注重内部人才培养，为员工制定个性化的职业发展规划，提供丰富的培训和学习机会。在人才激励方面，公司设立了研发激励制度，通过项目收益分享等方式，充分调动研发人员的积极性和创造力，激发创新活力，确保研发人才的稳定性和核心骨干的持续贡献。

5、问：近期医药行业 BD 出海合作频繁，公司在海外市场拓展或国际合作方面是否已有具体进展或阶段性成果？是否考虑将核心产品通过 license-out、联合开

发等方式推进国际化？

答：公司前身扬州制药厂于 1984 年首次通过 FDA 现场检查，为全国首批通过 FDA 现场检查的企业之一。公司目前主要出口原料药产品，出口市场涵盖北美、东欧、东南亚、南美洲、大洋洲等。2024 年 7 月，公司接受了美国 FDA 对新厂区原料药 GMP 管理体系的现场检查，并于同年 8 月收到通过检查的通知。此外，公司左炔诺孕酮 WHO-PQ 项目于 2025 年 3 月 10 日至 13 日接受了世界卫生组织的官方检查。

公司于 2023 年出资在美国成立 Unioncle Pharma LLC，以此作为对外合作交流的平台，实现公司研发产品的国外注册，加速研发国际化发展步伐。

6、问：国药集团押注最强沙坦降压药，请问联环药业的美阿沙坦钾片目前到什么阶段了？公司预估美阿沙坦钾片未来在国内降压药市场的有多大份额？

答：公司于 2025 年 4 月 1 日披露了获得国家药品监督管理局（NMPA）核准签发的《药品注册证书》，获得该证书视同通过仿制药质量和疗效一致性评价。美阿沙坦钾片属于血管紧张素 II 受体阻滞剂（ARB）类降压药，原研药由武田制药开发，2021 年进入中国市场后呈现快速增长趋势（2023 年销售额增速达 419%）。沙坦类降压药（血管紧张素 II 受体阻断剂）作为国内外指南推荐的一线降压药物，具有坚实的临床地位。据摩熵医药数据库统计：ARB 类药物历史累计销售额已突破近 1700 亿元，其中单方制剂占比约 60%；美阿沙坦钾片作为该类别新锐，销售额近年呈现爆发式增长：2023 年院内销售额同比激增超 40 倍，2024 年前三季度增速仍达三倍以上。

作为国内第三家获批企业，联环药业将依托一致性评价优势，结合现有奥美沙坦酯氨氯地平片等产品，形成高血压多靶点覆盖的产品组合，增强市场竞争力。未来，公司计划通过差异化市场策略提升市场份额。感谢您的关注与支持！