

上海创力集团股份有限公司

关于 2024 年度网上业绩暨分红说明会

召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：

上海创力集团股份有限公司（以下简称“本公司”或“公司”）于 2024 年 5 月 12 日 10:30-11:30 在上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com>) 采用网络文字互动方式召开了“关于 2024 年度网上业绩暨分红说明会”。关于本次业绩说明会的召开事项，公司已于 2025 年 4 月 26 日在《中国证券报》、《证券时报》及上海证券交易所网站 (<http://www.sse.com.cn>) 披露了《创力集团关于 2024 年度网上业绩暨分红说明会预告公告》（公告编号：2025-021）。现将有关事项公告如下：

一、本次说明会召开情况

2025 年 5 月 12 日，公司董事、总经理张世洪先生、财务总监王天东先生、董事会秘书常玉林先生、独立董事彭涛先生出席了本次业绩说明会。公司就经营发展情况等相关问题与投资者进行互动交流和沟通。

二、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况

公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：

1、当前企业并购受到市场广泛关注，公司在这方面的规划是怎样的？

答：您好，公司以技术创新为引擎，聚焦智能煤机装备、智慧矿山系统开发、推动 AI、物联网技术与煤炭开采的深度融合。同步推进生产体系的智能化改造，实现全流程质量与效率双提升。

公司聚焦智能装备领域，通过并购重组获取技术专利与市场渠道，快速补强产业链短板；剥离低效资产，集中资源发展核心业务，提升盈利能力。灵活运用

股权融资、债券发行等工具优化资金结构，保障战略项目落地。公司在并购方面优先考虑与现有公司业务协同性强的标的。

2、公司本期盈利水平如何？

答：报告期内公司营业收入呈上涨趋势，增长 17.58%，受市场竞争影响，毛利率有所下降，毛利额呈上升趋势，但受信用减值损失及投资收益的影响，净利润有所下降。具体内容请参考公司《2024 年年度报告》。感谢您的提问。

3、公司应收账款持续高企，面对当前经济环境煤炭行业走弱的情况下，有什么应对措施？

答：投资者您好，公司应收账款较高与煤炭行业和煤机行业特殊性相关。公司应收账款金额系历年滚存累计的数据，随着营业收入的不断提高，应收账款金额也会随之上升。但公司主要客户为国有大中型企业，且绝大多数客户信誉良好，总体风险可控。

公司对应收账款管理分前端预防与后端催收，通过制度降低风险。前端销售合约明确支付条件和进度，节点交付，控制应收账款回款风险的扩大。此外，公司对应收账款制定催收措施，通过奖励制度、考核制度、诉讼等方式加快应收账款回笼。感谢您的关注。

4、公司认为煤机行业未来的需求变化是怎样的？行业的驱动力主要来自于哪些方面？

答：随着煤炭行业供给侧结构性改革的持续深入，大型现代化煤矿建设加速，煤机装备市场向“无人化”、“智能化”、“绿色化”转变。考虑到未来劳动力不足，浅层煤资源枯竭，国内要往更深地下的煤层开采，会对煤机的可靠性、智能化提出更高的要求。一是能源需求增长与煤炭基础能源地位保障。在相当长一段时间内，煤炭仍将是我国主导能源，保障能源稳定供应，支撑煤机设备基本需求。二是煤炭行业转型升级需求。煤炭企业对先进煤机设备的更新换代需求持续存在，推动煤机行业技术升级与产品迭代。煤矿开采方式从“人海战术”到“无人智”的跨越是必然趋势。感谢您的提问。

5、公司之后的盈利有什么增长点？

答：您好，公司战略明确了智能化、国际化、成套化的方向，盈利增长点主要表现在：（1）以智能化提高产品附加值，提升销售规模及盈利水平；（2）以国际化拓展市场领域，增加销售规模及盈利水平；（3）以成套化扩展产品品类，提

升销售规模及盈利水平。

6、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

答：由于煤炭行业周期性波动，煤机行业面临有效需求不足、竞争加剧的情况，行业整体面临经营压力。公司与可比公司都面临应收账款周转降低、信用减值增加的情况，可比公司具体经营水平可能因业务结构有所不同。

7、行业以后的发展前景怎样？

答：煤炭作为能源“压舱石”将继续支撑煤矿机械行业的发展。我国煤炭消费占比虽然呈降低趋势，但其总量仍然逐年增大，煤炭在我国能源安全基础性保障地位短期内难以根本改变，是我国能源保供“压舱石”。

“十四五”以来，煤炭行业持续深化供给侧结构性改革，推动智能化煤矿建设。此外，根据《煤矿智能化发展蓝皮书》，煤矿智能开采产能占比超过 50%，超 1.6 万个固定岗位实现无人值守，推动了 5G、工业互联网、云计算、大数据和人工智能等技术进入广泛部署和应用新阶段，带动了煤炭开采模式变革、煤矿生产组织关系持续优化、煤炭企业管控方式转型升级等，煤矿智能化建设成效初步显现，成为支撑煤矿安全生产和煤炭全产业链数字化转型升级的战略基石。

2024 年，国家能源局印发《煤矿智能化标准体系建设指南》，围绕构建适应行业发展趋势、满足技术迭代要求、引领产业转型升级的煤矿智能化标准体系，全面提升智能化煤矿建设水平。建设指南为推动煤炭行业高质量发展，全面提升煤矿智能化建设的科学化、标准化、规范化水平提供有力支撑。为公司致力于智慧矿山成套技术与装备、具有较高市场占有率的公司提供了业务机遇。

8、公司在目前的市场环境下如何进行市值管理，如何回报投资者？

答：您好，公司高度重视市值管理，始终聚焦主业发展，不断夯实经营基础。通过加强与投资者的透明沟通、优化财务结构以及创新资本运作手段，致力于实现股东利益的最大化，以回馈广大投资者的信任与支持。公司制定了 2024 年度利润分配预案，计划分配利润 65,047,200 元（含税），该金额占公司 2024 年度净利润的 30.38%。展望未来，公司将持续提升市值管理水平，确保投资者获得稳健而丰厚的回报，感谢关注。

9、公司业绩下滑的主要原因是什么？有什么应对措施？

答：您好，受房地产行业低迷以及基建行业增长放缓的影响，下游钢铁、建材行业对煤炭的需求乏力。煤价下行，影响了煤炭企业生产动力，进而影响其煤

矿机械需求。此外，市场竞争激烈，煤机价格内卷导致的产品毛利率下降，也对业绩下滑产生了影响。同时，受信用减值损失及投资收益的影响，净利润有所下降。

为应对市场环境变化导致的业绩下滑，公司聚焦主业，积极拓展市场，并通过技术和产品创新加强公司在行业内的竞争力。2024 年公司收购了申传电气等公司，新增了单轨吊、矿山节能减排等产品，拓展了产业链，努力培植新的利润增长点。感谢关注。

10、公司目前与华为合作的进展如何？

答：您好，公司从 2024 年 4 月至 12 月与华为的团队就智能化产品及方案进行了交流和开发验证，并于 2024 年 12 月在深圳正式签订了合作协议。双方围绕“感知-认知-决策-执行”构建四位一体的装备智能化长期发展目标，通过应用华为 5G 技术、MEMS 惯导、星闪等实现装备智能感知，打造“矿山装备+AI 算法+应用”的新一代矿山智能化装备。

2024 年底公司和临汾市人民政府、华为技术有限公司签订了《矿山智能化领域三方深化合作协议》。临汾矿井作为首期 2 个应用场景中的一个，华为提供 5G+AI 技术，创力负责设备集成，临汾政府协调矿井试点资源。在临汾的矿区完成首个智能化综采装备 AI 大模型场景的应用，实现采煤效率提升和人工成本降低。深入推进矿山智能化建设、促进矿山安全发展，加快矿山数据深度融合、共享应用，实现矿山生产少人化、无人化，目前项目按计划推进。未来逐步完善基于机器视觉和预测的人工智能场景，打造“无人化采掘”标杆，推动行业技术标准升级，感谢关注。

特此公告。

上海创力集团股份有限公司董事会

二〇二五年五月十三日