

海目星激光科技集团股份有限公司

2024 年度“提质增效重回报”行动方案的

评估报告暨 2025 年度“提质增效重回报”行动方案

海目星激光科技集团股份有限公司（以下简称“公司”或“海目星”）为践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，维护公司全体股东利益，促进公司持续、健康发展，基于对未来发展前景的信心和价值的认可，公司于2024年4月13日披露了《2024年度“提质增效重回报”行动方案》。

2024年度，公司切实履行并持续评估“提质增效重回报”行动方案的具体举措，现将2024年度“提质增效重回报”行动方案的实施和效果评估情况以及2025年度“提质增效重回报”行动方案报告如下：

一、专注公司稳健经营，以良好的业绩成长回报投资者

海目星致力于成为全球领先的激光及自动化技术创新型企业。公司以激光技术应用的前沿需求为导向，十六年来先后开发了应用于消费电子、动力及储能电池、光伏电池、钣金加工及医疗等领域的激光及自动化设备，并为上述领域龙头客户和科研院所提供智能制造装备的一体化解决方案。同时，公司还在积极拓展医疗激光等新兴业务板块，全球领先的科研成果落地，巩固并增强了公司的行业领先地位及核心竞争力。

1、聚焦公司核心技术，加速新产品推出速度

①锂电领域

公司深度参与新一代锂电池技术固态电池设备的开发，与某固态电池的技术领军企业达成 5 年期战略合作协议，并签订了价值 4 亿元的 2GWh 固态电池设备量产订单，成为了行业首家商业化锂金属高能量密度固态电池整线设备供应商。

通过深度把握客户需求，公司推出的大圆柱电池装配线可实现 $\geq 150\text{PPM}$ 的高单工位效率，整线效率达 300PPM，激光飞行轨迹精度误差控制在 0.1mm 以内；推出激光飞行清洗技术，可应用于电芯及 PACK 表面 UV 涂覆层清洗，可兼容钢壳、铝壳工艺，提高生产效率和工艺良率。

②光伏领域

在 BC 电池方面，公司创新研制出 BC 大光斑激光开膜设备，将高精度激光图形化技

术以及高效率除尘技术相结合，实现了电池大面积高精细化无损蚀刻，保护背面钝化层的性能，减少了载流子在界面的复合损失，提高光电转换效率。实现高效、高精度和低损伤的加工，从而提高光伏电池的效率和性能。该设备目前已在部分客户端进行批量验证。

在 TOPCon 电池方面，公司凭借技术创新持续实现行业领跑。报告期内，自研的 TOPCon 背面激光减薄设备为行业首创，可利用高精度激光图形技术，实现 TOPCon 电池片背面 Poly 图形化，改善电池片背面 poly 的寄生吸收从而增加电池光利用率，提升电池转换效率。截至本报告披露日已获得客户批量订单；TOPCon 的正面技术正在客户端验证中，助力客户持续创造价值。

③消费电子领域

受益于行业的回暖和技术迭代，公司消费电子订单较同期实现稳步增长。海目星凭借自身自动化+激光整合技术优势，突破薄材不锈钢材料的密封焊接难点，2024 年为行业推出首条 3C 异形钢壳电池全自动线，树立行业标杆。公司开发出的钢壳电池全自动组装线，整线效率 15PPM，节省人力的同时提升良率与稳定性，目前公司在小方壳、异形钢壳、弧形钢壳电池、超薄钢壳电池等领域的设备交付和整体解决方案方面均位于行业前列。

在与自动驾驶相关的车载摄像头领域，成功开发了铝壳摄像头焊接工艺和装备，已经与头部客户建立了合作关系。消费市场回暖以及公司新技术新产品的持续突破，将为公司持续获得国际头部客户订单带来支撑。

④医疗领域

报告期内，海目星自主研发成功并推出了全球开创性新产品：新型高功率长波长可调谐中红外飞秒固体激光器。目前已实现多台长波红外飞秒激光器台面系统样机的搭建和预设技术参数的达成，正在推进医疗设备样机的搭建。相关设备主要对应适应症中最快能实现商业化的为毛发再生和胶原蛋白再生类症状，目前正在持续推进相关生物基础试验。市场端，已与国内多家知名医疗机构开展产学研及应用推广合作。

公司研发二类医疗器械证产品主要为便携式紫外线光疗仪，主要应用于医疗机构和家庭场景，能够对白癜风、银屑病进行辅助治疗。已于 2025 年 4 月 10 日取得二类医疗器械注册证，标志着紫外线光疗仪产品正式上市，并且公司已具备完善的医疗器械研发、生产、质控和销售能力，目前已确定全国 15 个省份的销售渠道，相关产品将于 2025 年正式面向市场销售。

⑤其他领域

2024 年，公司在传统激光装备领域也实现技术突破，成果显著。

钣金领域，布局高端激光加工装备领域，成功研制并产业化超高速激光切割机、超大幅面激光切割机、多卡盘重载激光切管机等系列创新产品。其中，行业首创的高速激光切割机以高低通滤波、高加速度、长期稳定高动态切割效率，较市场均值有效提升 30% 以上，为金属材料加工行业带来了全新的解决方案。报告期内，钣金激光设备的技术创新与迭代，实现了传统业务的生机焕发，订单的稳步增长。

仓储物流领域，通过引入先进的数字化和自动化技术，公司成功打造了高效协同的仓储与物流体系。同时，充分利用集团在供应链金融及客户资源方面的协同支持，大幅提升了仓储物流服务的精准性与响应速度，为客户提供了定制化、端到端的一体化解决方案。

新型显示领域，巨量转移设备验证转移良率已逐步接近国际先进标准（99.9999%）；巨量焊接设备已经完成 G2.5 代面板尺寸设备开发，进入小批量的量产测试；激光修复设备配合后续的补芯与焊接制程，面板点亮良率可达 99.9999%。目前，涵盖相关三款设备的首条 Micro LED 中试线已顺利出货。

2、持续自主创新，保持高水平研发投入

2024 年，公司持续加大研发投入，不断丰富产品矩阵，依托深厚的技术积累和卓越的创新实力，为客户提供行业内领先的高品质产品。2024 年，新增获得授权专利 392 件，授权软著作权 100 件。截至 2024 年 12 月 31 日，公司累计获得授权专利 1,075 件，授权软著作权 400 件。

2025 年，公司将继续以行业前沿技术与市场客户需求为导向，继续坚持研发投入，不断改进研发体系，加大研发投入和业务开拓力度，整合、吸收和招聘优秀人才，不断完善研发管理体系，打造高效可靠的研发平台，加快研发成果转化。不断提高公司的市场覆盖深度和广度，加快新产品开发的速度，持续巩固和提高市场地位。

3、加大市场拓展力度，提升品牌形象

2024 年，公司在深挖国内细分销售市场之余，积极扩展海外市场，凭借过硬的产品技术能力、丰富的海外交付经验、海外供应链的布局和贴心的售后服务等，赢得海外客户的高度评价。目前公司通过与国内优秀企业合作、与日韩系电池企业合作以及为海外客户提供一体化设备解决方案的“三步走”策略，稳健推进海外市场拓展。

2025 年，公司将持续推进品牌宣传推广力度，通过借助多元化的传播渠道，包括数

字化营销、社交媒体、行业展会等增强品牌的影响力。

4、推进募投项目建设，增强公司发展保障

2024 年，为规范公司募集资金管理和使用，提高募集资金使用效率和规范运作水平，结合相关规定，公司修订了《募集资金管理制度》，设立了相关募集资金专项账户，并将募集资金全部存放于专户中。

公司于 2024 年申请向特定对象发行股票，实际募集资金净额为人民币 1,010,523,023.38 元。本次募投项目为西部激光智能装备制造基地项目（一期）、海目星激光智造中心项目及补充流动资金项目，与公司主营业务紧密相连，系公司未来发展的重要基石之一，亦是公司发展战略的重要方向。

2025 年，公司将持续推进募投项目建设实施，严格遵守《募集资金管理制度》，加强募集资金使用的监督，确保募集资金的合法有效，同时在不改变募集资金使用用途和不影响公司正常运营并保证募集资金投资项目建设资金需求前提下，合理安排资金用途，提高募集资金使用效率。

二、优化运营管理，实现降本增效

1、供应链管理方面

公司建立并执行了完整规范的采购内控管理制度，对采购流程、存货管理、供应商选定等事项进行了明确的规定。公司相关部门之间相互联动，确保产品交期及时、产品质量可控等。公司通过综合评估潜在供应商的生产能力、交货周期、产品质量控制等方面指标，选择符合要求的供应商进行合作，并建立了长期稳定的合作关系，在产品交货期、产品质量控制、技术保密等方面均形成了合同化、标准化、常态化的约束，能够充分保障双方的合法权益。同时公司加强和供应商的合作，重视与供应商关系的发展，建立规范的物料采购质量控制管理办法并执行，通过自身的规范运作积极带动供应商及外协厂商不断规范经营，引导上下游合作伙伴企业相关经营决策者理解社会责任经营的重要性。

2025 年，公司将持续深化供应链建设，不断完善供应链全流程的管理，同时与供应商保持密切交流，相互促进，共同推进公开透明、公平竞争、公正廉洁、诚实信用的采购环境，积极推动绿色供应链的建设。

2、数字化方面

2024年，公司持续深化数字化转型，在优化升级现有信息系统的基础上，重点部署了仓库管理系统(WMS)、商业智能决策系统(BI)、财务共享中心(FSSC)、资金管理系统

(TMS)四大核心系统，打通仓储管理、数据驱动、财务管理、资金管理等全链条各环节，实现物流、资金流、信息流的高度统一，为业务发展提供更强大的系统支撑。

2025年，公司会始终致力于打造“数字驱动、智能引领”的新型制造体系。坚定执行数字化转型战略，专注于智能制造技术研发与应用，在数字化转型方面持续投入资金，以不断完善的数字化平台、软件产品、核心技术等助力设备生产，推动产业技术变革和优化升级。

三、注重股东回报，力争“共同成长”方为双赢

公司高度重视股东的投资回报，努力以良好的业绩成长回馈投资者，为股东创造长期可持续的价值。2024年，公司执行了2023年度权益分派事项，公司向全体股东合计派发现金红利20,113,048.00元（含税）。

截至2024年12月末，公司已累计回购公司股份2,831,520股，占公司总股本的比例约1.3883%，回购金额已达115,182,953.48元（不含印花税、交易佣金等交易费用）。

2025年，公司将充分结合业务发展需求与自身资金实力，持续优化并保持稳定的股东回报机制。公司始终秉持与股东共享发展成果的理念，致力于通过科学合理的利润分配方案，进一步增强全体股东的获得感与满意度，为股东创造持续、稳定的投资回报，切实保障股东权益。公司将携手广大投资者，共同实现公司战略、员工与股东的互利共赢格局，开创价值共享、合作共赢的美好未来。

四、完善公司制度体系，坚持规范运作

2024年，公司严格按照《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》《上海证券交易所科创板股票上市规则》（以下简称“《科创板上市规则》”）、《上市公司独立董事管理办法》以及相关法律法规、规范性文件的规定，不断完善公司法人治理结构，修订或制定了《公司章程》《总经理工作细则》《舆情管理制度》等6项公司制度，切实完善公司的治理规范。

2025年，公司将根据最新修订的《公司法》《科创板上市规则》等法律法规，持续完善法人治理结构，更新公司内部管理制度，通过事前沟通会、专项讨论会等方式，积极配合独立董事履职，提高公司运作的透明度和公平性。

五、完善公司治理结构，强化“关键少数”责任

2024年，公司严格按照《公司法》《科创板上市规则》等法律法规、规范性文件以及《公司章程》的要求，共召开了4次股东大会、10次董事会会议、10次监事会会议，

就公司制度完善、募集资金管理、关联交易、董事及高级管理人员选聘以及定期报告等事项进行了审议，保证了公司相关业务的合规运行。此外，公司开展专项培训会，对合规减持、内幕交易等易违规事项进行重点培训，持续降低控股股东、董监高违规风险，并及时传递监管最新动态，提高“关键少数”合规意识，确保“关键少数”能够学习了解最新的法律法规。

2025 年，公司将持续与董监高保持密切沟通，积极组织相关人员参与证监会、上海证券交易所组织的专项培训，确保董监高及时学习最新法律法规，不断提升履职能力。同时，公司将进一步加强与董监高的互动交流，及时向董监高反馈资本市场监管部门发布的相关案例，从多维度入手提升公司治理能力，切实推动公司高质量发展，维护全体股东的利益。

六、高质量信息披露，加强与投资者沟通，积极传递公司投资价值

2024 年，公司严格遵守上市公司信息披露相关法律法规和规范性要求，以投资者需求为导向，积极履行信息披露义务，真实、准确、完整、及时、公平地向所有投资者披露信息，切实维护全体股东的利益。2024 年，公司共披露了 186 份公告、报告等。

2024 年，公司高度重视投资者关系管理工作，建立了多元化投资者沟通交流渠道，通过互动易平台、投资者邮箱、投资者热线、业绩说明会等各种形式保障公司与投资者的良好沟通，将公司经营成果、财务状况等情况，真实、准确、完整、及时地传达给了市场参与各方，传递公司投资价值。2024 年，公司举办了 3 次业绩说明会、1 次投资者网上集体接待日，并组织 21 场大型机构投资者接待，合计接待了近 600 个机构参会调研。

2025 年，公司将继续严格遵守上市公司信息披露相关法律法规和规范性文件要求，不断完善自身信息披露相关制度，积极履行各项信息披露义务，持续提升公司信息披露的质量和透明度。继续强化投资者关系管理，树立科学的市值观，加强与投资者互动交流，重视公司资本市场表现，努力推动公司市场价值与内在价值相匹配，不断提升投资者对公司战略和长期投资价值的认同感，提高公司的市场形象和品牌价值。

七、持续评估完善行动方案，维护公司市场形象

2024 年，公司积极实施“提质增效重回报”行动方案，有力推动了自身高质量发展，切实保障和维护了投资者合法权益。

2025 年，公司将持续评估“提质增效重回报”行动方案的具体举措，及时履行信息披露义务。公司将继续专注主业，提升公司核心竞争力、盈利能力和风险管理能力。通

过良好的业绩表现、规范的公司治理积极回报投资者，切实履行上市公司责任和义务，回报投资者的支持和信任，维护公司良好市场形象，促进资本市场平稳健康发展。

本报告所涉及的公司规划、发展战略等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

海目星激光科技集团股份有限公司

董事会

二零二五年四月三十日