

公司代码：603722

公司简称：阿科力

无锡阿科力科技股份有限公司
2024 年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2、 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3、 公司全体董事出席董事会会议。
- 4、 致同会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
- 5、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

2025年4月28日，公司第四届董事会第十八次会议审议通过了《关于2024年度利润分配预案的议案》，拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本95,700,121股为基数，向全体股东每10股派发现金红利1元（含税），共计派发现金9,570,012.10元（含税），公司本次利润分配不送红股，不以公积金转增股本。如在实施权益分派股权登记日前公司总股本发生变动的，公司拟维持每股分配比例不变，相应调整分配总额。

本利润分配议案尚需提交2024年年度股东大会审议。

第二节 公司基本情况

1、 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	阿科力	603722	-

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	常俊	-
联系地址	江苏省无锡市锡山区东港镇新材料产业园	-
电话	0510-88263255	-
传真	0510-88260752	-
电子信箱	changjun@chinaacryl.com	-

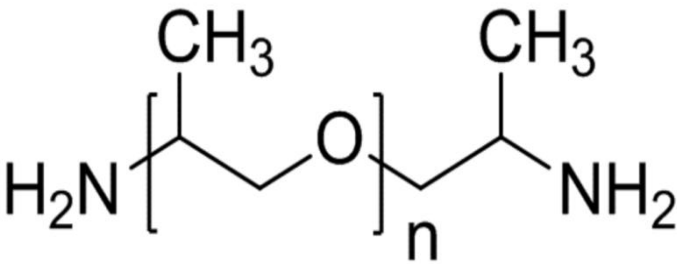
2、 报告期公司主要业务简介

公司自成立以来，一直专注于研发及生产各类化工新材料产品，如聚醚胺、光学级聚合物材料、高透光材料等。通过不断自主创新，公司凭借完善的化工基础设施、自行研发的专利技术以及丰富的生产工艺流程控制经验，成为国内领先的规模化生产聚醚胺、（甲基）丙烯酸异冰片酯、脂环族丙烯酸酯的科技型企业。

聚醚胺行业情况

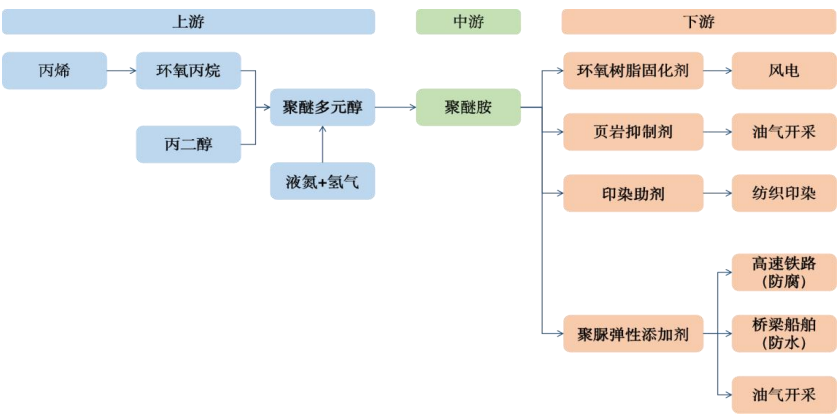
聚醚胺又称端氨基聚醚，是一种主链为聚环氧乙烷、聚环氧丙烷或其嵌段共聚，且端羟基被氨基取代的聚合物。

聚醚胺化学式



聚醚胺可通过聚乙二醇、聚丙二醇或者乙二醇/丙二醇共聚物在高温高压下氨化得到，选择不同的聚氧化烷基结构可调节聚醚胺的反应活性、韧性、粘度以及亲水性等一系列性能。聚醚胺具有稳定性好、不易白化、固化后光泽度好及硬度高等优点，且能溶解在水、乙醇、烃类、酯类、乙二醇醚及酮类等溶剂中。

聚醚胺产业链



聚醚胺行业的产业链可分为上游原材料供应商，中游聚醚胺制造商，下游化学品制造商以及终端客户风电、油气开采、建筑、胶黏剂、纺织品处理等应用企业。

2024年聚醚胺生产能力占比

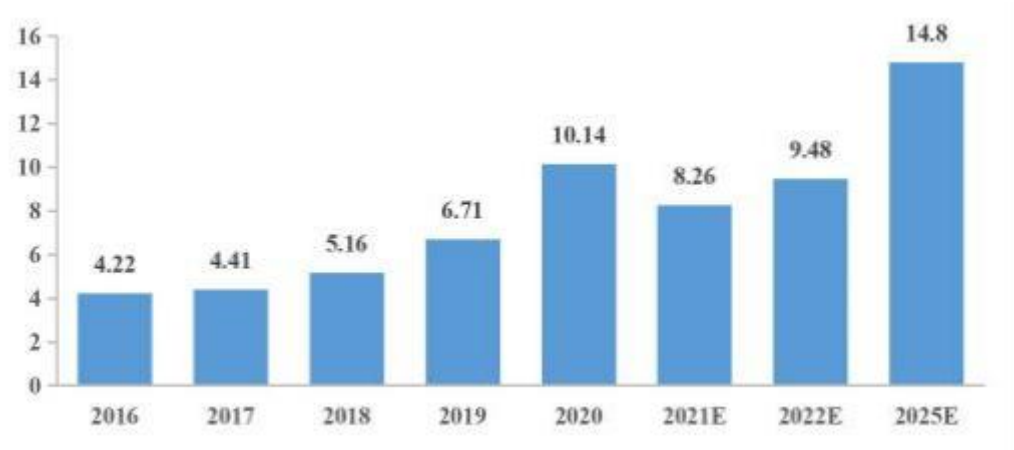


数据来源：公开资料整理

2024 年，国内聚醚胺生产企业包括万华化学、隆华新材、正大新材料、阿科力、晨化股份、皇马科技等，年生产能力超过 20 万吨。

据沙利文统计，中国聚醚胺市场多年来稳步增长，从2016 年的4.22 万吨增长至2020 年的 10.14 万吨，复合增长率为24.50%。此外，据沙利文预测，2025 年我国聚醚胺销售规模将达到 14.8 万吨，较2020 年增长4.66 万吨，2020-2025 年复合增长率为 7.86%。

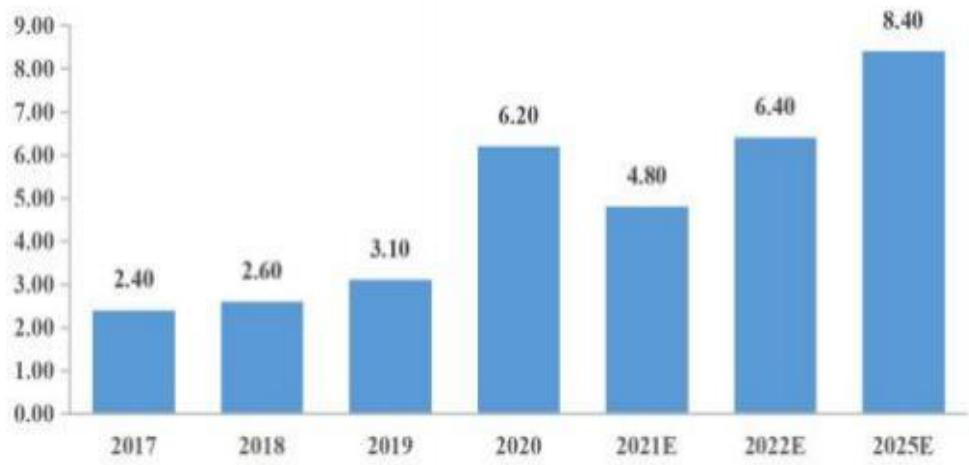
2016-2025 年我国聚醚胺销售规模（万吨）



数据来源：弗若斯特沙利文

聚醚胺可应用于下游国家产业政策重点支持的行业，主要用于风力发电等新能源行业 and 高速铁路、海洋工程等建筑行业，其中风力发电是聚醚胺最大下游应用领域。

2017-2025 年我国风力发电用聚醚胺需求量（万吨）



数据来源：GWEC

此外，聚醚胺还可用于生产地坪固化剂、水性涂料、缩脲防水材料及美缝剂等建筑行业所需材料。根据弗若斯特沙利文预测，我国建筑行业用聚醚胺需求量将由 2020 年的 2.5 万吨上升至 2025 年的 5.9 万吨，年复合增长率可达 15.39%；我国胶黏剂行业用聚醚胺需求量将由 2020 年的 0.5 万吨上升至 2025 年的 1.3 万吨，年复合增长率可达 17.26%。

光学级聚合物材料用树脂行业概况

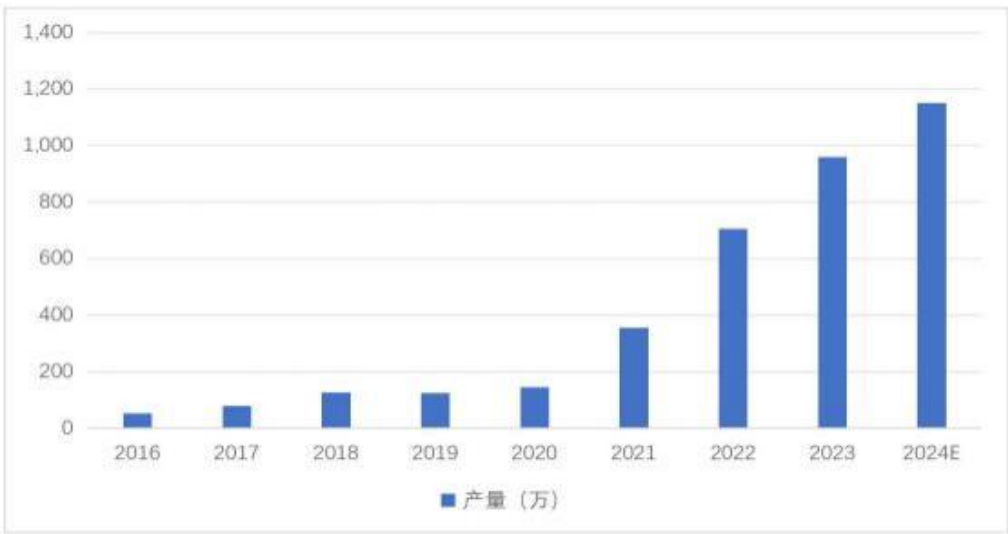
公司光学级聚合物材料用树脂产品为丙烯酸异冰片酯和甲基丙烯酸异冰片酯，是国内最主要的生产企业，其主要应用于汽车涂料领域。光学级聚合物材料用树脂主要生产企业均为日本企业，包括日本三菱化学、日本触媒、日本协和化学等，其市场占有率超过六成。汽车主要由大量金属材料（面板、底盘、发动机、各结构件等）构成，各部分金属材料均需喷涂相应的涂料，而不同部位的金属材料对表面涂料的性能与质量方面的要求有着较大差异。

汽车涂料行业产业链



公司（甲基）丙烯酸异冰片酯凭借其光泽感、高硬度等优点，广泛应用于各类高端汽车的表层涂料。随着汽车工业对汽车整体美学的不断投资与技术改进，对高品质汽车表漆的市场需求不断提高，公司产品应用还有进一步扩展的空间。与传统汽车相比，新能源汽车涂层将更趋向于定制化与个性化，其对涂料功能性的要求亦越高。因此，新能源汽车行业的持续发展亦为汽车涂料行业带来新的市场需求。根据中国汽车工业协会数据，2024 年我国新能源汽车产销分别完成1288.8万辆和1286.6万辆,同比分别增加34.4%和35.5%。此外，根据发改委发布的《新能源汽车产业发展规划（2021—2035年）》，国家鼓励新能源汽车产业高质量可持续发展，加快建设汽车强国。

2016-2024年我国新能源汽车产量（万辆）

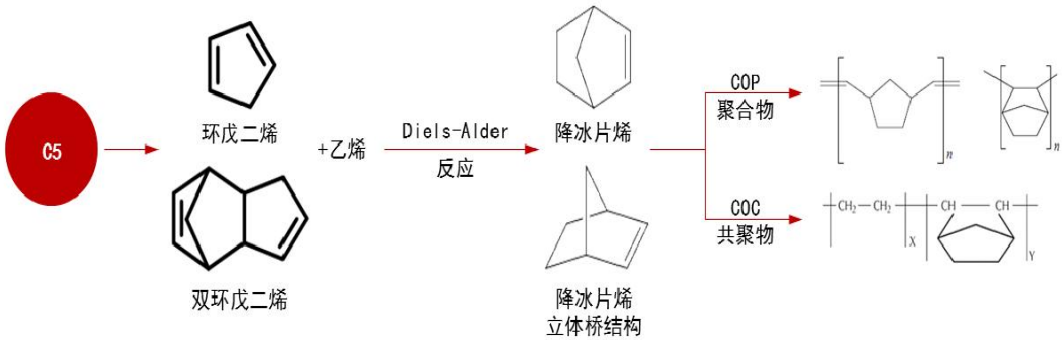


数据来源：中国汽车工业协会

环烯烃聚合物（COC/COP）行业情况

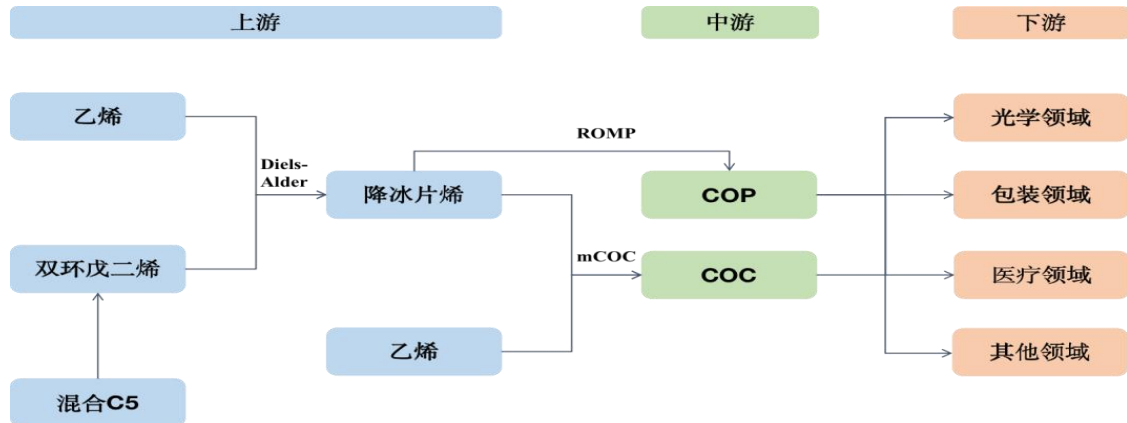
环烯烃聚合物（COC/COP）是由烯烃与环烯烃共聚或环烯烃单聚形成的具有一系列优良性能的光学级材料。其中，COC是由烯烃与环烯烃单体共聚而成，COP是由环烯烃单体单聚而成。

COC/COP形成过程



COC/COP 具有透明性高、双折射率小、生物相容性好、绝缘性强以及可以提高乙烯的耐热性等优良特性，被广泛应用于光学、包装、医疗等领域。目前，COC/COP 的生产主要由瑞翁公司、宝理塑料、三井化学、JSR 等日本企业垄断，中国 COC/COP 依赖进口。

COC/COP产业链



COC/COP 是我国政府大力支持发展的高分子化工材料。在科技部发布的《“十四五”国家重点研发计划“高端功能与智能材料”重点专项 2021 年度项目申报指南征求意见的通知》中，环状聚烯烃已经被列入国家关键医用与防疫材料方向重点研发计划，工业和信息化部与国家药监局联合发布的《国家药监局综合司关于组织开展生物医用材料创新任务揭榜挂帅（第一批）工作的通知》将其列入高分子材料领域重点关注并加速产品及应用落地。目前据市场研究数据，瑞翁公司产能 47,600 吨，宝理塑料产能 35,000 吨，三井化学产能 6,400 吨，日本合成橡胶产能 5,000 吨。据中国化工信息中心数据，2021 年中国 COC/COP 进口量约 2.1 万吨，根据华安证券行业研究报告预测，2025 年国内对 COC/COP 需求将达到 4.5 万吨，CAGR 高达 18.9%。国内企业不断提升自主研发能力并且加大研发力度，部分企业已具备 COC/COP 产业化基础，包括阿科力、拓烯科技、辽宁鲁华泓锦、金发科技、万华化学等多家公司，正在从单体、聚合小试、工业化建设大力推进 COC/COP 国产化，华为也发布了相关专利。

1、主要业务

公司的主营业务为聚醚胺、光学级聚合物材料用树脂、高透光材料等化工新材料产品的研发、生产和销售。

2、经营模式

公司的商业模式是以市场需求为导向，以自主研发的专利技术为基础，凭借多年积累的完善生产工艺和生产流程控制为下游客户提供符合其实际生产需要的高品质产品。

（1）采购模式

公司遵循行业惯有采购方式，向生产厂家直接采购与通过贸易商进行采购相结合。公司采购模式为以产定采，公司制定了严格、科学的原材料采购制度，形成了从原材料供应商的选择、采购价格确定到采购产品质量检验的完善采购体系。公司综合考虑材料价格、产品质量、商业信誉，以及相应的采购服务、送货服务与售后服务等因素选择合作供应商。公司以市场行情为基础，通过查询卓创资讯、金银岛等市场价格咨询平台了解市场行情，采用询价、议价等方式与合格供应商协商确定主要原材料的采购价格，签订采购合同。公司向供应商下达采购订单后，供应商将原材料送货至公司。

（2）生产模式

公司主要产品聚醚胺、光学级聚合物材料用树脂及高透光材料采取以销定产的生产模式，根据客户订单需求制订生产计划，同时销售部门根据市场淡旺季及节假日情况及时会同生产部门，提前备有安全库存，以便及时满足客户需求。在聚醚胺、高透光材料方面，公司均采取连续法生产。在光学级聚合物材料用树脂方面，公司采取了柔性生产模式，即同一大类下不同型号的产品在生产设备、工艺流程等方面基本相同，可以实现共线生产、产能共用。

（3）销售模式

公司主要产品聚醚胺、光学级聚合物材料用树脂和高透光材料目标市场是风电、页岩气、海洋石油、复合材料、汽车涂料、新型环保涂料、光学镜头、药品包装等行业，公司根据目标市场需求变化和市场竞争情况来制订销售策略。公司与兰科化工、斯伦贝谢、立邦、PPG 等知名企业建立长期合作关系，利用产品质量、价格、供货速度和服务等优势来占领市场。同时公司积极开拓国际市场，拓宽市场销售区域。在稳固现有产品目标市场的情况下，公司加快新产品研发，拓展产品的应用领域，促进销售稳定增长。

公司面对境内客户主要采取直销模式。公司按照产品种类划分销售人员业务覆盖范围，由所对应产品销售员及销售经理与下游客户直接建立合作关系。对于境外用户，公司直接销售给最终客户或以卖断方式销售给贸易商，并通过贸易商销售给最终用户。公司选择信用良好、付款及时的客户进行合作。在风险可控的前提下，公司一般给予优质、长期客户一定账期。对于新开发客户、中小客户基本采用现款现货的方式进行销售。

公司同时向境内外客户销售的产品为聚醚胺、光学级聚合物材料用树脂。公司根据市场行情、客户采购规模、客户合作关系、市场竞争态势、原材料价格等因素与客户协商确定产品销售价格。境内外客户的定价原则、销售政策、信用政策不存在重大差异。

(4) 研发模式

公司根据市场发展趋势和客户需求变化开展研发工作，积极参与国内相关方面的技术研讨、培训，了解行业发展的动向及前沿生产技术及其难点；通过参加国内外的各种行业展会，了解终端用户需求，及时反馈市场发展趋势，汇总分析后开展相应前期准备。公司管理层牵头技术部与销售部进行调研工作、寻找新产品、拟定可行性报告，并提交公司讨论。公司通过对行业相关政策规划、行业科技发展动态及下游客户需求等信息进行收集、整理、分析，形成对于未来研发方向的初步判断，继而经过公司内部研发项目立项流程。通过立项审核后，确定开发计划，在公司技术部门、生产部门、销售部门以及管理层的共同决策下确定并执行研发项目。根据研发计划，公司技术部积极进行新产品开发，参与技术创新、技术引进、工艺改进的研究课题，重大技术、设备及质量攻关的研究实验。实验完成小试并形成工艺路线后，生产部进行工艺配套、设备改造并实施中试生产，研发成功进入市场销售后根据市场反馈不断完善产品。

公司分别利用已建成的博士后工作站和研究生工作站与相关高等院校开展人才的合作培养，为公司技术更新及持续发展奠定了人员与技术基础。公司持续投入研发经费用于加强新产品开发、提高现有产品质量、节能降耗、提高生产效率、提高原材料利用率等方面。在新产品开发上，公司以“生产一代、开发一代、研究一代、储存一代”为宗旨，一方面努力提升现有产品质量与性价比；另一方面，及时瞄准有发展潜力、高附加值、且技术门槛高的新产品，结合公司工艺装备水平，做好技术研究和准备，为公司产品顺应发展趋势、迅速把握市场机会提供了有力保证。

3、 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2024年	2023年	本年比上年 增减(%)	2022年
总资产	1,257,010,925.87	932,519,380.92	34.80	946,934,841.44
归属于上市公司股东的净资产	931,064,509.90	761,269,572.82	22.30	759,450,670.49
营业收入	466,250,060.83	536,763,980.64	-13.14	713,094,612.12
扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后的营业收入	465,488,151.73	536,002,070.34	-13.16	712,338,321.72
归属于上市公司股东的净利润	-19,651,067.54	23,920,372.62	-182.15	120,173,669.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-22,174,338.09	19,204,297.02	-215.47	116,633,924.77
经营活动产生的现	84,267,466.19	43,053,526.05	95.73	144,787,237.12

金流量净额				
加权平均净资产收 益率（%）	-2.53	3.18	减少5.71个百分点	17.18
基本每股收益（元 / 股）	-0.22	0.27	-181.48	1.37
稀释每股收益（元 / 股）	-0.22	0.27	-181.48	1.37

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	103,123,475.90	139,002,361.32	122,394,338.71	101,729,884.90
归属于上市公司股东的 净利润	1,191,019.86	791,919.34	-8,767,930.79	-12,866,075.95
归属于上市公司股东的 扣除非经常性损益后的 净利润	115,271.50	213,912.23	-9,160,495.54	-13,343,026.28
经营活动产生的现金流 量净额	1,098,248.02	13,911,499.76	24,231,273.22	45,026,445.19

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

☐适用 ☒不适用

4、 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）					6,242		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）					6,253		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					-		
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）					-		
前十名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称 （全称）	报告期内 增减	期末持股 数量	比例 （%）	持有有 限售条 件的股 份数量	质押、标记或冻结情 况		股东 性质
					股份 状态	数量	
朱学军	0	21,912,700	22.90	0	质押	2,800,000	境内自 然人
崔小丽	0	9,217,700	9.63	0	无	0	境内自 然人
朱萌	0	8,915,900	9.32	0	无	0	境内自 然人

尤卫民	0	2,517,500	2.63	0	质押	390,000	境内自然人
董敏	32,000	1,412,000	1.48	0	无	0	境内自然人
温美华	1,376,500	1,376,500	1.44	721,500	无	0	境内自然人
赵贯云	856,025	1,286,600	1.34		无	0	境内自然人
夏勇	1,268,600	1,268,600	1.33	288,600	无	0	境内自然人
王芳	626,762	1,081,700	1.13		无	0	境内自然人
黄剑斌	754,276	869,257	0.91		无	0	境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	报告期内，朱学军与崔小丽是一致行动人，朱学军与崔小丽是夫妻关系，朱学军与朱萌是父子关系。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

□适用 √不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司实现营业收入 46,625.01 万元，较上年同期下降 13.14%；归属于母公司净利润-1,965.11 万元，同比下降 182.15%。

2、 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

☐适用 ☒不适用