

证券代码：603929

证券简称：亚翔集成

公告编号：2025-016

## 亚翔系统集成科技（苏州）股份有限公司 关于接待投资者调研情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

亚翔系统集成科技（苏州）股份有限公司于 2025 年 4 月 11 日通过现场会议交流形式接待了投资者调研，现将有关主要调研情况公告如下：

### 一、 调研情况

调研时间： 2025 年 4 月 11 日

调研方式： 现场会议交流

调研机构（排名不分先后）：华泰证券、国泰基金、华夏久盈、东北证券、东吴证券、国信证券、宁银理财、淳厚基金、天风证券、中信证券、九富公关、国金证券、广发证券、新华基金、九方智投、德汇集团、兴业证券、国海证券、东方财富。

公司接待人员：CEO 执行长毛智辉，董事会秘书李繁骏，财务负责人王明君，证券事务代表钱静波。

### 二、 调研交流主要内容及公司回复概要

#### 1. 公司认为关税问题是否影响公司的业务？

答：亚翔集成作为系统集成工程建设企业，业务不涉及对美出口且进口量

极小，美国关税政策调整对公司影响有限。公司采用成本挂钩的定价机制，可灵活调整报价策略以保障利润率，当前国际贸易环境变化对公司经营影响可控。在供应链方面，公司材料和设备国产化率已达 99%，仅少量客户指定进口高端设备。近年来，公司持续优化供应链布局，通过与客户沟通减少进口依赖，有效增强了供应链稳定性，为应对国际贸易波动提供了有力支撑。公司将继续聚焦工程服务领域，保持稳健发展态势。

## **2、新加坡项目是否会持续高毛利率？海外市场的竞争情况？**

答：首先，新加坡作为成熟市场，产业投资需求稳定但专业工程服务商相对有限，形成了良好的竞争格局；其次，公司通过本地化运营团队与国际化管理体系的结合，实现了高效的资源整合与精准的成本管控；再者，公司在新加坡市场已建立品牌口碑，具备承接优质项目的能力。未来，公司将继续发挥工程管理优势，通过优化供应链、提升施工效率等措施维持合理利润水平，同时密切关注东南亚市场动态，审慎评估新进入者带来的竞争变化，确保海外业务的可持续发展。

## **3、公司感受到国内客户需求增强，是否可以从定量角度对需求增长的幅度给予介绍？**

答：近期国内半导体资本开支持续增长，公司已感受到客户需求增加，预计市场需求仍将稳健提升，并带动公司订单的持续增长。

## **4、公司近期披露了新加坡世界先进项目的中标订单，公司是否还有其他项目在进行招投标？**

答：公司持续积极布局新加坡等东南亚市场，目前已参与多项国际大型工程项目招标，未来将进一步深耕当地高科技产业建设市场，持续争取新订单。

#### 5、公司已经有新加坡分公司了，为什么还要新成立新加坡子公司？

答：关于在新加坡设立子公司，这是公司基于海外业务拓展的战略性布局。相较于分公司，子公司作为独立法人实体更具优势：

一是，境外设立新加坡子公司，可以根据业务拓展的计划，提前安排对境外出资。以往境外新加坡分公司使用资金，外汇管理上，公司只能根据分公司签订的业务合同，才能对外汇出资金。因此，新加坡子公司可以根据提前的资金安排更快拓展业务。

二是，享有当地税收优惠和更灵活的用工政策，能优化成本结构。

三是，便于参与当地项目投标，扩大业务范围。

四是，能更好辐射马来西亚等东南亚市场。

随着公司在手海外项目持续增加，成立子公司将提升当地运营能力，强化资源整合效率。这一决策是公司多年海外经验积累的结果，将显著增强我们在东南亚市场的竞争力。

### 三、 风险提示

公司郑重提醒广大投资者，有关公司信息均以公司在上海证券交易所网站（[www.sse.com.cn](http://www.sse.com.cn)）和法定信息披露媒体刊登的相关公告为准。本公告中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来规划等描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

特此公告！

亚翔系统集成科技（苏州）股份有限公司董事会

2025年4月15日