

中科软科技股份有限公司

关于 2024 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、业绩说明会召开情况

中科软科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 8 月 21 日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《关于召开 2024 年半年度业绩说明会的公告》（公告编号：2024-024），并通过上证路演中心网站“提问预征集”栏目以及邮件方式提前征集投资者所关注的问题。

2024 年 8 月 29 日 13:00-14:00，公司通过上证路演中心提供的网上平台（<https://roadshow.sseinfo.com/>）以网络互动方式召开了 2024 年半年度业绩说明会，公司董事长、总经理左春先生，副总经理、财务总监张志华先生，董事会秘书蔡宏先生，证券部经理郢文龙先生，财务部经理杨培兰女士及公司其他相关人员出席了本次业绩说明会，与投资者进行了充分的沟通和交流，并就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司对本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及公司回复整理如下：

1、1) 19 年公司上市以后尤其是 20 以后，公司经营性现金净流量逐年下滑，19 年以来公司盈利除现金分红十多亿以外，其余则为存货、预付及合同资产等占用增加了十多亿，而公司近几年的销售收

入并未出现相应比例的大幅增长。请问公司是因为自身竞争力的下降或是宏观经济的增速下滑导致了公司对上、下游客户的议价能力下降了吗？未来经营净现金流的趋势如何？2) 公司前几年人员一直是稳定略有增长的，23 年公司出现了裁员减员现象，请问是因为业务萎缩还是其它原因？

答：公司下游客户主要以大型金融机构、政府、事业单位、各行业大型企业为主，受下游客户盈利能力、现金流状况变化等因素影响，部分客户结算周期较之前拉长，部分项目客户预付款比例较之前下降，导致公司近两年现金流状况有所承压，公司也在不断通过加强收付款管理，保持合理、健康的现金流水平，2024 年 1-6 月公司销售回款较去年同期增长 17.97%，经营性净现金流较去年同期增加 2.33 亿元。

在人员管理方面，在遵守公司人力资源制度的前提下，各业务部门根据考核目标和自身需求确定部门人员增减情况，公司员工人数变动也受新老员工离职、入职时间差因素影响。随着公司不断加大行业应用软件参考模型建设以及低代码、自动化运维、人工智能编程等技术领域的积累，公司项目执行效率正在不断提升。

2、1) 除了保险、保险+、“飞轮”外，公司有没有长远计划，充分利用充足的人才储备，进军诸如量子计算、基础软件等方面前沿学科，再造一个中科软？2) 市值管理方面，公司主要做了哪些工作？长期没有投资者活动记录表的百亿以上上市公司，是少见的，是否能高度重视机构调研工作，让机构投资者充分了解中科软的长期价值。3) 公司连续 20 年实现年度净利润增长，上半年利润略有下降，如何确保年度利润计划的完成？能否完成年度目标？

答：现阶段，公司以行业应用软件为主营业务，同时公司也在积极追踪软件技术的最新发展方向，与业界科技龙头、科研院所增进技术交流，积极发挥公司作为中国科学院软件研究所实际控制的企业在科技成果转化方面的优势。

在市值管理方面，公司高度重视与各类投资者的沟通和交流，通过接待现场调研、反路演、参加券商策略会等方式增进各类机构投资者对公司的了解和认知。

下半年，公司将全力以赴做好在手订单的执行、客户确收和收款工作，同时积极开拓非保险金融、政务、医疗卫生、教科文、交通等领域业务机会，加强内部成本管理和考核约束，不断提升经营管理效率，力争实现年初制定的各项经营计划。

3、2022 年公司曾一度实施的回购至少一定程度上对公司股价与市场形象带来正面影响，但在当前资本市场极度恶劣的环境下，中科软市场估值均处于上市 5 年以来最低位的情况下(当前估值无论 pe、pb 均大幅低于 2022 年)，公司是否完全放任股价随波逐流而不顾及投资者情况以及公司市场形象？建议公司推出回购并注销回购股份的方案！另建议第一次回购用于员工持股的股份用途改为注销以减少公司股本，此方案是否可行？

答：公司将聚焦主业，努力提升自身产品及服务水平，提升公司在客户端的影响力，进而提升企业价值。

公司 2022 年回购的股份已于 2023 年 4 月完成了员工持股计划的授予。

4、公司在信创的良好赛道上是否吃到了红利，订单是否充沛？

答：公司利用在资质、大型项目执行经验、客户粘性等方面的优势，积极把握相关机会，相关订单不断增长。

5、公司半年报出现净利润降低的现象，是不是意味着公司多年来的业绩增长遇到了瓶颈？

答：2024 年 1-6 月，公司实现营业收入 28.19 亿元，同比增长 7.17%，受保险 IT 业务收入下滑、降息导致公司利息收入下降、政府补助收入减少等因素影响，2024 年 1-6 月，实现净利润 1.89 亿元，

同比下降 9.75%。公司非保险金融 IT、政务 IT、医疗卫生 IT、教科文及其他 IT 业务收入较去年同期分别增长 65.09%、24.74%、58.94%、7.11%。面对保险 IT 业务收入短期承压的现状，公司积极开拓非保险 IT 业务领域机会。

下半年，公司将全力以赴做好在手订单的执行、客户确收和收款工作，同时积极开拓非保险金融、政务、医疗卫生、教科文、交通等领域业务机会，加强内部成本管理和考核约束，不断提升经营管理效率，力争实现年初制定的各项经营计划。

6、1) 能介绍一下公司在农村数字化方面开展的具体工作吗，这方面市场有多大？2) 公司在人工智能方面的具体工作，能为公司的长远经营带来什么样的影响？

答：1) 在农村数字化方面，公司中标了部分农村综合性改革试点试验项目，为客户提供系统集成、软件开发等服务。

2) 技术的快速发展带来了许多新的应用场景，而这些场景又是这些技术发展的源头，所以作为中科软这样的 ISV，它必须针对客户的场景对新的技术进行组合，并且进行二次开发。特别是人工智能出现以后，过去我们处理的主要是结构化数据，类似于表格中的数据。但现在，随着技术的发展，非结构化数据占据了主导地位，我们称之为多模态数据，包括图像、音频、文字等。当这些数据大量的被机器采集来以后再用人处理会耗费很多成本，这给软件应用技术提供了新的机会，人工看视频、读文章，不一定比通过应用软件根据特征分析得出结论有更好的效率，行业应用软件在人工智能时代对于非结构化数据的处理变得愈发重要，利用 AIGC 技术和已有的结构化数据、已有的管理软件相结合，就产生了行业应用软件新的发展方向。

公司仍将 AIGC 垂直应用作为发展方向。相较于通用大模型，垂

直领域的 AIGC 应用需要解决模型针对性、确定性、精准性和安全性的问题，同时客户更重视投入的产出比，因此需要在有限算力投入下解决精准计算的问题。作为“小而精”MaaS 系统的主要践行者，公司正不断完善行业应用领域垂直 MaaS (Model as a Service) 平台的研发与创新，同时重点关注将相关技术向现有客户进行二次迁移和现场开发的业务机会，发挥公司在技术实现和业务软件系统重构中的关键作用。

7、前 10 大股东中员工激励的股份不在了，是否是减持了？

答：公司于 2024 年 4 月 30 日发布了《关于 2023 年员工持股计划实施进展的公告》，经公司 2023 年员工持股计划管理委员会审议通过，本员工持股计划处置方式为：本员工持股计划所持公司股票 7,183,193 股，按照相应持有人所持份额比例通过非交易过户方式过户至持有人个人证券账户；所持公司股票 507,629 股，通过集中竞价方式陆续变现后，按照相应持有人所持份额比例分配给持有人。本员工持股计划平台所持有的股票中非交易过户的部分已于 2024 年 4 月 29 日登记完成，共涉及 1,732 名员工，非交易过户股份数量占本员工持股计划股份总数的 93.40%。

三、其他事项

公司 2024 年半年度业绩说明会具体情况详见上证路演中心 (<https://roadshow.sseinfo.com/>)。公司相关信息以公司在上海证券交易所网站及指定信息披露媒体上刊登的公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。

公司对长期以来关注和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

中科软科技股份有限公司

董事会

2024年8月29日