

关于江苏利通电子股份有限公司
申请向特定对象发行股票的审核问询函中
有关财务事项的说明

目 录

一、关于前次募投项目·····	第 1—17 页
二、关于融资规模及效益测算·····	第 17—49 页
三、关于业务及经营情况·····	第 49—92 页
四、关于金宁微波·····	第 93—99 页
五、关于新拓展业务·····	第 99—119 页
六、关于财务性投资·····	第 119—124 页
七、关于其他·····	第 124—128 页

关于江苏利通电子股份有限公司 申请向特定对象发行股票的审核问询函中 有关财务事项的说明

天健函〔2024〕792 号

上海证券交易所:

由中信建投证券股份有限公司转来的《关于江苏利通电子股份有限公司向特定对象发行股票申请文件的审核问询函》(上证上审(再融资)(2024)100 号,以下简称审核问询函)奉悉。我们已对审核问询函中所提及的江苏利通电子股份有限公司(以下简称利通电子公司或公司)财务事项进行了审慎核查,现汇报说明如下。

一、关于前次募投项目

根据申报材料,1)公司变更部分首发募投项目并将剩余募集资金投入到新项目。2)2020 年非公开发行募投项目实施过程中,新增全资子公司新加坡利通作为“墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目”等的实施主体。3)截至 2023 年 9 月末,公司首发及 2020 年非公开发行募投项目累计实现效益未达到预期。4)截至 2023 年 9 月末,公司在建工程余额为 11,673.69 万元,主要为墨西哥蒂华纳工厂建设项目。

请发行人说明:(1)前次募投项目建设进度是否符合前期规划安排,其中墨西哥蒂华纳工厂建设项目的最新进展情况,公司前次募投项目变更或增加实施主体的原因及合理性,变更或结项后资金未投入本次募投项目的主要考虑;(2)“大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目”和“年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目”投入部分募集资金后终止且未产生效益的原因,对已投资内容的后续安排,是否存在减值迹象;(3)结合前次募投项目涉

及产品的产能释放、销售情况等，说明前次募投项目未达预期效益的原因，募投项目实施环境是否发生重大不利变化，相关因素是否会对本次募投项目产生影响，有无可行的效益改善措施；(4)分析前次募集资金投向变更前后，前次募集资金中用于非资本性支出占募集资金的比例情况；(5)报告期内公司主要在建工程项目对应的建设周期及具体建设进度，转固时点及具体依据，是否符合《企业会计准则》相关规定，分析现有在建项目及本次募投项目转固后对公司经营业绩的具体影响。

请保荐机构及申报会计师进行核查并发表明确意见。（审核问询函第2条）

(一) 前次募投项目建设进度是否符合前期规划安排，其中墨西哥蒂华纳工厂建设项目的最新进展情况，公司前次募投项目变更或增加实施主体的原因及合理性，变更或结项后资金未投入本次募投项目的主要考虑

1. 前次募投项目建设进度及墨西哥蒂华纳工厂建设项目进展

(1) 2018 年募投项目建设进度情况

2018 年首次公开发行股票募投项目的建设进度情况如下：

单位：万元

项目名称	建设期	预计达到预定可使用状态日期	实际完工日期	募集前承诺投资金额	募集后承诺投资金额	截至 2024 年 3 月 31 日累计投入金额	实际投资金额与募集后承诺投资金额的差额	建设进度是否符合前期规划安排
大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目	2 年	2020 年	项目终止	9,349.60	3,515.28	3,515.28		否
年产 50 万套超大屏幕液晶电视结构模组的生产线项目	1 年	2018 年	2018 年	4,000.00	4,000.00	3,756.96	243.04	是
年产 300 万套大屏幕液晶电视不锈钢外观件扩建项目	2 年	2020 年	2020 年	10,410.00	10,410.00	8,403.55	2,006.45	是
年产 500 万套液晶显示结构模组生产项目	1 年	2020 年	项目终止	12,130.00				否
年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目	2 年	2020 年	项目终止	5,990.00	1,851.10	1,851.10		否
金属精密构件研发和制造项目	2.5 年	2022 年	2022 年		22,103.22	17,330.47	4,772.75	是
合 计				41,879.60	41,879.60	34,857.35	7,022.24	

截至 2024 年 3 月 31 日，前次募投项目建设进度与前期规划存在差异的说明

如下：

1) 年产 500 万套液晶显示结构模组生产项目

项目原拟由合肥利通电子有限公司租用安徽启明表面技术有限公司厂房实施，项目总投资为 12,130.00 万元，其中建设投资 10,368.60 万元、铺底流动资金 1,761.40 万元。本项目建设期 1 年，项目建成完全达产后将实现新增精密金属冲压背板产能 200 万套、精密金属冲压后壳产能 300 万套。后由于液晶电视大尺寸化的发展成为趋势，中小尺寸液晶电视精密金属背板/后壳的发展前景存在一定的不确定性。公司本着谨慎使用募集资金的原则，综合考虑公司的实际发展的需要、已有产能情况和市场情况，决定终止实施年产 500 万套液晶显示结构模组生产项目。项目终止后，公司相应产品的产能配置仍能有效满足市场需求，故终止实施前述募集资金投资项目不会对公司的生产经营造成实质性影响。

根据公司 2019 年 5 月 23 日第一届董事会第十八次会议和 2019 年 6 月 10 日 2019 年第一次临时股东大会审议通过的《关于部分变更募集资金投资项目的议案》，并经公司独立董事、监事会和保荐机构同意，公司决定终止年产 500 万套液晶显示结构模组生产项目，并将结余募集资金全部投入新募投项目金属精密构件研发和制造项目中。

2) 大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目、年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目

大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目拟通过对宜兴厂区原有 6 条大屏幕液晶显示结构模组生产线的主要工序、物流、仓储、检测等环节进行自动化改造，建立智能化的生产体系，全面提升企业生产和管理的智能化水平，从而推动企业向着智能制造的方向转型升级，提高精准制造、敏捷制造能力，增强产品质量的稳定性。

年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目拟为公司液晶电视精密金属结构件产品提供配套模具，通过项目的建设，公司将突破模具瓶颈，基本满足公司精密金属冲压结构件自有生产线的模具。

公司上市以来，液晶彩电市场的供求关系发生了较大变化，国内电视行业发展由 2018 年前的快速增长转为趋稳甚至有所回落。受上述电视行业景气度走低及公共卫生事件等因素影响，大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目、年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目投资进度相对较慢。

前述项目立项时主要立足于解决精密金属冲压结构件产能问题。近年来，公司通过持续的技术改造、挖潜增效及部分 IPO 募集资金的投入，公司精密金属冲压结构件产能在原有基础上已经得到较大程度的提高。综合考虑当时电视行业景气度走低的市场背景，公司本着谨慎使用募集资金的原则，决定终止实施大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目和年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目。终止后，公司相应产品的产能配置仍能有效满足市场需求，故终止实施前述募集资金投资项目不会对公司的生产经营造成实质性影响。

根据公司 2020 年 9 月 1 日第二届董事会第四次会议和 2020 年 9 月 17 日 2020 年第一次临时股东大会审议通过的《关于部分变更募集资金用途及对部分募投项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的议案》，并经公司独立董事、监事会和保荐机构同意，公司决定终止实施大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目和年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目，并将剩余未投入募集资金全部投入新募投项目金属精密构件研发和制造项目中。

(2) 2020 年募投项目建设进度情况

2020 年非公开发行股票募投项目的建设进度情况如下：

单位：万元

项目名称	建设期	预计达到预定可使用状态日期	实际完工日期	募集前承诺投资金额	募集后承诺投资金额	截至 2024 年 3 月 31 日累计投入金额	实际投资金额与募集后承诺投资金额的差额	建设进度是否符合前期规划安排
奕铭 5 条大屏幕液晶电视结构件智能化（自动化）生产线项目	2 年	2023 年	2023 年	20,000.00	20,000.00	19,400.16	599.84	是
墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	2 年	2024 年	2024 年	11,000.00	11,000.00	9,517.77	1,482.23	是
墨西哥华雷斯年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	2 年	2024 年	2024 年	11,000.00	11,000.00	6,332.77	4,667.23	是
补充流动资金				9,130.42	9,130.42	9,131.74	-1.32	不适用
合 计				51,130.42	51,130.42	44,382.44	6,747.98	

(3) 墨西哥蒂华纳工厂建设项目的最新进展情况

截至 2024 年 3 月 31 日，墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金

属结构件项目已累计投入 9,517.77 万元,项目已建设完毕达到预定可使用状态。

根据公司 2024 年 4 月 20 日第三届董事会第十三次会议和 2024 年 5 月 16 日 2023 年年度股东大会审议通过的《关于 2020 年度非公开发行部分募集资金投资项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的议案》,并经公司独立董事、监事会和保荐机构同意,公司决定墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目结项并将节余募集资金永久补流资金。

2. 公司前次募投项目变更或增加实施主体的原因及合理性

(1) 2018 年首次公开发行股票募集资金项目

1) 年产 500 万套液晶显示结构模组生产项目终止实施

根据公司 2019 年 5 月 23 日第一届董事会第十八次会议和 2019 年 6 月 10 日 2019 年第一次临时股东大会审议通过的《关于部分变更募集资金投资项目的议案》,鉴于公司通过对原有生产线的智能化改造,提升了生产线的生产效率,同时公司更加侧重于大尺寸精密金属冲压背板、后壳产品的募投项目投入并预计可以实现良好的预期收益,为尽量减少重复投资,尽可能控制投资风险,充分地利用公司现有以及在建产能,公司决定终止年产 500 万套液晶显示结构模组生产项目,并将结余募集资金 12,130.00 万元全部投入新募投项目金属精密构件研发和制造项目中。

2) 大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目、年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目终止实施

根据公司 2020 年 9 月 1 日第二届董事会第四次会议和 2020 年 9 月 17 日 2020 年第一次临时股东大会审议通过的《关于部分变更募集资金用途及对部分募投项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的议案》,鉴于公司通过持续的技术改造、挖潜增效及部分 IPO 募集资金的投入,公司精密金属冲压结构件产能在原有基础上已经得到较大程度的提高,综合考虑当时电视行业景气度走低的市场背景,本着谨慎使用募集资金的原则,公司决定终止实施大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目和年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目。同时为了扩展产品线、向更广阔的金属精密构件市场发展,公司将大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目和年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目剩余未投入募集资金 10,409.98 万元(截至 2020 年 9 月 30 日金额,包括累计收到的银行存款利息扣除银行手续费等的净额)全部投入新募投

项目金属精密构件研发和制造项目中。

3) 年产 50 万套超大屏幕液晶电视结构模组的生产线项目、年产 300 万套大屏幕液晶电视不锈钢外观件扩建项目节余募集资金补充流动资金

根据公司 2020 年 9 月 1 日第二届董事会第四次会议和 2020 年 9 月 17 日 2020 年第一次临时股东大会审议通过的《关于部分变更募集资金用途及对部分募投项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的议案》，鉴于年产 50 万套超大屏幕液晶电视结构模组的生产线项目、年产 300 万套大屏幕液晶电视不锈钢外观件扩建项目已达到预定可使用状态，公司将上述项目结项，并将节余募集资金 2,422.94 万元（截至 2020 年 9 月 30 日金额，包括累计收到的银行存款利息扣除银行手续费等的净额）永久补充流动资金。

4) 金属精密构件研发和制造项目节余募集资金补充流动资金

根据公司 2022 年 8 月 23 日第二届董事会第二十三次会议和 2022 年 9 月 15 日 2022 年第三次临时股东大会审议通过的《关于首次公开发行股票募集资金投资项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的公告》，鉴于金属精密构件研发和制造项目已达到预定可使用状态，公司将该项目结项，并将节余募集资金 5,240.70 万元（截止 2022 年 9 月 30 日金额，包括累计收到的银行存款利息扣除银行手续费等的净额）永久补充流动资金。

(2) 2020 年非公开发行股票募集资金项目

1) 实施主体变更

利通控股（新加坡）有限公司（以下简称新加坡利通公司）为公司全资子公司，系墨西哥募投项目原实施主体的母公司，是公司开展海外业务的重要平台，为公司墨西哥项目建设提供生产设备、原材料、咨询服务等。根据公司 2022 年 5 月 26 日召开的第二届董事会第二十一次会议及第二届监事会十四次会议审议通过的《关于部分募集资金投资项目新增实施主体的议案》，同意公司根据募集资金投资项目的实际开展需要，新增公司全资子公司新加坡利通公司作为墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目和墨西哥华雷斯年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目的实施主体，募投项目其他内容均不发生变化。

2) 节余募集资金补充流动资金

根据公司 2023 年 12 月 20 日第三届董事会第十次会议和 2024 年 1 月 12 日

2014 年第一次临时股东大会审议通过的《关于 2020 年度非公开发行股票部分募投项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的议案》，同意公司将 2020 年度非公开发行股票募投项目“奕铭 5 条大屏幕液晶电视结构件智能化（自动化）生产线项目”节余募集资金 609.85 万元全部用于永久补充流动资金。在节余募集资金永久补充流动资金后，公司将注销该募集资金专户，同时与上述募集资金专户对应的募集资金监管协议也将相应终止。

根据公司 2024 年 4 月 20 日第三届董事会第十三次会议和 2024 年 5 月 16 日 2023 年年度股东大会审议通过的《关于 2020 年度非公开发行部分募集资金投资项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金的议案》，同意公司将 2020 年度非公开发行股票募投项目“墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目”节余募集资金 1,599.78 万元、“墨西哥华雷斯年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目”的节余募集资金 4,754.32 万元全部用于永久补充流动资金。在节余募集资金永久补充流动资金后，公司将注销该募集资金专户，同时与上述募集资金专户对应的募集资金监管协议也将相应终止。

3. 变更或结项后资金未投入本次募投项目的主要考虑

公司 2018 年首次公开发行股票变更或结项后资金未投入本次募投项目的主要原因系其募投项目已分别于 2018 年、2020 年和 2022 年结项，募投项目结项时间较早，当时本次募投项目尚未启动，相关变更或结项后资金已用于公司日常经营活动。

公司 2020 年度非公开发行股票变更或结项后资金未投入本次募投项目的主要原因如下：

（1）奕铭 5 条大屏幕液晶电视结构件智能化（自动化）生产线项目于 2023 年底结项，结项后剩余募集资金为 610.30 万元（包含理财收益、利息净收入等），由于结余金额较小，且尚有部分设备质保金未付，公司将变更或结项后资金全部补充流动资金，用于项目日常经营活动；

（2）墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目和墨西哥华雷斯年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目已于 2024 年 4 月结项，结余资金分别为 1,767.62 万元和 4,759.95 万元（含理财收益、利息净收入等）。公司未将变更或结项后资金投入本次募投项目的主要原因系：1）项目尚有部分设备价款和质保金待支付；2）新建烤箱结构件生产线、背板组装生产

线、机架及服务器结构件生产线，并相应增加钣金设备、自动点胶、点焊设备、数控冲床等机器设备；3）补充项目日常经营所需资金。

（二）“大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目”和“年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目”投入部分募集资金后终止且未产生效益的原因，对已投资内容的后续安排，是否存在减值迹象

1. 大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目

大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目系通过对宜兴厂区原有 6 条大屏幕液晶显示结构模组生产线的主要工序、物流、仓储、检测等环节进行自动化改造，建立智能化的生产体系，全面提升企业生产和管理的智能化水平，从而推动企业向着智能制造的方向转型升级，提高制造能力，增强产品质量的稳定性，故该项目无法单独核算经济效益。

大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目主要投资内容如下：

单位：台/个、万元

资产名称	数量	入账价值(含税)
机器人	33.00	809.10
自动移送系统	1.00	326.00
用友软件	1.00	304.47
套管绕线机	18.00	210.58
点胶压合设备	4.00	232.30
自动检测生产线	5.00	164.44
快速换模系统（DCC 型）	3.00	120.00
全伺服独立式机械手	1.00	120.00
自动平面喷涂烤漆线设备	1.00	97.57
双工位往复机	6.00	63.00
攻牙机	4.00	73.12
全自动组装线	1.00	50.00
自动测试线	1.00	47.00
小 计	79.00	2,617.59
占已投入募集资金比重		74.46%

大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目已投建内容主要系机器人、

机械手、自动移送系统、自动线等，已经投建的相关设备仍继续用于公司主要产品精密金属结构件的生产，相关产品整体毛利率为正，不存在减值迹象。

2. 年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目

年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目旨在为公司液晶电视精密金属结构件产品提供全面的模具配套解决方案。通过本项目的实施，公司将成功突破模具生产瓶颈，基本满足其精密金属冲压结构件自有生产线的模具需求。鉴于模具为公司辅助生产工具，价值体现在其生产的产品销售中，故该项目经济效益难以单独核算。

年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目主要投资内容如下：

单位：台/个、万元

资产名称	数量	入账价值(含税)
西仓库模具车间	3.00	993.89
宜丰老厂地块	1.00	285.45
立式数控铣床	6.00	410.09
小 计	10.00	1,689.42
占已投入募集资金比重		91.27%

年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目已投资内容主要系模具车间厂房、土地和立式数控铣床，目前该资产仍分别作为模具车间及仓库、模具生产设备使用，不存在减值风险。

（三）结合前次募投项目涉及产品的产能释放、销售情况等，说明前次募投项目未达预期效益的原因，募投项目实施环境是否发生重大不利变化，相关因素是否会对本次募投项目产生影响，有无可行的效益改善措施

1. 前次募投项目未达预期效益的原因

报告期内，公司前次募投项目产量及实现效益情况如下：

单位：万元、万件、万套

项目名称	项目	可行性研究报告 报告估算	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
年产 50 万套超 大屏幕液晶电 视结构模组的 生产线项目	产量	50.00	12.66	46.74	46.95	41.92	36.02
	销售收入	8,889.00	1,542.26	4,839.70	2,921.18	6,690.29	7,555.22
	实现效益	1,034.90	32.26	714.96	574.35	868.49	-81.69
年产 300 万套	产量	300.00	5.01	47.67	123.19	134.12	159.31

项目名称	项目	可行性研究报告估算	2024年1-3月	2023年度	2022年度	2021年度	2020年度
大屏幕液晶电视不锈钢外观件扩建项目	销售收入	19,500.00	751.77	4,724.77	11,232.84	8,016.36	6,734.93
	实现效益	4,121.90	-89.13	-663.52	1,188.07	532.40	1,071.06
金属精密构件研发和制造项目	产量	735.00	44.30	289.32	612.24	不适用	不适用
	销售收入	45,385.00	1,943.02	6,693.85	10,042.46	不适用	不适用
	实现效益	3,176.95	-370.14	-2,121.57	-2,008.58	不适用	不适用
奕铭5条大屏幕液晶电视结构件智能化（自动化）生产线项目	产量	1,212.74	191.77	1,102.81	不适用	不适用	不适用
	销售收入	54,604.97	9,998.79	59,015.66	不适用	不适用	不适用
	实现效益	4,065.54	-79.26	2,631.40	不适用	不适用	不适用
墨西哥蒂华纳年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	产量	300.00	不适用	不适用	不适用	不适用	不适用
	销售收入	24,605.68	不适用	不适用	不适用	不适用	不适用
	实现效益	1,693.36	不适用	不适用	不适用	不适用	不适用
墨西哥华雷斯年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	产量	300.00	不适用	不适用	不适用	不适用	不适用
	销售收入	24,605.68	不适用	不适用	不适用	不适用	不适用
	实现效益	1,695.71	不适用	不适用	不适用	不适用	不适用

报告期内，公司前次募投项目的产量及销售收入未达到预期，实现收益与承诺收益存在差异，主要原因如下：

（1）国内市场需求放缓，产能释放不及预期

公司前次募投项目效益预测和建设进度均是基于下游电视机需求不断增加的市场背景下进行的。近年来，受智能手机、平板电脑等移动设备的普及，互联网视频、短视频等内容的兴起以及生活节奏加快等因素影响，国内电视机销量逐年下降。根据奥维云网数据，国内电视机销量已经从2018年的4,868万台下滑到2023年的3,142万台，降幅35.46%，国内市场需求持续下滑，金属结构件企业产能利用率普遍下降。

此外，公司部分募投项目建成之时适逢中美贸易摩擦及其后长达3年的公共卫生事件，国内市场需求持续下行，客户产能向境外转移，较可研报告预测情况也发生了较大变化，使得部分募投项目产能释放不及预期。

（2）国内市场竞争激烈，产品价格持续下降

近年来，经济增长动力不足，市场预期普遍转弱，行业竞争日益激烈，加之技术进步和产能扩张，导致液晶电视供给过剩。为了抢占市场和消化库存，各液

晶电视厂商纷纷降价促销，液晶电视价格持续走低，金属结构件价格也相应降低。

以年产 50 万套超大屏幕液晶电视结构模组的生产线项目为例，其产品平均价格由 2020 年 209.75 元/件下降到 2023 年的 103.55 元/件，降幅达 50.63%，较可研报告预测情况发生较大变化，影响前次募投项目效益。

(3) 客户要求不断提高，单位成本增加较多

近年来，随着消费升级的不断推进，电视机对精密金属结构件产品在造型设计、生产工艺、模具设计等方面的要求越来越高。第一，电视机呈现出尺寸大型化的趋势，这就要求精密金属结构件往同样的方向发展，加工难度不断增加；第二，电视机呈现超薄化趋势，在厚度减小的同时，结构件仍然需要起到固定、支撑、负载作用，做到压力不变形，并保持良好的散热功能；第三，最终消费者的用户体验越来越重要，对于电视机外观件产品，要做到时尚美观、简洁高端，电视机外观件逐步开始采用加工难度更高的铝合金、不锈钢工艺。此外，客户产品更新换代较快，要求精密金属结构件企业具备新产品开发能力、规模生产优势、快速市场反应能力、成熟的加工制造能力、稳定的产品质量以应对市场竞争。

随着客户要求不断提高，产品加工难度也不断提高，同时大量投入新产品开发，也会对公司产品的良率、开工率等造成较大影响，单位产品成本增加较多，进一步挤压募投项目效益。

(4) 原材料价格波动大，导致业绩波动较大

公司金属结构件产品成本构成中，原材料成本比重较高，其中又以电镀锌板、铝型材为主，二者合计占原材料成本的比重 70% 左右，原材料价格波动将直接影响公司经营业绩。电镀锌板、铝型材的基础材料为钢材、铝材等大宗原材料，国内生产厂商众多，产品供应充足，其价格变动受到全球市场大宗商品价格波动的影响。近年来，受供求关系、心理因素等影响，电镀锌板、铝型材价格波动较大，使得公司募投项目业绩波动较大。

(5) 新品开发不及预期，产品良率尚需提高

金属精密构件研发和制造项目开发了铝合金结构件、不锈钢底座等新产品，建设了机加工中心、阳极氧化线等新产线，但由于新产品设备投入、人员培训、产品试制需要较长时间，且客户对新产品验证周期较长，加之技术工艺不断改进，产品良率还需提高，使得产能释放不及预期，募投项目业绩未达预期。

2. 募投项目实施环境是否发生重大不利变化，相关因素是否会对本次募投

项目产生影响

(1) 募投项目实施环境未发生重大不利变化

公司募投项目属于市场化竞争性行业，在宏观经济政策调控下，实行政府监管与行业自律相结合，市场化发展的模式。近年来，国家有关部门出台了一系列法规和政策，对金属结构件、电子元器件行业进行鼓励和扶持，有力地推动了行业的发展。报告期内，募投项目所属行业相关的法律法规及政策未发生重大变化，未对公司募投项目实施产生不利影响。

微波铁氧体器件作为微波通信的关键元器件及高端医疗影像设备的核心零部件，广泛用于雷达、通信、无线电导航、电子对抗、遥控、遥测、磁共振（MR）设备等微波系统以及微波测量仪器中，总体受宏观经济波动影响较小。

越南背板项目的下游行业主要是液晶电视行业，后者周期性与宏观经济发展、国民收入水平、消费升级以及相关产业政策及技术的更新换代密切相关，随着产业链价值传导，精密金属结构件行业的发展与宏观经济密切相关。

磁性元器件应用领域非常广泛，覆盖了网络通信、汽车电子、工业电源、消费电子、安防设备、智能家居、医疗电子等众多领域。近年来，随着低碳经济理念的不断深入，新能源汽车、光伏发电、储能等下游领域市场需求快速增长，带动电子变压器、电感器等磁性元器件产品需求大幅上升。

(2) 相关因素是否会对本次募投项目产生影响

当前，贸易保护主义和逆全球化思潮大行其道，地缘政治不确定及供应链不稳定仍在持续，加之通货膨胀及债务问题，导致全球经济增长动力不足。未来，若国内外经济增速放缓或者出现下行甚至衰退，消费电子受宏观经济波动影响而导致对金属结构件、电子元器件的需求萎缩，将可能对本次募投项目产生一定影响。

公司作为专业从事精密金属结构件及电子元器件设计、生产、销售的高新技术企业，具有一定的规模优势、客户优势、技术优势、产品优势，应对相关风险能力较强，预计相关因素对本次募投项目影响较小。

3. 前次募投项目效益改善具体措施

(1) 优化产品结构

公司将继续紧跟市场和客户需求，贯彻大尺寸、高精密的产品路线，主动调整产品结构，聚焦高价值产品，压降低毛利率产品，同时顺应下游行业发展趋势，

积极推进新材料、新工艺、新产品的研发与应用，重点发展 65 寸以上产品，铝合金、不锈钢等工艺以及烤箱结构件、机柜组件等新产品，切实提高产品综合毛利率。此外，对于持续亏损较大，未来扭亏无望的产线，公司将在履行相应的决策审批程序后，及时作出适当处置，以降低亏损额。

(2) 优化客户结构

尽管公司已成为海信、TCL、京东方、创维等厂商的重要供应商，但与三星、索尼等海外客户合作相对较少。未来公司将通过加强高层互访，组建专业团队，增加定制化开发等方式，在现有合作规模的基础上，大幅增加海外客户占比，提高综合毛利率。

(3) 优化工艺技术

公司将重点加强金属精密构件研发和制造项目的铝合金结构件、不锈钢底座等的工艺技术优化，通过调整产线布局，优化生产流程，引进技术团队，加强人员培训，减少返工返修，提高产品良率。此外，公司将在评估成本与收益的基础上，聚焦高价值工序环节，将部分非核心工序外包，以实现降本增效。

(四) 分析前次募集资金投向变更前后，前次募集资金中用于非资本性支出占募集资金的比例情况

前次募集资金中用于非资本性支出的内容主要为各募投项目的铺底流动资金、预备费以及补充流动资金项目。前次募集资金中用于非资本性支出具体情况如下：

单位：万元

类型	承诺投资项目	实际投资项目	调整前			调整后		
			拟使用募集资金金额 (1)	非资本性支出金额 (2)	占拟使用募集资金比例 (2) / (1)	拟使用募集资金金额 (3)	报告期内非资本性支出金额 (4)	占拟使用募集资金比例 (4) / (3)
2018 年首次公开发行股票	大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目	大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目	9,349.60	824.00	8.81%	3,515.28	125.67	3.58%
	年产 50 万套超大屏幕液晶电视结构模组的生产线项目	年产 50 万套超大屏幕液晶电视结构模组的生产线项目	4,000.00	786.70	19.67%	4,000.00	261.51	6.54%
	年产 300 万套大屏幕液晶电视不锈钢外观件扩建项目	年产 300 万套大屏幕液晶电视不锈钢外观件扩建项目	10,410.00	2,003.30	19.24%	10,410.00	2,080.29	19.98%

类型	承诺投资项目	实际投资项目	调整前			调整后		
			拟使用募集资金金额 (1)	非资本性支出金额 (2)	占拟使用募集资金比例 (2) / (1)	拟使用募集资金金额 (3)	报告期内非资本性支出金额 (4)	占拟使用募集资金比例 (4) / (3)
	年产500万套液晶显示结构模组生产项目		12,130.00	2,255.10	18.59%			
	年产60套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目	年产60套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目	5,990.00	855.70	14.29%	1,851.10	32.23	1.74%
		金属精密构件研发和制造项目				22,103.22	4,773.45	21.60%
	小 计		41,879.60	6,724.80	16.06%	41,879.60	7,273.15	17.37%
2020年非公开发行股票	奕铭5条大屏幕液晶电视结构件智能化(自动化)生产线项目	奕铭5条大屏幕液晶电视结构件智能化(自动化)生产线项目	20,000.00			20,000.00	620.76	3.10%
	墨西哥蒂华纳年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	墨西哥蒂华纳年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	11,000.00			11,000.00	24.75	0.22%
	墨西哥华雷斯年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	墨西哥华雷斯年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	11,000.00			11,000.00		
	补充流动资金	补充流动资金	9,130.42	9,130.42	100.00%	9,130.42	9,131.74	100.01%
	小 计		51,130.42	9,130.42	17.86%	51,130.42	9,777.25	19.12%
	合 计		93,010.02	15,855.22	17.05%	93,010.02	17,050.40	18.33%

如上表所示，募集资金用途变更前，前次募集资金用于非资本性支出金额为15,855.22万元，占募集资金总额的比例为17.05%；募集资金用途变更后，前次募集资金中报告期内用于非资本性支出的金额为17,050.40万元，占募集资金总额的比例为18.33%，变动较小。

公司对募投项目各项费用进行严格控制、监督和管理，在保障项目进度和使用效果的前提下，本着节约的原则对资金使用进行合理规划，因此减少了项目的总投资，结余资金用于补充流动资金。

(五) 报告期内公司主要在建工程项目对应的建设周期及具体建设进度，转固时点及具体依据，是否符合《企业会计准则》相关规定，分析现有在建项目及本次募投项目转固后对公司经营业绩的具体影响

1. 报告期内公司主要在建工程项目对应的建设周期及具体建设进度，转固

时点及具体依据，是否符合《企业会计准则》相关规定

报告期内，公司主要在建工程项目对应的建设周期及具体建设进度，转固时点及具体依据情况如下：

项目	类型	建设周期	具体建设进度	具体依据
金属精密构件研发和制造项目	2018年首次公开发行股票募投项目	2.5年	该项目主要为厂房建设、设备购置及安装，2019年下半年开始施工建设，厂房于2020年11月竣工转固；设备根据调试情况陆续转固，于2022年全部建设完成并产生效益	厂房根据竣工验收报告，整体达到预定可使用状态时转固；设备根据设备验收单，设备安装验收合格、达到预定可使用状态时转固
年产300万套不锈钢外观件改扩建项目	2018年首次公开发行股票募投项目	2年	该项目主要为设备购置及安装，2017年下半年开始陆续采购设备并安装调试，根据设备调试情况陆续转固，并于2020年全部建设完成并产生效益	设备根据设备验收单，设备安装验收合格、达到预定可使用状态时转固
5条大屏幕液晶电视结构件智能化（自动化）生产线项目	2020年非公开发行股票募投项目	2年	该项目主要为厂房建设、设备购置及安装，2020年底开始施工建设，厂房于2021年12月竣工转固，设备根据调试情况陆续转固，于2023年全部建设完成并产生效益	厂房根据竣工决算报告，整体达到预定可使用状态时转固；设备根据设备验收单，设备安装验收合格、达到预定可使用状态时转固
墨西哥华雷斯年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	2020年非公开发行股票募投项目	2年	该项目主要为租赁厂房装修、设备购置及安装，2021年下半年开始施工建设，设备根据调试情况陆续转固，于2024年全部建设完成并产生效益	设备根据设备验收单，设备安装验收合格、达到预定可使用状态时转固
墨西哥蒂华纳年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	2020年非公开发行股票募投项目	2年	该项目主要为租赁厂房装修、设备购置及安装，2023年1月开始施工建设，设备根据调试情况陆续转固，于2024年全部建设完成并产生效益	设备根据设备验收单，设备安装验收合格、达到预定可使用状态时转固
年产700万件液晶电视金属冲压背板项目	本次募投项目	2年	该项目主要为租赁厂房装修、设备购置及安装，2023年9月开始建设、陆续采购设备并安装调试，截至2024年3月31日，生产线仍在建设中	设备根据设备验收单，设备安装验收合格、达到预定可使用状态时转固

报告期内，公司按照《企业会计准则第4号——固定资产》的规定，根据募投项目分类核算在建工程，将在建工程项目按建造该项资产达到预定可使用状态前所发生的必要支出，作为固定资产的入账价值。在建工程达到预定可使用状态时，按工程实际成本转入固定资产。已达到预定可使用状态但尚未办理竣工决算的，先按估计价值转入固定资产，待办理竣工决算后再按实际成本调整原暂估价值，但不再调整原已计提的折旧。

综上，公司在建工程转固时点及具体依据符合《企业会计准则》相关规定。

2. 分析现有在建项目及本次募投项目转固后对公司经营业绩的具体影响

公司现有在建项目主要为墨西哥蒂华纳项目，转固后预计新增年折旧额为356.08万元，对公司的业绩不存在重大影响。

本次募集资金主要用于项目工程建设投资，项目建成后将新增厂房、设备、土地等固定资产和无形资产。本次募投项目100%达产后预计年折旧摊销金额合

计为 3,716.35 万元，占实现销售后预计年总营业收入的比例为 4.37%，占实现销售后预计利润总额的比例为 28.54%至 33.26%，对公司的业绩不存在重大影响。

（六）核查程序和核查结论

针对上述事项，我们主要实施了以下核查程序：

1. 访谈公司管理层及相关人员，了解前次募投项目进展情况、变更募集资金用途的具体原因及合理性、变更前后募集资金使用情况、前次募投项目终止及未产生效益的原因、后续改进计划、募投项目实施环境变化及影响、在建工程转固等；

2. 实地走访前次募投项目实施地，查看前次募投项目进展情况，在建工程转固等；

3. 查阅公司前次募投项目的可行性研究报告，查阅前次募集资金使用情况鉴证报告，查阅前次募投项目变更所履行的决策审批文件及公开披露文件，分析前次募投项目进展情况、变更募集资金用途的具体原因及合理性、变更前后募集资金使用情况、前次募投项目终止及未产生效益的原因等；

4. 获取银行流水及凭证附件，核查前次募投项目实际进展情况、效益实现情况、具体购入资产、非资本性支出情况等；

5. 获取公司前次募投项目产出及销售统计表，结合可行性研究报告，分析前次募投项目未达预期效益的原因、相关因素是否对本次募投项目产生影响；

6. 获取资产明细清单、合同、竣工验收报告、验收单、发票等资料，检查主要在建工程转固时点与转固依据是否符合《企业会计准则》相关规定；

7. 模拟测算现有在建工程及本次募投项目新增折旧摊销对公司未来业绩的影响。

经核查，我们认为：

1. 除已发生变更的募投项目外，公司前次募投项目建设进度基本符合前期规划安排，墨西哥蒂华纳工厂建设项目已于 2024 年 4 月结项，前次募投项目变更或增加实施主体已履行相应的审批程序和信息披露义务，变更或结项后资金主要用于补充公司流动资金；

2. “大屏幕液晶电视结构模组生产线智能化改造项目”和“年产 60 套大屏幕液晶电视结构模组通用模具生产线项目”投入部分募集资金后终止已履行相应

的审批程序和信息披露义务，已投资的相关资产继续为公司经营活动服务，难以单独核算效益，不存在减值迹象；

3. 受需求放缓、竞争激烈、产品更新、原材料价格波动等因素影响，公司前次募投项目产能释放及销售业绩未达预期，本次募投项目实施环境未发生重大不利变化，预计相关影响因素对本次募投项目影响较小；

4. 前次募集资金中用于非资本性支出的内容主要为各募投项目的铺底流动资金、预备费以及补充流动资金项目，募集资金用途变更前后，前次募集资金中用于非资本性支出变动较小；

5. 公司在建项目资产转固时点及具体依据符合《企业会计准则》的相关规定，本次募投项目新增折旧、现有在建工程转固相关折旧摊销费用支出对公司的未来业绩不会产生重大不利影响。

二、关于融资规模及效益测算

根据申报材料，1) 本次向特定对象发行股票募集资金不超过 65,000 万元，其中用于“铁氧体器件生产线建设项目”6,000 万元、“年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目”25,000 万元、“磁性元器件研发及产业化项目”15,000 万元、补充流动资金 19,000 万元。2) 上述募投项目达产后，预计内部收益率分别为 18.14%、14.22%、14.13%。

请发行人说明：（1）建筑工程费、设备购置及安装费等具体内容及测算过程，建筑面积、设备购置数量的确定依据及合理性，建筑单价、设备单价与公司已投产项目及同行业公司可比项目是否存在明显差异；（2）补充流动资金的具体用途，本次非资本性支出占比是否超过本次募集资金总额的 30%，是否存在置换董事会前投入的情形；（3）结合公司现有资金余额、未来现金流入净额、资本性支出规划等，测算资金缺口，说明本次融资规模的合理性；（4）效益预测中产品价格、成本费用等关键指标的具体预测过程及依据，与公司现有水平及同行业可比公司的对比情况，相关预测是否审慎、合理，对公司未来业绩及产品结构的具体影响。

请保荐机构及申报会计师根据《监管规则适用指引—发行类第 7 号》第 5 条、《证券期货法律适用意见第 18 号》第 5 条进行核查并发表明确意见。（审核问询函第 3 条）

(一) 建筑工程费、设备购置及安装费等具体内容及测算过程，建筑面积、设备购置数量的确定依据及合理性，建筑单价、设备单价与公司已投产项目及同行业公司可比项目是否存在明显差异

1. 建筑工程费、设备购置及安装费等具体内容及测算过程，建筑面积、设备购置数量的确定依据及合理性

本次募投涉及建筑工程费、设备购置及安装费的项目为“铁氧体器件生产线建设项目”“年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目”和“磁性元器件研发及产业化项目”。

(1) 铁氧体器件生产线建设项目

本项目总投资 7,312.32 万元，其中拟使用募集资金为 6,000.00 万元，项目具体投资构成情况如下：

序号	总投资构成	投资额（万元）	比例
1	建设投资	6,630.23	90.67%
1.1	建筑工程费	560.00	7.66%
1.2	设备及软件购置费	5,416.04	74.07%
1.3	安装工程费	54.87	0.75%
1.4	工程建设其他费用	295.28	4.04%
1.5	预备费	304.05	4.16%
2	建设期利息		
3	铺底流动资金	682.09	9.33%
合 计		7,312.32	100.00%

上述各项目具体构成及计算过程如下：

1) 建筑工程费

本项目拟租赁并装修建筑物用于生产，共计 5,600.00 平方米，项目建筑工程费合计为 560.00 万元，建筑工程费估算详见下表：

名称	工程量 (平方米)	装修单价 (元/平方米)	投资额 (万元)	备注
2 号楼	5,600.00	1,000.00	560.00	租赁并装修
合 计	5,600.00		560.00	

2) 设备及软件购置费

项目设备及软件购置费合计为 5,416.04 万元,其中设备购置费 5,116.04 万元,软件购置费 300.00 万元。公司主要根据本项目建设的产能规模、工艺流程及技术要求,拟定各个生产环节所需的设备清单,并结合相关设备市场报价情况估算设备购置费,具体情况如下:

序号	设备名称	单位	数量	单价 (万元)	总价 (万元)
一	装配及制备设备				
1	装配生产线(操作台含照明、风干系统)	套	36	3.00	108.00
2	调试线(操作台含照明、充磁机)	套	36	4.00	144.00
3	电子放大镜	台	36	0.30	10.80
4	超声清洗机	台	6	0.28	1.68
5	焊台	台	6	0.35	2.10
6	恒温电烙铁	台	72	0.03	2.16
7	恒温干燥箱	台	4	1.00	4.00
8	电子天平	台	4	1.00	4.00
9	混合搅拌机	台	2	1.60	3.20
10	净水系统	台	1	20.00	20.00
11	滚筒球磨机	台	8	15.00	120.00
12	烧结炉	台	12	50.00	600.00
13	喷雾干燥系统	台	4	15.00	60.00
14	破碎机	台	2	1.00	2.00
15	半自动制粒系统	套	2	2.00	4.00
16	自动成型压机	台	4	25.00	100.00
17	无心磨	台	2	25.00	50.00
18	内圆磨	台	2	15.00	30.00
19	双面磨	台	4	25.00	100.00
20	多线切割机	台	1	50.00	50.00
21	自动被银生产线	台	1	100.00	100.00
22	空压机	台	1	15.00	15.00
23	研磨球	台	1	15.00	15.00
24	高低温实验箱(粉料)	台	2	15.00	30.00
25	振动样品磁强计	台	1	50.00	50.00
26	激光粒度分析仪	台	1	50.00	50.00

序号	设备名称	单位	数量	单价 (万元)	总价 (万元)
27	手动液压机	台	4	20.00	80.00
28	金相显微镜	台	1	10.00	10.00
29	介电性能测试系统	台	1	60.00	60.00
30	绝缘电阻仪	台	1	2.00	2.00
31	密度仪	台	1	1.00	1.00
小 计			259		1,828.94
二	检验/试验设备				
1	电动振动试验台	台	1	55.00	55.00
2	冲击试验台	台	1	30.00	30.00
3	稳态加速度试验机	台	1	38.00	38.00
4	高低温湿热交变试验箱	台	1	15.00	15.00
5	高低温低气压试验箱	台	1	25.00	25.00
6	恒温干燥箱	台	1	8.00	8.00
7	数码显微镜	台	1	1.00	1.00
8	矢量网络分析仪	台	1	18.00	18.00
9	矢量网络分析仪	台	3	38.00	114.00
10	矢量网络分析仪	台	2	80.00	160.00
11	N5230C 矢量网络分析仪	台	2	100.00	200.00
12	N523E 矢量网络分析仪	台	2	230.00	460.00
13	N524XB 矢量网络分析仪	台	1	200.00	200.00
14	频谱分析仪	台	2	10.00	20.00
15	频谱分析仪	台	1	10.00	10.00
16	S 波段大功率试验系统	台	1	150.00	150.00
17	Ku 波段大功率试验系统	台	1	200.00	200.00
18	Ka 波段大功率试验系统	台	1	330.00	330.00
小 计			24		2,034.00
三	公辅/环保设备				
1	消防系统	套	1	300.00	300.00
2	保密系统	套	1	300.00	300.00
3	环保系统	套	1	500.00	500.00
4	充电系统	套	5	20.00	100.00
小 计			8		1,200.00

序号	设备名称	单位	数量	单价 (万元)	总价 (万元)
四	办公设备				
1	激光打印机	台	3	0.70	2.10
2	彩色数码复印机(扫描)	台	1	1.40	1.40
3	投影仪	台	2	2.50	5.00
4	传真机	台	1	0.50	0.50
5	针式打印机	台	1	0.60	0.60
6	台式电脑	台	15	1.00	15.00
7	笔记本	台	15	1.50	22.50
8	IBM 服务器	台	1	3.00	3.00
9	交换机	台	2	0.50	1.00
10	净水器饮水机	台	2	1.00	2.00
小 计			43		53.10
合 计			334		5,116.04

项目结合多个软件使用端口打包为一套购买软件系统，新增软件如下：

序号	软件名称	数量(套)	单价(万元)	总价(万元)
1	AUTOCAD 制图软件	1	150.00	150.00
2	HFSS 仿真设计软件	1	150.00	150.00
合 计		2		300.00

3) 安装工程费

根据行业特点，装配及制备设备安装工程费率取 3.0%，项目安装工程费合计为 54.87 万元。

4) 工程建设其他费用

本项目工程建设其他费用为 295.28 万元。

① 项目建设期租赁费(2 年)为 245.28 万元，具体测算情况如下：

名称	工程量 (平方米)	租赁单价 (元/平方米/年)	年租金 (万元)	建设期租金 (万元)
2 号楼	5,600.00	219.00	122.64	245.28
合 计	5,600.00		122.64	245.28

② 项目前期工作费 50.00 万元。

5) 预备费

基本预备费取建设投资中建筑工程费、设备及软件购置费、安装工程费和工程建设其他费用（不含租赁费）之和的 5.0%，基本预备费计 304.05 万元。

(2) 年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目

本项目总投资 30,803.82 万元，其中拟使用募集资金为 25,000.00 万元，项目具体投资构成情况如下：

序号	总投资构成	投资额（万元）	比例
1	建设投资	28,130.03	91.32%
1.1	建筑工程费	2,978.76	9.67%
1.2	设备及软件购置费	20,805.35	67.54%
1.3	安装工程费	1,242.89	4.03%
1.4	工程建设其他费用	1,849.17	6.00%
1.5	预备费	1,253.85	4.07%
2	建设期利息		
3	铺底流动资金	2,673.80	9.68%
合 计		30,803.82	100.00%

上述各项目具体构成及计算过程如下：

1) 建筑工程费

本项目拟租赁并装修建筑物用于生产，共计 24,823.00 平方米，项目建筑工程费合计为 2,978.76 万元，建筑工程费估算详见下表：

序号	名称	工程量 (平方米)	装修单价 (元/平方米)	投资额 (万元)	备注
1	生产厂房 1	6,000.00	1,200.00	720.00	租赁并装修
2	生产厂房 2	6,000.00	1,200.00	720.00	租赁并装修
3	生产厂房 3	2,403.00	1,200.00	288.36	租赁并装修
4	生产厂房 4	10,000.00	1,200.00	1,200.00	租赁并装修
5	办公楼	420.00	1,200.00	50.40	租赁并装修
合 计		24,823.00		2,978.76	

2) 设备及软件购置费

项目设备及软件购置费合计为 20,805.35 万元，其中设备购置费 20,754.75 万元，软件购置费 50.60 万元。公司主要根据本项目建设的产能规模、工艺流

程及技术要求，拟定各个生产环节所需的设备清单，并结合相关设备市场报价情况估算设备购置费，具体情况如下：

序号	设备名称	型号	单位	数量	单价 (万元)	总价 (万元)
一	生产设备					
1	冲床	1000T	台	5	375.00	1,875.00
2	冲床	800T	台	5	330.00	1,650.00
3	冲床	500T	台	10	250.00	2,500.00
4	冲床	600T	台	16	310.00	4,960.00
5	冲床	300T	台	4	170.00	680.00
6	冲床	400T	台	6	210.00	1,260.00
7	冲床	250T	台	2	115.00	230.00
8	冲床	200T	台	5	100.00	500.00
9	油压机	1600T	台	5	420.00	2,100.00
10	机械手	3800	条	5	230.00	1,150.00
11	机械手	2200	条	1	150.00	150.00
12	攻牙机	400 轴	台	10	18.00	180.00
13	攻牙机	200 轴	台	2	14.00	28.00
14	攻牙机	120 轴	台	2	12.00	24.00
15	移栽机	85 寸	台	5	35.00	175.00
16	移栽机	55 寸	台	1	25.00	25.00
17	移栽机	32 寸	台	1	17.00	17.00
18	下料皮带线、斜坡线	8m	条	5	3.00	15.00
19	下料皮带线	6m	条	2	3.50	7.00
20	上料机	32 寸	台	1	17.00	17.00
21	上料行车	8m	台	4	12.00	48.00
22	机械手	2700	条	1	170.00	170.00
23	空压机	25m ³	台	3	35.00	105.00
24	空压机	20m ³	台	2	25.00	50.00
25	冷冻式干燥机	80m ³	套	1	12.00	12.00
26	吸附式干燥机	80m ³	套	1	25.00	25.00
27	精密过滤器组件		套	1	7.00	7.00
28	储气罐	5m ³	个	2	2.00	4.00
29	储气罐-喷粉	1m ³	个	2	1.00	2.00

序号	设备名称	型号	单位	数量	单价 (万元)	总价 (万元)
30	储气罐-喷粉		个	2	1.50	3.00
31	清洗线		条	2	150.00	300.00
32	固化线		条	2	150.00	300.00
33	挂喷线体		条	4	200.00	800.00
34	吸附式干燥机	10m³	套	2	5.00	10.00
35	包装车间裙带线	12m	条	4	3.00	12.00
36	无尘室-静电地板及FFU设备		套	1	110.00	110.00
37	工站式组装线体物料进度设备	48m	条	2	60.00	120.00
38	快速升降门(密码)	定制	套	3	2.00	6.00
39	电火花穿孔机	450	台	1	8.00	8.00
40	手动铣床	EZ1050	台	1	1.80	1.80
41	车床		台	1	3.00	3.00
42	摇臂钻	HY-1600H	台	1	10.00	10.00
43	慢丝机	650	台	2	60.00	120.00
44	行车(模具)	10m	套	1	20.00	20.00
45	大水磨		台	1	50.00	50.00
46	小磨床		台	2	8.00	16.00
47	氩弧焊		台	1	0.60	0.60
48	CNC加工中心	1688	台	1	85.00	85.00
49	冷焊机		台	1	0.50	0.50
50	炉温仪		个	1	5.50	5.50
小 计				146		19,947.40
二	测试设备					
1	大理石平台		个	4	3.50	14.00
2	2.5D 次元设备		台	2	55.00	110.00
3	卡尺	1500mm	个	1	2.00	2.00
4	卡尺	150mm	个	5	0.10	0.50
5	千分尺	0-25mm	个	2	0.15	0.30
6	高度规		个	1	0.80	0.80
7	杠杆表头		个	2	0.20	0.40
8	光泽仪		个	1	0.50	0.50

序号	设备名称	型号	单位	数量	单价 (万元)	总价 (万元)
9	膜厚仪		个	2	6.00	12.00
小 计				20		140.50
三	运输设备					
1	叉车	10T	辆	1	35.00	35.00
2	叉车-(进柜)	5T	辆	1	20.00	20.00
3	叉车	3.5T	辆	1	15.00	15.00
4	电动手拉叉车	2T	辆	5	1.95	9.75
5	手动手拉叉车	2T	辆	10	0.35	3.50
6	登高车		辆	1	9.50	9.50
小 计				19		92.75
四	公辅/环保设备					
1	模具架	定制	个	20	0.50	10.00
2	物理分割护栏	定制	套	1	15.00	15.00
3	脚手架	定制	副	5	0.30	1.50
4	驾驶式电动洗地机	定制	辆	1	4.00	4.00
5	缠绕膜打包机	定制	台	3	35.00	105.00
6	地磅	定制	台	1	5.00	5.00
7	变配电设备	定制	套	1	200.00	200.00
8	消防系统	定制	套	1	40.00	40.00
9	环保设备	定制	套	1	50.00	50.00
10	空调系统	定制	套	1	30.00	30.00
小 计				35		460.50
五	办公设备					
1	笔记本电脑	T480	台	42	0.80	33.60
2	台式电脑		台	42	0.50	21.00
3	高速扫描仪		台	1	30.00	30.00
4	高速彩色打印机		台	1	10.00	10.00
5	高速黑白打印机		台	1	4.00	4.00
6	会议系统		套	1	15.00	15.00
小 计				88		113.60
合 计				308		20,754.75

项目新增软件如下:

序号	软件名称	数量（套）	单价（万元）	总价（万元）
一	生产用软件			
1	管家婆	1	10.00	10.00
二	办公软件			
1	Auto CAD	10	0.30	3.00
2	UG/PRO-E	10	0.40	4.00
3	Office	84	0.20	16.80
4	Windows10 专业版	84	0.20	16.80
合 计		189		50.60

3) 安装工程费

根据行业特点，生产设备安装工程费率取 6.0%，公辅设备安装工程费率取 10.0%，项目安装工程费合计为 1,242.89 万元。

4) 工程建设其他费用

本项目工程建设其他费用为 1,849.17 万元。

① 建设期租赁费计 1,799.17 万元，具体测算情况如下：

序号	名称	工程量 (平方米)	租赁单价 (元/平方米/年)	建设期租金 (万元)
1	生产厂房 1	6,000.00	362.40	434.88
2	生产厂房 2	6,000.00	362.40	434.88
3	生产厂房 3	2,403.00	362.40	174.17
4	生产厂房 4	10,000.00	362.40	724.80
5	办公楼	420.00	362.40	30.44
合 计		24,823.00		1,799.17

② 项目前期工作费 50.00 万元。

5) 预备费

基本预备费取建设投资中建筑工程费、设备及软件购置费、安装工程费和工程建设其他费用（不含租赁费）之和的 5.0%，基本预备费计 1,253.85 万元。

(3) 磁性元器件研发及产业化项目

本项目总投资 17,638.60 万元，其中拟使用募集资金为 15,000.00 万元，项目具体投资构成情况如下：

序号	总投资构成	投资额（万元）	比例
1	建设投资	16,036.79	90.92%
1.1	建筑工程费	7,966.00	45.16%
1.2	设备及软件购置费	4,489.30	25.45%
1.3	安装工程费	115.20	0.65%
1.4	工程建设其他费用	2,803.11	15.89%
1.5	预备费	663.19	3.76%
2	建设期利息		
3	铺底流动资金	1,601.80	9.08%
合 计		17,638.60	100.00%

上述各项目具体构成及计算过程如下：

1) 建筑工程费

本项目拟新建建筑物用于生产，共计 24,000.00 平方米，项目建筑工程费合计为 7,966.00 万元，建筑工程费估算详见下表：

序号	名称	工程量 (平方米)	建设单价 (元/平方米)	投资额 (万元)	备注
一	主体建筑				
1	1 号楼 1 层	1,400.00	3,500.00	490.00	新建
2	1 号楼 2-4 层	4,200.00	3,500.00	1,470.00	新建
3	1 号楼 5-8 层	5,600.00	3,500.00	1,960.00	新建
4	1 号楼 9-11 层	4,200.00	3,500.00	1,470.00	新建
5	地下车库	3,000.00	3,500.00	1,050.00	新建
6	2 号楼	5,600.00	2,500.00	1,400.00	新建
二	总图工程				
1	道路广场	3,150.00	300.00	94.50	
2	绿化	1,050.00	300.00	31.50	
合 计				7,966.00	

2) 设备及软件购置费

项目设备及软件购置费合计为 4,489.30 万元，其中设备购置费 4,388.90 万元，软件购置费 100.40 万元。公司主要根据本项目建设的产能规模、工艺流程

及技术要求，拟定各个生产环节所需的设备清单，并结合相关设备市场报价情况估算设备购置费，具体情况如下：

序号	设备名称	单位	数量	单价 (万元)	总价 (万元)
一	装配设备				
1	数控冲床	台	2	150.00	300.00
2	数控机床	台	5	40.00	200.00
3	自动背胶机	台	5	30.00	150.00
4	扁平线绕线机	台	5	20.00	100.00
5	异形扁线机	台	10	40.00	400.00
6	自动激光剥皮设备	台	5	40.00	200.00
7	视觉点胶机	台	10	35.00	350.00
8	自动焊锡机	台	10	25.00	250.00
9	自动组装线（含仪器）	条	3	220.00	660.00
10	自动含浸烘烤线	条	2	150.00	300.00
11	全自动测试线（含仪器）	条	3	200.00	600.00
12	自动测试机（含仪器）	台	10	33.00	330.00
小 计			70		3,840.00
二	研发/测试设备				
1	综合测试仪	台	2	3.00	6.00
2	高频电阻测试仪	台	2	2.00	4.00
3	激光打标机	台	1	4.00	4.00
4	耐压测试仪	台	2	2.00	4.00
5	磁芯功耗分析仪	台	1	15.00	15.00
6	LCR 测试仪	台	2	40.00	80.00
7	直流叠加仪	台	1	80.00	80.00
8	功率电感测试仪	台	2	24.00	48.00
9	冷热冲击箱	台	1	80.00	80.00
10	恒温恒湿箱	台	1	32.00	32.00
11	XRF 光谱分析仪	台	1	48.00	48.00

序号	设备名称	单位	数量	单价 (万元)	总价 (万元)
12	高精度三次元测量设备	台	1	32.00	32.00
小 计			17		433.00
三	公辅/环保设备				
1	变配电设备	套	1	10.00	10.00
2	消防系统	套	1	10.00	10.00
3	环保设备	套	1	20.00	20.00
4	空调系统	套	1	20.00	20.00
小 计			4		60.00
四	办公设备				
1	笔记本电脑	台	13	0.80	10.40
2	台式电脑	台	13	0.50	6.50
3	高速扫描仪	台	2	5.00	10.00
4	高速彩色打印机	台	1	10.00	10.00
5	高速黑白打印机	台	1	4.00	4.00
6	会议系统	台	1	15.00	15.00
小 计			31		55.90
合 计			122		4,388.90

项目新增软件如下：

序号	软件名称	数量（套）	单价（万元）	总价（万元）
1	制图软件	1	10.00	10.00
2	ERP 系统	1	30.00	30.00
3	MES 系统	1	50.00	50.00
4	Office	26	0.20	5.20
5	Windows10 专业版	26	0.20	5.20
合 计		55		100.40

3) 安装工程费

根据行业特点，生产设备安装工程费率取 3.0%，项目安装工程费合计为 115.20 万元。

4) 工程建设其他费用

本项目工程建设其他费用为 2,803.11 万元。

① 项目土地使用费 1,653.83 万元。

② 建设单位管理费包括建设单位开办费、建设单位经费等，取第一部分工程费用的 1.0%，建设单位管理费计 125.71 万元。

③ 项目前期工作费 50.00 万元。

④ 勘察设计费是指建设单位为进行项目建设而发生的勘察、设计费用，取工程费用的 2.0%，勘察设计费计 251.41 万元。

⑤ 临时设施费按建筑工程费的 0.5%估算，计 39.83 万元。

⑥ 工程监理费取工程费用的 1.5%，计 188.56 万元。

⑦ 工程保险费取工程费用的 0.3%，计 37.71 万元。

⑧ 研发费用主要为研发耗材 366.06 万元及人员工资 90.00 万元，共计 456.06 万元。

5) 预备费

基本预备费取建设投资中建筑工程费、设备及软件购置费、安装工程费和工程建设其他费用（不含土地及研发费用）之和的 5.0%，基本预备费计 663.19 万元。

2. 建筑单价、设备单价与公司已投产项目及同行业公司可比项目是否存在明显差异

(1) 建筑单价与公司已投产项目比较

公司主要已投项目为奕铭 5 条大屏幕液晶电视结构件智能化（自动化）生产线项目、墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目和墨西哥华雷斯年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目。前述募投项目主要建筑的建筑工程明细如下：

奕铭 5 条大屏幕液晶电视结构件智能化（自动化）生产线项目新建联合厂房、配电间、门卫室等建筑物，建筑工程费合计为 14,533.60 万元，建筑工程费投资情况详见下表：

序号	名称	工程量 (平方米)	单位造价 (元/平方米)	投资额 (万元)
一	主体工程			14,358.96

序号	名称	工程量 (平方米)	单位造价 (元/平方米)	投资额 (万元)
1	联合厂房	62,430.27	2,300.00	14,358.96
二	配套工程			32.40
1	配电间	216.00	1,500.00	32.40
三	服务性工程			4.80
1	门卫	48.00	1,000.00	4.80
四	总图工程			137.44
1	道路及广场	6,771.90	120.00	81.26
2	绿化	5,617.70	100.00	56.18
合 计				14,533.60

墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目仅根据生产需要对租赁的厂房进行适度的装修，所租赁厂房根据功能划分为冲压车间（含半成品堆放区）、清洗喷粉车间、组装车间、成品仓库、配电房、办公室等，厂房占地面积为 13,000.00m²，装修总面积 13,000.00m²，具体如下：

序号	名称	工程量 (平方米)	单位造价 (元/平方米)	投资额 (万元)
1	主体厂房装修工程	5,893.00		33.72
1.1	冲压车间（含半成品堆放区）	3,093.00	55.80	17.26
1.2	清洗喷粉车间	2,200.00	55.80	12.27
1.3	组装车间	600.00	69.74	4.18
2	辅助设施装修工程	7,107.00		89.22
2.1	污水处理	200.00	55.80	1.12
2.2	空压机房	360.00	55.80	2.01
2.3	配电房	320.00	55.80	1.79
2.4	品管室	220.00	557.95	12.27
2.5	办公室	380.00	697.44	26.50
2.6	成品仓库	800.00	55.80	4.46
2.7	卫生间、通道等	2,627.00	104.62	27.48
2.8	备用成品库	510.00	55.80	2.85
2.9	修模区及模具库	750.00	55.80	4.18
2.10	原材料仓库（含仓库办公）	940.00	69.74	6.56

序号	名称	工程量 (平方米)	单位造价 (元/平方米)	投资额 (万元)
3	公用工程	65,600.00		594.60
3.1	给排水	13,000.00	50.00	65.00
3.2	强电（含配电房）	13,000.00	200.00	260.00
3.3	弱电	60.00	160.00	9.60
3.4	消防	13,000.00	60.00	78.00
3.5	环保（污水处理）	13,000.00	120.00	156.00
3.6	供热	13,000.00	20.00	26.00
4	总图运输工程	7,000.00		190.00
4.1	绿化	3,000.00	100.00	30.00
4.2	道路、广场（含停车场）	4,000.00	400.00	160.00
合 计				907.54

墨西哥华雷斯年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目仅根据生产需要对租赁的 2 层厂房进行适度的装修，所租赁厂房根据功能划分为冲压车间（含模具、半成品堆放区）、喷粉车间、组装车间、原材料仓库（含库房办公区）、成品仓库、配电房、办公室等，厂房占地面积为 6,000.00m²，装修总面积 12,000.00m²。具体如下：

序号	名称	工程量 (平方米)	单位造价 (元/平方米)	投资额 (万元)
1	主体厂房装修工程	7,650.00		43.73
1.1	冲压车间（含模具、半成品堆放区）	4,500.00	55.80	25.11
1.2	喷粉车间	2,400.00	55.80	13.39
1.3	组装车间	750.00	69.74	5.23
2	辅助设施装修工程	4,350.00		82.40
2.1	原材料仓库（含库房办公区）	865.00	55.80	4.83
2.2	空压机房	150.00	55.80	0.84
2.3	（一层）卫生间、通道等	485.00	104.62	5.07
2.4	成品仓库	1,500.00	55.80	8.37
2.5	品管室	300.00	557.95	16.74
2.6	办公室	600.00	697.44	41.85

序号	名称	工程量 (平方米)	单位造价 (元/平方米)	投资额 (万元)
2.7	(二层)卫生间、通道等	450.00	104.62	4.71
3	公用工程	60,900.00		554.40
3.1	给排水	12,000.00	50.00	60.00
3.2	强电(含配电房)	12,000.00	200.00	240.00
3.3	弱电	900.00	160.00	14.40
3.4	消防	12,000.00	60.00	72.00
3.5	环保	12,000.00	120.00	144.00
3.6	供热	12,000.00	20.00	24.00
4	总图运输工程	6,000.00		168.00
4.1	绿化	2,400.00	100.00	24.00
4.2	道路、广场(含停车场)	3,600.00	400.00	144.00
合 计				848.53

本次向特定对象发行股票募集资金项目中,铁氧体器件生产线建设项目和年产700万件液晶电视金属冲压背板项目均为租赁并装修建筑物用于生产,装修单价如下所示:

铁氧体器件生产线建设项目建筑工程费估算表如下:

名称	工程量 (平方米)	装修单价 (元/平方米)	投资额 (万元)	备注
2号楼	5,600.00	1,000.00	560.00	租赁并装修
合 计	5,600.00		560.00	

年产700万件液晶电视金属冲压背板项目建筑工程费估算表如下:

序号	名称	工程量 (平方米)	装修单价 (元/平方米)	投资额 (万元)	备注
1	生产厂房1	6,000.00	1,200.00	720.00	租赁并装修
2	生产厂房2	6,000.00	1,200.00	720.00	租赁并装修
3	生产厂房3	2,403.00	1,200.00	288.36	租赁并装修
4	生产厂房4	10,000.00	1,200.00	1,200.00	租赁并装修
5	办公楼	420.00	1,200.00	50.40	租赁并装修
合 计		24,823.00		2,978.76	

本次向特定对象发行股票募集资金项目中,磁性元器件研发及产业化项目为

新建建筑物用于生产，建设单价如下所示：

序号	名称	工程量 (平方米)	建设单价 (元/平方米)	投资额 (万元)	备注
一	主体建筑				
1	1 号楼 1 层	1,400.00	3,500.00	490.00	新建
2	1 号楼 2-4 层	4,200.00	3,500.00	1,470.00	新建
3	1 号楼 5-8 层	5,600.00	3,500.00	1,960.00	新建
4	1 号楼 9-11 层	4,200.00	3,500.00	1,470.00	新建
5	地下车库	3,000.00	3,500.00	1,050.00	新建
6	2 号楼	5,600.00	2,500.00	1,400.00	新建
二	总图工程				
1	道路广场	3,150.00	300.00	94.50	
2	绿化	1,050.00	300.00	31.50	
合 计				7,966.00	

公司本次募投项目的建筑装修单价高于前次募投项目，主要原因如下：

公司已投产项目为进行适应性装修，装修涉及面较少。本次募投项目与前次募投项目在产品、生产设备、工艺技术方面均存在较大的差异，因此在厂房建筑的设计需求方面也存在一定的差异，由于本次募投项目铁氧体器件生产线建设项目为在毛坯建筑上进行装修，装修涉及面较广，因此装修单价较高。年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目为越南租赁厂房进行装修，需要进行部分拆除新装，因此装修单价较铁氧体器件生产线建设项目略高。因此，本次募投项目的建筑装修单价高于前次募投项目具有合理性。

公司本次募投项目的新建建筑单价高于前次募投项目，主要原因如下：

公司本次磁性元器件研发及产业化项目建筑工程单位造价高于前次募投项目，主要系本项目 1 号楼建筑层数为 11 层，2 号楼为 5 层，相比于前次募投项目建筑层数较高，且前次募投为钢结构联合厂房建筑，本次募投项目所采用钢筋混凝土造价高于钢结构建筑，具有合理性。

(2) 建筑单价与同行业公司可比项目比较

铁氧体器件生产线建设项目和年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目均为租赁并装修建筑物用于生产，装修单价根据租赁厂房的类型不同有所差异。如京泉华 2022 年非公开发行募投项目中“河源新能源磁集成器件智能制造项目”

实施场地以租赁方式取得，厂房区域的装修单价为 1,000.00 元/平方米。可立克 2022 年非公开发行募投项目中“惠州充电桩磁性元件智能制造项目”为公司自有厂房装修，车间装修单价为 1,625.00 元/平方米。

磁性元器件研发及产业化项目新建建筑单价与同行业上市公司比较情况如下：

公司简称	项目名称	建筑面积 (平方米)	建设单价 (元/平方米)	投资额 (万元)	备注
可立克	安徽光伏储能磁性元件智能制造项目	21,460.00	2,900.00	6,223.40	厂房部分
铭普光磁	光伏储能和片式通信磁性元器件智能制造项目	10,100.00	2,800.00	3,828.00	建设单价不含电气消防工程
苏博特	高性能建筑高分子材料产业化基地项目(一期)	17,522.20	2,763.65	4,842.52	江苏省南京市
世华科技	新建高效密封胶项目	22,726.00	3,000.00	6,817.80	江苏省南京市

可以看出，磁性元器件研发及产业化项目建筑工程单位造价略高于同行业上市公司水平，处于同地区项目的合理范围内，主要原因系本项目 1 号楼建筑层数为 11 层，2 号楼为 5 层，相比于同行业上市公司和同地区项目建筑层数较高，所采用混凝土标号也高于一般建筑，具有合理性。

(3) 设备单价与公司已投产项目比较

本次募投项目所涉及的设备定制化程度较高，且与前次募投项目产品的工艺路线、生产设备等方面均存在差异，因此与前次募投项目难以通过分析设备单价和设备数量体现设备投资的合理性。

本回复采用分析单位产能设备购置费及安装费以比较募投项目与公司已投产项目的差异性。公司本次募投项目与前次募投项目相关性较大的为年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目，单位产能设备及安装费投入对比如下：

项目名称	设备购置及安装 费金额（万元）	产能（万件）	单位产能设备及安装费 投入（万元/万件）
墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	10,141.09	300.00	33.80
墨西哥华雷斯年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目	10,188.29	300.00	33.96
年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目	22,048.24	700.00	31.50

通过对比，本次募投项目单位产能设备及安装费投入略低于前次募投项目，

主要原因系前次募投项目建设地点在墨西哥，设备投资具有较高的运输成本。因此，本次募投项目单位产能设备及安装费投入与前次募投项目不存在较大差异。

(4) 设备单价与同行业公司可比项目比较

本次募投项目涉及设备数量较多且不同工序需要的设备数量存在差异，工艺路线及工艺细节的不同也会导致设备选型、技术指标等方面的差异进而影响设备数量。此外，同行业上市公司类似项目未披露设备单价，因此，主要采用分析单位产能设备购置费及安装费以分析募投项目设备购置的合理性。公司与同行业上市公司单位产能设备购置费及安装费对比情况如下：

公司简称	项目名称	主要产品	设备购置及安装费金额 (万元)	产能(万只/ 个/套)	单位产能设备 及安装费投入 (万元/万个)
京泉华	河源新能源磁集成器件 智能制造项目	新能源光伏磁性 元器件	19,358.34	631.16	30.67
可立克	汽车电子磁性元件生产 线建设项目	汽车电子磁性 元件	24,837.40	1,080.00	23.00
铭普光磁	光伏储能和片式通信磁 性元器件智能制造项目	光伏储能和片 式通信磁性元 器件	22,936.60	233,952.00	0.10
英力股份	二期厂区新建PC精密结 构件建设项目	笔记本电脑精 密结构件	7,379.98	180.00	41.00
春秋电子	年增 365 万套笔记本电 脑（PC）精密结构件及 450 套精密模具的生产 项目（昆山）	笔记本电脑精 密结构件、精 密模具	22,667.80	365.00	62.10
春秋电子	年新增 300 万套笔记本 电脑精密结构件智能产 线及 210 套精密模具智 能产线项目（合肥）	笔记本电脑精 密结构件、精 密模具	14,164.20	300.00	47.21
公司	磁性元器件研发及产业 化项目	新能源汽车磁 性元器件和光 伏磁性元器件	4,604.50	440.00	10.46
公司	年产 700 万件液晶电视 金属冲压背板项目	液晶电视金属 冲压背板	22,048.24	700.00	31.50

通过对比，本次募投项目磁性元器件与液晶电视金属冲压背板单位产能设备及安装费投入低于同行业募投项目，主要系产品类型与同行业上市公司具有较大差异，未有对标产品的募投项目，但产能设备及安装费投入与同行业募投项目较为接近，因此具有合理性。

(二) 补充流动资金的具体用途，本次非资本性支出占比是否超过本次募集资金总额的 30%，是否存在置换董事会前投入的情形

1. 补充流动资金的具体用途

本次募投项目补充流动资金用于公司精密金属结构件、电子元器件等业务的经营，不用于投资算力业务，补充流动资金具体用途如下：

(1) 支付生产经营相关的经营性支出

公司在日常生产经营过程中，需支付原料采购、人工成本、制造费用等各类经营性支出。近年来，公司逐步拓展海外业务，运营墨西哥工厂、越南工厂需要较高流动资金支持，公司本次募投项目补充流动资金将有力支持公司现有业务健康发展。

(2) 保障募投项目营运资金需求

本次募投项目建成投产后，随着生产经营规模的扩大，对流动资金的需求将会相应增加，补充流动资金有助于推动本次募投项目顺利开展。

2. 本次非资本性支出占比未超过本次募集资金总额的 30%

本次募集资金非资本性支出占比情况如下：

单位：万元

项目名称	项目预计总投资	资本性投入总额	拟投入募集资金	募集资金资本性支出金额	募集资金非资本性支出金额
铁氧体器件生产线建设项目	7,312.32	6,326.19	6,000.00	6,000.00	
年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目	30,803.82	26,876.17	25,000.00	25,000.00	
磁性元器件研发及产业化项目	17,638.60	15,373.61	15,000.00	15,000.00	
补充流动资金	19,000.00		19,000.00		19,000.00
合计	74,754.74	48,575.97	65,000.00	46,000.00	19,000.00

(1) 铁氧体器件生产线建设项目

项目总投资 7,312.32 万元，具体构成如下：

序号	项目	投资金额（万元）	占比（%）
一	建设投资	6,630.23	90.67
1.1	工程费用	6,030.91	82.48
1.2	工程建设其他费用	295.28	4.04
1.3	预备费	304.05	4.16
二	铺底流动资金	682.09	9.33

序号	项目	投资金额（万元）	占比（%）
	合计	7,312.32	100.00

本项目中，公司拟使用募集资金 6,000.00 万元用于工程费用及工程建设其他费用，使用自筹资金用于预备费、铺底流动资金等投资，募集资金投入金额全部用于本项目资本性支出。

(2) 年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目

项目总投资 30,803.82 万元，具体构成如下：

序号	项目	投资金额（万元）	占比（%）
一	建设投资	28,130.03	91.32
1.1	工程费用	25,027.00	81.25
1.2	工程建设其他费用	1,849.17	6.00
1.3	预备费	1,253.85	4.07
二	铺底流动资金	2,673.80	8.68
	合计	30,803.82	100.00

本项目中，公司拟使用募集资金 25,000.00 万元用于工程费用及工程建设其他费用，使用自筹资金用于基本预备费、铺底流动资金等投资，募集资金投入金额全部用于本项目资本性支出。

(3) 磁性元器件研发及产业化项目

项目总投资 17,638.60 万元，具体构成如下：

序号	项目	投资金额（万元）	占比（%）
一	建设投资	16,036.79	90.92
1.1	工程费用	12,570.50	71.27
1.2	工程建设其他费用	2,803.11	15.89
1.3	基本预备费	663.19	3.76
二	铺底流动资金	1,601.80	9.08
	合计	17,638.60	100.00

本项目中，公司拟使用募集资金 15,000.00 万元用于工程费用及工程建设其他费用，使用自筹资金用于基本预备费、铺底流动资金等投资，募集资金投入金额全部用于本项目资本性支出。

(4) 补充流动资金项目

公司拟使用本次发行股票募集资金中 19,000.00 万元用于补充流动资金。

综上，本次募集资金投向的生产项目拟安排的募集资金均用于工程费用及工程建设其他费用等资本性支出，未用于基本预备费、铺底流动资金等非资本性支出。因此，本次募集资金中拟用于非资本性支出金额为 19,000.00 万元，占本次募集资金总额的 29.23%，未超过本次募集资金总额的 30%。

3. 不存在置换董事会前投入的情形

2023 年 12 月 20 日，公司第三届董事会第十次会议审议通过了本次发行相关议案。为不影响募集资金投资项目建设进度，公司根据实际情况，在募集资金到位前以自筹资金对募集资金投资项目进行了预先投入。截至 2023 年 12 月 20 日，本次募投项目已累计投入相关费用 3,358.50 万元。

待募集资金到位后，公司将依相关法律法规的要求和程序对董事会召开日之后的先期投入予以置换，不存在置换董事会前投入的情形。

(三) 结合公司现有资金余额、未来现金流入净额、资本性支出规划等，测算资金缺口，说明本次融资规模的合理性

1. 考虑受限货币资金及债务融资后，公司资金余额处于相对紧张状态

2024 年 3 月末，扣除使用受限货币资金、债务融资后，公司资金余额持续处于相对紧张的状态，具体如下所示：

单位：万元

项目	金额
货币资金（A）	134,009.64
受限货币资金（B）	3,373.62
短期负债（C）	87,782.46
长期负债（D）	4,000.00
完全可自由支配货币资金（E=A-B-C-D）	38,853.56

如上所示，2024 年 3 月末，考虑受限货币资金及债务融资后，公司完全可自由支配货币资金为 38,853.56 万元。公司生产经营规模相对较大，2023 年度及 2024 年 1-3 月，公司营业收入分别为 189,311.95 万元及 42,785.03 万元，为保证正常生产经营的开展、避免出现财务风险，公司需要维持一定数量的货币资金，因此，公司现有资金余额不足以满足本次募投项目的资金需求。

2. 未来现金流入净额

2021 至 2023 年度，公司营业收入的复合增长率为 2.43%，假设 2024 年至 2026 年营业收入按 2.43% 增长，即公司 2024 年至 2026 年经测算的营业收入分别为 193,905.05 万元、198,609.59 万元、203,428.27 万元。

2021 至 2023 年度，公司经营活动产生的现金流量净额（扣除算力业务后）占营业收入的比例平均为 9.14%，假设未来三年公司经营活动产生的现金流量净额占营业收入的比例与 2020 年度至 2023 年度均值保持一致，未来三年经营活动净现金流入净额测算如下：

单位：万元

项目	2024 年度	2025 年度	2026 年度
预测的营业收入	193,905.05	198,609.59	203,428.27
经营活动产生的现金流量净额/营业收入	9.14%	9.14%	9.14%
预计经营活动产生的现金流量净额	17,717.94	18,147.81	18,588.12
未来三年公司现金流入净额合计	54,453.87		

注：上述营业收入增长的假设及测算仅为测算本次向特定对象发行股票募集资金用于补充流动资金的合理性，不代表对 2024 年至 2026 年经营情况及趋势的判断，亦不构成盈利预测

如上表所示，公司未来三年经营性现金净流量预计合计为 54,453.87 万元，经营性现金流量情况良好。公司短期借款增速较快，短期借款偿债压力加大，相较 2022 年末，公司 2024 年 3 月末短期借款增加 48,079.32 万元，达到 87,782.46 万元，公司需使用经营活动产生的现金流支付短期借款。

3. 资本性支出规划

除本次募集资金投资项目外，公司暂无重大资本性支出规划。

4. 资金缺口测算

截至 2024 年 3 月末，综合考虑公司货币资金余额、未来现金流入净额、负债情况及资金使用安排等，公司目前的资金缺口为 16,633.60 万元，具体测算过程如下：

单位：万元

项目	金额
货币资金（A）	134,009.64

项目	金额
未来三年公司现金流入净额合计 (B)	54,453.87
受限货币资金 (C)	3,373.62
短期负债 (D)	87,782.46
长期负债 (E)	4,000.00
最低现金保有量 (F)	36,006.25
预计未来三年分红支付现金 (G)	8,934.77
募集资金投资项目所需资金 (H)	65,000.00
资金缺口 (I=A+B-C-D-E-F-G-H)	-16,633.60

注：最低现金保有量为公司预留满足未来 1 个月经营活动所需现金，按 2024 年 1-3 月经营性现金流出量平均数 36,006.25 万元计算；预计未来三年分红支付现金以 2021-2023 年度累计现金分红额 8,934.77 万元计算

如上表所示，考虑公司货币资金余额、未来现金流入净额、负债情况及资金使用安排等因素，公司存在资金缺口 16,633.60 万元，本次融资规模具有合理性。

(四) 效益预测中产品价格、成本费用等关键指标的具体预测过程及依据，与公司现有水平及同行业可比公司的对比情况，相关预测是否审慎、合理，对公司未来业绩及产品结构的具体影响

1. 募投项目产品价格、成本费用具体预测过程及依据

本项目效益预测以《建设项目经济评价方法与参数》（第三版）、相关技术方案和设计资料等为依据进行项目经济效益测算，效益预测主要计算过程如下：

- (1) 根据《建设项目经济评价方法与参数》（第三版）、原材料市场价格水平等因素并结合公司实际情况估算各项成本、费用；
- (2) 结合下游市场产品价格水平、预计达产率等因素估算本项目收入及税金；
- (3) 汇总计算收入、成本、费用等确定项目利润。

分项目测算过程如下：

(1) 铁氧体器件生产线建设项目

项目财务评价计算期 12 年。项目建设期 2 年，运营期 10 年。项目计算期第 3 年生产负荷为 80%，计算期第 4 年及以后各年生产负荷均按 100% 计算，整体效益预测如下：

项 目	第 1-2 年	第 3 年	第 4 年	第 5-7 年	第 8-12 年
销售收入		4, 150. 20	5, 187. 75	5, 187. 75	5, 187. 75
总成本费用	122. 64	3, 127. 29	3, 512. 27	3, 512. 27	3, 502. 83
利润总额	-122. 64	1, 021. 67	1, 643. 11	1, 611. 69	1, 621. 13
净利润	-122. 64	905. 21	1, 396. 64	1, 369. 94	1, 377. 96

本项目具体效益测算过程如下：

1) 营业收入

项目第 4 年及以后年营业收入 5, 187. 75 万元，其构成详见下表：

序号	产品名称	数量（套/年）	单价（元）	销售收入（万元）
1	雷达用微波铁氧体器件			
1. 1	雷达用微波铁氧体器件 A	125, 000	80. 00	1, 000. 00
1. 2	雷达用微波铁氧体器件 B	125, 000	70. 00	875. 00
1. 3	雷达用微波铁氧体器件 C	2, 500	5, 000. 00	1, 250. 00
1. 4	雷达用微波铁氧体器件 D	12, 500	200. 00	250. 00
2	导弹用微波铁氧体器件			
2. 1	导弹用微波铁氧体器件 A	8, 750	700. 00	612. 50
2. 2	导弹用微波铁氧体器件 B	625	4, 500. 00	281. 25
2. 3	导弹用微波铁氧体器件 C	625	6, 000. 00	375. 00
3	3. 0T MR 用微波铁氧体器件	400	10, 000. 00	400. 00
4	5. 0T MR 用微波铁氧体器件	240	6, 000. 00	144. 00
合 计				5, 187. 75

2) 成本与费用

本项目生产成本主要包括外购原辅材料、外购燃料动力、职工薪酬、修理费、折旧和摊销以及其他制造费用；期间费用主要包括管理费用、研发费用与销售费用。

① 项目正常年外购原辅材料费 1, 089. 07 万元，燃料动力费 109. 55 万元。各类外购原辅材料、燃料动力的数量根据本次募投项目生产工艺设计的单耗测算，原辅材料的价格，根据国内当前市场近期实际价格和这些价格的变化趋势确定。

② 固定资产折旧按照国家有关规定采用分类直线折旧方法计算，本项目机

器设备折旧年限为 10 年，残值率 5%；办公设备折旧年限为 5 年，残值率 5%。

③ 项目新增软件及装修资产按 10 年摊销。

④ 该项目定员为 70 人，正常年职工薪酬为 865.00 万元。

⑤ 修理费按固定资产原值的 1.0%估算，正常年为 48.36 万元。

⑥ 该项目其他制造费用按年营业收入的 1.0%估算，另含建筑租赁费 122.64 万元；其他管理费用按年营业收入的 8.0%估算；其他研发费用按年营业收入的 4.0%估算；其他销售费用按年营业收入的 1.0%估算。以上各项计入其他费用。

项目正常年总成本费用为 3,502.83 万元，其中：可变成本 1,198.62 万元，固定成本 2,304.22 万元。

3) 营业税金及附加、所得税

产品增值税率以 13%计算，城建维护税按增值税额的 7%计算，教育附加费按增值税额的 5%计算。本项目按照 15%的所得税率预测应缴纳的企业所得税额。

(2) 年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目

项目财务评价计算期 12 年。项目建设期 2 年，运营期 10 年。项目计算期第 2 年生产负荷为 20%，计算期第 3 年生产负荷为 60%，计算期第 4 年生产负荷为 80%，计算期第 5 年及以后各年生产负荷均按 100%计算，整体效益预测如下：

单位：万元

项 目	第 1 年	第 2 年	第 3 年	第 4 年	第 5-6 年	第 7 年	第 8-11 年	第 12 年
销售收入		9,958.00	29,874.00	39,832.00	49,790.00	49,790.00	49,790.00	49,790.00
总成本费用	899.59	10,708.66	27,852.36	35,997.16	44,133.45	44,103.43	44,095.85	42,582.84
利润总额	-899.59	-750.66	2,021.64	3,834.84	5,656.55	5,686.57	5,694.15	7,207.16
净利润	-899.59	-750.66	1,947.36	3,067.87	4,525.24	4,549.26	4,555.32	5,765.73

本项目具体效益测算过程如下：

1) 营业收入

项目第 5 年及以后年营业收入 49,790.00 万元，其构成详见下表：

序号	产品名称	数量（万件/年）	单价（元）	销售收入（万元）
1	32 寸精密金属冲压背板	120.00	22.00	2,640.00
2	43 寸精密金属冲压背板	130.00	39.00	5,070.00
3	55 寸精密金属冲压背板	130.00	64.00	8,320.00

序号	产品名称	数量（万件/年）	单价（元）	销售收入（万元）
4	65 寸精密金属冲压背板	140.00	89.00	12,460.00
5	75 寸精密金属冲压背板	150.00	110.00	16,500.00
6	86 寸精密金属冲压背板	30.00	160.00	4,800.00
合 计		700.00		49,790.00

2) 成本与费用

本项目生产成本主要包括外购原辅材料、外购燃料动力、职工薪酬、修理费、折旧和摊销以及其他制造费用；期间费用主要包括管理费用、研发费用与销售费用。

① 项目正常年外购原辅材料费 30,865.78 万元，燃料动力费 1,237.88 万元。各类外购原辅材料、燃料动力的数量根据本次募投项目生产工艺设计的单耗测算，原辅材料的价格，根据国内当前市场近期实际价格和这些价格的变化趋势确定。

② 固定资产折旧按照国家有关规定采用分类直线折旧方法计算，本项目机器设备折旧年限为 10 年，残值率 5%；办公及运输设备折旧年限为 5 年，残值率 5%。

③ 项目新增软件及装修资产按 10 年摊销。

④ 该项目定员为 678 人，正常年职工薪酬为 2,626.00 万元。

⑤ 修理费按固定资产原值的 1.0%估算，正常年为 210.98 万元。

⑥ 该项目其他制造费用按年营业收入的 8.0%估算，另含建筑租赁费 899.59 万元；其他管理费用按年营业收入的 0.5%估算；其他研发费用按年营业收入的 1.0%估算；其他销售费用按年营业收入的 2.5%估算。以上各项计入其他费用。

项目正常年总成本费用为 44,095.85 万元，其中：可变成本 32,103.66 万元，固定成本 11,992.19 万元。

3) 营业税金及附加、所得税

产品增值税率以 13%计算，城建维护税按增值税额的 7%计算，教育附加费按增值税额的 5%计算。本项目按照越南 20%的所得税率预测应缴纳的企业所得税额。

(3) 磁性元器件研发及产业化项目

项目财务评价计算期 13 年。项目建设期 3 年，运营期 10 年。项目计算期第 3 年生产负荷为 20%，计算期第 4 年生产负荷为 80%，计算期第 5 年及以后各年

生产负荷均按 100%计算，整体效益预测如下：

单位：万元

项目	第 1 年	第 2 年	第 3 年	第 4 年	第 5-8 年	第 9-12 年	第 13 年
销售收入		122.64	6,128.64	24,146.64	30,152.64	30,152.64	30,152.64
总成本费用		117.90	6,308.83	21,468.60	26,065.60	26,055.67	25,801.58
利润总额		4.70	-182.03	2,642.90	3,905.86	3,915.79	4,169.88
净利润		3.52	-182.03	2,027.68	2,929.40	2,936.85	3,127.41

本项目具体效益测算过程如下：

1) 营业收入

项目第 5 年及以后年营业收入 30,152.64 万元，其构成详见下表：

序号	产品名称	数量	单价	销售收入 (万元)
1	新能源汽车磁性 元器件	330.00 万个/年	46.00 元/个	15,180.00
2	光伏磁性元器件	110.00 万个/年	135.00 元/个	14,850.00
3	租金收入	5,600.00 平方米	219.00 元/平方米/年	122.64
合 计				30,152.64

2) 成本与费用

本项目生产成本主要包括外购原辅材料、外购燃料动力、职工薪酬、修理费、折旧和摊销以及其他制造费用；期间费用主要包括管理费用、研发费用与销售费用。

① 项目正常年外购原辅材料费 18,965.89 万元，燃料动力费 115.21 万元。各类外购原辅材料、燃料动力的数量根据本次募投项目生产工艺设计的单耗测算，原辅材料的价格，根据国内当前市场近期实际价格和这些价格的变化趋势确定。

② 固定资产折旧按照国家有关规定采用分类直线折旧方法计算，本项目建筑物折旧年限取 20 年，残值率取 5%；机器设备折旧年限为 10 年，残值率 5%；办公设备折旧年限为 5 年，残值率 5%。

③ 项目土地使用费按 50 年，新增软件按 10 年摊销。

④ 该项目定员为 221 人，正常年职工薪酬为 2,092.00 万元。

⑤ 修理费按固定资产原值的 1.0%估算，正常年为 126.09 万元。

⑥ 该项目其他制造费用按年营业收入的 8.0%估算；其他管理费用按年营业

收入的 1.0%估算；其他研发费用按年营业收入的 1.0%估算；其他销售费用按年营业收入的 3.0%估算。以上各项计入其他费用。

项目正常年总成本费用为 26,055.67 万元，其中：可变成本 19,081.10 万元，固定成本 6,974.57 万元。

3) 营业税金及附加、所得税

产品增值税率以 13%计算，城建维护税按增值税额的 7%计算，教育附加费按增值税额的 5%计算。本项目按照 25%的所得税率预测应缴纳的企业所得税额。

2. 产品价格、成本费用与公司现有水平及同行业可比公司的对比情况

(1) 铁氧体器件生产线建设项目

本项目产品定制化程度较高，主要采取“以销定产”的生产模式，主要参考历史价格，产品技术含量，结合客户需求报价。

(2) 年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目

本项目主要产品为各尺寸的精密金属冲压背板，产品单价参考越南客户报价及产品技术含量预估谨慎假设。

(3) 磁性元器件研发及产业化项目

本项目主要产品为新能源汽车磁性元器件和光伏磁性元器件，产品单价参考行业均价及产品技术含量预估谨慎假设。

可立克在其 2020 年非公开发行 A 股股票申请文件反馈意见的回复中披露其“汽车电子磁性元件生产线建设项目”，应用于新能源汽车电子领域的磁性元件产品的单价在 28 元/只~108 元/只之间，募投项目产品均价 49.33 元/只。并且，其产品系列中 DC-DC 系列变压器单价为 50 元/只，技术含量与本项目新能源汽车磁性元器件产品较为接近，因此本项目新能源汽车磁性元器件产品单价 46.00 元/个具有合理性。

京泉华在其 2022 年非公开发行 A 股股票申请文件反馈意见的回复中披露其“河源新能源磁集成器件智能制造项目”，应用于光伏领域的磁性元件产品的单价在 140 元/个-270 元/个之间，募投项目产品均价 160.50 元/个，并且，其产品系列中光伏电感器的单价为 140 元/个，技术含量与本项目光伏磁性元器件产品较为接近，因此本项目光伏磁性元器件产品单价 135.00 元/个具有谨慎性。

本项目投资财务内部收益率为 14.13%，投资回收期为 8.29 年（所得税后，含建设期 3 年），净利润为 2,936.85 万元，毛利率为 18.89%，净利率为 9.74%，

与下表中可比公司募投项目的内部收益率和毛利率相近。

产品分类	公司简称	募投项目	内部收益率 (%)	投资回收期(年)	毛利率(%)
新能源汽车磁性元器件	可立克	汽车电子磁性元件生产线建设项目	14.37	7.78	28.31
	京泉华	新能源车载磁性元器件生产建设项目	14.97	6.53	
	铭普光磁	车载 BMS 变压器产业化建设项目	14.98	7.14	17.19
光伏磁性元器件	可立克	安徽光伏储能磁性元件智能制造项目	15.80	7.23	17.15
	京泉华	河源新能源磁集成器件智能制造项目	17.10	6.78	
	伊戈尔	智能箱变及储能系列产品数字化工厂建设项目	13.23	8.18	
	铭普光磁	光伏储能和片式通信磁性元器件智能制造项目	14.75	7.23	17.35

综上所述，公司本次募投项目预计的毛利率、净利率、税后内部收益、投资回收期等数据较为合理，本次募投项目效益测算较为谨慎，具有合理性。

3. 相关预测对公司未来业绩及产品结构的具体影响

(1) 铁氧体器件生产线建设项目

本项目正常年可实现营业收入为 5,187.75 万元，年利润总额为 1,621.13 万元，项目投资财务内部收益率为 18.14%（所得税后）。

本项目是公司在现已掌握的生产工艺基础上通过规模化扩产提升现有产品产能，同时新建检验试验平台，强化产品质量控制。项目达产后，可实现年产雷达用微波铁氧体器件 265,000 套、导弹用微波铁氧体器件 10,000 套、3.0T MR 用微波铁氧体器件 400 套及 5.0T MR 用微波铁氧体器件 240 套的生产规模，对未来公司产品结构的影响较小。

(2) 年产 700 万件液晶电视金属冲压背板项目

本项目正常年可实现营业收入为 49,790.00 万元，年利润总额为 5,694.15 万元，项目投资财务内部收益率为 14.22%（所得税后）。

公司主营业务为应用于液晶电视和液晶显示器等平板显示领域的精密金属结构件、电子元器件的设计、生产、销售，主要产品包括液晶电视精密金属冲压结构件、精密金属面框、底座、模具及电子元器件等。本项目产品精密金属冲压背板属于精密金属冲压结构件类，因此本项目产品与公司主营业务具有一致性及连贯性。项目达产后，可实现年新增精密金属冲压背板 700.00 万件的生产规模，

对未来公司产品结构的影响较小。

(3) 磁性元器件研发及产业化项目

本项目正常年可实现营业收入为 30,152.64 万元，年利润总额为 3,915.79 万元，项目投资财务内部收益率为 14.13%（所得税后）。

本项目生产的产品为磁性元器件，下游应用涵盖了新能源汽车、光伏发电以及储能领域，属于公司的主营业务中电子元器件产品。项目达产后可实现 330 万个新能源汽车磁性元器件和 110 万个光伏磁性元器件产业化生产的规模，对未来公司产品结构的影响较小。

(五) 核查程序和核查结论

针对上述事项，我们主要实施了以下核查程序：

1. 访谈公司管理层及相关人员，了解募投项目投资明细及测算过程，建筑面积、建筑单价、设备数量、设备单价的确定依据及合理性，与公司已投产项目及同行业上市公司可比项目的差异及原因；补充流动资金的具体用途，本次非资本性支出占比，置换董事会前投入情况；现有资金余额、未来现金流入净额、资本性支出规划等；效益预测中产品价格、成本费用等关键指标的具体预测过程及依据，与公司现有水平及同行业上市公司的对比情况等；

2. 获取本次募投项目的可行性研究报告、募投项目测算明细表，了解本次募投项目的具体投资构成、经济效益以及相关测算假设和测算过程情况等；

3. 查阅公司公开披露资料，查阅同行业上市公司公开披露资料，咨询可行性研究报告编制机构，了解本次募投项目、前次募投项目及同行业上市公司相关项目投资明细及测算过程，经济效益及测算过程等。

经核查，我们认为，

1. 建筑工程费、设备购置及安装工程费等具体内容及测算过程，建筑面积、设备购置数量的确定依据均具备合理性，建筑工程费、设备购置及安装工程费与新增产能相匹配，建筑单价、设备单价与同行业可比项目的差异具备合理性；

2. 报告期内，公司现有资金余额具有明确的用途或安排，公司金存在一定缺口，本次非资本性支出占比未超过本次募集资金总额的 30%，不存在置换董事会前投入的情形；

3. 考虑受限货币资金、未来现金流入净额、负债情况及资金使用安排等因素，公司存在大额资金缺口，本次融资规模具有合理性；

4. 公司效益预测中产品价格、成本费用等关键指标的具体预测过程及依据审慎、合理，与公司现有水平及同行业可比公司的差异具备合理性，对公司未来业绩及产品结构无重大影响。

关于《监管规则适用指引—发行类第7号》第5条，经核查，我们认为：

1. 公司已结合可研报告、内部决策文件的内容在募集说明书中披露了本次募投项目效益预测的假设条件、计算基础及计算过程，本次募投项目可研报告出具日为2023年8月，至今未超过一年，预计效益的计算基础未发生重大变化；

2. 公司本次募投项目内部收益率的测算过程及所使用的收益数据合理，已在募集说明书中披露本次发行对经营的预计影响；

3. 公司已在预计效益测算的基础上，与现有业务的经营情况进行纵向对比，与同行业可比公司的经营情况进行横向对比，本次募投项目的收入增长率、毛利率等收益指标具有合理性；

4. 根据本次发行董事会召开日前募投项目的主要原材料及产品的价格，本次募投项目效益预测具有谨慎性、合理性。

关于《证券期货法律适用意见第18号》第5条，经核查，我们认为：

1. 公司本次发行属于向特定对象发行股票，补充流动资金未超过募集资金总额的百分之三十，不涉及偿还债务；

2. 公司不属于金融类企业，不适用相关核查要求；

3. 公司已将募集资金用于预备费、铺底流动资金作为非资本性支出，视为补充流动资金；

4. 公司本次向特定对象发行股票募集资金全部用于主营业务相关的项目建设及补充流动资金，不涉及收购资产，不适用相关核查要求；

5. 公司本次募投项目的资本性支出为工程费用及工程建设其他费用，非资本性支出为预备费、铺底流动资金，补充流动资金占募集资金总额的比例约为29.23%，与公司的业务规模、业务增长情况、现金流状况、资产构成及资金占用情况等相匹配，未超过公司实际需要量，其规模具备合理性，并已在募集说明书中予以披露。

三、关于业务及经营情况

4.1 根据申报材料及公开资料，1) 公司主营产品包括精密金属结构件、模

具、磁性元器件、微波铁氧体器件等类别, 2020-2023 年度, 公司营业收入分别为 164, 761. 62 万元、180, 449. 57 万元、202, 542. 52 万元和 189, 331. 95 万元。2) 报告期内境外销售占比分别为 1. 46%、1. 50%、5. 48%和 8. 62%。3) 2020-2023 年公司毛利率分别为 15. 66%、15. 93%、16. 33%、16. 09%, 2023 年度公司净利润为 3, 901. 98 万元, 同比下降 40. 36%。4) 2020-2023 年度, 公司经营活动产生的现金流量净额分别为-4, 357. 77 万元、7, 610. 33 万元、15, 493. 53 万元和 73, 240. 50 万元。

请发行人说明: (1) 结合产品类别、应用领域、主要客户及变动情况、销售数量及价格等, 分析公司收入变动趋势、人均收入产值与同行业可比公司是否存在差异及原因、合理性; (2) 结合公司海外市场需求、业务及产能布局、国际贸易政策等, 说明公司境外收入占比变动的原因, 境外资产管控是否有效, 分析海关报关数据、出口退税金额、汇兑损益与公司境外销售规模的匹配性; (3) 结合公司产品定价模式及成本结构, 量化分析公司毛利率波动以及 2023 年净利润大幅下降的原因, 分析与同行业可比公司的差异情况及原因; (4) 公司经营活动产生的现金流净额与净利润存在差异的具体影响因素。

请保荐机构及申报会计师对问题 4. 1-4. 2 进行核查并发表明确意见。(审核问询函第 4. 1 条)

(一) 结合产品类别、应用领域、主要客户及变动情况、销售数量及价格等, 分析公司收入变动趋势、人均收入产值与同行业可比公司是否存在差异及原因、合理性

1. 公司收入变动趋势、人均收入产值与同行业可比上市公司对比情况

(1) 公司收入变动趋势与同行业可比上市公司存在一定差异

2020 至 2023 年度, 公司收入变动趋势与同行业可比上市公司存在一定差异, 具体如下所示:

单位: 万元

公司名称	2023 年度		2022 年度		2021 年度		2020 年度
	收入	变动率	收入	变动率	收入	变动率	收入
胜利精密	345, 161. 79	-16. 28%	412, 282. 35	-17. 62%	500, 460. 45	-47. 84%	959, 521. 37
格林精密	112, 354. 63	-28. 35%	156, 802. 20	10. 17%	142, 333. 24	-19. 05%	175, 828. 84

公司名称	2023 年度		2022 年度		2021 年度		2020 年度
	收入	变动率	收入	变动率	收入	变动率	收入
春秋电子	325,731.40	-15.28%	384,467.12	-3.65%	399,025.04	11.41%	358,169.95
英力股份	148,406.58	8.14%	137,235.80	-18.78%	168,962.99	11.74%	151,217.13
平均	232,913.60	-14.59%	272,696.87	-9.91%	302,695.43	-26.38%	411,184.32
公司	189,311.95	-6.53%	202,542.52	12.24%	180,449.57	9.52%	164,761.62

如上所示，2020 至 2022 年度，公司营业收入保持温和增长态势，2023 年度，公司营业收入小幅下降。相较而言，同行业可比上市公司因下游细分市场收缩，营业收入则普遍呈现不断下降的变动趋势。

(2) 公司与同行业可比上市公司人均收入产值差异较大

2020 至 2023 年度，公司、胜利精密、格林精密、春秋电子、英力股份人均收入产值均存在较大差异，具体如下所示：

单位：万元/人

项目	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
胜利精密	34.52	41.23	50.05	95.95
格林精密	11.24	15.68	14.23	17.58
春秋电子	32.57	38.45	39.90	35.82
英力股份	14.84	13.72	16.90	15.12
平均	23.29	27.27	30.27	41.12
公司	18.93	20.25	18.04	16.48

注：数据来源于上市公司年度报告；人均收入产值=营业收入/（期末生产人员数量+期初生产人员数量）*2；公司生产人员数量包括劳务外包用工数量

如上所示，2020 至 2023 年度，公司与同行业可比上市公司人均收入产值具有一定差异。从变动趋势上看，同行业可比上市公司人均收入产值总体呈现下降趋势，与收入变动趋势一致。

相较而言，2020 至 2022 年度，公司人均收入产值呈上升趋势，主要原因系公司精密金属结构件中大尺寸品类比例上升，因销售价格较高，人均收入产值随之增长。同时，为增加用工灵活度、降低用工成本，公司逐步加大采用劳务外包用工的数量并适度精简产线用工数量。

2. 公司与同行业可比上市公司在产品类别及应用领域对比分析

(1) 公司与同行业可比上市公司下游细分市场存在差异

公司与同行业可比上市公司的主要产品及应用领域如下所示：

公司名称	主要产品	主要应用领域	2023 年占营业收入比例 (%)
公司	精密金属结构件、模具、底座	电视等消费电子领域	84.91
	磁性元器件、微波铁氧体器件	消费电子领域、工业设备领域、国防军工领域、医疗器械领域	9.23
胜利精密	精密金属结构件及结构模组、塑胶结构件及结构模组	电脑、电视、智能手机等消费电子领域	80.86
	光学玻璃盖板、复合材料显示盖板和镁合金结构件	汽车零部件业务	16.21
格林精密	精密结构件、精密模具	智能家居、智能手机、平板电脑等消费电子领域	99.26
春秋电子	PC 及智能终端结构件、模具	电脑等消费电子领域	90.84
	通讯电子	通讯领域	7.88
英力股份	结构件模组、精密模具	电脑等消费电子领域	97.68

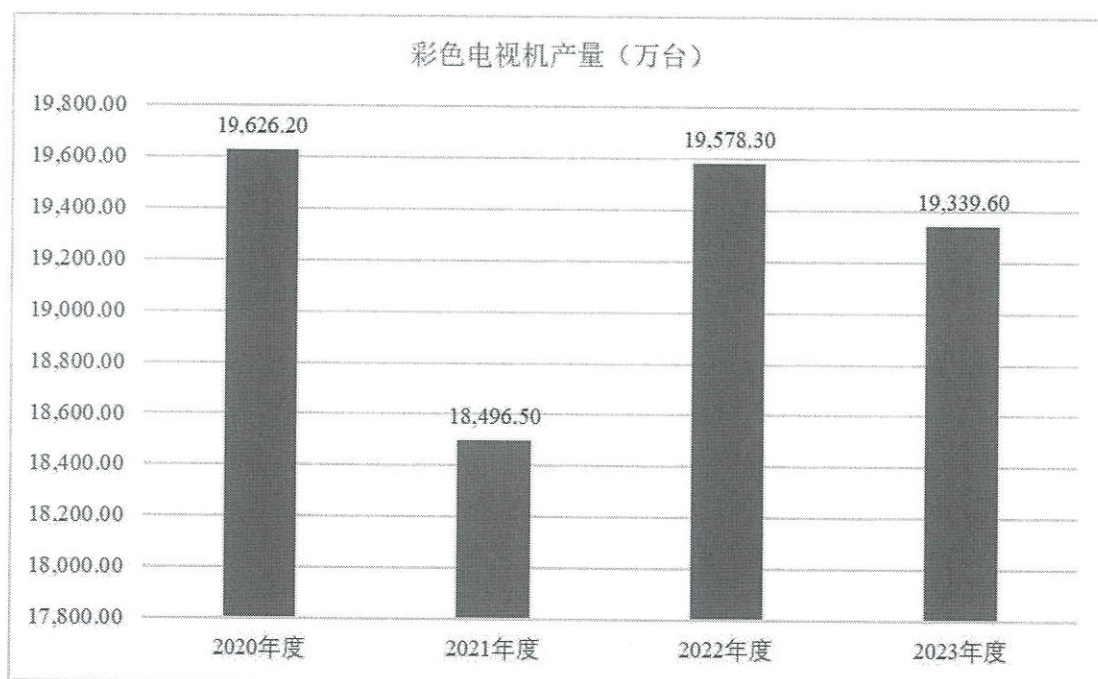
注：数据来源于 2023 年年度报告

如上表所示，公司与同行业可比上市公司主要产品均为消费电子产品结构件，主要应用领域为消费电子行业，但公司产品下游市场主要为电视，同行业可比上市公司下游市场主要为智能手机、电脑等。

(2) 国内电视产量基本保持稳定，智能终端、电脑产量有所下降

1) 电视行业情况

近年来，受国内增量需求不足及海外贸易壁垒影响，我国电视行业总体规模呈现稳定态势。根据国家统计局数据，2020 年至 2023 年，我国彩色电视产量分别为 19,626.20 万台、18,496.50 万台、19,578.30 万台和 19,339.60 万台，2022 年后，国内彩色电视机产量有所回升，具体如下所示：



数据来源：国家统计局

电视行业为公司主要下游市场，近年来其市场容量基本保持不变，故而公司收入规模亦保持温和增长或略微下滑态势。

2) 智能终端行业情况

智能手机作为市场规模庞大、发展成熟的智能终端，随着其普及度触及天花板，近年来智能手机市场总体规模有所收缩。根据 IDC 数据，2020 年至 2023 年，全球智能手机出货量分别为 12.94 亿台、13.58 亿台、12.04 亿台和 11.63 亿台。

随着智能手机趋向大屏化，智能手机功能与平板电脑的重合性以及笔记本电脑走向超薄超轻，消费者对平板电脑的需求有所降低，平板电脑市场总体规模有所收缩。根据 IDC 数据，2020 年至 2023 年，全球平板电脑出货量分别为 1.64 亿台、1.68 亿台、1.62 亿台和 1.29 亿台。

智能终端行业为胜利精密、格林精密等同行可比上市公司主要下游市场，近年来其市场容量呈现下滑趋势，故而上述公司营业收入呈现下降态势，人均收入产值亦总体随之下降。

3) 个人电脑行业情况

随着个人电脑普及率触及行业天花板，消费者增量需求有所降低，近年来个人电脑行业需求有所收缩。根据 IDC 数据，2020 年至 2023 年，全球个人电脑出货量分别为 3.04 亿台、3.50 亿台、3.02 亿台和 2.60 亿台。

个人电脑行业为春秋电子、英力股份等同行可比上市公司主要下游市场，

近年来其市场容量 2021 年增长，随后出现一定程度下滑，故而上述公司营业收入亦呈现 2021 年有所上涨，2022 年、2023 年加速下滑的态势，春秋电子人均收入产值变动趋势亦与之一致。

3. 公司与同行业可比上市公司在主要客户及变动情况对比分析

2020 年度至 2023 年度，公司与同行业可比上市公司主要客户及变化情况如下所示：

公司名称	排名	2023 年度		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		客户名称	占比	客户名称	占比	客户名称	占比	客户名称	占比
公司	1	海信集团	35.66%	海信集团	35.85%	海信集团	41.09%	海信集团	34.20%
	2	TCL 集团	16.25%	TCL 集团	16.27%	TCL 集团	16.16%	TCL 集团	16.10%
	3	京东方集团	15.91%	京东方集团	11.43%	创维集团	5.44%	创维集团	7.24%
	4	创维集团	7.40%	苏州乐轩科 技有限公司	5.50%	苏州乐轩科 技有限公司	4.92%	京东方集团	6.98%
	5	苏州乐轩科 技有限公司	4.59%	创维集团	5.05%	京东方集团	4.97%	康佳集团	4.19%
胜利精密	1	第一名	34.45%	第一名	38.70%	第一名	30.64%	第一名	22.86%
	2	第二名	8.07%	第二名	8.70%	第二名	6.63%	第二名	11.69%
	3	第三名	6.22%	第三名	8.58%	第三名	4.82%	第三名	6.27%
	4	第四名	5.95%	第四名	7.79%	第四名	3.93%	第四名	4.11%
	5	第五名	4.70%	第五名	3.78%	第五名	3.82%	第五名	2.67%
格林精密	1	第一名	27.53%	第一名	29.72%	第一名	29.06%	第一名	24.15%
	2	第二名	22.02%	第二名	27.48%	第二名	13.06%	第二名	18.50%
	3	第三名	15.73%	第三名	7.12%	第三名	10.35%	第三名	14.78%
	4	第四名	6.78%	第四名	6.54%	第四名	8.31%	第四名	9.56%
	5	第五名	3.99%	第五名	5.73%	第五名	8.23%	第五名	5.98%
春秋电子	1	前五名客户销售额占 收入比 80.09%		前五名客户销售额占 收入比为 84.30%		联想集团	30.64%	前五名客户销售额占 收入比为 92.90%	
	2					2-5 名客户销售额占 收入比为 29.00%			
	3								
	4								
	5								
英力股份	1	联宝（合肥） 电子科技有	43.78%	联宝（合肥） 电子科技有	54.62%	联宝（合肥） 电子科技有	56.17%	联宝（合肥） 电子科技有	48.71%

公司名称	排名	2023 年度		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
		客户名称	占比	客户名称	占比	客户名称	占比	客户名称	占比
		限公司		限公司		限公司		限公司	
	2	仁宝集团下属公司	30.41%	仁宝集团下属公司	24.94%	仁宝集团下属公司	24.98%	仁宝集团下属公司	28.80%
	3	纬创资通集团下属公司	10.69%	纬创资通集团下属公司	13.09%	纬创资通集团下属公司	9.32%	纬创集团下属公司	13.74%
	4	华勤集团下属公司	8.87%	华勤集团下属公司	3.27%	宝龙达集团下属公司	3.54%	宝龙达集团下属公司	2.97%
	5	小米通讯下属公司	1.92%	北京田米科技有限公司	0.92%	华勤集团下属公司	2.98%	重庆东矩金属制品有限公司	1.34%

注 1：公司对海信集团的销售额为合并海信视像科技股份有限公司、青岛海信日立空调系统有限公司、青岛海信医疗设备股份有限公司、青岛智动精工电子有限公司、广东海信电子有限公司、广东海信通信有限公司、海信（广东）空调有限公司、贵阳海信电子科技有限公司、贵阳海信电子有限公司、海信空调有限公司、海信（浙江）空调有限公司等公司后销售的金额

注 2：公司对 TCL 集团的销售额为合并 TCL 王牌电器（惠州）有限公司、茂佳科技（广东）有限公司、TCL 电子（香港）有限公司、TCL 商用信息科技（惠州）责任有限公司等公司后销售的金额

注 3：公司对京东方集团的销售额为合并合肥京东方视讯科技有限公司、北京京东方视讯科技有限公司、高创（苏州）电子有限公司、BOE Vision Electronic Technology Mexico, S.A. de C.V. 等公司后销售的金额

注 4：公司对创维集团的销售额为合并深圳创维-RGB 电子有限公司、创维光电科技（深圳）有限公司、创维集团智能科技有限公司、南京创维平面显示科技有限公司、南京创维信息技术研究院有限公司、内蒙古创维智能科技有限公司、广州创维精勤科技有限公司、广州科泰智慧有限公司等公司后销售的金额

注 5：公司对康佳集团的销售额为合并深圳康佳电子科技有限公司、康佳集团股份有限公司、东莞康佳电子有限公司等公司后销售的金额

如上表所示，2020 年度至 2023 年度，公司主要客户结构较为稳定，且为海信集团、TCL 集团、京东方集团等国内知名厂商；胜利精密、格林精密前五大客户销售占比基本保持稳定；春秋电子前五大客户合计销售占比基本保持稳定；英力股份主要客户结构较为稳定。公司与同行业可比上市公司主要客户结构均较为

稳定，变动幅度较小。

4. 公司与同行业可比上市公司在产品销售数量及价格对比分析

2020 年度至 2023 年度，公司与同行业可比上市公司主要产品线（销售收入排名第一且占营业收入比例超过 70%）均为精密金属结构件，其销售数量及价格如下所示：

单位：万件/套、元/每件/每套

公司名称	2023 年度		2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	销售数量	销售价格	销售数量	销售价格	销售数量	销售价格	销售数量	销售价格
公司	2,115.59	74.47	1,778.92	92.15	2,012.15	67.14	2,001.41	59.34
胜利精密	8,564.89	32.59	12,501.74	30.04	16,766.00	25.05	24,299.00	34.20
格林精密	2,537.32	43.95	5,917.67	26.25	5,439.14	25.94	5,257.65	32.66
春秋电子	6,171.51	45.19	6,617.95	48.35	8,147.56	44.98	6,926.45	47.60

注：数据来源为年度报告，英力股份因年度报告未披露销量数据，故未列示
如上所示，2020 年至 2023 年，公司主要产品精密金属结构件销售数量及价格虽有所波动，但销售收入保持稳定。受智能终端行业景气度不佳影响，胜利精密、格林精密主要产品销售数量总体呈现逐年下滑态势，因此销售收入快速下滑。受个人电脑行业景气度波动影响，春秋电子 2021 年度主要产品销售数量有所上涨，随后出现下滑，因此销售收入亦随之变动。

综上所述，公司收入变动趋势、人均收入产值与同行业可比上市公司差异原因主要为主要产品下游细分行业不同。智能终端设备、个人电脑行业规模近年来出现一定程度下滑，因而同行业可比上市公司出现收入规模、人均收入产值的下滑。

（二）结合公司海外市场需求、业务及产能布局、国际贸易政策等，说明公司境外收入占比变动的原因，境外资产管控是否有效，分析海关报关数据、出口退税金额、汇兑损益与公司境外销售规模的匹配性

1. 结合公司海外市场需求、业务及产能布局、国际贸易政策等，说明公司境外收入占比变动的原因，境外资产管控是否有效

2020 至 2024 年 1-3 月，公司境外销售收入情况如下所示：

单位：万元

项目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
境外收入	2,684.45	17,467.03	10,863.20	2,630.65	2,273.88

公司境外收入增长的原因主要系前次募投项目“墨西哥蒂华纳年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目”、“墨西哥华雷斯年产 300 万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目”部分产线进行试生产，产生一定境外收入。

(1) 公司海外市场需求基本稳定

美国市场为全球最大的电视机，彩色电视需求旺盛，且大多通过进口满足。根据美国经济分析局数据，2020年至2024年1-3月，美国进口电视和录像设备金额分别为215.77亿美元、248.21亿美元、216.62亿美元、193.65亿美元和46.88亿美元，进口需求较大。美国市场稳定的需求为公司建设墨西哥工厂提供了广阔的潜在市场。

在国际贸易局势变化的背景下，国内电视机巨头TCL、京东方（BOE）、海信等均赴北美建厂扩产。基于丰富的行业经验与长久的合作历史，公司墨西哥工厂试生产过程中向BOE、TCL、三星等厂商墨西哥生产基地供货。2022年度至2024年3月，因墨西哥工厂部分产线试生产，公司具备一定产能承接海外订单，故而境外销售收入有所增加。

(2) 公司已初步完成海外业务及产能布局

公司2020年度非公开发行股票募集资金投资项目包括“墨西哥蒂华纳年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目”“墨西哥华雷斯年产300万件大屏幕液晶电视精密金属结构件项目”，设计产能合计年产600万件精密金属结构件。

截至2024年4月18日，蒂华纳与华雷斯项目均已建设完毕并达到预定可使用状态，产能合计为年产600万件精密金属结构件，目前已投入使用。此外，2023年1月，越南利通开工建设外观件工厂，目前产能规模30万台/年已建成投产且实现销售，主要客户为韩国三星。

2020年以来，公司逐渐建设海外生产基地，目前已在墨西哥、越南建设三处生产基地，初步完成了海外业务及产能布局。海外生产基地的建设促使公司境外销售收入有所增加。

(3) 国际贸易政策利于公司拓展海外业务

墨西哥毗邻美国，适用《北美自由贸易协定》（NAFTA）、《美墨加协定》

（USMCA），墨西哥向美国销售的电视机享受零关税待遇。在中美贸易摩擦的背景下，全球部分电视机及配套产能开始向墨西哥转移。公司在墨西哥设立生产基地有利于就近向电视机生产商进行配套，利用零关税政策向美国、加拿大市场进行销售，增加境外销售额。

目前，越南向美国销售的电视机关税显著低于中国大陆水平。因此，全球部分电视机及配套产能亦开始向越南进行转移。公司在越南设立生产基地亦可利用越南对美国低关税待遇，增加境外销售额。

（4）公司可以有效管控境外资产

随着公司逐步拓展境外业务布局，公司逐步积累了境外资产经营和管理经验，可以通过人事任免、资金归集、经营审批、审计监察等方式对境外资产进行有效控制。

1) 境内母公司直接委派境外子公司负责人及核心人员

公司委派境内员工赴墨西哥子公司、越南子公司担任境外子公司负责人，其重大经营决策需经境内母公司审批同意，并定期向境内母公司进行述职汇报。除境外子公司负责人外，境外子公司包括生产管理人员、品质管理人员、部分销售人员等核心人员亦均由境内母公司委派。

2) 境内母公司对境外子公司进行财务集中管理

墨西哥子公司财务负责人由境内母公司委派，越南子公司财务负责人暂从当地招聘，财务负责人均由公司财务总监垂直管理，并接受公司财务部的业务管理、指导和监督。境内母公司通过统一的财务管理系统对境外子公司进行管理，可以查询子公司账目情况。境外子公司财务负责人需定期向境内母公司提供财务报表，并由境内母公司编制合并财务报表。

境内母公司对境外子公司实施集中资金管理的政策，对境外子公司的资金进行集中统筹管理和调配。境内母公司将主要资金留存于境内账户，根据境外子公司报批需求对其进行合理资金划账。境外子公司账户仅留存支付日常运转所需资金。

3) 境内母公司对境外子公司重大经营行为进行审批

境外子公司的销售、采购等重大经营行为均由境外子公司提出，并经境内母公司管理层审批通过方可实施。境外子公司的销售、采购行为需通过境内母公司进行报价，并通过新加坡利通公司与客户、供应商进行结算（相关结算人员位于

江苏宜兴）。

4) 境内母公司对境外子公司进行有效审计监察

境内母公司董事长、总经理、财务总监等管理层定期前往境外子公司，了解其经营情况，查看其资产状况，监察其账务资料。同时，公司外聘审计机构亦每年对境外子公司进行年度审计。

综上所述，公司通过人事任免、资金归集、经营审批、审计监察等方式可以有效管控境外资产。

2. 分析海关报关数据、出口退税金额、汇兑损益与公司境外销售规模的匹配性

公司境外销售收入包括境外子公司销售收入和境内公司出口收入。其中，境外子公司生产、销售业务环节均发生在境外，不涉及国内海关报关、退税、外币结汇等流程。境内产品出口收入涉及海关报关数据、出口退税金额、汇兑损益。2020 年至 2024 年 3 月，公司境内产品出口金额如下所示：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
境外子公司销售收入	2,167.02	16,424.44	8,628.47		
境内主体境外销售收入	2,088.78	13,765.30	3,024.69	2,924.48	2,273.88
减：合并收入抵消	1,571.35	12,722.70	789.97	293.83	
境外销售收入合计	2,684.45	17,467.03	10,863.20	2,630.65	2,273.88

(1) 海关报关数据与境外销售规模的匹配性

报告期内，公司境内主体海关报关数据与出口销售收入的匹配情况如下：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
境内主体境外销售收入①	2,088.78	13,765.30	3,024.69	2,924.48	2,273.88
其中：贸易公司境外销售收入	1,571.35	10,605.93	789.97	661.38	
生产型公司境外销售收入	517.43	3,159.37	2,234.72	2,263.10	2,273.88
海关报关数据②	1,691.89	13,203.87	4,145.99	2,776.61	2,161.66
差异（③=①-②）	396.89	561.43	-1,121.30	147.88	112.22

差异构成如下

定制模具收入	369.72	123.05		191.16	
时间性差异	48.13	1,041.20	-1,036.38	-34.90	77.04
出口不免税产品税额	-59.55	-548.03	-62.20	-20.98	
其他	38.59	-54.79	-22.72	12.59	35.18
小 计	396.89	561.42	-1,121.30	147.88	112.22

海关出口数据与公司出口销售收入主要差异原因如下：

1) 定制模具收入差异：公司客户定制模具用于生产客户 ODM/OEM 产品业务，该项业务不进行模具实物的转移，无需进行报关和申报出口退税。

2) 时间性差异：主要系在墨西哥工厂建成之前，部分海外销售产品由国内生产后出售给海外子公司，然后再销售给终端客户。寄售制模式下，公司产品收入确认晚于报关出口日期，形成时间性差异。

3) 出口不免税产品税额差异：公司出口的电感、电镀锌材、静电喷涂粉体等产品有特殊海关报关编码，出口不免除增值税，增值税计入海关报关数据。2021 年至 2024 年 3 月海关出口数据包含不免税产品的增值税分别为 20.98 万元、62.20 万元、548.03 万元和 59.55 万元。

4) 其他差异：主要系汇率差异。

综上，报告期内，公司境内主体海关报关数据与境外销售规模具有匹配性。

(2) 出口退税数据与境外销售规模的匹配性

公司境内出口主体为江苏利畅国际贸易有限公司（以下简称利畅贸易公司）和母公司利通电子公司，分别为贸易型出口主体和生产型出口主体。

1) 利畅贸易公司出口退税

利畅贸易公司出口退税金额为经主管退税机关批准后的相应进项税额，具体如下：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度
贸易公司境外销售收入①	1,571.35	10,605.93	789.97	661.38
境外销售对应采购额②	1,474.50	10,398.40	710.18	585.60
减：不免不退采购额③	462.00	3,853.78	323.39	56.71
境外销售可退税采购额④=②-③	1,012.51	6,544.62	386.79	528.89

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度
减：当期单证不全下期申报		1,308.73	395.88	528.89
减：当期单证不全截至目前尚未申报	1,012.51	4,705.90	13.54	
加：上期单证不全当期申报	1,308.73	526.51	398.13	
本期申报的增值税出口退税采购额⑤	1,308.73	1,056.50	375.50	
适用的退税率⑥	13%	13%	13%	13%
测算本期申报的增值税出口退税金额⑦=⑤*⑥	170.13	137.34	48.82	
本期收到的增值税出口退税金额⑧	117.23	136.23	51.56	
期末应收增值税出口退税金额⑨	52.37			
测算出口退税金额与实收出口退税金额差异⑩=⑦-⑧-⑨	0.53	1.12	-2.74	
差异率⑪=⑩/⑧	0.45%	0.82%	-5.32%	

报告期各期，公司出口退税与境外销售对应的销售额、采购额基本匹配，测算差异率分别为 0、-5.32%、0.82%、0.45%，差异主要系存在少部分产品退税率为 3%或 9%。

2) 母公司利通电子公司出口退税

母公司利通电子公司出口退税数据与出口销售收入的匹配情况如下：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
生产型公司免抵退申报收入①	332.06	3,054.66	1,787.77	987.66	2,075.61
出口退税金额②	43.17	397.11	232.41	128.40	269.83
出口退税金额占免抵退申报收入的比率③=②/①	13.00%	13.00%	13.00%	13.00%	13.00%
外销收入④	517.43	3,159.37	2,234.72	2,263.10	2,273.88
生产型公司外销收入中不可免抵退收入⑤		59.74	166.55	104.46	
上年外销收入本年申报⑥	311.66	895.08	1,105.96	190.11	37.57
上年外销收入次年申报⑦		306.11	904.45	1,109.01	198.04
本年外销收入尚未申报⑧	127.29	515.20	566.75	14.64	10.17
模具收入⑨	369.72	123.05		191.16	
经调整后的母公司申报的外销收入⑩=④+⑥-⑤-⑦-⑧-⑨	332.09	3,050.35	1,702.93	1,033.93	2,103.23

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
经调整后的母公司申报的外销收入与免抵退申报收入的差异 ⑪=⑩-①	0.02	-4.31	-84.83	46.27	27.63
差异率⑫=⑪/④		-0.14%	-3.80%	2.04%	1.22%

报告期内，公司申报免抵退税额与出口退税金额无差异。公司境外销售收入与免抵退申报收入基本匹配，经调整后报告期各期差异率仅为 1.22%、2.04%、-3.80%、-0.14%。差异主要系模具收入差异、时间性差异和不可免抵退收入影响。

(3) 汇兑损益与境外销售规模的匹配性

报告期内，公司境内主体主要通过 FOB 模式向境外客户进行销售，并以美元进行结算。公司境内主体财务报表汇兑损益与境外销售收入的匹配如下：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
汇兑损益（负数代表收益）	-89.98	-119.42	-183.31	78.21	157.04
境内主体境外销售收入	2,088.78	13,765.30	3,024.69	2,924.48	2,273.88
汇兑损益占境外销售收入的比重	-4.31%	-0.87%	-6.06%	2.67%	6.91%

公司境内主体境外销售收入以美元结算为主，2020 年至 2024 年 3 月，美元兑人民币汇率整体呈现先降低后升高的态势，具体如下所示：



注：数据来源于中国外汇交易中心

如上所示，公司汇兑收益变动趋势与境内主体境外销售收入、美元汇率波动

情况相匹配。

综上所述，海关报关数据、出口退税金额、汇兑损益与公司境外销售规模相匹配。

（三）结合公司产品定价模式及成本结构，量化分析公司毛利率波动以及2023年净利润大幅下降的原因，分析与同行业可比公司的差异情况及原因

1. 结合公司产品定价模式及成本结构量化分析公司毛利率波动的原因

报告期内，公司综合毛利率分别为 15.66%、15.93%、16.33%、16.09%和 25.20%，2020 年度至 2023 年度，报告期间内毛利率基本保持稳定。2024 年 1-3 月，因算力业务毛利率较高，公司综合毛利率增幅较大。2020 年度至 2024 年 3 月，公司分产品毛利率情况如下所示：

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
精密金属结构件	11.99%	15.12%	16.16%	14.93%	15.81%
电子元器件	30.93%	17.61%	26.09%	12.86%	13.31%
模具	11.47%	15.75%	2.42%	48.20%	29.33%
底座	-23.92%	-3.00%	-12.31%	-3.05%	14.24%
算力租赁	11.47%	11.08%			
其他	87.25%	47.65%	21.40%	27.16%	13.59%
综合毛利率	25.20%	16.09%	16.33%	15.93%	15.66%

公司产品属于定制化产品，其销售单价根据终端产品结构设计电镀锌板设计厚度、散热速度、功能性结构设计偏好、辅材要求、工序复杂程度等确定，价格主要受上下游供求关系、原材料价格、产品特定、订单规模、付款条件等因素影响。

报告期内，公司的主要产品包括精密金属结构件、电子元器件（磁性元器件和微波铁氧体器件）及算力租赁，其销售收入占公司销售收入的比重分别为 80.25%、83.34%、90.52%、92.84%和 80.66%，为影响公司毛利率主要业务类型。

（1）精密金属结构件

1) 毛利率波动原因

报告期内，公司精密金属结构件单位售价、成本构成及毛利率变动情况如下：

单位：元/件、%

项 目	2024 年 1-3 月		2023 年度		2022 年度		2021 年度		2020 年度
	金额	增长率	金额	增长率	金额	增长率	金额	增长率	金额
单位售价	69.22	-7.05	74.47	-19.19	92.15	37.25	67.14	13.14	59.34
单位成本	60.93	-3.61	63.21	-18.18	77.25	35.25	57.12	14.33	49.96
-单位直接材料	42.51	2.32	41.55	-14.19	48.42	31.55	36.81	25.21	29.40
-单位直接人工	6.73	-12.16	7.66	-33.78	11.57	59.90	7.23	-8.94	7.94
-单位制造费用	11.69	-16.51	14.00	-18.93	17.26	32.05	13.07	3.61	12.62
单位毛利	8.29	-26.37	11.26	-24.39	14.90	48.68	10.02	6.82	9.38
毛利率	11.99	-20.70	15.12	-6.44	16.16	8.24	14.93	-5.57	15.81

如上表所示，2020 年度至 2023 年度，公司精密金属结构件毛利率相对稳定，单位售价与单位成本变动幅度基本相当。2024 年 1-3 月，精密金属结构件单位售价降低 7.05%，其单位直接成本依然呈现上涨趋势，因此单位成本仅下降 3.61%，导致 2024 年 1-3 月精密金属结构件毛利率下降 20.70%。

报告期内，直接材料为精密金属结构件主要成本构成且占比稳定。公司精密金属结构件单位成本主要随主要原材料镀锌板价格变动而变化，2022 年直接材料占比出现小幅下降主要系主要原材料镀锌板自 2022 年 6 月起市场价格下降明显所致。

2020 年至 2022 年，随着大尺寸产品销售占比增长，精密金属冲压结构件的单位售价、单位成本均呈现增长态势，导致毛利率相对平稳。2023 年至 2024 年 3 月，随着国内电视机产业链外移加速，国内精密金属结构件订单缩减，价格下降，因此毛利率水平收窄。

2) 毛利率与同行业可比上市公司差异情况及原因

公司与同行业可比上市公司精密结构件毛利率比较情况如下：

单位：%

公司名称	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
胜利精密	8.12	9.96		
格林精密	16.40	19.23	21.37	27.30
春秋电子	17.28	18.92	15.12	17.25
英力股份	12.00	6.50	11.86	15.33

公司名称	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
平均毛利率	13.45	13.65	16.12	19.96
公司	15.12	16.16	14.93	15.81

注：数据来源为上市公司公开披露。胜利精密数据为精密金属结构件及结构模组、塑胶结构件及结构模组等毛利率，2020 年度与 2021 年度该公司产品分类为移动终端、智能制造和新能源，与公司分类可比性较低故未取相关数据；格林精密数据为智能家居、智能手机、平板电脑、可穿戴设备结构件等毛利率；春秋电子数据为笔记本电脑及其他电子消费品的结构件模组及相关精密模具毛利率；英力股份数据为笔记本电脑结构件模组及相关精密模具毛利率

如上所示，公司与同行业可比上市公司精密金属结构件或类似业务毛利率不存在重大差异。除 2022 年外，公司毛利率变化趋势与同行业可比上市公司基本一致。2022 年度，公司下游行业景气度较高，精密金属结构件单位售价上涨较快，因此毛利率较高。

(2) 电子元器件

1) 毛利率波动原因

报告期内，公司电子元器件单位售价、成本构成及毛利率变动情况如下：

单位：元/件、%

类 别	2024 年 1-3 月		2023 年度		2022 年度		2021 年度		2020 年度
	金额	增长率	金额	增长率	金额	增长率	金额	增长率	金额
单位售价	2.75	26.15	2.18	-5.22	2.30	37.72	1.67	15.17	1.45
单位成本	1.90	6.15	1.79	5.29	1.70	16.44	1.46	16.80	1.25
-单位直接材料	1.08	-0.91	1.09	12.64	0.96	22.30	0.79	24.16	0.63
-单位直接人工	0.48	17.14	0.41	10.26	0.38	38.69	0.27	5.06	0.26
-单位制造费用	0.34	15.71	0.29	-18.46	0.36	-9.77	0.40	10.73	0.36
单位毛利	0.85	117.95	0.39	-35.00	0.60	185.71	0.21	5.00	0.2
毛利率	30.93	75.64	17.61	-32.50	26.09	102.88	12.86	-3.38	13.31

报告期内，公司电子元器件中磁性元器件和微波铁氧体器件的销售情况如下：

单位：万元、%

类 别	2024 年 1-3 月			2023 年度		
	销售金额	销售占比	毛利率	销售金额	销售占比	毛利率
磁性元器件	3,705.51	84.07	23.47	14,966.32	85.63	9.75
微波铁氧体器件	702.01	15.93	70.29	2,512.25	14.37	64.44
合 计	4,407.51	100.00	30.93	17,478.58	100.00	17.61

(续上表)

类 别	2022 年度			2021 年度		
	销售金额	销售占比	毛利率	销售金额	销售占比	毛利率
磁性元器件	16,668.14	85.86	19.08	14,871.36	97.27	12.13
微波铁氧体器件	2,746.15	14.14	68.67	417.71	2.73	38.91
合 计	19,414.29	100.00	26.09	15,289.07	100.00	12.86

(续上表)

类 别	2020 年度		
	销售金额	销售占比	毛利率
磁性元器件	13,451.01	100.00	13.31
微波铁氧体器件			
合 计	13,451.01	100.00%	13.31

如上表所示，公司电子元器件包括宜兴奕铭光电科技有限公司（以下简称宜兴奕铭公司）生产的磁性元器件与南京金宁微波有限公司（以下简称金宁微波公司）（2021 年 9 月纳入合并报表范围）生产的微波铁氧体器件。公司磁性元器件（电感器、电子变压器）产品主要应用于电视机、LED 照明、传感器等领域，产品种类及规格型号繁多，毛利率波动较大；微波铁氧体器件主要应用于雷达、导弹、卫星通信等领域，毛利率较高。2022 年度至 2024 年 1-3 月，微波铁氧体器件销售增长带动电子元器件毛利率升高。磁性元器件主要材料包括软磁芯材料（铁氧体）和铜金属线圈。2023 年度，铁矿石价格上涨，导致磁性元器件单位成本上涨，但受市场竞争加剧影响，产品售价下降，从而导致磁性元器件毛利率大幅下滑。

2) 与同行业可比上市公司差异情况及原因

公司与同行业可比上市公司电子元器件毛利率比较情况如下：

公司名称	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
可立克（002782.SZ）	11.85%	14.85%	18.75%	25.58%
公司	17.61%	26.09%	12.86%	13.31%

注：数据来源为年度报告，深圳可立克科技股份有限公司 2024 年一季报未披露细分产品明细

公司与同行业可比上市公司电子元器件产品毛利率存在一定差异。深圳可立克科技股份有限公司电子元器件主要用于计算机、通信及其他电子设备，与公司产品下游应用领域存在一定差异。2020 度、2021 年度，公司毛利率水平低于同行业可比上市公司，2022 年及以后，公司电子元器件毛利率大幅升高，主要系公司收购金宁微波后，产品销售扩展至雷达、通信及高端医疗设备等高毛利领域。

(3) 算力租赁业务

报告期内，公司算力租赁业务毛利率变动情况如下：

单位：万元

收入金额		成本金额		毛利率	
2023 年度	2024 年 1-3 月	2023 年度	2024 年 1-3 月	2023 年度	2024 年 1-3 月
731.43	2,194.29	650.41	1,942.64	11.08%	11.47%

公司算力业务在国内和新加坡开展，客户包括众多知名信息技术公司，业务需求旺盛，业务毛利率相对稳定。算力设备销售及采购价格均根据市场价格协商确定。

从事算力租赁上市公司鸿博股份有限公司（002229.SZ）、中贝通信集团股份有限公司（603220.SH）未单独列示算力业务毛利率。同行业可比上市公司仅鸿博股份在公开信息中披露：“2023 年 5 月共产生项目收入 75.47 万元，扣除当月上述成本后，5 月份实现项目毛利 12.51 万元。”据此测算鸿博股份算力租赁业务毛利率为 16.58%，与公司毛利率不存在显著差异。

2. 2023 年净利润大幅下降的原因

公司 2023 年与上年同期相比的利润变动情况如下表：

单位：万元

项 目	2023 年度	2022 年度	变动金额	变动比例
营业总收入	189,311.95	202,542.52	-13,230.58	-6.53%

项 目	2023 年度	2022 年度	变动金额	变动比例
营业成本	185,388.24	195,801.77	-10,413.53	-5.32%
毛利	3,923.70	6,740.75	-2,817.05	-41.79%
利润总额	4,509.42	7,556.68	-3,047.26	-40.33%
净利润	3,901.98	6,542.45	-2,640.47	-40.36%

如上表所示，公司 2023 年度净利润为 3,901.98 万元，同比下滑 40.36%，主要系国内电视机产业链外移加速，市场竞争加剧，公司主要产品订单数量减少，销售价格、毛利率因此出现下滑。2023 年度，公司主要精密金属结构件平均售价为 74.47 元/件，较 2022 年下降 19.19%，导致公司 2023 年净利润大幅下降。

2023 年度，同行业可比上市公司同样出现业绩大规模下滑情况，公司盈利能力仍优于同行业可比上市公司，公司净利润与同行业上市公司比较情况如下：

单位：万元

公司名称	2023 年度	2022 年度	变动金额	变动比例
春秋电子	-184.57	13,448.77	-13,633.35	-101.37%
格林精密	1,297.86	11,587.95	-10,290.09	-88.80%
胜利精密	-92,759.98	-24,905.53	-67,854.44	-272.45%
英力股份	-3,719.03	-2,911.95	-807.09	-27.72%
平均值				-122.59%
公司	3,901.98	6,542.45	-2,640.47	-40.36%

（四）公司经营活动产生的现金流净额与净利润存在差异的具体影响因素

报告期内，公司净利润与经营活动现金流量差异情况具体如下表所示：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
净利润（1）	3,450.46	3,901.98	6,542.45	5,724.89	4,369.97
经营活动产生的现金流量净额（2）	51,712.90	73,240.50	15,493.53	7,610.33	-4,357.77
差异（3）=（2）-（1）	48,262.44	69,338.52	8,951.08	1,885.44	-8,727.74

经营活动现金净流量和净利润的关系如下：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
净利润	3,450.46	3,901.98	6,542.45	5,724.89	4,369.97
加：资产减值准备	-22.61	1,546.64	2,431.38	1,599.68	1,400.87
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	2,664.47	8,461.19	7,518.70	6,194.89	5,365.94
使用权资产折旧	270.64	673.19	377.66	358.32	0.00
无形资产摊销	59.69	213.60	215.14	220.16	172.57
长期待摊费用摊销	304.01	223.12	473.79	241.52	115.91
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失（收益以“-”号填列）	-7.72	-360.34	-643.73	-440.27	35.61
固定资产报废损失（收益以“-”号填列）	0.52	8.44	44.15	1.77	15.23
公允价值变动损失（收益以“-”号填列）		0.64	-347.31	-572.37	
财务费用（收益以“-”号填列）	554.60	1,651.70	1,519.74	2,215.92	1,507.70
投资损失（收益以“-”号填列）	54.56	-115.59	-890.91	74.06	-20.46
递延所得税资产减少（增加以“-”号填列）	-168.84	687.35	222.25	-809.85	-589.34
递延所得税负债增加（减少以“-”号填列）	-1.28	-5.11	-29.57	22.78	
存货的减少（增加以“-”号填列）	5,539.53	-1,682.91	-2,320.85	-6,726.69	-382.32
经营性应收项目的减少（增加以“-”号填列）	-9,878.72	30,198.78	-3,914.69	-601.42	-30,974.94
经营性应付项目的增加（减少以“-”号填列）	48,893.59	27,095.04	4,318.05	106.94	14,625.49
其 他		742.79	-22.72		
经营活动产生的现金流量净额	51,712.90	73,240.50	15,493.53	7,610.33	-4,357.77

1. 2020 年经营活动产生的现金流净额与净利润差异影响因素

2020 年度的经营活动现金净流量低于同期净利润 8,727.74 万元，主要影响因素系固定资产折旧、经营性应收项目的增加和经营性应付项目的增加。具体如下：(1) 固定资产累计折旧 5,365.94 万元未有现金流出；(2) 通过质押应收票据开具应付票据给供应商，应收票据期末较 2019 年增长 34,702.79 万元，使经营性应收项目增加 34,769.40 万元，相应减少经营活动现金流量 34,769.40 万元；(3) 应付票据期末较 2019 年增长 16,763.94 万元，使经营性应付项目增加 16,953.84 万元，相应增加经营活动现金流量 16,953.84 万元。

2. 2021 年经营活动产生的现金流净额与净利润差异影响因素

2021 年的经营活动现金净流量与同期净利润较为匹配，经营活动现金净流量略高于同期净利润 1,885.44 万元，主要影响因素系固定资产折旧、财务费用、存货的增加。具体如下：(1) 固定资产累计折旧 6,194.89 万元未有现金流出；(2) 财务费用主要系银行借款利息支出，相应增加经营活动现金流量 2,215.92 万元；(3) 公司为应对毛利率下滑的风险，逐步扩大了产品尺寸，导致 2021 年末存货较 2020 年末增加 6,726.69 万元，相应减少经营活动现金流量 6,726.69 万元。

3. 2022 年经营活动产生的现金流净额与净利润差异影响因素

2022 年度的经营活动现金净流量高于同期净利润 8,951.08 万元，主要影响因素系固定资产折旧、经营性应收项目的增加、经营性应付项目的增加。具体如下：(1) 2022 年营业收入较 2021 年增长 12.24%，使经营性应收项目增加 3,914.69 万元，相应减少经营活动现金流量 3,914.69 万元；(2) 生产规模扩大，2022 年末存货较 2021 年末增加 2,320.85 万元，同时因公司材料采购、生产设备的增加，导致 2022 年末应付账款较 2021 年末增加 4,274.20 万元，固定资产累计折旧 7,518.70 万元，合计增加经营活动现金流量 11,792.90 万元。

4. 2023 年经营活动产生的现金流净额与净利润差异影响因素

2023 年度的经营活动现金净流量高于同期净利润 69,338.52 万元，主要影响因素系经营性应收项目的减少、经营性应付项目的增加。具体如下：(1) 受经济环境影响，2023 年营业收入较 2022 年下降 6.53%，青岛海信电器股份有限公司、TCL 王牌电器（惠州）有限公司的销售订单减少及上年年末应收票据到期托收导致 2023 年末应收账款和应收票据分别减少 1,294.07 万元和 30,630.86 万元，相应增加经营活动现金流量 31,924.93 万元；(2) 子公司上海世纪利通数据服务有限公司（以下简称世纪利通公司）预收租赁款，导致其他非流动负债较 2022 年增加 38,981.15 万元，相应增加经营活动现金流量 38,981.15 万元。

5. 2024 年 1-3 月经营活动产生的现金流净额与净利润差异影响因素

2024 年第一季度的经营活动现金净流量高于同期净利润 48,262.44 万元，主要影响因素系经营性应付项目的增加。具体如下：(1) 子公司 LETACT CLOUD PTE. LTD.（以下简称利通云公司）收到客户预付的算力设备租赁款，导致合同负债较 2023 年增加 100,136.88 万元，相应增加经营活动现金流量 100,136.88 万元；(2) 利通云公司预付供应商算力设备服务费，导致预付账款较 2023 年增加

52,118.15 万元，相应减少经营活动现金流量 52,118.15 万元。

（五）核查程序和核查结论

针对上述事项，我们主要实施了以下核查程序：

1. 获取公司 2020-2023 年度花名册、劳务外包人数清单，查询公司同行业可比上市公司年报等公开披露材料，分析人均收入产值与同行业可比上市公司差异原因；

2. 获取公司销售收入成本明细表，比较分析报告期内主要产品销售单价、产品成本、毛利率变动情况；

3. 获取公司海关出口数据，与公司境外销售收入对比，查看是否存在异常；

4. 获取公司出口退税汇总申报表，与公司境外销售收入对比，查看是否存在异常；

5. 获取公司汇兑损益台账，检查汇兑损益的计算方法和所用的汇率，并与公开市场汇率进行比较，重新计算复核汇兑损益计算过程的准确性，了解引起汇兑损益的变化原因并分析其合理性；

6. 查看公司同行业可比公司业绩变动情况，查询可比公司主要产品的产品价格、应用领域以及毛利率等相关信息，分析公司毛利率与同行业可比公司存在差异的原因及合理性；

7. 取得并查阅公司 2020 年度-2023 年度、2024 年第一季度的现金流量表，分析公司经营活动现金流入、流出构成，并分析现金流量表补充资料各明细在报告期内变动的原因及合理性；

8. 访谈公司管理层，了解经营活动现金流量净额变动以及净利润变动的原因。

经核查，我们认为：

1. 报告期内，公司收入变动趋势、人均收入产值与同行业可比上市公司差异具有合理原因；

2. 报告期内，海关出口数据与公司境外销售收入匹配，存在小额差异，差异具有合理性；

3. 公司申报免抵退税额与出口退税金额无差异，境外销售收入与免抵退申报收入基本匹配，略有差异，差异具有合理性；

4. 公司汇兑损益受汇率变动、各时点外币货币性资产金额等多种因素的影响

响，汇兑损益与境外销售收入之间不存在严格的匹配关系，但公司汇兑损益变动趋势与汇率、各期末外币资产金额等趋势一致；

5. 公司毛利率波动合理，2023 年净利润下滑与行业发展趋势一致；

6. 报告期内经营活动产生的现金流量净额与净利润的差异主要系经营性应收项目、经营性应付项目、存货、财务费用、固定资产折旧等项目变动所致，差异形成的原因具备合理性。

4.2 根据申报材料，1) 2020-2023 年度，公司货币资金余额分别为 11,255.10 万元、70,504.27 万元、39,967.13 万元和 66,416.21 万元，公司银行借款余额分别为 37,565.52 万元、72,766.38 万元、39,703.14 万元和 75,086.6 万元。2) 2020-2023 年，公司应收款项、应收票据、应收款项融资金额较大，合计占收入的比例分别为 60.18%、61.52%、78.21%和 40.41%，其中公司应收票据及应收款项融资由银行承兑汇票和商业承兑汇票组成。3) 广州创维精勤科技有限公司成立于 2022 年 8 月，截至 2023 年末，公司对其应收款项为 5,523 万元。4) 2020-2023 年度，公司存货账面价值分别为 32,849.68 万元、38,300.55 万元、38,925.31 万元和 38,925.00 万元，存货跌价损失分别为-1,059.33 万元、-1,246.05 万元、-1,696.09 万元、-1,683.21 万元。

请发行人说明：（1）公司同时维持较高货币资金与有息债务的原因及合理性，与同行业可比公司是否存在较大差异，报告期内货币资金规模与利息收入、有息负债规模与利息费用是否匹配，说明公司后续资金使用计划安排；（2）公司主要应收账款客户销售金额、交易内容、信用期情况，说明应收账款金额变动的原因；结合应收账款回款情况、同行业公司坏账实际计提比例等，说明公司坏账准备计提是否充分；（3）公司应收票据、应收款项融资的具体内容，包括票据主要交易对手方，账龄，逾期情况，到期托收、贴现、转让及背书等，是否存在商业承兑票据到期未能兑现的情况，是否涉及“票据池”业务或电子债权凭证；（4）广州创维精勤科技有限公司与公司交易的具体内容，存在大额应收项目的原因，是否存在关联关系；（5）结合公司在手订单情况、存货库龄、存货期后结转情况等，分析公司存货跌价计提是否充分。

请保荐机构及申报会计师对问题 4.1-4.2 进行核查并发表明确意见。（审核问询函第 4.2 条）

（一）公司同时维持较高货币资金与有息债务的原因及合理性，与同行业可比公司是否存在较大差异，报告期内货币资金规模与利息收入、有息负债规模与利息费用是否匹配，说明公司后续资金使用计划安排

1. 公司同时维持较高货币资金与有息债务的原因及合理性，与同行业可比上市公司存在一定差异

2020至2024年3月末，公司货币资金与有息负债情况如下：

单位：万元

项目	2024年3月末	2023年末	2022年末	2021年末	2020年末
货币资金（A）	134,009.64	66,416.21	39,967.13	70,504.27	11,255.10
短期借款（B）	87,782.46	71,086.60	39,703.14	72,766.38	37,565.52
长期借款（C）	4,000.00	4,000.00			
租赁负债（D）	8,732.12	8,556.49	228.45	685.37	
有息负债小计（E=B+C+D）	100,514.58	83,643.09	39,931.59	73,451.75	37,565.52

如上所示，公司2021年末、2023年末及2024年3月末，存在同时维持较高货币资金与有息债务的情况。

2021年12月末完成非公开发行股票，净募资51,130.42万元，尚未大规模投入使用，但公司为支持2020年非公开发行股票募投项目发展，预先投入导致增加短期借款35,200.86万元，故2021年末货币资金余额与有息债务均维持较高水平。

2023年下半年，公司开始进入算力租赁业务领域，除自有资金外，主要采取债务融资方式及收取客户预付款项的方式支持算力设备采购，公司货币资金与有息负债因而快速增长。

2024年1-3月，公司有息负债继续增加，主要原因系算力租赁业务投资金额较高，且预付供应商采购货款与预收客户租赁款存在时间性差异，为保证具有足够资金支付采购款，公司增加短期借款。公司2024年3月末预收算力租赁款（14,085.30万美元）并同时预付算力设备采购款（9,000.00万美元），故公司2024年3月末货币资金余额与有息债务均维持较高水平。

综上，公司同时维持较高货币资金与有息债务具有合理性。

公司与同行业可比上市公司货币资金与有息债务情况对比如下：

单位：万元

公司	项目	2024年3月末	2023年末	2022年末	2021年末	2020年末
胜利精密	货币资金	45,243.64	37,771.71	51,423.99	39,268.06	134,018.24
	有息负债	186,999.63	194,573.75	211,800.50	228,220.74	256,626.41
	货币资金/ 有息负债	24.19%	19.41%	24.28%	17.21%	52.22%
格林精密	货币资金	88,219.66	93,614.94	89,640.54	69,860.18	39,851.30
	有息负债		219.72	1,281.18	699.11	
	货币资金/ 有息负债		42606.47%	6996.72%	9992.73%	
春秋电子	货币资金	88,510.88	75,069.34	46,319.29	67,971.78	52,361.82
	有息负债	135,353.01	130,894.66	101,543.00	93,226.98	89,601.64
	货币资金/ 有息负债	65.39%	57.35%	45.62%	72.91%	58.44%
英力股份	货币资金	14,102.15	8,254.66	13,671.79	14,386.26	2,255.89
	有息负债	54,698.67	47,526.30	41,692.67	40,476.95	15,330.38
	货币资金/ 有息负债	25.78%	17.37%	32.79%	35.54%	14.72%
公司	货币资金	134,009.64	66,416.21	39,967.13	70,504.27	11,255.10
	有息负债	100,514.58	83,643.09	39,931.59	73,451.75	37,565.52
	货币资金/ 有息负债	133.32%	79.40%	100.09%	95.99%	29.96%

注：数据来源为年报，有息负债=短期借款+长期借款+租赁负债+应付债券

如上所示，除春秋电子货币资金与有息债务水平均较高外，其他同行业可比上市公司不存在上述情形，公司与之存在一定差异。

2. 报告期内货币资金规模与利息收入相匹配、有息负债规模与利息费用相匹配

(1) 公司货币资金规模与利息收入相匹配

2020至2024年3月，公司各期末货币资金规模与利息收入匹配性分析如下所示：

单位：万元

项目	2024年1-3月 /末	2023年度/ 末	2022年度/ 末	2021年度/ 末	2020年度/ 末
货币资金余额(A)	134,009.64	66,416.21	39,967.13	70,504.27	11,255.10
银行存款利息收入(B)	90.41	425.75	161.75	161.29	175.64

项目	2024年1-3月 /末	2023年度/ 末	2022年度/ 末	2021年度/ 末	2020年度/ 末
利息率 (B/A)	0.36%	0.80%	0.29%	0.39%	1.11%

注：当期货币资金余额=（期初余额+期末余额）/2，2024年1-3月利息率已经年化处理，公司2022年度利息率较低的原因系公司购买短期理财产品，其收益238.15万元计入投资收益而非利息收入

公司存款方式包括活期存款、协定存款、七天通知存款、定期存款等形式，中国人民银行公布的存款基准利率情况如下表所示：

项目	活期存款	协定存款	七天通知 存款	3个月定 期存款	6个月定 期存款	1年定期 存款
基准利率	0.35%	1.15%	1.35%	1.10%	1.30%	1.50%

如上所示，除2022年度外，公司货币资金利息率高于活期存款利率，利率水平合理，货币资金规模与利息收入具有匹配性。2022年度公司货币资金利息率低于活期存款利率主要原因系2021年12月募集资金到账后，公司使用闲置募集资金进行现金管理，产生的理财收益计入投资收益，未纳入上述测算所致。

(2) 有息负债规模与利息费用相匹配

2020至2024年3月，公司各期末有息负债规模与利息费用匹配性分析如下所示：

单位：万元

项目	2024年1-3月 /末	2023年度/ 末	2022年度/ 末	2021年度/ 末	2020年度/ 末
有息负债金额 (A)	100,514.58	83,643.09	39,931.59	73,451.75	37,565.52
利息费用 (B)	738.68	1,749.66	1,755.51	2,127.91	1,350.65
利息费用率 (B/A)	3.21%	2.83%	3.10%	3.83%	3.88%

注：当期有息负债余额=（期初余额+期末余额）/2，2024年1-3月利息费用率已经年化处理

公司有息负债包括短期借款、长期借款、租赁负债等形式，中国人民银行公布的LPR（贷款市场报价利率）情况如下表所示：

项目	2024年3月末	2023年末	2022年末	2021年末	2020年末
1年期 LPR	3.45%	3.45%	3.65%	3.80%	3.85%
5年期以上 LPR	3.95%	4.20%	4.30%	4.65%	4.65%

如上所示，公司有息负债利息费用率变动趋势与LPR变动趋势基本一致。2020年度及2021年度，公司有息负债利息费用率接近中国人民银行1年期LPR水平。2022年度至2024年3月，公司有息负债利息费用率低于中国人民银行1年期LPR水平主要系年内借款时点发生较晚等因素。综上，公司有息负债规模与利息费用相匹配。

3. 公司后续资金使用计划安排

公司后续将平衡巩固精密金属结构件业务和拓展算力业务的发展，合理安排公司资金，保证各项业务具有足够的资金支持。

(二) 公司主要应收账款客户销售金额、交易内容、信用期情况，说明应收账款金额变动的原因；结合应收账款回款情况、同行业公司坏账实际计提比例等，说明公司坏账准备计提是否充分

1. 公司主要应收账款客户销售金额、交易内容、信用期情况，说明应收账款金额变动的原因

报告期内，公司应收账款波动情况如下：

单位：万元、%

项目	2024年3月末		2023年末		2022年末		2021年末		2020年末
	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额	变动率	金额
应收账款余额	51,293.30		58,023.08	-2.18	59,317.15	3.13	57,518.10	26.78	45,369.38
销售收入	42,785.03		189,311.95	-6.53	202,542.52	12.24	180,449.57	9.52	164,761.62

注：因公司销售存在季节性因素，未对2024年1-3月/末数据进行年化处理
如上所示，2020至2023年末，公司应收账款与销售收入变动方向一致。
报告期内主要应收账款客户具体情况如下：

单位：万元

期间	序号	单位名称	账面余额	信用期	主要交易内容	销售金额
2024年3月末	1	创维集团有限公司	11,275.55	3个月	精密金属冲压结构件、模具	2,971.12
	2	TCL王牌电器(惠州)有限公司	7,036.03	2个月	精密金属冲压结构件、模具	3,473.79
	3	青岛海信电器股份有限公司	6,091.23	1个月	精密金属冲压结构件、电子元器件	9,198.74
	4	高创(苏州)电子有限公司	5,023.82	3个月	精密金属冲压结构件	4,457.36

期间	序号	单位名称	账面余额	信用期	主要交易内容	销售金额
	5	上海华讯网络系统有限公司		验收后 3 个工作日	算力服务器	2,512.75
	合计		29,426.64			22,613.76
2023 年末	1	TCL 王牌电器(惠州)有限公司	11,254.50	2 个月	精密金属冲压结构件、模具	25,357.42
	2	创维集团有限公司	11,609.85	3 个月	精密金属冲压结构件、模具	13,635.26
	3	青岛海信电器股份有限公司	6,229.71	1 个月	精密金属冲压结构件、电子元器件	63,138.01
	4	高创(苏州)电子有限公司	5,537.60	3 个月	精密金属冲压结构件	15,476.07
	5	BOE VISION ELECTRONIC TECHNOLOGY MEXICO	3,025.41	1 个月	精密金属冲压结构件	13,807.28
	合计		37,657.07			131,414.04
2022 年末	1	TCL 王牌电器(惠州)有限公司	14,250.14	2 个月	精密金属冲压结构件、模具	30,247.07
	2	创维集团有限公司	7,160.04	3 个月	精密金属冲压结构件、模具	10,219.85
	3	青岛海信电器股份有限公司	5,773.52	1 个月	精密金属冲压结构件、电子元器件	70,386.30
	4	高创(苏州)电子有限公司	5,527.63	3 个月	精密金属冲压结构件	15,122.12
	5	苏州乐轩科技有限公司	3,928.15	3 个月	精密金属冲压结构件、底座	11,145.30
	合计		36,639.47			137,120.64
2021 年末	1	青岛海信电器股份有限公司	11,446.02	1 个月	精密金属冲压结构件	74,142.02
	2	TCL 王牌电器(惠州)有限公司	9,026.63	2 个月	精密金属冲压结构件	25,152.93
	3	创维集团有限公司	8,174.40	3 个月	精密金属冲压结构件	9,809.47
	4	苏州乐轩科技有限公司	3,792.09	3 个月	精密金属冲压结构件	8,872.33
	5	高创(苏州)电子有限公司	3,772.43	3 个月	精密金属冲压结构件	8,532.87
	合计		36,211.56			126,509.63
2020 年末	1	青岛海信电器股份有限公司	9,099.24	1 个月	精密金属冲压结构件	56,345.71
	2	TCL 王牌电器(惠州)有限公司	6,100.27	2 个月	精密金属冲压结构件	26,527.04
	3	创维集团有限公司	5,384.64	3 个月	精密金属冲压结构件	11,927.76
	4	高创(苏州)电子有限公司	4,779.17	3 个月	精密金属冲压结构件	11,457.95
	5	康佳集团股份有限公司	1,386.17	2 个月	精密金属冲压结构件	6,898.43

期间	序号	单位名称	账面余额	信用期	主要交易内容	销售金额
		合计	26,749.47			113,156.89

从主要应收账款客户来看，公司报告期内前五大客户较为稳定，且销售产品、信用期未发生重大变化，公司应收账款余额变动主要系业务规模的变动所致。2021 年，公司对前五名客户合计销售额增长，应收账款余额因而增加。2022 年，公司对前五名客户合计销售额小幅增加，应收账款余额随之小幅升高。2023 年，公司对前五名客户合计销售额小幅增加，由于销售回款较快，公司应收账款余额出现小幅下降。

2. 结合应收账款回款情况、同行业公司坏账实际计提比例等，说明公司坏账准备计提是否充分

(1) 应收账款期后回款情况

报告期内，公司应收账款期后回款情况如下：

单位：万元

项 目	2023 年末	2022 年末	2021 年末	2020 年末
应收账款期末余额	58,023.08	59,317.15	57,518.10	45,369.38
期后回款金额	39,942.42	57,149.32	53,620.54	43,346.66
期后回款比例	68.84%	96.35%	93.22%	95.54%

注：期后回款金额是指到下一年末回款的金额，2023 年 12 月 31 日的期后回款指截至 2024 年 3 月 31 日

报告期各期末，报告期后应收账款回款比例分别为 95.54%、93.22%、96.35%、和 68.84%，期后回款情况良好，应收账款总体质量较好。

(2) 应收账款坏账准备和同行业比较情况

2020 年度至 2023 年度，公司与同行业应收账款坏账准备计提比例情况如下：

公司名称	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
胜利精密	3.98%	3.89%	5.30%	5.76%
格林精密	5.02%	5.00%	5.01%	5.00%
春秋电子	1.50%	2.42%	1.37%	1.12%
英力股份	2.20%	2.27%	2.16%	2.08%
平均值	3.18%	3.40%	3.46%	3.49%

公司名称	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
公司	5.13%	6.30%	5.29%	5.13%

2023 年末，公司应收账款按照账龄组合计提坏账准备的比例以及与同行业可比上市公司比较情况如下：

公司名称	1 年以内	1-2 年	2-3 年	3-4 年	4-5 年	5 年以上
胜利精密	0-6 月计提 0.50%；7-12 月计提 2.00%	10.00%	30.00%	50.00%	80.00%	100.00%
格林精密	5.00%	10.00%	30.00%	50.00%	100.00%	100.00%
春秋电子	0-3 月不计提；4-12 月计提 5%	15.00%	50.00%	100.00%	100.00%	100.00%
英力股份	0-6 月计提 2.00%；7-12 月计提 5.00%	10.00%	50.00%	100.00%	100.00%	100.00%
公司	5.00%	10.00%	50.00%	100.00%	100.00%	100.00%

2020-2023 年末，公司与同行业公司账龄处于 1 年以内的应收账款占比情况如下：

公司名称	账龄处于一年以内的应收账款占比			
	2023 年末	2022 年末	2021 年末	2020 年末
胜利精密	93.74%	94.18%	92.60%	87.52%
格林精密	99.66%	100.00%	99.89%	100.00%
春秋电子	98.93%	99.51%	99.79%	99.75%
英力股份	99.79%	99.42%	99.38%	99.70%
公司	99.73%	93.43%	96.48%	93.78%

如上表所示，2020-2023 年末，账龄在 1 年以内的应收账款余额占比分别为 93.78%、96.48%、93.43%和 99.73%，应收账款账龄结构良好，1 年以内应收账款占比上升。此外，2020 年-2023 年各年末的应收账款期后回款比例分别为 95.54%、93.22%、96.35%、和 68.84%，期后回款情况良好。

综上，公司应收账款回款情况良好，应收账款坏账准备计提比例与同行业可比上市公司相比较为谨慎，公司坏账准备计提充分。

（三）公司应收票据、应收款项融资的具体内容，包括票据主要交易对手方，

账龄，逾期情况，到期托收、贴现、转让及背书等，是否存在商业承兑票据到期未能兑现的情况，是否涉及“票据池”业务或电子债权凭证

1. 公司应收票据、应收款项融资的具体内容，包括票据主要交易对手方，账龄，逾期情况，到期托收、贴现、转让及背书等

公司的应收票据指公司以收取合同现金流量为目标管理的票据，具体包括商业承兑汇票、承兑人信用等级较低的财务公司银行承兑汇票。

公司的应收款项融资指既以收取合同现金流量为目标又以出售为目标管理的票据，具体为信用等级较高的商业银行出具的银行承兑汇票。

公司的下游客户均为国内主流的电视机生产厂商，这些客户支付公司货款的方式大多采用 6 个月的银行承兑汇票或者商业承兑汇票，造成公司的应收票据、应收款项融资金额较大。

报告期内，公司的应收票据、应收款项融资变动情况如下：

单位：万元

票据类型	期间	期初余额	本期增加	本期减少	期末余额
应收票据	2024 年 1-3 月	10,365.31	6,106.88	6,523.13	9,949.05
	2023 年度	42,679.56	24,174.16	56,488.41	10,365.31
	2022 年度	49,558.86	80,502.72	87,382.02	42,679.56
	2021 年度	49,295.63	95,830.88	95,567.65	49,558.86
	2020 年度	14,592.84	96,922.07	62,219.27	49,295.63
应收款项融资	2024 年 1-3 月	12,308.55	16,627.98	22,607.01	6,329.51
	2023 年度	15,190.17	70,951.89	73,833.50	12,308.55
	2022 年度	7,585.48	44,962.05	37,357.36	15,190.17
	2021 年度	17,232.15	34,592.77	44,239.45	7,585.48
	2020 年度	17,160.65	57,000.37	56,928.87	17,232.15

报告期内，公司各期末的应收票据、应收款项融资账龄情况如下：

单位：万元

票据类型	期间	1 年以内	1-2 年	2-3 年	合计
应收票据	2024 年 3 月末	9,712.43	183.67	52.95	9,949.05
	2023 年末	10,056.04	279.27	30.00	10,365.31

票据类型	期间	1 年以内	1-2 年	2-3 年	合计
	2022 年末	42,679.56			42,679.56
	2021 年末	49,558.86			49,558.86
	2020 年末	49,295.63			49,295.63
应收款项融资	2024 年 3 月末	6,329.51			6,329.51
	2023 年末	12,308.55			12,308.55
	2022 年末	15,190.17			15,190.17
	2021 年末	7,585.48			7,585.48
	2020 年末	17,232.15			17,232.15

报告期内，公司各期的应收票据、应收款项融资到期托收、贴现、转让及背书情况如下：

单位：万元

票据类型	期间	托收	贴现	背书	合计
应收票据	2024 年 1-3 月	3,504.51		3,018.62	6,523.13
	2023 年度	41,434.28		15,054.13	56,488.41
	2022 年度	74,292.43		13,089.59	87,382.02
	2021 年度	83,200.77		12,366.88	95,567.65
	2020 年度	47,690.69		14,528.58	62,219.27
应收款项融资	2024 年 1-3 月	5,897.30	4,293.90	12,415.81	22,607.01
	2023 年度	22,987.40	8,587.86	42,258.24	73,833.50
	2022 年度	9,968.42		27,388.94	37,357.36
	2021 年度	27,279.81	1,151.34	15,808.30	44,239.45
	2020 年度	29,676.78	5,216.57	22,035.52	56,928.87

报告期内，公司的应收票据、应收款项融资主要交易对手情况如下：

单位：万元

期间	主要交易对手	金额
2024 年 1-3 月	海信视像科技股份有限公司	7,839.92
	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	6,227.39
	茂佳科技（广东）有限公司	1,538.30

期间	主要交易对手	金额
	广东海信电子有限公司	1,372.45
	深圳市兆驰股份有限公司	1,040.07
	小 计	18,018.14
2023 年度	海信视像科技股份有限公司	40,085.34
	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	20,695.31
	广东长虹电子有限公司	6,278.30
	贵阳海信电子科技有限公司	5,898.95
	广东海信电子有限公司	4,876.29
	小 计	77,834.19
2022 年度	海信视像科技股份有限公司	73,053.65
	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	20,394.17
	广东长虹电子有限公司	7,043.99
	广东海信电子有限公司	5,621.22
	贵阳海信电子科技有限公司	5,371.15
	小 计	111,484.18
2021 年度	海信视像科技股份有限公司	63,954.92
	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	29,032.91
	广东海信电子有限公司	8,337.67
	深圳市兆驰股份有限公司	7,591.51
	创维集团智能科技有限公司	5,994.05
	小 计	114,911.06
2020 年度	海信视像科技股份有限公司	51,768.54
	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	25,358.33
	深圳康佳电子科技有限公司	7,638.70
	广东长虹电子有限公司	7,159.89
	深圳创维-RGB 电子有限公司	4,691.45
	小 计	96,616.91

2. 是否存在商业承兑票据到期未能兑现的情况，是否涉及“票据池”业务或电子债权凭证

(1) 不存在商业承兑票据到期未能兑现的情况

报告期内，公司不存在应收票据、应收款项融资逾期的情况，不存在商业承兑票据到期未能兑现的情况。

(2) “票据池”业务

报告期内，公司涉及票据池业务。票据池业务具体模式为公司将持有的承兑汇票在银行进行质押，并开立票据池质押保证金账户，根据 $\Sigma(\text{票面利率} \times \text{质押率}) + \text{票据池质押保证金账户余额}$ 的公式计算形成票据池额度，在额度范围内公司可以进行票据融资。

(3) 电子债权凭证

报告期内，公司仅收到来自客户的电子债权凭证，不涉及开具电子债权凭证的业务。

报告期内，公司收到的电子债权凭证情况如下：

单位：万元

期间	主要交易对手	金额
2024 年 1-3 月	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	1,751.62
	广州创维精勤科技有限公司	1,475.96
	深圳创维-RGB 电子有限公司	1,140.39
	南京创维平面显示科技有限公司	328.90
	内蒙古创维智能科技有限公司	49.79
	武汉创维平面科技有限公司	42.33
	创维集团智能科技有限公司广州知识城工厂	31.89
	小 计	4,820.87
2023 年度	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	9,504.57
	广州创维精勤科技有限公司	6,126.10
	深圳创维-RGB 电子有限公司	5,918.97
	南京创维平面显示科技有限公司	971.45
	创维集团智能科技有限公司	432.55
	内蒙古创维智能科技有限公司	124.57
	创维集团智能科技有限公司广州知识城工厂	107.17
	小 计	23,185.39

期间	主要交易对手	金额
2022 年度	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	9,645.75
	深圳创维-RGB 电子有限公司	5,449.16
	创维集团智能科技有限公司	4,807.39
	南京创维平面显示科技有限公司	1,717.12
	内蒙古创维智能科技有限公司	71.96
	小 计	21,691.39
2021 年度	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	8,710.20
	创维集团智能科技有限公司	5,994.05
	深圳创维-RGB 电子有限公司	4,185.13
	南京创维平面显示科技有限公司	1,749.55
	茂佳科技（广东）有限公司	164.65
	内蒙古创维智能科技有限公司	77.33
	中山市邦振电器有限公司	1.22
	小 计	20,882.13
2020 年度	TCL 王牌电器（惠州）有限公司	7,608.05
	深圳创维-RGB 电子有限公司	4,691.45
	广州科泰智慧有限公司	4,150.88
	创维集团智能科技有限公司	1,390.99
	南京创维平面显示科技有限公司	744.93
	南京豪骏电器科技有限公司	104.09
	内蒙古创维智能科技有限公司	64.78
	小 计	18,755.17

（四）广州创维精勤科技有限公司与公司交易的具体内容，存在大额应收项目的原因，是否存在关联关系

1. 广州创维精勤科技有限公司与公司交易的具体内容，存在大额应收项目的原因

公司与广州创维精勤科技有限公司交易的具体内容为电视机后壳、屏蔽罩及支架。2023年末、2024年3月末，公司对广州创维精勤科技有限公司应收账款余

额分别为5,523.24万元、5,440.25万元，主要原因系其为创维集团旗下2022年8月新设主体，公司2022年末开始与其进行交易。

2023年度、2024年1-3月，公司对广州创维精勤科技有限公司销售额分别为6,386.67万元、1,382.67万元，因其付款周期较长，故而公司对其应收账款金额较大。

2. 公司与广州创维精勤科技有限公司不存在关联关系

广州创维精勤科技有限公司具体情况如下：

名 称	广州创维精勤科技有限公司
法定代表人	唐以尧
成立时间	2022-08
注册资本	5000万元
注册地址	广州市黄埔区（中新广州知识城）亿创街1号406房之907
社会统一信用代码	91440112MABX6E6M6G
股权结构	深圳创维-RGB电子有限公司持股100%

如上所示，广州创维精勤科技有限公司为创维集团旗下全资控股企业，创维集团为国内知名电视机生产企业，与公司不存在关联关系。

（五）结合公司在手订单情况、存货库龄、存货期后结转情况等，分析公司存货跌价计提是否充分

2020 至 2023 年度，公司存货余额及其跌价准备计提情况如下：

单位：万元

时间	账面余额	跌价准备	账面价值	占比
2024 年 3 月末	35,408.94	2,370.27	33,038.67	6.69%
2023 年末	41,275.67	2,350.67	38,925.00	5.70%
2022 年末	41,255.95	2,330.64	38,925.31	5.65%
2021 年末	39,929.19	1,628.64	38,300.55	4.08%
2020 年末	34,081.42	1,231.74	32,849.68	3.61%

公司依据《企业会计准则第 1 号——存货》，对存货在资产负债表日的账面价值按成本与可变现净值孰低计量，存货成本高于其可变现净值的，计提存货跌价准备，计入当期损益。在确定存货的可变现净值时，以取得的可靠证据为基础，

并且考虑持有存货的目的、资产负债表日后事项的影响等因素。

库存商品、发出商品和用于出售的材料等直接用于出售的存货，在正常生产经营过程中，以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。同时考虑当年度无销售的部分，核实是否存在呆料、报废料的情形，已确认呆滞、需报废的存货，考虑处置收入后按 95%谨慎计提存货跌价。

需要经过加工的存货，其可变现净值的确认方法为：在正常生产经营过程中，以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费。

公司的存货跌价准备金额分别为 1,231.74 万元、1,628.64 万元、2,330.64 万元、2,350.67 万元和 2,370.27 万元，存货跌价计提比例分别为 3.61%、4.08%、5.65%、5.70%和 6.69%，公司存货跌价准备金额及计提比例均呈上升趋势。

1. 公司在手订单情况

按下游行业划分，公司产品可分为消费家电及配套精密金属结构件（包括精密金属结构件、电子元器件、模具、底座等）、微波铁氧体器件及算力业务。公司报告期各期末存货类别的余额情况如下：

单位：万元

时间	项目	消费家电及配套精密金属结构件	微波铁氧体器件业务	AI 算力租赁业务	小计
2024 年 3 月 31 日	库存商品	2,896.40	76.19	169.99	3,142.58
	发出商品	8,888.05			8,888.05
	合计	11,784.45	76.19	169.99	12,030.63
	占比	97.95%	0.63%	1.41%	100.00%
2023 年 12 月 31 日	库存商品	6,273.64	82.49	5,798.08	12,154.21
	发出商品	9,273.18			9,273.18
	合计	15,546.82	82.49	5,798.08	21,427.39
	占比	72.56%	0.38%	27.06%	100.00%
2022 年 12 月 31 日	库存商品	6,154.20			6,154.20
	发出商品	11,584.23			11,584.23
	合计	17,738.43			17,738.43
	占比	100.00%			100.00%

时间	项目	消费家电及配套精密金属结构件	微波铁氧体器件业务	AI 算力租赁业务	小计
2021 年 12 月 31 日	库存商品	4,916.92			4,916.92
	发出商品	10,315.37	3.81		10,319.18
	合计	15,232.29	3.81		15,236.10
	占比	99.97%	0.03%		100.00%
2020 年 12 月 31 日	库存商品	4,888.72			4,888.72
	发出商品	9,822.91			9,822.91
	合计	14,711.63			14,711.63
	占比	100.00%			100.00%

报告期内各期末，公司存货余额分别为 14,711.63 万元、15,236.10 万元、17,738.43 万元、21,427.39 万元和 12,030.63 万元。

报告期各期末，消费家电及配套金属结构件业务余额占比均超过 70%，为公司主要业务。消费家电及配套金属结构件主要采取“以销定产”“以产定购”的模式。公司与主要客户签订销售协议，客户按需下达订单，公司根据客户订单和排产计划组织生产。在订单生产的基础上，公司会根据实时库存量情况，给予成品少量的排产余量，以此满足客户严格的交货期限及潜在的售后更换需求。在此模式下，公司期末库存存货在手订单覆盖率较高，公司存货跌价计提准备充分。

报告期各期末，微波铁氧体器件存货占比均小于 1%。虽在手订单未能覆盖期末存货，但其技术含量、毛利率水平均较高，公司存货跌价计提准备充分。

公司算力设备虽无在手订单覆盖，但算力市场持续蓬勃发展，公司算力设备暂无跌价风险，未计提存货跌价准备。

2. 公司存货库龄情况

报告期各期末，公司存货库龄情况如下：

单位：万元

2023 年末				
存货项目	1 年以内	1-2 年	2 年以上	合计
原材料	4,770.67	360.87	837.77	5,969.31
库存商品	11,011.23	771.41	371.57	12,154.21
发出商品	8,366.39	531.45	375.34	9,273.18

委托加工物资	2,956.95	212.77	362.83	3,532.54
周转材料	3,231.91	707.75	643.88	4,583.55
自制半成品	1,542.65	64.41	76.53	1,683.60
在产品	3,889.98	137.38	51.93	4,079.28
合 计	35,769.78	2,786.04	2,719.85	41,275.67
占 比	86.66%	6.75%	6.59%	100.00%

2022 年末

存货项目	1 年以内	1-2 年	2 年以上	合计
原材料	3,909.08	733.36	721.62	5,364.06
库存商品	5,443.82	366.30	344.07	6,154.20
发出商品	10,873.45	573.68	137.11	11,584.23
委托加工物资	3,616.33	273.29	181.38	4,071.01
周转材料	3,160.37	963.17	280.81	4,404.35
自制半成品	2,496.87	217.00		2,713.87
在产品	6,483.85	234.94	245.45	6,964.23
合 计	35,983.77	3,361.74	1,910.45	41,255.95
占 比	87.22%	8.15%	4.63%	100.00%

2021 年末

存货项目	1 年以内	1-2 年	2 年以上	合计
原材料	5,252.87	1,103.72	153.95	6,510.53
库存商品	4,300.25	481.13	135.53	4,916.92
发出商品	9,863.14	388.60	67.44	10,319.18
委托加工物资	5,395.37	269.76	6.37	5,671.50
周转材料	3,246.40	902.30	621.36	4,770.06
自制半成品	1,684.66			1,684.66
在产品	5,684.00	152.20	220.14	6,056.34
合 计	35,426.69	3,297.72	1,204.78	39,929.19
占 比	88.72%	8.26%	3.02%	100.00%

2020 年末

存货项目	1 年以内	1-2 年	2 年以上	合计
原材料	6,545.88	178.98	94.28	6,819.13

库存商品	4,698.23	84.11	106.38	4,888.72
发出商品	8,808.08	981.69	33.13	9,822.91
委托加工物资	4,278.55	524.32	39.50	4,842.37
周转材料	2,335.81	325.04	417.11	3,077.96
在产品	4,242.74	187.24	200.36	4,630.34
合 计	30,909.29	2,281.38	890.75	34,081.42
占 比	90.69%	6.69%	2.61%	100.00%

报告期各期末，公司1年以上库龄的存货占各期末存货余额的比重分别为9.31%、11.28%、12.78%和13.34%，逐年小幅上升。整体而言，公司库龄1年以上存货占比较低，主要为库存商品、发出商品、周转材料等。公司生产经营正常，存货周转率较高，库存商品、发出商品主要系公司根据客户订单生产后部分产品客户尚未提货及部分产品的少量备货等，周转材料用于公司日常生产，通用性较强。报告期内，公司生产经营正常，存货周转率较高，存货跌价准备计提充分。

2020年度至2024年3月，公司存货周转率略高于同行业可比上市公司均值，具体如下所示：

单位：次

公司名称	2024年1-3月	2023年度	2022年度	2021年度	2020年度
胜利精密	0.81	2.92	3.22	3.13	4.66
格林精密	0.95	3.26	3.61	2.89	6.62
春秋电子	0.82	2.90	3.00	2.68	5.02
英力股份	0.69	3.05	2.46	2.38	4.45
平均值	0.82	3.03	3.07	2.77	5.19
公司	0.84	3.44	3.68	3.70	4.19

3. 存货期后结转情况

报告期内各期，公司存货期后结转情况如下：

单位：万元

2023 年末			
存货项目	账面余额 a	存货期后结转金额 b	结转比率 c=b/a
原材料	5,969.31	3,836.17	64.26%

库存商品	12,154.21	9,177.23	75.51%
发出商品	9,273.18	7,660.91	82.61%
委托加工物资	3,532.54	2,179.27	61.69%
周转材料	4,583.55	1,899.76	41.45%
自制半成品	1,683.60	604.31	35.89%
在产品	4,079.28	2,185.29	53.57%
合 计	41,275.67	27,542.94	66.73%

2022 年末

存货项目	账面余额 a	存货期后结转金额 b	结转比率 c=b/a
原材料	5,364.06	4,165.42	77.65%
库存商品	6,154.20	5,011.22	81.43%
发出商品	11,584.23	10,677.45	92.17%
委托加工物资	4,071.01	3,495.41	85.86%
周转材料	4,404.35	3,052.71	69.31%
自制半成品	2,713.87	2,572.93	94.81%
在产品	6,964.23	6,774.93	97.28%
合 计	41,255.95	35,750.06	86.65%

2021 年末

存货项目	账面余额 a	存货期后结转金额 b	结转比率 c=b/a
原材料	6,510.53	5,055.56	77.65%
库存商品	4,916.92	4,206.54	85.55%
发出商品	10,319.18	9,608.39	93.11%
委托加工物资	5,671.50	5,216.82	91.98%
周转材料	4,770.06	3,526.09	73.92%
自制半成品	1,684.66	1,467.65	87.12%
在产品	6,056.34	5,575.95	92.07%
合 计	39,929.19	34,657.00	86.80%

2020 年末

存货项目	账面余额 a	存货期后结转金额 b	结转比率 c=b/a
------	--------	------------	------------

原材料	6,819.13	5,561.46	81.56%
库存商品	4,888.72	4,272.05	87.39%
发出商品	9,822.91	9,366.87	95.36%
委托加工物资	4,842.37	4,566.25	94.30%
周转材料	3,077.96	1,554.30	50.50%
在产品	4,630.34	4,258.00	91.96%
合 计	34,081.42	29,578.92	86.79%

注：2020 年-2022 年存货期后结转金额统计至各期后 12 月 31 日止，2023 年 12 月 31 日期后统计至 2024 年 3 月 31 日

由上表可知，公司 2020 年至 2023 年存货期后结转比率分别为 86.79%、86.80%、86.65%和 66.73%，2023 年 12 月末结转比率较低主要系统统计截止时点为 2024 年 3 月末，期后结转周期较短。总体而言，公司存货期后结转情况较好。

综上所述，综合考虑在手订单情况、存货库龄、存货期后结转情况，公司存货跌价准备计提充分。

（六）核查程序和核查结论

针对上述事项，我们主要实施了以下核查程序：

1. 获取并查阅公司有息负债、货币资金、利息收入、利息费用明细，查阅了相关利率情况，查询公司同行业可比上市公司年报等公开披露材料，对数据进行对比、匹配分析；询问公司财务人员，了解维持一定规模有息负债和货币资金的原因；

2. 查阅公司应收账款明细账、主要应收账款客户的收入明细和相关合同，确认主要应收账款客户的销售金额、交易内容、信用期，分析应收账款变动的原因；

3. 获取公司应收账款余额表、应收账款明细账及银行存款明细账，核查公司应收账款的期后回款以及账龄情况，分析公司应收账款质量情况；

4. 查阅广州创维精勤科技有限公司的收入、应收账款明细和相关合同，确认销售内容，查询广州创维精勤科技有限公司股权结构；

5. 获取公司编制的应收款项及坏账准备的计算过程表，复核坏账准备计提方法是否恰当，计算结果是否准确。查询公开信息获取同行业可比上市公司的坏

账准备计提比例，对比分析公司与同行业相关公司的应收账款坏账准备实际计提比例；

6. 取得公司票据备查簿，关注票据托收、贴现、背书及账龄情况，抽查了与交易对手相关的购销合同、收货单、发票；

7. 访谈公司销售部、生产部和财务部负责人，了解公司销售周期、在手订单等情况；

8. 获取公司各期末存货明细表，统计存货的库龄构成情况，结合期后销售情况，分析报告期内各期末存货余额的合理性，了解公司相关存货核算及结转制度，了解公司存货跌价计提政策，评价其是否符合企业会计准则规定，是否与以前年度保持一贯性；

9. 查阅同行业可比上市公司公开披露信息，比较存货周转率报告期内变动情况，查阅同行业可比上市公司公告等公开资料，获取同行业可比公司存货跌价准备计提情况，与公司进行比较是否存在重大差异。

经核查，我们认为：

1. 报告期内，公司由于业务经营同时维持较高货币资金与有息债务具有合理性，公司货币资金规模与利息收入、有息负债规模与利息费用相匹配；

2. 报告期内应收账款上升主要系业务规模扩大，公司账龄结构良好，一年内应收账款占比高，期后回款正常，坏账计提政策谨慎，报告期内保持一致，坏账准备计提充分；

3. 报告期内公司不存在应收票据、应收款项融资逾期的情况，不存在商业承兑票据到期未能兑现的情况；

4. 报告期内，公司涉及票据池业务。票据池业务具体模式为银行给予公司票据池专项授信额度，公司将持有的银行承兑汇票在银行进行质押，形成票据池额度后，在额度范围内公司可以进行票据融资；

5. 报告期内，公司仅收到来自客户的电子债权凭证，不涉及开具电子债权凭证的业务；

6. 公司与广州创维精勤科技有限公司不存在关联关系，产生大额应收项目系销售额增加。

7. 报告期各期末，公司存货库龄结构整体良好，库龄以一年以内为主；存货各期末在手订单充足，存货期后结转情况良好，存货跌价准备计提充分、合理。

四、关于金宁微波

根据申报材料，1)“铁氧体器件生产线建设项目”由公司控股子公司金宁微波实施，公司持有金宁微波 80%的股权，王梅生持有金宁微波 20%的股权。2)金宁微波前身系国营第 898 厂微波分厂，公司于 2021 年 11 月全资收购金宁微波。3)王梅生自 2018 年 1 月至今任金宁微波董事、总经理，在 2022 年 2 月至 2023 年 5 月担任公司董事。4)公司于 2023 年 8 月召开董事会将金宁微波 20%股权转让给王梅生，并于 2023 年 12 月收到股权转让款 853 万元。5)上述股权转让价格根据评估价格确定，评估采用收益法和资产基础法，最终选用收益法评估结果，评估后的股东全部权益价值为 8,860 万元，评估增值率 77.67%；根据公司于 2023 年 7 月作出的决定，从金宁微波截至 2022 年 12 月 31 日的累计未分配利润 4,494 万元中提取现金红利 4,400 万元派发给作为全资股东的发行人，考虑上述分红事项后，拟转让 20%股权最终定价较评估基准日的评估价由 1,733 万元调整为 853 万元。6)报告期内，公司商誉分别为 0 万元、3,400.32 万元、3,394.97 万元和 3,390.95 万元，主要系前期收购金宁微波形成。

请发行人说明：（1）……；（2）……；（3）……；（4）……；（5）结合王梅生曾任公司董事的情况，分析该笔交易是否构成股份支付；（6）公司商誉减值测试过程及主要参数选取依据，结合标的公司收购后的整合情况、业绩实现情况、与预测业绩的差异等，说明公司商誉是否存在减值风险。

请保荐机构及申报会计师对问题 5-6 进行核查并发表明确意见。（审核问询函第 5 条第 5-6 点）

（一）结合王梅生曾任公司董事的情况，分析该笔交易是否构成股份支付

1. 王梅生曾任公司董事情况

报告期内，王梅生先生曾任公司董事情况如下：

姓名	公司职务	任职日期	离任日期	变动原因	现任职务
王梅生	董事	2022-02-11	2023-05-17	内部调整	金宁微波 董事、总经理

2022 年 1 月 22 日，公司召开第二届董事会第十四次会议，审议通过关于《提名王梅生先生为公司董事候选人》的议案，经公司董事长、总经理邵树伟先生提

名，董事会提名委员会审核，董事会同意提名王梅生先生为公司董事候选人，任期自股东大会审议通过之日起至第二届董事会届满之日止。2022年2月11日，公司召开2022年第一次临时股东大会，审议通过《关于选举王梅生先生为公司董事的议案》，同意选举王梅生先生为公司董事。

2023年4月24日，公司召开第二届董事会第二十八次会议，审议通过关于《选举第三届董事会非独立董事》的议案，王梅生先生不再作为非独立董事候选人。2023年5月18日，公司召开2022年年度股东大会，审议通过《关于增补董事的议案》，王梅生先生不再担任公司董事，但仍继续担任金宁微波董事、总经理。

2. 该笔交易不构成股份支付

自公司收购金宁微波股权至今，王梅生先生在其担任公司董事前后及离任董事后的薪酬均未发生重大变化。

2023年8月22日，公司召开第三届董事会第四次会议，审议通过了《关于转让全资子公司部分股权暨关联交易的议案》，同意将金宁微波20%股权转让给王梅生先生，转让价格与公司2021年收购金宁微波股权价格不存在显著差异，具有合理性、公允性。

根据《企业会计准则第11号——股份支付》的规定，股份支付是指企业为获取职工和其他方提供服务而授予权益工具或者承担以权益工具为基础确定的负债的交易。以权益结算的股份支付是指企业为获取服务以股份或其他权益工具作为对价进行结算的交易。以权益结算的股份支付换取职工提供服务的，应当以授予职工权益工具的公允价值计量。

王梅生先生作为金宁微波的核心管理、技术人员，公司将金宁微波20%股权转让给王梅生先生，是为了更好地实现金宁微波与核心管理、技术人员的利益融合，进一步促进金宁微波的业务发展，王梅生先生获得股份成本和公允价值一致，不构成股份支付。

3. 转让价格公允性说明

根据江苏华信资产评估有限公司于2023年8月15日出具的《江苏利通电子股份有限公司拟转让南京金宁微波有限公司20%股权涉及的股东部分权益价值资产评估报告》（苏华评报字〔2023〕412号），在评估基准日2022年12月31日，目标公司按照收益法评估的股东全部权益价值为8,860.00万元。

2023 年 7 月 11 日，金宁微波股东会作出从截至 2022 年 12 月 31 日的累计未分配利润派发现金股利 4,400.00 万元。由于分红决议在股权转让决议之前、在评估基准日之后，因此转让价格需考虑分红事项的影响。

评估报告采用收益法的评估结果，其衡量的是经营性资产和负债的价值，股东全部权益价值还需考虑非经营性资产和负债的影响，应付股利属于非经营性负债，因此应付股利在计算转让股权价格时需从评估值中扣除。

另外，截至股权转让日，金宁微波注册资本 1,600.00 万元，尚有 1,405.00 万元出资额未实缴，此次股权转让后，王梅生先生需承担注册资本 20%的出资义务，因此未出资金额在计算转让股权价格时 also 需从评估值中扣除。

综上，公司向原股东王梅生先生转让 20%股权的定价系依据收益法的评估值，综合考虑了期后未分红事项、未实缴出资等因素确定，定价公允，不构成股份支付。

(二) 公司商誉减值测试过程及主要参数选取依据，结合标的公司收购后的整合情况、业绩实现情况、与预测业绩的差异等，说明公司商誉是否存在减值风险

1. 公司商誉减值测试过程

公司根据《企业会计准则第 8 号——资产减值》以及《会计监管风险提示第 8 号——商誉减值》的规定，于每年年度终了对企业合并所形成的商誉进行减值测试。公司在进行减值测试时，首先确定资产组，然后选择相应方法测算不包含商誉的资产组的可收回金额，并与资产组的账面价值进行比较，以确定资产组是否发生减值；最后，再对包含商誉的资产组进行减值测试，并与相关资产组的账面价值（包括所分摊的商誉的账面价值部分）进行比较，以确定商誉是否发生减值。

2. 商誉减值测试中主要参数选取依据

公司管理层根据对资产组的预计使用安排、经营规划及盈利预测，按照资产组预计未来现金流量的现值确定可收回金额。公司管理层在预计未来现金流量时，明确详细预测期为 5 年，5 年以后的永续期现金流量按照详细预测期最后一年的水平确定。

以 2023 年末的商誉减值测试为例，详细预测期主要关键参数如下：

项 目	预测数	过去五年 实际平均值	说明
收入增长率	1.00%	4.99%	前几年收入实现连续增长，结合当前市场状况，预测后续收入较平稳，预测期增长率低于过去五年实际平均值，较为谨慎、合理
毛利率	62.43%-62.77%	64.08%	后续需投建厂房，相比以前年度支付的厂房租赁成本较高，毛利率预测数略低于过去五年实际平均值，较为谨慎、合理
期间费用率	23.72%-26.16%	23.23%	管理团队成員较少且稳定，但预计市场开拓费用、研发投入将小幅增加，期间费用率预测数高于过去五年平均值，较为合理

2023 年税前折现率为 11.51%，系根据加权平均资本成本模型 WACC 计算的税后折现率换算而来。WACC 计算公式如下：

$$WACC=R_d \times (1-T) \times W_d + R_e \times W_e$$

其中：

R_d ：付息债务成本

T ：企业所得税税率

W_d ：付息债务比重

W_e ：权益资本比重

R_e ：权益资本成本，按资本资产定价模型（CAPM）确定权益资本成本

$R_e = \text{无风险报酬率} + \text{市场超额收益率} \times \text{市场风险系数} \beta + \text{企业特定风险}$

涉及的主要关键参数确定依据包括：（1）无风险报酬率：资产评估协会公布的基准日 10 年及以上长期国债收益率平均值；（2）市场超额收益率：根据《监管规则适用指引——评估类第 1 号》采用特罗斐法，通过征询、统计估值技术及本所风险控制委员会相关专家的专业意见，确定股权市场风险溢价；（3）市场风险系数 β ：根据同花顺 iFinD 可比同行业上市公司预期无财务杠杆市场风险系数平均值、可比同行业上市公司资本结构平均值与企业所得税税率计算；（4）企业特定风险：通常取值范围为 1%-3%，金宁微波风险适中，取值 2%；（5）付息债务成本：一年期 LPR。

3. 标的公司收购后的整合情况

2021 年 11 月，公司完成收购金宁微波 100%股权，金宁微波选举邵树伟先生为董事长，杨冰先生为董事；2022 年 2 月，公司选举王梅生先生为公司董事；2024 年 1 月，公司向王梅生先生转让金宁微波 20%股权。

公司通过股权调整 and 人员安排，一方面将经营管理者的利益与金宁微波及股东的利益紧密结合起来，充分调动其工作积极性和主动性；另一方面实现对金宁微波的有效管控，加快金宁微波与公司的融合；此外，公司授权金宁微波现有核心团队继续负责金宁微波的日常经营管理，确保了平稳过渡和稳定运行。公司通过上述整合措施，实现了公司对金宁微波的有效整合，金宁微波自收购以来经营管理稳定和经营业绩基本稳定。

单位：万元

项 目	2024-3-31/ 2024 年 1-3 月	2023-12-31/ 2023 年度	2022-12-31/ 2022 年度
总资产	6,799.64	6,658.15	6,105.42
净资产	1,706.45	1,323.04	4,986.89
营业收入	702.01	2,529.35	2,754.61
净利润	383.41	736.15	1,070.29

注：2024 年 1-3 月财务数据未经审计

4. 业绩实现情况及预测业绩差异情况

公司 2021 年 11 月收购金宁微波后，2021 年末、2022 年末商誉减值测试中相关指标预测数与期后实际发生额对比情况如下：

单位：万元

项 目		2023 年度	2022 年度
营业收入	预测数 A	2,782.16	2,349.48
	实际数 B	2,529.35	2,754.61
	差异 B-A	-252.80	405.13
毛利率	预测数 A	61.16%	61.39%
	实际数 B	64.20%	69.12%
	差异 B-A	3.04%	7.73%

项 目		2023 年度	2022 年度
期间费用	预测数 A	651.14	649.86
	实际数 B	662.23	593.76
	差异 B-A	11.09	-56.10
利润总额	预测数 A	1,015.42	765.95
	实际数 B	814.85	1,210.90
	差异 B-A	-200.57	444.95

金宁微波 2022 年度实现的收入、利润均高于预测数，2023 年度利润总额低于预测数，主要原因系 2023 年受外部环境影响，客户采购有所放缓，加之成本费用上涨，使得收入、利润较预测数有所下降，但整体较为平稳。

微波铁氧体器件作为微波通信的关键元器件及高端医疗影像设备的核心零部件，广泛用于雷达、通信、无线电导航、电子对抗、遥控、遥测、磁共振（MR）设备等微波系统以及微波测量仪器中，金宁微波未来市场潜力巨大，业绩实现与预测业绩不存在重大差异情况。

5. 公司商誉不存在减值风险

2021 至 2023 年末，商誉减值测试情况如下：

单位：万元

项 目	2023 年末	2022 年末	2021 年末
包含商誉的资产组或资产组组合的账面价值	6,896.32	8,323.15	9,404.64
可收回金额	7,956.36	10,511.43	11,126.40
是否发生减值	否	否	否

综上，公司 2021 年 11 月收购金宁微波后，经营状况良好，产品市场及盈利能力较为稳定，相关商誉不存在减值风险。

（三）核查程序和核查结论

针对上述事项，我们主要实施了以下核查程序：

1. 访谈公司主要管理人员、查阅公司股权转让相关公告，了解股权转让的背景、转让价格的制定标准、收购后业务融合情况等；
2. 获取评估机构出具的股权转让相关的《评估报告》，复核各项参数的合

理性；

3. 检查报告期内王梅生先生的薪酬支付情况，确认是否存在重大波动；
4. 取得公司商誉减值测试底稿，复核管理层在减值测试中采用的关键假设的合理性；
5. 结合金宁微波前期业绩预测情况与实际实现情况的差异等，分析预测期现金流量预测的合理性。

经核查，我们认为：

1. 公司向王梅生转让股权，交易价格公允，不构成股份支付；
2. 公司商誉不存在减值风险。

五、关于新拓展业务

根据申报材料，1) 发行人 2023 年拓展算力租赁业务，目前持有世纪利通 95.10% 股权；公司通过全资子公司利通控股(新加坡) 投资 5,000 万美元用于租赁算力服务器及配套设备，调试、并机后形成算力输出用于出租服务。2) 2024 年 1-3 月，公司归母净利润为 3,309.53 万元，同比增长 127.12%，主要系算力业务增长较快所致。3) 2023 年 9 月底，公司预付算力相关采购款金额较大，其中预付紫光晓通 13,041.75 万元、预付超聚变数字技术 3,710.21 万元。

请发行人说明：(1) 公司拓展算力租赁业务的背景、资源储备情况，与原有液晶电视精密金属结构件业务的协同性，说明算力租赁业务合资方、供应商、客户情况，包括但不限于成立时间、注册资本、主营业务、股权结构、员工人数、合作历史及合作背景、是否存在关联关系等；(2) 结合算力租赁业务的经营模式、主要服务内容，说明已开展业务的商业实质、2024 年 1-3 月业绩大幅增长的原因，包括但不限于算力租赁业务资金筹措情况、资金投入及采购情况、收入实现情况、客户拓展情况等，是否存在利用本次或前次募集资金投入算力租赁业务的情形；(3) 结合算力业务收费政策、折旧政策，分析公司算力业务盈利能力与同行业是否存在差异，相关会计处理是否符合《企业会计准则》规定；(4) 说明公司通过境外子公司开展算力租赁业务的主要原因，具体经营模式，租赁算力服务器再用于出租的合理性及可行性，是否符合行业惯例、是否有订单支持，与公司境内算力租赁业务模式是否存在差异；(5) 公司于 2023 年 9 月底存在预付款项大幅增加的原因及合理性，采购具体内容，目前交付及结转情况，是否符合行业

惯例；（6）……；（7）……。

请保荐机构及申报会计师对问题 1-5 进行核查并发表明确意见。（审核问询函第 6 条第 1-5 点）

（一）公司拓展算力租赁业务的背景、资源储备情况，与原有液晶电视精密金属结构件业务的协同性，说明算力租赁业务合资方、供应商、客户情况，包括但不限于成立时间、注册资本、主营业务、股权结构、员工人数、合作历史及合作背景、是否存在关联关系等

1. 公司拓展算力租赁业务的背景、资源储备情况

（1）公司拓展算力租赁业务的背景

1) 产业政策大力支持

党的十八大以来，以习近平同志为核心的党中央从国家发展全局出发，准确把握全球大势，高度重视数字化发展，围绕数字经济、网络强国、数字中国建设等作出了一系列重大部署，出台了《数字中国建设整体布局规划》《“十四五”数字经济发展规划》《关于加快场景创新以人工智能高水平应用促进经济高质量发展的指导意见》《算力基础设施高质量发展行动计划》《关于加强数字政府建设的指导意见》《中小企业数字化转型指南》《数字乡村发展行动计划（2022-2025 年）》等一系列政策，推动数字经济高质量发展已上升成为国家战略。

国家互联网信息办公室发布的《数字中国发展报告（2022 年）》显示，在产业政策和应用发展的推动下，2022 年我国数字经济规模达到 50.2 万亿元，占 GDP 比重 41.5%，名义增长 10.3%。算力是集信息计算力、网络运载力、数据存储力于一体的新型生产力，是支撑数字经济高质量发展的关键基础设施，对助推产业转型升级、赋能科技创新进步、满足人民美好生活需要和实现社会高效能治理具有重要意义，受到国家和地方产业政策的重点支持，已成为世界主要国家竞相部署的新焦点，成为新一轮科技革命和产业变革的“必争之地”。

2) 算力市场快速增长

随着数字经济时代全面开启，算力已经渗透到生产生活的各个领域，正以一种新的生产力形式，为各行各业的数字化转型注入新动能，成为经济社会高质量发展的重要驱动力。根据工信部数据，2022 年我国算力核心产业规模达到 1.8 万亿元，在用标准机架超过 650 万架，算力总规模达 180EFLOPS，位居世界第二位，仅次于美国，服务器、计算机、智能手机等计算类产品产量全球第一，围绕

算力枢纽节点建设 130 条干线光缆，算力应用广泛深入到政务、工业、交通、医疗等领域，不断催生新技术、新模式、新业态，为经济高质量发展注入了强大动力。

2023 年 10 月，工信部等六部门印发《算力基础设施高质量发展行动计划》，提出到 2025 年，算力规模超过 300EFLOPS，智能算力占比达到 35%；存储总量超过 1800EB，先进存储容量占比达到 30%以上，重点行业核心数据、重要数据灾备覆盖率达到 100%；打造一批算力新业务、新模式、新业态，工业、金融等领域算力渗透率显著提升，医疗、交通等领域应用实现规模化复制推广，能源、教育等领域应用范围进一步扩大。根据国际数据公司（IDC）和浪潮信息联合发布的《2023-2024 年中国人工智能计算力发展评估报告》预计，全球人工智能硬件市场（服务器）规模将从 2022 年的 195 亿美元增长到 2026 年的 347 亿美元，五年年复合增长率达 17.3%；预计 2023 年中国人工智能服务器市场规模将达到 91 亿美元，同比增长 82.5%，2027 年将达到 134 亿美元，五年年复合增长率达 21.8%。

3) 算力租赁方兴未艾

伴随着社会信息化应用的日渐深入，数据资源逐步进入产业深化升级阶段，各行各业对数据资源的重视程度日益提高，数据资源越来越庞大，计算难度飞速提升。面对繁杂的数据资源，用户不仅需要对数据进行分类归纳整合，也需要对数据加以利用。并且，在算力与各行业加速融合的态势下，用户的模型需求也朝着复杂化、多样化的方向发展。2023 年 10 月，工信部等六部门印发《算力基础设施高质量发展行动计划》，明确提出鼓励各方主体创新探索智能计算中心建设运营模式和多方协同合作机制，提升算力供给能力。

算力租赁是将计算能力或云计算资源以租赁的方式提供给用户使用，这一过程中用户可按需选择使用资源类型和时间，且无需承担运维、升级等工作及相应成本。算力租赁为用户提供了一种灵活、高效的解决方案，可以根据自身需求租赁服务器或虚拟机来实现大规模的计算任务，而无需投入巨额资金购买计算设备，还可以根据实际需求灵活地扩容或缩减计算资源，最大程度地降低了用户的成本。2023 年 12 月，国家发展改革委等部门印发《关于深入实施“东数西算”工程加快构建全国一体化算力网的实施意见》，提出推动算力服务模式创新，促进机柜租赁、包年包月等长租模式向随接随用、按需付费等短租模式转变，满足多元化市场需求，显著降低算力使用成本，提升中小企业算力使用便利度。目前，境内

算力租赁市场尚处于起步阶段，市场需求旺盛，市场空间巨大。

(2) 算力租赁业务资源储备情况

公司作为终端供应商一官方认证的云合作伙伴，从终端供应商一能及时获得其设备和技术支持，具备开展算力租赁业务必要的资源渠道。公司所有服务器均搭载终端供应商一高性能芯片，具备开展算力租赁业务的相应的算力资源。

公司与上海世纪珑腾数据科技有限公司（以下简称世纪珑腾公司）合资成立世纪利通公司，借助世纪珑腾公司在上海市松江区的长三角人工智能超算中心及深圳市光明区的深圳弈峰科技光明 5G 大数据中心的基础设施，为公司算力租赁业务发展提供领先的载体和平台。

公司通过内部培养和外部合作，搭建了 IDC 基础服务团队和算力服务器团队，具备终端供应商一芯片算力池服务经验并能联合终端供应商一专家为用户提供专业培训，建立了完善的 SOP/MOP/EOP/COP 体系，基于标准化作业体系的运维制度，支持设施、IT、布线等多模式服务定制，提供智能化的运维管理平台，实现 7x24x365 运维服务和 5 mins 急速响应，具备算力租赁业务所需的运维服务能力。

公司算力租赁业务核心人员简要情况如下：

序号	姓名	职务	学历	行业经验
1	李潇	总经理	硕士	产业内大型科技公司云及智慧产业 BU 经验，历任华东区云原生总监、浙江总经理、江苏总经理及华东区总经理，推动投资 450 亿建设长三角人工智能先进计算中心及产业基地项目，并成为上海市重大项目
2	朱常鑫	副总经理	本科	头部 ICT 设备商、互联网公司供职经历，推进多个政企的云计算、大数据、AI 等产品落地
3	胥博	销售经理	本科	拥有 5 年泛企业直销经验，曾成功中标多个企业和政府的大数据项目
4	杨弘杨	交付经理	本科	拥有业务支撑系统架构设计及落地经验，涵盖私有云平台、应用级云效、CMDB 系统等核心组件的架构设计与开发实践
5	罗诚	系统工程师	本科	拥有逾八年的信息科技行业经验，通过部署公司产品、OpenStack 和 Ceph 集群，为客户解决私有云应用过程中的各类问题
6	牛国旭	系统工程师	本科	具备多年运维经验，深入理解商业云的底层架构与原理，并能熟练运用各大云厂商的云产品及进行有效管理
7	黄运能	供应链管理主管	本科	拥有超过十年的服务器产品的生产与交付经验，深谙各大品牌主板、内存、硬盘等核心计算机硬件的性能特点，并与众多优质供应商建立了稳固的合作关系

序号	姓名	职务	学历	行业经验
8	邹文远	供应商质量经理	硕士	多年全球知名大厂的供应链质量管理经验，掌握供应商管理策略，精通服务器整机及其关键部件的关键质量指标
9	乔琦	售前经理	本科	深耕信息科技行业，熟悉云团队的商务、售前及交付需求。曾主导多个信息化平台项目，项目管理经验丰富
10	卞疆	服务器工程师	本科	拥有超过十年的大型科技企业华东地区服务器技术支持经验，精通服务器操作标准流程，擅长发现并解决 ODM 服务器的复杂疑难问题

公司与业内知名的境内外客户、供应商建立了业务合作关系，2023 年算力租赁业务收入 731.43 万元，2024 年 1-3 月算力租赁业务收入 2,194.29 万元。

此外，公司经过 40 余年的转型发展，已由最早的校办企业成长为跨国企业，实现了主营业务多元化，经营地域跨国化，并已成为我国行业领先的精密金属结构件企业，并在此过程中积累了丰富的经营管理经验。

2. 与原有液晶电视精密金属结构件业务的协同性

公司的发展战略是秉持做强既有主业与寻求新发展空间的双驱动战略，一方面继续围绕液晶电视行业，积极开展纵向和横向拓展，坚持以产品开发为驱动，以客户需求为导向，通过稳定的产品质量，快速的响应速度，高性价比的产品等优势增强现有客户粘性，继续扩大市场份额，并积极开发新产品，努力成为领先的精密金属结构件整体解决方案提供商；另一方面聚焦消费电子行业主战场，加大电子元器件新品研发，积极寻求新能源发电及储能、高端医疗、防务等领域的市场机会，拓展电子元器件业务新应用；此外，深化算力云业务布局，打造算力云业务核心竞争力，构建公司新的业绩增长点，促进公司高质量转型升级。

公司能够提供精密金属结构件产品从设计到开模、精密冲压制造、表面处理、物流配送的全流程服务，新产品开发、试制、快速量产能力较强。公司拥有 25 条液晶电视金属结构件的精密冲压生产线，其中包括 1 条 2,000 吨级产线、3 条 1,600 吨级产线以及 8 条 1,000 吨级产线，拥有年产精密金属冲压背板、后壳超过 3,000 万件（套）的生产能力，可以批量生产 100 英寸及以下的精密金属冲压产品，并拥有 120 英寸以上液晶产品精密金属结构件的研发及小批量的生产能力，是行业内少有的产品线完整、生产工艺齐全的企业。

公司电感器、电子变压器产品目前主要提供给海信、欧司朗和霍尼韦尔等客户，用于电视机、LED 照明、传感器等产品，未来进一步扩大应用于新能源汽车、

光伏储能等领域。

随着数字经济时代全面开启，作为数字基础设施的服务器迎来新的发展机遇。

《“十四五”数字经济发展规划》提出优化升级数字基础设施，高效布局人工智能基础设施。《“十四五”国家信息化规划》提出加快推进数字基础设施建设，适度超前部署下一代智能设施体系。《通用服务器政府采购需求标准（2023 年版）》将加快服务器在政府端的国产化替代。随着服务器市场需求持续向好，上游精密金属结构件行业也迎来新的增长机遇。

根据 IDC 数据，2022 年全球服务器出货量 1,495 万台，同比增长 10.4%，2023 年全球 AI 服务器市场规模 211 亿美元，预计 2027 年全球服务器出货量将达到 1,971 万台，市场规模将达到 1,780 亿美元。据工信部、信通院数据，截至 2023 年 6 月底，我国在用数据中心机架规模达到 760 万架，同比增速达到 28.8%。

数据中心的算力取决于其装载的服务器的数量，服务器机柜为存放服务器的基本单元，因此数据中心行业往往用机柜数量来体现数据中心的规模。服务器机柜是数据中心机房中专门用于放置服务器等设备的基础结构件，承担服务器等设备的物理承载，并为上述设施设备的供电、互联互通提供了结构通道和维护上的便利性，为服务器正常工作提供相适应的环境和安全防护，不具备封闭结构的机柜也称为机架。

基于公司在精密金属结构件、电子元器件领域的发展战略和综合实力以及算力服务器机柜快速增长的市场需求，公司依托现有精密金属结构件、电子元器件产能，结合算力供应链资源，积极拓展算力服务器机柜业务，可以较好实现算力业务与精密金属结构件、电子元器件业务的协同。

目前，公司正积极布局服务器机柜业务，重点开发高性能散热机柜、一体化机框、液冷板等产品。2024 年 3 月，公司与光控特斯联（上海）信息科技有限公司签署《物资购销合同》，约定向公司采购一体框、面板组件、散热板、模块框、后壳、屏蔽罩、连接支架等精密金属结构件以及变压器、电感、滤波器等电子元器件。2024 年 5 月，公司与超聚变数字技术有限公司签署《战略合作协议》，约定双方共同打造国内 GPU 设备完善、高效的生产供应链，并全力推动液冷 GPU 设备的联合开发实验。此外，公司也积极与浪潮等其他服务器厂商洽谈算力服务器机柜业务。

3. 说明算力租赁业务合资方、供应商、客户情况，包括但不限于成立时间、

注册资本、主营业务、股权结构、员工人数、合作历史及合作背景、是否存在关联关系等

公司算力租赁业务实施主体基本情况如下：

世纪利通公司基本情况如下：

公司名称	上海世纪利通数据服务有限公司	成立时间	2023-06-01
法定代表人	史旭平	注册资本	50,000 万元
统一社会信用代码	91310117MACM23U76H		
注册地址	上海市松江区鼎源路 618 弄 1 号 29 幢 2 层 A222 室		
经营范围	许可项目：第一类增值电信业务；第二类增值电信业务；互联网信息服务；建设工程施工；基础电信业务。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准）一般项目：互联网数据服务；技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；大数据服务；信息系统集成服务；软件开发；云计算装备技术服务；计算机软硬件及辅助设备零售；通信设备销售；安防设备销售；工业自动化控制系统装置销售；机械电气设备销售；技术进出口；货物进出口。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）		
股权结构	公司持股 100.00%		
财务概况	2024 年 3 月 31 日/2024 年 1-3 月	2023 年 12 月 31 日/2023 年度	
总资产（万元）	94,434.78	97,580.57	
净资产（万元）	51,646.62	49,627.56	
营业收入（万元）	4,707.04	1,162.11	
净利润（万元）	1,544.61	-807.32	

注：2023 年财务数据业经本所审计，2024 年 1-3 月财务数据未经审计
利通云公司基本情况如下：

公司名称	LETACT CLOUD PTE. LTD	成立时间	2024-01-16
注册资本	1,016 万美元	公司地址	新加坡
注册编号	202402271E		
主营业务	互联网数据服务、技术服务		
股权结构	利通控股（新加坡）有限公司持股 100.00%		
财务概况	2024 年 3 月 31 日/2024 年 1-3 月	2023 年 12 月 31 日/2023 年度	
总资产（万元）	102,308.92		
净资产（万元）	2,389.31		

营业收入（万元）	2,349.31	
净利润（万元）	2,321.21	

注：2024 年 1-3 月财务数据未经审计

(1) 算力租赁业务合资方情况

公司算力租赁业务合资方世纪珑腾公司基本信息如下：

公司名称	上海世纪珑腾数据科技有限公司	成立时间	2021-07-13
法定代表人	李佳	注册资本	111,111.11 万元
统一社会信用代码	91310117MA1J5E3W2D		
注册地址	上海市松江区茸华路 629 号 8 幢 2 层 213 室		
经营范围	一般项目:技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广;信息系统集成服务;互联网数据服务;大数据服务;软件开发;云计算装备技术服务;计算机软硬件及辅助设备批发;计算机软硬件及辅助设备零售;通信设备销售;安防设备销售;工业自动控制系统装置销售;机械电气设备销售;货物进出口;技术进出口;计算机及通讯设备租赁;数据处理服务;网络技术服务;工业互联网数据服务;基于云平台的业务外包服务。(除依法须经批准的项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动)许可项目:建设工程施工;第一类增值电信业务;第二类增值电信业务;基础电信业务。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动,具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准)		
股权结构	浙江世纪华通企业管理有限公司持股 63.00%;无锡飞叶投资有限公司持股 27.00%;上海松江创业投资管理有限公司持股 10.00%		
财务概况	2024 年 3 月 31 日/2024 年 1-3 月	2023 年 12 月 31 日/2023 年度	
总资产（万元）	253,814.76	235,802.12	
净资产（万元）	114,909.30	116,643.75	
营业收入（万元）	171.72	4,037.26	
净利润（万元）	-1,734.45	-9,160.85	

注：数据来源于浙江世纪华通集团股份有限公司 2023 年年度报告

根据世纪珑腾公司官网信息，世纪珑腾公司是世纪华通云数据业务版块的核心主体，旨在为客户提供 IDC 云数据中心建设及运营一站式基建服务，并创新发展 IDC 数据中心、政务云、产业园区开发、5G 边缘计算、服务器采购等五项业务领域，提供全链路解决方案。世纪珑腾公司在深圳市光明区、上海市松江区建有数据中心，机柜容量分别达到 1.2 万台和 4 万余台。

2023 年 6 月，公司与世纪华通签署《合作框架协议》，约定合资成立世纪利通公司，共同开展算力租赁业务；世纪华通控股子公司世纪珑腾公司独资设立

世纪利通公司，注册资本 5,000 万元；公司对世纪利通公司增资 45,000 万元，持有世纪利通公司 90%的股权，并相应变更经营管理人员。

2023 年 7 月，世纪利通公司与世纪珑腾公司签署《算力综合服务合同》，约定世纪利通公司向世纪珑腾公司出租算力设备并提供相应服务，租赁期限 4 年。世纪利通公司已交付完毕算力设备，世纪珑腾公司已付清租赁费。

2023 年 12 月，公司收购世纪珑腾公司所持有的世纪利通公司 5.10%股权，公司持有世纪利通公司的股权变更为 95.10%，世纪珑腾公司持有世纪利通公司的股权变更为 4.90%。

2024 年 6 月，公司收购世纪珑腾公司所持有的世纪利通公司 4.90%股权，发行人持有世纪利通公司的股权变更为 100.00%。

除上述情况外，公司与算力业务合资方不存在其他交易，也不存在关联关系。

(2) 算力业务主要供应商情况

1) 紫光晓通科技有限公司

根据世纪利通公司与紫光晓通科技有限公司（以下简称紫光晓通）于 2023 年 9 月签署的《销售合同》，公司算力业务的主要供货方为紫光晓通。

根据紫光晓通官网信息，紫光晓通为紫光股份（000938.SZ）下属企业，主要负责网络产品，软件和增值服务等项目的中国区业务，专业网络产品供应商和专业网络技术服务商，是思科中国大陆地区第一家总代理，覆盖思科全线产品销售及服务业务。

根据企业信用信息公示系统，紫光晓通基本信息如下：

公司名称	紫光晓通科技有限公司	成立时间	2018-11-05
法定代表人	李敬	注册资本	5,000.00 万元
统一社会信用代码	91120118MA06G1T23F		
注册地址	天津自贸试验区(空港经济区)空港国际物流区第二大街 1 号 103 室		
经营范围	一般项目:技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广;进出口代理;技术进出口;货物进出口;软件开发;计算机软硬件及辅助设备批发;计算机软硬件及辅助设备零售;通讯设备销售;互联网销售(除销售需要许可的商品)。(除依法须经批准的项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动)		
股权结构	紫光数码(苏州)集团有限公司持股 60.00%;天津明盛佳泰合伙企业(有限合伙)持股 40.00%		

世纪利通公司与紫光晓通签署的《销售合同》已经履行完毕，相关算力设备已到货并验收完毕。

除上述情况外，公司与紫光晓通不存在其他交易，也不存在关联关系。

2) 超聚变数字技术有限公司

根据世纪利通公司与超聚变数字技术有限公司（以下简称超聚变）于 2023 年 7 月签署的《设备销售与技术服务合同》，公司向超聚变采购 GPU 服务器及技术服务。

根据超聚变官网信息，超聚变在全球部署 11 个研发中心与 6 大供应中心，并设立 6 个技术服务中心与 7 个地区部，服务于全球 130 多个国家和地区客户，包括 223 家世界 500 强企业，覆盖运营商、金融、互联网、政企等行业。

根据企业信用信息公示系统，超聚变基本信息如下：

公司名称	超聚变数字技术有限公司	成立时间	2021-09-13
法定代表人	刘宏云	注册资本	80,000 万元
统一社会信用代码	91410100MA9K6R0F06		
注册地址	河南省郑州市郑东新区龙子湖智慧岛正商博雅广场 1 号楼 9 层		
经营范围	许可项目：计算机信息系统安全专用产品销售；货物进出口；技术进出口（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准）一般项目：技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；计算机软硬件及外围设备制造；工业控制计算机及系统制造；信息安全设备制造；通信设备制造；智能家庭网关制造；互联网设备制造；云计算设备制造；物联网设备制造；数字家庭产品制造；数字视频监控系统制造；信息系统集成服务；计算机软硬件及辅助设备批发；通讯设备销售；广播影视设备销售；人工智能硬件销售；可穿戴智能设备销售；工业自动控制系统装置销售；工业控制计算机及系统销售；计算器设备销售；软件销售；智能家庭消费设备销售；云计算设备销售；信息安全设备销售；物联网设备销售；网络设备销售；数字视频监控系统销售；人工智能双创服务平台；网络技术服务；人工智能公共服务平台技术咨询服务；人工智能公共数据平台；人工智能基础资源与技术平台；大数据服务；软件开发；集成电路设计；智能控制系统集成；人工智能通用应用系统；人工智能行业应用系统集成服务；计算机系统服务；信息系统运行维护服务；数据处理和存储支持服务；信息技术咨询服务；计算机及通讯设备租赁；工业工程设计服务；物联网技术研发（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）		
股权结构	河南超聚能科技有限公司持股 64.93%；中移资本控股有限责任公司等股东持股 35.07%		

世纪利通公司向超聚变采购的算力设备已到货并验收完毕。

除上述情况外，公司与超聚变不存在其他交易，也不存在关联关系。

(3) 算力业务主要客户情况

根据世纪利通公司与客户一于 2023 年 11 月签署的《算力综合服务合同》，公司算力租赁业务的下游客户主要为客户一。

根据世纪利通公司与客户一签署的《算力综合服务合同》，世纪利通公司向客户一出租算力设备并提供相应服务，租赁期限 5 年。截至 2023 年 12 月 31 日，世纪利通公司已按照合同约定提供算力租赁，客户一已按照约定支付相应价款。

除上述情况外，公司与客户一不存在其他交易，也不存在关联关系。

(二) 结合算力租赁业务的经营模式、主要服务内容，说明已开展业务的商业实质、2024 年 1-3 月业绩大幅增长的原因，包括但不限于算力租赁业务资金筹措情况、资金投入及采购情况、收入实现情况、客户拓展情况等，是否存在利用本次或前次募集资金投入算力租赁业务的情形

1. 算力租赁业务的经营模式、主要服务内容及商业实质

(1) 算力租赁经营模式

伴随着社会信息化应用的日渐深入，数据资源逐步进入产业深化升级阶段，各行各业对数据资源的重视程度日益提高，数据资源越来越庞大，计算难度飞速提升。对于企业而言，自建数据中心成本较高并可能产生算力冗余，因此算力租赁已成为企业应对算力需求剧增的重要途径。另一方面，租赁服务商可以根据客户的需求提供弹性的计算资源，客户只需支付实际使用的计算时间或计算量，降低了初期投资和运营成本。算力租赁作为一种灵活、高效、成本低廉的计算服务，能够适用于各种大规模计算需求的场景，日益受到客户的青睐。

算力租赁是将计算能力或云计算资源以租赁的方式提供给用户使用，这一过程中用户可按需选择使用资源类型和时间，且无需承担运维、升级等工作及相应成本。算力租赁一方面使得下游客户灵活使用算力的门槛降低，更利于中小企业快速实现产品服务的开发与应用，另一方面也充分利用闲置的算力资源，提升算力资源的利用效率。

目前，国内已有多家上市公司布局算力租赁领域，算力租赁的盈利来源为基础租金收入+增值服务收入-成本费用，租金收入主要有三种：1) 按整台服务器进行租赁，2) 按使用算力规模租赁，3) 按租用 GPU 付费租赁；增值服务收入主要为算力运维服务、其他增值服务；成本费用主要包括固定资产折旧、日常运营费用、IDC 机房租金、人员成本等。

公司算力业务下设采购部、技术部、市场部（销售部、项目部、售后部）、合规部等业务部门，行政部、财务部等管理部门，按照“设备采购-算力中心建设-算力出租-技术服务”的业务流程组织业务经营。公司盈利模式主要依靠基础租金收入，并通过提供增值服务和降低成本费用来增加利润。

（2）算力租赁服务内容

现阶段，公司算力租赁服务的主要内容如下：服务器交付前系统调试，压力测试；交付过程中配合用户进行压力测试；提供网络协助，服务器交付时统一 BMC 设置、协助系统安装调试工作；服务器固件驱动升级更新，包括交付商定的固件及驱动版本，还提供固件驱动升级及测试工作；服务器硬件维保服务，诊断故障件，收集故障日志，联系厂家维修更换，厂家更换不及时则由公司承担；服务器软件运维，包括收集分析故障日志，重新部署环境等。

公司在 IDC 机房软硬件管理及运维中积累了一定的经验，形成了较为完善的管理制度。公司的算力中心管理体系涵盖了客户模型规划、算力需求计算、可行性研究、运营、维护、报废设备回收等全生命周期管理，针对不同类型客户的不同模型需求，确定不同的运营指标和管理重点，有效的保障算力运营，提高运营效率，有效的支持算力的拓展与维护。此外，公司吸纳了专业且有丰富经验的技术顾问，能够充分把握客户需求及行业发展动向。

公司进入算力领域时间较短，人员和技术储备相对薄弱，未来将通过内部培养、外部引进等方式加强人才队伍建设，不断提高技术水平。目前，公司算力租赁业务的技术服务，一方面依靠现有技术团队和顾问团队提供定制化运维服务，另一方面通过采购外部专业运维服务提供通用型运维服务。此外，公司作为终端供应商一官方认证的云合作伙伴，从终端供应商 A 能及时获得其设备和技术支持，以满足客户的各项技术服务要求。

（3）算力租赁商业实质

算力租赁业务聚焦于解决大模型训练的算力需求，连接多方资源。算力租赁业务产生的两个催化条件：1）可用于大模型训练的算力资源和大模型训练需求供需失衡，短期算力需求高于算力供给；2）时间对于大模型研发厂商而言是较为稀缺的资源，即先行完成大模型研发的厂商有望获得更多的先发优势。

现阶段，算力租赁的商业本质为向用户出租算力，核心是算力固定资产变现，商业价值是优化算力资源配置，考虑到服务器的等待、调试、运维成本，以及软

件研发的试错成本，算力租赁对于用户来说则极具性价比。目前，出租方利润来源主要是租金收入减运营成本，增值服务的价值占比相对较小，其运营成本主要包括固定资产折旧，数据中心日常运营、IDC 机房租金以及人员成本等。

2. 2024 年 1-3 月业绩大幅增长的原因，包括但不限于算力租赁业务资金筹措情况、资金投入及采购情况、收入实现情况、客户拓展情况等

2024 年 1-3 月，公司业绩较同期大幅增长，主要原因系算力业务增长较快，算力租赁及算力相关业务收入大幅增加，因此从事算力业务子公司世纪利通公司、利通云公司盈利能力增强所致，其净利润情况如下所示：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度
世纪利通公司	1,544.61	-807.32		
利通云公司	2,321.21			
合 计	3,865.82	-807.32		

如上所示，2024 年 1-3 月，公司算力业务贡献利润 3,865.82 万元，为 2024 年 1-3 月业绩大幅增长的主要原因。

(1) 算力租赁业务资金筹措情况

2024 年 1-3 月，公司算力租赁业务资金投入 8,633.50 万美元（按美元兑人民币 7.22:1 计算，约合人民币 62,333.87 万元），公司使用预收算力客户款项、债务融资及自有资金等多重方式筹措算力租赁业务所需资金。

相较于 2023 年末，截至 2024 年 3 月末，公司预收款项及合同负债增加 100,365.87 万元，具体如下所示：

单位：万元

项 目	2024 年 3 月末		2023 年末
	金额	增加金额	金额
预收账款	9,006.15	228.98	8,777.17
合同负债	100,239.74	100,136.89	102.85
合 计	109,245.89	100,365.87	8,880.02

相较于 2023 年末，截至 2024 年 3 月末，公司借款金额增加 16,695.86 万元，具体如下所示：

单位：万元

项 目	2024 年 3 月末		2023 年末
	金额	增加金额	金额
短期借款	87,782.46	16,695.86	71,086.60
长期借款	4,000.00		4,000.00
合计	91,782.46	16,695.86	75,086.60

如上所示，随着公司算力租赁业务发展，2024 年 1-3 月，公司算力租赁业务所需资金主要由预收客户款项解决，对债务融资、自有资金需求相对减少。

(2) 资金投入及采购情况

2024 年 1-3 月，公司算力租赁业务资金投入 8,633.50 万美元（按美元兑人民币 7.22:1 计算，约合人民币 62,333.87 万元），主要为向算力设备供应商支付及预付采购款。资金投入及采购情况具体如下所示：

单位：万美元

支付主体	供应商	交易内容	金额
新加坡利通公司	供应商二	算力设备采购	1,633.50
利通云公司	供应商三	算力服务采购	7,000.00
合 计			8,633.50

(3) 收入实现及客户拓展情况

2024 年 1-3 月，公司算力租赁业务实施主体世纪利通公司实现收入 2,194.29 万元，具体如下所示：

单位：万元

项 目	销售内容	下游客户	收入金额
世纪利通公司	算力设备租赁	客户一	2,194.29
合 计			2,194.29

综上所述，2024 年 1-3 月，公司算力租赁业务正常开展，所需资金充足，采购及销售渠道通畅，业绩大幅增长具有合理原因。

(4) 是否存在利用本次或前次募集资金投入算力租赁业务的情形

报告期内，公司算力业务资金来源为自有资金和银行贷款，不涉及关联方担保或借款，且资金周转速度快，资金占用时间短，对公司生产经营影响小，资金

来源正常。根据公司 2024 年 4 月 20 日召开的第三届董事会第十三次会议、第三届监事会第八次会议及 2024 年 5 月 16 日召开的 2023 年年度股东大会审议通过的《关于控股股东向公司提供借款暨关联交易的议案》，为满足世纪利通业务发展需要，邵树伟先生拟为世纪利通提供不超过 3 亿元借款，借款期限以邵树伟先生与世纪利通《借款合同》签订之日起三年有效，经双方协商一致，可在前述期限基础上延长或提前终止，借款利率不超过全国银行间同业拆借中心公布的一年期以上贷款市场报价利率（LPR），在合同有效期内随借随还。

公司严格按照前募可研报告及非公开发行预案以及募集资金管理相关要求使用募集资金，不存在算力资金来源于前募及本次募集资金情况。

新加坡利通公司为公司前募项目实施主体之一，为防止新加坡算力项目与前募资金发生混同，新加坡利通公司于 2024 年 1 月 16 日设立全资子公司利通云公司作为新加坡算力业务的实施主体，从而有效避免与前募发生混同情形。

（三）结合算力业务收费政策、折旧政策，分析公司算力业务盈利能力与同行业是否存在差异，相关会计处理是否符合《企业会计准则》规定；

1. 算力业务收费政策

算力租赁业务的收费主要为租金收入及增值服务费，其中，租金收入大致可以分为以下三种收费模式：（1）按整台服务器进行租赁并计价；（2）按使用算力规模租赁并计价；（3）按租用 GPU 付费租赁；增值服务费主要为算力运维服务、其他增值服务等。

同行业可比上市公司已披露的算力收费政策情况如下：

公司名称	算力业务收费政策
鸿博股份 (002229.SZ)	对外提供服务器整机包月一种租赁方式，DGX/HGX A&H 系列服务器最小租用单元为一台服务器，最短租期为 3 个月，目前 A 系列服务器刊例价格为 16 万/月/台，H 系列服务器刊例价格为 29.9 万/月/台（含机器托管费、电费等）
中贝通信 (603220.SH)	设备为基础搭建算力服务平台，提供 960P 算力服务，服务费按照含税 12 万元/P/年，每季度前一个月 15 日前支付
奥雅股份 (300949.SZ)	算力设备系 H 系列 8 卡算力一体机，租赁价格为 11.25 万/P/年。（含电费、运维、网络安全业务服务、税金、人力支出等成本）

注：数据来源于上市公司公开披露资料

根据公司签署的《算力综合服务合同》，公司算力租赁业务收费包括租金及服务费，均在合同签署时一次性预收全部价款，租赁收费为 78.10 万/台/年（4.88 万/P/年），低于同行业可比上市公司，主要原因如下：（1）公司算力租赁业务

客户系算力领域龙头企业,无需公司提供设备集群及软件方面后续维护服务;(2)公司算力租赁业务系一次性收取合同全部价款,且没有短租服务,考虑资金时间成本和设备利用率等因素,公司在价格方面给予相应优惠;(3)公司合同价款中不包含机柜服务、电费等支出。

2. 算力租赁业务折旧政策

由于算力服务器近年来才开始规模化商业使用,市场上缺少算力服务器可靠的公开使用寿命数据,电子设备通常的折旧年限为 4-5 年。此外,根据鸿博股份、中国能建 AI 算力项目可研报告,项目运行期测算为 8-10 年,设备会计折旧年限仍采用 5 年。

公司及同行业上市公司相关设备折旧政策如下:

公司名称	折旧年限	折旧方法	残值率
鸿博股份 (002229.SZ)	机器设备: 10-15 年 其他设备: 5 年	平均年限法	5%
中贝通信 (603220.SH)	3-10 年	平均年限法	5%
奥雅股份 (300949.SZ)	5 年	平均年限法	5%
公司 (603629.SH)	5 年	平均年限法	5%

注:数据来源于上市公司公开披露资料

由上可见,公司算力设备折旧年限、折旧方法、残值率等折旧政策与同行业可比上市公司不存在较大差异,符合行业惯例。

3. 算力业务盈利能力

报告期内,公司算力租赁业务经营情况如下:

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度
营业收入(万元)	2,194.29	731.43
毛利率(%)	11.47	11.08

注:此处算力租赁仅包括纯算力租赁,不含算力业务其他收入

目前,同行业公司中仅鸿博股份在公开信息中披露“2023 年 5 月共产生项目收入 75.47 万元,扣除当月上述成本后,5 月份实现项目毛利 12.51 万元”,据此测算鸿博股份算力租赁业务毛利率为 16.58%,与本公司毛利率不存在显著差异。

4. 相关会计处理是否符合《企业会计准则》规定

针对算力租赁收入，公司根据《企业会计准则第 21 号——租赁》，在租赁期内，根据合同约定金额按照直线法分期确认收入，将设备折旧费用、采购的相关配套技术服务等计入租赁业务成本，符合相关规定。鸿博股份在公开信息中披露的“算力出租业务收入来自客户对于算力租用的租金。收入根据服务提供确认，成本随收入确认。成本包括：算力集群设备的折旧摊销、机器托管费（含电费）”，与公司会计处理一致。

针对算力其他相关业务，公司根据《企业会计准则第 14 号——收入》相关规定，根据其在向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权，来判断其从事交易时的身份是主要责任人还是代理人，并按照相关规定进行处理。

（四）说明公司通过境外子公司开展算力租赁业务的主要原因，具体经营模式，租赁算力服务器再用于出租的合理性及可行性，是否符合行业惯例、是否有订单支持，与公司境内算力租赁业务模式是否存在差异

1. 公司增加境外子公司开展算力租赁业务的主要原因，具体经营模式

（1）境外开展算力租赁业务的主要原因

1) 新加坡已成为算力业务重镇

新加坡是全球重要的经济纽带，东西方文化中心，世界科技汇聚点，全球海缆汇聚点。由于强大的基础设施、广泛的国际连接、自然灾害风险低以及数字技术的广泛应用，新加坡成为亚太地区的数据中心枢纽，是全球最具活力的三个数据中心市场之一，在新兴技术、算力基础设施及算力服务方面具有较强的竞争力。

2023 年 12 月，新加坡政府宣布了一项名为“国家人工智能策略 2.0”的新战略，列出了新加坡未来 3-5 年的 15 项新规，其中包括针对 AI 的培训计划、人工智能专用的物理空间以及为数据中心分配足够的碳预算等，力争使新加坡成为“全球 AI 领跑者”。随着新一轮 AI 浪潮的兴起，东南亚地区的算力需求和市场规模增长进一步加速，新加坡已经成为中资企业出海东南亚的首选之地。

2) 供应商及客户积极布局新加坡

新加坡高标准的国际化进程吸引了众多的国际性企业和投资者进入，国内知名企业以及国外数据中心企业先后到新加坡来投资兴业，并以新加坡为运营基地，开拓东南亚乃至全球的数字经济市场。算力服务商已在新加坡布局，大型互联网公司大量 AI 公司等也在此发展。公司在新加坡开展算力租赁业务，有利于解

算力芯片瓶颈，有利于就近服务算力客户。

(2) 境外算力租赁业务的具体经营模式

公司境外算力租赁的具体经营模式为租赁算力服务器再用于出租。目前，公司已取得新加坡资讯通信媒体发展局（IMDA）颁发的服务营办商牌照（SBO），具备从事算力转租业务的相应资质。

2. 租赁算力服务器再用于出租的合理性及可行性，是否符合行业惯例、是否有订单支持，与公司境内算力租赁业务模式是否存在差异

(1) 租赁算力服务器再用于出租合理性及可行性，是否符合行业惯例

由于算力服务器资源和算力客户资源的不匹配，通过租赁服务器再转租，有利于提高算力资源利用效率，具有可行性，如大型科技型企业及三大运营商等算力云平台服务商也存在租赁算力服务器再用于出租的情形。

综上，租赁算力服务器再用于出租具有合理性及可行性，符合行业惯例。

(2) 境外算力租赁业务订单情况

目前，公司境外算力转租业务订单情况如下：

2024年3月，公司与供应商三签署《算力云服务协议》，约定向公司提供总规模47,472P算力云服务，有效期限至2028年12月31日。

2024年3月，公司与客户二签署《算力云服务协议》，约定向公司采购总规模47,472P算力云服务，有效期限至2028年12月31日。

(3) 与公司境内算力租赁业务模式是否存在差异

目前，公司境内算力租赁业务为自有设备出租，暂未涉足租赁算力服务器再用于出租，与境外算力租赁业务模式存在一定差异，差异的原因为算力设备获得性限制。

（五）公司于2023年9月底存在预付款项大幅增加的原因及合理性，采购具体内容，目前交付及结转情况，是否符合行业惯例

2023年9月末及2022年末公司预付账款前五名对象的金额及占比情况如下：

单位：万元、%

期间	序号	单位名称	账面余额	占比
2023年9月末	1	紫光晓通科技有限公司	13,041.75	50.35
	2	上海宝钢钢材贸易有限公司	3,862.89	14.91

期间	序号	单位名称	账面余额	占比
	3	超聚变数字技术有限公司	3,710.21	14.32
	4	江阴长发耐指纹钢板有限公司	1,652.86	6.38
	5	江门市华津金属制品有限公司	892.30	3.44
	合计		23,160.01	89.41
2022 年末	1	上海宝钢钢材贸易有限公司	3,650.32	66.53
	2	惠州欣博瑞电子有限公司	204.88	3.73
	3	预付信用证贴现利息	168.81	3.08
	4	江阴长发耐指纹钢板有限公司	146.72	2.67
	5	南通众福新材料科技有限公司	118.04	2.15
	合计		4,288.76	78.16

2023 年 9 月末，公司预付账款大幅增加主要系采购算力租赁设备向紫光晓通科技有限公司、超聚变数字技术有限公司支付大额预付款所致，具体情况如下：

单位：万元

名 称	账面余额	占预付账款余额的比例（%）	采购内容	交付及结转情况
紫光晓通科技有限公司	13,041.75	50.35	算力服务器	2023 年 11 月全部到货，全部转入固定资产并投入算力业务
超聚变数字技术有限公司	3,710.21	14.32	算力服务器	2023 年 10 月全部到货，截至 2024 年 3 月底全部投入算力业务
合计	16,751.96	64.67		

2023 年 7 月，公司与紫光晓通科技有限公司（以下简称“紫光晓通”）签署《销售合同》，约定公司向紫光晓通采购 127 台算力服务器，并须于合同签订后 3 天内支付预付款。

2023 年 7 月，公司与超聚变数字技术有限公司（以下简称“超聚变”）签署《设备销售与技术服务合同》，约定公司采购超聚变采购 128 台算力服务器，并须于合同生效后 3 天内支付预付款。

2023 年 10 月，公司向超聚变采购的 128 台算力服务器实际到货 64 台，剩余部分无法交货，各方签署《变更合同》。2023 年 11 月，公司向紫光晓通采购的 127 台算力服务器全部到货。

综上，公司 2023 年 9 月底预付款项大幅增加主要原因为算力服务器预付采

购款，已于期后全部交货并验收合格，符合算力相关业务合同约定，符合算力行业实际情况。

(六) 核查程序和核查结论

针对上述事项，我们主要实施了以下核查程序：

1. 访谈公司管理层及相关人员，了解算力租赁业务背景、资源储备、协同效应，合资方、客户、供应商基本情况、合作情况、关联关系情况，算力业务经营模式、服务内容、商业实质、盈利情况、境外算力业务发展情况等；

2. 查阅算力相关等政策法规文件，查阅同行业上市公司公开披露资料，查阅算力行业研究报告，网络查询算力业务发展情况，分析算力业务发展概况、经营模式、收费政策、折旧政策、盈利能力、境外算力业务、算力转租等；

3. 取得算力相关业务合同，实地走访及视频访谈客户、供应商，取得算力核心团队简历，网络查询算力合资方、供应商、客户情况等，了解公司算力业务的资源储备情况，合资方、客户、供应商基本情况、合作情况、关联关系情况等；

4. 取得算力相关业务收付款凭证，了解算力业务资金筹措情况、资金投入及采购情况、收入实现情况、会计处理情况等；

5. 网络查询新加坡算力业务发展情况，取得境外算力业务相关合同等，了解境外算力业务的主要原因、经营模式、算力转租等；

6. 获取预付款项相关业务合同，取得付款及到货验收凭证，函证和走访大额预付款对象，查阅同行业公司公开披露资料，了解大额预付款背景和原因，交付及结转情况等。

经核查，我们认为：

1. 公司算力租赁业务符合国家产业政策，拥有算力服务器和运营团队等资源，与现有业务具有业务协同效应，合资方、供应商、客户综合实力较强，相关交易具有合理性，与公司不存在关联关系；

2. 公司算力租赁业务的经营模式为购入或租入算力服务器后出租，并提供相关运维服务，商业实质是向用户出租算力，有助于优化算力资源配置；公司2024年1-3月业绩大幅增长的主要系算力租赁及相关服务收入大幅增加所致，算力租赁资金主要来源于自有及自筹，不存在利用本次或前次募集资金投入算力租赁业务的情形；

3. 公司算力租赁收费政策、折旧政策、盈利能力与同行业不存在显著差异，相关会计处理符合企业会计准则相关规定；
4. 公司通过境外子公司开展算力租赁业务主要受境外算力市场需求及客户境外布局等因素影响，具体经营模式为租入算力服务器后转租并提供相关运维服务，具有合理性和可行性，并已签署相关业务合同，与境内业务模式差异具有必要性和合理性；
5. 公司 2023 年 9 月底预付款项大幅增加主要系采购算力服务器新增大额预付款所致，已于期后全部交付及结转，符合算力相关业务合同约定，符合算力行业实际情况。

六、关于财务性投资

根据申报材料，1)截至 2023 年 9 月末，公司交易性金融资产、其他非流动金融资产、长期股权投资分别为 17,800 万元、5,429.69 万元、1,137.65 万元。2)截至 2023 年 9 月末，公司参股 3 家公司，分别为无锡有容微电子有限公司、江苏富乐华半导体科技股份有限公司、上海华聆人工耳医疗科技有限公司。

请发行人说明：(1)相关对外投资标的与公司主营业务是否存在紧密联系及相关合作安排，是否属于围绕产业链上下游以获取技术、原料或渠道为目的的产业投资；(2)本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前新投入的和拟投入的财务性投资情况，是否从本次募集资金总额中扣除，分析公司是否满足最近一期末不存在金额较大财务性投资的要求。

请保荐机构及申报会计师根据《证券期货法律适用意见第 18 号》第 1 条进行核查并发表明确意见。（审核问询函第 7 条）

（一）相关对外投资标的与公司主营业务是否存在紧密联系及相关合作安排，是否属于围绕产业链上下游以获取技术、原料或渠道为目的的产业投资

无锡有容微电子有限公司、江苏富乐华半导体科技股份有限公司、上海华聆人工耳医疗科技有限公司主营业务情况如下：

序号	公司名称	主营业务
1	上海华聆人工耳医疗科技有限公司	人工耳蜗及其相关产品的研发与服务
2	江苏富乐华半导体科技股份有限公司	功率半导体覆铜陶瓷载板及材料的研发、制造、销售

序号	公司名称	主营业务
3	无锡有容微电子有限公司	高性能、高品质射频、模拟和混合信号集成电路研发和销售

如上所示，上述投资标的与公司主营业务不存在紧密联系及相关合作安排，不属于围绕产业链上下游以获取技术、原料或渠道为目的的产业投资。

(二) 本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前新投入的和拟投入的财务性投资情况，是否从本次募集资金总额中扣除，分析公司是否满足最近一期末不存在金额较大财务性投资的要求

1. 本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前不存在新投入的和拟投入的财务性投资情况

本次发行相关董事会决议日为 2023 年 12 月 20 日，自董事会决议日前六个月（2023 年 6 月 20 日）至本回复出具日，公司实施或拟实施的财务性投资及类金融业务的情形具体如下：

(1) 财务性投资及类金融业务

本次董事会决议日前 6 个月起至本回复出具日，公司未新增财务性投资及类金融业务，不存在实施或拟实施的财务性投资及类金融业务。

(2) 设立或投资产业基金、并购基金

本次董事会决议日前 6 个月起至本回复出具日，公司不存在新设立或投资产业基金、并购基金的情况，亦无拟投资产业基金、并购基金的计划。

(3) 拆借资金

本次董事会决议日前 6 个月起至本回复出具日，公司不存在新增对外拆借资金的情形，亦无拟对外实施资金拆借的计划。

(4) 委托贷款

本次董事会决议日前 6 个月起至本回复出具日，公司不存在委托贷款的情况，亦无拟实施委托贷款的计划。

(5) 以超过集团持股比例向集团财务公司出资或增资

公司不存在集团财务公司，本次董事会决议日前 6 个月起至本回复出具日，公司不存在以超过集团持股比例向集团财务公司出资或增资的情况，亦无以超过集团持股比例向集团财务公司出资或增资的计划。

2. 是否须相应调减本次募集资金金额

根据《证券期货法律适用意见第 18 号》，本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前新投入和拟投入的财务性投资金额应当从本次募集资金总额中扣除。投入是指支付投资资金、披露投资意向或者签订投资协议等。

本次发行相关董事会决议日为 2023 年 12 月 20 日，自董事会决议日前六个月（2023 年 6 月 20 日）至本回复出具日，公司存在新增交易性金融资产情况，公司新增交易性金融资产均为购买银行短期保本浮动型结构性存款。公司购买银行短期保本浮动型结构性存款目的是在充分满足流动性的前提下进行现金管理，不属于收益波动大且风险较高的金融产品，购买银行短期保本浮动型结构性存款不属于财务性投资或类金融投资。因此，本次发行董事会决议日前六个月至本回复出具日前不存在新投入和拟投入的财务性投资金额，无须相应调减本次募集资金金额。

3. 公司满足最近一期末不存在金额较大财务性投资的要求

(1) 截至最近一期末，公司不存在金额较大的财务性投资

截至 2024 年 3 月 31 日，公司与财务性投资相关的资产科目及其中具体财务性投资金额情况具体如下：

单位：万元

序号	项目	账面价值	财务性投资金额
1	交易性金融资产	9,223.50	
2	其他应收款	2,039.45	159.48
3	其他流动资产	1,622.32	
4	其他非流动金融资产	5,429.69	5,429.69
5	长期股权投资	1,707.55	1,707.55
6	交易性金融负债	92.34	
合计		20,114.85	7,296.72
最近一期末归属于母公司净资产			165,287.31
最近一期末归属于母公司净资产（去除类金融）			165,287.31
最近一期末财务性投资占归属于母公司净资产比例（%）			4.41

1) 交易性金融资产

截至 2024 年 3 月 31 日，公司交易性金融资产账面价值为 9,223.50 万元，均系七天定期存款，不属于财务性投资。

2) 其他应收款

截至 2024 年 3 月 31 日，公司其他应收款账面价值为 2,039.45 万元，具体情况如下：

单位：万元

序号	项目	账面余额	财务性投资金额
1	押金保证金	1,997.67	
2	应收暂付款	494.14	
3	拆借款	159.48	159.48
账面余额		2,651.29	159.48
坏账准备		611.84	
账面价值		2,039.45	159.48

其他应收款中押金保证金和应收暂付款为公司日常经营往来，不属于财务性投资。拆借款系向非关联方借款，属于财务性投资。

3) 其他流动资产

截至 2024 年 3 月 31 日，公司其他流动资产为 1,622.32 万元，均系待抵扣增值税进项税额，不属于财务性投资。

4) 其他非流动金融资产

截至 2024 年 3 月 31 日，公司其他非流动金融资产具体情况如下：

序号	公司名称	账面价值 (万元)	持股比例 (%)	主营业务
1	上海华聆人工耳医疗科技有限公司	1,500.00	4.0370	人工耳蜗及其相关产品的研发与服务
2	江苏富乐华半导体科技股份有限公司	3,929.69	0.8003	功率半导体覆铜陶瓷载板及材料的研发、制造、销售
合 计		5,429.69		

上海华聆人工耳医疗科技有限公司、江苏富乐华半导体科技股份有限公司与公司主营业务显著不同，不属于围绕产业链上下游以获取技术、原料或者渠道为目的的产业投资，以收购或者整合为目的的并购投资，属于财务性投资。

5) 长期股权投资

截至 2024 年 3 月 31 日，公司长期股权投资具体情况如下：

单位：万元

序号	公司名称	账面价值	持股比例（%）	主营业务
1	无锡有容微电子有限公司	1,707.55	10.9781	高性能、高品质射频、模拟和混合信号集成电路研发和销售

无锡有容微电子有限公司与公司主营业务显著不同，不属于围绕产业链上下游以获取技术、原料或者渠道为目的的产业投资，以收购或者整合为目的的并购投资，属于财务性投资。

6) 交易性金融负债

截至 2024 年 3 月 31 日，公司交易性金融负债账面价值为 92.34 万元，系购买远期结售汇期权产品交易所致。公司以正常生产经营为基础，为规避和防范汇率波动风险而开展的相关业务，不以投机为目的，不属于收益波动较大且风险较高的金融产品，不属于财务性投资。

综上所述，公司最近一期末财务性投资7,296.72万元，占公司合并报表归属于母公司净资产约为4.41%，不存在金额较大的财务性投资。

(2) 截至最近一期末，公司不存在类金融业务

根据《监管规则适用指引——发行类第 7 号》，公司报告期内不存在类金融业务，也不存在其他实施或拟实施的类金融业务。

(三) 核查程序和核查结论

针对上述事项，我们主要实施了以下核查程序：

1. 访谈公司管理层及相关人员，了解对外投资的背景、目的，标的公司基本情况，与公司主营业务的关系，与公司相关合作情况等；
2. 查阅《上市公司证券发行注册管理办法》《证券期货法律适用意见第18号》《监管规则适用指引——发行类第7号》等相关规定，了解财务性投资的认定标准和相关要求等；
3. 获取对外投资的投资协议、认购协议及银行流水记录等资料，取得投资标的财务会计报告，分析相关投资是否属于财务性投资；
4. 查阅公司定期报告、总账及交易性金融资产、其他权益工具投资及长期股权投资等财务性投资相关会计科目明细账，测算财务性投资金额及占比情况等；

经核查，我们认为：

1. 报告期内，公司对外投资标的公司与公司主营业务无关，不存在相关合作安排，不属于围绕产业链上下游以获取技术、原料或渠道为目的的产业投资；

2. 公司本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前不存在新投入的和拟投入的财务性投资情况，无需从本次募集资金总额中扣除；

3. 截至2024年3月末，公司财务性投资金额为7,296.72万元，占最近一期末财务性投资占归属于母公司净资产比例为4.41%，未超过30%，满足最近一期末不存在金额较大财务性投资的要求。

七、关于其他

根据申报材料及公开资料，2020-2023 年度，公司研发费用分别为 6,713.76 万元、8,761.02 万元、8,660.42 万元和 7,746.14 万元，请发行人说明研发人员的认定是否准确、研发投入的归集是否准确，是否存在将与研发无关的支出在研发支出中核算的情形，结合主要研发项目及进展、人员工资水平、同行业可比情况等，分析公司研发费用变化的原因及合理性。

请保荐机构及申报会计师进行核查并发表明确意见。（审核问询函第 8 条第 2 点）

（一）研发人员的认定是否准确、研发投入的归集是否准确，是否存在将与研发无关的支出在研发支出中核算的情形

1. 研发人员认定

公司将直接从事研发活动的人员以及主要从事与研发活动密切相关的管理人员和直接服务人员认定为研发人员。

法规名称	认定标准	公司认定标准
国家税务总局关于研发费用税前加计扣除归集范围有关问题的公告	直接从事研发活动人员包括研究人员、技术人员、辅助人员。研究人员是指主要从事研究开发项目的专业人员；技术人员是指具有工程技术、自然科学和生命科学中一个或一个以上领域的技术知识和经验，在研究人员指导下参与研发工作的人员；辅助人员是指参与研究开发活动的技工	公司依据员工所属部门及具体岗位职责认定研发人员，研发人员以研发部员工为主，工程部员工为辅，主要从事新品开发、模具设计、新品试产、品质测试等工作
监管规则适用指引——发行类第 9 号	研发人员指直接从事研发活动的人员以及与研发活动密切相关的管理人员和直接服务人员。主要包括：在研发部门及相关职能部门中直接从事研发项目的专业人员；具有相关技术知识和经验，在专业人员指导下参与研发活动的技术人员；参与研发活动的技工等	

报告期内，公司主要研发相关部门及具体职责如下：

部门名称	部门职能
研发部	(1) 根据客户及生产需要，进行前瞻性的模具开发与旧模具改造； (2) 审核模具设计图纸，解决设计过程中发生的技术问题； (3) 模具相关异常问题处理。
工程部	(1) 协助单位主管召开新产品承接、变更会议； (2) 产品图面、BOM 的制定发行，包装规范的设计与验证； (3) 提供材料相关规格、检验标准等数据，协助采购部进行采购； (4) 协助治具人员针对新产品相关工治具的设计方案，效果验证； (5) 协助外观部门对新品的颜色，生产工艺等确认和验证； (6) 外购部件的打样及确认； (7) 负责讲解新产品的性能及特点，介绍生产制程中应注意的重点要领，回答相关部门质量疑虑，协助解决试模过程中的问题； (8) 产品重大不良的分析及检讨改善。

如上所示，公司研发人员的认定标准符合研发人员的职能定义。

2. 研发投入归集

公司研发投入归集范围包括研发相关的直接投入、人工支出、折旧及摊销、其他等，归集方式如下所示：

项目	研发费用归集核算方式
直接投入	归集由研发人员在研发活动中领用的原材料、研发活动能耗等。直接材料根据经审批的、注明研发项目的领料单进行归集，研发活动能耗按照机器功率、相关研发项目占用工时占总工时比重等进行归集、分配
人工支出	归集直接从事研发活动人员及辅助人员的工资薪金、基本养老保险费、基本医疗保险费、失业保险费、工伤保险费、生育保险费和住房公积金
折旧及摊销	归集折旧及摊销费用时，将专门用于研发的资产折旧费用直接分项目计入研发支出
其他	归集研发活动所发生的其他费用，如专家咨询费、知识产权的申请费、差旅费等，按照实际发生金额分项目计入研发支出

如上表所示，公司研发投入的归集真实、准确。

综上，公司研发人员的认定准确、研发投入的归集准确，不存在将与研发无关的支出在研发支出中核算的情形。

（二）结合主要研发项目及进展、人员工资水平、同行业可比情况等，分析公司研发费用变化的原因及合理性

1. 结合主要研发项目及进展、人员工资水平等，分析公司研发费用变化的原因及合理性

报告期内，公司研发费用变动情况如下：

单位：万元

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
直接投入	588.11	4,368.78	5,768.35	5,832.91	4,626.95

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
人工支出	691.28	2,859.27	2,458.77	2,267.04	1,418.07
折旧及摊销	142.32	446.51	389.65	616.18	609.52
其他	7.26	71.58	43.65	44.88	59.22
合 计	1,428.97	7,746.14	8,660.42	8,761.02	6,713.76
研发项目数量	16	23	26	24	15

2020 至 2024 年 1-3 月，公司主要研发项目投入情况如下：

单位：万元

项目名称	研发周期	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
电视机整机结构套件研发项目	2022.1-2023.12		1,237.19	1,697.03		
网孔高速冲工艺边框网罩研发项目	2023.1-2024.12	205.00	1,110.14			
液晶显示用高屈服强度背板技术研发项目	2021.1-2023.12		1,105.01	1,224.89	1,594.50	
太阳能光伏用金属边框研发项目	2022.1-2023.12	191.09	896.41	860.03		
新型挤塑类外观件设计及工艺技术研发项目	2021.1-2023.12		731.37	860.78	779.17	
逆变器磁性元件研发项目	2023.3-2024.12	103.20	540.60			
不锈钢 TV 外观件新型成型技术研发项目	2020.1-2022.12		1.02	874.36	929.34	1,222.88
新型铝合金外观件设计及工艺技术研发项目	2020.1-2022.12		1.56	765.74	739.98	1,231.12
大屏幕液晶电视结构模组通用模具研发项目	2019.1-2021.12			208.82	1,803.35	1,252.80
精密金属结构件智能制造工艺创新研发项目	2019.1-2021.12			94.89	816.88	1,192.41
大屏幕液晶显示用移动车架整机配套研发项目	2018.1-2020.12					1,189.69
小 计		499.29	5,623.30	6,586.54	6,663.22	6,088.90
占研发费用的比重		34.94%	72.59%	76.05%	76.06%	90.69%

2020 至 2024 年 1-3 月，研发人员薪酬情况如下：

单位：万元、人、万元/人

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
研发人员年度薪酬	691.28	2,859.27	2,458.77	2,267.04	1,408.17

项 目	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
平均研发人员数量	212	228	203	213	148
研发人员月均薪酬	1.09	1.05	1.01	0.89	0.80

报告期内，公司研发人员薪酬呈上涨趋势，由于研发数量变化，公司研发直接物料投入变动幅度较大，导致研发投入呈现 2020 年至 2021 年升高，2022 年及以后年度下降的态势。

2021 年度较 2020 年度研发费用涨幅较大且 2022 年度研发费用仍保持较高水平，主要系公司逐步加大对新型、特殊功能产品的研发投入，研发项目数量明显增加，这些项目在 2022 年持续投入，因此 2021 年度、2022 年度研发费用维持在较高水平；

2023 年度较 2022 年度研发费用下降主要系研发项目逐步完成结项。此外，公司主要产品生产技术已相对成熟，公司暂时性减少研发立项，导致研发投入有所降低。

2. 同行业上市公司研发投入比较分析

公司与同行业上市公司研发投入对比情况如下：

单位：万元

名称	2024 年 1-3 月	2023 年度	2022 年度	2021 年度	2020 年度
胜利精密	3,846.41	19,208.30	20,302.89	29,410.87	26,879.68
格林精密	2,252.40	10,607.80	12,342.63	10,880.68	10,451.57
春秋电子	4,869.02	15,298.56	16,696.60	13,982.76	12,676.09
英力股份	1,258.33	5,377.81	6,926.51	6,703.14	4,913.06
平均值	3,056.54	12,623.12	14,067.16	15,244.36	13,730.10
公司	1,428.97	7,746.14	8,660.42	8,761.02	6,713.76

数据来源：上市公司公开披露资料

如上表所示，公司研发费用波动趋势与同行业公司基本一致，均呈现 2020 年度至 2022 年度上升，2023 年度下降的态势。

综上，公司研发费用变化主要系因研发项目变动，导致直接投入变化幅度较大，研发投入变动趋势与同行业可比上市公司一致，具有合理性。

(三) 核查程序和核查结论

针对上述事项，我们主要实施了以下核查程序：

1. 访谈公司管理层及相关人员，了解研发人员认定标准、研发投入归集方式、研发项目立项及进展情况等；

2. 获取公司研发项目的立项资料、研发支出明细，结合产品销售对报告期各期项目进展情况进行分析，判断研发费用变动是否具有合理性；

3. 获取公司员工花名册、研发人员工资表，分析报告期内公司研发费用中职工薪酬变化的原因及合理性；同时，结合职工薪酬的分配及员工所属部门情况，检查是否存在不属于研发人员的薪酬或无对应研发项目的人员薪酬在研发费用列支的情况；

4. 获取并检查研发费用相应合同、发票、付款回单、费用分摊表、结算单等原始凭证的真实性、完整性和准确性，核实相关支出是否严格按性质据实列支、是否存在将研发无关的支出在研发支出中核算的情形；

5. 查阅同行业可比上市公司公开披露资料，分析相关变动与同行业可比公司是否一致。

经核查，我们认为：

1. 报告期内，公司研发人员的认定和研发投入的归集准确，不存在将与研发无关的支出在研发支出中核算的情形；

2. 报告期内，公司研发费用变动主要系研发项目变动带来的直接投入变化所致，具有合理性。

专此说明，请予察核。

天健会计师事务所（特殊普通合伙）



中国注册会计师：

林旺



中国注册会计师：

丁阿静



二〇二四年六月二十八日