

公司代码：603716

公司简称：塞力医疗

塞力斯医疗科技集团股份有限公司
2023 年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了保留意见的审计报告，本公司董事会、监事会对相关事项已有详细说明，请投资者注意阅读。

中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了带强调事项段保留意见的审计报告，本公司董事会、监事会已对相关事项进行了专项说明，具体内容详见公司于2024年4月27日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的相关文件。

5 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

根据公司于2024年4月26日召开的第四届董事会第三十八次会议决议，因公司2023年度归属于上市公司股东净利润为负值，不具备利润分配条件，故公司2023年度拟不进行利润分配和资本公积金转增股本。此预案需提交公司2023年年度股东大会审议通过。

第二节 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	塞力医疗	603716	塞力斯

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	蔡风	不适用
办公地址	武汉市东西湖区金山大道1310号	
电话	027-83386378	
电子信箱	ir@thalys.net.cn	

2 报告期公司主要业务简介

(一) 医用耗材 SPD 模式的发展趋势

医用耗材 SPD 模式的发展得利于国家政策文件的指引与推动。从国务院公安厅早期发布的《关于印发治理高值医用耗材改革方案的通知》(国办发〔2019〕37号)中就已经将完善价格形成机制,降低高值医用耗材虚高价格作为重点任务,同时要求建立高值医用耗材价格监测和集中采购管理平台,加强统计分析,做好与医保支付审核平台的互联互通。建立部门间高值医用耗材价格信息共享和联动机制,强化信息“溯源”工作。医院耗材 SPD 智慧供应链模式也就孕育而生,它为医院供应链提供信息化服务,并从生产端到医院端至患者端,实行一码溯源,且该模式不仅能正向溯源还能实现反向溯源,更好的服务于广大群众及各方群体。同时,在国办发〔2017〕55号《国务院办公厅关于进一步深化基本医疗保险支付方式改革的指导意见》及国卫办医函〔2017〕698号《关于印发医用耗材专项整治活动方案的通知》(下称“698号文”),其中提出医药耗材的长效机制,698号文要求医院的耗占比要降到20%以内,也强调了取消医用耗材加成,并要求对于低值耗材要求是五年的溯源周期,而高值耗材导管支架类的要终生溯源,疫苗类也要终生溯源。

医用耗材品类、规格繁杂,不同耗材有不同的管理要求,导致一家医院所用的耗材可能有成千上万种,对应的供应商几十上百家,且医院内部使用的部门涉及方方面面(包括急诊、门诊、手术室、各病房等),医院不得不投入大量人力物力财力来管理医用耗材,而且管理流程长、环节多。近年来,随着医用耗材零加成(即医院要以进价销售耗材,不得加收患者任何费用)、降低耗占比(降低医用耗材成本在医疗收入中的比重)、两票制(厂家到经销商开一次票,经销商到终端医院开一次票)及医保支付方式改革等政策推行,医用耗材在医院从利润中心变成了成本中心。在2023年公布的《国家三级公立医院绩效考核操作手册(2023版)》中也持续将降低耗占比纳入公立医院监测考核的目标。医用耗材精细化管理不仅能够提升医院内部精细化管理水平,也是“十四五”时期医药卫生体制的改革和实现公立医院高质量发展的关键举措。在医用耗材多项国家政策的指引与推动下,以现代信息技术为依托,建立一套智能、高效、完整的医院耗材供应体系,实现全流程、精益化和智能化管理,提升医用耗材精细化管理水平,降低医院配送管理成本,日益受到广大公立医院的关注和重视。

根据中国医疗器械供应链服务平台的统计:2021年,中国医疗器械的市场规模约为9600亿

元，同期中国医疗器械供应链服务平台行业的市场规模为 672 亿元，2015-2022 年年复合增速约为 17.5%。预计 2026 年医疗器械供应链服务平台行业规模将达 1,363 亿元。

中国医疗器械供应链服务平台行业市场规模，2015-2026E
单位：亿元



数据来源于：中国医疗器械供应链服务平台

（二）体外诊断行业的发展趋势

体外诊断（IVD）是医疗器械行业的一个分支，是指在人体之外，主要利用相关医学临床诊断仪器和配套检测试剂构成的统一检测系统，通过对人体样本（血液、体液、组织等）进行检测而获取临床诊断信息，进而判断疾病或机体功能的产品和服务。体外诊断在疾病预防、诊断、监测以及指导治疗的全过程中发挥着极其重要的作用，是现代疾病与健康管理的不可或缺的工具。目前，全球约有三分之二医疗决策基于诊断结果得出，其中 80% 以上诊断属于体外诊断领域。

1、国内体外诊断行业

2023 年 3 月，国家医保局发布了《关于做好 2023 年医药集中采购和价格管理工作的通知》，明确了 2023 年要扎实推进医用耗材集团带量采购，继续探索体外诊断试剂集采，按照“一品一策”的原则开展新批次国家组织高值医用耗材集采，各省份至少开展 1 批省级耗材集采。同时 2023 年在市场方面及政策方面双重支持下，IVD 市场规模正在快速的恢复及扩张中。在市场方面，随着国内 2022 年底整体疾病防控政策的调整及各类传染疾病的缓解，医院内的手术量和就诊量均有不同程度的恢复，在医用耗材的采购量上也会有所增加，但 IVD 市场上竞争格局较为分散，具有前

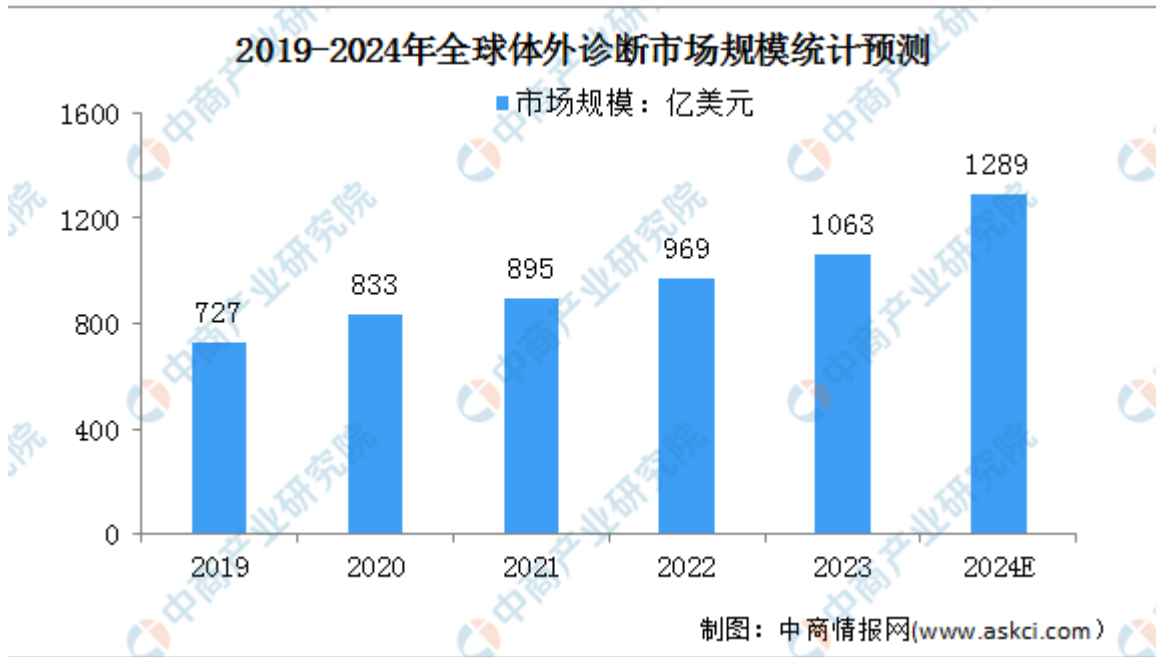
瞻性的 IVD 厂商会通过不断加大创新研发投入的力度，同时加强优化成本结构，并从科学建设、人才培养、学术科研、运营管理等多维度提供高附加值的服务，从而脱颖而出。在政策方面，国家的“十四五”规划明确生物技术为战略性科技攻关及新兴产业地位，国家将重点支持 IVD 试剂行业的发展。随着国内经济快速发展，慢性病的增长和传染病的流行也是 IVD 试剂市场增长的主要驱动因素之一，据统计，国内 IVD 市场从 2015 年的 366 亿元增长到 2021 年的 1336 亿元，未来，随着人口老龄化趋势的加剧、人均医疗费用的增长和技术的进步，IVD 市场有望逐步增长，预计到 2025 年，国内 IVD 市场预计将达到 2198 亿元。



数据来源：共研网

2、全球体外诊断行业

近年来，体外诊断已经发展成为医疗健康市场最活跃、增长最快的领域之一，从全球体外诊断业务发展情况来看，北美、西欧等地区是体外诊断的主要市场，经济发达地区由于医疗服务已经相对完善，其体外诊断市场已经达到一个相对稳定阶段。中商产业研究院发布的《2024-2029年中国体外诊断行业市场发展监测及投资战略咨询报告》显示，2023年全球体外诊断市场规模达1063亿美元，同比增长9.7%。中商产业研究院分析师预测，2024年全球体外诊断市场规模将增至1289亿美元。



数据来源：Kalorama Information、中商产业研究院整理

（三）区域检验中心的发展趋势

区域医学检验中心建设是落实国家医疗卫生改革、实行分级诊疗、推动医联体建设的重要环节，在提高区域医学检验的质量、推动更优质的医疗资源下沉服务，同时降低医疗机构的运营成本、减少地方政府财政的重复性的投入，能够在区域内医学检验的结果互认以及在区域医学检验资源能够共享等方面发挥了重要作用。加上近年来，国家医疗改革的深化和分级诊疗制度的不断推进，各独立医学实验室和公立医院的检验科都已经在开始更新发展，我国在区域医学检验中心的建设也进入了快速发展期。

区域医学检验中心是推进医联体建设、助力分级诊疗的重大举措，区域医学检验中心建设能够有效优化现有医疗资源合理配置，实现人、财、物的集中管理，减少财政投入。对于各级医疗机构检验科、独立医学实验室和体外诊断企业而言，区域医学检验中心的出现既是机遇，也是挑战。

2023年12月30日，经国务院同意，国家卫生健康委、中央编办、国家发展改革委、财政部、人力资源社会保障部、农业农村部、国家医保局、国家中医药局、国家疾控局、国家药监局10个部门今天联合印发了《关于全面推进紧密型县域医疗卫生共同体建设的指导意见》中要求：到2024年6月底前，以省为单位全面推开紧密型县域医共体建设。到2025年底，紧密型县域医共体建设取得明显进展，支持县域医共体建设的组织管理、投入保障、人事编制、薪酬待遇、医保支付等政策进一步完善；力争全国90%以上的县（县级市，有条件的市辖区可参照，下同）基本

建成布局合理、人财物统一管理、权责清晰、运行高效、分工协作、服务连续、信息共享的县域医共体。到 2027 年底，紧密型县域医共体基本实现全覆盖，管理体制运行机制进一步巩固，县域防病治病和健康管理能力明显提升，县乡村三级协同支持关系进一步夯实，乡村两级服务水平明显加强，医保基金县域使用效能不断提高，群众获得感进一步增强。随着试点城市的明确，后疫情时代，国家将不断加大紧密型医共体建设力度，区域检验中心建设正在铺开。

（一）SPD 供应链管理业务

医疗耗材精益化管理（SPD）是指公司与医疗机构签订中长期业务合同，在约定的合同期限内，公司以“智慧供应链服务”为核心，通过信息化、智能化建设以及运营流程的优化，搭建医用耗材智慧供应链管理平台，依托公司专业运营管理团队，为医疗机构提供医用耗材的集中采购与结算、院内医疗物资仓储管理及配送、数据分析等多元化服务，帮助医疗机构实现精细化运营管理。

医院对于耗材管理需求较高，通常规模为十亿的医院平均耗占比范围在 25%左右，而二十亿元以上规模的医院，平均的耗占比在 33%左右。随着医改政策对耗占比需要控制在 20%以内，未来几年内，我国医院对于医用耗材 SPD 精益化管理需求必然成为刚需。在政策的推行下，医用耗材 SPD 逐渐在医院中得到应用，市场需求持续攀升，行业发展前景较好。就当前医用耗材 SPD 行业的竞争状况来看，医用耗材 SPD 对集约化运营服务商的具备较高的综合运营能力壁垒。塞力医疗作为国内具有多个渠道的医用耗材集约化上市公司，具备较高的资金壁垒和市场竞争能力。

医疗耗材精益化管理（SPD）带给医院的不仅仅只是软件及硬件上面的更新，更加主要的是医院内对医用耗材管理理念的一种转变，也是适应国家政策的驱动。通过应用信息及物联网的专业技术，打开了医院和供应商之间、医院和监管部门之间以及医院内各科室之间的信息传递屏障的问题，真正的实现了信息全透明化的管理，不仅保证了医用耗材使用的安全性得到支持，能够跟踪溯源，也让医院科室的管理更加的规范，也有助于进一步改善医院医疗服务的质量等，能够更为医院节省人工成本，为医院的盈利模式转变赋能。

作为构建“科技赋能型”智慧医疗生态平台的建设商，公司始终关注平台数字化基底的数据安全。自 2018 年起，塞力医疗集团智慧医疗创新中心在 IT 方面，采用开源数据库 MySQL 并加以 Java 语言编辑，底层数据存储基于开源数据库平台进行开发，在有效保障信息数据安全性的基础上突破信息安全“卡脖子”。公司独立自主完成底层信息系统技术研发，自研 SPD 软件经国家 ISO20000、ISO27001、ISO9001、ISO14001、ISO45001、CMMI3、公安部网络安全等级保护第三级等权威认证，战略合作国内优秀数据库服务企业——达梦数据，为医疗机构数据的完整性、准

确性和安全性保驾护航。

SPD 业务服务模式：



（二）医用耗材集约化（IVD）业务

IVD 集约化业务是指公司与医疗机构签订中长期业务合同，约定在合同期内，公司向医疗机构提供体外诊断仪器供其使用，医疗机构向公司采购体外诊断试剂和耗材；同时公司向医疗机构提供物流配送、培训及技术支持、工程维护、采购管理、信息化软件功能拓展、医学实验室建设布局优化、ISO15189 认证支持和体外诊断新技术学术交流推广等多元化服务，提升医疗机构检验业务的综合管理服务水平。

IVD 业务服务模式：



（三）合作共建区域检验中心

区域检验中心是指公司依托医疗集团、医共体等区域组织内核心医院检验科，合作共建标准化、高水平实验室。公司通过专业化的物流运输体系，定时对区域内医疗机构样本进行收集，统

一进行检测并出具检验报告，同时，将检验结果通过区域性实验室信息管理系统（LIS）实时回传至相关医疗机构。公司作为区域检验中心合作共建服务商，为区域检验中心提供实验室建设、运营、试剂耗材供应链管理、信息网络建设和标本物流等综合服务。

区域检验中心（RMCL）的建设是落实分级诊疗、医共体建设等政策的关键一环，通过对区域内医疗资源的整合，可以实现优质医疗资源的共享、减少医疗资源重复投入，同时保障实验室检验质量、实现检验结果互认。进而有效解决基层医疗机构检验成本高、专业技术人员分布不均等问题，让老百姓在家门口就能享受到优质的医疗服务。在该模式下，区域内医疗机构可实现检验结果互认，基层医院也可以享受到高质量的检验服务，最终实现政府、医院、患者的三方共赢。

根据国家统计局及中商产业研究院的数据统计来说，2023年年末，全国共有医疗卫生机构107.1万个，其中医院3.9万个，在医院中有公立医院1.2万个，民营医院2.7万个；基层医疗卫生机构101.6万个，其中乡镇卫生院3.4万个，社区卫生服务中心（站）3.7万个，门诊部（所）36.2万个，村卫生室58.3万个；专业公共卫生机构1.2万个，其中疾病预防控制中心3426个，卫生监督所（中心）2791个。卫生技术人员1247万人，其中执业医师和执业助理医师478万人，注册护士563万人。随着医共体建设的政策导向，将符合条件的公办村卫生室逐步转为乡镇卫生院延伸举办的村级医疗服务点，实行行政、人员、业务、药品、财务、绩效等统一管理。促进资源服务共享，提升重大疫情应对和医疗应急能力。依托区域卫生健康信息综合管理平台，建立等多个“区域共享中心”，打破时间和地域限制，提高医共体网络化整体协同能力，逐步形成“基层首诊、双向转诊、急慢分治、上下联动”的分级诊疗服务体系；形成“基层检查、基层收费、上级诊断”就医新格局；全面提升基层医疗机构的服务能力，让更多的患者选择在基层医疗机构就诊，逐步解决广大人民群众“看病难、看病贵、看病远”的难题。

区域检验中心服务模式：



（四）自研设备及试剂耗材

公司注重国产试剂、仪器研发实力，同步布局细分领域，公司全资子公司塞力斯生物致力于体外诊断试剂研发、生产和销售于一体的生物医药高新技术企业。塞力斯生物血栓与止血产品线，凭借 26 年来对德国、奥地利核心技术的引进、转化以及持续优化，已达到行业较高水平。塞力斯生物凝血试剂为国内首家进入国际知名第三方质控分组的凝血诊断试剂生产厂家，作为全国优秀的凝血试剂供应方为全国 30 余省份近千家医院、科研院提供性能卓越的凝血产品。公司旗下产品 APTT、PT、TT、FIB 及 AT-III 凝血检测试剂通过国际知名第三方质控厂商英国朗道评估，并提供水平 1、水平 2、水平 3 三个范围的质控及赋值表供用户使用。2023 年，塞力斯生物凝血产品：常规凝血项目（PT、APTT、TT、FIB、D-Di、FDP）中标安徽省集采，并于 3 月签订采购协议。在国内国外双循环新发展格局的推动下，为满足临床客户的广泛需求，塞力斯生物响应“国产化”政策下研发和智造路径，在“湖北武汉+湖南浏阳”设立双产研智造基地，打造创新型医疗专业服务与 IVD 智造的双轴联动模式，形成覆盖血栓与止血、荧光免疫（POCT）、化学发光、自身免疫、细胞因子、微生物检测等多产品系列研发布局。

2023 年，塞力斯生物主要以流水线业务和拓展代理商为主，通过流水线帮助终端客户提升凝血实验室能力并构建区域代理商渠道以促进凝血业务发展。其中区域代理商方面，与山东、北京、黑龙江、沈阳、湖北、湖南等多地代理商完成区域代理合同的续签工作；同时积极的响应集团全面启动“广阔市场”的战略，目前已完成代理任务签订的区域为：山东、河北、四川、湖南、湖

北、东三省。另外，正在部署签订代理涉及区域：江西、江苏、甘肃等地。

在凝血产品方面，塞力斯生物对传统优势项目液体 DD 二聚体，进行了工艺改进，在保证高质量的情况下，效期达到了 15 个月的行业优秀水平，使得客户能更长时间使用同一批号试剂，保证实验室质控的一致性。新项目方面，随着市场推广的不断深入，如 LA, Anti-Xa 也获得新开发客户的稳定使用。销售渠道拓展方面，公司积极布局海外市场，凝血产品获得海外客户的好评及稳定订单。对于国内 CRO 以及药企方面，公司也获得了业务突破，通过和经销商签署仪器设备销售合同，与药明康德集团增加业务粘性，同步向其直销自产试剂和耗材，扩大了合作面并新增装机，并且加入了赛诺菲的全球多中心项目。在 POCT，化学发光产线，自身免疫产品方面，公司也取得了积极突破，新获得糖化血红蛋白测定试剂盒（荧光免疫层析法）、自身免疫性肌炎抗体谱检测试剂盒（免疫印迹法）、自身免疫性血管炎抗体谱检测试剂盒（免疫印迹法）的生产许可覆盖。

同时，塞力斯生物和公司旗下独立医学检验实验室---塞力斯医检积极转化和筹备专精特新类特检项目，目前为止已具备基于二代测序技术的靶向用药指导、遗传病、药物基因组等相关检测项目，线粒体糖尿病筛查分子检测项目以及糖尿病相关的遗传基因检测的项目，基于四代测序技术平台积极布局感染领域产品，开发出了靶向病原宏基因组检测项目、结核鉴定及耐药基因检测项目，进军感染领域。除此之外，依托集团创新诊断部门和生物技术部门，对集团引进的创新诊断项目和优势试剂平台进行检验服务转化，布局 LDT 的创新转化，目前已经落地基于 Luminex 的肠道微生态检测、病毒基于 NanoString 平台的脓毒症风险预测项目进行前期验证。依托塞力斯生物产品体系，在血栓与止血领域，开展了比较全面的检测项目套餐。除此之外，塞力斯医检还在流式、质谱等平台上储备了较全面的临床检测项目和过硬的技术人员。



在创新技术方面，公司目前已形成以湖南赛新生物科技有限公司和湖南塞力斯生物技术有限公司为双主体的创新基地。湖南赛新在 2023 年取得 4 个二类注册证，1 个一类注册证，截止目前已取得 67 个二类注册证和 5 个一类备案证，注册产品范围覆盖凝血功能检测、免疫荧光快速诊断（POCT）、自身免疫检测等仪器及配套试剂和耗材。另外在湖南省津市市高新技术开发区中小企业孵化园成立湖南赛迪亚生物科技有限公司，至今已取得含化学发光仪器及试剂共 61 个产品注册证。湖南塞力斯 2022 年 3 月取得《医疗器械生产许可证》，并接受赛新与赛迪亚的委托生产，2023 年度湖南塞力斯已完成赛新和赛迪亚委托生产达 71 批次，累计完成委托生产 167 批次。同时，公司在上海宝山北上海生物医药产业园投资的智造中心已基本完成建设，该基地已成为集团在创新诊断技术、生命科学及智慧医疗等领域的研发及生产转化基地，为公司“协同布局”及“创新转化”的战略赋能。

（五）通过“投资+合作”提升吸引国外先进产品及延伸产业链

充分考虑公司的内外部资源的有限性，为实现以客户需求为导向的目标，公司也始终关注通过投资方式实现 IVD 集约化及 SPD 智慧精益管理的全国布局。

针对产品而言，公司通过战略投资、专利技术独家授权将美国 LevitasBio™公司多项先进系统正式引进国内并启动初期市场推广，已取得包括科研院所、生物公司、基因公司等优秀机构的客户，并在年内实现由上海市教委、上海市科委和上海交通大学医学院共同建设的上海交大免疫学研究所正式装机，由此帮助公司实现核心技术瓶颈突破和产业链上游快速扩张；取得美国公司国际领先的体外诊断及人工智能创新技术的中国区独家技术授权，引进并优化其基于机器学习的宿主免疫分析技术，并将其应用到新冠感染患者的早期诊断和风险分层领域；通过战略部署和技术转移合作与挪威 Genetic Analysis 公司达成合作，共同开创中国肠道微生态 LDT 检测市场，致力于开发和分销基于靶向的多组学分析技术产品，可以实现本地化科研及临床成果发表，同时将基于伴随诊断的肠道微生态新药靶点发现助推研发效率，实现国内诊断、研发、新药生产的产业链开发，并在年内与华中科技大学同济医学院协和医院、华中农业大学等多家华中地区科研院所合作成立课题组，开展基于中国人群肠道微生态特点的多中心研究。以上灵活的合作方式，引进的产品可丰富公司全景产业链及服务体系，并与公司现有的 IVD 集约化服务及区域医学检验中心共建等主营业务产生较好的上下游协同、联动的效应，提高企业品牌知名度、盈利能力、市场占有率，为公司在价值链活动中获得竞争优势。

（六）智慧医疗服务

自研智慧医疗信息化系统表现了公司在战略和战术上对智慧医疗整个作业流程的一个规划。全球经济一体化及市场特征，打破了企业间竞争与合作的地域限制增加了企业海外市场的可扩展性，加强了外部资源的可利用性，企业间的合作不断加强，技术标准的国际化趋势。面对这种复杂性、动态性的特点，我们需要建立一个网链结构的先进供应链管理平台，用于研究行业运营模式标准，和自身运营大数据分析，实现数字化的管理策略。

公司自主研发的“塞力斯集团企业信息管理平台”可以满足市场大部分医药商业公司的供应链管理信息化建设需求，以及支持个性化定制开发，一定程度上可达到商用水平。该系统仓储模块子系统可以为第三方公司提供医疗器械产品的收货、验收、入库、存储、保管、养护、出库、复核以及运输配送服务，并通过向第三方公司收取管理费，从而给公司带来额外收入。

在习近平总书记党的二十大报告中第九点“九、增进民生福祉，提高人民生活品质”中，明确提出“建立长期护理保险制度”，意味着长期护理保险已列入“国策”。天津医保局“长护险信息平台”是塞力医疗以区块链、大数据、人工智能等数智化手段布局养老领域，战略合作 DRGs /DIP 大数据平台系统、PBM（医药福利管理）模式与技术，推进长护险信息系统开发和 H a D（居家诊疗）业务落地。

2023年5月中共中央办公厅、国务院办公厅印发了《关于推进基本养老服务体系建设建设的意见》，并发出通知，要求各地区各部门结合实际认真贯彻落实。该意见主要内容为基本养老服务在实现老有所养中发挥重要基础性作用，推进基本养老服务体系建设是实施积极应对人口老龄化国家战略，实现基本公共服务均等化的重要任务。公司布局人口老龄化、慢性病的增加以及全民健康意识的投资，符合未来的发展趋势。2023年2月，公司研发的“长期护理保险平台”一期已上线完毕并通过国家局验收；二期正在开发中。塞力医疗将继续发挥自身在医疗互联网的优势，吸纳全球先进的技术和管理模式，为健康中国持续创新护航！

2023年6月，公司旗下控股子公司海思太科接受脑科学与类脑研究项目组委托开发数智管理平台，目前已在浙大附一精神卫生中心门诊业务中全面启用，后续将陆续在全国各大头部医院进行应用。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

主要会计数据	2023年	2022年	本年比上年	2021年
--------	-------	-------	-------	-------

			增减(%)	
总资产	3,341,783,890.07	3,958,813,318.35	-15.59	4,293,573,705.49
归属于上市公司股东的净资产	1,210,913,086.67	1,402,577,355.02	-13.67	1,562,078,741.56
营业收入	2,006,134,334.99	2,308,631,655.32	-13.10	2,599,547,348.18
扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后的营业收入	1,991,599,587.15	2,292,577,775.68	-13.13	2,589,559,039.33
归属于上市公司股东的净利润	-158,571,532.75	-153,728,751.51	不适用	-49,505,703.43
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-160,574,197.19	-172,498,561.35	不适用	-50,631,238.94
经营活动产生的现金流量净额	125,886,030.89	28,121,714.93	347.65	-133,523,631.54
加权平均净资产收益率(%)	-12.84	-10.98	不适用	-3.09
基本每股收益(元/股)	-0.8216	-0.79	不适用	-0.25
稀释每股收益(元/股)	-0.8216	-0.79	不适用	-0.25

3.2 报告期分季度的主要会计数据

	单位：元 币种：人民币			
	第一季度 (1-3月份)	第二季度 (4-6月份)	第三季度 (7-9月份)	第四季度 (10-12月份)
营业收入	444,069,353.53	566,795,357.66	518,615,144.81	476,654,478.99
归属于上市公司股东的净利润	-14,907,815.02	16,438,367.58	-5,345,157.61	-154,756,927.70
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	-16,932,199.76	10,868,296.57	-5,155,816.32	-149,354,477.68
经营活动产生的现金流量净额	38,642,551.81	77,698,870.61	-16,974,262.04	26,518,870.51

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位：股

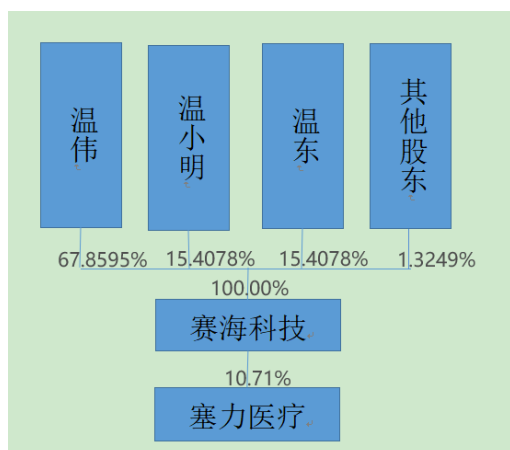
截至报告期末普通股股东总数（户）					26,031		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）					32,622		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
前 10 名股东持股情况							
股东名称 （全称）	报告期内增 减	期末持股数 量	比例 （%）	持有 有限 售条 件的 股份 数量	质押、标记或冻结情 况		股东 性质
					股份 状态	数量	
赛海（上海）健康科 技有限公司	-17,399,930	21,642,540	10.71	0	质押	14,000,000	境内 非国 有法 人
上海盎泽私募基金管 理有限公司—盎泽太 盈六号私募证券投资 基金	14,000,000	14,000,000	6.93	0	无	0	其他
温伟	0	9,634,208	4.77	0	质押	7,700,000	境内 自然 人
曲明彦	-82,000	3,068,000	1.52	0	无	0	境内 自然 人
倪子涵	100	2,325,300	1.15	0	无	0	境内 自然 人
上海烜鼎资产管理有 限公司—烜鼎新纪元 1 号私募证券投资基 金	2,186,000	2,186,000	1.08	0	无	0	其他
湖北省长江精选棘轮 一号生态投资合伙企	1,773,000	1,773,000	0.88	0	无	0	其他

业（有限合伙）							
朱晓红	-85,600	1,582,500	0.78	0	无	0	境内自然人
中信证券股份有限公司	1,408,377	1,408,377	0.70	0	无	0	国有法人
杨雪飞	1,316,300	1,316,300	0.65	0	无	0	境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	温伟先生系赛海（上海）健康科技有限公司控股股东及实际控制人，持有其 67.8595% 股权。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

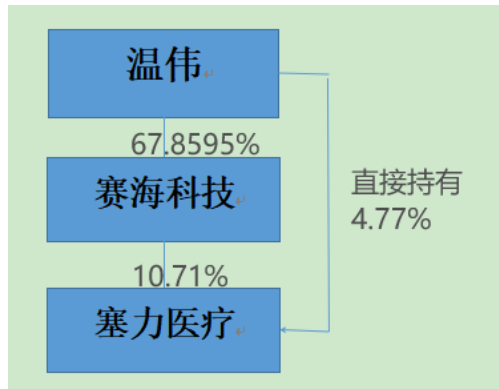
注：持股比例数据截至 2023 年 12 月 31 日。



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

注：持股比例数据截至 2023 年 12 月 31 日。



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5 公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

公司报告期内实现销售收入 20 亿元，较上年同期下降 13.1%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-160,574,197.19 元。

2 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用