

公司代码：603058

公司简称：永吉股份

贵州永吉印务股份有限公司
2023 年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 北京大华国际会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经北京大华国际会计师事务所（特殊普通合伙）审计，公司2023年度归属于母公司股东净利润为人民币100,152,353.14元，截止2023年12月31日，母公司报表中未分配利润为人民币274,772,539.21元。

公司2023年度利润分配方案为：公司拟以2023年12月31日总股本419,979,443股扣减回购证券专用账户175,800股为基数，向全体股东每10股派发现金股利0.8元（税前）。以此计算合计拟派发现金红利33,584,291.44元（含税）。如在实施权益分派的股权登记日前公司总股本发生变动的，拟维持每股分配比例不变，相应调整分配总额，并将在相关公告中披露具体调整情况。

第二节 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	永吉股份	603058	无

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	余根潇	张颖志
办公地址	贵州省贵阳市云岩区观山东路198号	贵州省贵阳市云岩区观山东路198号
电话	0851-86607332	0851-86607332
电子信箱	ygx_787@sina.com	dsh@yongjigf.com

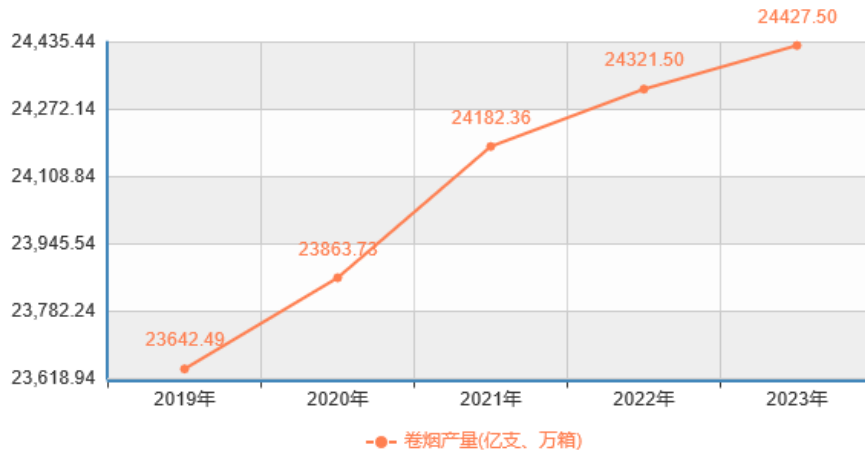
2 报告期公司主要业务简介

（一）包装印刷行业

包装印刷行业是与国计民生密切相关的服务型制造业，在国民经济发展中有着举足轻重的地位。近年来经济不断增长，包装印刷行业市场容量逐步扩张，市场总量得到提升，已成为中国制造领域里重要的组成部分。目前我国包装印刷行业已形成完整工业体系，覆盖并服务国民经济各个领域，广泛服务于国民经济和生活中的各个行业，如食品饮料、日化、电子通讯、烟草、医药、服装等领域。

2024年2月26日，中国包装联合会发布了“2023年全国包装行业运行概况”。根据中国包装联合会公布的数据，2023年我国包装行业规模以上企业（年营业收入2000万元及以上全部工业法人企业）10,632家，企业数比上年增加772家。2023年1到12月，全国包装行业规模以上企业累计完成营业收入11,539.06亿元，同比下降0.22%，增速比去年同期提高了0.48个百分点。

公司主营的纸制品印刷包装业务是包装印刷行业的细分子行业之一。其中，烟标作为卷烟产品定位、品牌宣传以及卷烟防伪的重要载体，对原材料、印刷设备、工艺设计、防伪性等均有较高要求，行业准入门槛较高。烟草行业对烟标的需求不仅是产品包装和标识的基本需求，更是品牌推广、产品特性和产品保护等方面的重要体现。因此，烟标印刷行业与卷烟产业的密切关联使得其在市场上具有稳定的需求基础。烟标印刷行业是烟草行业的重要组成部分，因而烟标印刷行业的发展直接受卷烟行业驱动影响，周期性特征并不突出。2018-2023年我国卷烟产量不断增加，但增速有所放缓。据国家统计局数据显示，2023年全国卷烟产量24,427.50亿支，上年同期为24,321.50亿支，同比上涨0.44%。



（二）大麻属植物应用行业

医用大麻行业目前处于快速发展阶段。随着人们对医用大麻的认识不断增加，各国政府逐渐放宽了对医用大麻的法规限制，使得该行业迎来了良好的发展机遇。例如，美国一直在推动多项关于工业大麻或相关行业法案的制定进程。

近年来，澳洲医用大麻行业发展发生了重大变化，政府对医用大麻合法化的支持力度不断增强，市场竞争日趋激烈，产品品质和安全标准的要求也在不断提升。这些变化对企业经营活动、战略发展方向和市场竞争环境的调整带来挑战。新颁布的法律、行政法规、部门规章以及行业政策对医用大麻行业具有重大影响，企业和从业者需要及时关注并做出相应调整以适应新的法律环境及市场形势。例如，澳洲政府近年来通过了一系列法规和政策支持医用大麻的合法化和发展，包括明确医用大麻的合法使用范围、建立监管机制、加强产品质量和安全标准等。新政策为公司提供了更多商机，同时也提高了市场准入门槛。

澳大利亚区域存在开阔的市场空间及竞争机会，澳洲拥有较为完善的医用大麻法律法规系统，终端患者想要使用医用大麻，可以通过两种合规渠道进行申请并均需开具处方。此外，澳洲国内产能滞后，面对市场的增长速度，将持续依赖内部供应及外部进口。2023年，澳大利亚医用大麻市场保持着强劲的发展。根据澳大利亚药品和治疗监管机构治疗用品管理局（TGA）的数据，通过授权处方者（AP）批准的医用大麻数量持续快速增长。2023年上半年，通过AP批准的医用大麻数量达到了约304,000个，比去年同期的137,000个批准数量增长超过120%。根据数据显示，2023年上半年澳大利亚医用大麻市场保持着强劲的健康发展。随着授权处方者数量的增加和患者对医用大麻需求的增长，该市场有望继续扩大。从单一国家角度看，澳洲为第四大市场，仅次于美国、加拿大、德国。悉尼大学研究显示，95%的使用者表示医用大麻能改善生活质量。总而言之，在日益完善的法律以及政策支持下，医用大麻市场将会充满挑战和无限机遇。

（三）半导体外延衬底设备行业

根据美国半导体行业协会提供的数据，全球半导体销售自2023年2月起已经连续八个月实现环比增长，且从2023年5月开始，同比降幅正逐步缩小，预示着行业可能即将走出低谷。2023年9月，全球半导体销售额为449亿美元，同比降低4%；中国半导体销售额为131亿美元，同比降低9%。世界半导体贸易统计组织（WSTS）的预测更为乐观，预计2024年全球半导体销售额将实现12%的增长，达到5760亿美元。

据全球半导体观察不完全统计，2023年全国半导体产业超350个项目迎来新进展，其中签约或正在落地的项目超100个，已开工或启动奠基的项目超90个，竣工投产项目超50个，项目涵盖第三代半导体、存储器、汽车芯片、先进封装、传感器、射频芯片、硅片、半导体设备等领域。

（一）公司的主要业务及主营产品

报告期内，公司的主营业务为烟标和其他包装印刷品的设计、研发、生产和销售。公司持续加强研发投入、不断加快技术创新，进一步向烟标印刷、白酒包装、药品包装等社会印件业务市场深入拓展，加大对新老客户资源的挖掘，及时转化为产品需求，增强公司综合竞争力。此外，公司基于对医用大麻未来产业应用的长期看好，正在积极开展大麻属植物应用领域产业链上下游研发和生产建设项目，优化公司产业布局，培育新的利润增长点。

1、烟标产品

烟标，卷烟外包装，俗称“烟盒”，是烟草制品的商标以及具有标识性包装物的总称，主要是强调其名称、图案、文字、色彩、符号、规格，烟标作为卷烟品牌的载体，对印刷精度、防伪性能、文化特征具有较高要求。公司主要产品为贵烟（跨越）、贵烟（硬黄精品）、贵烟（硬高遵）、贵烟（国酒香30）、南京（软九五）、南京（雨花石）、南京（梦都）、利群（软蓝）、利群（新版）、阿诗玛（ASHIMA）等多款烟标产品。

2、酒标产品

酒标，含义类同于烟标，指酒制品的外包装等具有标识性的包装物的总称，用于满足酒类销售中的图案、防伪、色彩等需求，能体现品牌的个性、文化性及品质塑造。公司主要产品为茅台（1935）、贵州茅台酒（癸卯兔年）、贵州茅台王子酒（癸卯兔年）、茅台汉酱酒、茅台醇（2008）、习酒京匠（尊品）、习酒（窖藏1988金樽）、习酒京匠（精品）、飞满天·天僖、品味·舍得、舍之道、沱牌优曲（生态）、金沙百年酒（传承）等多款酒标产品。

3、医用大麻相关产品¹

医用大麻，通常指CBD等大麻素含量较高（通常在10%-25%之间）的一种大麻属的草本药物，有一定的神经活性，主要应用于医疗领域。依据《2019年美国各州医用大麻现状分析报告》，CBD主要为非精神类治疗，可以使服食者身体快速进入放松状态，表现在缓解镇痛、助眠、松弛肌肉、

¹ 医用大麻相关业务为公司澳洲子公司的主营业务，在澳洲生产、经营。

抗焦虑、抗抑郁等方面；THC 被使用在精神类治疗，在止痛、松弛肌肉等方面有较好表现。公司澳洲子公司 TB 主要产品分为两类，干花类与精油类产品，干花类主打产品为 T- Opal、T-Jade、T-Amethyst 等；精油类主打产品为 C100 与 T 25+C25。

（二）公司的主要经营模式

公司经营模式是按照下游既定客户的订单需求组织生产，属于典型的“以销定产”业务模式。公司烟标产品的业务模式主要是由下游卷烟企业的招投标政策形成的，通过合格供应商资质评审后参与下游卷烟企业组织的招投标获取订单，并按照客户的订单组织生产和销售。公司已经建立了完善的生产和销售服务体系，随着公司持续地投入技术改造和装备完善配套，公司的产品线已向酒包与药品包装等方向延伸，为更多非烟标类社会印件客户提供优质的产品和配套服务。

1、采购模式

公司按产品生产所需材料的重要性将原材料分为：烟用卡纸、社会卡纸；镭射膜、油墨及溶剂、电化铝；备品备件以及其他辅料三类。公司原材料主要在国内市场购得，公司与国内主要供应商建立了长期良好的合作关系，公司所需的原材料市场供应充足。公司物资管理部根据公司《采购管理制度》等的规定组织开展采购工作。物资管理部根据销售订单及生产计划，结合仓库存量，编制分类物资采购计划并形成采购申请。采购申请经审批后由物资管理部向供应商进行询价、比价。供应商确定后由物资管理部下达采购订单，供应商按订单要求发货，由物资管理部和质量检验部负责办理验收入库手续。公司建立了严格的供应商选择和管理体系，由物资管理部会同审计部、生产管理部、质量检验部、工艺管理部每年一次对供应商进行评定。物资管理部根据评定结果建立合格供应商目录，并在日常采购中会同生产管理部、质量检验部、工艺管理部对供应商的供货质量、交货及时率等分析评价，进行管理控制。

2、生产模式

包装印刷业务具有客户特定性特征，公司印刷的各类包装产品只能向特定客户销售，这决定了产品生产完全取决于特定客户的需求，因而公司生产模式为按订单生产，一般不预设成品安全库存。生产管理部按照客户下达的订单编制生产计划，同时工艺管理部负责制定产品工艺技术标准，根据公司生产工艺能力对客户订单进行评估并制作生产指示。生产车间按照生产计划及生产指示安排生产，生产过程中所需的物料由物资管理部预先准备库存，根据订单情况及生产情况及时补充，确保生产顺畅。质量检验部对每一工序的生产过程进行监控，将质量监控情况反馈给生产部，并对最终产品品质进行检验后方能办理入库。

3、销售模式

公司主要采取直接销售方式，由销售部负责产品的销售及客户服务工作。公司主要客户为贵州中烟工业有限责任公司，中烟工业公司对烟标等烟用物资主要采取公开招投标的采购方式，公司中标后，在相关网站上进行中标公示，中烟工业公司后续与公司签订年度采购合同，约定双方权利和义务，公司按月接收订单并根据订单组织生产，生产完成后严格按照订单规定的交货期安排产品运输。销售部及时与中烟工业公司进行销售确认，财务管理部根据销售确认情况以及中烟工业公司的通知开具销售发票。公司与贵州中烟的结算方式为采用电汇或承兑的记账式阶段性付款，货物按贵州中烟的要求送至指定地点且经验收合格后入库，未有违约行为的，经公司与贵州中烟对账核实无误后，公司开具增值税专用发票，以发票入账为记账日，付款期限为自记账日开始 180 日内支付。

公司部分酒标产品采取公开招标的方式获得订单，公司中标后与客户签订供应合约，根据客户的生产进度和下达的订单组织生产。销售部门根据客户采购的包装物资使用进度进行销售确认，财务部门根据销售确认情况开具销售发票。

公司境外业务属于分销模式，公司负责生产制造产品，通过向诊所、药店和专业医药分销商销售产品的模式，由分销商向下游患者零售药品，获得经营利润。

（三）报告期内的主要业绩驱动因素

公司业绩主要来自于主营业务，聚焦主业，稳健发力。公司专注烟标印刷业务二十余年，积累了良好的市场口碑，服务品质得到了核心客户的认可。报告期内，公司主营业务稳步发展，积极引入管理、生产、销售、研发等专业人才，不断追求工艺技术的创新，各项经营活动有序开展。随着公司产能的进一步合理规划，公司将加大力度开拓市场，利用自身的综合竞争力和长年在传统市场经营的品牌与口碑，争取更多新项目和新订单。

（四）公司所处的行业地位

公司通过多年经营，拥有丰富的烟标产品供货和服务经验，在工艺技术、企业资质、品牌和市场占有率方面居行业前列，具有较强的市场竞争优势。在烟标方面，公司目前已在贵州中烟及江苏中烟的烟标产品招标中中标，服务的品牌系列有贵烟（硬黄精品）、贵烟（跨越）、贵烟（硬高遵）、贵烟（国酒香 30）、贵烟（喜贵）、南京（软九五）、南京（雨花石）、南京（梦都）等。酒标方面，公司也在积极扩展市场布局，服务的品牌系列有贵州茅台酒（生肖系列）、茅台 1935、茅台王子酒、汉酱酒、茅台醇系列酒、习酒系列酒、舍得系列酒、国台系列酒等。

公司先后荣获“贵阳市十大民营企业”、“贵州省重合同守信用企业”、“安全生产标准化三级企业”、“贵州省文化产业示范基地”等多项荣誉称号，产品及服务深受烟、酒类知名客户信赖。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2023年	2022年	本年比上年 增减(%)	2021年
总资产	1,908,509,325.51	1,760,186,092.19	8.43	1,679,117,220.64
归属于上市公司股东 的净资产	1,071,261,630.02	1,053,950,825.43	1.64	1,102,311,632.91
营业收入	817,697,733.09	653,342,927.53	25.16	435,978,170.57
归属于上市公司股东 的净利润	100,152,353.14	37,777,809.64	165.11	137,576,198.65
归属于上市公司股东 的扣除非经常性 损益的净利润	94,575,058.99	82,725,489.21	14.32	23,398,716.44
经营活动产生的现 金流量净额	31,103,809.30	100,231,271.98	-68.97	36,703,179.15
加权平均净资产收 益率(%)	9.52	3.41	增加6.11个百分点	11.78
基本每股收益(元 /股)	0.2412	0.0911	164.76	0.33
稀释每股收益(元 /股)	0.2393	0.0911	162.68	0.33

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	173,862,414.52	131,037,447.43	214,092,255.96	298,705,615.18
归属于上市公司股东 的净利润	30,906,162.14	-2,712,715.19	32,334,924.97	39,623,981.22
归属于上市公司股东 的扣除非经常性损益后 的净利润	30,982,916.52	-3,501,488.05	30,838,843.18	36,254,787.34
经营活动产生的现 金流量净额	7,193,699.34	-13,721,962.93	-15,596,012.08	53,228,084.97

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4 股东情况

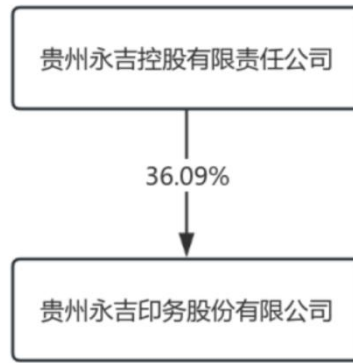
4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）					13,809		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）					13,794		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					不适用		
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）					不适用		
前 10 名股东持股情况							
股东名称 （全称）	报告期内增 减	期末持股数 量	比例(%)	持有有限 售条件的 股份数量	质押、标记或冻结情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
贵州永吉控股有限 责任公司	-21,000,000	151,566,200	36.09	0	质押	84,557,400	境内非国 有法人
贵州云商印务有限 公司	0	28,845,900	6.87	0	无		境内非国 有法人
邓代兴	21,000,000	23,481,500	5.59	0	质押	14,088,900	境内自然 人
邓维加	0	22,000,000	5.24	0	质押	14,010,000	境内自然 人
高翔	-30,000	14,814,300	3.53	0	无		境内自然 人
贵州雄润印务有限 公司	382,400	12,671,456	3.02	0	无		境内非国 有法人
贵州裕美纸业有限 责任公司	-11,934,300	7,489,700	1.78	0	无		境内非国 有法人
北京金豪制药股份 有限公司	3,840,000	3,840,000	0.91	0	无		境内非国 有法人
刘伟	0	3,217,200	0.77	0	无		境内自然 人
庄尔燕	3,100,000	3,100,000	0.74	0	无		境内自然 人
上述股东关联关系或一致行动的 说明	贵州永吉控股有限责任公司、邓维加先生、邓代兴先生构成一致行动人关系。						
表决权恢复的优先股股东及持股 数量的说明	不适用						

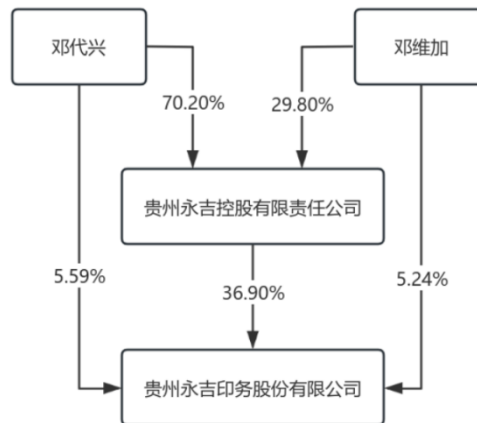
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5 公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

（一）公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

2023 年度，公司实现营业收入 81,769.77 万元，同比增长 25.16%；实现归属于上市公司股东的净利润 10,015.24 万元，同比增长 165.11%。其中，烟标业务营业收入 56,094.44 万元，同比增长 21.82%；酒标业务营业收入 12,338.79 万元，同比增长 13.11%；澳洲医用大麻相关业务营业收入 8,107.84 万元，同比增长 109.48%。

1、烟标业务

2023 年度，随着国内烟标行业格局不断变化，公司全力加大对省内外市场的的挖掘和拓展力度，创造新的机会和资源，把握动态的市场机遇积极开发新客户，烟标业务量稳步增加，主营业务收入增长。面对烟标业务的客户需求、产品标准、客户来源与市场结构的改变，烟标业务也面临着创新，公司抢抓行业市场的机遇，灵活调整经营策略，深耕主业，提高研发创新能力，加强对市场的分析与研究，以适应市场需求的转变，开拓新的市场区域。

根据《国家烟草专卖局办公室关于推进烟草行业二维码统一应用的指导意见》，下游烟标客户将于 2023 年 7 月起全面启用新版烟标（含二维码版，下同）。2023 年 4-5 月，公司生产及销售计划的重点为去旧版烟标库存，同时完成对旧版转为新版的各烟标细分产品的工艺标准、生产系统及机器设备等软硬件设施的更新与调试，为 2023 年 6 月开启新版烟标生产及销售做好充分准备。由于以上原因，对公司 2023 年第二季度的经营业绩造成一定影响。

2023 年，国内消费市场呈弱复苏状态，居民消费偏好理性、谨慎，需求端表现疲软，很多消费服务型行业依然承压。面对外部大环境的难处，一方面，公司根据市场变化快速调整生产策略，加强生产调度，强化精细化管理及提效降本；另一方面，持续强化市场开发、技术开发、供应链开发，在研发上积极开展工艺升级创新，有效实施产品优化、资源配套升级、产能提升等工作举措，并随着新版烟标全面启用及新增烟标客户订单逐步释放，下半年度业绩较上半年度实现了明显增长。

报告期内，烟标业务实现销售收入 56,094.44 万元，同比增长 21.82%，主要产品为贵烟（跨越）、贵烟（硬黄精品）、贵烟（硬高遵）、南京（软九五）、南京（雨花石）、南京（梦都）、贵烟（国酒香 30）、利群（软蓝）、利群（新版）等。2023 年 3 月，公司中标江苏中烟“南京（软九五）、南京（雨花石）、南京（梦都）”三款烟标产品，订单量逐步释放；下半年度，公司新增香港红塔国际烟草有限公司的“阿诗玛（ASHIMA）”出口产品已批量投产。

2、酒标业务

为了改善公司产品结构，进一步降低客户单一的集中度风险，增加盈利增长点，促进公司的可持续发展，公司依托贵州省内白酒产业优势及政策支持，持续加大对酒标业务的拓展。公司深度优化客户结构，积极争取市场份额，扩大市场占有率。同时公司加强成本费用控制，强化生产工艺流程分析、管理与监督，不断进行工艺创新及精益化生产，持续优化生产工艺及资源配置以

达到降本增效。主要产品为茅台（1935）、贵州茅台酒（癸卯兔年）、贵州茅台王子酒（癸卯兔年）、茅台醇系列酒、习酒系列酒、舍得系列酒、国台系列酒等产品品牌。酒标整体订单量增速较快，2023 年实现销售收入 12,338.79 万元，同比增长 13.11%。

公司于 2022 年完成可转换公司债券的发行及上市，大部分募集资金用于“永吉盛珑酒盒生产基地建设项目”，有助于公司加速酒标业务建设，完备智能生产线，提高酒盒产能。报告期内，“永吉盛珑酒盒生产基地建设项目”已达到预定可使用状态，通过对酒标业务生产布局的重新调配及生产基地的新建扩容，能进一步提升生产制造能力及生产效率，提高规模优势，降低单位成本，有效释放公司酒标产品产能，增强市场竞争优势。

3、大麻属植物应用行业

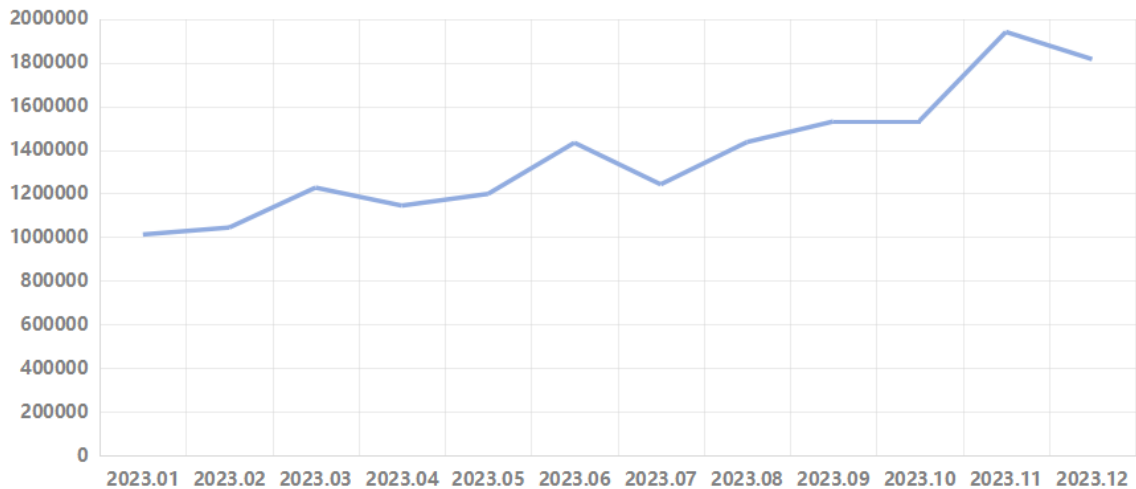
在医用大麻领域，公司在澳洲塔斯马尼亚州拥有总面积约 20 英亩的种植基地。医用大麻的生长需要充足的自然光，低湿度和适当的人工照明作为补充。塔斯马尼亚州有着阳光充足、空气干燥和极低的电价等得天独厚的优势，公司子公司 TB 分为室内温室种植及室外种植两种种植方式。TB 的室内基地生产计划系根据市场需求的增长以阶梯式提高产量。2023 年，TB 利用现有的 4,000 平温室，干花年产量稳定在 1,000 千克左右；同时全年室外干花收成量创历史新高，总共收获 950 千克，现有产能趋近饱和。年内公司加快推进新生产基地建设，新建的 10,000 平现代化温室已于 2023 年 4 季度投产。新温室共有 10 个生长室，现已投产的 1-4 号生长室将为公司新增 2,000 千克产能。5-6 号生长室预计将于 2024 年 6 月左右投入使用，预估产能 1,400 千克。2024 年，户外干花产能预计将会提高至 1,000 千克左右。

2023 年，TB 充分利用公司的本土种植产能优势，进一步加强销售渠道的开发和建设，经营和销售情况总体符合预期，下半年零售方面产品和渠道拓展迅速，批发方面业务持续稳定推进。报告期内，TB 积极推进市场拓展，实现销售收入约 8,107.84²万元，同比增长 109.48%。TB 完成了澳洲市场 90%以上药房上架，部分专业医用大麻医生开出 TB 产品处方单，为一些长期服用医用大麻的患者提供了服务。2023 年，仅 Anspec³渠道单一渠道，TB 已实现 5000 多家店铺触及，并在其中 500 家形成稳定销售，超 300 名医生开出过 TB 产品。

² 2023 年 1 月 1 日、2023 年 12 月 31 日中国银行公开市场汇率挂牌平均价折算

³ Anspec: 澳大利亚一家药品及医疗用品分销公司（www.anspec.com.au）

TB 2023年1-12月营业收入额 (单位: 澳币)



报告期内, TB 根据澳洲本土市场情况合理布局产品结构与发展方向,不断优化产品体系,充分服务不同类型的消费者和客户需求,长期保有 10-15 款产品在售,包括各类精油类和干花类产品,干花类产品的销售额占全年总销售额约 75%-80%;公司目前主打的精油类产品依旧为 C100 与 T25+C25,两款产品约占精油类产品销售额的 80%。为适应市场发展趋势和改善产品结构, TB 于 2023 年 4 月推出新品 C25。干花类产品方面,温室干花长期处于供不应求的状态。TB 于 2022 年年底推出的两款干花产品,市场反馈良好,为目前干花类的主打产品,占干花类产品销售额的约 50%以上。2023 年新推出 Sunflower 干花系列,主要原料为户外干花,目前 3 款产品在售,分别为 Huon (T9+C11 平衡型)、King Billy (T24) 和 Royale (T27)。

在工业大麻领域,曲靖云麻与云南省农科院经济作物研究所签订“工业大麻”试验种植协议,种植品种为“云麻雌 1 号”,已于 2023 年 7 月完成“云麻雌 1 号”的全部种植任务。2023 年 10-11 月,完成雄麻及雌麻的砍收工作。麻品种植期间,定期对麻作物进行巡查、施肥、除草、除虫工作,记录种植数据。

4、半导体外延衬底设备行业

由于受到 2022 年外部环境及供应链失常的影响,上海埃延出货计划延迟,研发团队首台 Demo 样机于 2022 年底装机完成。报告期内,研发团队完成多次内部调试、系统测试。2023 年 6 月,上海埃延生产的首台半导体材料衬底外延设备在上海临港基地下线,标志着公司高温气相沉积设备研制在境内技术路径升级和零部件供应链整合完成,进入客户对设备的验证阶段。

(二) 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的,应当披露导致退市风险警

示或终止上市情形的原因。

适用 不适用