

用友网络科技股份有限公司

2023 年半年度业绩预告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：

- 用友网络科技股份有限公司（以下简称“公司”）预计 2023 年上半年实现归属于母公司所有者的净亏损为 70,000 万元到 90,000 万元。
- 公司预计 2023 年上半年实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益后的净亏损为 75,000 万元到 95,000 万元。

一、本期业绩预告情况

（一）业绩预告期间

2023 年 1 月 1 日至 2023 年 6 月 30 日。

（二）业绩预告情况

1、公司预计 2023 年上半年实现归属于母公司所有者的净亏损为 70,000 万元到 90,000 万元。

2、公司预计 2023 年上半年实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益后的净亏损为 75,000 万元到 95,000 万元。

（三）公司本次所预计的业绩未经注册会计师审计。

二、上年同期经营业绩和财务状况

（一）归属于母公司所有者的净利润：-25,577 万元。

归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润：-20,629 万元。

（二）每股收益：-0.08 元。

三、本次业绩预亏主要原因

（一）收入的影响

1、业务组织模式升级对收入的阶段性影响

公司预计 2023 年上半年实现营业收入 335,996 万元到 343,070 万元,同比下降 3.0% 至 5.0%。收入下降的主要原因:报告期内,公司坚定推进了公司历史上最大的一次业务组织模式升级:大型企业客户业务由原来以地区为主的组织模式升级为以行业为主的组织模式;中型企业客户业务继续按照区域但全国统一、垂直组织开展。业务组织的全面变革需要一定的转换时间,对公司上半年的合同签约、实施交付、收入确认有较大的阶段性影响。公司 6 月份合同签约增长较大,实施交付集中在下半年,这些签约公司可确认的专业服务收入业绩也会集中在下半年。

公司此次以大型企业客户业务行业化为重点的业务组织模式升级,符合客户要求,也是全球大型企业软件与服务业务更高效和主流的组织模式,为公司长期的客户经营与业务发展建立了更具客户价值、更有利于增长和更可持续的业务组织体系。随着业务组织模式升级的转换工作在上半年基本完成,公司业务按新组织模式运行基本顺畅,步入良好增长轨道。报告期内,公司整体合同签约金额 31.3 亿元,同比增长 3.1%,其中,1-5 月份同比下降 5.6%,6 月份同比增长 20.0%。受业务组织模式升级影响最大、占公司收入比重最高的大型企业客户业务(不含子公司经营的大型企业客户业务)上半年合同签约金额 17.4 亿元,同比增长 9.2%,其中,1-4 月份同比下降 3.7%,5 月份同比增长 7.1%,6 月份同比增长 25.6%。截至本预告披露日,公司 7 月份合同签约继续实现较高增长,已形成业务组织行业化后的良好经营发展态势。

报告期内,公司销售商品、提供劳务收到的款项同比增长超 10%;报告期末,合同负债(已从客户收到但尚未达到收入确认条件的现金收款)较去年上半年末增长超 20%。合同签约的持续提速与合同负债的快速增长,为公司下半年的收入业绩尽快迎头赶上并实现全年稳健增长奠定了重要基础。

2、收入的季节性影响

公司营业收入存在明显的季节性特征,从往年来看,上半年收入占比小,第四季度占比最大,但各项费用在年内相对均匀发生,因此造成季节性亏损的情况。

（二）人员规模对成本费用的影响

为抢抓企业数智化与信创国产化的战略机遇,公司在 2021 年与 2022 年加大战略投入,在研发方面,增加研发技术人员,聚焦全新一代 BIP 产品,在 2022 年发布了发布

了具有里程碑意义的“用友 BIP 3”，从平台技术、应用架构到应用与业务服务、规模生态体系、用户体验全面突破创新；在市场拓展和销售方面，围绕推出的全新产品，增加业务端咨询顾问与销售人员的市场推广力度，从而导致公司人员规模有较大增长。报告期内，公司保持人员规模基本稳定，与 2022 年年底相比变化较小，但较去年上半年多了 2,111 人，导致报告期内营业成本和费用等较去年同期增加 4.5 亿元到 5.5 亿元，进一步影响了公司利润业绩。公司人员规模已处于基本稳定状态，后续将加强费用管控，增强效益化经营。

四、风险提示

公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不定因素。

五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据，具体准确的财务数据以公司正式披露的 2023 年半年度报告为准，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

用友网络科技股份有限公司董事会

2023 年 7 月 15 日