

证券代码:603861

证券简称:白云电器

公告编号:2023-032

转债代码:113549

转债简称:白电转债

## 广州白云电器设备股份有限公司 关于 2022 年度暨 2023 年第一季度业绩说明会 召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

### 一、本次说明会召开情况

广州白云电器设备股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 5 月 19 日（星期五）15:00-16:30 通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）以网络文字互动形式召开了公司 2022 年度暨 2023 年第一季度业绩说明会。公司董事长胡德兆先生、董事兼总经理胡明聪先生、董事兼副总经理王卫彬先生、独立董事吴俊勇先生、董事会秘书程轶颖女士、副总经理兼财务负责人温中华女士参加了本次会议，针对公司 2022 年度及 2023 年第一季度的经营成果及财务指标的具体情况与投资者进行互动交流和沟通。

### 二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司的回复情况

#### 1、董事长您好，公司目前战略发展的重心放在哪些领域？

回复：尊敬的投资者，您好。白云电器专注于电力领域，实施“产业+金融”、“需求+技术”双轮驱动、一次带动二次，发展智能装备、经营集成服务、智能互联业务。公司奉行发展型战略，以客户为中心、以奋斗者为本、以创新为动力，以高质量发展为目标，立志成为行业组织者、市场引领者、客户价值创造者，向着高科技平台企业转型，实现企业与客户、股东、员工、合作伙伴、社会的共同繁荣、共同富裕。公司将主动调整市场结构，聚焦高价值客户，巩固南网、突破国网；整合轨道交通市场业务资源，提高盈利水平；精准识别工业终端市场需求，聚焦行业头部企业客户；瞄准新能源发展，研发重点投入，支持经营目标增长。感谢您的关注！

2、报告期内公司归母净利润同比下降了 36.41%，产生这种情况主要原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好。2022年，公司营业收入346,511.76万元，同比下降1.36%，收入稳定。归属于上市公司股东的净利润为3,567.38万元，同比减少2,043.02万元，下降36.41%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润同比下降24.68%，主要原因：一是报告期内原材料市场价格上涨，公司营业成本率同比上升1.20%；二是报告期内合营公司的投资收益同比减少836.28万元，下降52.87%；三是政府补助收入同比减少1,861.73万元，下降56.49%。感谢您的关注！

**3、报告期内公司的营业成本率同比上升1.2%，在降本增效方面，公司计划采取什么措施？**

回复：尊敬的投资者，您好。公司在降本增效方面计划采取的措施如下：一是强化每个订单项目的全过程成本费用利润管理：项目中标后即刻开展成本费用利润预测，拟定目标利润，每项成本费用目标到岗到人，订单执行全过程按目标成本费用进行管控，确保每个订单的利润实现；二是加大优质产品及优秀客户的营销力度，扩大销售份额；三是实施核心产品成本领先策略；四是以套期保值方式减少大宗原材料市场价格波动对公司营业成本的影响。感谢关注！

**4、请问领导，公司23Q1收入增速较大幅增长的原因？主要是哪一个业务板块增长较快？**

回复：尊敬的投资者，您好。公司2023年第一季度订单充足，主要是轨道交通领域及新能源领域的订单增长较快。感谢关注！

**5、请问在手订单有多少？今年业绩目标是多少？**

回复：尊敬的投资者，您好。目前，公司在手订单十分充足，截止2022年末，公司未交货的在持订单为87.38亿元，为未来经营业绩的持续增长奠定了稳定的订单基础。2023年公司的业绩目标为：营业总收入38.94亿元，实现归属于母公司的净利润1.03亿元。感谢您的关注！

**6、公司是否有参与一带一路的项目？**

回复：尊敬的投资者，您好。公司控股子公司桂林电力电容器有限公司参与了“一带一路”的两个海外项目，即土耳其凡城和巴基斯坦默蒂亚里-拉合尔两个特高压直流工程项目。感谢您的关注！

**7、公司控股子公司桂林电容参与巴基斯坦默蒂亚里-拉合尔的特高压直流工程项目目前进展情况如何？**

回复：尊敬的投资者，您好。该项目已经通电，正式运行。感谢您的关注！

**8、请问胡董今年特高压订单情况，大湾区轨道交通产业链链主单位有没有订单突破？**

回复：尊敬的投资者，您好。2023年能源工作会议和国家电网2023年工作会议中提出，将驻马店—武汉、武汉—南昌、张北—胜利、川渝特高压工程以及陇东—山东、宁夏—湖南等项目纳入重点推进名单。2023年一季度川渝1000kV交流特高压工程已经完成招标，公司控股子公司桂林电力电容器有限公司（以下简称“桂林电容”）实现中标。2023年特高压工程投资建设将延续加速推进的势头，未来将有更多清洁能源通过特高压线路跨省区输送，推动“双碳”目标实现。桂林电容作为电网重点供应商，将把握机遇，积极参与特高压建设。感谢您的关注！

**9、公司在轨道交通领域深耕多年，目前覆盖了多少城市？市场占有率多少？**

回复：尊敬的投资者，您好。2022年，公司成功新开拓南京、青岛城市轨道交通市场，实现国内33个城市业绩覆盖；公司在国内轨道交通市场业绩规模过亿城市已达13城，进一步巩固公司在轨道交通市场的品牌影响力。感谢您的关注！

**10、公司的业务模式非常传统，从哪些方面提高增量？**

回复：尊敬的投资者，您好。公司拥有完整的电力设备产品链，产品电压等级涵盖0.4KV~1100KV，聚焦智能电网、轨道交通、特高压、工业自动化等领域，为客户提供成套设备、解决方案及运维服务。公司顺应国家政策和行业发展趋势，围绕公司战略和业务布局，以客户为中心，以市场为导向，重塑升级技术能力，提升老产品竞争力，公司将瞄准新能源发展，对研发重点投入，加快推出储能、光伏等一系列新产品及集成解决方案，支持经营目标增长；引入高端人才，创建新型创新中心，推动增量业务发展。

**11、公司与广汽新能源、小鹏汽车等新能源车厂合作，目前这部分收入有多少？占公司总收入多少？今年是否会继续拓展这块市场？**

回复：尊敬的投资者，您好，广汽新能源、小鹏汽车是公司的战略合作伙伴，长期合作中；公司主要是为车厂、零部件产业园提供生产基地的供配电设备、运维，及生产车间的能源管理系统。未来项目，公司一直在积极跟进中，也努力扩大对老客户的服务范围。

**12、公司现在与哪些数字能源领域的龙头企业有开合作？准备进军储能行业吗？新能源光伏产品是否已量产？**

回复：尊敬的投资者，您好。公司主要与华为数字能源公司合作，为华为数字能源光伏产品线提供智能配电设备及辅助储能产品，目前已批量供货。

**13、在智能制造上，公司的优势体现在哪些方面？**

回复：尊敬的投资者，您好。公司具有国内行业领先水平的绿色智能数字化工厂，优势如下：1) 拉通数据，通过信息集成系统汇集连通各类数据，实现人与人、物与物、人与物之间的连接，以及客户与供应链等的连接，拉通制造和服务整个过程数据；2) 提升效率和质量，通过智能设备的引入，降低了劳动强度、提升了效率，以及保证质量更稳定；3) 更好链接客户需求，通过智能系统拉近与客户的距离，快速精准抓住客户需求，促进公司产品研发、设计、生产和全过程服务，更好满足客户需求。感谢您的关注！

**14、请问智能数字化工厂目前运营效率如何？**

回复：尊敬的投资者，您好。智能数字化工厂目前运营良好，能很好的满足订单制造交付。

**15、公司从上市以来的 46.8 元/股跌倒现在的 8.5 元/股，跌跌不休，公司有什么想法和措施吗？建议看看荣盛石化的金主高溢价转让方案，这样形成战略合作，提升公司业绩，也让资本市场认可，你觉得呢？**

回复：尊敬的投资者，您好。股市波动我们感同身受，股价涨跌受宏观政策、行业周期、资本市场环境、投资者情绪等多重因素综合影响，希望投资者能够理性看待，也请注意投资风险。公司将继续做好经营管理，稳步推进各项业务发展，不断提升核心竞争力，努力提升公司的内在价值，以回报各位股东的支持。感谢您的宝贵建议，我们将认真研究！感谢关注！

**16、公司发行的 8.8 亿元可转债募投项目进展如何？目前可转债离到期日还有时日，但转股比例比较低，公司在推动转股方面会做哪些工作？公司是否欢迎中小投资者、专业投研机构来贵行实地调研与高管互动，如近期有调研需求的话，采取何种方式与董秘或证代预约。**

回复：尊敬的投资者，您好。公司可转债到期日为 2025 年 11 月 14 日，尚有 2 年存续期。在转股方面，公司将继续做好经营管理，稳步推进各项业务发展，不断提升核心竞争力，努力提升公司的内在价值，同时也通过合规的方式积极的

与资本市场进行互动，向资本市场传递公司信息。公司欢迎所有投资者与公司采取多种方式进行互动、交流，主要可以通过投资者联系电话、电子邮箱等方式与公司预约调研。感谢您对公司的关注！

特此公告。

广州白云电器设备股份有限公司董事会

2023年5月20日