

证券代码：600212

证券简称：绿能慧充

编号：临 2023-020

## 绿能慧充数字能源技术股份有限公司

### 关于 2022 年年度暨 2023 年第一季度业绩说明会

#### 召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

绿能慧充数字能源技术股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 5 月 12 日 16:00-17:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>），以网络文字互动方式召开了 2022 年年度暨 2023 年第一季度业绩说明会，针对公司 2022 年年度暨 2023 年第一季度业绩和经营情况与广大投资者进行了互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行现场回答。现就有关情况公告如下：

#### 一、本次说明会召开情况

公司于 2023 年 4 月 29 日在《中国证券报》、《上海证券报》及上海证券交易所网站披露了《关于召开 2022 年年度暨 2023 年第一季度业绩说明会的公告》（公告编号：临 2023-019）。

2023 年 5 月 12 日 16:00-17:00，公司在上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）召开 2022 年年度暨 2023 年第一季度业绩说明会，公司董事长赵彤宇先生，总经理李兴民先生，董事会秘书张谦先生，财务总监毛丽艳女士，独立董事江日初先生出席本次业绩说明会，就 2022 年年度暨 2023 年第一季度业绩和经营情况与投资者进行交流，并回答投资者普遍关注的相关问题。

#### 二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司答复情况

##### （一）前期预征集问题回复

截至 2023 年 5 月 11 日 16:00，公司邮箱未收到预征集相关问题。

##### （二）现场投资者问题回复

问题 1：董事长您好，从公司年报上看，近三年净利润都在下降，请问公司

可有应对措施？

回答：尊敬的公司投资者，您好！公司近三年净利润下降的原因为公司原主营业务经营环境不断恶化导致，2022 年度，公司已通过对外收购资产及剥离原有热电业务实现主营业务的转型，公司未来将聚焦以新能源充电及储能业务为主业的业务布局，切实增强公司的持续经营能力，以实现公司业务的长久健康发展。感谢您的关注。

问题 2：公司的研发优势及技术优势有哪些？

回答：尊敬的公司投资者，您好！

研发优势方面：首先公司已建成投产西安与南充两大研发生产基地，组建了一支专业过硬、经验丰富的研发团队，并与北京小桔新能源汽车科技有限公司成立了联合实验室，共同推出了国内领先的“能盾”四层充电安全防护技术，降低充电烧车事故风险；其次与西安交通大学签署《绿能慧充数字技术有限公司西安交通大学共建数字能源研究院合作协议》，双方在微电网、储能及充电桩等方面开展全方位合作；持续推进新能源汽车充电生态中 V2G、充放检一体、自动充电、超级充电、无线充电、分布式综合能源应用等技术的研究。

技术优势方面：自主掌握了一系列新能源充电及储能技术。例如研发平台主要研究新型高效充电模块、充放电双向灵活变换和控制技术、环星大功率柔性充电技术、云平台和电动汽车的多层安全防护及故障诊断技术、动力电池管理及检测关键技术及光伏、储能、充电、放电、检测一体化集成技术等。感谢您对公司的关注和支持。

问题 3：公司国内客户有哪些？拓展的海外市场有哪些？

回答：尊敬的公司投资者，您好！公司主要战略客户包括国家电网、BP（英国石油）、壳牌、小桔充电、延长石油、中石油、中石化、中建科工、国电投、太原龙投、川能投、成都交运、西咸城投集团等。

海外市场开拓主要针对欧洲及东南亚市场，同时也在积极拓展中东、澳大利亚、日本等海外市场，目前已有部分产品通过 CE 认证，目前已有部分来自欧洲市场的订单。海外市场是公司未来重点发力的方向之一，后续将继续加大公司在海外市场的品牌宣传及营销力度。感谢您对公司的关注和支持。

问题 4：相对同行业，公司的核心竞争力有哪些？

回答：尊敬的公司投资者，您好！公司是一家集充电、储能、微电网产品的研发、生产和销售，充电场站建设、运营及维护，充电平台和能源管理平台于一体的新能源生态服务商，拥有齐全的产品种类、较强的研发和生产实力、知名的品牌形象、优质的客户伙伴、前瞻的战略布局，未来成长空间广阔。

（1）人才优势：组建了具有电力电子、嵌入式软硬件、应用软件、电气系统、结构设计等专业背景的人才团队，在同行业中具备一定的优势。

（2）技术优势：自主掌握了一系列新能源充电及储能技术。例如研发平台主要研究新型高效充电模块、充放电双向灵活变换和控制技术、环星大功率柔性充电技术、云平台 and 电动汽车的多层安全防护及故障诊断技术、动力电池管理及检测关键技术及光伏、储能、充电、放电、检测一体化集成技术等。

（3）产品优势：通过持续的研发投入和不断的技术创新，自主研发了多种产品系列，产品和服务覆盖了充电设备、储能产品、运营平台等。特别是充电设备，公司已实现全系列产品覆盖全产业应用场景，其中大功率充电堆已实现规模化应用，单枪 600KW 液冷快充技术已全面推向市场。

（4）全产业链服务优势：可以为客户提供工程勘察设计、技术研发、生产制造、场站建设、运行维护、运营管理及平台搭建等全产业链服务，为客户提供不同阶段的服务。

（5）客户资源优势：凭借稳定的产品质量、灵活的定制化服务已与众多知名客户建立了战略合作，市场拓展已遍布全国。公司主要战略客户包括国家电网、BP（英国石油）、壳牌、小桔充电、延长石油、中石油、中石化、中建科工、国电投、太原龙投、川能投、成都交运、西咸城投集团等。感谢您对公司的关注和支持。

问题 5：公司的充电桩产品有哪些？

回答：尊敬的公司投资者，您好！公司充电桩产品包括 7KW 交流充电桩，7KW、30KW、60KW、120KW、160KW、180KW、240KW、320KW 等一体式直流充电桩，360KW、480KW、720KW 等分体式直流充电堆产品。具体请查阅公司 2022 年年度报告第三节管理层讨论与分析“二-1、报告期内公司从事的业务情况”相关内容。感谢您对公司的关注和支持。

问题 6：公司在 2023 年将通过哪些举措来进一步提升公司经营业绩？

回答：尊敬的公司投资者，您好！2023 年度，公司将围绕发展战略，做大做强新能源充电及储能业务。第一，加大市场开拓力度，积极开发各类销售渠道，加快客户类型由中小运营商向国际国内能源巨头及地方城投、产投、交投等大型运营商转变，同时开拓乘用车、商用车充换电领域，围绕商用车随车配桩、换电站充电机业务、品牌示范站加大业务布局；第二，继续增加研发投入，不断完善产品类型，提升自身技术软实力；第三，推进数字化改革，不断完善研发、生产、采购流程体系，通过自动化、信息化、数字化融合，提高生产与管理效率；通过战略集采、多方合作、灵活采购等方式优化采购模式，通过技术改造优化产品设计，实现降本增效。感谢您对公司的关注和支持。

本次业绩说明会的具体内容详见上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>），公司相关信息以公司在指定信息披露媒体和上海证券交易所网站（[www.sse.com.cn](http://www.sse.com.cn)）刊登的公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者，表示衷心感谢！

特此公告。

绿能慧充数字能源技术股份有限公司董事会

二〇二三年五月十三日