

证券代码：603759

证券简称：海天股份

海天水务集团股份有限公司

2022 年度业绩说明会会议纪要

一、会议召开时间

2023 年 5 月 10 日(星期三)下午 13:00-14:00

二、会议召开地点

上海证券交易所上证路演中心

(网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>)

三、会议召开方式

上证路演中心网络文字互动

四、公司出席人员

总经理（总裁）：费俊杰先生

副总裁兼董事会秘书：陈凯鸿先生

财务总监：刘华女士

独立董事：叶宏先生

五、本次业绩说明会投资者提出的主要问题及公司答复

（一）预先征集问题的回复

本次业绩说明会无预征集问答。

（二）网络互动问题的回复

1、随着经济将持续稳步复苏，各行各业收入都有了明显的增长，请问咱们供水市场规模如何，未来发展方向在哪？

答：尊敬的投资者您好，根据住建部《2021年城乡建设统计年鉴》，截至2021年末，全国城市供水普及率99.38%，四川省城市供水业务规模为1,521.34万立方米/日，四川省县城供水业务规模为615.83万立方米/日。总体来看，传统城镇供水市场趋于饱和，农村及城乡供水一体化市场仍然具有较大发展空间。未来，农村供水、城乡供水一体化及智慧水务建设将是自来水生产和供应行业重要发展方向。

2、刘总好，介绍下去年的售水业务和污水处理业务分别收入有多少？水量与往年比有什么改善吗？谢谢！

答：尊敬的投资者您好，报告期内，公司供排水业务正常运行，水质持续稳定达标，经营业绩持续向好。2022年，公司实现供水业务收入37,408.82万元，其中，自来水售水量8,586.01万立方米，售水量同比增长7.14%；实现污水处理服务收入67,516.66万元，其中，污水处理结算水量31,437.21万立方米，结算水量同比增长9.17%。

3、公司投资的固废相关项目推进到哪了，未来如何规划的？

答：尊敬的投资者您好，报告期内，公司积极围绕“垃圾焚烧发电+固废危废处置”主体业务进行布局，以传统水务处理为基础，继续迈出多元发展的战略步伐。2022年11月，公司的控股子公司中海康环保科技股份有限公司与上海康恒环境股份有限公司作为联

合体参与了汾阳中科渊昌再生能源有限公司部分股权及相关债权项目挂牌出售的竞价投标，以 8,500 万元的价格竞价购得汾阳中科渊昌再生能源有限公司 80%股份及相关债权。公司通过汾阳中科渊昌再生能源有限公司项目将进一步夯实在重点区位的优质固废项目布局，提升公司在固废领域的竞争力。自 2022 年下半年起，十余个省份陆续发布了碳达峰实施方案，环境保护日益受到政府重视，监管环境日益趋严，为企业带来更大的发展机遇。

4、你好，请问公司应收账款增速为什么这么高？

答：尊敬的投资者您好，本公司 2022 年年末应收账款账面价值较 2021 年年末增加 154,981,181.55 元，增长比例 40.38%，主要系报告期内污水处理收入增加，政府未及时拨付污水处理费所致。

5、现在水务行业趋于饱和了，公司如何利用自身优势延伸产业链发展的呢，具体布局如何？

答：尊敬的投资者您好，在“双碳”目标的指引下，海天股份积极响应国家碳中和政策，把握企业发展机遇，深挖绿色低碳发展的更多可能。以水务运营行业核心技术的研发为基础，积极探索储能等清洁能源利用、污泥处置等环保业务，推动碳中和相关技术研发和成果应用，延伸自身产业链。公司积极围绕“垃圾焚烧发电+固废危废处置”主体业务进行布局，以传统水务处理为基础，继续迈出多元发展的战略步伐。通过与上海康恒环境股份有限公司的合作，充分发挥集团化优势及区域优势，实现水务板块和固废板块协同作战，快速开拓新业务成长空间，努力成为中国乃至全球环保领域和

清洁能源的重要参与者。

6、什么因素导致公司的营业成本和费用大幅增长？

答：尊敬的投资者您好，公司的营业成本增长主要系报告期内污水处理新项目投运及部分项目排放标准提高所致。销售费用增长主要系报告期内职工薪酬增加所致。管理费用增长主要系报告期内职工薪酬增加和研发总部转固折旧费增加所致。

7、请问公司的高层对今后海天发展规划如何考虑，未来公司怎么做大做强呢？

答：尊敬的投资者您好，公司将基于“成为具有世界影响力的环境综合服务企业”的战略定位与目标，坚持“大思路、大发展、大智慧、大海天”的发展思路，准确把握新形势、新变化、新要求，综合研判国内外形势，坚定践行国家“双碳”战略，加强战略性、系统性、前瞻性研判，完善可持续发展的谋篇布局。公司积极实施新建、并购等扩张战略的同时，立足自身资源优势 and 战略需要，稳中有进拓展环保和环境治理行业，延伸自身产业链，挖掘利润增长点。

8、产业数字化已是大趋势，请问海天业务层面都实现哪些数字化了？

答：尊敬的投资者您好，围绕国家新要求及公司发展需要，公司坚持创新引领发展，积极构建基于云计算、大数据、人工智能、物联网和移动互联网为一体的智慧水务平台，实现了“互联网+便民服务”、一网通办多项业务，满足用户多样化需求，实现“数据多跑

路”、“用户少跑路”，让用户在高质量的供水服务中获得更多的幸福感。除面向用户提供便捷服务外，公司通过智慧水务平台建设，将不断提升业务管理水平，增强公司的竞争实力。

9、受制于所在行业影响，导致公司股价长期走低，作为公司管理层将会采取什么措施来拉升公司股价？

答：尊敬的投资者您好，二级市场股价受宏观经济、市场偏好、所在的行业发展、投资者对公司价值的认知度等多种因素影响。未来公司将充分发挥规模化经营优势，提高业务质量和效益，持续推进降本增效，从总体上实现海天股份规模与效益的良好增长，以此提升公司综合竞争力，提升公司价值，给投资者提供可靠的回报。

10、你好！请谈谈海天目前面临的市场困境和应对措施！谢谢！

答：尊敬的投资者您好，近年来，环保政策密集出台，国家监管日益趋严，大量社会资本战略调整进入水务环保领域，市场参与主体更加多元，行业整合并购、洗牌重组趋势加剧，产业集中度逐渐提高，公司获得供排水项目难度加大，在一定程度上影响公司业务扩张的速度。针对公司面临的困境，公司秉持“海天水务，为民服务”的理念和“改善环境，造福社会”的宗旨，不断做大做强水务主业，充分发挥政府特许经营权、城乡区域统筹、供排水一体化经营等多种优势，不断提升公司水务产业投资、建设、运营、服务及环保等综合竞争能力。

11、你好叶总，今年为什么不分红？是有新的投资计划吗？

答：尊敬的投资者您好，公司综合考虑目前所处行业现状，结

合自身实际经营情况及资金需求，公司需要充足的资金，以实现持续、稳定、健康发展，提升市场占有率和市场竞争力，提高抗风险能力，更好地维护全体股东的长远利益。当前公司处在业务扩张的阶段，积极探索污泥处置、固废危废处置、垃圾焚烧发电、储能等环保业务，寻找新的利润增长点和业务扩展范围，延伸公司产业链。

海天水务集团股份有限公司

2023年5月10日