

证券代码：603122

证券简称：合富中国

公告编号：临 2023-016

## 合富（中国）医疗科技股份有限公司 关于 2022 年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

合富（中国）医疗科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 4 月 19 日（星期三）11:00-12:00 在价值在线网站（<https://www.ir-online.cn/>）通过网络文字互动的形式召开了公司 2022 年度业绩说明会，现将具体情况公告如下：

### 一、本次业绩说明会召开情况

公司于 2023 年 4 月 19 日（星期三）上午 11:00-12:00 召开了公司 2022 年度业绩说明会，董事长李惇先生、总经理王琼芝女士、独立董事 Stanley Yi Chang 先生、董事曾冠凯先生、董事杨毓莹女士、财务总监张晨女士、董事会秘书陈烨女士出席了本次业绩说明会，与投资者进行网络互动交流和沟通。本次业绩说明会召开前，公司已通过公司投资者关系邮箱 [ir\\_cowearth@cowearth.com](mailto:ir_cowearth@cowearth.com) 进行了提问预征集，收到两条投资者的预征集提问。

### 二、投资者提问及公司回复情况

**问：体外诊断行业竞争激烈，请问贵公司作为台资，有什么独特的优势？**

答：尊敬的投资者，您好！公司本身是上海证券交易所主板上市公司，公司的间接控股股东合富医疗控股股份有限公司为中国台湾柜买中心上柜公司，拥有两岸医疗资源。公司了解两岸法规，所有业务规划及运营皆符合政策要求及方向，可以多点复制，无限延伸。

正因为公司的规范运作，历来两岸医疗各界无以计数的专业人士愿意踏上公司平台进行两岸医疗及医管的交流，而公司借助自身这个极具规模的两岸平台得以结交认识众多两岸医院管理者及医疗专家，挖掘客户需求，创造商机。谢谢！

**问：贵公司 2022 年经营活动现金净流量同比大幅下降 533.09%，请问原因是什么？**

答：尊敬的投资者，您好！公司 2022 年经营性现金流量净额为-3036.62 万

元，2021 年为 701.15 万元，同比为净流出 3737.77 万元，故虽然经营活动现金流为净流出，但金额并不大，且公司现金充足。

过去三年（含 2022 年）全国医疗单位的首要任务是要保障公共安全，故各医疗单位的营收、付款、运营上略有特殊情况，公司在共体时艰的情况下为了给与客户支持，皆提供给客户比较宽松的政策，公司客户以公立医疗机构为主，故收款不存在风险。谢谢！

**问：请问贵公司销售的产品是否参与集采？**

答：尊敬的投资者，您好！迄今为止，公司销售给各级医院客户的体外诊断产品及耗材尚未纳入集采范围。

但公司今年规划新拓展的耗材项目将会延伸至集采相关项目，公司的业务是帮助医院降本提效，公司与各原厂合作是基于两票制精神且无代理不排除竞品的合作模式，对于集采项目，在政府限定的价格，公司以减少中间流通环节，仍有盈余的能力为客户降本降耗。

**问：合富上市至今持续走低，是何原因？**

答：尊敬的投资者，您好！股价走势受诸多因素影响，其中很多不是经营团队可以控制的。公司系以创新和服务为本，专注于医疗流通领域。公司始终以客户需求为导向，致力于整合及优化供应链平台、作为两岸医疗交流平台，赋能医院以提供各类降本增效方案。公司将始终积极做好业务经营，努力为投资人创造更大价值。希望广大投资者持续关注公司。谢谢！

**问：贵公司的股价为什么一直跌？**

答：尊敬的投资者，您好！股价走势受诸多因素影响，其中很多不是经营团队可以控制的。公司系以创新和服务为本，专注于医疗流通领域。公司始终以客户需求为导向，致力于整合及优化供应链平台、作为两岸医疗交流平台，赋能医院以提供各类降本增效方案。公司将始终积极做好业务经营，努力为投资人创造更大价值。希望广大投资者持续关注公司。谢谢！

**问：公司未来如何进一步扩大市场率？**

答：尊敬的投资者，您好！公司从三个维度扩大市场占有率：

一个维度是产品面，公司的营业项目从试剂延伸到耗材，扩展了经营项目；

第二个维度是市场面，公司将通过自建或引入各地战略合作伙伴的方式，在全国范围内布局一体化管理的营销网点，形成覆盖全国的营销及服务网络，目前

已在山东、天津、湖南、新疆等地取得具体进度，从而达成就地团队为客户提供拜访及服务，取得业务商机。

第三个维度是赋能面，借助两岸春暖花开时机，促进更多两岸医疗交流落地，提供更多赋能项目给客户，为客户提质增效，从而增加客户黏性。

公司通过上述三维度的业务扩展，直接提升公司效益，回报投资者。谢谢！

**问：公司海外高新医疗设备合作引进的进展情况如何，是否有接入新的客户？**

答：尊敬的投资者，您好！上市以来，公司获得了诸多海外高新医疗设备企业的关注并与之展开洽谈，例如已引入的 Viewray 仪器在台湾南部的高雄医学院附设医院使用满两年，积累了良好的口碑，吸引了更多的医疗机构的关注。有赖于此，公司已收到位于台湾北部的某大医院通知顺利中标，目前正在机房规划和施工阶段。

同时去年该产品也取得了国家药监局的产品注册证，而此前与公司签署临床试验合作的大陆医院，已可正式洽谈设备采购事项。

目前公司已有数个进入双向评估的高新科技项目，将在有具体落地时程后向广大投资者公告。谢谢！

**问：公司提供体外诊断产品及耗材集约化采购服务的模式与其他 SPD 平台商/供应商的差别，这种模式的优势在哪？**

答：尊敬的投资者，您好！公司所提供的体外诊断产品及耗材集约化采购服务模式与其他 SPD 平台商/供应商的差别主要是 SPD 平台商对医院提供的是物流为主的服务，合富中国的集约化采购是在优质的物流服务之上，另外同时还提供独家差异价值的集采降本服务及赋能提效服务，三位一体服务说明如下：

1， 公司提供的平台运营服务，是基于每个客户所在地和各自体量特点、设备情况等，提供以客户需求为导向的量身定制方案，公司不做任何试剂及耗材厂家的代理，与厂家间无代理义务、不承担销售指标、且不排除竞品的合作，基于与国内外各大体外诊断产品及耗材厂家均有长久合作授权关系，所经营的项目覆盖医疗单位所使用的所有试剂及耗材。公司以客户长期合作的实证证明拥有提供该服务的能力并在客户端获得良好口碑。

2， 公司提供的集采降本服务，以为医院提供 SPD 平台商所做的产品配送服务为基础，得到厂家支持，减少中间流通环节，迎合国家两票制精神，从而为医院提供直接降低成本的优质方案；

3, 公司提供的赋能提效服务, 是基于公司一直致力于搭建两岸医疗交流平台, 在制度建立、经验学习、人才培养、专科建设等方面, 客户提出需求, 公司就在台湾利用资源找寻可匹配的医疗机构或专家, 促成双方合作交流。在这个独特的平台上, 公司为客户引入了精细化管理、临床合作等, 赋能客户, 增加黏性。

谢谢!

**问: 公司所处行业是否有政策性扶持, 具体有哪些政策? 国家补贴收入这块2022年有多少?**

答: 尊敬的投资者, 您好! 公司及下属子公司累计获得与收益相关的政府补助合计 1,017.80 万元。具体政策如下:

1、《浦东新区“十四五”期间促进总部经济发展财政扶持办法》的开发扶持资金;

2、《上海市鼓励跨国公司设立地区总部的规定》的年营业额奖励;

3、浦东新区关于促进中小企业上市挂牌的上市补贴;

前述补贴已于 2022 年 12 月 30 日进行公告。谢谢!

**问: 请问公司今年销售费用大幅增长的原因是什么? 集采后的普及是否还需要对消费者教育宣传? 还是因为公司拓展其他业务产生的销售费用?**

答: 公司销售费用增长主要原因是为了达成公司规划业务增长, 而增加的人事成本, 包括销售人数、社保基数增加。除上述伴随业务成长的费用以外, 公司 2022 年上市发生一次性宣传费用。除此以外, 销售费用占公司营收比例较平稳。

公司后续拓展涉及的集采项目购买方为医疗单位, 公司业务是以客户需求为导向提供相关产品和服务, 并不涉及教育宣传。谢谢!

**问: 公司两岸平台的合作模式是怎么样的, 是否有稳定的合作关系?**

答: 尊敬的投资者, 您好! 针对大陆医院发展, 在制度建立、经验学习、人才培养、专科建设等方面, 客户提出需求, 公司就在台湾利用资源找寻可匹配的医疗机构或专家, 促成双方合作交流。

公司的间接控股股东合富医疗控股股份有限公司是台湾柜买中心上柜公司, 公司长年经营两岸医疗交流的平台, 不仅让大陆医疗单位受惠, 也同步让台湾医疗机构及专家提升在大陆的声望, 吸引更多跨海就诊病人, 因此是双向受益。已有实证可证, 公司的两岸医疗交流平台是稳定且深具公信, 大陆的各级医疗的发展程度先后差距很大, 需求如在政策鼓励下将会涌泉式爆发。谢谢!

**问：公司股价做空、是否要退市？**

答：尊敬的投资者，您好！您的问题不符合事实。

### **三、风险提示**

本次业绩说明会如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。

### **四、其他事项**

投资者可以通过价值在线网站（<https://www.ir-online.cn/>）查看本次业绩说明会的召开情况及主要内容。公司非常感谢各位投资者积极参与本次说明会，并向长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议或意见的投资者表示衷心的感谢！

特此公告。

合富（中国）医疗科技股份有限公司董事会

2023年4月20日