

证券代码：605598

证券简称：上海港湾

上海港湾基础建设（集团）股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名（排名不分先后）	2023年1月31日	华泰证券 黄颖、张艺露
		中邮基金 王欢
		泰康资管 李金桃
		中国人寿养老保险 洪奕昕
		WILLING 刘嘉木
	2023年2月2日	申万宏源证券 戴铭余、邴悦轩
		泰达宏利基金 刘少卿
		浙商基金 柴明
	2023年2月3日	中信证券 李家明、周光裕
		长江证券 张弛、张智杰
		天时开元 赵欣
		旌安投资 兰盛泽
		乾惕投资 王洲
	中海基金 施扬	
	地点	上海港湾会议室
上市公司接待人员	董事会秘书王懿倩、投资者关系专员王晨翔	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司当前涉及的行业有哪些？未来还有哪些行业需要突破？</p> <p>公司当前涉及的业务领域包括机场、港口、公路、铁路、电厂、市政、石油化工、国防工程、围海造地等，未来公司会在这些领域继续深耕并挖掘更多的机会和客户。同时，公司持续关注各行业趋势，积极实施行业拓展战略，力图将多年积累的经验与技术，向新行业进行拓展。</p> <p>2、国内有哪些较大的项目？是否有拓展新项目的计划？</p>	

凭借充足的技术储备、系统的设计能力、丰富的项目经验，公司在国内已成功完成上海浦东国际机场、上海临港新城、宁波港区等国内标志性项目。公司在境内外各地积极拓展新项目，目前意向合作项目正积极推进和完善中，项目有重大进展会及时披露。

3、未来几年是否有人员扩张计划？人才发展方面公司有哪些措施？

伴随公司业务的快速成长，未来人员扩充趋势将与业务增长保持一致。公司注重人才队伍的建设，持续吸收、培养、引进境内外优秀的行业人才，通过良好的激励和约束措施，组建了一支素质高、能力强、结构合理的人才队伍。公司境外员工精通当地的语言，熟悉当地的文化、法律法规、行业标准，能够高效地与设计方和业主方沟通、谈判，为业主提供专业化、定制化的服务。

4、公司各地区的营收占比情况？

根据公司 2022 年半年度报告，2022 年上半年公司合同产生的收入按地区分类，国内占比为 40.13%，东南亚地区的占比为 43.15%，中东地区的占比为 11.44%，南亚地区的占比为 5.15%。

5、与竞争对手相比，公司在项目承接上有哪些优势？

公司通过长期的项目积累和技术研发形成了综合方案提供能力、专业团队沟通能力、方案落地及实施能力，以及市场布局的先发优势。同时，在方案制定和方案实施时，公司基于自身丰富的技术储备、成熟的研发体系和大量的项目经验，已形成了系统的设计能力，可以为客户提供差异化和不断优化的解决方案。

6、公司如何应对未来海外市场可能出现的行业危机？

一方面，公司将持续提高技术创新能力，未来充分利用上海港湾充足技术储备，结合上海港湾丰富的项目经验，联动上下游产业，利用海底淤泥围海造地以及改良软弱滩涂地，打造非传统型的围海造地产业，持续推动技术创新能力，不断丰富和发展上海港湾已有的专利技术，形成持续的技术创新能力。

另一方面，公司将积极拓展境外市场，继续深度参与“一带一路”建设，利用自身的专业核心技术优势，在充分发展东南亚市场及中东市场的同时，用 2-3 年的时间，在美洲市场站稳脚跟并形成规模发展，同时完成东欧市场初步布局，以实际行动建设绿色丝绸之路。

7、公司对未来几年的发展和业绩有何展望？

	<p>公司将稳步实施发展战略，在保持境内业务稳定的基础上，继续以扩大市场规模、做大做强公司为出发点，强化公司在岩土工程行业中的竞争地位，并积极拓展境外市场，适度向相关业务领域延伸，形成新的利润增长点。未来几年，是公司境外布局的关键时期，特别是国家“一带一路”倡议的提出及推进，为我国岩土工程企业提供了新的发展空间和历史机遇，国家积极支持对外承包工程行业的发展，沿线国家将形成不少基础设施开发的机遇。</p> <p>8、公司毛利高、回款能力强的原因是？</p> <p>1) 公司具有独特技术研发和工程设计优势，通过丰富的技术储备和施工经验，可承接各类地质条件的项目和解决复杂工程问题，施工成本相对一般的施工方法偏低。</p> <p>2) 公司严格控制经营风险，事前对项目进行评估和选择，排除风险较高的行业和特定项目。</p> <p>3) 公司客户包括全球知名跨国企业集团、上市公司或境外当地有影响力的企业等，以及政府部门、城投公司等业主或总承包商。这些客户一般拥有良好的商业信用和充裕的资金保障，有利于项目按进度结算和款项按时支付。</p>
日期	2023. 2. 3