

华勤技术股份有限公司 关于 2023 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

为便于广大投资者更全面深入的了解华勤技术股份有限公司（以下简称“公司”）2023 年第三季度经营成果、财务状况，公司于 2023 年 10 月 26 日上午 10:00—11:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>）通过网络互动方式召开了公司 2023 年第三季度业绩说明会，现将召开情况公告如下：

一、业绩说明会召开情况

公司于2023年10月19日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）及相关媒体披露了《华勤技术股份有限公司关于召开2023年第三季度业绩说明会的公告》（公告编号：2023-014）。2023年10月26日上午10:00—11:00，公司董事长、总经理邱文生先生，董事、财务负责人奚平华女士，董事会秘书王志刚先生，独立董事黄治国先生及相关工作人员出席了本次说明会，与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及回复整理如下：

问题1:请问公司2024年有哪些增长点？

回复：尊敬的投资者，您好！公司第三季度实现营业收入251.87亿元，同比增长19.17%，归母净利润7.02亿元，同比增长17.26%。公司前三季度累积营业收入648.85亿元，归母净利润19.84亿元，同比增长18.83%。公司各项业务持续稳步推进，在成熟业务稳中向好、稳固提升市场占有率的同时，不断开拓和突破数据业务、汽车电子业务和软件业务三个新赛道，稳健高质量成长。谢谢。

问题2：公司服务器业务表现出色，请问公司认为在该领域的优势是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，公司数据业务于2017年开始布局和投入，专业团队的核心技术人员具有十余年的经验和积累，关键技术长期积累和沉淀，深刻理解客户特别是互联网云厂商的需求和产品的定制化实现，同时抓住了行业的发展机会，华勤的研发团队基于客户的算力架构设计基础上做定制化的开发，得到了客户的很高的认可。服务器业务2023年上半年营业收入同比增长48%，三季度持续突破，营收达41.53亿元，同比增长670%。

而且公司研发能力和质量稳定性在过去2-3年得到了国内头部云厂商客户的高度认可，形成了通用服务器、人工智能服务器、数通交换机产品、存储服务器全栈式产品组合。今年三季度，公司实现头部互联网客户400G主流交换机中标，成功突破交换机大客户，且通过推出自主规划的人工智能服务器和交换机来服务渠道客户覆盖行业客户，逐步构建覆盖各类行业客户的能力。9月公司以“山海计划”为主题，成功举办全新一代数据中心产品及服务平台发布会，重磅发布了智能计算产品——太行系列、通用计算产品——祁连系列，以及“青海湖”服务平台V1.0。

预计未来几年公司数据业务通过全栈式的产品组合会带来一些好的业绩表现。谢谢！

问题3：请问贵司汽车电子业务整体的优势在哪里？今年表现怎么样？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，公司2019年开始投入汽车电子业务，2021年组建了汽车事业群，开始比较大规模进行研发和各类投入。目前，公司汽车电子业务已具备多品类的服务能力，产品队列涵盖智能座舱、智能网联、智能车控和智能驾驶。在智能座舱板块，在车规级的智能硬件产品上，公司布局了主流座舱平台和智能网联产品，产品覆盖多平台，可根据需求定制化

开发、运营、制造。今年三季度公司汽车电子业务加速建设，实现新突破。公司座舱域控8155平台量产发货，已经定点到多个主流主机厂，同时不断开拓海外客户等。

公司在该领域的优势：1) 基于arm架构和安卓系统下的研发能力；2) 多品类的全球电子领域产业链上的供应链采购以及运营管理能力；3) 高可靠性的产品制造能力。谢谢！

问题4：请问贵司今年笔记本电脑业务表现怎么样？未来预测怎么样？如何保持持续增长？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，华勤从2015年开始投入笔记本电脑领域，目前与客户形成了稳定的基于主流产品的合作，并进一步增强了跟客户的产品合作粘度，公司是目前唯一一家打破台湾同行垄断，并形成年度千万台销量规模的大陆企业。今年三季度，公司消费电子数字终端业务稳中向好，笔记本电脑营收实现同比增长17%。根据第三方数据统计，公司第二季度及第三季度连续两个季度单季ODM销量市场份额位居全球前四。

整体来看，公司市场份额相较于台湾同行，公司与各客户的合作还有较大的份额提升空间，同时公司在手机领域积累的核心能力、产品精致度为代表的产品竞争力以及研发效率上也具有比较大的优势。谢谢！

问题5：公司在行业中逆势向上表现优异，请问在发展过程中的核心竞争力是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，公司成立至今18年，从最初PCBA模式到当前的智能硬件平台，公司自身的核心竞争力和优势主要体现在四个方面：（1）Operation，高效运营能力。不断提升供应链管理能力和高效的仓储、物流运行能力。公司的效率指标如存货周转率领先同行，目前华勤有300-400个工程师专注于公司系统IT开发，来适配全球客户的业务优化和效率提升。

（2）Development，研发设计。华勤创始团队都是工程师出身，同时学习并引入先进的IPD管理流程和机制，进一步增强研发管理效率，提升研发价值，促进产品竞争力提升。同时华勤成立了X-Lab，在声、光、电、热、射等基础领域不断强化基础技术研发。（3）Manufacturing，先进的制造能力。华勤通过完善自动

化、规模化、准时化和精益制造,在过去几年奠定了比较强的门槛。(4)Mechanical,精密结构件。目前华勤手机出货1/3的结构件是自供,增强了成本竞争力和产品竞争力,通过自供料比例提升不断加强公司的经营能力。谢谢!

问题6: 请问今年很火的AI PC, 贵公司是否已经有布局并且可以量产产品? AI PC会有重要的技术门槛吗?

回复: 尊敬的投资者,您好!感谢您对公司的关注,PC端AI的关注点在于个人信息及隐私,将数据全部上传云端取决于消费者的意愿,PC端可以通过AI芯片搭建小模型兼顾公有算力和私有化部署,从而推动PC换机和加速迭代,从而提高出货量。上游芯片厂商也有新一代的产品规划,华勤跟进每一代的产品布局,积极拓展市场。

华勤在笔记本电脑领域积累的散热、功耗优化、轻薄以及即时通讯的技术会有助于进一步开拓AI PC的业务,同时目前公司在多个PC客户上已经形成全系列全价格段的产品战略合作关系。谢谢!

问题7: 请问贵公司在数据领域是否有完整的服务体系或者技术?

回复: 尊敬的投资者,您好!感谢您对公司的关注,公司在数据领域有着丰富的行业经验及技术积累,可以根据不同应用场景,提供从规划、设计、实施到运维的整套数据解决方案;具备先进的数据架构设计能力,能够满足大规模、高效率、高可靠性等要求;拥有完善的服务体系,提供从设计、方案、实施到维护的全方位服务。公司从2017年开始布局数据领域,横向扩张产品领域,持续夯实经营稳健增长的可持续性。公司是国内极少数能够提供从通用服务器、异构人工智能服务器、交换机数通产品到存储服务器等全栈式产品组合的厂商。

9月公司以“山海计划”为主题,成功举办全新一代数据中心产品及服务平台发布会,重磅发布了智能计算产品——太行系列、通用计算产品——祁连系列,以及“青海湖”服务平台V1.0。

预计未来几年公司数据业务通过全栈式的产品组合会带来一些好的业绩表现。谢谢!

问题8: 请问公司在服务器方面与华为合作情况是什么样的,在英伟达GPU停

止供货的情况下公司是否有相应的备货和库存？在英伟达无法供货的情况下公司AI服务器将如何发展？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，针对英伟达芯片的限制供应的应对，中短期来看，会通过芯片库存进行订单供应，同时根据客户节奏按照前期兼容设计多平台的研发方案的落地实施交付。

中长期看，AI是不变的趋势，会有更多样的算力方案出现。华勤数据业务坚持聚焦AI方向，所具备的研发设计能力和多平台、各类芯片方案的设计开发能力以及已有的客户队列，有助于更快速导入新的方案，有助于深度参与到人工智能服务器、交换机等数据业务产品的多元生态的建设和开发，有助于进一步拓展市场和提升在产品生态中的价值量。谢谢！

三、其他说明

关于本次业绩说明会的详细情况，详见上海证券交易所“上证路演中心”平台（<http://roadshow.sseinfo.com/>）相应内容。公司对长期以来关注和支持公司发展的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

华勤技术股份有限公司董事会

2023年10月27日