

## 关于合肥新汇成微电子股份有限公司 首次公开发行股票并在科创板上市申请文件 的审核问询函中有关财务事项的说明

天健函〔2022〕237号

上海证券交易所：

我们已对《关于合肥新汇成微电子股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市申请文件的第一轮审核问询函》（上证科审（审核）（2021）712号，以下简称审核问询函）所提及的合肥新汇成微电子股份有限公司（以下简称汇成股份或公司，本说明中所有涉及的公司简称都与汇成股份招股说明书注释一致，以下不再重复注释）财务事项进行了审慎核查，并出具了《关于合肥新汇成微电子股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市申请文件的第一轮审核问询函中有关财务事项的说明》（天健函〔2022〕56号）。因汇成股份补充了最近一期财务数据，我们为此作了追加核查，现汇报如下。（本说明中涉及货币金额的单位，如无特别注明，均为人民币万元，部分合计数与各单项数据之和在尾数上存在差异，系四舍五入所致。）

### 一、关于长期资产（审核问询函问题4）

根据招股说明书：（1）公司主要长期资产为固定资产和在建工程，且固定资产为公司资产的最主要构成，期末账面价值为135,348.80万元，其中主要为外购专用设备和房屋建筑物；（2）报告期内新增专用设备原值超过10亿元；（3）公司关联方瑞成建筑早期为公司提供装修服务；（4）公司成立以来长时间处于亏损状态，公司未对固定资产确认减值；（5）公司产能利用率等指标未包括测试服务。

请发行人披露：报告期各期末，公司已投产及在建的生产线类型、数量、用途，不同产线的产能情况，产线的状况及在公司不同主体的分布情况。

请发行人说明：（1）报告期各期机器设备的主要供应商情况，主要供应的设备名称、用途，发行人选择向其采购的主要考虑；（2）公司对固定资产采购、安装、转固、报废等相关内部控制制度安排及执行有效性；（3）报告期各期主要新增机器设备到货时间、安装周期、转固时间，转固时间的准确性及与公司各期产能产量变化的匹配性；（4）报告期末，公司账面固定资产原值分布情况，固定资产及在建工程中，安装等非外购支出占相关固定资产总额的比重，安装支出的主要构成，是否存在将费用化支出资本化的情形；（5）瑞成建筑参与装修服务的具体情况及相关资产期末剩余价值，选择瑞成建筑的原因及相关定价的公允性；（6）结合公司不同主体的经营状况，分析公司固定资产是否存在减值风险，认定公司固定资产不存在减值依据的充分性；（7）公司测试产能及受限情况，未披露相关信息的原因。

请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见。请保荐机构、申报会计师说明对公司固定资产存在性、完整性、计价和分摊、产权受限情况、转固时点准确性、减值等方面的核查情况，说明核查方式、核查过程、核查比例、核查结论。

（一）报告期各期末，公司已投产及在建的生产线类型、数量、用途，不同产线的产能情况，产线的状况及在公司不同主体的分布情况

由于集成电路封测是高度定制化、柔性的生产活动，公司各制程产能与设备非固定比例的线性关系，如同一个客户不同产品在晶圆测试阶段单片所测试时间长短不一致，具体需根据客户产品需求动态化调整。公司目前拥有两条可提供统包服务的生产线，具体情况如下：

#### 1. 生产线分布情况

报告期内，公司拥有两条已投产的生产线，均拥有提供统包服务的能力。其中，汇成股份拥有的 12 吋晶圆封测生产线位于合肥生产基地，江苏汇成拥有的 8 吋晶圆封测生产线位于扬州生产基地，具体情况如下：

产线所属主体	产线分布	产线名称	产线数量	重要设备		用途
				重要设备范围	期末数量	
汇成股份	合肥生	12 吋晶	1	1. Gold Bumping 制程重	2019 年末 147	主要用于 12

	产基地	圆封测生产线		要设备为物理气相沉积设备、光刻机、晶圆自动光学检测机、晶圆电镀机；	台；2020年末250台；2021年末354台	吋晶圆封测服务，亦可提供8吋晶圆封测服务
江苏汇成	扬州生产基地	8吋晶圆封测生产线	1	2. CP制程重要设备为测试机、探针台； 3. COG与COF重要设备为研磨机、晶圆切割机、晶粒挑选机、内引脚接合机	2019年末175台；2020年末179台；2021年末199台	用于8吋晶圆封测服务

## 2. 产能情况

报告期内，汇成股份的合肥生产基地拥有8吋与12吋全流程统包服务能力，江苏汇成的扬州生产基地仅拥有8吋全流程统包服务能力，其中，金凸块制造是公司最核心的生产环节，为更全面地展示公司金凸块制造能力，将其分尺寸进行披露。具体产能情况如下所示：

### (1) 汇成股份

项 目		2021 年度	2020 年度	2019 年度	
Gold Bumping	8 吋	产能（万片）	3.57	4.46	7.14
		产量（万片）	2.28	2.02	4.16
		产能利用率	63.76%	45.22%	58.24%
	12 吋	产能（万片）	21.44	19.79	14.30
		产量（万片）	18.41	9.90	4.62
		产能利用率	85.87%	50.01%	32.31%
CP	额定工时（h）	704,670.00	532,501.44	253,302.72	
	实际工时（h）	684,014.52	364,376.41	131,544.17	
	产能利用率	97.07%	68.43%	51.93%	
COG	产能（千颗）	341,276.78	315,293.40	195,937.20	
	产量（千颗）	296,428.49	204,303.41	97,528.84	
	产能利用率	86.86%	64.80%	49.78%	
COF	产能（千颗）	214,914.13	173,584.49	82,659.28	
	产量（千颗）	198,450.48	124,022.97	43,016.51	
	产能利用率	92.34%	71.45%	52.04%	

注1：制程 i 年度产能=Σ（第 j 月（日）工作时间÷设备 k 标准产出时间×设备 k 标准产出数量×设备 k 利用率×月工作日），i 属于 I，I 包括 Gold Bumping、COG、COF 等主要制程；j=1, 2, 3……12；公司各制程产能由各设备协同作用决定，k 为制程 i 重要生产设备

注2：额定工时=Σ（i 月末测试机数量\*设备利用率\*24 小时\*当月工作天数），i=1, 2, 3……

注 3: 制程 i 当期产能利用率= 产量 / 产能, CP 当期产能利用率=实际工时 / 额定工时

(2) 江苏汇成

项 目		2021 年度	2020 年度	2019 年度	
Gold Bumping	8 吋	产能 (万片)	40.80	40.80	40.80
		产量 (万片)	30.37	34.36	31.07
		产能利用率	74.44%	84.22%	76.16%
CP	额定工时 (h)		380,770.80	329,934.96	313,839.60
	实际工时 (h)		328,251.48	294,810.82	283,451.78
	产能利用率		86.21%	89.35%	90.32%
COG	产能 (千颗)		567,547.83	576,556.52	621,600.00
	产量 (千颗)		381,380.59	401,375.68	449,118.40
	产能利用率		67.20%	69.62%	72.25%
COF	产能 (千颗)		135,378.24	122,397.20	122,397.20
	产量 (千颗)		95,936.37	91,453.65	85,958.05
	产能利用率		70.87%	74.72%	70.23%

注 1: 制程 i 年度产能=Σ (第 j 月 (日工作时间 ÷ 设备 k 标准产出时间 × 设备 k 标准产出数量 × 设备 k 利用率 × 月工作日), i 属于 I, I 包括 Gold Bumping、COG、COF 等主要制程; j=1, 2, 3……12; 公司各制程产能由各设备协同作用决定, k 为制程 i 重要生产设备

注 2: 额定工时=Σ (i 月末测试机数量 \* 设备利用率 \* 24 小时 \* 当月工作天数), i=1, 2, 3……12

注 3: 制程 i 当期产能利用率= 产量 / 产能, CP 当期产能利用率=实际工时 / 额定工时

(二) 报告期各期机器设备的主要供应商情况, 主要供应的设备名称、用途, 发行人选择向其采购的主要考虑

报告期内, 公司机器设备的主要供应商及采购金额情况如下:

序号	供应商名称	采购金额	占当期设备采购总额比例	主要采购设备
2021 年度				
1	ADVANTEST	15,801.67	35.60%	测试机
2	东京精密	4,157.28	9.37%	探针台
3	蔚华科技	2,367.37	5.33%	测试机、探针台
4	旺矽科技(苏州)有限公司	1,990.55	4.49%	探针卡
5	芝浦	1,941.62	4.37%	内引脚接合机

合 计		26,258.49	59.16%	
2020 年度				
1	ADVANTEST	3,842.77	18.30%	测试机
2	东京精密	2,831.44	13.49%	探针台
3	迪思科科技	1,877.23	8.94%	晶圆切割机
4	翔胜企业	1,855.92	8.84%	点胶机
5	芝浦	1,810.72	8.62%	内引脚接合机
合 计		12,218.08	58.20%	
2019 年度				
1	ADVANTEST	19,352.39	48.09%	测试机
2	东京精密	3,844.79	9.55%	探针台
3	XCERRA	1,838.94	4.57%	测试机
4	蔚华科技	1,584.43	3.94%	探针台
5	TESEC	1,273.05	3.16%	分选机
合计		27,893.60	69.31%	

报告期内，公司购买的专业高端精密设备均为品牌供应商制造，广泛应用于显示驱动芯片封装测试行业，公司主要向专业的设备制造商或代理商等采购，上述机器设备主要供应商的基本情况如下（与机器设备主要供应商的合作年限以供应商与公司及子公司江苏汇成的交易孰早开始计算）：

#### 1. ADVANTEST

供应商名称	Advantest Corporation	
成立时间	1954 年 12 月	
注册资本	323.63 亿日元	
持股 5%以上的股东	股东名称	持股比例
	The Master Trust Bank of Japan, Ltd. (trust account)	27.29%
	Custody Bank of Japan, Ltd. (trust account)	10.53%
与公司合作年限	自 2013 年起合作	
是否与公司存在关联关系	否	
供应商类型	设备制造商	
基本信息	日本上市公司（股票代码：6857.T），是全球知名的半导体测试设备供应商，主要产品包括半导体和元器件测试系统、机电一体化系统等，2018 至 2020 会计年度在半导体测试机领域平均市场份额为 50%，其高端测试机产品可以有效满足高分辨率显示面板所使用的显示驱动芯片的测试方案。	

主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	T6391 等型号测试机	CP、COF	与探针台、分选机协同完成晶粒的电气特性检测工序
公司向其采购的原因	ADVANTEST 是全球知名半导体测试设备供应商，可提供满足客户测试方案的 T6391 等型号高端测试机，公司因自身扩产需要向其采购。		

注：相关信息来源于公开信息、上市公司 2020 财年年报（会计年度为 2020 年 4 月 1 日至 2021 年 3 月 31 日）及访谈记录

## 2. 东京精密

供应商名称	TOKYO SEIMITSU CO., LTD		
成立时间	1949 年 3 月		
注册资本	108.18 亿日元		
持股 5%以上的股东	股东名称		持股比例
	The Master Trust Bank of Japan, Ltd. Trust account		13.94%
	Custody Bank of Japan, Ltd. (Trust account)		7.77%
	Custody Bank of Japan, Ltd. (Trust account 9)		6.52%
与公司合作年限	自 2011 年起合作		
是否与公司存在关联关系	否		
供应商类型	设备制造商		
基本信息	日本上市公司（股票代码：7729.T），主要从事半导体封装测试设备和精密测量仪器的制造和销售，能够提供高精度、高性能的探针台产品。		
主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	UF3000EX-e 等型号探针台	CP	与测试机协同完成晶粒的电气特性检测工序
公司向其采购的原因	东京精密是全球知名半导体制造设备供应商，可提供公司生产所需的探针台，公司因自身扩产需要向其采购。		

注：相关信息来源于公开信息、上市公司 2020 财年年报（会计年度为 2020 年 4 月 1 日至 2021 年 3 月 31 日）及访谈记录

## 3. 蔚华科技

供应商名称	蔚华科技股份有限公司		
成立时间	1987 年 12 月 11 日		
实收资本额	10.24 亿新台币		
持股 5%以上的股东	股东名称		持股比例
	秦家骐		11.80%
	吉品投资股份有限公司		9.53%
	骏跃投资股份有限公司		8.62%
	锡玮投资股份有限公司		8.13%
与公司合作年限	自 2018 年起合作		

是否与公司存在关联关系	通过蔚华电子间接持有公司 2.55%的股份		
供应商类型	专业集成电路设备代理商		
基本信息	中国台湾上市公司（股票代码：3055.TW），主营业务为半导体设备、快速消费品等产品的代理销售及设备装机维修服务，与全球知名半导体设备制造商密切合作，能够高效地为半导体封装测试厂商提供先进的机器设备。		
主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	测试机	CP	与探针台协同完成晶粒的电气特性检测工序
	探针台	CP	与测试机协同完成晶粒的电气特性检测工序
公司向其采购的原因	蔚华科技是专业的集成电路设备代理商，拥有丰富的集成电路设备渠道资源，可提高公司的设备采购效率，公司因自身扩产需要向其购买测试机和探针台。		

注：相关信息来源于公开信息、上市公司 2020 年年报及访谈记录

#### 4. 芝浦

供应商名称	SHIBAURA MECHATRONICS CORPORATION		
成立时间	1939 年 10 月 12 日		
注册资本	67.62 亿日元		
持股 5%以上的股东	股东名称		持股比例
	Toshiba Corporation		11.73%
	The Master Trust Bank of Japan, Limited (trust accounts)		6.35%
	Shin-Etsu Engineering Co., Ltd.		5.86%
	NuFlare Technology, Inc.		5.86%
与公司合作年限	自 2015 年起合作		
是否与公司存在关联关系	否		
供应商类型	设备制造商		
基本信息	日本上市公司（股票代码：6590.T），是全球知名的半导体、平板显示器、电子元器件设备制造商，可提供用于显示驱动芯片封装测试 COF 制程的高精度内引脚接合机。		
主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	TFC-3600-300 等型号内引脚接合机	COF	用于接合芯片上的金凸块与卷带上的内引脚
公司向其采购的原因	芝浦是全球知名的半导体设备制造商，可提供公司生产所需的内引脚接合机，公司因自身扩产需要向其采购。		

注：相关信息来源于公开信息、上市公司 2020 财年年报（会计年度为 2020 年 4 月 1 日至 2021 年 3 月 31 日）及访谈记录

#### 5. 翔胜企业

供应商名称	翔胜企业股份有限公司
-------	------------

成立时间	1987年4月9日		
实收资本额	1.19 亿新台币		
持股 5%以上的股东	股东名称		持股比例
	黄焕荣		92.23%
与公司合作年限	自 2012 年起合作		
是否与公司存在关联关系	否		
供应商类型	设备制造商		
基本信息	主要从事自动化设备的研发及制造，是专业的半导体封装测试设备制造商。		
主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	点胶机	COF	用于填胶步骤
	镭射刻印机	COF	用于镭射刻印步骤
公司向其采购的原因	翔胜企业是一家专业的半导体封装测试设备制造商，可提供公司薄膜覆晶封装制程必需的点胶机等设备，公司因自身扩产需要向其采购。		

注：相关信息来源于公开信息、中信保报告及访谈记录

#### 6. 迪思科科技

供应商名称	迪思科科技（中国）有限公司		
成立时间	1998年8月11日		
注册资本	800 万美元		
控股股东及实际控制人	DISCO CORPORATION		
与公司合作年限	自 2012 年起合作		
是否与公司存在关联关系	否		
供应商类型	设备制造商		
基本信息	迪思科科技之控股股东 DISCO CORPORATION 是一家于日本上市的公司（股票代码：6146.T），主要从事半导体制造设备、精密加工工具的制造和销售业务。		
主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	晶圆切割机	COG、COF	用于切割步骤
公司向其采购的原因	迪思科科技是一家全球知名的半导体制造设备制造商，可提供公司生产所需的晶圆切割机，公司因自身扩产需要向其采购。		

注：相关信息来源于公开信息、上市公司 2020 财年年报（会计年度为 2020 年 4 月 1 日至 2021 年 3 月 31 日）及访谈记录

#### 7. TESEC

供应商名称	TESEC Corporation		
成立时间	1969年12月22日		
注册资本	25.21 亿日元		
持股 5%以上的股东	股东名称		持股比例



	田中绫子	8.49%	
	村井昭	6.23%	
与公司合作年限	自 2013 年起合作		
是否与公司存在关联关系	否		
供应商类型	设备制造商		
基本信息	日本上市公司（股票代码：6337.T），主要产品包括半导体分选机系统和测试机系统，能够提供用于 COF 制程的高性价比分选机。		
主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	AH9710 型号 TAB 分选机	COF	通过卷盘将芯片精准地传送到指定的测试位置，然后通过接触器连接测试机进行电气特性测试
公司向其采购的原因	TESEC 在分选机设备领域具有领先地位，公司因自身扩产需要向其采购。		

注：相关信息来源于公开信息、上市公司 2020 财年年报（会计年度为 2020 年 4 月 1 日至 2021 年 3 月 31 日）及访谈记录

#### 8. XCERRA

供应商名称	XCERRA CORPORATION		
成立时间	1976 年		
注册资本	其母公司 COHU, INC. 注册资本为 6,000 万美元		
控股股东及实际控制人	COHU, INC.		
与公司合作年限	自 2018 年起合作		
是否与公司存在关联关系	否		
供应商类型	设备制造商		
基本信息	XCERRA 母公司 COHU, INC. 是一家于美国上市的公司（股票代码：COHU.O），是全球知名的半导体测试设备制造商，可提供高性价比的显示驱动芯片测试机台。		
主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	Diamondx 等型号测试机	CP、COF	与探针台、分选机协同完成晶粒的电气特性检测工序
公司向其采购的原因	XCERRA 是全球知名的半导体测试设备制造商，公司向其采购测试机以满足不同客户多样化的测试需求。		

注：相关信息来源于公开信息、上市公司 2020 财年年报（会计年度为 2019 年 12 月 29 日至 2020 年 12 月 26 日）及访谈记录

#### 9. 旺矽科技（苏州）有限公司

供应商名称	旺矽科技（苏州）有限公司		
成立时间	2017 年 7 月 11 日		
注册资本	300 万美元		
控股股东	MMI HOLDING CO., LTD		
实际控制人	旺矽科技股份有限公司		

与公司合作年限	自 2017 年起合作		
是否与公司存在关联关系	否		
供应商类型	设备制造商		
基本信息	旺矽科技之母公司旺矽科技股份有限公司是一家于中国台湾上市的公司（股票代码：6223.TWO），是全球知名的探针卡制造商，在 2020 年全球探针卡市场排名第 5 位。		
主要供应设备名称、用途	设备名称	应用制程	具体用途
	探针卡	CP、COF	用于晶粒的电气特性检测工序，是测试机和待测晶粒之间连接的接口
公司向其采购的原因	旺矽科技是全球知名的探针卡制造商，公司于江苏汇成建厂初期便与旺矽科技股份有限公司开始合作，2017 年旺矽科技股份有限公司成立旺矽科技（苏州）有限公司后，公司开始向旺矽科技（苏州）有限公司采购探针卡。		

注：相关信息来源于公开信息、上市公司 2020 年年报及访谈记录

### （三）公司对固定资产采购、安装、转固、报废等相关内部控制制度安排及执行有效性

公司已经制定了严格的固定资产管理规范及内控要求，并且在报告期内得到有效执行。根据公司制定的《固定资产管理制度》，其固定资产采购、安装、转固、报废的主要内控流程如下：

#### 1. 固定资产采购

公司固定资产采购新申请流程均在 Workflow 系统中完成，具体流程如下：

控制节点	内控流程	主要单据
采购申请	由固定资产使用部门提交“请购单”，详填料号、品名、数量、规格型号、预计价格等并附上参考厂商名称；根据审核权限不同，经由固定资产使用部门主管及总监、分管副总经理审核，财务专员、采购部门主管，采购专员同步确认	请购单（PR）
下单采购	采购部门负责采购，进行比价询价，综合询价后提交订购单，根据审核权限不同，由采购主管、采购总监、分管副总经理、财务经理、财务总监、总经理审核	订购单（PO）、采购合同、议价表
入库验收	采购设备到货后，采购部门及固定资产使用部门共同对设备进行开箱验收，核对发货清单，核对无误后在送货单上签字；对于需要安装的设备，经安装调试、满足合同及生产要求后，由固定资产使用部门申请办理验收单，经部门主管及总监、分管副总经理审核后，公司财务根据验收单办理固定资产验收转固	验收单
财务付款	采购部门将合同、验收单、发票交予财务部，并提交付款申请单，经由采购主管、采购总监、分管副总经理、财务经理、财务总监审批完毕后由财务部门付款	付款申请单、合同、验收单、发票、付款回单

## 2. 固定资产安装

固定资产使用部门负责安装调试及试运行验收工作，固定资产使用部门在安装工作开始时，根据现场进度合理安排设备及配件的出库领用手续；需要供应商派人驻场安装调试的，固定资产使用部门应督促工期，确保供应商按合同约定的交期和质量完成对设备的安装和调试。

## 3. 固定资产验收及转固

固定资产使用部门负责人指派内部人员负责组织申请验收，由申请人编制验收单，填写厂商名称、订购单号、产品名称、规格型号、申领部门、验收数量等信息，并关联送货单附件。申请人提请验收流程后，交由固定资产使用部门经理、总监及分管副总经理审批，采购员及财务部固定资产管理专员确认，最后完成验收并转固，财务部根据验收单办理固定资产验收转固。

## 4. 固定资产处置、报废

公司固定资产发生处置、报废时，由固定资产使用部门根据资产使用情况、剩余价值等信息执行处置或报废流程。

公司对于资产报废的相关要求如下：

(1) 当设备主要结构陈旧，精度低劣、生产率低、耗能高，而且不能改造利用时；

(2) 腐蚀严重无法修复或继续使用存在风险的；因事故或其他自然灾害，设备遭受损坏无修复价值的；

(3) 因不可抗力原因（自然灾害、意外事故等）造成固定资产毁损、报废的，应当由相关职能部门出具鉴定报告。

公司固定资产报废流程具体如下：

控制节点	内控流程	主要单据
提出需求	当有固定资产报废需求时，由固定资产使用部门填写固定资产报废申请单，明确固定资产相关信息及报废原因，部门主管组织相关人员进行评估鉴定，在固定资产报废申请单上填写技术鉴定意见及可利用配件信息等，由固定资产使用部门经理、总监审核；审核通过后交由财务部资产管理员在系统中填写资产剩余价值情况，并提交财务主管、财务总监进行审核，审核通过后交由分管副总经理审核，最终交由总经理审批	报废申请单
实施报废	固定资产使用部门资产管理员配合采购部门进行资产报废处置，采购部门经办人提供出售合同（若有）及报废收入情况	报废申请单、合同

报废完成	财务部会计对处置的固定资产进行账务处理，出具记账凭证，各部门各自更新固定资产台账	报废申请单、合同、发票、银行回单
------	--	------------------

#### (四) 报告期各期主要新增机器设备到货时间、安装周期、转固时间，转固时间的准确性及与公司各期产能产量变化的匹配性

公司在设备到货后会办理入库手续，大型设备安装、调试的过程一般在 6 个月以内，安装调试完成后会组织相关部门办理验收手续，并在系统中生成验收单，验收单中包含设备名称、规格、型号、供应商、入库日期及验收审批流程等信息；财务部按照固定资产管理部门指定的验收人签核日期作为固定资产转固时点，结转固定资产并于次月开始计提折旧。

公司购买设备时批量下单，根据公司产能扩充需求分批到货进行安装，报告期内新增的原值金额在 100 万元以上的机器设备情况如下：

##### 1. 总体到货安装情况

总体到货安装情况如下：

期 间	到货数量 (台)	到货金额	转固数量 (台)	转固金额
2019 年初[注 1]	40	7,964.90		
2019 年度	130	35,768.82	121	32,069.52
2020 年度	101	18,937.33	143	28,404.93
2021 年度	145	37,830.71	145	37,273.94
合 计	416	100,501.76	409	97,748.39

[注 1]：2019 年初到货数量列所列示数据为 2018 年末未转固设备数量

##### 2. 报告期内各年度到货时间、安装周期、转固时间以及转固时间的准确性

报告期内，公司新增机器设备在安装调试后由相关部门共同进行验收并编制验收单，财务根据验收单办理转固。报告期内，公司新增机器设备结转固定资产的时点符合企业会计准则的规定，不存在提前或推迟结转固定资产的情形，设备的安装、转固周期一般在 6 个月以内。

报告期内各年度到货时间及安装、转固周期情况如下：

##### (1) 2019 年度

设备大类	到货情况			安装、转固周期			
	到货时间	到货数量 (台)	到货金额	1 个月	1-3 个月	3-6 个月	6 个月以上
测试机	第一季	3	1,785.51		1,181.63	603.88	

	第二季	17	10,145.32	1,181.63	8,963.70		
	第三季	5	876.17		876.17		
	第四季	26	10,171.86	2,038.75	2,881.07	5,252.04	
探针台	第一季	5	557.42	333.91		223.51	
	第二季	15	1,686.36	443.95		1,242.41	
	第四季	22	2,568.58	338.34	919.64	1,310.60	
自动分选机	第一季	6	777.37	357.37	260.56	159.44	
	第二季	3	478.32	159.44	159.44	159.44	
	第四季	2	290.62			290.62	
晶圆切割机	第三季	3	328.88		328.88		
	第四季	7	877.52		629.08	248.43	
物理气相沉积设备	第二季	1	846.20				846.19
晶圆自动光学检测机	第四季	1	606.23		606.23		
光刻涂胶显影机	第四季	1	546.10		546.10		
电浆清洗机	第二季	1	372.65	372.65			
	第四季	1	154.97		154.97		
晶圆电镀机	第二季	1	511.72		511.72		
镭射开槽机	第四季	1	485.00		485.00		
显微镜	第三季	2	324.94		324.94		
内引脚接合机	第一季	1	244.57		244.57		
晶圆清洗机	第三季	1	260.79	260.79			
点胶机	第二季	1	209.54			209.54	
检验机	第四季	1	194.88			194.88	
贴片贴附机	第四季	1	176.97	176.97			
芯片外观自动光学检查机	第四季	1	155.41			155.41	
检查机	第二季	1	134.92			134.92	
小计		130	35,768.82	5,663.80	19,073.70	10,185.12	846.19
安装、转固周期占比				15.83%	53.32%	28.47%	2.37%

(2) 2020 年度

设备大类	到货情况			安装、转固周期			
	到货时间	到货数量 (台)	到货金额	1 个月	1-3 个月	3-6 个月	6 个月以上
测试机	第一季	6	732.35			244.09	488.25

	第二季	3	365.58	246.06		119.52	
	第三季	8	2,581.02		350.89	2,230.13	
	第四季	15	4,922.03	1,428.03	2,751.87	742.13	
探针台	第一季	1	129.92			129.92	
	第三季	19	2,099.12		338.79	1,653.43	106.90
	第四季	6	672.63		442.21	230.42	
内引脚接合机	第一季	5	1,300.82		1,300.82		
	第三季	2	530.78		530.78		
晶圆切割机	第一季	8	1,016.27		373.36	642.91	
	第二季	5	642.36		256.88	385.48	
点胶机	第一季	5	989.50		592.25	397.25	
自动分选机	第一季	6	772.44			772.44	
	第三季	1	113.45			113.45	
镭射刻印机	第一季	4	668.63		500.76	167.86	
晶圆自动光学检测机	第二季	3	552.43		552.42		
晶圆电镀机	第四季	1	468.99			468.99	
芯片外观自动光学检查机	第三季	2	265.24		265.24		
全自动胶带贴覆机	第一季	1	113.77			113.77	
小 计		101	18,937.33	1,674.09	8,256.27	8,411.79	595.15
安装、转固周期占比				8.84%	43.60%	44.42%	3.14%

(3) 2021 年度

设备大类	到货情况			安装、转固周期			
	到货时间	到货数量 (台)	到货金额	1 个月	1-3 个月	3-6 个月	6 个月以上
测试机	第一季	24	10,727.52		9,201.59	1,525.93	
	第二季	4	2,028.78	546.85	248.38	1,233.55	
	第三季	7	2,380.34	1,123.04	1,026.14	231.15	
	第四季	8	3,959.63	3,959.63			
探针台	第一季	19	2,032.03		1,920.75	111.28	
	第二季	8	1,222.19	105.12	718.84	398.23	
	第三季	6	606.77	404.88	201.89		
	第四季	11	1,106.15	1,106.15			
内引脚接合机	第一季	5	1,289.82	772.64		517.18	

	第二季	1	777.78			777.78	
自动分选机	第一季	7	945.42		372.85	572.56	
	第二季	2	235.85		122.05	113.80	
	第三季	2	268.22		113.73	154.49	
	第四季	3	363.15				
点胶机	第一季	4	692.97	344.27	348.70		
	第二季	2	317.80	159.77	158.03		
	第四季	1	170.29	170.29			
晶圆切割机	第一季	1	118.29		118.29		
	第二季	2	473.71			473.71	
	第四季	10	1,671.78	971.37	700.41		
针测机	第二季	1	389.37			389.37	
芯片外观自动光学检查机	第一季	2	253.87		253.87		
	第二季	1	124.69	124.69			
镭射刻印机	第一季	1	136.78	136.78			
	第二季	1	126.00	126.00			
	第四季	1	135.25		135.25		
全自动胶带贴覆机	第二季	1	113.00		113.00		
光刻机	第三季	1	247.88		247.88		
	第四季	1	1,241.55				
物理气象沉积设备	第三季	1	1,295.06		1,295.06		
晶圆自动光学检测机	第三季	1	375.47		375.47		
	第四季	2	887.55	527.63			
晶圆电镀机	第四季	2	788.74		481.98		
晶圆清洗机	第三季	1	195.99			195.99	
贴片贴附机	第三季	1	131.02	131.02			
小计		145	37,830.71	10,710.14	18,154.17	6,695.02	
安装、转固周期占比				28.31%	47.99%	17.70%	

报告期内,公司存在少数转固时间超过6个月的情况,主要系配套设备未到、调试过程中运行异常以及关键零部件存在异常等原因导致无法达到预定可使用状态,具体情况如下:

资产名称	数量(台)	金额	安装、转固周期(天)	转固时点	转固周期超过6个月的原因
------	-------	----	------------	------	--------------

物理气相沉积设备	1	846.19	187	2019/12/31	零部件调试过程存在异常
测试机	4	488.25	187	2020/8/24	配套设备未到货
探针台	1	106.90	201	2021/1/31	配套设备未到货
合计	6	1,441.34			

除因上述情况导致转固时间较长的固定资产外，公司不存在转固时间异常的其他情形，亦不存在延期转固的情况。

### 3. 报告期内各期产能产量变化情况与固定资产增加的匹配情况

由于集成电路封测是高度定制化、柔性的生产活动，需根据客户不同产品动态调整生产设备与具体工序组合，部分产品要求额外购置辅助设备、设计专用工治具或改进已有设备，以满足产品技术要求，且同种设备的不同型号价格差异较大，公司封测工艺优化亦可释放部分设备产能，故公司各制程产能与设备原值及数量系非固定比例的线性关系。如不同产品在晶圆测试阶段所用测试机与探针台型号，以及工治具不一致，单片所测试时间长短存在差异，测试工艺优化可缩短产品测试时长。

报告期内各期产能产量变化情况与固定资产增加的整体匹配情况如下：

#### (1) 金凸块制造制程产能、产量及固定资产变化情况

金凸块制造制程产能、产量及固定资产变化情况如下：

项 目	2021-12-31/ 2021 年度	2020-12-31/ 2020 年度	2019-12-31/ 2019 年度
产能（万片）	65.81	65.06	62.24
产量（万片）	51.06	46.28	39.85
固定资产账面原值	25,396.09	23,838.70	23,704.14
单位产能投入（元/片） [注 1]	385.87	366.43	380.86
单位产量投入（元/片） [注 2]	497.35	515.14	594.81

[注 1]：单位产能投入=固定资产账面原值 / 产能

[注 2]：单位产量投入=固定资产账面原值 / 产量

注：上表产能为汇成股份 8 吋晶圆与 12 吋晶圆金凸块制造产能之和

2019 年至 2021 年，单位产能投入较为稳定，单位产量投入有一定幅度下降，主要系公司金凸块制造制程设备产量增加较快，产能利用率上升。

整体来看，公司金凸块制造制程产能、产量与固定资产变化匹配性较好。

#### (2) 晶圆测试制程产能、产量及固定资产变化情况



由于晶圆测试制程均为定制化服务，按照片数统计不能客观地反应产能与设备原值的对应关系，因此按照测试机工作时长口径统计产能产量。

晶圆测试制程额定工时、实际工时及固定资产变化情况如下：

项 目	2021-12-31/ 2021 年度	2020-12-31/ 2020 年度	2019-12-31/ 2019 年度
额定工时（小时）	1,085,440.80	862,436.40	567,142.32
实际工时（小时）	1,012,266.00	659,187.23	414,995.96
固定资产账面原值	70,817.20	49,219.75	30,268.74
单位额定工时投入（元/小时） [注 1]	652.43	570.71	533.71
单位实际工时投入（元/小时） [注 2]	699.59	746.67	729.37

[注 1]：单位额定工时投入=固定资产账面原值 / 额定工时

[注 2]：单位实际工时投入=固定资产账面原值 / 实际工时

报告期内，公司晶圆测试制程单位额定工时投入与单位实际工时投入持续上升，主要系公司持续购入单位价格较高的高端测试机台；2021 年，单位实际工时投入下降，主要系产量快速增加，产能利用率上升。

### (3) 玻璃覆晶封装制程产能、产量及固定资产变化情况

玻璃覆晶封装制程产能、产量及固定资产变化情况如下：

项 目	2021-12-31/ 2021 年度	2020-12-31/ 2020 年度	2019-12-31/ 2019 年度
产能（千颗）	908,824.60	891,849.92	817,537.20
产量（千颗）	677,809.08	605,679.10	546,647.24
固定资产账面原值	13,797.73	13,939.26	10,764.41
单位产能投入（元/千颗）[注 1]	151.82	156.30	131.67
单位产量投入（元/千颗）[注 2]	203.56	230.14	196.92

[注 1]：单位产能投入=固定资产账面原值 / 产能

[注 2]：单位产量投入=固定资产账面原值 / 产量

2019 年至 2020 年，单位产能投入与单位产量投入呈现上升趋势，主要系公司购入单价较高的生产设备；2020 年至 2021 年，单位产量投入下降，主要系产量快速增加，产能利用率上升。整体来看，公司玻璃覆晶封装制程的产能、产量与固定资产变化匹配性较好。

### (4) 薄膜覆晶封装制程产能、产量及固定资产变化情况

薄膜覆晶封装制程产能、产量及固定资产变化情况如下：

项 目	2021-12-31/ 2021 年度	2020-12-31/ 2020 年度	2019-12-31/ 2019 年度
产能（千颗）	350,292.37	295,981.68	205,056.48
产量（千颗）	294,386.85	215,476.62	128,974.57
固定资产账面原值	32,934.91	26,005.42	18,917.42
单位产能投入（元/千颗） [注 1]	940.21	878.62	922.55
单位产量投入（元/千颗） [注 2]	1,118.76	1,206.88	1,466.76

[注 1]：单位产能投入=固定资产账面原值 / 产能

[注 2]：单位产量投入=固定资产账面原值 / 产量

2020 年至 2021 年，公司薄膜覆晶封装制程单位产能投入小幅上升，主要系公司购入单价较高的生产设备；2019 年至 2021 年，单位产量投入持续下降，主要系产量快速增加，产能利用率上升。整体来看，公司薄膜覆晶封装制程的产能、产量与固定资产变化匹配性较好。

综上所述，报告期内，公司产能、产量与固定资产变化整体匹配性较好。

**(五) 报告期末，公司账面固定资产原值分布情况，固定资产及在建工程中，安装等非外购支出占相关固定资产总额的比重，安装支出的主要构成，是否存在将费用化支出资本化的情形**

1. 报告期末，公司账面固定资产原值分布情况

公司所处的集成电路封装测试行业属于资金密集型及技术密集型行业，需要进行大规模的固定资产投资；且封测行业对于资产精度要求较高，多数为进口设备，设备价值较高。

公司固定资产除生产厂房及相关的配套设施外主要由专用设备构成。专用设备主要系生产、研发以及辅助生产环节等具有专用性的设备。

(1) 公司账面固定资产原值具体情况

报告期末，公司账面固定资产原值具体情况如下：

资产类别	原值合计	原值占比
房屋及建筑物	34,297.90	16.66%
通用设备	1,494.35	0.73%
专用设备	169,861.44	82.52%
运输工具	182.23	0.09%
合 计	205,835.92	100.00%

(2) 公司专用设备原值分布情况

报告期末，公司专用设备原值区间分布情况如下：

原值范围	原值	原值占比
0-100 万元	33,229.97	19.56%
100-500 万元	84,260.96	49.61%
500 万元以上	52,370.52	30.83%
合计	169,861.44	100.00%

2. 固定资产及在建工程中，安装等非外购支出占相关固定资产总额的比重，安装支出的主要构成，是否存在将费用化支出资本化的情形

公司的专用设备主要由物理气相沉积设备、测试机、探针台、内引脚接合机、晶圆切割机等对精密度要求较高的设备组成。一般进口设备采用 FCA 或 FOB 贸易条款，公司需要支付进口报关代理费、清关费等报关相关费用。进口设备供应商一般只负责将设备运输至港口，公司需要物流公司协助将设备从港口运输至公司。由于设备金额较大、设备运行精密度要求较高，部分设备需要第三方将设备吊装至厂区车间内。因此公司将报关相关费用、设备运输过程中发生的包装费、运费、仓储费及保险费、设备到货后的装卸移机费等计入固定资产原值。

(1) 固定资产中各年度安装费用等非外购支出总体情况

各年度新增的固定资产中，涉及到安装费用等非外购支出的设备总体情况如下：

期 间	专用设备增加金额	其中：非外购支出金额	费用占比
2019 年度	38,203.18	260.18	0.68%
2020 年度	31,653.85	196.54	0.62%
2021 年度	43,739.78	230.49	0.53%
合 计	113,596.81	687.21	0.60%

截至 2021 年 12 月 31 日，公司期末固定资产涉及非外购支出的相关固定资产具体情况如下：

设备名称	报关相关费用	安装费	运杂费	非外购支出金额合计	相关固定资产原值	比重
测试机	101.03	77.10	460.64	638.77	59,868.05	1.07%
探针台	31.64	19.28	33.65	84.57	7,905.01	1.07%

内引脚接合机	29.66	12.16	14.79	56.61	6,839.50	0.83%
晶圆切割机	7.18	2.44	4.82	14.44	4,150.60	0.35%
物理气相沉积设备	7.60	0.56		8.15	954.82	0.85%
晶圆电镀机	0.63	0.45	3.18	4.27	586.67	0.73%
晶粒挑选机	1.33	0.99	1.62	3.94	456.27	0.86%
晶圆自动光学检测机	3.16	1.39	1.88	6.43	394.21	1.63%
光刻机		4.68		4.68	308.57	1.52%
研磨机	0.72	0.13		0.85	155.46	0.54%
其他	48.12	24.66	57.23	130.01	13,992.80	0.93%
合计	231.07	143.84	577.81	952.72	95,611.96	1.00%

(2) 报告期末在建工程中，安装等非外购支出的主要构成

报告期末，在建工程中安装等非外购支出的主要构成如下：

设备名称	报关相关费用	安装费	运杂费	非外购支出 金额合计	相关在建工 程原值	比重
其他		0.25		0.25	40.00	0.61%

综上，公司各年度固定资产和期末在建工程中，除报关相关费用、安装费及运杂费外，未将其他费用支出计入资产原值，符合《企业会计准则第4号—固定资产》的相关规定，公司不存在将不符合资本化条件的费用支出资本化的情形。

#### (六) 瑞成建筑参与装修服务的具体情况及相关资产期末剩余价值，选择瑞成建筑的原因及相关定价的公允性

1. 瑞成建筑参与汇成股份、江苏汇成的装修服务具体情况及相关资产期末剩余价值

2011年，瑞成建筑作为总包承接了江苏汇成的厂房及无尘室建设工程，整体形成账面固定资产原值为1.77亿元，截至2021年12月末期末净值为1.15亿元；2016年，瑞成建筑作为总包承接了汇成有限的厂房及无尘室等建设工程，整体形成账面固定资产原值为1.56亿元，截至2021年12月末期末净值为1.29亿元。

2. 公司选择瑞成建筑的原因

报告期内，公司选择瑞成建筑提供建筑工程服务，主要原因如下：

(1) 瑞成建筑系专业的建筑工程承包商，自成立以来承建了众多半导体行业的厂房及无尘室建设工程项目，在半导体企业厂房及无尘室建设工程领域积累了丰富的项目经验；

(2) 公司发展早期资金较为紧张，瑞成建筑作为郑瑞俊控制的企业，在资金支付进度上有较好的协商空间，在工程进度协调上有更好的沟通空间。

### 3. 公司选择瑞成建筑的相关定价的公允性

瑞成建筑承建的相关工程主要包括土建装修与无尘室工程。根据公开披露数据以及瑞成建筑同期为其他集成电路企业提供的工程服务资料，瑞成建筑的相关交易定价公允性如下：

#### (1) 土建装修工程

公司	建设时期	建设地点	项目类型	建设装修金额	建筑施工面积 (平方米)	工程单位造价 (元/平方米)
南大光电	2012年	江苏苏州	生产厂房	1,186.39	3,801.67	3,120.71
银河电子	2013年	安徽合肥	生产厂房	2,358.04	8,187.75	2,879.96
炬创芯	2013年	上海	集成电路厂房	12,462.26	31,008.35	4,019.00
格易集成	2015年	安徽合肥	集成电路厂房	7,397.00	21,252.26	3,480.57
海恒集团	2017年	安徽合肥	集成电路配套 厂房	24,348.12	96,044.00	2,535.10
平均值						3,207.07
江苏汇成	2011年	江苏扬州	集成电路厂房	10,060.93	29,071.00	3,460.81
汇成股份	2015年	安徽合肥	集成电路厂房	10,013.47	34,233.00	2,925.09

注 1：江苏汇成的电气工程配套面积超过实际需求面积，因此需要剔除该部分影响进行比较

注 2：海恒集团集成电路配套厂房来源于公开招投标信息，海恒集团为隶属于合肥经济技术开发区的国有公司

注 3：银河电子（002519.SZ）、南大光电（300346.SZ）数据来源于其公开披露资料

注 4：格易集成、炬创芯均为瑞成建筑承建项目

瑞成建筑为公司承建的土建装修主要包括土建工程、电气及给排水工程和部分其他工程。江苏汇成和汇成股份的土建装修单位造价存在一定差异，主要系江苏汇成的桩基、钢筋、混凝土等材料造价较高所致。由于扬州生产基地土质松软

导致其土建工程中桩基、钢筋、混凝土等建筑材料用量较多，同期的大宗原材料市场价格相对处于高位，整体导致土建工程造价较高，具备合理性。瑞成建筑为公司承建的土建装修单位造价处于无关联第三方土建工程单位造价的区间范围内，交易价格具有公允性。

## (2) 无尘室工程比价

项目	建设时期	建设地点	无尘室装修标准	无尘室装修金额	无尘室施工面积 (平方米)	无尘室单位造价 (元/平方米)
新纶新材	2012年		百级无尘室			8,000-10,000
			千级无尘室			5,000-8,000
捷捷微电	2020年	江苏启东	千级无尘室	1,800.00	3,000.00	6,000.00
晶方科技	2020年	江苏苏州	无尘室	5,652.00	10,000.00	5,652.00
江苏汇成	2011年	江苏扬州	百、千级无尘室	2,583.44	4,070.00	6,347.53
汇成股份	2015年	安徽合肥	百、千级无尘室	3,106.13	4,460.00	6,964.42

注 1：新纶新材（002341.SZ）为无尘室洁净工程供应商，其数据来源于华泰证券研究所研究报告

注 2：捷捷微电（300623.SZ）数据来源于其 2020 年向不特定对象发行可转换公司债券募投项目

注 3：晶方科技（603005.SH）数据来源于其 2020 年非公开发行 A 股股票募投项目

无尘室的洁净等级可以分为百、千、万等级别，等级越小代表其含尘量越少，单位造价则越高。公司所处的集成电路行业对无尘室的洁净等级要求较高。扬州生产基地和合肥生产基地均配备了百级和千级无尘室，主要以千级无尘室为主。由上表比较可知，瑞成建筑为江苏汇成、汇成股份提供的无尘室工程单位造价处于合理区间，交易价格具有公允性。

瑞成建筑为江苏汇成、汇成股份承建的厂房建筑工程均按照一般土建工程项目的管理要求履行了必要的程序，均已取得第三方专业机构出具的竣工结算报告。

综上所述，公司与瑞成建筑的相关工程项目定价公允。

## (七) 结合公司不同主体的经营状况，分析公司固定资产是否存在减值风险，认定公司固定资产不存在减值依据的充分性

2019 年以来，随着公司收入规模的不断增加，对机器设备的投入也在不断增加。报告期各期末，公司各类固定资产均正常使用，不存在长期闲置不用、不可使用、毁损的固定资产及其他已经不能再给公司带来经济利益的固定资产。

### 1. 报告期内汇成股份单体主要经营财务指标及固定资产情况

报告期内，汇成股份单体主要经营财务指标及固定资产情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
营业收入	50,050.74	29,935.63	11,349.28
营业成本	32,863.10	24,432.51	12,748.28
毛利率	34.34%	18.38%	-12.33%
净利润	12,038.86	-1,649.10	-12,575.85
经营活动现金流量净额	19,885.91	8,624.07	-4,617.77
固定资产原值	143,661.85	107,260.80	76,800.58
累计折旧	27,655.59	16,570.83	7,562.43
减值准备			
固定资产价值	116,006.26	90,689.98	69,238.15

报告期内，汇成股份营业收入逐年增加，经营活动现金流持续流入。未来，在显示驱动芯片下游市场维持高景气度的背景下，公司收入仍有望继续保持增长的态势，在规模效应叠加等多重因素下，汇成股份利润规模预期继续增加。

### 2. 报告期内江苏汇成单体主要经营财务指标及固定资产情况

报告期内，江苏汇成单体主要经营财务指标及固定资产情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
营业收入	29,560.34	32,040.75	28,134.42
营业成本	23,179.42	25,649.67	24,810.59
毛利率	21.59%	19.95%	11.81%
净利润	1,992.06	1,254.78	-3,831.91
经营活动现金流量净额	9,620.94	6,395.51	2,109.22
固定资产原值	59,825.66	55,003.82	55,390.45
累计折旧	29,544.14	25,913.54	21,998.67
减值准备			
固定资产价值	30,281.52	29,090.28	33,391.79

2019年至2020年，江苏汇成营业收入整体呈增长趋势，2021年度受疫情影响存在一定波动，盈利能力明显改善，经营现金流持续正流入。未来，江苏汇成8吋晶圆封装测试产销量将保持稳定提升，江苏汇成收入、利润规模有望持续增加。

### 3. 分析公司固定资产是否存在减值风险，认定公司固定资产不存在减值依

据的充分性

根据企业会计准则的规定，企业应当在资产负债表日判断资产是否存在可能发生减值的迹象。资产存在减值迹象的，应当进行减值测试，估计资产的可收回金额，准则内容与公司实际情况对比如下：

准则内容	公司情况
资产的市价当期大幅度下跌，其跌幅明显高于因时间的推移或者正常使用而预计的下跌	报告期内，汇成股份及江苏汇成主要资产均与生产运营相关，设备均在正常使用，不存在技术革新等原因导致价格下跌的情况
企业经营所处的经济、技术或者法律等环境以及资产所处的市场在当期或者将在近期发生重大变化，从而对企业产生不利影响	公司所处集成电路封装测试行业属于国家产业政策鼓励发展行业，且具备良好的成长性，不存在由于行业前景、监管政策等发生重大变化，导致生产线停产或资产闲置；以及由于技术迭代、持续更新等原因，导致相关设备失去使用价值，且无预期恢复时间的情形
市场利率或者其他市场投资报酬率在当期已经提高，从而影响企业计算资产预计未来现金流量现值的折现率，导致资产可收回金额大幅度降低	市场利率变动未影响基准利率，不会直接影响公司固定资产折现率
资产已经或者将被闲置、终止使用或者计划提前处置	报告期内汇成股份生产用设备产能利用率逐年上升、江苏汇成产能利用率维持在较为稳定的状态，资产利用情况良好
企业内部报告的证据表明资产的经济绩效已经低于或者将低于预期：如资产所创造的净现金流量或者实现的营业利润（或者亏损）远远低于（或者高于）预计金额等	报告期各期汇成股份营业收入逐年增加，江苏汇成2021年度营业收入相对2020年度有所下降，主要系2021年7月起，扬州全城因新冠疫情影响造成交通运输不便，对江苏汇成正常生产运营造成一定影响。两公司2021年度各制程产销率均在90%以上，不存在经济绩效与预计金额偏差较大的情况

综上，报告期各期末，公司的固定资产不存在减值迹象，因而未对固定资产计提减值准备，符合会计准则的规定和公司实际经营情况，不存在应计提减值准备未计提的情形。

#### （八）公司测试产能及受限情况，未披露相关信息的原因

##### 1. 公司测试产能及受限情况

公司为客户提供的晶圆测试服务是高度定制化、个性化的生产活动，不同客户、不同产品单片测试时长不一致，故使用测试机工作时长计算产能情况。

报告期内，公司晶圆测试的产能利用率情况如下：

项 目		2021 年度	2020 年度	2019 年度
汇成股份	额定工时（h）	704,670.00	532,501.44	253,302.72
	实际工时（h）	684,014.52	364,376.41	131,544.17



	产能利用率	97.07%	68.43%	51.93%
江苏汇成	额定工时 (h)	380,770.80	329,934.96	313,839.60
	实际工时 (h)	328,251.48	294,810.82	283,451.78
	产能利用率	86.21%	89.35%	90.32%
合计	额定工时 (h)	1,085,440.80	862,436.40	567,142.32
	实际工时 (h)	1,012,266.00	659,187.23	414,995.96
	产能利用率	93.26%	76.43%	73.17%

注 1: 额定工时=Σ(i 月末测试机数量\*设备利用率\*24 小时\*当月工作天数), i=1, 2, 3...  
12

注 2: 当期产能利用率= 实际工时/额定工时

报告期内, 公司晶圆测试的产能及产能利用率整体呈持续上升趋势, 2021 年度产能较为紧张。2019 年度, 公司合肥生产基地晶圆测试产能利用率较低的主要原因是购入较多测试机台, 产能增速较大, 而公司业务处于起步阶段, 业务量较小。

## 2. 未披露相关信息的原因

在招股说明书首次申报稿中, 公司已披露金凸块制造、玻璃覆晶封装与薄膜覆晶封装等制程的产能情况, 未披露晶圆测试阶段产能相关数据主要原因如下:

公司测试服务可分为两类: 第一类为封测全流程统包服务, 即封测一体, 完成封装和测试整个流程; 第二类为产品单独测试, 即仅进行测试服务。公司非独立的测试企业, 核心业务为封装服务且绝大部分产品均为封测一体。

公司主要提供显示驱动芯片封装测试全流程统包服务, 各制程产出与销量统计口径均为片数或者颗数, 但是由于晶圆测试服务是高度定制化、个性化的生产活动, 不同客户、不同产品单片测试时长不一致, 按片数或颗数统计口径计算的产能利用率与实际情况相差较大, 故为在统一计算口径的前提下, 招股说明书首次申报稿中未披露晶圆测试阶段产能情况。现晶圆测试的产能情况等已于招股说明书中进行补充披露。

## (九) 请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见

### 1. 核查过程

针对上述事项, 我们履行了以下核查程序:

(1) 查阅公司机器设备供应商的公开披露信息, 访谈机器设备供应商的相关人员;

(2) 了解公司内部控制制度，进行穿行测试及控制测试，确认公司内部控制设计是否合理，内部控制制度是否得到有效执行；

(3) 抽查固定资产增减变动相关的采购合同、发票、入库单和验收单等，验证固定资产到货时间、安装周期、验收时间与账面是否一致，跟进公司产能变动情况，检查固定资产增加与产能变化是否匹配；

(4) 获取期末账面资产历史入账明细，检查资产历史入账非外购支出的性质及金额，确认公司固定资产对应的资本化费用是否合理，金额是否准确；

(5) 参与固定资产监盘，检查固定资产是否存在，实地查看资产状态及使用情况，检查是否存在资产闲置的情况；

(6) 查阅瑞成建筑的建筑工程资质；

(7) 查询同行业、同地区的工程造价情况；取得第三方对施工工程出具的竣工结算报告，分析瑞成建筑提供服务的价格公允性；

(8) 核查瑞成建筑的资金流水，检查有无代替公司承担成本、费用的行为，核查是否与汇成股份的客户、供应商存在明显异常的不合理资金往来；

(9) 取得公司各期生产资料，了解公司产能、产量及销量情况。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为：

(1) 公司拥有两条已投产的生产线，均拥有提供统包服务的能力，产能情况已予以补充披露；

(2) 公司购买的专业高端精密设备均为品牌供应商制造，广泛应用于显示驱动芯片封装测试行业，公司主要向专业的设备制造商或代理商等采购；

(3) 公司固定资产采购、安装、转固、报废等相关内部控制制度完善并得到有效执行；

(4) 报告期各期新增机器设备安装周期合理，转固时点准确，公司产能、产量与固定资产变化整体匹配性较好；

(5) 公司计入固定资产及在建工程的非外购支出符合资本化条件，不存在将费用化支出资本化的情形，符合《企业会计准则》的相关规定；

(6) 公司向瑞成建筑购买装修工程的原因真实、合理，相关定价具备公允性；

(7) 公司固定资产运行状况均良好，不存在减值风险，认定公司固定资产不存在减值的依据充分；

(8) 公司晶圆测试产能较为紧缺，已补充披露相关信息。

**(十) 请申报会计师说明对公司固定资产存在性、完整性、计价和分摊、产权受限情况、转固时点准确性、减值等方面的核查情况，说明核查方式、核查过程、核查比例、核查结论**

1. 核查程序

(1) 我们在 2020 年末、2021 年 6 月末和 2021 年 12 月末对固定资产及在建工程实施监盘，核实其存在性与完整性，具体情况如下：

项目	2020 年 12 月盘点	2021 年 6 月盘点	2021 年 12 月盘点
监盘时间	2020 年 12 月 31 日	2021 年 6 月 30 日- 2021 年 7 月 1 日	2022 年 1 月 1 日
监盘地点	汇成股份厂区 江苏汇成厂区	汇成股份厂区 江苏汇成厂区	汇成股份厂区 江苏汇成厂区
监盘人员	合肥：海通证券奚颢、天健会计师陈帅等 江苏：海通证券赵子馨、天健会计师胡桔等	合肥：海通证券叶晟、天健会计师王书艳等 江苏：海通证券邱浩、天健会计师孙鸥鹏等	合肥：海通证券叶晟、天健会计师孙鸥鹏等 江苏：海通证券陈杰、天健会计师王书艳等
监盘范围	公司所有固定资产及在建工程	公司所有固定资产及在建工程	公司所有固定资产及在建工程

1) 取得公司制定的固定资产盘点计划，确定固定资产盘点的范围、盘点的场所以及盘点时间；

2) 制定监盘计划，并与公司沟通盘点时间、地点、人员等安排；

3) 获取公司资产负债表日的固定资产清单，与财务账核对是否一致，了解公司固定资产的主要构成，制定固定资产监盘计划，列出监盘过程中的注意事项；

4) 询问公司固定资产的分布情况，了解固定资产的租赁情况；

5) 对固定资产进行抽盘，重点抽查金额重大和报告期内新增的固定资产，核对固定资产账卡与实物结存数量是否一致；

6) 观察了解固定资产的运行情况，是否存在损坏、技术陈旧和长期闲置的情况；

7) 监盘结束后，相关人员在监盘记录表上签字确认，并撰写监盘报告，明确监盘结论。

针对固定资产监盘，结果如下：

汇成股份		2020年12月末	2021年6月末	2021年12月末
监盘比例	监盘金额	88,764.33	107,641.53	108,736.14
	固定资产原值	107,260.80	126,742.41	143,661.85
	确认比例	82.76%	84.93%	75.69%
监盘结果		账实相符	账实相符	账实相符
江苏汇成		2020年12月末	2021年6月末	2021年12月末
监盘比例	监盘金额	46,517.84	46,257.08	53,711.59
	固定资产原值	55,003.82	58,144.93	59,825.66
	确认比例	84.57%	79.55%	89.78%
监盘结果		账实相符	账实相符	账实相符

通过监盘程序，我们观察了盘点现场，确认固定资产的状态良好，不存在闲置、报废等毁损风险；同时，我们还检查了在建工程，确认在建工程还未达到预定可使用状态，不存在影响转固时间点的情形。通过固定资产监盘，核实了固定资产的存在性和完整性。

针对2019年度，期末未执行监盘程序，我们获取了2019年末公司固定资产的盘点记录、盘点表并执行分析性程序。

(2) 对公司报告期内主要设备供应商进行访谈，了解供应商业务情况以及与合作历史、交易情况，访谈设备供应商采购额占报告期设备采购总额的比例如下：

时 间	2021年度	2020年度	2019年度
设备采购总额	44,382.44	20,994.39	40,243.98
访谈金额	35,183.81	15,620.16	28,732.58
访谈比例	79.27%	74.40%	71.40%

(3) 对公司报告期内的主要设备供应商进行函证，核实公司与供应商之间的交易金额等信息，回函情况如下表所示：

时 间	2021年度	2020年度	2019年度
设备采购总额	44,382.44	20,994.39	40,243.98
函证金额	38,403.64	14,062.87	24,603.14
函证比例	86.53%	66.98%	61.13%

(4) 核实固定资产本期减少原因，检查相关授权审批流程单据是否完整，会计处理是否恰当，固定资产减少是否真实准确；

(5) 检查固定资产折旧政策，获取公司完整的固定资产清单，重新测算折旧

计提金额,检查资产折旧分配口径是否合理,复核累计折旧计提和分配的准确性,验证固定资产折旧的计价和分摊是否准确。查阅同行业的折旧政策,与公司折旧政策进行对比,核查是否存在重大差异;

(6) 检查房屋及建筑物、交通工具等固定资产的资产权属证明原件;获取企业信用报告,结合银行借款函证等程序,对借款性质进行检查,了解固定资产是否存在对外抵押,检查资产的受限情况;

(7) 获取包括但不限于报告期内各期大额固定资产相关的合同、发票、采购入库单、验收单等,检查固定资产入账价值及会计处理是否准确,确认固定资产计价与分摊的准确性;

(8) 查阅固定资产验收单等内外部单据,核查主要固定资产转固时点的准确性;

对于固定资产增减变动及转固情况核查比例如下:

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
固定资产增加核查金额	37,860.11	29,483.92	34,768.06
固定资产增加金额	44,081.61	31,775.16	39,660.43
固定资产增加核查比例	85.89%	92.79%	87.66%
固定资产减少核查金额	1,686.13	1,253.35	595.78
固定资产减少金额	1,686.13	1,253.35	595.78
固定资产减少核查比例	100.00%	100.00%	100.00%

(9) 结合股改资产评估报告、产能产量及产能利用率变动情况,检查固定资产是否存在减值迹象;

(10) 访谈设备管理人员,了解公司生产工艺与所用机器设备的请购、安装、转固、使用管理、日常维护等情况,是否存在闲置或失去使用价值的固定资产,以及设备安装测试周期较长的原因。

## 2. 核查意见

经核查,我们认为:

(1) 固定资产的监盘结果不存在异常,公司固定资产具有存在性和完整性;

(2) 固定资产增减变动相关单据的金额与账面记录金额一致,固定资产折旧测算结果准确,公司固定资产的计价和分摊准确;

(3) 除招股说明书与审计报告已披露的固定资产产权受限情况外，公司不存在其他的固定资产产权受限情况；

(4) 公司固定资产转固时点准确；

(5) 公司资产运行状况均良好，不存在减值迹象。

## 二、关于对江苏汇成的投资（审核问询函问题5）

根据申报材料：（1）公司2021年6月末合并口径未分配利润为-29,316.93万元，主要系子公司账面未分配利润为负所致；（2）发行人母公司账面对江苏汇成账面长期股权投资成本为28,017.64万元，子公司账面净资产为2,980.25万元，为长期股权投资账面的10.64%，而股改时未认定长期股权投资存在减值；

（3）发行人以2021年1月31日为基准进行股改，评估时采用资产基础法对母公司长期股权投资进行评估，认定公司对江苏汇成投资成本收回有保障，评估过程仅为简单定性分析无数据测算分析；（4）股改基准日，母公司账面对江苏汇成其他应收款余额为44,828.26万元，评估以关联方为由认定不存在回收风险，至2021年6月末，母公司对江苏汇成其他应收款余额为43,875.04万元，占江苏汇成资产总额（52,005.30万元）比重为84.37%。

请发行人说明：（1）江苏汇成报告期各期单体财务报表情况，并分析其资产状况及经营成果；（2）对股改基准日长期股权投资进行重新评估，说明评估方法、评估过程，结合评估结果审慎分析股改基准日时母公司账面长期股权投资减值情况；（3）结合江苏汇成资产状况和经营成果，分析对江苏汇成其他应收款回收风险，未对其计提坏账准备是否足够审慎；（4）结合前述说明事项，分析资产减值对公司报告期各期母公司单体报表及公司股改基准日净资产的影响。

请保荐机构及申报会计师对上述事项进行核查，发表明确意见，并说明：

（1）股改时对长期股权投资评估使用的评估方法、评估过程，相关评估方法是否符合资产评估基本原理，是否违反评估行业相关规范性要求；（2）对评估机构评估结果的复核过程，认定不存在减值依据的充分性。

（一）江苏汇成报告期各期单体财务报表情况，并分析其资产状况及经营成果

报告期内，江苏汇成的财务状况和经营成果如下：

资产负债表项目	2021.12.31	2020.12.31	2019.12.31
资产总额	51,509.98	53,250.59	54,542.91
负债总额	47,459.21	51,789.79	54,739.57
所有者权益	4,050.77	1,460.80	-196.66
利润表项目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
营业收入	29,560.34	32,040.75	28,134.42
营业利润	1,989.27	1,240.04	-3,837.27
利润总额	1,992.06	1,254.78	-3,831.91
净利润	1,992.06	1,254.78	-3,831.91
主要财务指标	2021.12.31 /2021 年度	2020.12.31 /2020 年度	2019.12.31 /2019 年度
资产负债率	92.14%	97.26%	100.36%
毛利率	21.58%	19.95%	11.81%
加权平均净资产收益率	72.29%	198.52%	-398.08%
经营活动产生的现金流量净额	9,620.94	6,395.51	2,109.22

## 1. 财务状况分析

### (1) 资产结构分析

项 目	2021 年 12 月 31 日		2020 年 12 月 31 日		2019 年 12 月 31 日	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
流动资产：						
货币资金	1,019.51	1.98%	2,079.98	3.91%	741.83	1.36%
应收票据			15.13	0.03%		
应收账款	6,864.59	13.33%	7,929.19	14.89%	6,094.47	11.17%
预付款项	138.09	0.27%	1,109.83	2.08%	129.65	0.24%
其他应收款			1.47	0.00%	20.21	0.04%
存货	6,288.45	12.21%	5,740.85	10.78%	6,632.89	12.16%
其他流动资产	5,816.26	11.29%	5,696.94	10.70%	6,801.12	12.47%
流动资产合计	20,126.91	39.07%	22,573.39	42.39%	20,420.16	37.44%
非流动资产：						
固定资产	30,281.52	58.79%	29,090.28	54.63%	33,391.79	61.22%
在建工程	317.05	0.62%				
无形资产	634.92	1.23%	674.45	1.27%	724.75	1.33%
其他非流动资产	149.57	0.29%	912.47	1.71%	6.21	0.01%
非流动资产合计	31,383.07	60.93%	30,677.20	57.61%	34,122.75	62.56%

资产总计	51,509.98	100.00%	53,250.59	100.00%	54,542.91	100.00%
------	-----------	---------	-----------	---------	-----------	---------

报告期各期末，江苏汇成的资产总额分别为 54,542.91 万元、53,250.59 万元和 51,509.98 万元，2020 年度资产总额减少主要系固定资产的折旧所致，2021 年度主要系应收账款等流动资产的下降。

#### 1) 流动资产

报告期各期末，江苏汇成流动资产金额分别为 20,420.16 万元、22,573.39 万元和 20,126.91 万元，主要由货币资金、应收账款、存货和其他流动资产构成。

报告期内，货币资金主要系银行存款，2020 年度期末货币资金较高，主要系期末收到客户的货款所致；应收账款期末余额变动情况与收入变化一致，账龄主要为一年以内且回款情况良好，未出现大额减值风险；存货主要系采购的含金原料和库存商品；其他流动资产主要系持续购置高值机器设备所产生的待抵扣进项税。

#### 2) 非流动资产

报告期各期末，江苏汇成非流动资产金额分别为 34,122.75 万元、30,677.20 万元和 31,383.07 万元，主要由固定资产构成。报告期内，江苏汇成固定资产主要系房屋及建筑物和专用设备。2019 年至 2020 年，固定资产的减少主要系专用设备的折旧所致。报告期内，专用设备的运行情况良好，不存在重大减值风险。

### (2) 负债结构分析

项 目	2021 年 12 月 31 日		2020 年 12 月 31 日		2019 年 12 月 31 日	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
流动负债：						
短期借款	4,047.40	8.53%	2,902.73	5.60%	2,293.57	4.19%
应付账款	1,722.41	3.63%	1,617.71	3.12%	2,247.85	4.11%
预收款项					61.98	0.11%
合同负债	53.08	0.11%	5.08	0.01%		
应付职工薪酬	455.65	0.96%	387.41	0.75%	541.53	0.99%
应交税费	25.99	0.05%	25.29	0.05%	25.12	0.05%
其他应付款	40,885.61	86.15%	44,605.48	86.13%	46,508.05	84.96%
一年内到期的非流动负债			1,252.36	2.42%	901.70	1.65%
其他流动负债			15.23	0.03%		
流动负债合计	47,190.14	99.43%	50,811.29	98.11%	52,579.80	96.05%



非流动负债：						
长期借款			751.43	1.45%	2,003.79	3.66%
递延收益	269.07	0.57%	227.07	0.44%	155.98	0.28%
非流动负债合计	269.07	0.57%	978.50	1.89%	2,159.77	3.95%
负债合计	47,459.21	100.00%	51,789.79	100.00%	54,739.57	100.00%

报告期内，江苏汇成的负债金额分别为 54,739.57 万元、51,789.79 万元和 47,459.21 万元，逐年呈下降趋势，主要系流动负债的减少所致。

#### 1) 流动负债

报告期各期末，江苏汇成流动负债金额分别为 52,579.80 万元、50,811.29 万元和 47,190.14 万元，主要由短期借款、应付账款和其他应付款构成。报告期各期末，江苏汇成流动负债金额逐年减少。

#### 2) 非流动负债

报告期各期末，江苏汇成非流动负债金额分别为 2,159.77 万元、978.50 万元和 269.07 万元，由长期借款和递延收益构成。报告期各期末，江苏汇成递延收益均由与资产相关的政府补助形成。

#### (3) 偿债能力分析

报告期内，江苏汇成的偿债能力指标如下：

项 目	2021.12.31	2020.12.31	2019.12.31
资产负债率（%）	92.14	97.26	100.36
流动比率（倍）	0.43	0.44	0.39
速动比率（倍）	0.29	0.33	0.26

江苏汇成的资产负债率较高，流动比率与速动比率较低，主要系所处行业属于重资产投资行业，江苏汇成向汇成股份拆入较多资金导致负债金额较大所致。

#### (4) 营运能力分析

报告期内，江苏汇成的营运能力指标如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
应收账款周转率（次/年）	3.79	4.34	5.07
存货周转率（次/年）	3.67	3.98	3.54
总资产周转率（次/年）	0.56	0.59	0.50

2020 年，江苏汇成的应收账款周转率较 2019 年度下降，主要系公司营业收入增长以及部分客户的应收账款增长所致，2021 年度受疫情影响，营收规模有

所降低；2020年存货周转率与总资产周转率提高，2021年略有下降，主要系扬州厂受2021年7月起的新疫情影响，经营情况受到了不利影响所致，但整体营运能力不断提升。

## 2. 经营成果分析

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
主营业务收入	27,520.35	29,068.46	25,819.51
净利润	1,992.06	1,254.78	-3,831.91
息税折旧摊销前利润	6,736.22	6,335.35	1,985.36
主营业务毛利率	23.35%	23.65%	13.29%
每股现金流量（元/股）	0.37	0.24	0.08

报告期内，江苏汇成聚焦显示驱动芯片8吋晶圆封装测试服务，主营业务收入分别为25,819.51万元、29,068.46万元和27,520.35万元。2019年，江苏汇成的净利润为亏损状态，主要原因系折旧与利息支出影响所致。

报告期内，江苏汇成的主营业务毛利率分别为13.29%、23.65%和23.35%。自2020年起，江苏汇成主营业务毛利率明显提高，主要系江苏汇成单位人工成本降低所致，随着江苏汇成生产经营管理水平的持续提升，公司适时的调整人员政策与实际产能相适应。

### **（二）对股改基准日长期股权投资进行重新评估，说明评估方法、评估过程，结合评估结果审慎分析股改基准日时母公司账面长期股权投资减值情况**

#### 1. 评估方法的选择

根据现行资产评估准则及有关规定，资产评估的基本方法有资产基础法、市场法和收益法。

由于江苏汇成各项资产、负债能够根据会计政策、企业经营等情况合理加以识别，评估中有条件针对各项资产、负债的特点选择适当、具体的评估方法，并具备实施这些评估方法的操作条件，本次评估可以采用资产基础法。

根据本次评估的企业特性，评估人员难以在公开市场上收集到与被评估单位相类似的可比上市公司，也无法收集并获得在公开市场上相同或者相似的交易案例，不适合采用市场法。

江苏汇成业务模式已经逐步趋于稳定，在延续现有的业务内容和范围的情况下，未来收益能够合理预测，与企业未来收益的风险程度相对应的折现率也能合

理估算，故本次评估可以采用收益法。

结合本次资产评估的对象、评估目的和评估师所收集的资料，确定分别采用资产基础法和收益法对委托评估的江苏汇成的股东全部权益价值进行评估。

在上述评估基础上，对形成的各种初步价值结论依据实际状况充分、全面分析，综合考虑不同评估方法和初步价值结论的合理性后，确定采用收益法的结论作为评估对象的评估结论。

#### (1) 资产基础法简介

资产基础法是指以被评估单位评估基准日的资产负债表为基础，合理评估企业表内及可识别的表外各项资产、负债价值，确定评估对象价值的评估方法。它是以重置各项生产要素为假设前提，根据委托评估的分项资产的具体情况选用适宜的方法分别评定估算各分项资产的价值并累加求和，再扣减相关负债评估值，得出股东全部权益的评估价值。计算公式为：

股东全部权益评估价值=∑各分项资产的评估价值-∑各分项负债的评估价值

#### (2) 收益法简介

收益法是指通过将被评估单位的预期收益资本化或折现以确定评估对象价值的评估方法。

##### 1) 收益法的应用前提如下：

- ① 投资者在投资某个企业时所支付的价格不会超过该企业(或与该企业相当且具有同等风险程度的同类企业)未来预期收益折算成的现值。
- ② 能够对企业未来收益进行合理预测。
- ③ 能够对与企业未来收益的风险程度相对应的折现率进行合理估算。

##### 2. 收益法的评估过程

###### (1) 收益法的模型

结合本次评估目的和评估对象，采用企业自由现金流折现模型确定企业自由现金流价值，并分析公司溢余资产、非经营性资产（负债）的价值，确定公司的整体价值，并扣除公司的付息债务确定公司的股东全部权益价值。计算公式为：

股东全部权益价值=企业整体价值-付息债务

企业整体价值=企业自由现金流评估值+非经营性资产（负债）的价值+溢余资产价值

本次评估采用分段法对企业的收益进行预测，即将企业未来收益分为明确的预测期期间的收益和明确的预测期之后的收益。计算公式为：

企业自由现金流 = 息前税后利润 + 折旧及摊销 - 资本性支出 - 营运资金增加额

$$\text{企业自由现金流评估值} = \sum_{t=1}^n \frac{CFF_t}{(1+r_t)^t} + P_n \times (1+r_n)^{-n}$$

式中：n——明确的预测年限；

$CFF_t$ ——第 t 年的企业现金流；

r——加权平均资本成本；

t——未来的第 t 年；

$P_n$ ——第 n 年以后的连续价值。

## (2) 收益期与预测期的确定

本次评估假设江苏汇成的存续期间为永续期，那么收益期为无限期。采用分段法对江苏汇成的收益进行预测，即将江苏汇成未来收益分为明确的预测期间的收益和明确的预测期之后的收益，其中对于明确的预测期的确定综合考虑了行业和江苏汇成自身发展的情况，根据评估人员的市场调查和预测，取 2026 年作为分割点较为适宜。

## (3) 收益法主要过程

### 1) 营业收入及营业成本的预测

江苏汇成主要从事 8 吋晶圆显示驱动芯片封测服务，公司在综合分析其历史财务数据、市场状况及业务发展等因素基础上，预测其未来的营业收入。整体来说，江苏汇成未来发展预期较好，具体预测如下表所示：

项 目	2021E 2-12 月	2021E	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	永续期
营业收入	26,748.60	28,986.47	34,159.85	36,817.86	38,448.78	39,027.80	39,248.11	39,248.11
毛利率	21.52%	21.97%	30.73%	34.27%	35.66%	37.27%	37.70%	36.13%
营业成本	20,990.98	22,617.97	23,661.32	24,198.59	24,739.63	24,483.87	24,450.05	25,065.89

在针对营业收入预测时，公司综合考虑了 8 吋晶圆封测业务的市场发展状况、江苏汇成未来业务与客户结构的持续改善情况等因素，具体分析如下：

①8 吋晶圆显示驱动芯片封测业务未来整体市场规模稳中有升，为江苏汇成

收入增长奠定了发展基础

结合集成电路行业技术发展格局、下游市场需求以及自身成本优势来看，8吋晶圆市场具有较长的生命周期，未来供需将持续提升，相对应的8吋显示驱动芯片封测整体市场稳中有升。

#### A. 8吋晶圆市场具有较长的生命周期

目前集成电路市场主流晶圆以8吋及12吋为主，结合集成电路行业技术发展格局及成本优势等因素来看，8吋晶圆市场具有较长的生命周期。主要系：

一方面，8吋与12吋晶圆适用产品领域存在差异：8吋晶圆主要用于成熟制程及特种制程，如部分显示驱动芯片、CMOS图像传感器、功率分立器件等；12吋晶圆主要用于精密制程芯片，留给65nm及以上制程的产能较少。

另一方面，8吋晶圆制造厂商产线直接转向12吋晶圆产线较为困难，主要原因系12吋晶圆厂投资额过大，如12吋晶圆产线对代工企业设备精密度及厂房无尘室清洁度的要求较高，初期设备、场地投资及后续研发投入巨大，达到百亿美元级别。除此之外，已有8吋晶圆产线因折旧完毕具有一定的成本优势。

#### B. 8吋晶圆产能供需持续增加

近几年受下游市场需求驱动，8吋晶圆市场一度出现供不应求情形，带来8吋晶圆产能稳步扩充趋势。同时，部分4吋和6吋晶圆厂产线的需求向8吋晶圆产线转移，亦在一定程度上推动了8吋晶圆产能的扩充。根据SEMI预测，2020年至2024年全球8吋晶圆制造产能将提升17%。受下游市场需求驱动，中芯国际、华虹半导体、华润微、士兰微、芯恩集成等中国大陆晶圆制造厂商均在扩产或计划扩产8吋晶圆产能。

#### C. 8吋晶圆显示驱动芯片封测业务未来整体市场规模稳中有升

在下游产品中，8吋晶圆强劲的下游需求主要来自于显示驱动芯片、CMOS图像传感器、电源管理芯片、功率分立器件等产品；在终端应用分布中，8吋晶圆所制造的芯片主要应用在汽车、工业、智能手机以及笔记本电脑与平板等领域。其中，显示驱动芯片占比约为11%，产能供给较为紧张。未来随着8吋晶圆产能供给提升，CMOS图像传感器与汽车领域芯片转向12吋晶圆，8吋晶圆显示驱动芯片产能供给量与份额提升，出货规模增加。

因此，受益于下游市场需求的推动，以及8吋晶圆应用产品结构的调整，8吋晶圆显示驱动芯片及对应的封测市场规模未来稳中有升。

②随着江苏汇成产能的扩充、统包服务占比的提升，未来业务与客户结构改善将助推业绩持续增长

江苏汇成历史产能利用率呈现上升趋势、产销率稳定在 100%左右，未来扩大业务规模的主要方向为持续提高统包服务比例与产能利用率、进一步优化客户与所封测产品结构，不断提升显示驱动芯片封装测试领域的进口替代规模。

A. 江苏汇成计划扩充晶圆测试制程产能，有望进一步提升整体产能利用率与统包服务比例

报告期内，江苏汇成分制程产能利用率如下所示：

产能利用率	2021 年度	2020 年度	2019 年度
Gold Bumping	74.44%	84.22%	76.16%
CP	86.21%	89.35%	90.32%
COG	67.20%	69.62%	72.25%
COF	70.87%	74.72%	70.23%

2021 年度，江苏汇成晶圆测试产能利用率为 86.21%，是制约其他制程产能利用率与统包服务比例提升的主要原因之一。预测期内，江苏汇成新增资本支出主要用于购入高端测试机等生产设备以扩充晶圆测试制程产能，为后续提供附加值更高的封测服务奠定基础。随着晶圆测试制程产能的扩充，江苏汇成其他制程产能利用率与统包服务比例可有效提高。

B. 稳定的市场需求保障江苏汇成的销量

报告期内，江苏汇成产销率稳定在 100%左右，具体如下所示：

产销率	2021 年度	2020 年度	2019 年度
Gold Bumping	100.77%	100.22%	107.98%
CP	98.73%	102.12%	110.26%
COG	102.60%	99.55%	106.35%
COF	97.67%	102.68%	98.18%

基于 8 吋晶圆显示驱动芯片封测业务未来整体稳定的市场，江苏汇成持续提高的统包服务比例与产能利用率，以及不断优化的客户结构等因素，江苏汇成预测期内的销量有较好的保障，产能产量提升可带来销量及收入的持续增加。

C. 统包服务占比持续提升

报告期内，江苏汇成的统包服务的收入情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
-----	---------	---------	---------

	金额	占比	金额	占比	金额	占比
统包业务	22,459.72	81.61%	21,343.71	73.43%	17,639.25	68.32%
非统包业务	5,060.64	18.39%	7,724.75	26.57%	8,180.26	31.68%
合计	27,520.35	100.00%	29,068.46	100.00%	25,819.51	100.00%

报告期内，江苏汇成的统包服务收入占比分别为 68.32%、73.43%和 81.61%，整体呈现上升趋势，相较于合肥封测基地 2021 年度的统包服务占比仍有一定的提升空间。

未来，随着江苏汇成现有客户统包服务订单的增长，以及新导入客户的统包服务订单，后段玻璃覆晶封装与薄膜覆晶封装的产能利用率得到提升，江苏汇成的收入规模有望实现持续增长。

#### D. 客户结构持续改善

基于现有的行业口碑与公司 12 吋晶圆封测业务的反哺，江苏汇成积极改善客户结构，持续提升现有优质客户订单、导入行业内优质新客户，不断提升显示驱动芯片封装测试领域的进口替代规模。

在提高现有优质客户订单方面：报告期内，江苏汇成 8 吋晶圆封测服务凭借稳定的封测良率、生产一体化、交付及时性等优势获得客户的认可，与行业内知名客户天钰以及其他境内客户的交易规模呈持续增长趋势。

在开拓优质新客户方面：汇成股份凭借 12 吋晶圆封测服务稳定的封测良率等优势获得了行业客户的广泛认可，并基于此逐步在江苏汇成导入联咏科技、集创北方等知名客户，上述客户未来将逐步释放 8 吋晶圆封测业务至江苏汇成。目前，江苏汇成已于 2021 年 12 月通过联咏科技的工艺认证，并在 2022 年 1 月开始小批量试产 8 吋晶圆封测订单；同时，集创北方已于 2022 年 1 月开始对江苏汇成的 8 吋晶圆封测业务进行工艺认证。

③结合江苏汇成历史业绩增长、预测年度的销量与单价等因素，江苏汇成收入预测谨慎合理

#### A. 江苏汇成历史收入持续增长，未来收入预测谨慎合理

江苏汇成历史年度与预测年度营业收入具体如下：

项目	历史年度				预测年度						
	2018 年	2019 年	2020 年	2021 年 1 月	2021E 2-12 月	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	永续期
营业收	26,032.57	28,134.42	32,040.75	2,237.87	26,748.60	34,159.85	36,817.86	38,448.78	39,027.80	39,248.11	39,248.11

项目	历史年度				预测年度						
	2018年	2019年	2020年	2021年 1月	2021E 2-12月	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	永续期
入											
同比增长		8.07%	13.88%		-9.53%	17.85%	7.78%	4.43%	1.51%	0.56%	0.00%
复合增长	10.94%				6.25%						

2018年度至2020年度，江苏汇成营业收入复合增长率为10.94%，高于预测年度的6.25%。2021年度，江苏汇成实现收入29,560.34万元，相对2020年度收入有所下降，主要系2021年7月起，扬州全城因新冠疫情影响造成交通运输不便，对江苏汇成正常生产运营造成一定影响。

预测年度内，在市场方面，随着8吋晶圆产能供给提升，CMOS图像传感器与汽车领域芯片转向12吋晶圆，8吋晶圆显示驱动芯片产能供给量与份额提升，对应的封测需求将上升；在业务方面，江苏汇成客户结构持续改善、统包服务比例不断上升、晶圆测试产能扩充以及各制程产能利用率提升，亦将带来收入规模的增加。

基于上述原因，并结合2021年度江苏汇成营业收入有所下降系受扬州本地疫情影响等因素考虑，江苏汇成2022年度预测营业收入为34,159.85万元，相较于2020年度收入增长6.61%，其余预测年度营业收入同比增长率均小于历史年度。因此，江苏汇成营业收入预测谨慎合理。



## B. 未来收入预测量价分析

基于江苏汇成历史营业数据、市场需求、业务与客户结构分析，公司对未来年度的销售数量与销售单价进行了合理预测，同时基于其他业务收入历史数据，预测得到未来其他业务收入情况。

依据上述原则，预测江苏汇成销售收入、其他业务收入与营业收入结果如下：

制程/项目		历史年度				预测年度						
		2018年	2019年	2020年	2021年1-1月	2021E 2-12月	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	永续期
营业收入(万元)		26,032.57	28,134.42	32,040.75	2,237.87	26,748.60	34,159.85	36,817.86	38,448.78	39,027.80	39,248.11	39,248.11
Gold Bumping	销量 (万片)	32.40	33.55	34.44	2.39	27.98	34.92	36.67	37.77	38.15	38.40	38.40
	销售单价(元 /片)	379.79	403.13	467.99	496.48	472.06	472.06	472.06	472.06	472.06	472.06	472.06
	销售收入(万 元)	12,306.37	13,525.41	16,115.51	1,186.82	13,207.12	16,485.90	17,310.22	17,829.54	18,007.84	18,127.27	18,127.27
CP	销量 (万片)	23.48	21.99	23.14	1.99	20.67	28.32	31.72	33.31	33.64	33.60	33.60
	销售单价(元 /片)	182.65	191.13	194.89	179.92	204.96	232.74	237.72	237.72	237.72	237.72	237.72
	销售收入(万 元)	4,288.73	4,203.87	4,510.35	358.27	4,235.65	6,591.52	7,540.48	7,917.50	7,996.69	7,987.39	7,987.39
COG	销量 (千颗)	476,975.78	477,657.24	399,588.24	32,629.43	345,219.80	415,634.15	477,979.27	535,336.78	562,103.62	573,345.70	573,345.70
	销售单价(元)	82.68	83.97	93.64	90.22	98.00	98.00	98.00	98.00	98.00	98.00	98.00

制程/项目	历史年度				预测年度							
	2018年	2019年	2020年	2021年1-1月	2021E 2-12月	2022E	2023E	2024E	2025E	2026E	永续期	
	/千颗)											
	销售收入(万元)	3,943.57	4,011.07	3,741.56	294.37	3,383.23	4,073.31	4,684.31	5,246.43	5,508.75	5,618.92	5,618.92
COF	销量(千颗)	77,714.84	84,391.20	93,907.96	7,705.19	89,453.50	111,732.49	117,319.11	120,838.69	122,047.07	122,047.07	122,047.07
	销售单价(元/千颗)	470.39	483.36	500.60	507.02	491.44	490.00	490.00	490.00	490.00	490.00	490.00
	销售收入(万元)	3,655.66	4,079.16	4,701.04	390.67	4,396.11	5,474.89	5,748.64	5,921.10	5,980.31	5,980.31	5,980.31
其他业务收入	销售收入(万元)	1,838.25	2,314.91	2,972.29	7.74	1,526.48	1,534.22	1,534.22	1,534.22	1,534.22	1,534.22	1,534.22

针对上述江苏汇成销售数量、销售单价预测，具体分析如下：

#### a. 金凸块制造

从销量角度，结合以往的生产、销售经验分析，预测江苏汇成未来金凸块制造销量时考虑了 8 吋晶圆的显示驱动芯片封测市场需求以及客户结构。一方面，8 吋晶圆的供应增长叠加显示驱动芯片在 8 吋晶圆的客户需求增长，未来江苏汇成 8 吋金凸块制造的业务量有持续上涨空间；另一方面，随着联咏科技、集创北方等境内外知名客户的逐步导入，江苏汇成 8 吋晶圆封测的业务量将有一定的保证。

从价格角度分析，由于金凸块制造受黄金价格变动影响程度较高，而报告期内 8 吋金凸块制造加工服务费相对稳定。因此，假设金凸块制造单位价格相对稳定。

#### b. 晶圆测试

从销量角度分析，预计江苏汇成晶圆测试的销量将保持增长。一方面，江苏汇成目前的产能瓶颈为晶圆测试环节，预计购入高端的晶圆测试设备后，晶圆测试制程产能增加，将带来销量增长；另一方面，未来随着统包业务比例的增长，晶圆测试的销量也将有一定的增长空间。

从价格角度分析，预计江苏汇成晶圆测试的销售均价有所提高，主要原因系江苏汇成购置的测试机台以高端测试机为主，能满足客户对高阶产品的测试要求，高端测试机台的设备精确度更高，高阶产品的测试时间更长，整体测试方案收费也更高。

#### c. 玻璃覆晶封装

从销量角度分析，江苏汇成报告期内的玻璃覆晶封装主要集中在笔记本电脑、工控产品以及中低阶智能手机领域。随着联咏科技、集创北方等客户的导入，公司高阶智能手机的产品结构将得到提升，其销量将保持一定的增长。从价格角度分析，随着高阶产品的导入，其整体销售均价也将有所提升。

#### d. 薄膜覆晶封装

从销量角度分析，江苏汇成目前的薄膜覆晶封装主要集中在高清电视方面。高分辨率电视对显示驱动芯片的需求量更大，随着高分辨率电视渗透率提升，预计江苏汇成未来的销售量将保持增长，销售单价相对稳定。

综上所述，由于市场需求上升、产品结构多元化、统包服务比例与整体产能

利用率持续提升，江苏汇成未来各制程销售数量将持续增长，销售单价变动预测合理。因此，江苏汇成营业收入预测具备合理性。

## 2) 对税金及附加、期间费用、所得税费用等主要科目的预测

① 对税金及附加，本次预测时，增值税销项税额按应税收入以及适用的税率进行测算，增值税进项税额按材料采购成本、设备的投建等计税项目以及适用税率进行测算，从而得出应交增值税。在预测的应交增值税基础上，测算未来各年附加税。对印花税等其他税费，则按占收入的比例进行预测。对房产税、土地税按照规定计税基础及税率进行预测。

### ② 期间费用预测

职工薪酬主要为销售部门和管理部门所发生的工资，结合公司未来人力资源配置计划，同时考虑未来工资水平按一定比例增长进行测算。

对于折旧费及摊销，除了现有存量资产外，以后各年为了维持正常经营，随着业务的增长，需要每年投入资金对原有资产进行更新，根据固定资产的未来投资计划（未来年度的资本性支出形成的固定资产）测算折旧。

对于其他费用按适用的方法进行预测。

### ③ 所得税费用

对江苏汇成所得税的预测考虑纳税调整因素，纳税调整事项主要考虑业务招待费、研发费用加计扣除以及未弥补亏损的调整。

### ④ 折旧及摊销的预测

固定资产的折旧是由两部分组成的，即对基准日现有的固定资产（存量资产）按企业会计计提折旧的方法（直线法）计提折旧、同时对基准日后新增的固定资产（增量资产）的折旧额也按规定进行计算。

### ⑤ 资本性支出的预测

资本性支出包括追加投资和更新支出。

追加投资主要为公司规模扩大，人员逐年增多，需要发生的资本性支出。评估人员经过与企业管理层及相关员工的沟通，根据公司管理层的经营规划，2021年剩余期江苏汇成将支出 4,202.45 万元购置新的生产设备，2022 年将支出 2,123.89 万元购置新的生产设备。

更新支出是指为维持企业持续经营而发生的资产更新支出，主要包括固定资

产更新支出等。对于预测年度需要更新的相关设备，评估人员经过与企业管理层和设备管理人员沟通了解，按照企业现有资产状况和能力对以后可预知的年度进行了资产更新测算，形成各年资本性支出。

对于永续期资本性支出以年金化金额确定。

#### ⑥ 营运资金增减额的预测

营运资金主要为流动资产减去不含有息负债的流动负债。

随着公司生产规模的变化，公司的营运资金也会相应的发生变化，具体表现在最低现金保有量、应收账款、预付款项和应付、预收款项的变动上以及其他额外资金的流动。

评估人员根据公司历史资金使用情况，对未来各年经营所需的最低现金保有量进行了测算。

对于其他营运资金项目，评估人员在分析江苏汇成以往年度上述项目与营业收入、营业成本的关系，经综合分析后确定适当的指标比率关系，以此计算公司未来年度的营运资金的变化，从而得到公司各年营运资金的增减额。

##### 1) 折现率的确定

评估中使用的折现率为加权平均资本成本。企业自由现金流评估值对应的是企业所有者权益价值和债权人的权益价值，对应的折现率是企业资本的加权平均资本成本（WACC），计算公式如下：

$$WACC = K_e \times \frac{E}{E+D} + K_d \times (1-T) \times \frac{D}{E+D}$$

其中，WACC—加权平均资本成本， $K_e$ —权益资本成本， $K_d$ —债务资本成本， $T$ —所得税率， $D/E$ —企业资本结构

具体参数的计算方法如下：

##### A. 权益资本成本 $K_e$

权益资本成本  $K_e$  按资本资产定价模型（CAPM）求取，计算方法如下：

$$K_e = R_f + \text{Beta} \times \text{ERP} + R_c = R_f + \text{Beta} \times (R_m - R_f) + R_c$$

式中： $K_e$ —权益资本成本

$R_f$ —目前的无风险利率

$R_m$ —市场回报率

$B e$ —权益的系统风险系数

$ERP$ —市场的风险溢价

$R_c$ —企业特定风险调整系数

上述模型中有关参数的计算过程如下：

a.  $R_f$ （无风险报酬率）的确定

国债收益率通常被认为是无风险的，取在评估基准日的中国国债到期收益率曲线上 10 年和 30 年国债的年收益率，将其平均后取值 3.46% 为无风险报酬率。

b. D/E（资本结构）

沪、深两市相关上市公司至 2020 年 12 月 31 日资本结构如下表所示（下表中的权益 E 为 2020 年 12 月 31 日市值）。

序号	证券代码	证券简称	D/E
1	002156.SZ	通富微电	20.56%
2	600584.SH	长电科技	17.57%
3	002185.SZ	华天科技	11.43%
4	603005.SH	晶方科技	0.00%
平均			12.39%

数据来源：iFinD 资讯

被评估企业与相关上市公司在融资能力、融资成本等方面不存在明显差异，本次采用上市公司平均资本结构作为被评估企业的目标资本结构。

c.  $Beta$ （贝塔系数）的确定

经查询沪、深两地行业上市公司近 3 年含财务杠杆调整后的  $Beta$  系数后，通过公式  $\beta_u = \beta_l \div [1 + (1 - T) \times (D \div E)]$ （公式中， $T$  为税率， $\beta_l$  为含财务杠杆的  $Beta$  系数， $\beta_u$  为剔除财务杠杆因素的  $Beta$  系数， $D/E$  为资本结构）对各项  $Beta$  调整为剔除财务杠杆因素后的  $Beta$  系数，具体计算见下表：

序号	证券代码	证券简称	D/E	BETA	T	修正 BETA
1	002156.SZ	通富微电	20.56%	1.0008	15%	0.8519
2	600584.SH	长电科技	17.57%	1.1875	15%	1.0332
3	002185.SZ	华天科技	11.43%	1.0803	15%	0.9846

序号	证券代码	证券简称	D/E	BETA	T	修正 BETA
4	603005.SH	晶方科技	0.00%	1.1454	15%	1.1454
平均			12.39%			1.0038

数据来源：iFinD 资讯

通过公式  $\beta_1' = \beta_u \times [1 + (1-t)D/E]$ ，计算被评估单位带财务杠杆系数的 Beta 系数。

其中： $\beta_u$  取相关上市公司平均数 1.0038；2020 年 12 月 31 日企业所得税率按 15% 计算；资本结构 D/E 按 12.39% 计算。

$$\text{Beta 系数} = 1.0038 \times [1 + (1-15\%) \times 12.39\%] = 1.1095$$

d. *ERP*（市场的风险溢价）

经计算分析，得到沪深 300 成分股的各年算术平均及几何平均收益率，以全部成分股的算术或几何平均收益率的加权平均数作为各年股市收益率，再与各年无风险收益率比较，得到股票市场各年的 ERP。由于几何平均收益率能更好地反映股市收益率的长期趋势，故采用几何平均收益率估算的 ERP 的算术平均值作为目前国内股市的风险收益率，即市场风险溢价为 7.09%。

e.  $R_c$ （企业特殊风险）

企业特定风险调整系数表示非系统性风险，是由于被评估单位特定的因素而要求的风险回报。与同行业上市公司相比，综合考虑被评估单位的企业经营规模、市场知名度、竞争优势、资产负债情况等，分析确定企业特定风险调整系数为 1%。

f.  $K_e$  的确定

权益资本成本  $K_e$  的计算如下：

$$\begin{aligned} K_e &= R_f + \text{Beta} \times (R_m - R_f) + R_c \\ &= 3.46\% + 1.1095 \times 7.09\% + 1.00\% \\ &= 12.33\% \text{（取整后）} \end{aligned}$$

B. 债务资本成本  $K_d$

债务资本成本  $K_d$  采用采用基准日适用的一年期贷款市场利率 3.85%。

C. 加权平均资本成本（WACC）的确定

$$WACC = K_e \times \frac{E}{E+D} + K_d \times (1-T) \times \frac{D}{E+D}$$

$$= 12.33\% \times 88.98\% + 3.85\% \times (1-15\%) \times 11.02\%$$

$$= 11.30\% \text{ (取整后)}$$

### 3. 评估结果

#### (1) 企业自由现金流价值的计算

根据前述公式，企业自由现金流价值计算过程如下表所示：

项 目	2021年 2-12月	2022年	2023年	2024年	2025年	2026年	永续期
一、营业收入	26,748.60	34,159.85	36,817.86	38,448.78	39,027.80	39,248.11	39,248.11
减：营业成本	20,990.98	23,661.32	24,198.59	24,739.63	24,483.87	24,450.05	25,065.89
税金及附加	133.79	145.04	149.08	151.56	152.44	152.77	152.77
销售费用	145.38	157.45	161.09	163.89	165.84	167.51	167.51
管理费用	3,704.01	4,022.50	3,976.50	3,915.29	3,861.33	3,794.28	4,037.99
财务费用(不含利息支出)	5.48	6.96	7.50	7.83	7.95	8.00	8.00
资产减值损失							
加：公允价值变动损益							
投资收益							
资产处置收益							
其他收益							
二、营业利润	1,768.97	6,166.57	8,325.10	9,470.58	10,356.37	10,675.50	9,815.95
加：营业外收入							
减：营业外支出							
三、利润总额	1,768.97	6,166.57	8,325.10	9,470.58	10,356.37	10,675.50	9,815.95
减：企业所得税						1,218.99	1,206.34
四、息前税后利润	1,768.97	6,166.57	8,325.10	9,470.58	10,356.37	9,456.51	8,609.61
加：折旧及摊销	4,196.12	4,392.04	3,986.11	3,510.44	3,062.72	2,554.37	3,613.99
减：资本支出	4,506.04	2,684.73	221.15	242.98	261.97	229.83	4,877.56
减：营运资金增加	-848.96	591.99	-279.02	-586.29	-1,085.12	-798.61	
五、企业自由现金流	2,308.02	7,281.90	12,369.08	13,324.33	14,242.24	12,579.67	7,346.04
折现率	11.30%	11.30%	11.30%	11.30%	11.30%	11.30%	11.30%
折现期	0.46	1.42	2.42	3.42	4.42	5.42	5.42
折现系数	0.9521	0.8593	0.7720	0.6937	0.6232	0.5600	4.9553



项 目	2021年 2-12月	2022年	2023年	2024年	2025年	2026年	永续期
六、现金流现值	2,197.50	6,257.30	9,548.90	9,243.10	8,875.80	7,044.60	36,401.80
七、现金流现值累计值							79,569.00
八、溢余资产评估值							
九、非经营性资产(负债)评估值							-44,828.26
十、企业价值							34,740.74
十一、带息负债							4,753.24
十二、股东全部权益价值							29,987.00

注：股东全部权益价值评估值已取整

在评估假设基础上，采用收益法时，江苏汇成的股东全部权益价值为29,987.00万元。

## (2) 评估结论的选择

江苏汇成股东全部权益价值采用收益法评估的结果为29,987.00万元。

经分析，上述两种评估方法的实施情况正常，参数选取合理。资产基础法是在持续经营基础上，以重置各项生产要素为假设前提，根据要素资产的具体情况采用适宜的方法分别评定估算企业各项要素资产的价值并累加求和，再扣减相关负债评估价值，得出资产基础法下股东全部权益的评估价值，反映的是企业基于现有资产的重置价值。收益法是从企业未来发展的角度，通过合理预测企业未来收益及其对应的风险，综合评估企业股东全部权益价值，在评估时，不仅考虑了各分项资产是否在企业中得到合理和充分利用、组合在一起时是否发挥了其应有的贡献等因素对企业股东全部权益价值的影响，同时也考虑了行业竞争力、企业的管理水平、人力资源、要素协同作用、未来产能扩张等资产基础法无法考虑的因素对股东全部权益价值的影响。

由于资产基础法固有的特性，采用该方法评估的结果未能对商誉等无形资产单独进行评估，其评估结果未能涵盖企业的全部资产的价值，由此导致资产基础法与收益法两种方法下的评估结果产生差异。根据江苏汇成所处行业和经营特点，收益法评估价值能比较客观、全面地反映目前企业的股东全部权益价值。

因此，采用收益法的评估结果29,987.00万元作为江苏汇成股东全部权益的评估值。

### **(三) 结合评估结果审慎分析股改基准日时母公司账面长期股权投资减值情况**

《企业会计准则第 8 号——资产减值》第五条规定，存在下列迹象的，表明资产可能发生了减值：企业经营所处的经济、技术或者法律等环境以及资产所处的市场在当期或者将在近期发生重大变化，从而对企业产生不利影响；企业内部报告的证据表明资产的经济绩效已经低于或者将低于预期，如资产所创造的净现金流量或者实现的营业利润（或者亏损）远远低于（或者高于）预计金额等；第十五条规定，可收回金额的计量结果表明，资产的可收回金额低于其账面价值的，应当将资产的账面价值减记至可收回金额，减记的金额确认为资产减值损失，计入当期损益，同时计提相应的资产减值准备。

公司长期股权投资系对全资子公司江苏汇成的投资，无参股公司，故合并层面长期股权投资账面价值为 0。公司各期末均对母公司长期股权投资情况进行减值测试，未发现减值迹象，未确认长期股权投资减值准备，具体分析如下：

江苏汇成成立于 2011 年，主要从事基于 8 吋晶圆的显示驱动芯片的金凸块制造及封装测试服务。公司所处集成电路封装测试行业属于资金密集型及技术密集型行业，要形成规模化生产，需要进行大规模的固定资产投资及研发投入。同时，大规模的资金投入后，生产线从设备工艺调试，到产品下游验证，再到大规模量产，通常需要经历一个相对较长的达产期。因此，在达产期前期，长期资产折旧与摊销等固定成本较高，收入规模较小，销售收入不能覆盖同期发生的成本及研发支出，导致江苏汇成前期亏损金额较大。集成电路对经济建设、社会发展和国家安全具有重要战略意义，是国家现代化程度和综合实力的重要体现。如今，全球集成电路产业逐渐向中国大陆转移，为相关企业提供了广阔的发展前景和市场机遇。江苏汇成抓住市场契机，经过多年深耕，目前已稳定运营，在产业内已拥有丰富的渠道和客户及人才资源，经营业绩逐步好转并稳步增长。未来在下游需求快速增长的背景下，江苏汇成仍有望保持快速发展的势头。通过收益法对江苏汇成的股权价值进行评估测算，江苏汇成的股权价值为 29,987.00 万元，大于其股改基准日账面价值 27,772.32 万元，故无需确认减值准备。

### **(四) 结合江苏汇成资产状况和经营成果，分析对江苏汇成其他应收款回收风险，未对其计提坏账准备是否足够审慎**

#### **1. 江苏汇成资产状况和经营成果分析**

江苏汇成资产状况和经营成果分析详见本题回复“一、江苏汇成报告期各期单体财务报表情况，并分析其资产状况及经营成果”之说明。

江苏汇成的资产主要系应收账款、存货、其他流动资产和固定资产。应收账款账龄主要系一年以内，回款情况良好，未出现大额减值风险。存货主要系原材料和库存商品，目前生产经营情况良好，不存在大额跌价风险。其他流动资产主要系待抵扣的进项税。固定资产主要系房屋及建筑物和专用设备，主要生产专用设备目前运行情况良好。公司主要经营资产总体优良，不存在重大减值风险。

江苏汇成主要从事8吋晶圆封装测试服务，2020年较2019年收入稳步增长，2020年净利润和经营活动产生的现金流量净额均大幅改善，2021年度因扬州疫情影响导致业绩略有下降。2020年度较2019年度，江苏汇成产能、产量和销量逐年增加，报告期内毛利率整体呈上升趋势，主要得益于境内显示面板的高速发展及显示驱动芯片产业向境内的转移推动收入增长。一方面公司对人员结构作出调整导致单位人工成本下降；另一方面，随着产量的快速增长产生规模效应，单位固定成本有所降低。

## 2. 江苏汇成其他应付款的偿付能力分析

报告期各期，江苏汇成的偿债能力指标及经营活动现金流量情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
资产负债率	7.82%	9.19%	9.52%
流动比率	0.43	0.44	0.39
速动比率	0.29	0.33	0.26
利息保障倍数	11.60	2.92	-2.65
现金流量利息保障倍数	51.18	9.77	2.01
经营活动产生的现金流量净额	9,620.94	6,395.51	2,109.22

注：上表中资产负债率中的负债金额仅为金融机构借款余额

公司所处集成电路封测行业对资金需求规模较大，江苏汇成对母公司的借款主要源于前期经营现金需求较多，且自身取得银行授信较少，不能满足自身经营需要所致。

报告期内，随着江苏汇成经营业绩持续稳健向好，经营现金净流量稳步提升。预测未来江苏汇成的企业自由现金流也将有较大的流入，除8吋封测收入增长带来的收益外，8吋机器设备的生命周期也较长，相关设备折旧到期后通过少量的更新支出仍能正常使用。因此，江苏汇成未来的盈利预期较好，母公司对江苏汇

成的其他应收款无法收回的风险较小。此外，随着江苏汇成的经营情况好转，外部金融机构的授信规模也持续增加，不排除未来也可通过银行借款方式偿还部分债务。

截至 2021 年 12 月末，母公司对江苏汇成的其他应收款余额为 40,880.48 万元。江苏汇成经营性现金流持续向好，江苏汇成未来通过内外部多种途径取得的现金流量足以偿还母公司之其他应收款，母公司对江苏汇成的其他应收款无法收回的风险较小。

#### **(五) 结合前述说明事项，分析资产减值对公司报告期各期母公司单体报表及公司股改基准日净资产的影响**

经根据收益法对江苏汇成企业价值重新进行评估，且经减值测试后，母公司对江苏汇成长期股权投资及应收款项不存在重大减值风险，因此未计提减值准备，对母公司单体报表及公司股改基准日净资产没有产生影响。

即使对应收江苏汇成款项全额计提坏账准备，对长期股权投资全额计提资产减值准备，股改基准日的母公司资本公积仍然能覆盖未分配利润的亏损金额，因此即使前述资产计提减值，亦不会造成母公司净资产折股时净资产小于股本的情况。前述事项对合并报表也不产生影响。

#### **(六) 股改时对长期股权投资评估使用的评估方法、评估过程，相关评估方法是否符合资产评估基本原理，是否违反评估行业相关规范性要求**

##### **1. 资产评估执业准则的一般规则**

资产评估执业准则的一般规则如下：

根据 2019 年 1 月 1 日起施行的《资产评估执业准则——资产评估程序》，第五条规定：“资产评估基本程序包括：明确业务基本事项；订立业务委托合同；编制资产评估计划；进行评估现场调查；收集整理评估资料；评定估算形成结论；编制出具评估报告；整理归集评估档案。

资产评估机构及其资产评估专业人员应当根据资产评估业务的具体情况以及重要性原则确定所履行各基本程序的繁简程度。

资产评估机构及其资产评估专业人员不得随意减少资产评估基本程序。”

第六条规定：“执行资产评估业务，因法律法规规定、客观条件限制，无法或者不能完全履行资产评估基本程序，经采取措施弥补程序缺失，且未对评估结论产生重大影响时，资产评估机构及其资产评估专业人员可以继续开展业务，对

评估结论产生重大影响或者无法判断其影响程度的，不得出具资产评估报告。”

第十八条规定：“资产评估专业人员应当根据评估目的、评估对象、价值类型、资料收集等情况，分析市场法、收益法和成本法三种资产评估基本方法的适用性，选择评估方法。”

第十九条规定：“资产评估专业人员应当根据所采用的评估方法，选取相应的公式和参数进行分析、计算和判断，形成测算结果。”

第二十一条规定：“资产评估专业人员应当对形成的测算结果进行综合分析，形成合理评估结论。

对同一评估对象采用多种评估方法时，应当对采用各种方法评估形成的测算结果进行分析比较，形成合理评估结论。”

## 2. 股改时对长期股权投资评估使用的评估方法、评估过程

股改时对长期股权投资评估使用的评估方法、评估过程如下：

评估方法	采用资产基础法和收益法，最后分析确认以核实后的账面值为评估值
评估过程	为汇成有限拟变更设立为股份有限公司之经济行为，评估机构按有关规定现场对江苏汇成资产进行了全面清查，并组织财务、基建、设备管理等部门的相关人员，按照评估要求具体填写了委托评估资产清册和负债清册，收集了有关的资料，在此基础上，评估机构的专业人员根据资产类型和分布情况分小组进行现场核实。 (1) 评估机构根据资产评估工作的需要，向被评估单位提供资产评估申报表表样，并协助其进行资产清查工作； (2) 了解被评估单位基本情况及委估资产状况，并收集相关资料； (3) 审查核对被评估单位提供的资产评估申报表和有关测算资料； (4) 根据资产评估申报表的内容进行现场核实和勘察，查阅资产购建、运行、维修等相关资料，并对资产状况进行勘查、记录； (5) 查阅委估资产的产权证、合同、发票等产权证明资料，核实资产权属情况； (6) 收集并查验资产评估所需的其他相关资料。
评估结论	对长期股权投资以核实后的账面值为评估值。

坤元资产评估有限公司对汇成有限股改进行评估时，在 2020 年 11 月 4 日证监会发布的《从事证券服务业务资产评估机构名单》目录中，因此坤元资产评估有限公司具备从事证券业务资格。签字评估师从业多年，具有丰富的评估经验，具备专业胜任能力。

股改评估报告中长期股权投资科目提及以下内容：

“江苏汇成公司是一家半导体集成电路产品及半导体专用材料的开发、生产、封装和测试企业，所属半导体封装行业。因江苏汇成公司前期处于筹备及试生产阶段，故前期亏损较大。

中国作为全球最大的半导体消耗国，我国半导体市场规模成长空间广阔，加上国家对半导体行业的大力支持，预计未来我国半导体行业将快速发展。

江苏汇成公司通过多年的技术积累及营运，近几年亏损逐步减小，2020 年度的营业收入达 320,407,483.46 元，且已开始盈利，预计未来盈利能力较好，投资成本收回有保障，故该项投资以核实后的账面值为评估值。”

评估机构在上述核查的基础上，对江苏汇成采用资产基础法和收益法进行了评估，经测算分析，汇成股份对江苏汇成的长期股权投资无需计提减值准备，因股改主要针对的是母公司的资产负债情况，故在股改评估报告中对其长期股权投资仅进行了简要描述，并谨慎考虑对该项投资以核实后的账面值为评估值。

根据上述情况，评估机构相关评估方法和评估过程符合资产评估基本原理，未违反评估行业相关规范性要求。

#### **(七) 对评估机构评估结果的复核过程，认定不存在减值依据的充分性**

1. 我们对评估机构的评估结果的复核过程如下：

(1) 对证监会发布的《从事证券服务业务资产评估机构名单》目录和签字评估师资质证书进行检查，确认评估机构资质是否合规、合法，了解评估人员的从业经历等，评估其是否具备专业胜任能力；

(2) 获取坤元资产评估有限公司出具的资产评估报告，将评估结论汇总表及明细表等与申报审计报告或审计工作底稿进行核对，对相关数据进行计算和分析；

(3) 检查资产评估报告所依据的有关法律、法规、评估技术规范及其他有关资料等评估依据；

(4) 复核评估机构使用的评估方法的合理性，复核评估假设、预测基础数据和关键参数、限制条件、评估价值类型的选择是否合理，复核现金流的预测过程、折现率的选取及计算过程、特别事项说明等主要内容；

(5) 就关键的评估参数通过取得管理层的未来盈利预测、访谈管理层、对管理层预测的未来业务发展是否合理进行判断，评价评估获取的原始数据和证据的相关性、完整性和准确性；

(6) 访谈评估机构相关评估人员，沟通在评估过程中关注到的资产减值等事项；

(7) 对资产评估报告中重大增、减值项目进行重点核实，以合理确信评估结果的公允性。

## 2. 不存在减值依据的充分性

根据收益法评估结果，母公司对江苏汇成应收款项和长期股权投资不存在重大减值风险，详见本题回复“二、对股改基准日长期股权投资进行重新评估，说明评估方法、评估过程，结合评估结果审慎分析股改基准日时母公司账面长期股权投资减值情况”之说明，相关依据充分。

### **(八) 请申报会计师对上述事项进行核查，发表明确意见**

#### 1. 核查程序

(1) 查阅江苏汇成申报期各期财务报表，对偿债能力、营运能力、盈利能力指标进行分析，分析其资产状况和经营成果；

(2) 查阅评估机构出具的收益法评估专项说明；

(3) 对评估机构出具的改制资产评估报告进行复核，询问相关人员评估的方法、评估的过程和依据；

(4) 对母公司对江苏汇成的应收款项和长期股权投资进行减值测试，重新测算江苏汇成资产减值对股改基准日净资产的影响；

(5) 查阅《资产评估执业准则——资产评估程序》《从事证券服务业务资产评估机构名单》。

#### 2. 核查意见

经核查，我们认为，

(1) 江苏汇成报告期各期资产状况及经营成果总体良好，盈利情况呈整体向好的趋势；

(2) 根据收益法对股改基准日长期股权投资进行重新评估，经评估，母公司对江苏汇成长期股权投资不存在重大减值风险；

(3) 母公司对江苏汇成其他应收款无法回收的风险较低，未对其计提坏账准备合理；

(4) 江苏汇成资产减值对公司报告期各期母公司单体报表及公司股改基准日净资产的整体影响较小；

(5) 股改时评估机构对长期股权投资评估使用的评估方法、评估过程符合资产评估基本原理，未违反评估行业相关规范性要求；

(6) 对评估机构评估结果进行复核后，认定不存在减值依据充分。

### 三、关于收入（审核问询函问题 6）

#### 6.1 关于收入确认

根据申报材料：（1）公司境内销售以商品发运并取得客户或其指定的其他方确认时确认收入，境外销售根据贸易模式的不同，完成报关或将产品运送至指定地点时确认收入；（2）销售合同约定了验收条款；（3）公司所处行业存在售后代管的业务模式，发行人未见相关披露。

请发行人披露：报告期各期，不同贸易模式下的收入金额。

请发行人说明：（1）分客户列示主要订单执行情况，包括金额、下单时间、生产周期、送货时间、签收/验收时间及涉及的单据、收入确认时间、签收或验收方及是否为客户，若非客户确认的说明是否存在书面约定及有效性如何认定；（2）结合产品特点或行业惯例，说明产品交付后客户如何确定产品是否合格，是否需要客户验收，并结合对主要客户合同验收条款，分析公司未选择验收后确认收入是否足够审慎；（3）公司是否存在售后代管业务模式及具体情况。

#### 6.2 关于收入分类

根据申报材料：（1）公司按工艺制程对报告期各期收入进行了划分，包括GoldBumping、CP、COG、COF四类，主要是公司与客户单独对不同工艺制程定价；（2）公司四类制程中GoldBumping、CP为COG、COF的前道工序，销售合同中未见单项的工艺制程合同；（3）收入确认原则也未区分不同工艺制程；（4）公司其他业务收入包括了废料销售收入。

请发行人说明：（1）结合生产模式分析不同工艺制程在生产工序之间的关系，公司的服务模式是否包括单独接受某项工艺制程的订单及报告期各期涉及金额，采用该种服务模式的原因，与行业惯例是否存在差异；（2）报告期各期其他业务收入的主要构成，废料收入对应成本，归集方式，归集准确性及对主营业务成本归集的影响，相关会计处理是否符合《企业会计准则》要求。

请发行人结合说明事项完善收入分析相关披露：（1）若不存在单独工艺制程订单或相关订单金额不具备重要性的，则按制程对收入分类是否具有实际分析意义，并相应调整招股说明书收入分析内容；（2）若存在金额具备重要性的单独工艺制程订单，则区分不同全流程订单和单独工艺制程订单完善收入分析内容。



### 6.3关于收入变化

根据招股说明书披露：（1）公司结合不同制程单价变化情况对公司收入变化做了分析，但未分析收入变化原因；（2）客户集中度较高，主要受下游知名显示驱动芯片设计公司较为集中所致；（3）发行人封测芯片已主要应用于京东方、友达光电等知名厂商的面板。

请发行人披露：（1）结合业务背景，进一步分析报告期各期产品单价变化的原因；（2）结合报告期各期对主要客户收入的变动情况，分析主要客户对公司收入的影响；（3）报告期各期公司产品在终端应用的具体情况，并结合终端领域的需求变化分析对公司业务的影响。

请申报会计师对上述 6.1-6.3 事项进行核查并发表明确意见。请保荐机构及申报会计师列示：走访客户的具体对象、访谈所在地点或方式、获取的主要信息、参与访谈的人员、接受访谈的人员身份及认定依据。

#### （一）报告期各期，不同贸易模式下的收入金额

报告期内，公司境内销售以商品发运并取得客户或其指定的其他方确认时确认收入；境外销售以商品发出后，根据不同的贸易方式确定相应的收入确认时点。境外销售中不同贸易模式具体情况如下：

境外销售按贸易类型划分	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
FOB	17,167.35	29.68%	12,777.95	31.14%	9,715.87	35.76%
CIF/CIP	29,661.66	51.28%	14,962.33	36.46%	4,498.57	16.56%
DDU/DAP	11,011.15	19.04%	13,279.20	32.36%	12,954.37	47.68%
EXW	3.15	0.01%	19.31	0.05%	-	-
合计	57,843.30	100.00%	41,038.80	100.00%	27,168.81	100.00%

报告期内，公司 CIF/CIP 类收入占比从 16.56% 上升至 51.28%，DDU/DAP 类收入从 47.68% 下降至 19.04%，主要系报告期内与公司协定以 CIF/CIP 类贸易方式交付的客户营收规模增加所致。

（二）分客户列示主要订单执行情况，包括金额、下单时间、生产周期、送货时间、签收/验收时间及涉及的单据、收入确认时间、签收或验收方及是否为客户，若非客户确认的说明是否存在书面约定及有效性如何认定

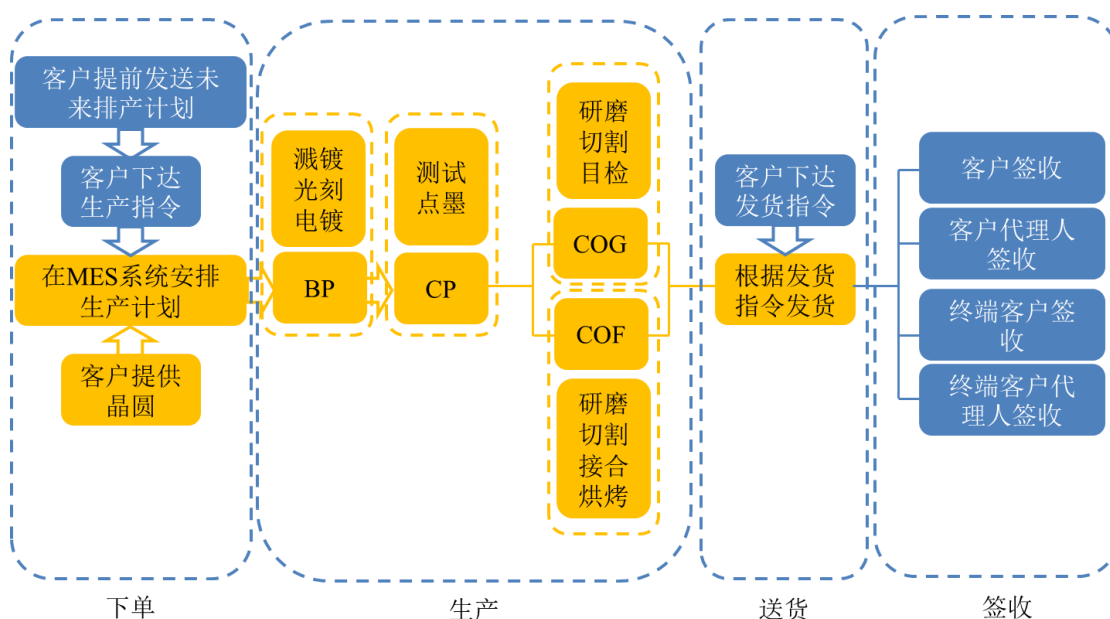
1. 分客户列示主要订单执行情况，包括金额、下单时间、生产周期、送货

时间、签收/验收时间及涉及的单据、收入确认时间、签收或验收方及是否为客户

公司目前采用行业普遍的“客户定制，以销定产”受托加工生产模式，即由客户提出需求并提供晶圆、卷带等制造材料，公司自行外购电镀液、金属靶材等封装测试原辅料，接着根据客户需求完成相应工艺制程，而后将成品交付予客户或指定面板厂商等第三方。

公司所处的显示驱动芯片封测行业，直接客户系显示驱动芯片设计公司，所封测的载体系前段晶圆代工厂所生产的晶圆。客户将芯片设计完成后交由晶圆代工厂进行晶圆生产，生产完成后晶圆即交由以公司为代表的专业封装测试厂商进行封装测试。因此，公司收到客户的封测指令后，需根据客户晶圆的实际到货情况安排具体的生产计划，并在生产管理系统（MES 系统）内形成生产工单。

报告期内，公司的生产业务流程情况如下：



### (1) 下单时间

公司与客户达成合作意向后，双方签订委托加工框架合同（合同期限通常为3年），客户每个月会向公司发送需求预报（Forecast），需求预报为当月以及未来两个月的预计生产需求或出货需求及晶圆到货情况，以便公司提前评估自身产能情况做出合理安排。

于实际生产前，客户会通过电子邮件等方式向公司下达生产指令，根据客户习惯，有的是工单类型的生产指令，有的是排程需求类型的生产指令。工单类型

的生产指令中，客户会告知公司所需加工的制程、型号、数量以及交期，公司需按照每批工单的具体要求安排生产；排程需求类型的生产指令中，客户会告知公司所需交付的芯片型号、数量以及具体交期，公司可在交付之前自由安排各个制程间的生产。公司基于前述生产指令，根据客户晶圆的实际到货情况安排具体的生产计划，并在生产管理系统（MES 系统）内形成生产工单。客户下达生产指令的频次较高，单次生产指令对应的加工数量、金额较小。

报告期内，根据主要客户的生产指令所形成的生产工单分布情况如下：

① 天钰

期间	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度	30,181	5,480	2,769	229	38,659
2020 年度	35,495	5,495	4,726	826	46,542
2021 年度	43,882	5,406	4,271	1,086	54,645

② 联咏科技

期间	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度	2,240	188	152	109	2,689
2020 年度	23,005	1,185	1,464	1,530	27,184
2021 年度	36,227	1,586	2,666	2,826	43,305

③ 奇景光电

期间	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度	8,133	1,066	1,298	491	10,988
2020 年度	18,085	1,136	1,804	289	21,314
2021 年度	9,572	627	1,182	19	11,400

④ 瑞鼎

制程	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度	9,493	1,199	304		10,996
2020 年度	12,899	936	412	22	14,269

2021 年度	14,922	1,800	217	137	17,076
---------	--------	-------	-----	-----	--------

⑤ 矽创

制程	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度	2,933	2,393	2,274		7,600
2020 年度	2,105	981	2,025		5,111
2021 年度	3,637	636	1,143	343	5,759

⑥ 爱协生

制程	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度	254	20	112	122	508
2020 年度	1,615	818	90	746	3,269
2021 年度	1,832	874	36	696	3,438

⑦ 晶门

制程	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度	7,107	958	481		8,546
2020 年度	5,746	951	1,180	2	7,879
2021 年度	2,395	632	714		3,741

⑧ 奕力科技

制程	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度					
2020 年度	14	5	4	1	24
2021 年度	4,634	813	875	1,012	7,334

⑨ 集创北方

制程	次数				小计
	小于 5 千元	5 千元-1 万元	1 万元-2 万元	大于 2 万元	
2019 年度					
2020 年度					
2021 年度	1,875	403	162	921	3,361

## (2) 生产周期

公司生产计划一般以 25 片晶圆为单位进行投料，单次生产计划对应的统包业务连续生产周期一般在 15 天左右。其中，金凸块制造业务需涉及溅镀、光刻和电镀工序，其生产周期一般为 4-5 天；晶圆测试需使用测试机台进行测试以及点墨，其生产周期一般为 2-3 天；玻璃覆晶封装需进行研磨、切割和目检等工序，其生产周期一般需要 3-4 天；薄膜覆晶封装除前段研磨、切割工序外，还需额外增加内引脚结合以及烘烤等工序，其生产周期一般为 4 天。

封测完成后的产品在公司的仓库内保管，并等待客户的发货指令后发货。客户发货时间不确定，需根据其自身销售情况进行出货，客户的发货指令会明确货物的收件地址、收件方以及具体的贸易模式，客户的发货指令批次较多，并非与前述的生产指令呈一一对应关系，即可能将同次生产的产品分批次发货，也可能会将各批次生产的产品合并发货。

## (3) 送货时间、签收时间及涉及的单据

公司封测完成的产品在仓库内保管，等待客户下达发货指令后发货。由于客户下达的生产指令频次较高，通常情况下，客户会根据终端客户的需求将不同生产指令对应的产品根据不同的收件地址、收件方等信息进行重新组合，形成发货指令并通知公司发货。因此，客户的发货指令并非与前述的生产指令呈一一对应关系，即可能将同次生产的产品分批次发货，也可能会将各批次生产的产品合并发货。

客户的发货指令主要以电子邮件的形式通过其对公邮箱发送至公司生产企划部门，一般情况下，客户的发货指令包含产品的型号、数量、收件地址、收件方以及具体的贸易模式，发货指令对应的电子邮件由公司统一保存。由于显示驱动芯片的体积较小，且对运输时效性有较高的要求，公司根据客户的发货指令将产品通过航空物流、快递物流等方式发送至客户或客户指定的第三方，发货后一般可在五日内完成签收。

在实际发货后，根据接收方的情况，主要由客户、客户代理人、终端客户或终端客户代理人签收。代理人包括运输公司、物流园区仓库管理人和其他封测厂商等。受限于公司的排产计划以及客户的实际生产需求，存在客户将部分已完成金凸块制造等前段制程的产品运至其他封测厂商完成后段制程的情况。对于境外销售，根据不同的贸易模式，FOB、CIF 和 CIP 贸易模式下收入确认相关的签收

单据为报关单、提单等，DDU 和 DAP 贸易模式下收入确认相关的签收单据为运输单、签收单、快递单等，EXW 贸易模式下收入确认相关的签收单据为签收单等；对于境内销售，收入确认相关的签收单据为运输单、签收单、快递单等。

报告期内，公司主要客户出货通知单的分布情况如下：

客户	年度	出货通知单数量（次）				主营业务收入	出货通知单 平均金额	内外销	外销贸易模式	收入确认 是否跨期
		小于 20 万元	20 万元 -50 万元	大于 50 万元	合计					
天钰	2019 年度	2,915	122	16	3,053	15,230.98	4.99	内销、外销	FOB、CIF、DDU	否
	2020 年度	2,816	186	20	3,022	18,845.58	6.24			否
	2021 年度	2,712	244	33	2,989	23,155.67	7.75			否
联咏科技	2019 年度	55	21	3	79	856.39	10.84	外销	CIF、CIP、DDU	否
	2020 年度	438	153	33	624	10,936.10	17.53			否
	2021 年度	1,004	323	35	1,362	19,771.02	14.52			否
奇景光电	2019 年度	813	42	3	858	4,937.44	5.75	外销	FOB、DAP、DDU	否
	2020 年度	1,079	49	2	1,130	6,794.32	6.01			否
	2021 年度	1,036	17		1,053	3,783.24	3.59			否
瑞鼎	2019 年度	552	1		553	3,162.86	5.72	内销、外销	FOB、CIF、DDU	否
	2020 年度	458	48		506	3,608.85	7.13			否
	2021 年度	1,321	19	2	1,342	5,104.24	3.80			否
矽创	2019 年度	3,596	15	2	3,613	5,185.92	1.44	外销	FOB、CIF、DDU	否
	2020 年度	2,677	8	2	2,687	3,639.47	1.35			否
	2021 年度	5,340	2		5,342	2,476.88	0.46			否
爱协生	2019 年度	64	8		72	584.12	8.11	内销	/	否
	2020 年度	308	31	2	341	3,123.17	9.16			否
	2021 年度	371	38	3	412	3,280.50	7.96			否
晶门	2019 年度	433	12		445	1,966.19	4.42	内销、外销	FOB、DAP、DDU	否
	2020 年度	599	12		611	3,413.62	5.59			否

	2021 年度	339	11		350	1,782.85	5.09			否
奕力科技	2019 年度							外销	CIF	否
	2020 年度	13			13	14.66	1.13			否
	2021 年度	497	42	4	543	4,386.96	8.08			否
集创北方	2019 年度							内销、外销	DDU	否
	2020 年度									否
	2021 年度	148	37	24	209	3,866.62	18.50			否

[注]：上表中天钰、瑞鼎、晶门和集创北方同时包含内销和外销，系①天钰包括天钰科技股份有限公司、合肥捷达微电子有限公司、深圳天德钰科技股份有限公司；②瑞鼎包括瑞鼎科技股份有限公司、昆山瑞创芯电子有限公司；③晶门包括晶门科技有限公司、晶门科技（中国）有限公司、东莞晶广半导体有限公司、晶门科技（深圳）有限公司；④集创北方包括北京集创北方科技股份有限公司、集创北方（香港）有限公司



## 2. 若非客户确认的说明是否存在书面约定及有效性如何认定

如前述回复中“3、送货时间、签收时间及涉及的单据”对送货时间、签收时间及涉及的单据说明可知，公司根据客户指令发货，根据收货方不同，主要由客户、客户代理人、终端客户或终端客户代理人签收或验收。

公司与客户签订的合同中书面约定了交货地点以客户指定为准，因此，公司在产品生产完毕后，根据客户的指令发货。客户通过对公邮箱发送电子邮件等方式告知公司收件地址、接收人及联系方式。

由于芯片的行业特点以及交易习惯，存在非客户直接签收的情况。主要原因如下：(1) 公司的客户为显示驱动芯片设计公司，绝大部分客户仅进行芯片的设计、研发和销售，故客户将芯片设计完成后交由晶圆代工厂进行晶圆生产，生产完成后晶圆即交由以公司为代表的专业封装测试厂商进行封装测试，封测完成后，直接由封装测试厂商将成品交付予客户或指定的面板厂商等第三方；(2) 部分客户出于商业便利与交易习惯考虑，会要求公司将货物发运至香港、保税区物流园等商品集散中心；(3) 部分客户存在向公司购买非统包服务的情况，即在完成金凸块制造等前段制程加工后，将后段封装工序安排给其他封测厂商。

因此，根据客户的发货指令，公司交货存在非客户签收的情况，符合商业习惯及行业惯例，具有合理性。

**(三) 结合产品特点或行业惯例，说明产品交付后客户如何确定产品是否合格，是否需要客户验收，并结合对主要客户合同验收条款，分析公司未选择验收后确认收入是否足够审慎**

1. 结合产品特点或行业惯例，说明产品交付后客户如何确定产品是否合格，是否需要客户验收

基于产品特点，显示驱动芯片设计公司对成品芯片良率要求较高，因此客户在选择封装测试厂商时会提前约定产品良率，公司在测试过程中会定期统计良率信息并及时反馈至客户，并在每批产品完工后形成产品检验报告反馈至客户。此外，客户会不定期的安排品质管理人员对公司的产品质量及生产质量管理方面进行稽核。通过上述方式，客户可以对芯片质量进行全流程管理，确保公司封测完成后的芯片质量合格。

基于行业惯例，公司所处的封测行业是显示驱动芯片生产完工的最后一道环

节，其中，测试主要是通过检测将功能、性能不符合要求的产品筛选出来，按照客户要求对其芯片进行质量把关，以保证显示驱动芯片的可用性。封测完毕的产品在交付后，除针对包装物、数量和外观进行检查外，客户及其终端用户一般不会再增设测试检验程序。

基于上述产品特点和行业惯例，公司产品交付后客户无需再进行专门的测试检验程序或验收。在实际业务中，公司将封测完成的芯片交付至客户指定的收货方时，对方主要通过查看包装是否完整无损、产品数量、产品名称等是否与订单描述一致来完成货物的签收程序，签收完成后，货物完成交付。

2. 结合对主要客户合同验收条款，分析公司未选择验收后确认收入是否足够审慎

(1) 主要客户合同验收条款

公司与客户通常会签订框架合作协议，在合同中会对验收进行约定，主要是对产品质量的保证性条款。公司与客户签订的验收条款主要分为两种，一种约定由汇成股份进行验收，另一种则约定由客户进行验收。上述条款所涉的验收内容主要是针对产品的良率约定，需要公司这类专业的封测厂商在产成品发货前进行质量检验，而非货物实际运抵至客户指定接收方后再进行相关检测。针对合同条款中明确由客户进行验收的情形，我们通过访谈确认该验收条款是对包装、数量和规格的检查确认。报告期内，公司前五大客户协议中涉及验收或质量检查的条款具体情况如下：

序号	公司名称	条款约定内容
1	天钰（条款内容称为“甲方”）	1、产品交付甲方前，乙方应负责全部产品之质量检验，乙方应按照双方约定之规格与验收条件进行检查。若有费用发生者，均由乙方负担，若为特殊要求，相关费用负担由双方另行议定之；2、产品质量之验收标准及检验方法，由双方另议；3、乙方保证其依本合约所交付甲方之产品，均符合甲方之相关交货规格与验收标准。
2	联咏科技（条款内容称为“乙方”）	1、乙方得于收受成品后进行验收工作。惟双方同意，乙方完成验收并非免除甲方依法及依本合约应负之责（如成品有不能即知之瑕疵等事由）； 2、成品之品质合格与否，应依乙方之检验规范及允收检验标准之规定认定之。
3	奇景光电（条款内容称为“贵公司”）	1、本公司应准时将货品运送至贵公司指定地点，危险负担除另有规定外，于贵公司验收后移转于贵公司；2、本公司保证货品无瑕疵，如货品具有不符合本保证书、任何附件或各委工单/订单之加工程规格或货品品质规定者（下称“瑕疵货品”），本公司保证贵公司

		除享有法律及本保证书所述权利外，本公司并同意贵公司：（1）以本公司之费用（包括但不限于运费、关税、保险费）及风险退还瑕疵货品，并由本公司在贵公司要求限期内予以更换或重工；（2）自行或使人维修瑕疵货品，并由本公司依贵公司之主张赔偿贵公司维修费用及相关损失；或（3）解除该瑕疵货品之订购委托并请求损害赔偿。
4	晶门（条款内容称为“甲方”）	1、产品交付甲方前，乙方应负责全部产品之质量检验，乙方应按照双方约定之规格与验收条件进行检查。若有费用发生者，均由乙方负担，若为特殊要求，相关费用负担由双方另行议定之；2、产品质量之验收标准及检验方法，由双方另议；3、乙方保证其依本合同所交付甲方之产品，均符合甲方之相关交货规格与验收标准。
5	瑞鼎（条款内容称为“甲方”）	1、产品交付甲方前，乙方应负责全部产品之品质检验，乙方应按照双方约定之规格与验收条件进行检查。若有费用发生者，均由乙方负担，若为特殊要求，相关费用负担由双方另行议定之；2、产品品质之验收标准及检验方法，由双方另议。
6	矽创	矽创与公司在检验规范等文件中约定了公司出货前产品最低良率要求。
7	爱协生（条款内容称为“甲方”）	1、由乙方负责运送到甲方指定的目的地，甲方接受之前的成品毁损、灭失等风险乙方承担；2、除双方另有约定外，甲方应于接获乙方交付成品后三十日内进行验收程序。验收之标准依双方议定之品管规范，非经双方书面同意，不得变更。
8	奕力科技（条款内容称为“甲方”）	1、产品交付甲方前，乙方应负责全部产品之质量检验，乙方应按照双方约定之规格与验收条件进行检查。若有费用发生者，均由乙方负担，若为特殊要求，相关费用负担由双方另行议定之；2、产品质量之验收标准及检验方法，由双方另议；3、乙方保证其依本契约所交付甲方之产品，均符合甲方之相关交货规格与验收标准。
9	集创北方（条款内容称为“甲方”）	1、产品交付甲方前，乙方应负责全部产品之质量检验，乙方应按照双方约定之规格与验收条件进行检查。若有费用发生者，均由乙方负担，若为特殊要求，相关费用负担由双方另行议定之；2、产品质量之验收标准及检验方法，由双方另议；3、乙方保证其依本合同所交付甲方之产品，均符合甲方之相关交货规格与验收标准。

#### （2）未选择验收后确认收入的原因

根据前述产品特点以及行业惯例，公司在产品入库前会对所有商品进行检测，以保证符合客户的要求，客户依据生产过程中良率检测报告进行质量的确认，公司与主要客户框架协议中所约定的验收条款仅为格式条款。在实际操作过程中，指定收货人收到货物后，是对产品包装、规格和数量的验收，客户不会单独对产品质量再出具验收单。公司产品在交付签收后已实现控制权转移，确认收入符合《企业会计准则》的相关规定。

综上，公司未选择验收后确认收入符合行业交易的特点，具备合理性。

#### （四）公司是否存在售后代管业务模式及具体情况

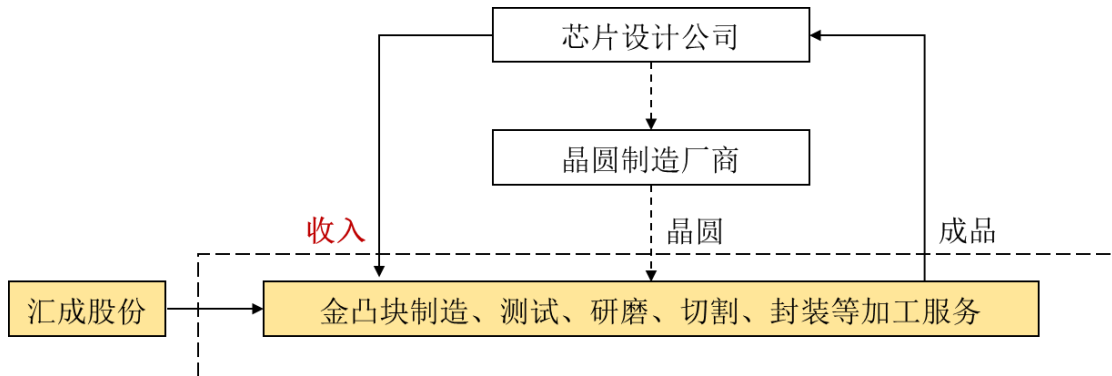
公司的产成品在发货之前会存放在公司的仓库，在收到客户的发货指令后将产品运送至指定地点。客户与公司签订的合同中，均不存在售后代管的相关约定。

经公开查询公司所处封装测试行业上市公司（含拟上市公司）信息，仅科创板拟上市公司甬矽电子披露其存在售后代管模式，甬矽电子二轮问询回复内容显示其同行业可比公司收入确认政策中均未披露售后代管方式销售收入确认方法。根据甬矽电子披露内容可知，其售后代管业务模式是指芯片完成封测后，由于客户自身原因不能及时收货，由封测厂商提供代管服务。售后代管模式，客户会与封测厂商约定，代为保管的成品经测试合格后可直接转入仓库，成品一经入库则其所有权随之转移给客户。公司与客户不存在上述类似约定，亦不存在售后代管业务模式。

**（五）结合生产模式分析不同工艺制程在生产工序之间的关系，公司的服务模式是否包括单独接受某项工艺制程的订单及报告期各期涉及金额，采用该种服务模式的原因，与行业惯例是否存在差异**

**1. 结合生产模式分析不同工艺制程在生产工序之间的关系**

公司根据客户需求，通过工艺设计，利用封装测试设备，自行购买封装测试原辅料，对客户提供的晶圆进行金凸块制造、晶圆测试、研磨、切割、封装等一系列的定制化精密加工及成品测试服务。



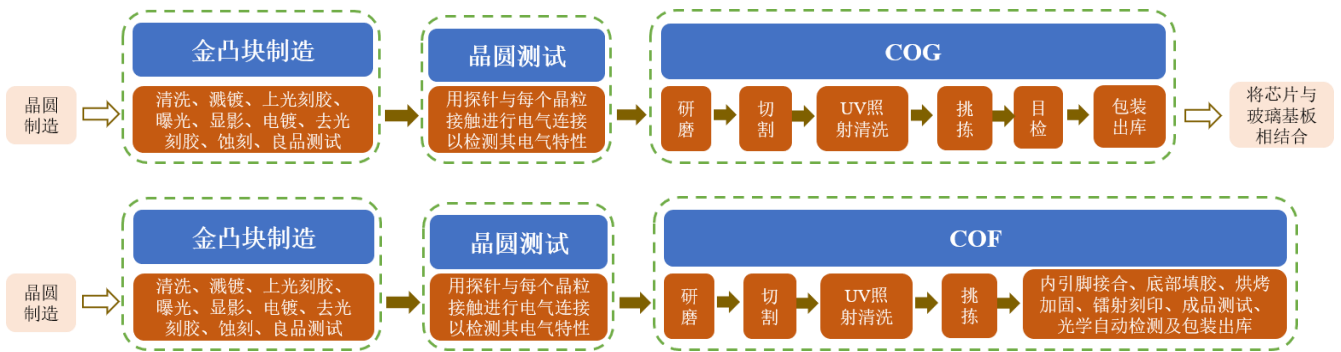
**（1）生产模式**

公司目前采用行业普遍的“客户定制，以销定产”受托加工生产模式，即由客户提出需求并提供晶圆、卷带等制造材料，公司自行外购电镀液、金属靶材等封装测试原辅料，接着根据客户需求完成相应工艺制程，而后将成品交付予客户或指定面板厂商等第三方。

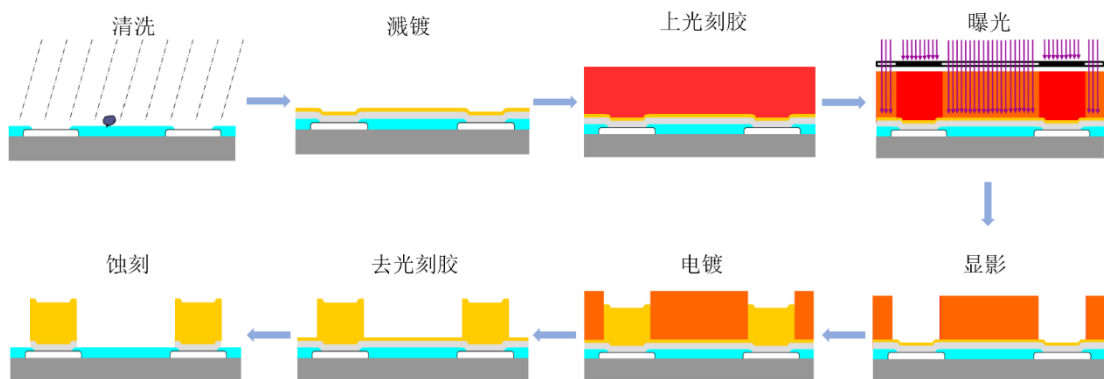
公司专注于提供高端封装和测试服务，拥有专业的工程技术和生产管理团队，并配备了专业的高精度自动化生产设备，可以提供多样化、针对性、差异化及个性化的封装测试服务。

## (2) 不同工艺制程在生产工序之间的关系

根据加工阶段特征，公司将溅镀、光刻、电镀、测试、研磨、切割等多道工序，划分为金凸块制造（Gold Bumping）、晶圆测试（CP）、玻璃覆晶封装（COG）、薄膜覆晶封装（COF）四个制程。在统包业务中，客供晶圆先经过金凸块制造、晶圆测试两制程，最终通过玻璃覆晶封装或薄膜覆晶封装工艺封装出货。具体情况如下所示：

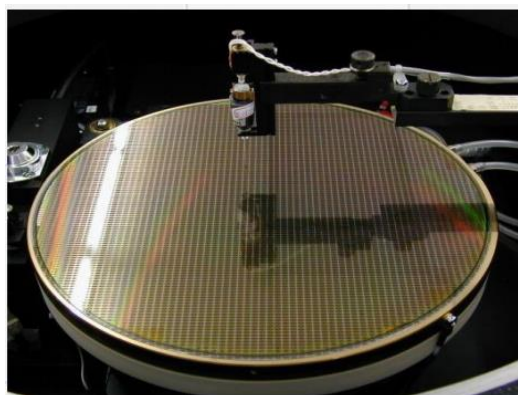


金凸块制造是晶圆入料检查完成后的首道工序，制造出的金凸块是后续引脚接合的基础，制作过程复杂，其中主要工序包括清洗、溅镀、上光刻胶、曝光、显影、电镀、去光刻胶、蚀刻与良品测试。

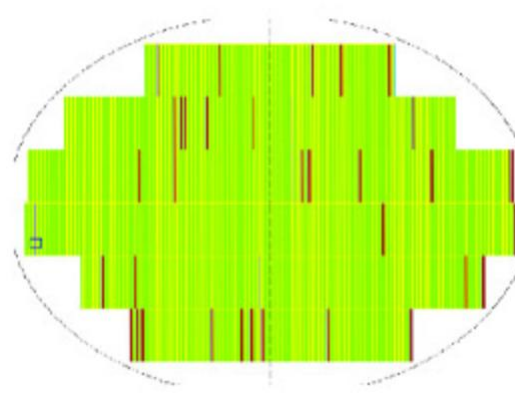


晶圆测试是指用探针与晶圆上的每个晶粒接触进行电气连接以检测其电气特性，对于检测不合格的晶粒用点墨进行标识，通过点墨标识一方面可以直接计

算出晶圆的良率，另一方面可以减少后续工序的工作量，提高封装的效率，有效降低整体封装的成本。该工序主要通过测试设备与探针台协同完成。

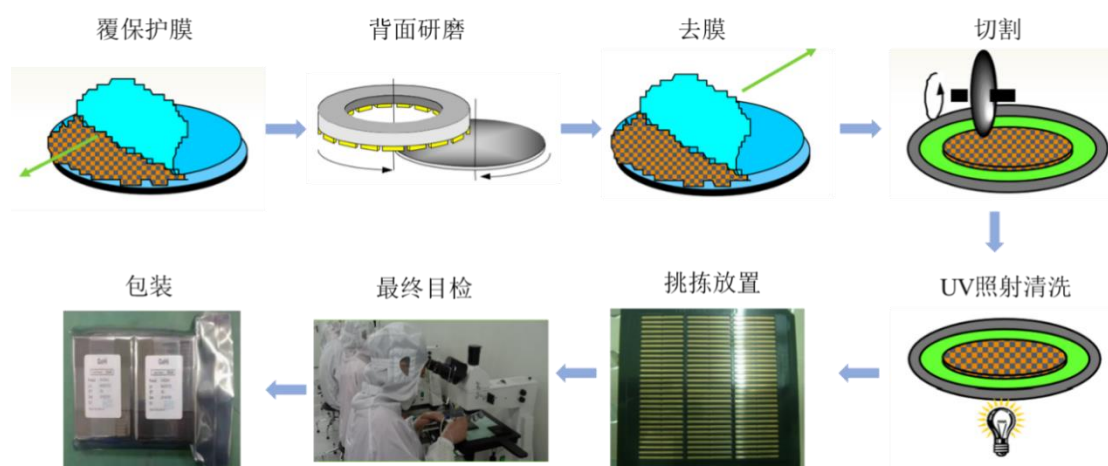


正在测试的晶圆

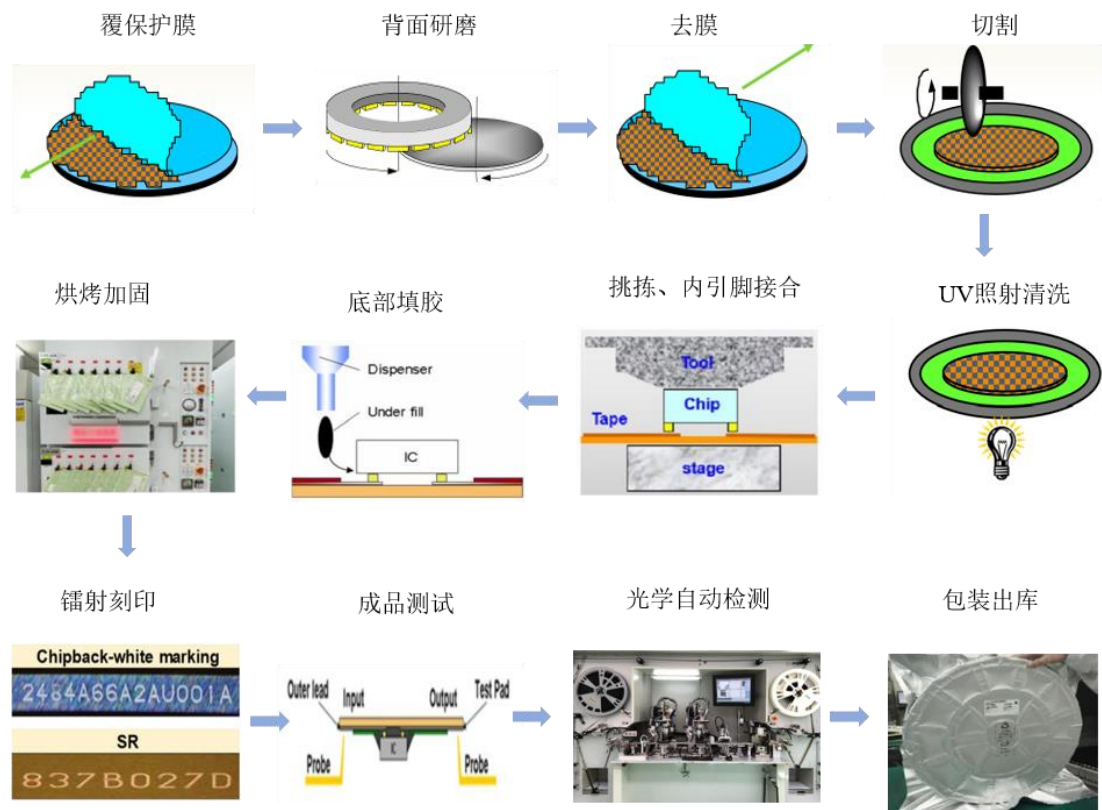


点墨标识后的显示图

玻璃覆晶封装是指将芯片上的金凸块与玻璃基板进行接合的先进封装技术，由封装测试厂商将芯片研磨、切割成型后，由面板或模组厂商将芯片与玻璃基板相结合。公司的玻璃覆晶封装制程主要包括研磨、切割和挑拣等环节，主要工序包括覆保护膜、背面研磨、去膜、切割、UV 照射清洗、挑拣放置、最终目检并包装出货。

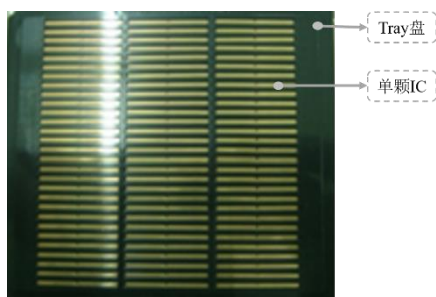


薄膜覆晶封装的软性电路板（卷带）上通常会设计输入端和输出端引脚，需要公司先将芯片的金凸块与卷带上的内引脚接合，之后由面板或模组厂商将外引脚与玻璃基板接合，主要工序包括覆保护膜、背面研磨、去膜、切割、UV 照射清洗、挑拣放置、内引脚接合、底部填胶、烘烤加固、镭射刻印、成品测试、光学自动检测及包装出库。

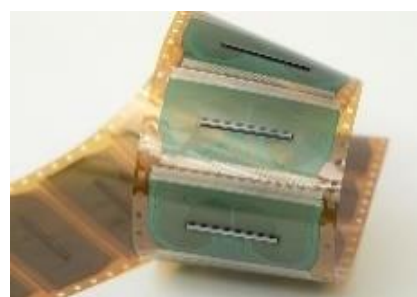


薄膜覆晶封装与玻璃覆晶封装的工艺差别在于与芯片直接接合的基板不同，以及薄膜覆晶封装需进行芯片成品测试。玻璃覆晶封装是将芯片引脚直接与玻璃基板接合，故只需切割成型，后续引脚接合由面板或模组厂商负责，而薄膜覆晶封装需要公司先将芯片的金凸块与卷带上的内引脚接合，之后由面板或模组厂商将外引脚与玻璃基板接合。COG 工艺封装出货与 COF 工艺封装出货产品差异如下图所示：

**COG 工艺封装出货产品**



**COF 工艺封装出货产品**



2. 公司的服务模式是否包括单独接受某项工艺制程的订单及报告期各期涉及金额，采用该种服务模式的原因，与行业惯例是否存在差异

报告期内，公司以统包服务为主，亦存在单独接受某项工艺制程的订单（非统包业务）。具体情况如下：

(1) 收入统计

报告期内，公司按统包及非统包口径统计的收入情况如下：

统包情况		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比
统包 业务	COG	45,781.02	59.77%	29,502.78	51.30%	20,725.21	56.01%
	COF	19,281.54	25.17%	14,305.19	24.88%	6,077.74	16.43%
小计		65,062.56	84.94%	43,807.98	76.18%	26,802.96	72.44%
非统包 业务	Gold Bumping	5,694.38	7.43%	7,618.64	13.25%	7,184.47	19.42%
	CP	2,903.33	3.79%	3,097.78	5.39%	989.99	2.68%
	COG	1,105.07	1.44%	1,225.86	2.13%	543.47	1.47%
	COF	1,828.57	2.39%	1,754.53	3.05%	1,480.85	4.00%
小计		11,531.35	15.06%	13,696.82	23.82%	10,198.77	27.56%
合计		76,593.90	100.00%	57,504.79	100.00%	37,001.73	100.00%

注：统包业务是指客户在公司完成金凸块制造和晶圆测试后，最终以 COG 或 COF 封装形式出货的销售方式；除统包业务以外的服务方式均为非统包业务

报告期内，公司以统包服务为主，存在承接单独工艺制程的情况，主要集中在金凸块制造业务。随着公司业务规模的逐步发展以及客户对统包业务需求的提升，公司围绕金凸块制造为核心，增强提供后端封装业务制程的能力，统包业务的收入占比持续提高。

(2) 采用该种服务模式的原因

1) 公司发展初期部分制程产能受限，各制程产能发展不均衡

金凸块制造是显示驱动芯片封测环节中的技术难点与关键环节，客户选择时比较看重供应商是否拥有金凸块制造能力，受限于资金实力，江苏汇成发展初期优先发展金凸块业务，其他制程设备投入与产能扩充未能及时跟上，因此江苏汇成存在对部分客户仅提供金凸块制造服务的情况。汇成有限设立以来，公司通过前瞻性地布局，形成了各制程产能相对匹配的全流程统包服务能力。

2) 境内同行业拥有全流程统包服务能力的厂商较少，导致客户四个制程的订单不均匀地分布在不同封测厂商



中国大陆显示驱动芯片封测领域发展现状与中国台湾地区发展初期类似，封测厂商较为分散，大部分未拥有全流程统包服务能力。由于统包服务产能稀缺，客户的统包服务需求无法得到满足，需将四个制程的订单不均匀地分布在不同封测厂商，以完成各制程加工服务。

基于客户需求与显示驱动芯片封测行业发展趋势，公司合肥生产基地前瞻性地对全流程统包服务进行布局，各制程产能协同扩充，在境内较早地形成了全流程统包服务能力。

基于上述背景，公司在向客户推广统包服务过程中，客户已有产品的各制程前期分别与不同封测厂商达成一定期限的合作，且公司产能较为紧缺，需逐步承接各制程订单。因此，公司存在单项制程服务符合行业惯例，且随着时间的推移，公司统包业务的收入占比持续提高。

综上所述，报告期内，公司以统包服务为主，由于发展初期受限于资金因素，江苏汇成各制程产能发展不均衡，以及境内大部分显示驱动芯片封测厂商尚缺少全流程统包服务能力，集成电路设计公司习惯于将各制程订单分散等原因，公司存在少部分单项工艺制程订单，符合行业惯例。

**(六) 报告期各期其他业务收入的主要构成，废料收入对应成本，归集方式，归集准确性及对主营业务成本归集的影响，相关会计处理是否符合《企业会计准则》要求**

#### 1. 其他业务收入的主要构成

报告期内，公司其他业务收入的构成情况如下：

项 目	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
含金废料	2,866.48	96.32%	4,198.58	95.69%	2,279.11	94.22%
其他	109.61	3.68%	189.30	4.31%	139.82	5.78%
小 计	2,976.09	100.00%	4,387.88	100.00%	2,418.93	100.00%

报告期内，公司其他业务收入分别为 2,418.93 万元、4,387.88 万元和 2,976.09 万元，占营业收入的比重分别为 6.14%、7.09%和 3.74%，占比较低。公司其他业务收入主要为销售含金废料，占比分别为 94.22%、95.69%和 96.32%，其他主要系光罩、晶周盒等材料销售收入。含金废料主要系在金凸块制造的电镀工艺中所产生的的电镀废液、树脂回收金以及溅射在设备部件上的金属等。

2. 废料收入对应成本，归集方式，归集准确性及对主营业务成本归集的影响，相关会计处理是否符合《企业会计准则》要求

(1) 废料收入对应成本

报告期内，公司其他业务收入对应的成本如下：

项 目	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	收入	成本	收入	成本	收入	成本
含金废料	2,866.48	2,850.63	4,198.58	4,635.30	2,279.11	2,422.61
其他	109.61	19.30	189.30	41.35	139.82	16.01
小 计	2,976.09	2,869.93	4,387.88	4,676.65	2,418.93	2,438.62

(2) 废料收入成本归集方式，归集准确性及对主营业务成本归集的影响，相关会计处理是否符合《企业会计准则》要求

1) 废料收入成本归集方式，归集准确性及对主营业务成本归集的影响

公司含金废料主要有电镀废液、树脂金等形式，因生产工艺有所差异，扬州生产基地含金废料主要为通过直接置换溶液方式回收的电镀废液，合肥生产基地含金废料主要为通过树脂塔回收的树脂金。

公司根据生产经验及历史回收经验确定含金原料的回收系数，并于每月末根据当月含金材料的实际耗用\*回收系数计提当月的含金废料。根据公司含金原料耗用量、废料实际回收数量匡算报告期各期废料实际回收率如下：

① 合肥生产基地含金废料：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
耗用量 (kg)	374.81	200.30	118.21
含金废料计提数量 (kg)	87.11	48.71	28.75
回收系数	0.24/0.21	0.24	0.24
当期实际回收数量 (kg)	74.38	43.43	28.89
废料实际回收率	0.20	0.22	0.24

注 1：废料实际回收率=当期回收废料数量/当期耗用含金原料数量

注 2：当期实际回收数量已根据投料期间对应归集

注 3：2021 年 1-9 月计提用回收系数为 0.24，10-12 月计提用回收系数为 0.21

合肥生产基地含金废料回收周期较长，一般需等树脂吸附废金较为饱和时，才将树脂全部拆除并委外回收。报告期内，合肥生产基地回收频次较少，公司根据历史经验确定回收系数。2021 年 10 月起，合肥生产基地的含金原料调整回收比例为 0.21，本次修正主要基于以下原因系：A. 合肥生产基地前期树脂金回收

频次较少，可参考数据较少。根据 2021 年 8 月的实际回收情况并结合未来封测产品的规格和特性，因此调整了回收比例；B. 随着合肥封测基地的整体产量的增长，产能利用率和生产管理水平的提高、促进了含金原料的使用效率。

② 扬州生产基地含金废料：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
耗用量 (kg)	295.78	338.57	304.05
含金废料计提数量 (kg)	68.03	77.87	66.89
回收系数	0.23	0.23	0.22
当期实际回收数量 (kg)	68.91	78.60	64.07
废料实际回收率	0.23	0.23	0.21

注 1：废料实际回收率=当期回收废料数量/当期耗用含金原料数量

注 2：当期实际回收数量已根据投料期间对应归集

扬州生产基地含金废料处理较快，主要根据废液的积累情况，定期进行废液出售，处理周期一般为 3-5 个月。扬州生产基地发展时间较长，电镀液处理频次较高，公司结合生产工艺改进情况及历史经验，根据实际回收情况，定期对回收系数进行微调。

综上，报告期各期，公司含金废料实际回收率与计提所用回收系数差异不大，含金废料收入对应的成本归集准确，废料销售成本与主营业务成本能够合理区分。

2) 相关会计处理是否符合《企业会计准则》要求

公司涉及废料相关会计处理如下：

① 生产实际耗用含金原料时，借记“生产成本-材料成本”科目，贷记“原材料”科目；

② 公司每月末根据当月含金原料耗用量、含金原料平均出库单价和回收系数预计可回收金额，借记“原材料-回收液”，贷记“生产成本-材料成本”科目；

③ 实际出售含金废料时确认收入，借记“应收账款”科目，贷记“其他业务收入”、“应交税费-应交增值税”等科目；同时，公司根据实际检测确认的回收的重量、账面回收金平均结存单价，计算相应的出售成本，借记“其他业务成本”科目，贷记“原材料-回收液”科目。

公司根据含金材料的实际耗用等情况可以合理预计可回收金数量，其回收时点上的价值可以较为准确地计量，上述会计处理符合《企业会计准则》要求。

(七) 若不存在单独工艺制程订单或相关订单金额不具备重要性的，则按制

## 程对收入分类是否具有实际分析意义，并相应调整招股说明书收入分析内容

公司按照四个制程对收入进行分类，主要原因系：①公司提供的加工服务实质为独立的四项业务，四项业务的有机组合形成了统包业务的完整流程。在显示驱动芯片封测行业发展早期，金凸块制造、晶圆测试以及封装是由不同的厂商提供相关服务。由于统包业务具备节约运输、沟通成本并利于加强品质管控等优势，随着下游客户对统包业务的偏好增加，行业领先的金凸块制造厂商逐步整合后段晶圆测试以及封装厂商，形成了较强的竞争优势。公司在设立时就以提供统包业务为目标，重视各项制程的整体发展。虽然公司的业务以统包服务为主，但在实际业务活动中，公司会评估各制程的产能情况，按照各制程分别进行报价、对账；②基于制程特性的考量以及利润中心的营运管理，显示驱动芯片封测行业习惯按制程分析营运情况。中国台湾的同行业公司硕邦科技、南茂科技均按照制程披露相关财务数据。③金凸块制造是公司的核心技术，公司围绕金凸块技术，持续拓展后段封装测试能力并提升公司的综合实力。通过分制程分析收入，投资者能够直观地了解公司收入组成，可以突出公司技术优势。

### （八）若存在金额具备重要性的单独工艺制程订单，则区分不同全流程订单和单独工艺制程订单完善收入分析内容

#### 1. 主营业务收入按统包情况划分

报告期内，公司统包业务的情况如下：

统包情况		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比
统包业务	COG	45,781.02	59.77%	29,502.78	51.30%	20,725.21	56.01%
	COF	19,281.54	25.17%	14,305.19	24.88%	6,077.74	16.43%
小计		65,062.56	84.94%	43,807.98	76.18%	26,802.96	72.44%
非统包业务	Gold Bumping	5,694.38	7.43%	7,618.64	13.25%	7,184.47	19.42%
	CP	2,903.33	3.79%	3,097.78	5.39%	989.99	2.68%
	COG	1,105.07	1.44%	1,225.86	2.13%	543.47	1.47%
	COF	1,828.57	2.39%	1,754.53	3.05%	1,480.85	4.00%
小计		11,531.35	15.06%	13,696.82	23.82%	10,198.77	27.56%
合计		76,593.90	100.00%	57,504.79	100.00%	37,001.73	100.00%

注：统包业务是指客户在公司完成金凸块制造和晶圆测试后，最终以 COG 或 COF 封装形式出货的销售方式；除统包业务以外的服务方式均为非统包业务

公司存在承接单独工艺制程的情况，主要集中在非统包业务的金凸块制造环节。报告期初，非统包业务收入占比相对较高，是主营业务收入的重要组成部分，主要系金凸块制造是公司的核心技术以及后段倒装封装工艺得以实现的关键，受限于资金实力等因素，公司早期优先发展金凸块制造业务。但由于统包业务具备节约运输成本、降低沟通成本等优势，随着公司业务规模的逐步发展以及公司对客户引导能力的提升，公司围绕金凸块制造为核心，增强后段封装业务制程的能力，统包业务的收入规模及占比持续提高，非统包业务收入占比逐年下降。

报告期内，公司玻璃覆晶封装统包收入分别为 20,725.21 万元、29,502.78 万元和 45,781.02 万元，主要系智能手机、笔记本电脑的统包业务快速上涨所致；占主营业务收入比例分别为 56.01%、51.30%和 59.77%。

报告期内，公司薄膜覆晶封装统包收入分别为 6,077.74 万元、14,305.19 万元和 19,281.54 万元，主要系高清电视的统包业务快速增长所致；占主营业务收入比例分别为 16.43%、24.88%和 25.17%，占主营业务比例整体呈上升趋势。

#### （九）结合业务背景，进一步分析报告期各期产品单价变化的原因

报告期内，随着合肥 12 吋生产基地建成投产以及扬州 8 吋生产基地的产量稳健增长，公司处于持续导入客户和订单的成长期，增加客户订单是公司扩大营收规模的主要策略。因此，各项制程服务单价的变化主要系客户结构、产品类型变动所致，其中金凸块制造业务还涉及黄金价格的波动影响。

##### 1. 金凸块制造

报告期内，公司金凸块制造收入分别为 18,898.10 万元、26,951.88 万元和 33,138.84 万元，收入增长迅速。

报告期内，公司金凸块制造的收入、销量和单价的变动情况如下：

8 吋 Gold Bumping	2021 年度	2020 年度	2019 年度
销售收入	14,775.77	17,065.54	15,204.89
销售量（万片）	32.90	37.00	38.17
销售均价（元/片）	449.06	461.18	398.34
12 吋 Gold Bumping	2021 年度	2020 年度	2019 年度
销售收入	18,363.07	9,886.34	3,693.21
销售量（万片）	17.16	9.92	4.08
销售均价（元/片）	1,070.24	997.02	905.25

从销量角度分析，报告期内金凸块制造的销量呈快速增长趋势，主要系 12

吋晶圆金凸块制造的订单快速放量所致。

从价格角度分析,2019 年度至 2020 年度的金凸块制造销售均价呈上涨趋势,主要系含金原料是金凸块制造的主要原材料,金凸块制造销售价格随黄金市场价格的波动而调整。2021 年度,12 吋的金凸块制造产品结构略有变化,使得黄金用量的波动也对销售均价变动有所影响。报告期内黄金市场价格总体呈上涨的趋势,带动报告期内金凸块制造的销售均价变化。

金凸块制造的价格主要由黄金收费以及加工服务费用组成。具体定价公式如下:金凸块定价=黄金收费(理论黄金用量\*金价)+加工服务费。

#### (1) 8 吋金凸块制造定价

报告期各期,8 吋金凸块制造的定价情况如下:

单位:元/片

8 吋金凸块制造	2021 年度		2020 年度		2019 年度
	金额	变动金额	金额	变动金额	金额
金凸块制造单价	449.06	-12.12	461.18	62.83	398.34
其中:单位加工服务费	188.12	-3.84	191.96	3.02	188.95
单位黄金收费	260.94	-8.27	269.21	59.81	209.40

报告期内,8 吋金凸块制造的加工服务费均价变动较小。黄金收费是影响 8 吋金凸块制造销售均价整体变化的主要因素,8 吋金凸块制造的单位黄金收费具体情况如下:

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
单位黄金收费(元/片)	260.94	269.21	209.40
其中:平均理论黄金用量(克/片)	0.68	0.71	0.71
平均金价(元/克)	381.47	376.88	296.61
黄金收费变动金额(元/片)	-8.27	59.81	/
其中:理论黄金用量变动对黄金收费影响(元)	-11.41	2.47	/
金价变动对黄金收费影响(元)	3.14	57.34	/

注:单位黄金收费=平均理论黄金用量\*平均金价;理论黄金用量变动对黄金收费影响=(当年理论黄金用量-上年理论黄金用量)\*上年平均金价,下同;金价变动对黄金收费影响=(当年平均金价-上年平均金价)\*当年理论黄金用量,下同

2019 年与 2020 年度,8 吋金凸块制造的平均理论黄金用量相对稳定,金价变动是影响黄金收费变化的主要因素。2021 年度,8 吋金凸块制造的单位黄金收费较 2020 年度相对稳定。

(2) 12 吋金凸块制造定价

报告期各期，12 吋金凸块制造的定价情况如下：

单位：元/片

12 吋金凸块制造	2021 年度		2020 年度		2019 年度
	金额	变动金额	金额	变动金额	金额
金凸块制造单价	1,070.24	73.22	997.02	91.77	905.25
其中：单位加工服务费	419.56	8.37	411.19	-16.62	427.81
单位黄金收费	650.68	64.86	585.82	108.39	477.43

报告期内，12 吋金凸块制造的加工服务费均价变动较小，12 吋金凸块制造的单位黄金收费具体情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
单位黄金收费（元/片）	650.68	585.82	477.43
其中：平均理论黄金用量（克/片）	1.72	1.55	1.56
平均金价（元/克）	379.14	378.59	305.26
黄金收费变动金额（元/片）	64.86	108.39	/
其中：理论黄金用量变动对黄金收费影响（元）	63.93	-5.08	/
金价变动对黄金收费影响（元）	0.93	113.47	/

2019 年度与 2020 年度，12 吋平均理论黄金用量相对稳定；2021 年度，12 吋平均理论黄金用量有所上涨，主要系客户产品结构变化所致，高阶的智能手机产品占比提高且其单片所耗用的黄金较多。报告期内，12 吋金凸块制造黄金收费的整体变化主要受金价波动影响，报告期内金价的变动情况如下：



注：数据来源：Wind 资讯（黄金价格取伦敦金报价）

2. 晶圆测试

报告期内，公司晶圆测试收入分别为 6,732.71 万元、12,151.01 万元和 19,690.71 万元，收入持续上升。

报告期内，公司晶圆测试的收入、销量和单价的变动情况如下：

8 吋 CP	2021 年度	2020 年度	2019 年度
销售收入	5,700.38	5,378.75	4,888.18
销售量（万片）	26.03	26.04	26.25
销售均价（元/片）	218.99	206.52	186.25
12 吋 CP	2021 年度	2020 年度	2019 年度
销售收入	13,990.34	6,772.26	1,844.54
销售量（万片）	17.47	10.98	2.61
销售均价（元/片）	800.60	616.83	706.97

从销量角度分析，报告期内 8 吋晶圆测试销售量稳定；12 吋晶圆测试销售量随着合肥 12 吋晶圆封测基地稳定投产后快速放量增长。

从价格角度分析，报告期内 8 吋晶圆测试销售均价总体呈上升趋势，带动其收入规模小幅上升；12 吋晶圆测试销售均价较高但受客户结构等因素影响存在波动，由于其快速放量使得整体晶圆测试收入呈较快上涨趋势。

晶圆测试收费与测试方案、测试机台和测试时长有关。首先，不同的测试机台每小时测试单价不同，测试性能精确的机器设备服务价格更高；其次，单一机台的晶圆测试时间越长，则收费也越高；再次，同一规格型号的芯片，如使用 12 吋晶圆加工，其所需测试点位较 8 吋更多，测试时间亦更长；最后，一套完整的晶圆测试方案需要一台或多台测试机台共同执行完成。

公司根据客户的需求安排晶圆测试方案。一般情况下，应用于高阶智能手机、高清电视类和笔记本类芯片的测试收费方案更高；且 12 吋晶圆更多的应用在高阶的产品上，其对测试方案要求更高，收费也更高。除此外，仍需根据不同客户的需求情况具体分析。

#### (1) 8 吋晶圆测试

报告期内，8 吋晶圆测试按照所应用终端领域统计如下：

8 吋晶圆测试终端应用	2021 年度			
	数量 (万片)	金额	占比	单价 (元/片)
智能手机	0.51	68.00	1.19%	134.47



高清电视	5.01	1,536.17	26.95%	306.89
笔记本电脑	10.92	1,889.12	33.14%	172.99
其他	9.60	2,207.09	38.72%	229.93
小计	26.03	5,700.38	100.00%	218.99
8吋晶圆测试终端应用	2020年度			
	数量 (万片)	金额	占比	单价 (元/片)
智能手机	4.56	620.09	11.53%	136.00
高清电视	4.40	1,155.32	21.48%	262.33
笔记本电脑	9.98	1,923.13	35.75%	192.69
其他	7.10	1,680.22	31.24%	236.62
小计	26.04	5,378.75	100.00%	206.52
8吋晶圆测试终端应用	2019年度			
	数量 (万片)	金额	占比	单价 (元/片)
智能手机	7.75	949.59	19.43%	122.53
高清电视	3.83	1,161.48	23.76%	302.98
笔记本电脑	8.50	1,502.52	30.74%	176.87
其他	6.17	1,274.58	26.07%	206.68
小计	26.25	4,888.18	100.00%	186.25

报告期内，8吋晶圆测试的销售均价整体呈上涨趋势，单价的变化主要系测试芯片产品结构变动所致，其中价格相对较低的智能手机类芯片产品占比下降，价格相对较高的高清电视和笔记本电脑类芯片产品占比上升。报告期内，8吋晶圆所封测的智能手机芯片主要应用于中低端产品，其测试方案收费也较低，因部分客户自身策略调整，8吋晶圆的中低端智能手机芯片封测订单有所减少，智能手机领域占8吋晶圆封测收入的占比也相应降低。

## (2) 12吋晶圆测试

报告期内，12吋晶圆测试按照所应用终端领域统计如下：

12吋晶圆测试终端应用	2021年度			
	数量 (万片)	金额	占比	单价 (元/片)
智能手机	13.28	10,536.43	75.31%	793.49
高清电视	2.51	2,442.19	17.46%	971.16
其他	1.68	1,011.72	7.23%	601.66

小计	17.47	13,990.34	100.00%	800.60
12吋晶圆测试终端应用	2020年度			
	数量 (万片)	金额	占比	单价 (元/片)
智能手机	7.44	4,512.62	66.63%	606.71
高清电视	1.69	1,480.47	21.86%	875.43
其他	1.85	779.18	11.51%	421.14
小计	10.98	6,772.26	100.00%	616.83
12吋晶圆测试终端应用	2019年度			
	数量 (万片)	金额	占比	单价 (元/片)
智能手机	1.71	1,163.04	63.05%	680.09
高清电视	0.13	159.67	8.66%	1,188.01
其他	0.76	521.83	28.29%	682.53
小计	2.61	1,844.54	100.00%	706.97

2020年度，12吋晶圆测试的销售均价较上年降低，主要系12吋订单放量后的产品结构变化影响。2021年，12吋晶圆测试销售均价较2020年度增长明显，主要系公司导入集创北方等客户后，其高阶智能手机芯片封测业务快速放量，高阶智能手机的芯片测试时间与测试要求也更高，其测试方案收费相对较高。

### 3. 玻璃覆晶封装

报告期内，公司玻璃覆晶封装销售收入分别为5,540.64万元、6,967.70万元和9,295.91万元，收入规模稳定增长。

报告期内，公司玻璃覆晶封装的收入、销量和单价的变动情况如下：

项 目	2021年度	2020年度	2019年度
销售收入	9,295.91	6,967.70	5,540.64
销售量（千颗）	675,918.65	606,819.32	578,683.42
销售均价（元/千颗）	137.53	114.82	95.75

玻璃覆晶封装技术在行业应用中成熟稳定，主要用于小尺寸面板产品如手机、数码相机、平板电脑等。报告期内，受下游客户需求的稳步提升，玻璃覆晶封装的销售量保持稳定增长，客户结构的变化导致销售均价有所提高，因此玻璃覆晶封装的收入规模持续扩大。

报告期内，玻璃覆晶封装按照终端应用领域区分如下：

玻璃覆晶封装终端应	2021年度
-----------	--------

用	数量 (千颗)	金额	占比	单价 (元/千颗)
智能手机	256,932.79	4,920.84	52.94%	191.52
笔记本电脑	94,218.31	1,366.54	14.70%	145.04
工控产品	147,832.57	730.62	7.86%	49.42
其他	176,934.98	2,277.90	24.50%	128.74
小计	675,918.65	9,295.91	100.00%	137.53
玻璃覆晶封装终端应用	2020 年度			
	数量 (千颗)	金额	占比	单价 (元/千颗)
智能手机	222,537.57	3,355.55	48.16%	150.79
笔记本电脑	74,686.84	1,124.97	16.15%	150.63
工控产品	124,777.33	642.00	9.21%	51.45
其他	184,817.58	1,845.17	26.48%	99.84
小计	606,819.32	6,967.70	100.00%	114.82
玻璃覆晶封装终端应用	2019 年度			
	数量 (千颗)	金额	占比	单价 (元/千颗)
智能手机	152,791.69	2,094.21	37.80%	137.06
笔记本电脑	82,017.69	974.51	17.59%	118.82
工控产品	226,119.41	1,182.52	21.34%	52.30
其他	117,754.63	1,289.39	23.27%	109.50
小计	578,683.42	5,540.64	100.00%	95.75

报告期内，公司玻璃覆晶封装的收入规模持续增长，销售均价逐年上升。公司的玻璃覆晶封装产品主要应用于智能手机、笔记本电脑和工控产品等领域。根据客户的产品需求与芯片体积规格的不同，高阶的智能手机与笔记本电脑类芯片的单价较高。报告期内，随着公司与联咏科技、爱协生和奕力科技等客户合作规模增加以及原有客户自身产品结构调整，公司高阶智能手机产品的收入占比及单价均有所提高，整体带动了该段制程销售均价的上涨。

#### 4. 薄膜覆晶封装

报告期内，公司薄膜覆晶封装销售收入分别为 5,830.27 万元、11,434.20 万元和 14,468.45 万元，收入规模快速增长。

报告期内，公司薄膜覆晶封装的收入、销量和单价的变动情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
销售收入（万元）	14,468.45	11,434.20	5,830.27
销售量（千颗）	285,081.43	221,276.48	119,987.12
销售均价（元/千颗）	507.52	516.74	485.91

在行业中，薄膜覆晶封装技术主要应用于液晶电视和全面屏手机等电子设备，是在显示驱动芯片封装中应用最广、发展前景最好的技术之一。薄膜覆晶封装收入增长主要系：一方面，随着大屏及窄边框显示设备的消费规模增长，下游知名客户扩大了对上述显示设备的市场布局，带动薄膜覆晶封装的需求量大幅增长；另一方面，合肥封测基地对联咏科技、天钰科技、奇景光电等知名客户的成功导入以及公司稳定的品控管理带来了相关订单的放量增长。

报告期内，薄膜覆晶封装按照终端应用领域区分如下：

薄膜覆晶封装终端应用	2021 年度			
	数量 (千颗)	金额	占比	单价 (元/千颗)
高清电视	253,995.73	12,930.04	89.37%	509.07
其他	31,085.70	1,538.41	10.63%	494.89
小计	285,081.43	14,468.45	100.00%	507.52
薄膜覆晶封装终端应用	2020 年度			
	数量 (千颗)	金额	占比	单价 (元/千颗)
高清电视	207,566.65	10,728.95	93.83%	516.89
其他	13,709.83	705.25	6.17%	514.41
小计	221,276.48	11,434.20	100.00%	516.74
薄膜覆晶封装终端应用	2019 年度			
	数量 (千颗)	金额	占比	单价 (元/千颗)
高清电视	117,315.53	5,683.30	97.48%	484.45
其他	2,671.59	146.97	2.52%	550.12
小计	119,987.12	5,830.27	100.00%	485.91

公司薄膜覆晶封装产品主要应用于高清电视类芯片，报告期内收入快速增长。2019年至2020年，随着联咏科技的高清电视芯片逐步导入以及其他客户的不同产品组合变化，高清电视类芯片薄膜覆晶封装的销售均价有所上涨。2021年度，薄膜覆晶封装的单位价格较2020年度相对稳定。

(十) 结合报告期各期对主要客户收入的变动情况，分析主要客户对公司收入的影响

1. 主要客户对公司收入的影响

报告期内，公司主要客户收入以及占主营业务收入比例的变动情况如下：

客户	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
天钰	23,155.67	30.23%	18,845.58	32.77%	15,230.98	41.16%
联咏科技	19,771.02	25.81%	10,936.10	19.02%	856.39	2.31%
瑞鼎	5,104.24	6.66%	3,608.85	6.28%	3,162.86	8.55%
奇景光电	3,783.24	4.94%	6,794.32	11.82%	4,937.44	13.34%
爱协生	3,280.50	4.28%	3,123.17	5.43%	584.12	1.58%
矽创	2,476.88	3.23%	3,639.47	6.33%	5,185.92	14.02%
晶门	1,782.85	2.33%	3,413.62	5.94%	1,966.19	5.31%
奕力科技	4,386.96	5.73%	14.66	0.03%		
集创北方	3,866.62	5.05%				
合计	67,607.98	88.26%	50,375.77	87.60%	31,923.91	86.28%

公司下游客户所处的显示驱动芯片设计公司行业集中度较高，公司服务的客户包括联咏科技、天钰、瑞鼎和奇景光电等全球知名显示驱动芯片设计企业。因此，主要客户对公司订单变动会对公司收入变化产生较大影响。

(1) 2019 年度

2019 年度，公司与主要客户天钰、奇景光电和矽创的交易规模较大。由于 8 吋晶圆产能的供应紧缺，并伴随着行业 12 吋晶圆厂的持续扩产，主要客户于 2018 年起积极使用 12 吋晶圆用于芯片生产，合肥生产基地所释放的 12 吋晶圆产能迎合了天钰、奇景光电的需求，合肥生产基地收入增长较快。

(2) 2020 年度

2020 年度，公司主营业务收入较 2019 年增长 20,503.06 万元，主要系公司报告期内新导入的客户联咏科技的放量增长所致。联咏科技是显示驱动芯片设计行业的龙头公司，在高阶智能手机类芯片领域保持较高的市场占有率。联咏科技拥有领先的高阶智能手机类芯片产品技术并聚焦于高单价、高毛利的技术产品开发。联咏科技于 2017 年开始和公司合作，自 2018 年下半年新产品成功导入后，2020 年度联咏科技与公司交易规模达 10,936.10 万元。此外，天钰以及新导入

的客户爱协生也对收入增长有所贡献。在封装测试产能紧缺以及客户需求变化的背景下，公司与矽创的交易规模有所下降。

### (3) 2021 年度

2021 年度，公司主营业务收入较上年同期增长明显。在联咏科技积极使用先进制程并扩大 12 吋产品生产比例的背景下，基于对公司 12 吋晶圆加工服务质量和交期的认可，双方合作规模持续扩大，占主营业务收入的比重持续提高，从 2020 年度的 19.02% 上涨到 25.81%。同时，报告期内新增主要客户奕力科技、集创北方也对公司 2021 年的收入有所贡献。

## (十一) 报告期各期公司产品在终端应用的具体情况，并结合终端领域的需求变化分析对公司业务的影响

### 1. 主营业务收入按终端应用领域划分

由于公司提供的服务属于封装测试环节，客户不会明确告知所封测芯片的最终用途。结合产品指标等特性分析，公司所封测芯片主要应用于智能手机、高清电视、笔记本电脑等领域，具体情况如下：

应用领域		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比
消费电子	智能手机	30,578.95	39.92%	18,126.86	31.52%	11,232.16	30.36%
	高清电视	22,372.02	29.21%	16,913.01	29.41%	9,121.50	24.65%
	笔记本电脑	10,361.18	13.53%	9,348.63	16.26%	6,853.59	18.52%
	智能穿戴	4,251.02	5.55%	3,893.71	6.77%	2,020.85	5.46%
	平板电脑	3,905.45	5.10%	3,806.28	6.62%	2,510.83	6.79%
	其他	708.92	0.93%	594.25	1.03%	589.18	1.59%
小计		72,177.53	94.23%	52,682.73	91.61%	32,328.12	87.37%
家电产品		1,326.99	1.73%	1,557.25	2.71%	181.26	0.49%
工控产品		3,089.38	4.03%	3,264.81	5.68%	4,492.35	12.14%
总计		76,593.90	100.00%	57,504.79	100.00%	37,001.73	100.00%

报告期内，公司所封测的芯片主要应用于消费电子领域，收入占比分别为 87.37%、91.61% 和 94.23%。其中，智能手机、高清电视和笔记本电脑类产品的芯片封测服务贡献了主要收入，主要增长原因如下：

### (1) 智能手机类芯片

报告期内,公司智能手机类芯片封测收入分别为 11,232.16 万元、18,126.86 万元和 30,578.95 万元,营收规模快速增长,主营业务收入占比分别为 30.36%、31.52%和 39.92%,整体呈上升趋势。报告期内,全球智能手机市场处于存量更换时代,智能手机的市场规模较为稳定,随着 5G 手机的快速渗透以及终端客户对更高画质的要求,对智能手机显示芯片的需求亦持续增加。

#### (2) 高清电视类芯片

报告期内,公司高清电视类芯片封测收入分别为 9,121.50 万元、16,913.01 万元和 22,372.02 万元,营收规模快速增长,主营业务收入占比分别为 24.65%、29.41%和 29.21%,整体呈上升趋势。报告期内,高清电视行业增长平稳,随着电视面板分辨率的提升,每台电视所需显示驱动芯片颗数几乎成倍增加。得益于更高分辨率电视渗透率比重的提升,显示驱动芯片的需求持续增加。

#### (3) 笔记本电脑类芯片

报告期内,公司笔记本电脑类芯片封测收入分别为 6,853.59 万元、9,348.63 万元和 10,361.18 万元,营收规模快速增长,主营业务收入占比分别为 18.52%、16.26%和 13.53%,占比略有下降。收入规模增长的原因主要系新冠疫情带来的远程办公、居家娱乐和线上教育等需求刺激了笔记本电脑和平板电脑等产品的消费。

### (十二) 请申报会计师对上述 6.1-6.3 事项进行核查并发表明确意见

#### 1. 核查程序

针对上述事项,我们履行了以下核查程序:

(1) 了解与收入确认相关的关键内部控制,评价内部控制的设计,确定其是否得到执行,并测试相关内部控制的运行有效性;

(2) 取得公司销售明细表,统计报告期内各项服务的单价与销量,分析销售价格、销量变动的合理性;

(3) 访谈公司相关业务负责人,了解收入变化的原因并与同行业可比上市公司比较分析;

(4) 查阅公司与主要客户签订的合同,取得公司的关务出口申报台账,核对相关出口信息、贸易条款;

(5) 访谈主要客户,了解其在汇成股份投产的主要产品以及终端应用场景,并就相关验收条款的约定内容进行确认,了解是否与行业惯例一致;

(6) 对公司进行循环测试、细节测试和截止测试，以抽样方式检查与收入确认相关的支持性文件，包括销售合同或订单、销售发票、报关单、提单、签收单、发运记录和回款情况等，以核查相关客户收入入账的真实性与准确性；

(7) 实地察看公司生产车间及各工艺环节；

(8) 查阅同行业公司与客户官方网站、年度报告等公开资料，了解同行业公司的业务模式与客户的采购模式；

(9) 查阅显示驱动芯片封测行业资料，了解行业特征与历史沿革；

(10) 查阅公司废料回收管理规范，了解公司废料回收内部控制措施；

(11) 访谈公司财务总监、废料销售相关人员，了解废料回收的业务模式、结算方式，废料回收具体收入确认时点、确认方法及成本归集方式、相关依据情况；

(12) 检查公司相关的会计凭证、废料回收合同、废料结算单等原始资料，确认公司会计核算的准确性。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为：

(1) 根据公司与客户签订的协议约定，公司需根据客户的指令将货物运送至指定方，非客户签收确认的情况有书面约定并且具备有效性。

(2) 公司的产品在交付客户之前进行质量检验，交付客户之后由客户对外观、包装和规格等内容进行检查，未选择验收后确认收入具备审慎性，符合产品特性与行业惯例。

(3) 公司不存在售后代管业务模式。

(4) 公司的服务模式包括单独接受某项工艺制程的订单，与行业惯例不存在差异。

(5) 公司废料收入对应成本归集方式合理，归集准确，相关会计处理符合《企业会计准则》要求。

(6) 公司报告期各期产品单价变化、主要客户收入的变动情况及产品在终端应用的具体情况均具有真实、合理的业务背景。

**(十三) 请申报会计师列示:走访客户的具体对象、访谈所在地点或方式、获取的主要信息、参与访谈的人员、接受访谈的人员身份及认定依据**



我们对报告期内的主要客户及其他重要客户共计 17 家进行了访谈，由于疫情原因部分境外客户无法实地走访，我们对其进行视频访谈。其中，实地走访 8 家，视频访谈 9 家，客户访谈统计情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
主营业务收入	76,593.90	57,504.79	37,001.73
访谈客户销售额	73,667.03	55,543.30	35,704.08
访谈比例	96.18%	96.59%	96.49%

### 1. 实地走访

针对实地走访，我们共同前往客户的经营场所、分支机构，通过查阅被访谈人员的工作证件或身份证件、与被访谈人员交换名片、在客户经营场所带有经营标识（logo）处合影等方式，验证被访谈人员的身份。

### 2. 视频访谈

针对视频访谈，我们实施了以下控制程序对被访谈人员的身份进行确认：

(1) 我们与被访谈人员进行视频访谈，并对视频访谈进行了录像保存；

(2) 视频访谈过程中，中介机构会确认被访谈人员的姓名、工作职位，查阅被访谈人员的工作证件、名片或身份证件，比对其工作证件照片或身份证照片是否与被访谈人员一致，对被访谈人员身份信息进行核实；

(3) 要求被访谈人员在视频访谈过程中前往客户经营场所标识（logo）处进行视频合影，或要求被访谈人员提供于客户经营场所标识（logo）处拍照的照片；

(4) 视频访谈过程中，我们向被访谈人员询问公司基本情况、组织结构等背景问题，核实被访谈人员身份；

(5) 视频访谈结束后，中介机构将访谈函以电子邮件的方式发送至被访谈人员的对公邮箱，核查被访谈对象的邮箱域名是否与客户名称保持一致。

### 3. 访谈情况具体列示

走访客户的具体对象、访谈所在地点或方式、参与访谈的人员、接受访谈的人员身份及认定依据如下：

序号	客户名称	访谈所在地点或方式	参与访谈的人员			接受访谈的人员及身份	身份认定依据
			保荐机构	申报会计师	公司律师		
1	天钰	视频访谈	√	√	√	生产企划部部长 钟景林	工作证、名片、 Logo 合影

2	捷达微	实地走访（安徽省合肥市新站区综合保税区内合肥捷达微电子有限公司1层会议室）	√	√	√	供应链管理处处长 赖庆兴	名片、照片
3	奇景光电	第一次视频访谈	√	√	√	资材一部副处长 林志鸿	工作证、名片、 Logo 合影
		第二次视频访谈	√	√	×	资材一部采购一课 经理 蔡宏志	工作证、名片、 Logo 合影
4	联咏科技	第一次视频访谈	√	√	√	资材处处长 林志松	工作证、名片、 Logo 合影
		第二次视频访谈	√	√	×	资材处副理 刘裕春	工作证、名片、 Logo 合影
5	矽创	视频访谈	√	√	√	营运中心副总经理 刘孟煌	工作证、名片、 Logo 合影
6	瑞鼎	视频访谈	√	√	√	资材管理中心资深 处长 黄证柳	工作证、名片、 Logo 合影
7	晶门	第一次视频访谈	√	√	√	经理 梁少昌	工作证、Logo 合影
		第二次视频访谈	√	√	√	财务总监 张志华	工作证、名片、 Logo 合影
8	厦门凌阳华芯科技有限公司、富欣亚洲商贸有限公司	实地走访（福建省厦门市湖里区岐山北路518号艾德航空工业园二期D栋5楼）	√	√	√	常务副总经理 桂星波	名片、照片
9	上海新相微电子股份有限公司	实地走访（安徽省合肥市高新区创新大道2800号合肥创新产业园F1号楼1206室）	√	√	√	营运经理 吴燕	名片、照片
10	格科微	实地走访（上海市浦东新区盛夏路560号2号楼11楼）	√	√	√	计划物流科经理 杨帆	名片、照片
11	芯颖科技有限公司	实地走访（上海市长宁区金钟路767弄3号楼1楼）	√	√	√	副总经理 陈秀宗	名片、照片
12	无锡中微爱芯电子有限公司	实地走访（江苏省无锡市滨湖区建筑西路777号国家集成电路设计园B4栋）	√	√	√	运营中心副经理 陈洋	名片、照片
13	力领科技股份有限公司	视频访谈	√	√	√	总经理 江政隆	工作证、名片、 Logo 合影

14	爱协生	实地走访（广东省深圳市宝安 67 区留芳路 6 号庭威产业园 3 栋 7 楼 C 区）	√	√	√	生产运营经理 王华	名片、照片
		视频访谈	√	√	×		
15	集创北方	实地走访（北京市大兴区荣昌东街甲 5 号隆盛大厦 C 座 10 楼）	√	√	√	运营部副总裁 章军富	名片、照片
16	晶宏半导体股份有限公司	视频访谈	√	√	√	营运管理处协理 赖永腾	工作证、名片、 Logo 合影
17	奕力科技股份有限公司	第一次视频访谈	√	√	√	营运管理中心经理 郑惠方	工作证、名片、 Logo 合影
		第二次视频访谈	√	√	×		

通过对上述对主要客户的实地走访或视频访谈，我们主要获取了客户的基本信息、经营状况、与公司的合作历史及背景、风险转移时点约定情况、验收条款实际执行情况、货款结算方式、是否与公司存在关联关系、非交易性资金往来或其他利益安排、产品在客户中的应用情况、金凸块制造的先进性、对公司行业地位及封测产品与技术的评价等信息，核实公司与客户交易的真实性等信息。

#### 四、关于成本与毛利率分析（审核问询函问题7）

根据招股说明书：（1）报告期各期公司料工费构成占比变化较大，招股说明书中分产品制程做了简单定性分析；（2）公司物料通过BOM表归集至各产品，月末根据实际耗用与标准耗用差异再分摊；（3）报告期内，公司综合毛利率由2018年的3.67%上升至2021年上半年的28.47%，公司结合单位售价和单位成本变化情况对各制程毛利率做了分析，但未量化分析单位成本变化的原因；（4）公司认为与同行业公司毛利率差异较大，公司认为业务存在差异不具备可比性；（5）行业内公司存在使用铜等低成本材料替代金制作凸块。

请发行人说明：（1）报告期各期，不同制程单位料工费变化情况，结合业务背景，量化分析单位料工费变化的原因，并进一步结合各期产量变化等因素，量化分析不同制程产品料工费变化的原因；（2）报告期各期标准耗用与实际耗用差异率情况，结合分析公司标准成本执行的有效性，并进一步分析公司成本归集核算制度执行有效性；（3）结合不同制程产品单位料工费各期不同变化情况、变化原因，量化分析单位成本变化原因，公司目前毛利率水平是否可维

持及主要依据，并完善招股说明书中毛利率分析内容；（4）公司同行业公司选是否恰当，视情况调整可比公司范围；（5）公司目前金凸块工艺的竞争优势，结合不同材料凸块使用范围分析铜凸块等技术对成本等方面的影响，分析公司在竞争中是否将处于劣势。

请发行人披露：结合上述说明事项完善招股说明书成本构成与毛利率分析内容。

请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见。

（一）报告期各期，不同制程单位料工费变化情况，结合业务背景，量化分析单位料工费变化的原因，并进一步结合各期产量变化等因素，量化分析不同制程产品料工费变化的原因

公司所封装测试的产品呈现“多品种”、“定制化”特征，各年度的产销率整体保持稳定。公司主要以统包业务为主，围绕金凸块制造为核心，提供后段测试与封装服务。其中，合肥封测基地主营 12 吋晶圆封测服务并且具备 8 吋晶圆封装能力，扬州封测基地聚焦 8 吋晶圆封测服务。

#### 1. 金凸块制造单位成本

单位：元/片

Gold Bumping 单位成本	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
直接材料	424.76	79.53%	363.13	75.10%	268.44	66.30%
直接人工	31.94	5.98%	32.61	6.75%	50.97	12.59%
制造费用	77.42	14.49%	87.76	18.15%	85.46	21.11%
合计	534.12	100.00%	483.50	100.00%	404.87	100.00%

注：出于报告期内主营业务成本可比性考虑，如无特别说明，在本题回复中各工艺制程的主营业务成本变动分析及毛利率分析，剔除与合同履行直接相关的运费与保险费

由上表，直接材料是金凸块制造成本中最主要的组成部分。报告期内，金凸块制造的单位成本随着单位直接材料的波动而变动。由于 12 吋晶圆较 8 吋晶圆的面积更大，一般情况下其金凸块制造所使用的含金原料也较 8 吋晶圆更多，因此需要区分所封测晶圆的尺寸进行分析。

此外，报告期内，公司 8 吋金凸块制造业务主要集中在扬州封测基地。合肥封测基地投产初期经营部分 8 吋封测业务，随着 12 吋金凸块制造业务的客户持续验证导入后，其 8 吋业务占比下降。具体情况如下：

Gold Bumping 产量	2021 年度	2020 年度	2019 年度
8 吋合计 (万片)	32.65	36.38	35.23
其中: 江苏汇成	30.37	34.36	31.07
汇成股份	2.28	2.02	4.16
12 吋合计 (万片)	18.41	9.90	4.62

#### (1) 直接材料

报告期内, 各尺寸金凸块制造的单位直接材料情况如下:

8 吋 Gold Bumping	2021 年度	2020 年度	2019 年度
直接材料	10,231.16	11,573.65	9,682.45
销量 (万片)	32.90	37.00	38.17
单位材料成本 (元/片)	310.94	312.76	253.66
12 吋 Gold Bumping	2021 年度	2020 年度	2019 年度
直接材料	11,032.74	5,464.68	1,659.15
销量 (万片)	17.16	9.92	4.08
单位材料成本 (元/片)	643.01	551.10	406.68

含金材料系金凸块制造的主要材料, 其成本主要由黄金用量与含金原料的价格组成, 报告期内黄金价格整体呈上涨趋势。

2019 年度至 2020 年度, 8 吋金凸块制造的单位直接材料呈上涨趋势, 主要系黄金价格上涨所致, 2021 年, 8 吋金凸块制造单位材料成本较 2020 年度相对稳定。

2020 年度, 12 吋金凸块制造的单位直接材料较 2019 年度上涨, 主要系黄金价格上涨所致; 2021 年度, 12 吋金凸块制造的单位直接材料较 2020 年度上涨, 主要系高阶智能手机类产品占比增加导致单位含金原料用量增长所致。

报告期内, 各尺寸的含金原料占材料成本的比例如下:

8 吋 Gold Bumping	2021 年度	2020 年度	2019 年度
含金原料成本	9,235.93	10,472.11	8,503.57
直接材料成本	10,231.16	11,573.65	9,682.45
含金原料占比	90.27%	90.48%	87.82%
12 吋 Gold Bumping	2021 年度	2020 年度	2019 年度
含金原料成本	9,977.87	4,679.84	1,277.39
直接材料成本	11,032.74	5,464.68	1,659.15
含金原料占比	90.44%	85.64%	76.99%

## (2) 直接人工

报告期内，金凸块制造的单位直接人工分别为 50.97 元、32.61 元和 31.94 元，逐年下降。2020 年较 2019 年下降主要系随着公司生产及管理经验的增加，该制程人员数量优化以及产量快速增长所产生规模效应所致；2021 年公司为快速响应客户需求并根据业务规模加大了招聘力度，但 12 吋产量快速增长产生的规模效应使得当期单位直接人工较 2020 年度相对稳定。报告期各期末，该制程的期末生产人员数量分别为 167 人、138 人和 180 人。

## (3) 制造费用

金凸块制造的制造费用主要系固定设备折旧以及电费。由于不同尺寸的晶圆所使用的设备不完全一致，因此需要分尺寸分析制造费用，具体情况如下：

8 吋 Gold Bumping	2021 年度	2020 年度	2019 年度
制造费用	1,703.59	1,868.27	2,411.06
销量（万片）	32.90	37.00	38.17
单位制造费用（元/片）	51.78	50.49	63.18
12 吋 Gold Bumping	2021 年度	2020 年度	2019 年度
制造费用	2,172.08	2,249.23	1,199.55
销量（万片）	17.16	9.92	4.08
单位制造费用（元/片）	126.59	226.83	294.02

2020 年，8 吋金凸块制造单位制造费用较 2019 下降，主要原因系：一方面，随着合肥封测基地 12 吋产量增长，8 吋金凸块制造的占比降低，导致合肥封测基地的 8 吋金凸块制造所分配的制造费用减少；另一方面，2020 年度扬州封测基地产量增长的规模效应以及设备配件及工治具等物料消耗的减少也导致了单位制造费用的下降。2021 年度，8 吋金凸块制造费用较 2020 年度相对稳定。

报告期内，12 吋金凸块制造单位制造费用呈下降趋势，主要系产量增长所产生的规模效应。报告期内，12 吋金凸块制造的产量分别为 4.62 万片、9.90 万片和 18.41 万片，增长明显。

## 2. 晶圆测试单位成本

单位：元/片

CP 单位成本	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
直接材料	3.19	1.35%	3.38	1.50%	2.00	0.94%

直接人工	33.12	14.01%	35.27	15.70%	60.48	28.33%
制造费用	200.04	84.64%	186.05	82.80%	150.99	70.73%
合计	236.35	100.00%	224.70	100.00%	213.47	100.00%

晶圆测试的单位成本主要由单位制造费用与单位直接人工组成，直接材料的金额及占比较低，主要系墨水以及分摊的其他材料成本组成。

如前所述，报告期初，公司部分 8 吋晶圆加工于合肥封测基地开展，随着 12 吋金凸块制造业务的客户持续验证导入后，其 8 吋业务占比下降。具体情况如下：

CP 产量	2021 年度	2020 年度	2019 年度
8 吋合计（万片）	26.18	25.29	23.42
其中：江苏汇成	23.64	22.66	19.95
汇成股份	2.54	2.62	3.47
12 吋合计（万片）	18.52	11.05	2.99

#### (1) 直接人工

报告期内，晶圆测试的单位直接人工分别为 60.48 元、35.27 元和 33.12 元，逐年下降，2020 年较 2019 年下降主要系随着公司生产及管理经验的增加，该制程人员数量优化以及产量快速增长所产生规模效应所致；2021 年公司为快速响应客户需求并根据业务规模加大了招聘力度，但规模效应使得当期单位直接人工较 2020 年度略有下降。报告期各期末，该制程的期末生产人员数量分别为 174 人、133 人和 172 人。

#### (2) 制造费用

报告期内，各尺寸的单位制造费用情况如下：

8 吋 CP	2021 年度	2020 年度	2019 年度
制造费用	2,271.38	2,153.26	2,765.30
销量（万片）	26.03	26.04	26.25
单位制造费用（元/片）	87.26	82.67	105.36
12 吋 CP	2021 年度	2020 年度	2019 年度
制造费用	6,431.45	4,734.94	1,591.39
销量（万片）	17.47	10.98	2.61
单位制造费用（元/片）	368.04	431.27	609.94

2019 年 8 吋晶圆测试单位折旧较高。2020 年度，随着合肥封测基地产量增

长以及扬州封测基地的部分设备折旧到期，8 吋晶圆测试单位制造费用整体下降。2021 年度，江苏汇成新增测试机台产生的折旧，以及设备增加导致的电费和维修保养等费用的增长使得当期 8 吋晶圆测试单位制造费用有所上涨。

报告期内，12 吋晶圆测试的单位制造费用呈下降趋势，主要系合肥封测基地 12 吋产量增长产生规模效应所致。

### 3. 玻璃覆晶封装单位成本

单位：元/千颗

COG 单位成本	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
直接材料	30.46	32.04%	27.95	30.25%	23.22	22.37%
直接人工	25.76	27.09%	25.73	27.85%	40.82	39.31%
制造费用	38.86	40.87%	38.69	41.90%	39.80	38.32%
合计	95.08	100.00%	92.37	100.00%	103.84	100.00%

报告期内，玻璃覆晶封装产量分别为 546,647.24 千颗、605,679.10 千颗和 677,809.08 千颗。报告期内，直接材料、直接人工和制造费用均是玻璃覆晶封装单位成本的重要组成部分。

#### (1) 直接材料

报告期内，玻璃覆晶封装的单位直接材料成本与销量的变动情况如下：

COG	2021 年度	2020 年度	2019 年度
直接材料	2,058.83	1,695.80	1,343.91
销量（千颗）	675,918.65	606,819.32	578,683.42
单位材料成本（元/千颗）	30.46	27.95	23.22

玻璃覆晶封装的直接材料主要由胶带和其他辅材构成。自 2020 年起，玻璃覆晶封装的单位材料成本有所上涨，主要系产品结构调整所致，由于公司部分 12 吋晶圆所切割的玻璃覆晶封装产品体积较 8 吋更大，其单位材料成本更高，随着 12 吋产量的增长，带动了单位材料成本的上涨。

#### (2) 直接人工

报告期内，玻璃覆晶封装的单位直接人工分别为 40.82 元、25.73 元和 25.76 元。2020 年度，随着公司管理经验和生产经验的优化，公司调整人员数量与实际产能相匹配，减少了该制程的冗余人员，因此单位直接人工有所下降；2021 年公司为快速响应客户需求并根据业务规模加大了招聘力度，但规模效应使得当



期单位直接人工较 2020 年度相对稳定。报告期各期末，该制程的期末生产人员数量分别为 220 人、177 人和 220 人。

### (3) 制造费用

报告期内，玻璃覆晶封装的制造费用与销量的关系如下：

COG	2021 年度	2020 年度	2019 年度
制造费用	2,626.65	2,348.45	2,302.87
销量（千颗）	675,918.65	606,819.32	578,683.42
单位制造费用（元/千颗）	38.86	38.69	39.80

报告期内，玻璃覆晶封装的产销率整体保持稳定，该制程的产量整体稳定增长，单位制造费用相对稳定。

### 4. 薄膜覆晶封装单位成本

单位：元/千颗

COF 单位成本	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
直接材料	55.80	18.17%	61.00	17.39%	63.36	13.17%
直接人工	85.56	27.86%	104.37	29.75%	204.75	42.56%
制造费用	165.74	53.97%	185.42	52.86%	213.02	44.27%
合计	307.10	100.00%	350.79	100.00%	481.13	100.00%

报告期内，薄膜覆晶封装产量分别为 128,974.57 千颗、215,476.62 千颗和 294,386.85 千颗。报告期内，薄膜覆晶封装单位成本呈下降趋势，主要系单位直接人工和单位制造费用的变动影响所致。

#### (1) 直接材料

报告期内，薄膜覆晶封装的单位材料成本与销量的变动情况如下：

COF	2021 年度	2020 年度	2019 年度
直接材料	1,590.76	1,349.84	760.23
销量（千颗）	285,081.43	221,276.48	119,987.12
单位材料成本（元/千颗）	55.80	61.00	63.36

报告期内，薄膜覆晶封装的单位直接材料整体稳中有降，主要系随着产量的增长，相关材料的单位分配减少所致。

#### (2) 直接人工

报告期内，薄膜覆晶封装的单位直接人工分别为 204.75 元、104.37 元和

85.56 元。薄膜覆晶封装的单位直接人工的变化主要与公司的人员政策调整相关。2020 年度，随着公司管理经验和生产经验的优化，公司调整人员数量与实际产能相匹配，因此单位直接人工有所下降；2021 年公司为快速响应客户需求并根据业务规模加大了招聘力度，但规模效应使得当期单位直接人工较 2020 年度有所下降。报告期各期末，该制程的期末生产人员数量分别为 267 人、216 人和 232 人。

### (3) 制造费用

报告期内，薄膜覆晶封装的制造费用与销量的关系如下：

COF	2021 年度	2020 年度	2019 年度
制造费用	4,724.93	4,102.83	2,555.97
COF 销量（千颗）	285,081.43	221,276.48	119,987.12
COF 单位制造费用（元/千颗）	165.74	185.42	213.02

2019 年薄膜覆晶封装的单位制造费用较高，主要系公司持续购置机器设备的折旧分摊且产量较小所致。自 2020 年起，随着该制程产量的快速增长并形成了规模效应，单位制造费用有所下降。

## (二) 报告期各期标准耗用与实际耗用差异率情况，结合分析公司标准成本执行的有效性，并进一步分析公司成本归集核算制度执行有效性

公司所封测的显示驱动芯片属于定制化的产品，客户不同芯片用料存在差异，公司对每款芯片的主要材料制定了领料配比表（BOM 表）以确定其标准耗用量。公司每月根据材料的实际领（耗）用量归集主要材料成本，并按照标准 BOM 耗用量分配各产品的主要材料耗用。月末，对存货进行盘点核实实际耗用情况，并就标准耗用量和实际耗用量的差异合理性进行分析，按照各产品标准 BOM 耗用量进行再分摊，因此公司根据实际耗用进行成本核算，标准 BOM 耗用量系成本分摊标准。

### 1. 报告期各期标准耗用与实际耗用差异率情况

公司生产中使用的原材料主要为含金原料（金盐、金靶、电镀液），根据公司报告期成本计算表、BOM 表，对公司含金原料标准及实际耗用情况进行比对分析。报告期内含金原料标准耗用量与实际耗用量差异较小，具体情况如下：

单位：千克

项目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
----	---------	---------	---------

含金原料标准耗用量	509.85	405.90	321.02
含金原料实际耗用量	509.38	405.42	321.30
差异率	0.09%	0.12%	-0.09%

注：差异率=（标准耗用量-实际耗用量）/实际耗用量

2. 结合分析公司标准成本执行的有效性, 并进一步分析公司成本归集核算制度执行有效性;

公司根据实际耗用进行材料成本核算, 并通过 BOM 进行分摊, 针对主要材料的标准 BOM, 公司制定了相关控制以保证 BOM 的准确及执行, 具体如下:

公司根据产品生产工艺、历史耗用情况, 综合分析制定各产品标准 BOM。生产制造部工程师按照客户不同规格的显示驱动芯片需求制定标准 BOM, 并提交 BOM 新建流程申请单, 由生产制造部、财务部等相关人员审核通过后, 形成系统标准 BOM。公司有专门人员对标准 BOM 的执行情况及差异进行分析复核, 定期监督标准与实际耗用之间是否存在重大变动。如标准耗用量和实际耗用量存在重大差异, 相关人员会及时查找原因, 如需修正 BOM 标准, 将由生产制造部提请标准 BOM 的修改流程申请, 经过系列流程审批后修正。

报告期内, 公司主要原料(含金原料)的标准耗用与实际耗用差异率分别为: -0.09%、0.12%和 0.09%, 差异率较小, 公司标准 BOM 执行有效。

## (2) 公司成本归集核算主要流程及控制

公司成本归集核算主要流程及控制如下:

流程	相关控制
生产领(耗)用及 出库	生产领用材料, 需由具体生产领用部门填制领料单, 并经各生产部负责人、仓库管理部门审核通过后, 领料出库。生产耗用材料, 由系统根据标准 BOM 耗用量领扣料。月末, 根据各项材料实际领(耗)用, 归集材料成本。生产制造部、财务部等部门定期根据产品生产情况, 材料领(耗)用情况, 复核分析材料领扣料是否存在异常, 标准 BOM 是否准确等。
成本归集及核算	公司产品成本包括直接材料、直接人工、制造费用。 (1) 直接材料: 包括主要材料和辅助材料, 主要材料为电镀液、金盐、金靶等, 辅助材料主要为 Tray 盘等。直接材料根据生产部门当月实际领(耗)用归集, 通过各产品 BOM 分摊计入各产品成本。已完工产品的主要材料成本计入产成品成本, 未完工产品的主要材料成本计入在产品成本。辅助材料根据产品实际领用对象归集, 并按照当月完工产品的数量在完工产品之间分摊。 (2) 直接人工: 主要核算生产人员的工资、奖金、社保、公积金及福利等薪酬费用。直接人工按照生产相关人员当月实际发生的薪酬费用归

	<p>集,并按照各产品机器耗用工时占当期机器耗用工时总额的比例进行分配。已完工产品的直接人工成本计入产成品成本,未完工产品的直接人工成本计入在产品成本。</p> <p>(3) 制造费用: 主要核算与生产活动相关的固定资产折旧费用、低值易耗品摊销和水电气等费用。公司将实际发生的制造费用按各产品机器耗用工时占当期机器耗用工时总额的比例进行分配。已完工产品的制造费用计入产成品成本,未完工产品的制造费用计入在产品成本。</p>
产品完工及入库	<p>企业生产流程中,已包含对产品的良品率等检测工序。因此,已完工产品,由生产制造部人员将成品存放于指定区域,并通知仓库管理员验收,经生产、仓管部审核确认后,实现入库,按照规格统一放置。</p>
销售实现及出库	<p>根据客户出货通知,生产制造企划人员开具出货通知单,部门经理核对出货通知单和客户出货指示信息是否一致,核对出货时间,地址,数量,出货型号及批号。仓库根据出库通知单内容,核对无误后,出库。</p>
存货盘点	<p>公司通过日常抽盘、月度盘点、年度盘点等定期、不定期盘点手段执行盘点。盘点前,公司财务部制作《盘点计划表》,计划中对具体盘点时间、盘点范围、仓库停止收发料时间、存货收发及账务结账时间、人员安排及分工、相关部门配合做详细计划,并由财务部门牵头对盘点计划的执行过程和落实情况进行监督。各参与盘点人员必须签字确认,盘点表需汇总整理留存。对盘点产生的差异需查找原因,确属管理不当丢失、毁损的,应追究相关人员责任,并予以经济处罚;属库管员记账错误的由公司财务部核实批准后予以调账。</p>

综上,公司针对原材料生产环节领(耗)料、直接人工的归集、制造费用的归集、完工库存商品管理、存货盘点等各事项均制定了相应的控制活动及规范,并按照企业会计准则进行成本核算,通过各项控制对成本费用的归集和分摊执行严格的管理与监督。公司通过上述成本核算方式核算成本的归集和分配,保证了成本核算的准确性,公司成本归集核算制度执行有效。

### (三) 结合不同制程产品单位料工费各期不同变化情况、变化原因,量化分析单位成本变化原因,公司目前毛利率水平是否可维持及主要依据,并完善招股说明书中毛利率分析内容

#### 1. 结合不同制程产品单位料工费各期不同变化情况、变化原因,量化分析单位成本变化原因

报告期内,不同制程产品单位料工费各期不同变化情况、变化原因以及量化分析参见本题之“一、报告期各期,不同制程单位料工费变化情况,结合业务背景,量化分析单位料工费变化的原因,并进一步结合各期产量变化等因素,量化分析不同制程产品料工费变化的原因”。

公司的四个工艺制程实质上是四项独立的业务,统包业务是公司对于四项业务的有机整合。由于金凸块制造与晶圆测试的出货形态以片计量,而玻璃覆晶封装

与薄膜覆晶封装的出货形态又以颗计量，公司根据四个制程进行独立核算，因此分四个制程对单位成本敏感性分析具体情况如下：

(1) 金凸块制造单位成本敏感性分析

1) 8 吋金凸块制造单位成本敏感性分析

报告期内，8 吋金凸块制造单位成本变动对 8 吋金凸块制造毛利率的影响情况如下：

8 吋 Gold Bumping	2021 年度			2020 年度			2019 年度
	金额	变动金额	对毛利率影响因素	金额	变动金额	对毛利率影响因素	金额
单位价格（元）	449.06	-12.12	-2.24%	461.18	62.84	12.09%	398.34
单位成本（元）	386.23	2.88	-0.64%	383.35	29.92	-6.49%	353.43
其中：直接材料	310.94	-1.82	0.41%	312.76	59.10	-12.81%	253.66
直接人工	23.51	3.41	-0.76%	20.10	-16.49	3.58%	36.59
制造费用	51.78	1.29	-0.29%	50.49	-12.69	2.75%	63.18

注 1：上表采用因素分析法，下同

注 2：基于可比性原则，上述单位成本不含运保费，下同

2) 12 吋金凸块制造单位成本敏感性分析

报告期内，12 吋金凸块制造单位成本变动对 12 吋金凸块制造毛利率的影响情况如下：

12 吋 Gold Bumping	2021 年度			2020 年度			2019 年度
	金额	变动金额	对毛利率影响因素	金额	变动金额	对毛利率影响因素	金额
单位价格（元）	1,070.24	73.22	5.88%	997.02	91.77	9.01%	905.25
单位成本（元）	817.71	-39.55	3.70%	857.26	-28.91	2.90%	886.17
其中：直接材料	643.01	91.91	-8.59%	551.10	144.42	-14.49%	406.68
直接人工	48.11	-31.22	2.92%	79.33	-106.14	10.65%	185.47
制造费用	126.59	-100.24	9.37%	226.83	-67.19	6.74%	294.02

由上两表，不考虑黄金价格变化所引起的直接材料成本变化外，产量增长所产生的规模效应以及自 2020 年起的人员结构优化所产生的直接人工下降均对各尺寸的金凸块制造 2020 年度的毛利率提高有积极作用。

2021 年度，随着产量的继续上涨，规模效应对 12 吋金凸块制造的影响继续

显现；8 吋金凸块制造产能利用水平较高，直接人工以及制造费用的变动对毛利率的影响较低。

(2) 晶圆测试单位成本敏感性分析

1) 8 吋晶圆测试单位成本敏感性分析

报告期内，8 吋晶圆测试单位成本变动对 8 吋晶圆测试毛利率的影响情况如下：

8 吋 CP	2021 年度			2020 年度			2019 年度
	金额	变动金额	对毛利率影响因素	金额	变动金额	对毛利率影响因素	金额
单位价格（元）	218.99	12.47	3.07%	206.52	20.27	8.22%	186.25
单位成本（元）	113.51	2.26	-1.03%	111.25	-44.74	21.66%	155.99
其中：直接材料	2.11	-0.68	0.31%	2.79	1.11	-0.54%	1.68
直接人工	24.14	-1.65	0.75%	25.79	-23.16	11.21%	48.95
制造费用	87.26	4.59	-2.10%	82.67	-22.69	10.99%	105.36

2) 12 吋晶圆测试单位成本敏感性分析

报告期内，12 吋晶圆测试单位成本变动对 12 吋晶圆测试毛利率的影响情况如下：

12 吋 CP	2021 年度			2020 年度			2019 年
	金额	变动金额	对毛利率影响因素	金额	变动金额	对毛利率影响因素	金额
单位价格（元）	800.60	183.77	18.38%	616.83	-90.14	-16.36%	706.97
单位成本（元）	419.33	-74.51	9.31%	493.84	-297.79	48.28%	791.63
其中：直接材料	4.80	0.01	0.00%	4.79	-0.41	0.07%	5.20
直接人工	46.49	-11.29	1.41%	57.78	-118.71	19.25%	176.49
制造费用	368.04	-63.23	7.90%	431.27	-178.67	28.97%	609.94

由上两表，产量增长所产生的规模效应以及自 2020 年起的人员结构优化所产生的直接人工下降均对各尺寸的晶圆测试毛利率的提高有积极作用。2021 年，因新增测试机台产生的折旧，以及电费和维修保养等费用的增长导致 8 吋晶圆测试制造费用上升，对当期 8 吋晶圆测试毛利率有所影响。

除规模效应外，集创北方等客户的高阶智能手机测试业务占比提高也对 2021 年度 12 吋晶圆测试毛利率提高产生贡献。

### (3) 玻璃覆晶封装

报告期内，玻璃覆晶封装单位成本变动对玻璃覆晶封装毛利率的影响情况如下：

COG	2021 年度			2020 年度			2019 年度
	金额	变动额	对毛利率影响因素	金额	变动额	对毛利率影响因素	金额
单位价格（元）	137.53	22.71	13.28%	114.82	19.07	18.01%	95.75
单位成本（元）	95.08	2.71	-1.97%	92.37	-11.47	9.99%	103.84
其中：直接材料	30.46	2.51	-1.83%	27.95	4.73	-4.12%	23.22
直接人工	25.76	0.03	-0.02%	25.73	-15.09	13.14%	40.82
制造费用	38.86	0.17	-0.12%	38.69	-1.11	0.97%	39.80

报告期内，玻璃覆晶封装单位成本对毛利率变动的主要影响因素是直接人工。2019 年，玻璃覆晶封装的单位成本较高，主要系单位直接人工与单位制造费用较高所致。自 2020 年起，随着公司对人员数量的优化调整，单位直接人工下降明显，推动玻璃覆晶封装毛利率增长。

从单位价格角度分析，随着公司高阶智能手机产品的收入占比及单价均有所提高，整体带动了该段制程毛利率的提高上涨。

### (4) 薄膜覆晶封装

报告期内，薄膜覆晶封装单位成本变动对薄膜覆晶封装毛利率的影响情况如下：

COF	2021 年度			2020 年度			2019 年
	金额	变动额	对毛利率影响因素	金额	变动额	对毛利率影响因素	金额
单位价格（元）	507.52	-9.22	-1.23%	516.74	30.83	5.91%	485.91
单位成本（元）	307.10	-43.69	8.61%	350.79	-130.34	25.22%	481.13
其中：直接材料	55.80	-5.20	1.02%	61.00	-2.36	0.46%	63.36
直接人工	85.56	-18.81	3.71%	104.37	-100.38	19.43%	204.75
制造费用	165.74	-19.68	3.88%	185.42	-27.60	5.34%	213.02

报告期内，薄膜覆晶封装单位成本对毛利率变动的影响因素主要是直接人工及制造费用。2019 年，薄膜覆晶封装的单位成本较高，主要系单位人工较高所

致。自 2020 年起，随着公司对人员数量的优化调整以及产量的增长，直接人工与制造费用下降明显，推动薄膜覆晶封装毛利率增长。

## 2. 单位成本变化原因综述

根据前述对四个制程的单位料工费变化情况分析，公司单位成本变化的主要原因如下：一方面，合肥 12 吋封测基地产量持续提高产生规模效应，单位固定成本下降；另一方面，人员整体熟练度提高且公司适时筹划人员优化。

### (1) 合肥 12 吋封测基地产量持续提高产生规模效应，单位固定成本下降

合肥生产基地主营 12 吋晶圆封测服务，报告期内其产量以及产能利用率均呈明显的上涨趋势，规模量产后的整体产销率较高。

随着 12 吋晶圆封测订单的快速上涨，各制程的单位制造费用呈一定的下降趋势。报告期内，合肥封测基地的建成投产及时迎合了下游客户对 12 吋的需求偏好，同时客户对更具备经济效应的 12 吋晶圆偏好增加以及疫情原因带动电子消费产品的需求提高，因此 12 吋晶圆封测的产量增长较快并产生了较为明显的规模效应。

未来随着境内显示面板的高速发展及显示驱动芯片产业向境内的转移，以及终端消费电子需求的增长，公司的订单量将保持增长态势，产能利用率将维持在较高水平。

### (2) 与实际产能匹配的人员政策

2019 年生产人员的数量较高，主要系公司彼时的生产经营管理能力尚处于提升阶段，造成了公司人员储备在 2018、2019 年大于实际需求的情况，生产人员的总薪酬相应较高。2020 年度，基于生产经营管理水平提升及经验曲线效应叠加疫情造成较多非本地员工未返岗，公司开始筹划人员优化以提高人员效率。2021 年公司为快速响应客户需求并根据业务规模加大了招聘力度。具体分析可参见本问询函回复之“问题 11. 关于员工人数下降”的相关内容。

## 3. 公司毛利率水平是否可维持及主要依据，并完善招股说明书中毛利率分析内容

随着公司订单的持续放量，毛利率水平将继续维持。公司已结合本题前述回复完善招股说明书中毛利率分析内容。

### (1) 显示驱动芯片的封装测试需求不减，未来市场广阔



“远距经济”、“宅经济”等因素带动了高清电视、平板电脑的需求快速增长，同时手机市场的更新换代也促进了手机产品的存量替换需求。报告期内，天钰、联咏科技和瑞鼎等公司主要客户的营收规模持续增长。

未来全球范围内，从需求端来看，依然将有新增的面板产能释放，对于显示驱动芯片的需求持续走高；从供应端来看，晶圆代工厂虽然一直有新建产能投产，但多数都还未能实现量产，预计 2023 年晶圆产能才有望达到供需平衡。显示驱动芯片的产量不足，将持续推高销售价格，因此显示驱动芯片封测市场规模将也随之上涨，据 Frost & Sullivan 预计，在 2025 年将达到 56.10 亿美元。

**(2) 公司生产及管理能力的持续提升**

一方面，随着公司产量的快速增长，生产人员工艺熟练度的增加、人机磨合度的持续提高，晶圆封测服务的良率已提升至较高水平，公司生产效率持续提高；另一方面，基于经验曲线效应，公司经营管理水平持续提升，在生产、采购等环节，公司可以根据历史经验并结合实际产能需求做出合理安排。

综上所述，在不考虑公司未来增加专用生产设备、厂房改造装修等资本性投入的前提下，凭借客户持续的订单放量需求以及公司良好的管理能力，各制程的单位成本将维持在较低的合理区间，公司可以继续保持当期的毛利率水平。

**(四) 公司同行业公司选是否恰当，视情况调整可比公司范围**

颀邦科技和南茂科技为全球领先的显示驱动芯片封测厂商，均为中国台湾上市公司。由于境内外会计核算存在一定差异，因此首次申报时公司未将颀邦科技和南茂科技列为同行业财务可比公司，已作为业务上可比公司予以分析。

**(五) 公司目前金凸块工艺的竞争优势，结合不同材料凸块使用范围分析铜凸块等技术对成本等方面的影响，分析公司在竞争中是否将处于劣势**

公司金凸块工艺拥有较大优势，市场上主流终端产品显示驱动芯片的封测主要使用金凸块工艺，凸块材料的使用系由客户决定，凸块材料成本通过价格分配机制由客户承担，因此公司在竞争中不会处于劣势。

**1. 公司目前金凸块工艺的竞争优势**

公司目前金凸块制造工艺拥有先发优势、规模优势、技术优势、生产良率高等明显的优势，虽然含金原料采购成本较高，但是凸块材料的使用系由客户决定，实际材料成本通过价格分配机制由客户承担。

封装工艺	优势	劣势
------	----	----

金凸块制造	1) 市场先发优势 2) 规模优势 3) 技术优势 4) 生产良率控制优势	黄金成本相对铜、镍、锡等金属较高
-------	--	------------------

### (1) 金凸块工艺的竞争优势

#### 1) 市场先发优势

在显示驱动芯片封测领域，公司前瞻性布局 12 吋晶圆封测工艺，是中国境内最早具备金凸块制造能力，及最早导入 12 吋晶圆金凸块产线并实现量产的显示驱动芯片先进封测企业之一，具备 8 吋及 12 吋晶圆全制程封装测试能力。

#### 2) 规模优势

显示驱动芯片设计公司选择长期合作伙伴时，着重考虑封装测试厂商是否具备足够的产能规模，是否具备大批量、高品质供货的能力。公司随着合肥生产基地产能及产能利用率的稳步提升，出货规模持续扩大。2020 年度，公司显示驱动芯片封装出货量在全球显示驱动芯片封测领域排名第三，在中国境内排名第一，具有较强的市场竞争力。同时，公司仍在持续购置先进生产设备进行产能扩充，将继续利用规模优势来巩固和提高在全球行业内的竞争地位。

#### 3) 技术优势

公司自创立以来始终坚持以技术创新为核心驱动力，致力于先进封装技术的研究与应用，拥有较大的技术优势。公司在凸块制造环节积累了驱动芯片可靠性工艺、微间距驱动芯片凸块制造技术、凸块高可靠性结构及工艺等先进创新技术，制造出了微间距、细宽度、高可靠的凸块，迎合了行业发展趋势，同时缩短了生产周期，提高了产品良率及交付效率。

经与同行业可比公司封测服务关键技术指标的对比，公司在凸块制造、晶圆测试与覆晶封装等环节关键技术指标与同行业可比公司相比处于领先或持平水平，尤其是凸块制造技术多个指标领先于同行业可比公司，同时具备业内领先的产品品质管控能力，公司技术具备先进性。

公司 10 项核心技术主要围绕金凸块制造 (Gold Bumping)、晶圆测试 (CP)、玻璃覆晶封装 (COG) 和薄膜覆晶封装 (COF) 四个制程的生产需求，长期研究发展而成，故通过四个制程生产过程中的关键技术指标与同行业进行对比。

公司与同行业可比公司在各制程的关键技术指标对比如下：

① 业内凸块制造技术持续优化，公司技术与同行业可比公司相比处于领先

或持平水平

A. 凸块制造技术关键技术指标持续优化，是诸多先进封装技术得以实现进一步发展演化的基础

a. 凸块制造技术先进性衡量指标

随着集成电路行业技术的进步与终端电子产品性能需求的提高，凸块制造技术不断突破技术瓶颈、关键技术指标持续优化，衡量凸块制造技术先进性的指标具体如下：

i. 晶圆尺寸

晶圆尺寸即所封测芯片使用晶圆的直径大小。随着 12 吋晶圆显示驱动芯片封测需求持续上升，封测厂商需研发相应的封测工艺。随着晶圆尺寸的增大，同一片晶圆上凸块数量指数级增加，凸块的高度差、间距、形状控制难度大幅提升，故晶圆尺寸是衡量凸块制造技术先进性的客观指标之一。

ii. 凸块间距与凸块宽度

凸块间距指两凸块中心间距，凸块宽度指单颗凸块宽度。凸块间距与宽度越小则单位面积芯片能排布的凸块越多，对应芯片集成度越高、性能输出越强，是满足显示驱动芯片技术发展趋势的关键指标，高密度细间距的凸块布局对封测企业的凸块制造技术有极高的要求。

iii. 凸块高度公差

凸块高度公差是指整片晶圆或单颗芯片上凸块高度最大值与最小值的差。凸块高度公差越小，所封装芯片的可靠性、导电性能越优质，凸块制造制程能力的先进性越高，是衡量封测厂商对凸块制造过程控制能力的客观指标。

iv. 单颗芯片凸块数量

单颗芯片凸块数量是指封测厂商通过凸块制造制程在单颗芯片上生成凸块的数量。目前单颗芯片上的金属凸块超过 1,500 个，需要每个凸块都同基板上的线路形成良好电气接触，因此单颗芯片上凸块数量越多，技术难度越大，代表芯片的线路复杂程度与集成度，是封测厂商凸块制造综合能力的评价指标。

根据招股说明书、年报、官网等渠道公开披露信息，同行业可比公司为迎合显示驱动芯片技术高分辨率、高帧率、高带宽、外围器件较少与功能高度集成化，以及大尺寸晶圆封装的发展趋势，在金凸块制造制程围绕晶圆尺寸、凸块间距与凸块宽度、凸块高度公差以及单颗芯片凸块数量等关键指标开展研发活动。

b. 凸块制造技术是诸多先进封装技术得以实现进一步发展演化的基础

凸块制造技术是诸多先进封装技术得以实现进一步发展演化的基础。倒装芯片（FC）技术、扇外型（Fan-out）封装技术、扇进型（Fan-in）封装技术、芯片级封装（CSP）、三维立体封装（3D）、系统级封装（SiP）等先进封装结构与工艺实现的关键技术均涉及凸块制造技术。

由于设备投入较大、研发周期与客户认证周期较长等原因，凸块制造技术发展较好的仍是封测行业领先的少数企业，行业内领先企业均在积极布局凸块制造技术，认为其是重要的先进封装技术之一，因此凸块制造技术的进步将有效推动上述先进封装技术的发展优化。

B. 公司凸块制造技术与同行业可比公司相比处于领先或持平水平

公司凸块制造工艺（Bumping）最高技术水平，以及与同行业可比公司的对比情况如下：

凸块制造										
序号	关键技术指标		通富微电	晶方科技	利扬芯片	气派科技	顾邦科技	南茂科技	公司	公司与同行业可比公司对比情况
1	晶圆尺寸	晶圆尺寸越大，凸块数量越多，高度差、间距、形状控制难度越大	8吋、12吋	8吋、12吋	专业的集成电路测试企业，不涉及封装业务	未从事凸块制造环节	6吋、8吋、12吋	8吋、12吋	8吋、12吋	持平
2	凸块间距	凸块间距表示两凸块中心间距，代表芯片输出性能及集成程度，凸块间距越小则单位面积芯片能排布的凸块越多，对应芯片集成度高、性能输出越强，对封装精度、稳定性质要求越高	单排 output bump 最小 18 $\mu\text{m}$ ； 多排 output bump 最小 9 $\mu\text{m}$	未披露			最小 22 $\mu\text{m}$	最小 16 $\mu\text{m}$	单排 output bump 最小 12 $\mu\text{m}$ ； 多排 output bump 最小 6 $\mu\text{m}$	领先
3	凸块高度公差	凸块高度公差代表封测企业对凸块制造过程的控制能力，公差越小制程能力的先进性越高，代表芯片封装的可靠性	未披露	未披露			整片晶圆高度公差小于或等于 4 $\mu\text{m}$ ； 单颗芯片高度公差小于或等于 2 $\mu\text{m}$	未披露	整片晶圆高度公差小于或等于 2.5 $\mu\text{m}$ ； 单颗芯片高度公差小于或等于 1 $\mu\text{m}$	领先

凸块制造										
序号	关键技术指标		通富微电	晶方科技	利扬芯片	气派科技	顾邦科技	南茂科技	公司	公司与同行业可比公司对比情况
4	凸块宽度	凸块宽度表示单颗凸块宽度，代表芯片输出性能及集成程度，凸块宽度越小则单位面积芯片能排布的凸块越多，对应芯片集成度越高、性能输出越强，对封装精度、稳定性要求越高	最小 10 μm	未披露			最小 12 μm	最小 8 μm	最小 6 μm	领先
5	单颗芯片凸块数量	是封测企业凸块制造综合能力的体现，单颗芯片上凸块数量越多，技术难度越大，代表芯片的线路复杂程度与集成度	最多 4091 颗	未披露			未披露	未披露	最多 4091 颗	持平

注：数据来源：通富微电、晶方科技、利扬芯片、气派科技、顾邦科技、南茂科技招股说明书、年报等公开披露数据。

由上表可知，在凸块制造环节，公司凸块间距与宽度指标领先于同行业可比公司，凸块间距与宽度代表芯片输出性能及集成程度，凸块间距与宽度越小则单位面积芯片能排布的凸块越多，对应芯片集成度越高、性能输出越强，其他指标与同行业可比公司持平。因此，公司凸块制造技术与同行业可比公司相比处于领先或持平水平。

② 公司晶圆测试技术与同行业可比公司相比处于领先或持平水平

公司晶圆测试（CP）最高技术水平，以及与同行业可比公司的对比情况如下：

晶圆测试

序号	关键技术指标	通富微电	晶方科技	利扬芯片	气派科技	颀邦科技	南茂科技	公司	公司与同行业可比公司对比情况
1	可测试晶圆直径[注 1]	6 吋、8 吋、12 吋	未披露	5 吋、6 吋、8 吋、12 吋	未从事晶圆测试环节	6 吋、8 吋、12 吋	8 吋、12 吋	8 吋、12 吋	持平
2	测试温度范围[注 2]	未披露	未披露	-55° C 至 150° C		-50° C 至 150° C	-55° C 至 150° C	-55° C 至 150° C	持平
3	可测试最小 Pad 间距[注 3]	未披露	未披露	45 μm		未披露	未披露	8 μm	领先
4	配件维修保养能	未披露	未披露	未披露		可自行维修保养测试配件	可自行维修保养测试配件	可自行维修保养测试配件	持平

[注 1]：晶圆尺寸是指晶圆的直径，晶圆尺寸越大，则体现为：①制造工艺越先进；②集成度相对高；③芯片相对高端；④测试相对复杂。因此，晶圆尺寸是衡量晶圆测试技术水平的客观指标之一

[注 2]：测试温度范围：测试温度是指晶圆测试过程中的环境温度，为验证芯片在不同环境温度的性能，产品需针对性的使用不同环境温度进行测试，不同温度测试有如下关键点：①不同温度下，测试治具形变量不同，需针对性设计测试治具；②温度不同对应测试程序不同，测试程序关键参数设定涉及到高精度测量电路设计、温度标定数据存取算法及温度敏感参数校正算法等技术难点

[注 3]：Pad 间距是指晶圆上相邻 Pad 的中心距离。芯片 Pad 间距越小，探针之间的距离也越小，探针卡的设计难度加大；探针之间的距离变小，之间的信号串扰严重，需要通过测试程序优化，解决串扰严重的问题，因此，最小 Pad 间距是衡量晶圆测试技术水平的客观指标之一

注：数据来源于通富微电、晶方科技、利扬芯片、气派科技、颀邦科技、南茂科技招股说明书、年报等公开披露数据

由上表可知，在晶圆测试环节，公司可测试最小 Pad 间距指标领先于同行业可比公司，前述指标是发展高引脚数、细间距、高可靠性封测技术的关键要素，其他指标与同行业可比公司持平。因此，公司晶圆测试技术与同行业可比公司相比处于领先或持平水平。

③ 公司覆晶封装（COG 与 COF）技术与同行业可比公司相比处于领先或持平水平

玻璃覆晶封装和薄膜覆晶封装共用前端的研磨薄化、切割工序，晶圆被分割为单个芯片后进行各自独有的后端工序。COG 制程核心技术主要集中在研磨切割阶段，COF 制程在研磨切割后仍有较多工序，公司针对 COF 研磨切割后续工序开发出高精度高效内引脚接合工艺、高精度柔性基板封装工艺中微尘防护技术等核心技术。

公司研磨切割与 COF 后续工序最高技术水平，以及与同行业可比公司的对比情况如下：

#### A. 晶圆研磨切割

晶圆研磨切割										
序号	关键技术指标		通富微电	晶方科技	利扬芯片	气派科技	颀邦科技	南茂科技	公司	公司与同行业公司对比情况
1	减薄划片晶圆直径	晶圆研磨切割可生产的规格尺寸，尺寸越大，减薄难度越大	6 吋、8 吋、12 吋	未披露	专业的集成电路测试企业，不涉及封装业务	4 吋、5 吋、6 吋、8 吋、12 吋	6 吋、8 吋、12 吋	8 吋、12 吋	8、12 吋	持平
2	最小划片道宽度	晶粒之间可被刀片切割最窄的宽度，越小生产难度越大	60 μm	未披露		50 μm	未披露	未披露	50 μm	持平
3	最小减薄厚度	晶圆可研磨的最小厚度，厚度越小，实现难度越大，代表芯片封装后的轻薄程度	150 μm <sup>注1</sup>	未披露		80 μm	未披露	未披露	50 μm	领先

注 1：根据官网信息披露，通富微电 2019 年晶圆最小减薄厚度能力为 150 μm，计划 2021 年发展减薄能力至 75 μm，但尚未有公开资料披露已完成该计划，上表仅披露其已公开的晶圆减薄能力。

数据来源：通富微电、晶方科技、利扬芯片、气派科技、颀邦科技、南茂科技招股说明书、年报等公开披露数据。

由上表可知，在晶圆研磨切割环节，公司最小减薄厚度指标领先于同行业可比公司，前述指标是发展轻、薄显示驱动芯片的关键



因素，减薄划片晶圆直径与最小划片道宽度指标与同行业可比公司持平。因此，公司晶圆研磨切割技术与同行业可比公司相比处于领先或持平水平。

B. COF 后续工艺

COF 后续工艺										
序号	关键技术指标		通富微电	晶方科技	利扬芯片	气派科技	颀邦科技	南茂科技	公司	公司与同行业公司对比情况
1	键合方式	封装工艺中键合的作业方式，热压合方式为行业中最先进的倒装封装键合方式之一	未披露	未从事 COF 环节	专业的集成电路测试企业，不涉及封装业务	未从事 COF 环节	热压合技术	未披露	热压合技术	持平
2	封装最小精度	封装过程中，引脚中心与凸块中心的偏移量设计安全值，越小技术能力越强，代表芯片封装的可靠性	3 μm				未披露	未披露	2 μm	领先
3	封装芯片最小宽度	生产加工芯片时能接受的最小宽度，越小技术能力越强，代表芯片输出性能及集成程度	0.42mm				未披露	未披露	0.42mm	持平
4	封装最小间距	封装芯片时，相邻两颗金凸块之间的中心距离，越小技术能力越强，代表芯片输出性能	16 μm				16 μm	18 μm	16 μm	持平

COF 后续工艺										
序号	关键技术指标		通富微电	晶方科技	利扬芯片	气派科技	颀邦科技	南茂科技	公司	公司与同行业公司对比情况
		及集成程度								
5	封装基板最低厚度	封装时, 承载基板的厚度值, 越小技术能力越强, 代表芯片封装后的轻薄程度	25 μm				25 μm	未披露	25 μm	持平

数据来源: 通富微电、晶方科技、利扬芯片、气派科技、颀邦科技、南茂科技招股说明书、年报等公开披露数据。

由上表可知, 在 COF 后续环节, 公司封装最小精度指标领先于同行业可比公司, 前述指标是发展高引脚数、细间距、高可靠性封测技术的关键要素, 其他指标与同行业可比公司持平。因此, 公司 COF 后续环节技术与同行业可比公司相比处于领先或持平水平。

#### ④ 公司产品品质管控能力在业内处于领先水平

在集成电路封测行业内, 通常将封装良率作为考察企业技术水平的重要指标之一。公司与同行业公司封装良率对比情况如下:

生产良率								
关键技术指标	通富微电	晶方科技	利扬芯片	气派科技	颀邦科技	南茂科技	公司	公司与同行业公司对比情况
生产良率	12 吋产品 99.90%以上	未披露	专业的集成电路测试企业, 不涉及封装业务	99.86%	未披露	未披露	各制程良率均在 99.90% 以上, 部分制程良率为 99.99%	领先或持平

数据来源：通富微电、晶方科技、利扬芯片、气派科技、颀邦科技、南茂科技招股说明书、年报等公开披露数据，利扬芯片主要提供测试服务，故不涉及生产良率。

由上表可知，公司具备业内领先的产品品质管控能力，公司部分制程良率稳定在 99.99%，高于同行业可比公司水平，各制程生产良率高于同行业可比公司气派科技，与通富微电 12 吋产品线基本一致，产品及服务质量优异。

综上所述，公司在凸块制造、晶圆测试与覆晶封装等环节关键技术指标与同行业可比公司相比处于领先或持平水平，尤其是凸块制造技术，公司可实现金凸块宽度与间距最小至  $6\ \mu\text{m}$ ，把整体高度在  $15\ \mu\text{m}$  以下的数百万金凸块高度差控制在  $2.5\ \mu\text{m}$  以内，均领先于同行业可比公司，同时具备业内领先的产品品质管控能力，故公司技术具备先进性。

#### 4) 生产良率控制优势

在金凸块制造环节，公司通过生产工艺与生产装置协同作用，可实现年出货量数十万片晶圆，同时保证 8 吋晶圆生产良率维持在 99.99%，12 吋晶圆生产良率维持在 99.90%以上。

#### (2) 金凸块工艺的竞争劣势

显示驱动芯片封装主要使用黄金作为凸块材料，主要系黄金具有出色的导电性、机械加工性以及散热性能，可以起到界面之间的电气互联和应力缓冲的作用。

金凸块工艺的竞争劣势在于黄金价格相较于铜、镍与锡等金属要高，进而导致公司采购成本较高。在显示驱动芯片封测行业，凸块材料的使用系由客户决定，封测企业根据客户指令采购符合要求的材料进行凸块制造等生产环节，材料采购的成本通过价格分配机制最终由客户承担。

#### 2. 结合不同材料凸块使用范围分析铜凸块等技术对成本等方面的影响

不同凸块材料物理与化学性质差异较大，因此所应用的领域重合度较低，具体情况如下：

凸块材料	主要应用领域	主要成本差异
金凸块	封测产品主要应用于显示驱动芯片，以及 CMOS 图像传感器 (CIS)、指纹传感器 (Finger Print Sensor)、射频识别芯片 (RFID)、磁传感器 (Magnetic Sensor)、记忆体 (Memory)、生物医疗装置 (Medical devices) 等领域	黄金成本较高，金凸块只需进行一次电镀工序，凸块制程费较低
铜镍金凸块	封测产品主要应用于稳定性、使用寿命要求较低的显示驱动芯片	相较于金凸块材料成本较低，但是需进行多道电镀工序，凸块制程加工费较多，总体成本略低于金凸块
铜柱凸块	封测产品主要应用于电源管理芯片 (Power IC)、射频芯片 (RFIC)、基带芯片 (Base Band)、功率放大器 (Power Amplifier)、应用处理器 (Application processor)、高引脚数逻辑芯片 (High Pin Logic)、记忆体及行动装置 (Memory & Mobile)、生物医疗装置 (Medical devices)、LED 次封装 (Submount)、车用电子元件 (Automotive) 等领域	相较于金凸块材料成本较低，总体成本低于金凸块
锡凸块	封测产品主要应用于生物医疗装置 (Medical devices)、LED 次封装 (Submount)、车用电子元件 (Automotive) 等领域	

资料来源：顾邦科技、南茂科技、通富微电等同行业公司公开披露信息。

公司主要从事显示驱动芯片封测领域，显示驱动芯片主要使用金凸块制造技术，这是一种为适应液晶显示屏驱动的一系列需求而进行的特别设计的封装形式。根据 Frost & Sullivan 行业研究报告，目前该技术大约有 95%应用于液晶显示屏的驱动芯片封装领域。基于黄金的优质属性，金凸块制造技术具有密度大、低感应、散热能力佳、导电性好、可靠性高等特点。

行业内显示驱动芯片前段凸块制造工艺有少量使用铜镍金作为凸块材料，金属镍作为有色金属有电磁效应并且金属铜较脆，导致各层金属相接处结合效果不如整块的金凸块，因此相较于金凸块，铜镍金凸块制程封测的显示驱动芯片稳定性与导电效果较差，使用寿命较短，凸块间距与高度差指标较劣势，主要应用于稳定性、使用寿命、画面显示要求较低的显示驱动芯片。

由上，不同材料凸块所应用范围差异较大、成本存在一定差异，显示驱动芯片封测主要使用性能指标较优的金凸块，少量使用铜镍金凸块。公司所封测的显示驱动芯片应用终端系市场上的主流产品，因此客户要求凸块材料使用性能指标较优的黄金。

综上所述，公司金凸块工艺拥有较大优势，市场上主流终端产品显示驱动芯片的封测主要使用金凸块工艺，凸块材料的使用系由客户决定，凸块材料成本通过价格分配机制由客户承担，因此公司在竞争中将不会处于劣势。

#### **(六) 请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见**

##### **1. 核查程序**

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 获取并查阅不同制程的单位料工费明细，结合产量、销量的变化分析各制程单位料工费变化的原因；

(2) 访谈公司生产制造部、财务部负责人，了解公司的生产工艺流程和成本核算方法，检查成本核算方法与生产工艺流程是否匹配，前后期是否一致，通过分析成本核算方法，确定成本核算方式是否合理；

(3) 了解公司生产管理、成本核算、成本结转、采购及供应商管理相关的内部控制，评价这些控制的设计，确定其是否得到执行，并测试相关内部控制的运行有效性；

(4) 取得公司成本明细账、主营业务成本分类明细表，对报告期内的主营业务成本实施分析程序，关注成本结构的变动（如直接材料、直接人工），关注主要业务成本的波动情况，以识别重大或异常变动情况；

(5) 获取产品计算表、标准 BOM 表，对生产的归集及核算进行重新计算，分析标准耗用与实际耗用的差异；

(6) 访谈公司的人力资源部门负责人，了解人员数量以及薪资变动的原因，分析其合理性；

(7) 查阅同行业公司的官方网站、年度报告、招股说明书等公开资料，了解同行业公司凸块制造技术与其应用范围，以及相关成本情况，并与公司凸块制造工艺进行对比；

(8) 查阅封测领域行业研究报告与凸块制造技术资料，了解凸块制造技术与其应用范围，以及不同材料凸块的成本情况；

(9) 获取公司报告期内的销售记录并访谈主要客户，了解公司金凸块制造技术在客户中的应用情况；

(10) 访谈公司核心技术人员，了解公司金凸制造环节研发、生产与销售情况、金凸块制造工艺的竞争优势。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为：

(1) 公司不同制程的料工费变化情况真实、合理，与业务背景匹配。

(2) 公司报告期各期的标准耗用与实际耗用差异率较小，公司成本核算方法前后一致、成本归集制度执行有效。

(3) 随着下游需求的稳定增长及管理水平的进一步优化，公司目前的毛利率水平可以维持。

(4) 公司除已选取的中国大陆同行业可比上市公司外，已增加中国台湾上市公司硕邦科技、南茂科技作为可比公司。

(5) 公司金凸块工艺拥有较大优势，不同凸块（如铜凸块）材料物理与化学性质差异较大，因此所应用的领域重合度较低，公司在竞争中将不会处于劣势。

## 五、关于期间费用（审核问询函问题 8）

### 8.1 关于研发费用

**根据招股说明书披露：**（1）2018年至2021年6月，公司研发费用占比营业收入比重为13.26%、11.52%、7.62%和8.08%，主要由职工薪酬、折旧与摊销、直接投入构成；（2）计入研发费用的折旧与摊销包括研发专用设备及与生产共用设备，共用设备通过研发工单的机器工时分摊费用；（3）直接投入主要为材料费，领料包括与生产共用领料，根据生产工单与研发工单工时分配，公司主要原材料为含金材料，废料也参照市场黄金价格对外销售，公司通过标准成本法核算生产用原材料。

请发行人说明：（1）报告期各期，薪酬计入研发费用的人员构成，非研发人员参与研发活动或研发人员参与非研发活动的情况，涉及的薪酬金额，分摊的过程、涉及的单据及分摊的准确性；（2）报告期末研发专用固定资产构成情况，生产研发共用固定资产构成，相关折旧摊销分摊的过程及准确性、涉及的单据及完整性；（3）报告期各期直接投入的构成，结合研发项目的具体情况，分析研发需要大量领用原材料的原因及合理性；（4）报告期各期研发领用原材料主要构成数量、金额，通过工时分摊共用领料的合理性，材料耗用后的最终去向，并结合废料出售数量、标准成本匡算的生产用料数量、采购量、结存量等，模拟匡算研发费用材料耗用归集的准确性。

请保荐机构及申报会计师对上述事项进行核查，发表明确意见，并说明对研发费用归集准确性的核查情况，包括核查方式、核查过程、核查比例、核查结论。

## 8.2关于财务费用

根据招股说明书披露：（1）公司报告期内利息支出金额巨大，且与各期末有息负债余额无法直接匹配；（2）2018年至2021年6月利息支出金额为2,475.65万元、6,544.06万元、3,983.19万元、-848.68万元，并已扣除各期取得的财政贴息，各期取得的贴息金额为600.00万元、77.71万元、1,877.14万元、2,000.00万元；（3）公司报告期内与各关联方及第三方存在大量资金拆借行为，过程较为复杂。

请发行人说明：结合各项负债约定利率及资金实际使用时间，匡算报告期各期利息支出与对应有息负债的匹配情况。

请保荐机构、申报会计师说明：（1）对公司负债披露完整性的核查情况，包括核查方式、核查过程及核查结论；（2）对公司董监高、主要股东及关联方等银行流水核查情况，按主体汇总列示收入的主要来源及支出的主要去向，并发表明确意见。

## 8.3关于股份支付

报告期内：（1）公司确认了多笔股份支付，涉及一次性确认和分期确认等多种情形；（2）报告期内存在频繁的外部投资者入股，且入股价格存在差异3至5元/股不等。

请发行人说明：（1）结合不同股权激励协议的具体约定，分析认定一次性

确认和分期确认依据的充分性；（2）同期涉及不同外部投资者入股价格的，公司对股权激励公允价值认定的具体依据及准确性，股份支付金额计算过程及归集的准确性。

请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见。

### 8.1 关于研发费用

（一）报告期各期，薪酬计入研发费用的人员构成，非研发人员参与研发活动或研发人员参与非研发活动的情况，涉及的薪酬金额，分摊的过程、涉及的单据及分摊的准确性

公司设有专门的研发中心，研发人员均系专职研发人员，均为研发中心从事研发活动相关工作的员工，负责推进生产工艺创新与改良、设备装置改造及辅助工治具设计等研发工作。

公司研发部门职责清晰，研发人员的界定标准合理，研发人员与其他人员进行了有效划分，不存在非研发人员参与研发活动或研发人员参与非研发活动的情形，故不涉及薪酬在研发与非研发活动之间的分摊。

报告期内，公司专职研发人员的薪酬分别为 1,919.93 万元、1,838.72 万元和 2,420.07 万元，直接归集计入研发费用，在各研发项目中以研发人员从事具体研发项目的工时进行分摊，涉及的相关单据有研发人员薪资明细表、研发人员工时分配表、研发项目人工费用分摊计算表，公司研发人员薪酬分摊准确合理。

（二）报告期末研发专用固定资产构成情况，生产研发共用固定资产构成，相关折旧摊销分摊的过程及准确性、涉及的单据及完整性

#### 1. 报告期末研发专用固定资产构成情况

研发专用固定资产指研发活动专用设备，折旧费用全部计入研发费用，按照研发项目使用情况进行归集和分配。报告期末，研发专用设备账面净值为 5,364.35 万元，其中主要的研发专用设备情况如下：

序号	研发专用设备名称	账面净值
1	晶圆级高精度数位频率芯片电性测试机	1,913.87
2	高精密度全自动内引脚键合机	598.93
3	高精密度四轴全自动点胶机	394.32
4	反应式离子电浆蚀刻清洗机	343.17
5	晶圆表面金属高精密镭射截断机	296.79



6	光学式显微镜	242.77
7	芯片载带电性测试自动分选机	211.61
8	晶圆减薄胶膜全自动剥离机	208.04
9	晶圆级高精密芯片自动针测机	107.26
10	其他设备	1,047.60
合计		5,364.35

2. 生产研发共用固定资产构成，相关折旧摊销分摊的过程及准确性、涉及的单据及完整性

(1) 生产研发共用固定资产构成

生产研发共用固定资产是指主要用于生产活动，同时用于研发活动的设备。公司需根据设备运行期间的实际用途，分别统计生产活动与研发活动的运行工时，固定资产折旧按照工时比例分别计入成本或研发费用中。

公司属于先进封装测试行业，客户对封测服务的技术与良率要求较高，由于生产工艺、材料属性与配比、设备适配性对所封测产品的性能有较大影响，公司需在真实的生产环境下不断进行投料试验，完成生产工艺创新与优化方案、生产设备改进方案及辅助工治具设计的验证与调整，以保持技术先进性、满足客户需求，进而承接已有客户更多类型产品的封测订单，以及导入新客户。因此，公司会根据研发试验的需要，在工艺设计与开发阶段后组织设备进行工程试验、可靠性测试。由于公司封测的主要设备单价较高，资金投入较大，受资金限制，公司需利用现有的生产设备进行研发活动。

报告期末，共用设备账面净值为 114,904.06 万元，主要的共用设备明细如下：

序号	共用设备名称	账面净值	对应制程
1	测试机	48,295.64	CP、COF
2	探针台	13,551.50	CP
3	内引脚接合机	4,877.96	COF
4	晶圆切割机	5,800.44	COG、COF
5	物理气相沉积设备	4,329.67	Gold Bumping
6	晶圆电镀机	1,456.87	Gold Bumping
7	晶圆自动光学检测机	2,518.22	Gold Bumping
8	光刻机	1,528.16	Gold Bumping

9	研磨机	952.15	COG、COF
10	晶粒挑选机	1,216.27	COG
11	其他设备	30,377.20	
合计		114,904.06	

(2) 相关折旧摊销分摊的过程及准确性、涉及的单据及完整性

报告期各期，公司研发费用中的折旧与摊销费用分别为 1,308.48 万元、1,581.67 万元和 2,009.09 万元。公司对共用设备折旧进行归集和分摊的过程具体如下：

1) 共用设备计入研发费用的方式

公司根据共用设备所属制程，分别进行折旧费用的归集和分配。共用设备按月计提设备折旧，根据设备运行期间的实际用途，记录生产活动及研发活动的运行工时，并按照工时比例将设备折旧分别计入成本或研发费用中，具体方式如下：

共用设备研发折旧分配比例=当月研发活动投入的运行工时/当月生产和研发活动投入的运行总工时

2) 研发折旧分摊至各研发项目的方式

若当月同一台共用设备由多个研发项目共同使用，则将该设备当月归集的研发费用按照各项目实际运行工时进行分摊，具体分摊方式如下：

单个研发项目设备折旧分摊比例=当月单个研发项目投入的运行工时/当月所有研发项目投入的运行工时

3) 涉及的单据及完整性

共用设备折旧分摊涉及的表单有《固定资产明细表》《研发项目折旧摊销分配明细表》《流程卡（Run Card）》。其中，公司根据生产活动与研发活动的差异，分别生成不同类型批次的《流程卡（Run Card）》，通过《流程卡（Run Card）》可记录产品在各制程工序站点的流转过程、进出各站点的时间，进出时间差即系统抓取的运行工时，按月进行汇总。财务部根据汇总的工时记录进行折旧分摊。因此，公司研发折旧费用分摊方式合理准确、涉及的单据完整。

**(三) 报告期各期直接投入的构成，结合研发项目的具体情况，分析研发需要大量领用原材料的原因及合理性**

1. 报告期各期直接投入的构成

报告期内，公司研发费用直接投入构成及占研发费用总额的比例如下：

项 目	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	占研发费用比	金额	占研发费用比	金额	占研发费用比
直接消耗的材料	836.86	13.81%	1,033.05	21.91%	773.17	17.02%
燃料和动力费用	247.30	4.08%	136.42	2.89%	158.32	3.49%
合 计	1,084.16	17.89%	1,169.47	24.80%	931.50	20.51%

公司研发支出的直接投入主要为研发活动直接消耗的材料费用，直接消耗的材料主要包括含金电镀液、金盐等含金原料，以及光刻胶、COG 胶带、仿真晶圆等；燃料和动力费用主要为电费，包含研发中心实验室、研发专用设备用电费用，以及利用共用设备进行工程试验与可靠性测试的用电费用等。

2. 结合研发项目的具体情况，分析研发需要大量领用原材料的原因及合理性

报告期内，公司研发项目领用原材料的金额及各项目材料投入占报告期研发项目累计投入金额的比例如下：

项目名称	报告期内领料合计	报告期累计研发投入金额	材料投入占比	主要涉及制程
集成电路晶圆蚀刻工艺的研发	290.32	801.68	36.21%	Gold Bumping
减少电镀均匀性异常及工艺研发	240.92	615.26	39.16%	Gold Bumping
高精度高效率低耗材螺旋式光阻涂布工艺的研发	106.14	468.98	22.63%	Gold Bumping
晶圆研磨共享背检装置的研发	189.58	841.92	22.52%	COG
集成电路晶圆电镀工艺的研发	176.45	592.69	29.77%	Gold Bumping
多规格柔性基板自动清洁技术的研发	115.09	463.83	24.81%	COF
细长型柔性基板封装工艺关键技术的研发	112.59	599.24	18.79%	COF
高可靠性晶圆载台边缘防护防滑脱关键技术研发	109.05	577.93	18.87%	Gold Bumping
金凸块高均匀性制程工艺及蚀刻槽铣槽工艺的研发	107.06	573.56	18.67%	Gold Bumping
高可靠微型底切结构凸块及工艺的研发	101.18	482.34	20.98%	Gold Bumping
CMOS 影像传感器工艺	106.45	773.30	13.77%	COG
蚀刻制程中的光阻层显影处理技术的研究	26.66	263.07	10.13%	Gold Bumping
金凸块表面粗糙度改善工艺研发	132.82	558.81	23.77%	Gold Bumping
金凸块高可靠性贴膜工艺的研发	57.09	295.48	19.32%	COG
晶圆级测试微弱电流漏电改善装置研发	94.22	589.01	16.00%	CP

项目名称	报告期内领料合计	报告期累计研发投入金额	材料投入占比	主要涉及制程
先进封装领域一种芯片反向机制研发	72.97	775.26	9.41%	COG
高精度柔性基板高良率封装工艺及检测装置的研发	7.03	74.14	9.48%	COF
提高柔性基板键合长芯片拾取稳定性工艺的研发	50.31	415.11	12.12%	COF
晶圆研磨工艺的研究	34.76	224.61	15.48%	COG
减小凸块底切的结构及其制造方法	65.77	371.90	17.68%	Gold Bumping
集成电路晶圆涂布工艺的研发	42.20	173.46	24.33%	Gold Bumping
高应力玻璃覆晶芯片封装工艺关键技术的研发	33.59	389.27	8.63%	COG
捡晶品质优化装置及关键技术研发	28.68	301.69	9.51%	COG
提高驱动芯片可靠性装置及工艺的研发	63.45	309.83	20.48%	Gold Bumping
高精度卷带覆晶封装工艺关键技术的研发	57.87	529.32	10.93%	COF
晶圆图像坐标自动输出研发	105.78	717.29	14.75%	COG
半导体晶圆 8 吋&12 吋共享之铁框变形检测装置的研发	16.15	152.84	10.56%	COG
晶圆修正齿轮运转偏心治具的研发	13.26	176.75	7.50%	COF
柔性基板封装工艺辅助治具技术的研发	41.87	524.33	7.98%	COF
晶圆 12 吋铁框于提篮反向装置的研发	6.77	186.87	3.62%	COG
应对真空异常优化晶圆切割品质关键技术研发	3.65	136.36	2.68%	COG
高精度柔性基板封装工艺中 particle 防护的研发	2.92	694.31	0.42%	COF
切割刀片背面缺陷处理及刀片侦测装置的研发	2.92	113.61	2.57%	COG
一种高温测试效率提升设计	2.22	188.04	1.18%	CP
先进封装倒装技术键合品质工艺的研发	17.31	132.72	13.04%	COF
提高驱动芯片凸块高度均匀性工艺的研发	1.81	74.62	2.42%	Gold Bumping
提高晶圆表面有效使用面积工艺的研发	2.40	75.57	3.18%	Gold Bumping
柔性基板封装工艺中智能化控制技术的研发	3.80	83.12	4.57%	COF
合计	2,643.09	15,318.15	17.25%	-

公司的研发项目需要按研发流程经历项目调研、项目立项、工艺设计与开发、样品试制、研发结项等阶段，其中样品试制阶段包括工程试验、可靠性测试两个环节。公司大部分研发项目需在工艺设计与开发阶段后，组织生产设备批量投料

进行工程试验、可靠性测试，尤其金凸块制造工艺相关的研发项目，因主要材料为含金原料，领用的原材料金额较大。

公司研发项目按改进对象可划分为生产工艺研发与生产装置研发。生产工艺研发主要针对生产工艺流程、产品结构与生产参数的创新与优化；生产装置研发主要针对生产设备进行改进，同时根据产品生产需求设计改制造生产治具。

公司研发项目按研发用途可划分为技术类研发与应用类研发。技术类研发项目，主要目的是为了改善现有技术或为未来储备技术能力，而为确认新技术的可行性和稳定性，验证批次较多，相应原辅材料的消耗也较大。应用类研发项目，主要根据客户特定需求进行设计开发，面对客户不断要求提高的性能指标要求、高可靠性要求，可遵循的经验较少，因此研发难度大、研发试验较多，相应研发支出较高。

公司在研发过程中存在较多的材料领用情况，具体原因如下：

#### (1) 工程试验

工程试验主要目的是完成工艺设计与开发阶段生产工艺创新与优化方案、生产设备改进方案及辅助工治具设计的验证与调整，比如生产工艺创新与优化方案是否与公司工艺实现能力相匹配。公司主要使用仿真晶圆（Dummy Wafer）生产出芯片成品用于工程试验。

随着终端需求日益多元化，显示驱动芯片设计公司不断推出新产品，作为封测厂商，公司需根据客户需求、行业技术发展趋势持续进行大量的应用类研发与技术类研发活动，因此公司在工艺设计与开发、工程试验阶段消耗较多的原材料。同时，由于研发活动的复杂性和不确定性，工程试验在投料时通常采用多方案并行的情况，根据试样结果择优选择方案。

上述工程试验过程通常需要经历多轮，并持续数月至数十月不等，反复优化生产工艺、原材料的配比、生产设备改进方案和辅助工治具设计，以获取最优工艺技术参数，进而保持技术先进性、满足客户需求。因此，工程试验阶段会产生较多的材料领用。

#### (2) 可靠性测试

为满足客户需求、确认新技术的可行性和稳定性，经过多轮工程试验的设计方案需较多数量所封测的芯片进行大量可靠性测试，用于评估所封测的芯片的使用寿命。具体试验项目为：对工程试验环节所封测的芯片进行老化、温度、湿度、

电性能指标试验等。上述可靠性测试需耗用较多原物料，亦是研发费用中材料费用较高的主要原因之一。

综上所述，为保障大批量封测的生产稳定性、所封测芯片的可靠性，满足所封测芯片在各种复杂条件下的使用要求，公司在工程试验与可靠性测试环节中较为谨慎，故在研发活动中材料领用较多，具有合理性。

**(四) 报告期各期研发领用原材料主要构成数量、金额，通过工时分摊共用领料的合理性，材料耗用后的最终去向，并结合废料出售数量、标准成本匡算的生产用料数量、采购量、结存量等，模拟匡算研发费用材料耗用归集的准确性**

1. 报告期研发领用原材料主要构成数量、金额

报告期内，公司研发领用的材料按照移动加权平均计算发出单价，主要原材料包括含金电镀液、金盐等含金原料以及光刻胶、COG 胶带、仿真晶圆（Dummy Wafer）等。具体如下：

材料名称	2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	数量	金额	数量	金额	数量	金额
含金原料 (kg)	6.07	229.48	6.87	242.85	5.33	160.05
其中：金盐 (kg)	3.41	129.51	3.44	126.81	2.61	80.46
含金电镀液 (kg)	1.80	72.65	1.85	74.31	1.67	54.05
金靶 (kg)	0.85	27.32	1.59	41.74	1.05	25.54
光刻胶 (万升)	0.03	94.32	0.03	110.83	0.03	104.46
COG 胶带 (万片)	7.72	63.74	9.18	74.09	10.82	63.42
Dummy Wafer (万片)	0.75	48.79	0.88	51.28	1.22	79.75
不含金电镀液 (万升)	0.01	30.05	0.01	47.91	0.01	45.36
蚀刻液 (万升)	2.26	37.02	2.05	46.47	1.43	37.14
稀释剂 (万升)	0.89	15.15	1.03	16.98	0.89	14.84
气体耗用		19.07		24.03		28.52
工治具		23.84		58.99		36.11
合计		561.47		673.43		569.64
占当年领用原材料比例		67.09%		65.19%		73.68%

2. 通过工时分摊共用领料的合理性

公司研发领用的材料可分为专用材料和共用材料。专用材料主要是仿真晶圆（Dummy Wafer）；共用材料包含主材、辅材及其他材料，其中，主材主要包括含金原料、光刻胶、COG 胶带等，辅材主要包括 Tray 盘、研磨轮等，其他材料为零星的低值易耗品。

专用材料根据研发项目实际所需，经审批后直接领用，并据此计入研发项目；主材系根据 BOM 表直接归集至生产工单和研发工单中的原材料，辅材由于品项较多，按照当月完工产品的数量和研发投入数量在生产工单和研发工单中进行分摊；其他材料系生产、研发过程中需要的低值易耗品，如无尘纸、标签纸、手套等，通过工时分摊，按照生产工单和研发工单耗费的工时占比分摊计入生产成本和研发费用。

综上，公司研发领用的材料分摊依据充分、合理，符合实际情况。

### 3. 材料耗用后的最终去向

金凸块制造制程通过光刻与电镀环节在芯片表面制作金凸块提供芯片与基板电气连接的“点”接口，该制程所耗用的材料主要为含金原料，其构成芯片的组成部分；由于含金原料价值较高，公司会对金凸块制造制程产生的含金废料进行回收，光刻胶、蚀刻液等材料在生产过程中被消耗。晶圆测试（CP）、玻璃覆晶封装（COG）和薄膜覆晶封装（COF）所耗用材料如 COG 胶带、研磨轮、切割刀片等为辅助生产所用，不构成所封测芯片的组成部分。

由于生产工艺、材料属性与配比、设备适配性对所封测产品的性能有较大影响，公司需要组织设备进行多轮工程试验，所以公司研发活动耗用原材料与生产活动耗用原材料的用途基本相同：研发活动所用含金原料为净消耗量，主要原因是在综合考虑黄金的回收、金材购进时的加工费、合理损耗等因素，研发工单 BOM 表中的金材耗用量进行了调整；研发活动所用 COG 胶带、光刻胶、蚀刻液等均为消耗性材料，在研发活动中被消耗。

综上所述，研发活动耗用材料的最终去向主要为在研发活动中被消耗，最终形成废物被排放。

4. 结合废料出售数量、标准成本匡算的生产用料数量、采购量、结存量等，模拟匡算研发费用材料耗用归集的准确性

公司研发活动所用原材料除含金原料外均系消耗性材料，最终随着研发过程消耗，形成废物被排放。其中，针对含金原料公司综合考虑黄金回收、合理损耗等影响，已按照净消耗量确认研发的黄金耗用量。

公司研发领用的主要原材料系含金原料，报告期各期的收发存情况如下：

单位：千克

年度	期初数量	本期采购	生产耗用 (标准耗用量)	占比	研发耗用 (模拟匡算)	占比	其他	占比	小计	期末数量
2021 年度	174.43	686.84	509.85	76.46%	5.59	0.84%	151.4	22.70%	666.84	194.43
2020 年度	215.87	491.15	405.90	76.21%	6.39	1.20%	120.30	22.59%	532.59	174.43
2019 年度	130.61	501.56	321.98	77.34%	4.65	1.12%	89.67	21.54%	416.30	215.87

注 1：其他主要系计提的含金废料

注 2：研发耗用（模拟匡算）=期初数量+本期采购-生产耗用（标准耗用量）-其他-期末数量

报告期内，公司结合标准成本匡算的生产用料数量、采购量、结存量等，模拟匡算研发费用材料耗用数分别为 4.65、6.39 和 5.59 千克。将匡算的研发费用材料耗用数同实际耗用情况对比如下：

年度	模拟匡算用量 (kg)	实际耗用量 (kg)	差异率
2021 年度	5.59	6.07	-7.84%
2020 年度	6.39	6.87	-6.99%
2019 年度	4.65	5.33	-12.77%

注：差异率=(模拟匡算用量-实际耗用量)/实际耗用量

综上，公司研发活动不单独产生废料，研发原材料领用后已全部消耗。研发活动含金原料耗用整体偏低，通过模拟匡算研发费用中含金材料的标准耗用量，与实际耗用量相比差异较小，故研发费用材料的耗用归集准确。

**(五) 请申报会计师对上述事项进行核查，发表明确意见，并说明对研发费用归集准确性的核查情况，包括核查方式、核查过程、核查比例、核查结论**

#### 1. 核查程序

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 查阅《薪酬管理办法》，访谈人事部门负责人及财务部门负责人，了解员工入职、薪酬计算发放、员工离职等流程，并进行工薪与人事循环内部控制测试，评价内部控制的有效性；

(2) 查阅研发活动及仓库管理的内部控制制度，访谈研发部门负责人及仓库管理员，了解研发活动的阶段流程、参与的人员角色、研发领料流程、研发材料



报废流程等，并进行相应的内部控制测试，评价内部控制的有效性；

(3) 获取并检查员工花名册，检查研发人员与生产人员的划分情况，了解计入研发费用的人员范围与研发项目岗位职责，抽查研发人员工资清单与发放情况；

(4) 获取报告期各期研发项目立项资料，检查公司报告期内的研发费用明细表及研发项目费用归集核算表；

(5) 将员工花名册及工资明细表，与研发项目费用归集核算表中的研发人员核对，检查人员部门归属是否一致；

(6) 获取报告期各研发项目费用支出明细表，针对大额研发费用支出，抽取相关合同、审批单、付款单、会计凭证等资料，检查研发支出发生的真实性，费用划分的准确性；

(7) 对公司研发部门负责人进行访谈，了解研发项目领用材料、研发领用材料耗用后的最终去向等情况；

(8) 获取研发领料明细清单，抽查研发领料出库单；

(9) 检查研发支出中折旧与摊销、材料耗用是否合理，研发支出是否按照用途、性质据实列支，关注是否存在将与研发无关的支出在研发支出中列支的情况；

(10) 对研发费用进行截止性测试以确认费用会计记录归属期是否正确；

(11) 了解公司生产及研发形成的废料类型，废料的处置方式及相关管理制度。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为：

(1) 公司研发人员认定标准清晰，不存在研发人员从事非研发活动或非研发人员从事研发活动的情况，研发人员薪酬分摊准确；

(2) 公司研发设备相关折旧摊销分摊过程合理，分摊准确，涉及的单据完整；

(3) 公司研发过程中需领用原材料的原因真实、合理；

(4) 公司研发材料分摊方式合理，研发活动耗用材料的最终去向为随着研发过程被消耗，研发费用中材料耗用归集准确。

## 3. 对研发费用归集准确性的核查情况

公司研发费用按费用明细项目分类主要为职工薪酬、折旧费用、材料费等三项费用，报告期内该三项费用占研发费用总额的比例分别为 88.08%、94.45%和 86.89%，因此我们主要对该三项费用归集的准确性进行了检查。

### (1) 职工薪酬

1) 取得公司人力资源部门编制的每月研发人员工资薪酬明细表，核对相关人员是否为公司专职研发人员；

2) 针对专职研发人员取得研发部门编制的每月研发人员工时分配表；

3) 取得并复核每月研发薪酬按研发项目的分摊表，确认工资薪酬是否恰当分摊入当月各个研发项目；

通过上述核查方式和核查过程检查研发费用中职工薪酬归集的准确性，检查比例为 100.00%。

### (2) 折旧费用

公司依靠 ERP 系统进行研发折旧费用的归集和分配。其中 MES 系统记录生产和研发工时，SAP 系统根据 MES 系统的工时记录进行折旧费用的分摊。

1) 了解公司与折旧相关的信息系统控制，并执行穿行测试，了解设备折旧在各系统间如何生成并流转，以及流程中包含的各种影响折旧归集和分配的关键自动控制；

2) 执行控制测试，抽取部分月份设备折旧分配表，匹配 MES 系统记录的工时，重新计算不同工单的折旧金额，验证系统关于研发折旧分配的逻辑有效性；

3) 取得公司报告期内固定资产折旧明细表，并根据公司折旧政策复核折旧计提的准确性，并按照 MES 系统记录的工时匡算当期的研发折旧；

通过上述方式对报告期内的研发折旧费用的归集准确性进行核查，核查比例为 100.00%。

### (3) 材料费

公司研发领用的材料可分为专用材料和共用材料。

公司研发材料的领用：研发专用材料由研发人员填制领料单直接领用，并归集至相应研发项目中。主材通过 BOM 归集核算，公司根据生产排产及研发计划，将主材领用至生产线边仓，系统根据研发工单的报工从线边仓扣料；辅材、其他材料由产线相关人员填制领料单领用。

公司研发材料领用及核算涉及主要单据有：领料单、系统扣料单、材料分配表、BOM 表、产量报表、工时统计表、盘点表等。

1) 针对专用材料，获取公司研发材料领料单，检查领料单相关审批的完整性和计入相关研发项目的准确性；

2) 获取公司材料分配表、BOM 表, 检查研发 BOM 制定的合理性, 同时根据公司分配原则复核研发材料分摊的准确性;

3) 根据公司生产报表, 结合标准耗用量匡算研发材料耗用归集的准确性;

4) 检查公司月末存货盘点记录, 确认当期领用材料数量的准确性; 通过系统工时分摊的其他零星材料, 根据研发工单明细, 匹配 MES 系统记录的工时, 复核计算的准确性。

经核查, 我们认为, 公司研发费用归集准确。

## 8.2 关于财务费用

(一) 结合各项负债约定利率及资金实际使用时间, 匡算报告期各期利息支出与对应有息负债的匹配情况

报告期内, 公司利息支出系由有息负债利息和财政贴息构成, 明细如下:

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
有息负债利息	2,027.17	5,860.33	6,621.77
减: 财政贴息	2,000.00	1,877.14	77.71
合 计	27.17	3,983.19	6,544.06

其中公司有息负债主要由短期借款、长期借款、售后租回融资租赁、资金拆借款四类构成, 各项负债情况如下:

年 度	项 目	年初余额	本期新增	本期归还	年末余额	平均借款规模	加权平均年 利率
2021 年度	短期借款	11,892.85	48,767.09	24,112.15	36,547.78	22,555.59	4.5003%
	长期借款	27,650.00	4,231.68	24,000.00	7,881.68	16,247.95	4.8754%
	售后租回融资租赁	1,835.92		1,835.92		926.29	11.0322%
	资金拆借款	2,182.85	1,500.00	3,682.85		1,294.71	6.0000%
合 计		43,561.63	54,498.77	53,630.93	44,429.47	41,024.54	
2020 年度	短期借款	13,290.11	24,594.42	25,991.68	11,892.85	14,302.38	6.8567%
	长期借款	32,400.00	7,000.00	11,750.00	27,650.00	33,074.44	6.2493%
	售后租回融资租赁	3,233.27	-	1,397.35	1,835.92	2,544.52	11.0322%
	资金拆借款	60,420.56	59,396.14	117,633.85	2,182.85	33,139.57	6.5311%
合 计		109,343.95	90,990.56	156,772.88	43,561.63	83,060.92	
2019 年度	短期借款	15,130.12	32,200.79	34,040.80	13,290.11	16,673.73	7.7736%

	长期借款	25,000.00	9,200.00	1,800.00	32,400.00	29,250.56	5.3332%
	售后租回融资租赁	-	4,196.03	962.76	3,233.27	3,343.09	11.0322%
	资金拆借款	34,158.56	54,708.83	28,446.83	60,420.56	45,473.11	5.7621%
	合计	74,288.69	100,305.65	65,250.40	109,343.95	94,740.49	

注 1：2019 年-2021 年有息负债平均规模=Σ（每笔有息负债金额\*实际占用天数/360）

注 2：加权平均借款利率=Σ（每笔有息负债实际利率\*每笔有息负债实际占用天数/所有有息负债占用天数之和）

注 3：除售后租回融资租赁外，其他融资项目均为借款本金金额；售后租回融资租赁包含未确认融资费用，按摊余成本计量，在租赁期各个期间，采用实际利率法计算确认当期的融资费用；资金拆借款不包含不计息的拆借款

报告期内，对应的利息支出与有息负债的匹配关系如下：

年度	融资类型	利率区间	平均规模	加权平均 年利率	匡算利息 支出①	实际利息 支出②	差异额③ =①-②	差异率(=③/ ②)
2021 年度	短期借款	0.5%-3.5%	5,167.43	2.8097%	145.19	2,027.17	6.91	0.34%
		4.35%-5%	9,240.94	4.4791%	413.91			
		5.5%-8.5%	8,147.22	6.1446%	500.62			
	长期借款	3.5%-5%	13,171.29	4.3667%	575.15			
		6.175%	861.11	6.1750%	53.17			
		7.5%	2,215.56	7.5000%	166.17			
	售后租回 融资租赁		926.29	11.0322%	102.19			
资金拆借 款	6%	1,294.71	6.0000%	77.68				
合计					2,034.08			
2020 年度	短期借款	0.5%-1%	1,229.37	0.8975%	11.03	5,860.33	9.65	0.16%
		4.5%-5%	963.68	4.7850%	46.11			
		5.5%-6%	6,081.56	5.8621%	356.51			
		8%-9%	277.78	8.5000%	23.61			
		10%-13%	2,308.33	10.2795%	237.29			
		13%-14%	3,441.67	13.5000%	464.63			
	长期借款	3.5%-5%	18,114.44	4.4633%	808.51			
		5%-6.5%	2,710.00	6.1750%	167.34			
		6.5%-8%	6,138.89	7.5000%	460.42			
		8%-10%	6,111.11	9.0000%	550.00			
	售后租回 融资租赁		2,544.52	11.0322%	280.72			
资金拆借	4%-6%	19,734.01	5.4903%	1,083.46				

	款	10%	6,261.11	10.0000%	626.11			
		10%-11%	5,927.78	10.2300%	606.41			
		12%	1,033.33	12.0000%	124.00			
		13%	183.33	13.0000%	23.83			
合 计					5,869.98			
2019 年度	短期借款	0.5%-3%	280.96	2.8872%	8.11	6,621.77	-1.39	-0.02%
		3%-4.5%	1,153.61	3.8413%	44.31			
		6%	814.97	6.0000%	48.90			
		6%-7.5%	1,646.42	6.2304%	102.58			
		10%-13%	12,777.78	12.8558%	1,642.69			
	长期借款	4%-5%	23,697.22	4.6993%	1,113.60			
		5%-6.5%	1,637.78	6.1750%	101.13			
		6.5%-8%	2,893.33	7.5000%	217.00			
		8%-10%	1,022.22	9.0000%	92.00			
	售后租回融资租赁		3,343.09	11.0322%	368.82			
	资金拆借款	3%-4.75%	7,261.55	3.8060%	276.37			
		5.5%-6.5%	32,283.79	6.0217%	1,944.04			
		10%-13%	5,927.78	11.1480%	660.83			
	合 计							

注：公司存在融资利率低于 3%的短期借款，系借款周期较短的外币（日元、美元）贸易融资；融资利率高于 10%的短期借款主要系报告期公司业务规模尚处于起步阶段，面临融资难的问题，因此接受较高的融资利率以获取融资规模。随着公司业务规模增加，公司经营状况好转，融资难度下降，融资利率也随之下降

综上，报告期内公司各期各项融资规模匡算的利息支出与实际利息支出差异较小，主要系匡算中根据借款实际利率划分利率区间后采用该区间的加权平均利率进行测算，与实际按逐笔融资实际利率确认利息支出存在计算差异所致。因此，公司报告期各期利息支出与对应有息负债相匹配。

## （二）对公司负债披露完整性的核查情况，包括核查方式、核查过程及核查结论

### 1. 核查程序

#### （1）资金流水核查

##### 1) 银行流水调取情况

我们根据公司及其子公司已开立账户清单所记载的账户情况，于 2021 年 5

月至 2022 年 2 月期间陆续陪同公司经办人员前往相关银行调取报告期内全部银行账户的资金流水。

## 2) 银行流水双向核对

我们取得公司报告期内的银行账户流水，针对单笔交易额 50 万元以上的流水进行核查，并与公司账面记录进行双向核对。具体核查情况如下：

汇成股份	核查笔数	核查金额					账面发生总金额	核查比例
		人民币	美元	日元	欧元	折算人民币		
2021 年度	949	307,919.70	18,956.37	398,374.36		450,855.75	501,908.61	89.83%
2020 年度	830	478,392.29	12,354.41	386,516.48		583,445.33	627,464.90	92.53%
2019 年度	643	263,024.91	9,245.74	69,377.90	52.16	332,378.91	409,497.31	81.04%
2018 年度	411	147,785.38	5,638.65	347,183.48		208,088.21	239,657.23	86.92%
江苏汇成	核查笔数	核查金额					账面发生总金额	核查比例
		人民币	美元	日元	欧元	折算人民币		
2021 年度	527	83,185.04	11,642.37			157,413.31	178,326.99	88.27%
2020 年度	643	131,875.81	10,564.44			200,807.72	228,005.03	88.08%
2019 年度	858	170,157.22	13,526.78			264,522.77	291,860.42	90.57%
2018 年度	760	136,097.65	12,496.93			221,679.11	260,245.92	85.33%

注：外币折合人民币按各期末交易日的汇率计算

由上表统计情况可知，我们对汇成股份、江苏汇成各年度资金流水核查的覆盖比例均在 80%以上。

## 3) 银行流水核查情况

### ① 对银行借款相关流水的核查

报告期内，根据大额流水双向测试的结果，汇成股份、江苏汇成与银行借款相关的资金往来均已完整记录。

### ② 对非银行借款相关流水的核查

报告期内，汇成股份、江苏汇成单笔交易额 50 万元以上的银行流水，涉及非银行借款资金拆借相关的笔数如下：

项目	2021 年度	2020 年度	2019 年度	2018 年度
汇成股份（笔）	5	71	29	11
江苏汇成（笔）	-	48	95	78
合计（笔）	5	119	124	89

## (2) 银行借款负债完整性核查过程

1) 我们前往公司及其子公司所在地的人民银行或通过网络查询的方式调取报告期内公司及其子公司的企业信用报告，核对银行借款的完整性，将取得的企业信用报告与公司账面记录的负债情况进行核对；

2) 根据银行资金流水核查情况，分析银行向公司打款的原因与合理性，并与公司账面记录情况进行双向核对；

3) 向银行进行函证，确认企业账面记载的金融负债是否真实、完整；具体函证情况如下：

我们根据已开立账户清单所记载的账户情况，于 2021 年 4-7 月分别对 2018 年至 2020 年度以及 2021 年 1-6 月曾存续的银行账户函证银行借款事项，并于 2022 年 1-2 月对 2021 年度曾存续的银行账户函证银行借款事项，具体情况如下：

2018 至 2020 年度

主体	汇成股份	江苏汇成
发函银行数量（家）	15	14
回函银行数量（家）	15	14
回函比例	100.00%	100.00%
相符及调节相符数量（家）	15	14
相符及调节相符比例	100.00%	100.00%

2021 年 1-6 月

主体	汇成股份	江苏汇成
发函银行数量（家）	12	6
回函银行数量（家）	12	6
回函比例	100.00%	100.00%
相符及调节相符数量（家）	12	6
相符及调节相符比例	100.00%	100.00%

2021 年度

主体	汇成股份	江苏汇成
发函银行数量（家）	11	8
回函银行数量（家）	11	8
回函比例	100.00%	100.00%
相符及调节相符数量（家）	11	8
相符及调节相符比例	100.00%	100.00%

4) 检查账面记录的银行借款对应的借款及担保合同，核查银行借款记录金

额与合同记载金额的一致性。

### (3) 非金融负债完整性核查过程

1) 根据前述银行资金流水核查情况，分析非银行单位或自然人向公司打款的原因与合理性，并与公司账面记录情况进行双向核对；

2) 对借款主体为自然人的情形，通过查阅借款合同或访谈等方式确认资金拆借的金额及合理性；对借款主体为法人的情形，通过查阅借款合同、函证或访谈等方式确认资金拆借的金额及合理性。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为：

(1) 公司报告期各期利息支出与对应有息负债相匹配；

(2) 公司报告期内的负债情况披露完整。

**(三) 对公司董监高、主要股东及关联方等银行流水核查情况，按主体汇总列示收入的主要来源及支出的主要去向，并发表明确意见**

### 1. 核查程序

针对公司董监高、主要股东及关联方等核查对象报告期内的银行流水，我们履行了以下核查程序：

#### (1) 资金流水完整性核查

1) 针对实际控制人及其成年子女、董事、监事、高级管理人员等自然人核查对象，我们于 2021 年 4 月至 2022 年 2 月期间陪同核查对象前往四大国有银行、主要股份制银行及地方商业银行等银行网点，对于银行柜台或自助柜员机可以调取个人名下账户清单的，调取账户清单并根据清单相应打印自报告期初起载明交易对方完整信息的全部银行流水；银行柜台或自助柜员机无法调取账户清单的，由核查对象自行提供银行卡或账号打印银行流水；部分账号已注销的，由银行开具注销证明并打印注销前的银行流水；若无法开具注销证明或无查询结果的，由我们陪同人员向银行柜员确认并记录。

2) 针对控股股东及实际控制人控制的其他企业等法人核查对象，我们陪同相关经办人员前往中国人民银行当地分支机构调取核查对象的信用报告和开立账户清单，并于 2021 年 4 月至 2022 年 2 月期间多次陪同经办人员前往开立账户清单载明的开户银行调取自报告期初起载明交易对方完整信息的全部银行流水。



3) 涉及境外银行账户的，由我们与相关银行工作人员视频沟通确认核查对象的开户情况，并由银行工作人员将核查对象自报告期初起的完整电子版银行流水通过工作邮箱发送至我们工作人员邮箱；部分银行工作人员无法配合视频确认及发送电子版银行流水的，由核查对象自行提供，并通过闭环测试等方式验证完整性及真实性。

4) 取得首批银行流水后，对各核查对象的银行流水进行交叉复核，发现并记录核查对象尚未提供的其他银行卡号，从而扩大核查范围，尽可能确保核查完整性。如发现核查对象与其本人或其他核查对象尚未提供的其他账户发生往来的，要求该等核查对象补充提供银行流水。

5) 各核查对象均已出具关于提供资金流水完整性的承诺，确认其已完整提供报告期内曾存续或控制的银行账户资金流水。

基于上述核查程序，我们取得并查阅各核查对象报告期内银行流水的具体情况如下表所示：

核查对象	关联关系	核查账户数量	流水覆盖期间	取得资金流水是否完备
郑瑞俊	实际控制人	18	2018.01.-2021.12	√
杨会	实际控制人	14	2018.01.-2021.12	√
郑瀚	实际控制人之子	6	2018.01.-2021.12	√
扬州新瑞连	公司控股股东、实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
汇成投资	公司持股5%以上股东、实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
合肥芯成	公司员工持股平台、实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
合肥宝芯	公司员工持股平台、实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
合肥汇芯	公司员工持股平台、实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
香港宝信	公司员工持股平台、实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
瑞成建筑	实际控制人控制的企业	11	2018.01.-2021.12	√
香港瑞仕	实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
瑞成投资	实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
百瑞发投资	实际控制人控制的企业	1	2018.01.-2021.12	√
沈建纬	公司董事	6	2018.01.-2021.12	√
赵志清	公司监事	6	2018.01.-2021.12	√

程红艳	公司职工代表监事	7	2018.01.-2021.12	√
林文浩	公司副总经理	8	2018.01.-2021.12	√
钟玉玄	公司副总经理	4	2018.01.-2021.12	√
马行天	公司副总经理	3	2018.01.-2021.12	√
施周峰	公司财务总监、董事会秘书	10	2019.11.-2021.12	√
合计		102		

## 2) 大额交易核查及外部验证

针对调取的资金流水中单笔金额或单日累计金额大于 5 万元的交易，逐笔了解交易性质、交易对方背景，并摘录形成记录。因瑞成建筑存在实际经营业务且交易较为频繁，针对将其资金流水中单笔金额大于 50 万元的交易，将相关交易对手与公司客户、供应商、关联方及比照关联方进行匹配，核查是否存在与公司客户、供应商、关联方及比照关联方交易的情形。

针对上述大额交易，取得相应的资产购置协议、借款协议、借还款凭证等相关交易凭证，并对涉及的相关人员进行访谈确认。

基于上述核查程序，剔除各核查对象内部交易情况（包括同一核查对象不同账户之间的交易以及不同核查对象之间的交易）后，各核查对象大额交易核查情况具体如下：

### ① 郑瑞俊、杨会夫妇及其控制的企业（除瑞成建筑外）

郑瑞俊、杨会夫妇控制的企业中，合肥芯成、合肥宝芯、合肥汇芯、香港宝信、瑞成投资均不存在对外大额交易。

2018-2021 年，郑瑞俊、杨会夫妇及其控制的企业（除瑞成建筑外）对外转入及转出金额整体基本持平，前述主体对外大额交易合并统计后，按交易类型汇总统计如下：

交易类型	转入金额	转出金额
投资公司相关	69,676.63	70,329.70
与公司的资金往来	39,018.97	37,991.89
与亲友的资金往来	29,664.98	28,921.02
理财投资	19,065.77	18,846.90
投资天虹科技相关	10,944.62	13,630.97
个人及家庭开支	2,122.68	3,593.97
其他	67.70	70.01

合 计	170,561.35	173,384.46
-----	------------	------------

上述各类交易的具体分析如下：

A. 投资公司相关

该类交易的具体情况如下：

交易类型	转入金额	转出金额
未清偿的与投资公司相关的款项	39,843.96	11,138.14
其中：对黄明端的借还款	9,100.00	4,103.04
对童富的借还款	7,704.49	7,035.10
对张兆文的借款	23,039.47	
公司股权转让相关款项	13,796.98	33,838.95
其中：合肥创投股权转让款		20,606.66
嘉兴高和股权转让款	4,326.14	11,332.29
Great Title 股权转让款	2,945.42	
Worth Plus 股权转让款	2,848.29	
Win Plus 股权转让款	1,777.13	
金海科贷股权转让预付款及退款	1,900.00	1,900.00
员工持股平台相关款项	164.65	7,091.53
其中：对员工持股平台出资款	164.65	6,105.36
离职员工股权转让款		986.17
其他投资相关款项	15,871.05	18,261.07
合计	69,676.63	70,329.70

注：外币折合人民币按实际交易发生日的汇率计算

投资公司相关的交易主要包括未清偿的与投资公司相关的款项、公司股权转让相关款项、员工持股平台相关款项及其他与投资公司相关的款项。

上述交易中，未清偿的与投资公司相关的款项均为与黄明端、童富、张兆文等公司股东的借还款，截至 2021 年 12 月末，具体情况如下：

债权人	借款本金（折合人民币）	借款利率	负债到期时间
黄明端	4,996.96	年利率 5%	2025 年 1 月
童富	2,378.67	年利率 5%	2025 年 1 月
张兆文	8,400.00	年利率 5%	2026 年 7 月
	14,639.47	年利率 5%	2026 年 9 月

公司股权转让相关款项主要包括扬州新瑞连向合肥创投、嘉兴高和支付的股权转让款，Great Title、Worth Plus、Win Plus 向汇成投资支付的股权转让款，

以及金海科贷向实际控制人支付的股权转让预付款及退款。

员工持股平台相关款项主要包括实际控制人向香港宝信、合肥芯成等员工持股平台支付的出资款，以及实际控制人为回收香港宝信部分离职员工股权，向其支付的股权转让款。

其他投资相关款项系指存在一定投资意向的主体向实际控制人提供的借款及相应还款，其中林瑞琪等部分借款人收回借款后通过扬州耕天下等主体入股公司，其余部分借款人收回借款后未入股公司，实际控制人已于 2021 年 9 月前全部归还该等借款。该类交易转出金额略大于转入金额，一方面系因部分借款发生于报告期前，另一方面系因支付了部分借款利息。

#### B. 与公司的资金往来

该类交易系指实际控制人及其控制的企业与公司及子公司江苏汇成之间的资金往来。

#### C. 与亲友的资金往来

该类交易的具体情况如下：

交易类型	转入金额	转出金额
未清偿的亲友间资金往来	2,743.49	2,329.84
其中：与孙**的往来	1,421.53	1,041.80
与张**的往来	856.00	950.00
与林**的往来	250.00	-
与林**的往来	100.00	163.04
与郑**的往来	65.95	-
与杨**的往来	50.00	25.00
与林文浩的往来	-	150.00
已清偿的亲友间资金往来	14,537.37	13,846.34
其中：与胡**的往来	5,338.18	5,345.76
与彭升华的往来	4,159.43	4,346.80
与沈建纬及其亲属的往来	2,638.40	2,648.90
与杨**的往来	1,100.00	1,100.00
与谢**的往来	891.02	154.88
与戴嘉慧的往来	200.00	200.00
与吴**的往来	180.34	20.00

与张**的往来	30.00	30.00
短期资金周转	12,316.58	12,302.95
其中：与许**的往来	3,803.00	3,774.71
与童富的往来	2,185.19	2,185.19
与林瑞琪的往来	1,801.75	1,801.75
其他	4,526.64	4,541.30
与近亲属的资金往来	67.54	441.89
合计	29,664.98	28,921.02

注 1：外币折合人民币按实际交易发生日的汇率计算

注 2：为保护个人隐私，与公司及其业务无关联关系的自然人仅披露姓氏

与亲友的资金往来均为实际控制人因个人资金周转需要与亲友发生的资金拆借交易，根据清偿情况、存续周期可分为未清偿的亲友间资金往来、已清偿的亲友间资金往来、短期资金周转以及与近亲属的资金往来。

未清偿的亲友间资金往来中，林\*\*向扬州新瑞连转入的 250 万元系沈建纬对其的借款，故未计入实际控制人对外负债；实际控制人对郑\*\*的债权形成于报告期前，报告期内郑\*\*归还部分借款后，截至 2021 年 12 月末的借款余额折合人民币 65.88 万元。除前述情况外，上述未清偿的亲友间资金往来情况与已披露的实际控制人对外负债及债权情况一致。

已清偿的亲友间资金往来中，除吴\*\*、谢\*\*外，实际控制人与其他自然人的资金往来收入与支出金额基本一致，存在少量差异主要系汇率差、支付部分借款利息造成。流水覆盖期间，实际控制人与吴\*\*、谢\*\*的交易主要为收到其归还借款，转入金额大于转出金额主要系由于相关债权发生于 2018 年前，截至 2021 年 12 月末，实际控制人与吴\*\*、谢\*\*的债权债务均已清偿。

短期资金周转系借款存续期间在一年以内且均已清偿的短期资金往来，流水覆盖期间基本持平，存在少量差异主要系汇率差、支付部分借款利息造成。

与近亲属的资金往来主要为实际控制人向其近亲属提供借款及支付生活费用，因该类交易均为亲属间的资金往来，且交易金额相对较小，故未认定为实际控制人对外负债或债权。

综上，除已披露的实际控制人对外负债外，实际控制人不存在其他未披露的对外负债。

#### D. 理财投资

该类交易主要为购买银行理财产品、私募基金等权益类产品及收取投资收益，具体情况如下：

交易类型	转入金额	转出金额
银行理财产品	12,104.28	13,482.73
私募基金等权益类产品	6,961.50	5,364.17
合计	19,065.77	18,846.90

注：外币折合人民币按实际交易发生日的汇率计算

#### E. 投资天虹科技相关

该类交易主要包括郑瑞俊向天虹科技及其关联企业汇出的投资款及杨绍校等人汇入的拟投资于天虹科技的款项，具体情况如下：

交易类型	转入金额	转出金额
实际控制人投资天虹款项	6,997.57	13,630.97
杨绍校等人拟投资天虹款项	3,947.05	
合计	10,944.62	13,630.97

注：外币折合人民币按实际交易发生日的汇率计算

#### F. 个人及家庭开支

该类交易主要包括购置及处置个人资产、家庭生活开支、工资薪金等，具体情况如下：

交易类型	转入金额	转出金额
购置及处置房屋、车辆等资产	1,885.87	2,448.52
家庭生活开支		1,135.36
工资薪金	236.81	10.08
合计	2,122.68	3,593.97

注：外币折合人民币按实际交易发生日的汇率计算

注：工资薪金中转出部分系向公司归还多余备用金

#### G. 其他

其他大额交易主要为政府奖励款、缴纳税款等。

#### ② 瑞成建筑

瑞成建筑系专业的建筑工程承包商，报告期内瑞成建筑主要转入款项为收到业主方工程款，主要支出款项为支付货款及承包商工程款。报告期内，瑞成建筑与公司客户、供应商、关联方及比照关联方发生的大额转入及转出情况汇总统计如下：

交易对手	关联关系	转入金额	转出金额
沈建纬及近亲属	沈建纬担任公司董事	6,768.97	8,627.58

潘进	潘进系公司股东扬州和安的合伙人	1,500.00	1,500.00
上海士隆空气净化设备有限公司	报告期内公司向其采购无尘室设备及工程		1,576.42
合 计		8,268.97	11,704.00

经核查，瑞成建筑上述资金往来的具体情况如下：

A. 沈建纬持有瑞成建筑 20%的股权，瑞成建筑经营管理目前主要由沈建纬负责，因经营周转需要瑞成建筑与沈建纬及其近亲属存在较多资金往来。

B. 瑞成建筑与潘进的资金往来均为短期资金拆借，且均已清偿。

C. 上海士隆空气净化设备有限公司系专业从事无尘环境设计施工的工程公司，公司部分无尘室建设工程由其直接承建。2018 年至 2021 年，公司向其采购金额分别为 362.62 万元、219.92 万元、152.75 万元、358.61 万元；瑞成建筑因承建其他公司建设项目涉及无尘室工程的，亦存在向其采购的情形，前述重叠供应商存在合理业务背景，公司与重叠供应商的交易价格定价合理、公允，不存在瑞成建筑通过重叠供应商为公司承担成本费用的情形。

## ② 其他核查对象

2018-2021 年，其他核查对象对外大额转入及转出情况汇总统计如下：

核查对象	关联关系	交易类型	转入金额	转出金额
郑瀚	实际控制人的成年子女	个人及家庭开支	328.24	227.23
		与亲友的资金往来	308.33	456.98
		理财投资	98.38	97.39
		合计	734.95	781.60
沈建纬	董事	瑞成建筑相关的资金往来	1,646.74	2,407.61
		与亲友的资金往来	586.50	1,124.57
		合计	2,233.24	3,532.17
赵志清	监事	与亲友的资金往来	53.52	67.29
		理财投资	27.88	
		与供应商相关人员的资金往来		15.00
		个人及家庭开支		6.51
		合计	81.40	88.80
程红艳	监事	理财投资	133.00	125.00
		与亲友的资金往来	26.13	10.00

		个人及家庭开支	20.00	10.00
		合计	179.13	145.00
林文浩	副总经理	与亲友的资金往来	150.00	
		个人及家庭开支	5.16	
		合计	155.16	
钟玉玄	副总经理	理财投资	102.25	
		与亲友的资金往来	29.96	63.38
		个人及家庭开支	5.18	5.00
		合计	137.40	68.38
马行天	副总经理	个人及家庭开支	48.18	
		合计	48.18	
施周峰	财务总监、董 事会秘书	与亲友的资金往来	260.99	192.50
		理财投资	171.01	242.00
		合计	432.00	434.50

针对上述大额交易，我们取得并查阅相应的购房合同、理财存折等相关交易凭证；针对与其他人士（如公司供应商的相关人员）存在资金往来的，对涉及的相关人员进行访谈核实。

经核查，上述核查对象与公司的客户、供应商存在的资金往来情况如下：

A. 实际控制人杨会曾与公司处置二手设备的客户苏州耀鸿材料科技有限公司的实际控制人赖正翰存在资金拆借，具体情况如下：2021年3月，赖正翰因短期资金周转需求向杨会借款300万元，并于2021年7月全部归还。前述借款系因赖正翰个人资金周转需求产生，且已在短期内归还，与公司经营业务无关。

B. 监事赵志清与公司设备供应商苏州斯利德电子有限公司的实际控制人陈鹏存在资金拆借，具体情况如下：2019年4月，陈鹏因短期资金周转需求向赵志清借款15万元，并于次月全部归还。前述借款系因陈鹏个人资金周转需求产生，且已在短期内归还，与公司经营业务无关。

除上述情况外，其他核查对象与公司以及公司的客户、供应商不存在其他异常资金往来。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为：

除公司实际控制人杨会、监事赵志清与公司客户供应商相关人员存在已披露



的资金往来，以及瑞成建筑与公司供应商存在正常业务往来外，公司实际控制人及其控制的企业、实际控制人的成年子女、主要股东、董事、监事、高级管理人员、核心技术人员、关键岗位人员等核查对象（外部投资机构及其委派的董事、监事以及公司独立董事除外）与公司以及公司的客户、供应商之间不存在异常资金往来，不存在体外资金循环形成销售回款、承担成本费用等情形。

### 8.3 关于股份支付

#### （一）结合不同股权激励协议的具体约定，分析认定一次性确认和分期确认依据的充分性

##### 1. 2019 年度股权激励

2019 年 12 月，公司通过香港宝信、合肥芯成员工持股平台向部分员工授予股权，主要系实际控制人郑瑞俊和杨会将持有的员工持股平台股权或财产份额无偿转让给激励对象。本次股权激励实施时，公司未就股权激励事项制定相应的员工持股计划或股权激励方案，未设置激励股权流转、退出及管理机制，对激励对象离职后的股权处理不存在特殊规定。2019 年 12 月实施的股权激励未设置服务期、离职退出时的原价转让股权等限制性安排，也未设置首次公开募股作为行权条件中业绩条件的非市场条件，因此该部分股权激励相关的股份支付费用一次性计入当期损益。

##### 2. 2020 年度股权激励

2020 年 12 月，公司股东会审议通过员工股权激励办法，通过合肥芯成、合肥宝芯、合肥汇芯、香港宝信四个持股平台实施员工股权激励，激励对象通过无偿受让持股平台股权或财产份额的方式取得激励股权。

公司于 2020 年 12 月制订的《员工股权激励办法》对股权激励计划的锁定期作出如下安排：“1. 持股平台所持公司股份在公司首次公开发行股票前不得转让；2. 持股平台所持股份的锁定期为 36 个月，即自公司股票首次公开发行并上市之日起 36 个月内，持股平台不得转让其持有的公司公开发行股票前已发行的股份，也不得由公司回购该部分股份。激励对象在上述持股平台的锁定期内不得转让其持有持股平台的全部或者部分份额/股权，本办法或《股权激励协议》另有规定除外。”

《员工股权激励办法》对激励股权的退出机制和退出价格作出如下安排：

“自激励对象获授激励股权之日起至公司在境内首次公开发行股票并上市前或完成上市后持股平台持有公司股份解除锁定前，激励对象不得直接、间接或以其他方式转让其持有的持股平台的份额/股权。当发生如下情形之一时，公司及实际控制人有权要求激励对象将其持有的激励股权无偿转让给实际控制人或其指定主体，该等指定主体的范围不应超出公司或其下属企业的在职员工：

1、激励对象：（i）因自身原因辞职或不再接受公司续聘而终止与公司或子公司签署的劳动合同；（ii）因违反公司法律法规和公司规章制度的规定以及劳动合同约定，被公司或子公司辞退；

2、激励对象任何时候违反了与公司或子公司之间的保密或竞业限制约定；  
……”

综上所述，公司 2020 年度的股权激励对象须完成规定的服务期限方可从股权激励计划中获益，属于可行权条件中的服务期限条件，而公司成功完成首次公开募股属于可行权条件中业绩条件的非市场条件。公司合理估计未来成功完成首次公开募股的可能性及完成时点并结合锁定期安排，将授予日至解除锁定时点的期间作为等待期，并在等待期内每个资产负债表日对预计可行权数量作出估计，确认相应的股权激励费用。2020 年 12 月实施的股权激励股份支付费用分期摊销依据充分。

**（二）同期涉及不同外部投资者入股价格的，公司对股权激励公允价值认定的具体依据及准确性，股份支付金额计算过程及归集的准确性**

2019 年度和 2020 年度的股权激励，其股份支付费用的公允价值，采用同期外部投资者对公司增资时的入股价格进行计量。

1. 公司 2019 年 12 月同期的外部投资者入股价格

公司 2019 年 12 月同期的外部投资者入股价格如下：

时间	股份变动类型	转让方	受让方	增资方	定价方式	转让价格/增资价格
2019 年 9 月	增资			香港宝信等 5 名投资者	参考前一轮融资估值结合未来发展预期协商确定	2.50 元/注册资本
	股份转让	汇成投资	Worth Plus 等 3 名投资者			
2020 年 1 月	股份转让	嘉兴高和	杨会		协商确定	3.00 元/注册资本
		扬州嘉慧	许帮林等 4 名投资者			[注]

[注]：本次股权转让系扬州嘉慧的股东由间接持股变更为直接持股，未实际支付转让价款

香港宝信和合肥芯成系公司专门用于实施员工股权激励的持股平台，2019年9月公司临时董事会决议增加注册资本5,000万元，香港宝信和合肥芯成与三名外部投资者均以2.50元/注册资本的价格进行认缴，定价系参照前一轮融资估值，结合2018年末净资产以及对未来收入、未来收益等预期进行协商确定。同时公司股东汇成投资将所持公司股权以2.50元/注册资本的价格转让给外部投资者。实际控制人将资金通过持股平台实缴到公司后，随即将香港宝信和合肥芯成部分股权/财产份额无偿转让给被激励对象，完成对其股权激励。2020年1月杨会将所持公司部分股权以3元/注册资本转让给嘉兴高和，定价系股东双方协商确定。2019年9月的增资价格系外部投资者基于公司净资产状况及未来发展预期等因素给予公司的合理估值，参考性相对较强；2020年1月的股权转让价格系相关股东参考增资价格协商确定，受相关股东收益诉求等偶发因素影响，不具有普适性，参考性相对较弱。因此公司参照2019年9月的外部投资者增资价格2.50元/注册资本作为2019年股权激励公允价值更能反映公司当时的合理估值，具有合理性。

## 2. 公司2020年12月同期的外部投资者入股价格

公司2020年12月同期的外部投资者入股价格如下：

时间	股份变动类型	转让方	受让方	增资方	定价方式	转让价格/增资价格
2020年11月	增资、股份转让	珠海享堃	刘汉滨	蔚华电子等4名投资者	协商确定	5.00元/注册资本
2020年12月	增资			鼎祥基金等9名投资者	参照前次增资价格协商确定	5.50元/注册资本
2020年12月	增资			语音基金、杨绍校	根据债转股协议约定的转股价格实施转股	3.00元/注册资本
2021年1月	股份转让	珠海享堃	旭鼎一号		协商确定	5.00元/注册资本
2021年1月	增资			华登基金	参照前次增资价格协商确定	5.50元/注册资本

2020年12月实际控制人通过合肥芯成、合肥宝芯、合肥汇芯、香港宝信将间接持有的公司部分股权无偿转让给激励对象，公司参照2020年12月海通新动能、昆桥基金等外部投资者的增资价格5.50元/注册资本作为公允价值计算股份支付费用。2020年12月语音基金和杨绍校增资价格为3元/注册资本，系根据债转股协议约定的转股价格转股，不具有参考性。2020年11月和2021年1月

珠海享堃分别将部分股权以 5 元/注册资本转让给刘汉滨和旭鼎一号，作价系相关股东协商确定，参考性较弱。2020 年 12 月股权激励公允价值参考 2020 年 12 月海通新动能等外部投资者增资价格具有合理性。

### 3. 股份支付金额计算过程及归集的准确性

#### (1) 股份支付金额的计算过程

股份支付金额的计算过程如下：

##### 1) 2019 年度股权激励

2019 年 12 月实际控制人郑瑞俊和杨会通过香港宝信和合肥芯成将间接持有的公司 920 万元股权无偿转让给公司员工，公司参考同次外部投资者入股价格 2.50 元/注册资本，于 2019 年度一次性确认股份支付费用 2,300.00 万元（2,300 万元=920 万股\*2.50 元/注册资本）。

##### 2) 2020 年度股权激励

2020 年 12 月实际控制人郑瑞俊和杨会通过合肥芯成、合肥宝芯、合肥汇芯、香港宝信四个持股平台将间接持有的公司 967.50 万元股权无偿转让给公司员工。公司参考最近引入外部投资者入股价格 5.50 元/注册资本计算股份支付费用总额为 5,321.25 万元。公司预计于 2022 年 12 月 31 日前完成发行上市工作，结合 36 个月的锁定期安排，2020 年度股权激励相关股份支付费用从 2020 年 12 月起按照 61 个月进行摊销。相关计算过程如下：

项 目	公式	2020 年度股权激励	
		2021 年度确认	2020 年度确认
转让股数（万股）	A	967.50	
公允价格（元/股）	B	5.50	
公允价值总额（万元）	C=A*B	5,321.25	
摊销月数（月）	D	12	1
摊销金额（万元）	E=C/61*D	1,046.80	87.23
离职失效股数（万股）	F	45.70	
离职冲回股份支付费用金额（万元）	G	53.57	
当期确认股份支付金额（万元）	H=E-G	993.24	87.23

公司 2019 年度股权激励股份支付费用一次性确认，2020 年度股权激励股份支付费用根据预计的上市时间结合锁定期时间进行摊销，同时根据激励人员所属部门进行分摊计入相应的成本费用科目。

(2) 公司根据被激励对象所在的职能部门及承担的职能角色对股权激励费用进行分摊，相关人员的界定标准与股权激励计划的人员构成匹配，与各项费用的归集内容匹配

股份支付费用按照费用归集分摊明细如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
待分摊费用 a	1,046.80	87.23	2,300.00
被授予股份总数（万份） b		967.50	920.00
其中：管理类人员被授予股份数（万份） c		302.40	558.00
销售类人员被授予股份数（万份） d		129.20	114.00
研发类人员被授予股份数（万份） e		321.50	88.00
生产类人员被授予股份数（万份） f		214.40	160.00
其中：分摊：管理费用 $g=c*a/b$	327.19	27.27	1,395.00
销售费用 $h=d*a/b$	139.79	11.65	285.00
研发费用 $i=e*a/b$	347.85	28.99	220.00
营业成本 $j=f*a/b$	231.97	19.33	400.00
离职人员股份支付费用冲回 k	53.57		
其中冲回：管理费用 l	5.86		
销售费用 m			
研发费用 n	27.54		
营业成本 o	20.16		
本期分摊股份支付费用 $p=a-k$	993.24	87.23	2,300.00
其中：最终计入：管理费用 $q=g-l$	321.33	27.27	1,395.00
销售费用 $r=h-m$	139.79	11.65	285.00
研发费用 $s=i-n$	320.31	28.99	220.00
营业成本 $t=j-o$	211.81	19.33	400.00

其中，管理类人员主要指承担综合管理职能的人员（含行政管理人员、人力资源部人员、财务部人员等），销售类人员主要指承担销售推广职能的人员（含业务营销部人员等），研发类人员主要指承担研发职能的人员。

### (三) 请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见

#### 1. 核查程序

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 查阅员工股权激励办法、股权激励协议等，了解员工股权激励办法的主

要条款，核查是否约定服务年限、人员离职后的股份处理及股份锁定期安排情况等；

(2) 查阅公司报告期内的历次股权变动，获取相关增资协议、股权转让协议、董事会决议、股东会决议等支持性依据，确认报告期历次增次价格及股权转让价格，与激励授予价格进行比较分析；

(3) 取得并核查股份支付相关权益工具公允价值的计量方法及结果，股份支付的计算过程，并对股份支付费用进行重新计算；

(4) 取得员工花名册以及工资清册，复核激励对象所属职能部门以及与分摊的成本费用的匹配性。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为，

(1) 2019年12月股权激励股份支付费用一次性确认，2020年12月股权激励股份支付费用分期确认的依据充分；

(2) 公司对股权激励公允价值的认定依据充分准确，股份支付金额计算过程及归集准确。

## 六、关于存货（审核问询函问题9）

根据招股说明书：（1）2018年至2021年6月末，公司存货金额为6,816.80万元、10,223.23万元、9,552.91万元和11,848.92万元，主要由原材料和库存商品构成（各期末占比都超过90%）；（2）公司最主要原材料为含金原料，价格变化主要受黄金市场价格影响。

请发行人说明：（1）报告期各期末不同类型存货规模变化原因及与公司业务规模变化的匹配性；（2）原材料期后领用情况、库存商品对应订单情况及期后销售实现情况，并结合在手订单预计毛利率，分析期末存货跌价计提的充分性；（3）分月列示报告期各期含金原材料采购价格变化情况，并与黄金市场公开价格对比，分析主要原材料价格采购的公允性。

请申报会计师对上述事项进行核查发表明确意见，并说明对不同类型存货监盘情况，包括监盘方式、过程、比例及结论。

（一）报告期各期末不同类型存货规模变化原因及与公司业务规模变化的匹配性

1. 报告期各期末主要存货规模情况与公司业务规模变化的匹配情况

报告期各期末不同类型存货规模情况如下：

存货项目	2021年12月31日		2020年12月31日		2019年12月31日	
	账面余额	占比	账面余额	占比	账面余额	占比
原材料	12,400.60	69.79%	9,552.91	74.34%	10,223.23	68.21%
其中：含金原料	6,608.29	37.19%	5,948.53	46.29%	6,455.04	43.07%
在产品	690.33	3.89%	338.55	2.63%	614.08	4.10%
库存商品	4,462.15	25.11%	2,920.45	22.73%	3,991.95	26.63%
发出商品	175.30	0.99%	18.26	0.14%	135.62	0.90%
低值易耗品	40.67	0.23%	19.38	0.15%	23.28	0.16%
合计	17,769.05	100.00%	12,849.56	100.00%	14,988.16	100.00%

报告期各期末，公司存货主要由原材料和库存商品组成，存货规模变化与公司业务规模变化的情况分析如下：

(1) 原材料

报告期各期末，公司原材料主要系金凸块制造工艺所需的含金原料、可用于回收的含金废料和其他原物料，具体情况如下：

项 目	2021年12月31日		2020年12月31日		2019年12月31日	
	账面余额	占比	账面余额	占比	账面余额	占比
含金原料	6,608.29	53.29%	5,948.53	62.27%	6,455.04	63.14%
其中：金盐	1,540.21	12.42%	1,094.11	11.45%	1,806.47	17.67%
金靶	3,259.59	26.29%	3,314.29	34.69%	2,958.54	28.94%
含金电镀液	1,808.49	14.58%	1,540.13	16.12%	1,690.03	16.53%
含金废料	3,289.85	26.53%	1,574.69	16.48%	1,429.73	13.99%
其他原物料	2,502.46	20.18%	2,029.69	21.25%	2,338.46	22.87%
合计	12,400.60	100.00%	9,552.91	100.00%	10,223.23	100.00%

1) 含金原料

公司含金原料主要为金盐、金靶和含金电镀液。报告期各期末，含金原料期末余额随着公司业务规模扩张以及黄金价格上涨等原因呈上升趋势。含金原料的价值较高，公司根据未来的生产所需安排采购，采购周期一般为1-3个月。

① 金盐

金盐为白色结晶，是亚金离子和氰根离子形成的复盐，全称为氰化亚金钾。

生产上溶解在电镀液中形成金离子，通过电镀的方法使得金离子在晶圆表面还原成金原子，形成金凸块。金盐主要系合肥生产基地金凸块制造环节所用，2019年末，金盐期末余额较高，主要系公司于当年12月新购入一批金盐尚未生产耗用所致。

## ②金靶

金靶是一种用于真空镀膜的纯金属靶材，安装于溅镀机台，通过溅射将靶材上的金原子沉积到晶圆表面形成一层金属导电层，以便后续工艺环节镀金。金靶系合肥、扬州生产基地金凸块制造环节使用。因生产工艺原因，通常金靶材耗用一定比例后，需要及时将残靶运送至供应商处进行再加工后才能继续使用。公司根据生产需求及靶材机台使用情况储备金靶。2019年末至2021年末，公司金靶余额整体有小幅增长。

## ③ 含金电镀液

含金电镀液是指亚硫酸盐镀金液体，生产上溶解在电镀液中形成金离子，通过电镀的方法使得金离子在晶圆表面还原成金原子，形成金凸块，主要系扬州生产基地金凸块制造环节所用。2021年12月末的含金电镀液余额较大，主要系由于全球疫情持续，空运航班可能受疫情影响，为应对未来各种不确定性因素，公司自2021年起增加了含金电镀液的备货。

## 2) 含金废料

### ① 含金废料库存规模情况

含金废料主要系在金凸块制造的相关工艺中所产生的电镀废液、树脂回收金以及溅射在设备腔体内的金属屑等。报告期各期末，含金废料期末金额分别为1,429.73万元、1,574.69万元和3,289.85万元。报告期各期末，含金废料在各单体中分布情况如下：

#### A. 合肥生产基地：

项目	2021年12月31日	2020年12月31日	2019年12月31日
含金废料余额(万元)	2,747.13	1,300.22	952.13
含金废料金克重(千克)	76.31	37.71	34.04

报告期各期末，合肥生产基地含金废料余额分别为952.13万元、1,300.22万元和2,747.13万元，期末余额逐年增加。合肥生产基地金凸块制造工艺中含金废料回收主要通过树脂金吸附，树脂金回收时需将树脂全部进行报废，一般需



等树脂吸附完全后再进行相关回收处理，同时树脂回收金的处置需经过相关审批程序，因此回收周期较长。合肥生产基地 2019 年金凸块生产量较小，回收树脂金量较小，累计产生的树脂金已于 2019 年末回收，并于 2020 年处置。自 2020 年起，随着合肥生产基地的产量增长，其含金废料回收数量持续积累，截至 2021 年 12 月末，含金废料余额为 2,747.13 万元，主要系树脂金尚未回收所致。2021 年 10 月，公司已经将树脂金拆解并送样至回收商处检测，因含金废料处置需一定的审批程序，故尚未处置完毕。

B. 扬州生产基地：

项目	2021 年 12 月 31 日	2020 年 12 月 31 日	2019 年 12 月 31 日
含金废料余额（万元）	542.72	274.47	477.60
含金废料金克重（千克）	14.58	6.49	13.53

报告期各期末，扬州生产基地含金废料余额分别为 477.60 万元、274.47 万元和 542.72 万元。扬州生产基地金凸块制造工艺中产生的含金废料通过直接置换溶液的方式倒入回收瓶回收，回收便捷且回收频次较高，总体规模较小，期末余额存在一定变化，主要系回收周期波动所致。其中，2021 年 12 月末余额相对较大主要系尚未处置所致。

② 含金废料期末库存单价情况

公司含金废料根据回收系数计提，发出单价根据含金原料（金靶、金盐、含金电镀液）移动加权平均单价计算确认。报告期各期末，各单体含金废料期末库存单价与含金原料当期平均发出单价对比如下：

A. 合肥生产基地：

项目	2021.12.31 /2021 年度	2020.12.31 /2020 年度	2019.12.31 /2019 年度
含金废料期末库存单价 （元/克）	360.02	344.78	279.69
含金原料当期平均发出 单价（元/克）	357.77	352.42	286.37
差异率	-0.62%	2.22%	2.39%

注：差异率=（含金原料当期平均发出单价-含金废料期末库存单价）/含金废料期末库存单价

B. 扬州生产基地：

项目	2021.12.31 /2021 年度	2020.12.31 /2020 年度	2019.12.31 /2019 年度
含金废料期末库存单价 （元/克）	372.32	423.13	352.94

含金原料当期平均发出单价（元/克）	389.99	392.74	319.78
差异率	4.75%	-7.18%	-9.40%

注：差异率=（含金原料当期平均发出单价-含金废料期末库存单价）/含金废料期末库存单价

报告期内，合肥生产基地含金废料处置频次较少，各期末库存单价同当期平均发出单价差异率较低。扬州含金原料当期平均发出单价较合肥高，主要系扬州生产基地工艺使用的含金电镀液加工费较高所致。

报告期内，扬州生产基地 2019 年和 2020 年库存单价同当期平均发出单价存在一定差异率，主要系扬州封测基地的含金废料回收周期较快，2019 年和 2020 年黄金市场价格上升，期末库存价格与黄金价格波动关联度较大。

综上，公司含金废料期末库存单价同含金原料当期平均发出单价相近，整体无明显差异。

### 3) 其他原物料

其他原物料主要系备品备件、晶粒盘、COG 胶带和蚀刻液等。报告期各期末，其余额相对保持稳定。

## 2. 库存商品

2020 年末，公司库存商品账面余额较 2019 年末下降，主要系受 2020 年受新冠疫情带来的“宅经济”的影响，远程办公、线上教育等电子消费产品的需求大幅增加，客户提货周期进一步缩短，导致期末库存商品余额降低。

2021 年 12 月末，库存商品余额有所上升，主要系随着公司整体业务规模增长，库存商品相应增加。

### 3. 报告期各期末整体存货周转速度与公司业务规模变化的匹配情况

项 目	2021 年 12 月 31 日 /2021 年度	2020 年 12 月 31 日 /2020 年度	2019 年 12 月 31 日 /2019 年度
营业收入	79,569.99	61,892.67	39,420.66
营业成本	56,001.84	49,879.86	37,485.78
存货	17,769.05	12,849.56	14,988.16
存货周转率	3.66	3.58	2.76

注 1：存货周转率=营业成本÷(期初存货余额+期末存货余额)/2

报告期内，得益于下游集成电路的景气程度不断提高，随着公司业务规模的增加及终端产品出货速度的加快，公司存货周转率整体呈上升趋势，与公司业务规模变化相匹配。

(二) 原材料期后领用情况、库存商品对应订单情况及期后销售实现情况，并结合在手订单预计毛利率，分析期末存货跌价计提的充分性

1. 原材料期后领用情况

公司的原材料主要为含金原料、含金废料和其他原物料，期后领用情况如下：

(1) 含金原料

① 2021 年 12 月 31 日

存货项目	期末余额	1 个月内领用		2 个月内领用		3 个月内领用	
		金额	比例	金额	比例	金额	比例
金盐	1,540.21	1,311.47	85.15%	/	/	/	/
金靶	3,259.59	296.02	9.08%	/	/	/	/
含金电镀液	1,808.49	795.97	44.01%	/	/	/	/

注：期后领用情况统计至 2022 年 1 月 31 日

② 2020 年 12 月 31 日

存货项目	期末余额	1 个月内领用		2 个月内领用		3 个月内领用	
		金额	比例	金额	比例	金额	比例
金盐	1,094.11	636.25	58.15%	1,094.11	100.00%	1,094.11	100.00%
金靶	3,314.29	132.36	3.99%	276.44	8.34%	523.31	15.79%
含金电镀液	1,540.13	1,115.12	72.40%	1,531.29	99.43%	1,540.13	100.00%

③ 2019 年 12 月 31 日

存货项目	期末余额	1 个月内领用		2 个月内领用		3 个月内领用	
		金额	比例	金额	比例	金额	比例
金盐	1,806.47	706.47	39.11%	1,288.84	71.35%	1,806.47	100.00%
金靶	2,958.54	140.30	4.74%	257.28	8.70%	387.06	13.08%
含金电镀液	1,690.03	917.28	54.28%	1,500.00	88.76%	1,686.14	99.77%

报告期内，公司各期末结存的金盐、含金电镀液在期后 3 个月内基本领用结转完毕，期后领用情况良好。

2019 年至 2021 年，公司各期末结存的金靶期后领用比例较金盐和含金电镀液低，主要系在现有生产工艺下，金靶耗用达到一定比例时，需要将残靶运输至供应商处进行再加工后才能正常使用。因此，金靶期末余额中存在大量因工艺限制无法耗用的黄金，随着合肥生产基地逐步放量，金靶的耗用周期加快。

(2) 含金废料

含金废料主要系在金凸块制造的电镀工艺中所产生的电镀废液、树脂回收金以及溅射在金属靶材上的金屑等，报告期内换算成黄金克重的变动情况具体如下：

单位：千克

年度	期初数量	本期计提	本期减少	期末数量
2021 年度	44.20	155.14	108.45	90.88
2020 年度	47.57	126.58	129.95	44.20
2019 年度	43.15	95.64	91.21	47.57

电镀废液、金屑等含金废料，因回收较为便捷，公司根据废料产生的时间定期进行回收处理，对于树脂回收金的部分因回收时需将树脂全部进行报废，一般需等树脂吸附完全后再进行相关回收处理，同时树脂回收金的处置需经过相关审批程序，因此回收周期较长。

### (3) 其他原物料

其他原物料主要系备品备件、晶粒盘、COG 胶带和蚀刻液等。期后领用情况如下：

年度	期末余额	3 个月内领用		6 个月内领用		截至 2022 年 1 月领用	
		金额	比例	金额	比例	金额	比例
2021 年 12 月 31 日	2,502.46	/	/	/	/	870.71	34.79%
2020 年 12 月 31 日	2,029.69	1,001.51	49.34%	1,192.36	58.75%	1,347.53	66.39%
2019 年 12 月 31 日	2,338.46	1,062.41	45.43%	1,468.54	62.80%	1,832.02	78.34%

注：期后领用情况统计至 2022 年 1 月 31 日

其他原物料的期后领用情况较慢，主要系备品备件及部分专用材料领用周期较长所致。公司期末的备品备件保存状况良好，且大部分备品备件使用于运行状态良好的生产设备，相关设备生产的产品通过对外销售，为公司带来未来现金流量流入，因此，公司对此部分备品备件不计提跌价准备。

### 2. 库存商品对应订单情况及期后销售实现情况

公司提供显示驱动芯片的封装测试服务，相关生产活动均于客户晶圆上实现。客户提供晶圆，公司根据客户生产指令执行生产，并根据客户出货指令进行发货。因此公司所有期末库存商品均有订单支持。

2019 年末和 2020 年末库存商品期后 6 个月内销售实现的比例分别为 82.14%、85.74%，2021 年末库存商品期后 1 个月内转销比例为 49.78%，转销情况良好，其中 3 个月内转销的占比持续增加，主要系终端用户对芯片需求增长，公司加快

了发货，库存商品销售加快所致。

截止日	期末余额	期后销售情况					
		期后3个月内 销售金额	转销比 例	期后6个月内 销售金额	转销比 例	截至2022年1 月销售金额	转销比 例
2019年12月31日	3,991.95	2,867.62	71.84%	3,279.01	82.14%	3,879.20	97.18%
2020年12月31日	2,920.45	2,251.65	77.10%	2,504.10	85.74%	2,643.91	90.53%
2021年12月31日	4,462.15	/	/	/	/	2,221.11	49.78%

注：期后销售情况统计至2022年1月31日

### 3. 结合在手订单预计毛利率，分析期末存货跌价计提的充分性

2019年末至2021年末，公司存货跌价准备计提情况如下：

存货项目	2021年12月31日		2020年12月31日		2019年12月31日	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备	原值	跌价准备
原材料	12,400.60	439.08	9,552.91	221.05	10,223.23	218.70
在产品	690.33	86.12	338.55	30.52	614.08	189.12
库存商品	4,462.15	173.74	2,920.45	158.32	3,991.95	400.83
发出商品	175.30	6.21	18.26	0.63	135.62	3.03
低值易耗品	40.67		19.38		23.28	
合计	17,769.05	705.15	12,849.56	410.50	14,988.16	811.67

2019年末至2021年末，公司存货跌价准备分别为811.67万元、410.50万元和705.15万元，存货跌价准备先减少后增加，存在小幅波动。2019年12月31日存货跌价准备金额较大，主要由于合肥封测基地因产能利用率未饱和导致单位成本较高，公司对期末存货计提了部分存货跌价准备。2021年12月31日原材料计提较多跌价准备，主要系2021年12月末的黄金市场价格处于低位，公司针对黄金废料计提了部分存货跌价准备。

#### (1) 公司存货跌价准备计提的原则

资产负债表日，公司存货采用成本与可变现净值孰低计量，按照单个存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。直接用于出售的存货，在正常生产经营过程中以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值；需要经过加工的存货，在正常生产经营过程中以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值；资产负债表日，同一项存货中一部分有合同价格约定、

其他部分不存在合同价格的，分别确定其可变现净值，并与其对应的成本进行比较，分别确定存货跌价准备的计提或转回的金额。

## (2) 公司存货的库龄情况及跌价分析

报告期内，公司存货跌价具体计提办法如下：

### 1) 原材料（包含低值易耗品）

公司原材料主要系含金原料、含金废料和其他原物料。针对不同类原材料公司具体存货跌价准备计提政策如下：

#### ① 含金原料

公司根据含金原料生产的产成品的估计售价，减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费确定其可变现净值。产成品的估计售价根据相同产品的售价、同类产品的预计售价、业务人员根据相关标准评估确定；预计发生的成本根据生产所耗用的平均单位成本确定，估计的销售费用和相关税费根据当年相关费用占收入的比重确定。

#### ② 含金废料

根据资产负债表日的黄金报价，减去预计的回收税费等，确认其可变现净值。

### 2) 库存商品、在产品、发出商品

公司在产品以生产的产成品的估计售价，减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。产成品的估计售价根据相同产品的售价/同类产品的预计售价/业务人员根据相关标准评估确定；预计发生的成本，根据生产所耗用的平均单位成本确定，预计的销售费用相关税费根据当年相关费用占收入的比重确定。

公司库存商品/发出商品根据预计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定其可变现净值。

### 3) 其他原物料

报告期各期末的备品备件保存状况良好，备品备件为运行状态良好的生产设备所备用，相关设备生产的产品通过对外销售，为公司带来未来现金流量流入，因此，公司对备品备件未计提跌价准备。除备品备件外，公司对库龄 2 年以上的其他原物料全额计提跌价准备。

## (3) 结合在手订单预计毛利率分析期末存货跌价计提的合理性

报告期内，公司主营业务毛利率如下：

主营业务	2021 年度	2020 年度	2019 年度
显示驱动芯片封装测试	30.63%	21.39%	5.28%

公司毛利率整体呈逐年增长的趋势，其中 2020 年较 2019 年增长较快，主要系公司产量增长所产生的规模效应以及人工成本下降所致。

#### 1) 原材料

公司的期末原材料分为含金原料、含金废料和其他原物料。其中，含金原料可区分为加工使用的生产金以及受限于生产工艺要求不能完全使用完毕的待置换金靶材。对于生产金，公司根据其产成品的估计售价减去进一步生产成本和估计销售费用计提跌价；对于不能完全使用完毕的待置换金靶材与含金废料，公司按照期末市场价格计提存货跌价准备；除备品备件外，其他原物料按照 2 年以上的库龄全额计提跌价准备。

2019 年开始，合肥厂毛利率整体上涨，生产用黄金根据生产成品的平均售价进行减值测试，通过测试均无需计提。

对于不能完全使用完毕的待置换金靶材与含金废料，公司根据期末黄金市场价格确定估计售价，减去回收等费用后确认可变现净值。其中，金靶材按照净额确认采购，连续购置后其持有成本较低，报告期内黄金市场价格整体上涨，因此跌价准备金额较低；含金废料系根据每批投料的含金原料结合回收系数确认，其期末价值较高，公司对含金废料计提了一定跌价。2021 年 12 月，含金废料跌价准备金额较高，主要系 2021 年 12 月末的黄金市场价格回落所致。

#### ① 2021 年 12 月 31 日

项 目	账面余额	跌价金额	计提比例
原材料-生产金	4,305.47	0.00	0.00%
原材料-待置换金靶材	2,302.82	5.59	0.24%
含金废料	3,289.85	183.51	5.58%
原材料-备品备件	450.88	0.00	0.00%
原材料-其他	2,051.58	249.98	12.18%
小 计	12,400.60	439.08	3.54%

#### ② 2020 年 12 月 31 日

项 目	账面余额	跌价金额	计提比例
原材料-生产金	3,578.96	0.00	0.00%
原材料-待置换金靶材	2,369.57	0.00	0.00%

含金废料	1,574.69	64.59	4.10%
原材料-备品备件	469.23	0.00	0.00%
原材料-其他	1,560.45	156.46	10.03%
小 计	9,552.91	221.05	2.31%

③ 2019年12月31日

项 目	账面余额	跌价金额	计提比例
原材料-生产金	4,427.58	0.00	0.00%
原材料-待置换金靶材	2,027.46	0.00	0.00%
含金废料	1,429.73	102.59	7.18%
原材料-备品备件	598.26	0.00	0.00%
原材料-其他	1,740.21	116.11	6.67%
小 计	10,223.23	218.70	2.14%

2) 库存商品、在产品、发出商品

由于公司为封测加工企业，需在客户提供晶圆的基础上进行加工，于实际生产前，客户会通过电子邮件等方式向公司下达生产指令，公司基于前述生产指令，根据客户晶圆的实际到货情况安排具体的生产计划，并在生产管理系统（MES系统）内形成生产工单，故公司期末的所有产品均有相应的订单支持。

报告期各期末，公司在产品与发出商品金额较小，库存商品期末余额较大。其中，公司库存商品预计毛利率及跌价计提情况如下：

日 期	成本金额	预计售价	预计毛利率	计提跌价金额
2019年12月31日	3,991.95	4,423.26	9.75%	400.83
2020年12月31日	2,920.45	3,889.24	24.91%	158.32
2021年12月31日	4,462.15	6,356.34	29.80%	173.74

随着公司产量增长所产生的规模效应以及人工成本下降等因素，公司各期末库存商品的预计毛利率逐年上涨，期末库存商品跌价准备金额整体呈下降趋势。其中，2019年末库存商品计提了部分存货跌价准备，主要系合肥生产基地尚处于产量爬升期，当期产成品承担了较多的成本导致产品单位成本较高所致。

**（三）分月列示报告期各期含金原材料采购价格变化情况，并与黄金市场公开价格对比，分析主要原材料价格采购的公允性**

1. 分月列示报告期各期含金原材料采购价格变化情况

单位：元/克

期间	含金电镀液	金靶	金盐	公开报价
----	-------	----	----	------



2019年1月	300.16			285.98
2019年2月	297.96			289.52
2019年3月	303.23	285.19	285.99	284.97
2019年4月	298.60			281.80
2019年5月	311.34		288.59	289.80
2019年6月	326.10	299.95		307.35
2019年7月	330.29	316.77	320.58	317.87
2019年8月	363.52	348.14	353.07	345.53
2019年9月	365.71		347.06	349.87
2019年10月	356.91		341.90	342.90
2019年11月	351.39	331.97		336.79
2019年12月	352.15		342.65	340.03
2020年1月				350.28
2020年2月	399.89		378.50	362.12
2020年3月	371.38			358.56
2020年4月	405.28	373.14		373.72
2020年5月	413.35			389.62
2020年6月	421.11			393.83
2020年7月	424.49	398.48		410.21
2020年8月	457.51		444.04	427.56
2020年9月	432.29	420.10	417.72	413.33
2020年10月	448.41	408.12		404.20
2020年11月	432.08			393.82
2020年12月	403.66	391.38	385.97	388.59
2021年1月			387.19	391.11
2021年2月	392.97	382.93		380.57
2021年3月	380.87	366.57	364.63	363.83
2021年4月	384.53	375.64	374.35	371.28
2021年5月	401.09			387.00
2021年6月				379.98
2021年7月	397.79	389.43	387.09	378.06
2021年8月	374.52	377.76		373.89
2021年9月	376.10			372.50

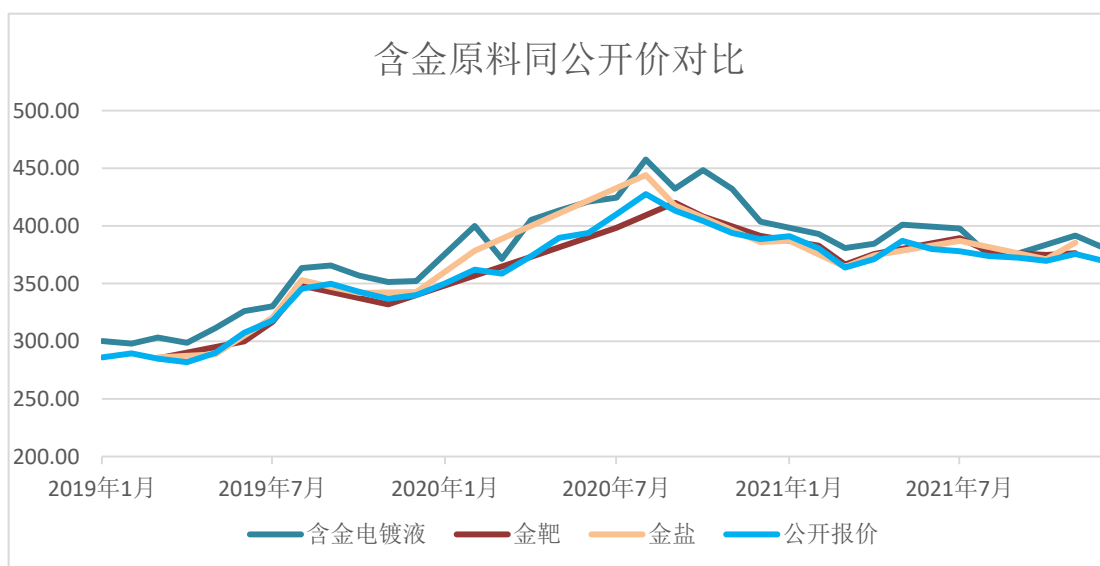
2021年10月		374.82	371.02	369.64
2021年11月	391.57	376.38	385.56	375.63
2021年12月	381.09			369.73

注1：公开报价系根据上海黄金交易所每日的金基准价按月平均计算而成

注2：含金电镀液、金靶、金盐单价均为含税单价

## 2. 与黄金市场公开价格对比，分析主要原材料价格采购的公允性

报告期内，公司主要含金原材料采购价格同黄金市场均价整体走向及趋势一致，数据拟合程度较高，具体对比如下图所示：



综上所述，公司主要原材料系含金原料，各月含金原料采购价格与黄金市场公开价格整体走向及趋势一致，各含金原料间采购价格存在较小差异，主要系各含金原料组成不同导致，含金电镀液的单价较金靶和金盐的单价更高，公司主要原材料采购价格公允。

## (四) 请申报会计师对上述事项进行核查发表明确意见，并说明对不同类型存货监盘情况，包括监盘方式、过程、比例及结论

### 1. 核查程序

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 了解公司采购与生产相关制度，对公司生产和仓储循环及采购与付款循环实施穿行测试和控制测试，核查公司是否严格按照相关制度执行采购程序、生产程序并对存货进行管理，各项程序的运行是否符合内部控制相关要求；

(2) 获取报告期公司存货结构和余额变化情况，了解原材料的采购周期、生产周期、销售周期、各类存货的备货标准；分析各类存货库存水平的合理性、各

类存货与公司业务规模变化的匹配性；

(3) 获取公司在手订单情况、销售收入明细表，核查存货的订单覆盖率、期后结转或销售情况，分析存货库存变动的合理性；

(4) 获取存货跌价准备的明细表，复核加计是否正确，并与报表项目核对是否相符；了解公司存货的可变现净值的确定原则，复核其可变现净值计算是否正确；结合资产负债表日的存货期后销售额、销售毛利率变化等情况，分析存货滞销和跌价的可能性及各期末存货跌价准备计提的充分性；

(5) 查阅同行业可比上市公司招股说明书、年度报告等公开资料，计算存货跌价准备计提比例、存货周转率等数据，与公司进行比较分析；

(6) 获取并查阅公司的采购明细表；执行细节测试，抽样检查主要供应商采购合同、发票、入库单、银行回单等支持性证据；对存货实施出入库截止测试，确定存货被计入正确的会计期间；

(7) 获取主要原材料交易的定价情况。通过市场公开信息获取主要材料的价格，与报告期内各期主要材料的采购单价进行比对；

(8) 说明对不同类型存货监盘情况，包括监盘方式、过程、比例及结论

我们于2020年12月末、2021年6月末和2021年12月末对存货进行监盘，并对公司2019年末的存货盘点执行复核程序，核实存货的存在和完整性。监盘情况如下：

2021年12月31日监盘情况如下：

存货分类	核查方式	2021年12月末账面余额	监盘金额	监盘比例	函证金额	监盘、函证金额合计	监盘、函证比例
原材料	现场监盘、函证	12,400.60	8,599.82	69.35%	814.35	9,414.17	75.92%
在产品	现场监盘	690.33	499.18	72.31%		499.18	72.31%
库存商品	现场监盘	4,462.15	3,698.55	82.89%		3,698.55	82.89%
发出商品		175.30					
低值易耗品		40.67					
存货合计		17,769.05	12,797.54	72.02%	814.35	13,611.90	76.60%

2021年6月30日监盘情况如下：

存货分类	核查方式	2021年6月末账面余额	监盘金额	监盘比例	函证金额	监盘、函证金额合计	监盘、函证比例
原材料	现场监盘、函证	11,848.92	8,331.58	70.32%	846.48	9,178.06	77.46%

在产品	现场监盘	321.43	228.89	71.21%		228.89	71.21%
库存商品	现场监盘	3,641.94	3,158.44	86.72%		3,158.44	86.72%
发出商品		187.58					
低值易耗品		15.21					
存货合计		16,015.08	11,718.92	73.17%	846.48	12,565.40	78.46%

2020年12月31日监盘情况如下：

存货分类	核查方式	2020年12月 末账面余额	监盘金额	监盘比例	函证金 额	监盘、函证 金额合计	监盘、函 证比例
原材料	现场监盘、函证	9,552.91	6,564.89	68.72%	802.40	7,367.29	77.12%
在产品	现场监盘	338.55	259.28	76.58%		259.28	76.58%
库存商品	现场监盘	2,920.45	2,418.66	82.82%		2,418.66	82.82%
发出商品		18.26					
低值易耗品		19.38					
存货合计		12,849.56	9,242.83	71.93%	802.40	10,045.23	78.18%

#### 1) 不同类型存货监盘方式

##### ①原材料

公司原材料主要有金盐、金靶、含金电镀液等。公司针对存货制定了一系列库存管理制度，相关内控制度完善。申报会计师按照不同原材料类别、储存特性对原材料进行监盘：

A. 金靶：公司生产工艺中需要对金靶耗用情况进行监控，并及时反馈相关信息数据以管控生产，因此公司根据历史金靶耗用情况，得出金靶耗用千瓦时对应的黄金克重经验值，相关数据通过系统记录。厂内的金靶盘点通过称重确认重量，生产线上的金靶通过记录的黄金耗用时长，耗用功率计算确认，并通过称重核实。

因金靶采购的特殊性，公司需要将使用剩余的金残靶运送至供应商处再加工后才能正常使用。因此，某一时点公司存在少量异地存放于供应商处的存货。针对异地存放的存货，申报会计师执行发函程序，获取经供应商确认的库存证明。同时，2022年1月，我们已前往供应商现场核实2021年末的存货。

B. 金盐、含金电镀液：公司生产工艺中需要对金盐、含金电镀液耗用情况进行监控，并及时反馈相关信息数据以管控生产，因此公司根据历史耗用情况，得出不同槽体内相关溶液使用情况同含金浓度数关系，并通过系统记录。公司根

据槽体内溶液浓度等信息，根据历史经验确认溶液黄金情况。厂内的金盐、含金电镀液封装于标准形式容器瓶中，申报会计师通过盘点实物确认期末库存量，并检查外包装完整性，密封性。对于生产线上的金盐和含金电镀液，申报会计师通过测量浓度、体积并结合生产工艺中使用的不同槽体计算确认。

### C. 含金废料

公司含金废料根据回收系数计提，产生于金凸块制造过程中的溅镀、电镀、蚀刻等环节，主要包括含金电镀废液、树脂金、金屑等。期末含金废料可区分为：已回收待处置的含金废料和生产线上未回收的含金废料。

已回收待处置的含金废料包括已回收装瓶的电镀废液、已回收装桶的树脂金以及从生产设备拆卸下的零配件上附着的黄金等。生产线上未回收的含金废料主要包括在在槽体中尚未回收的电镀废液、树脂塔内尚未回收的树脂金以及生产设备零配件上附着的黄金。公司制定了较为完善的内控制度以管控含金废料的回收及处置，对电镀废液回收、树脂回收和生产设备零配件拆卸更换等回收情况及时进行记录。

针对已回收待处置含金废料：电镀废液收集于废液回收瓶中，申报会计师通过盘点确认已回收并保存在回收瓶中的电镀废液数量，并抽检确认含金浓度；树脂金由树脂塔收集，回收后会放置回收桶中，申报会计师通过盘点确认回收桶的数量，并抽检回收桶内的黄金含量；金屑附着于生产设备的零配件上，申报会计师通过称重的方式，计算零配件上下机台的重量差，重新计算黄金克重。

针对生产线上含金废料：我们根据企业历史回收记录以及实际回收情况，结合企业未回收部分已生产投入黄金耗用数、生产时长等匡算结存数的准确性，并根据期后实际回收情况核实。申报会计师复核了公司含金废料的回收记录，现场查看了未回收部分含金废料生产情况，并根据相关经验及历史数据，对生产线上的含金废料进行了分析性复核。

#### ②在产品、库存商品

公司提供的封装测试服务系客户提供的晶圆上实现，因此针对在产品、库存商品的盘点需要结合客户晶圆实物进行盘点。库存商品根据仓库完工产品实物点数确认、在产品根据生产线上的实物点数确认。

#### ② 发出商品、低值易耗品

发出商品指已经发出但客户或其指定方尚未签收的货物。公司整体发出商品金额较小，期后已全部实现销售，并确认收入，因此未实施监盘。为核实各期末发出商品数量，我们检查产品的出库记录、货运记录及期后对方签收或报关相关手续，期后收入确认的凭证及附件、期后回款记录等。

低值易耗品规模较小，根据重要性原则未予以监盘。

## 2) 监盘过程

①了解存货的内容、性质、各存货项目的重要程度及存放场所，获取存货存放地点清单，并考虑其完整性；

②制定监盘计划，并与公司沟通盘点时间、地点、人员等安排；

③在公司盘点存货前，观察盘点现场，查看确定应纳入盘点范围的存货是否已经适当整理和排列，确定存货是否附有盘点标识；

④盘点开始时观察盘点人员是否按照盘点计划进行盘点，是否准确地记录盘点结果，对应盘点的存货是否都进行了盘点；检查所有权不属于公司的存货，是否已分别存放、标明，确定这些存货未被纳入盘点范围；

⑤识别过时、毁损或陈旧的存货，观察公司是否已经恰当区分所有毁损、陈旧、过时及残次的存货；

⑥执行抽盘程序：从存货盘点记录中选取项目追查至存货实物，以测试盘点记录的准确性；从存货实物中选取项目追查至存货盘点记录，以测试存货盘点的完整性；

⑦在公司存货盘点结束前，再次观察盘点现场，以确定所有应纳入盘点范围的存货是否均已盘点；取得并复核盘点结果汇总记录，形成存货盘点记录，完成存货监盘报告。

## 2) 监盘结论

综上，我们认为，

公司报告期内存货内部控制制度执行情况良好，盘点结果可靠，各期末的存货库存数量记录是真实、准确的。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为：

(1) 公司存货结构与各项金额变动合理，各类存货水平与公司业务规模变化匹配；

(2) 主要原材料期后领用情况良好；期末库存商品均有客户订单支持，期后销售情况良好；

(3) 公司报告期内存货跌价准备确定依据合理，存货跌价准备计提充分；

(4) 公司报告期内主要原材料采购单价与市场价格不存在重大差异，采购价格公允。

## 七、关于现金流量（审核问询函问题10）

根据申报材料，公司存在现金流量表项目与其他披露项目未能准确对应的情形。

请发行人说明：（1）购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金与报告期各期新增长期资产匹配性；（2）购买商品、接受劳务支付的现金与报告期各期采购付款及应付款项变动的匹配性；（3）取得借款收到的现金与偿还债务支付的现金与报告期各期债务规模变动的匹配性；（4）收到与支付其他与筹资活动有关的现金具体构成，涉及的借款拆入拆出的具体构成及与目前已披露的第三方拆借款规模匹配性；（5）报告期各期非经营性关联方资金往来与现金流量表科目的匹配性。

请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见。

（一）购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金与报告期各期新增长期资产匹配性

报告期内，购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金与报告期各期新增长期资产匹配，具体情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
固定资产本期增加	44,081.61	31,775.16	39,660.43
在建工程本期增加	680.50	-10,873.73	2,290.35
无形资产本期增加	51.54	113.78	239.54
其他非流动资产本期增加	-4,074.33	6,301.85	-5,088.29
应付长期资产购置款的减少	-2,338.67	4,657.58	-0.31
本期购建长期资产进项税	1,288.00	276.59	349.67
通过应收票据背书或往来款间调整	-55.90	-324.09	-134.07
小 计	39,632.75	31,927.13	37,317.32

购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	39,632.75	31,927.13	37,317.32
-------------------------	-----------	-----------	-----------

## (二) 购买商品、接受劳务支付的现金与报告期各期采购付款及应付款项变动的匹配性

报告期内，购买商品、接受劳务支付的现金与报告期各期采购付款及应付款项变动匹配，具体情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
预付款项余额增加	-971.52	1,135.29	-114.86
存货的增加	5,532.27	-1,488.34	4,401.64
应付账款余额减少	-775.24	639.51	-451.78
增值税-进项税额	2,517.80	1,399.76	1,258.71
营业成本	56,001.84	49,879.86	37,485.78
计入成本的折旧摊销	-14,365.75	-11,732.20	-7,936.83
计入成本的职工薪酬	-7,389.01	-6,101.40	-8,513.87
计入成本的股份支付	-211.81	-19.33	-400.00
费用中由存货类科目转入	874.27	1,096.80	784.63
通过应收票据背书或往来款项间调整		-140.44	-173.21
其他	149.93	172.63	186.80
小 计	41,362.77	34,842.15	26,527.00
购买商品、接受劳务支付的现金	41,362.77	34,842.15	26,527.00

## (三) 取得借款收到的现金与偿还债务支付的现金与报告期各期债务规模变动的匹配性

报告期内，取得借款收到的现金与偿还债务支付的现金与报告期各期债务规模变动匹配，具体情况如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
短期借款本期增加	24,654.93	-1,397.26	-1,840.01
汇兑损益引起的短期借款增加	192.13	19.90	
长期借款本期增加	-18,068.32	2,800.00	-2,650.00
1 年内到期的长期借款增加	-1,700.00	-7,550.00	10,050.00
有追索权的债权保理所取得的借款	1,000.00	-1,000.00	
小 计	6,078.75	-7,127.36	5,559.99
取得借款收到的现金减去偿还债务支付	6,078.75	-7,127.36	5,559.99



的现金			
-----	--	--	--

**(四) 收到与支付其他与筹资活动有关的现金具体构成，涉及的借款拆入拆出的具体构成及与目前已披露的第三方拆借款规模匹配性**

1. 收到与支付其他与筹资活动有关的现金具体构成

(1) 收到其他与筹资活动有关的现金具体构成

报告期内，公司收到其他与筹资活动有关的现金具体构成如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
收到的拆借款	1,500.00	59,996.14	60,162.71
收回融资租赁保证金	325.00		
售后租回融资租赁			4,500.00
收到的债权保理借款		1,000.00	
收回借款保函保证金	1,260.00		
合 计	3,085.00	60,996.14	64,662.71

(2) 支付其他与筹资活动有关的现金具体构成

报告期内，公司支付其他与筹资活动有关的现金具体构成如下：

项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
支付的拆借款及利息	3,818.28	118,108.03	33,812.58
支付的融资租赁款项	1,811.46	1,673.67	1,326.07
支付借款保函保证金	1,260.00		
支付的融资手续费	18.00	403.83	229.33
支付的贷款担保费	224.00	224.00	
支付的融资租赁保证金			450.00
归还的债权保理借款	1,000.00		
预付 IPO 相关中介费用	272.40		
合 计	8,404.15	120,409.53	35,817.99

2. 涉及的借款拆入拆出的具体构成及与目前已披露的第三方拆借款规模匹配性

报告期内，公司涉及借款拆入拆出具体构成及与目前已披露的第三方拆借款规模匹配性分析如下：

(1) 2021 年度

与公司关系	交易方	期初数	本期拆入	本期应计利息	本期归还	本期豁免利息	期末数
关联方	扬州新瑞连	1,182.85	1,500.00	45.52	2,682.85	45.52	

关联方	瑞成建筑	1,000.00		32.17	1,000.00	32.17	
比照关联方	Strong Lion Limited	35.62			35.62		
比照关联方	Spirox Cayman Corporation	99.81			99.81		
合计		2,318.28	1,500.00	77.68	3,818.28	77.68	
收到其他与筹资活动有关的现金-收到的拆借款/支付其他与筹资活动有关的现金-支付的拆借款及利息			1,500.00		3,818.28		
差异							

(2) 2020 年度

与公司关系	交易方	期初数	本期拆入	本期应计利息	本期归还	本期豁免利息	期末数
关联方	扬州新瑞连	10,122.94	3,400.00	484.81	12,340.09	484.81	1,182.85
关联方	瑞成建筑	5,000.00	250.00	260.61	4,250.00	260.61	1,000.00
关联方	郑瑞俊	2,429.33	2,446.14	73.32	4,948.79		
关联方	志道投资		5,500.00	281.87	5,781.87		
关联方	杨会	136.98	700.00	14.31	851.30		
关联方	上海泰菱金属制品有限公司	3,314.64	200.00	124.66	3,639.30		
关联方	张兆文	2,997.04		79.42	3,076.47		
关联方	陈玉琴	532.16		24.92	557.08		
比照关联方	黄俏瑜	840.09	500.00	15.07	1,355.16		-0.00
比照关联方	Spirox Cayman Corporation	8,599.81			8,500.00		99.81
比照关联方	Strong Lion Limited	1,014.78		20.84	1,000.00		35.62
比照关联方	Worth Plus Holdings Limited	1,031.16			1,000.00	31.16	0.00
比照关联方	语音基金	4,134.44		372.22	4,000.00	506.67	
比照关联方	正奇融资租赁(天津)有限公司	22,595.83		17.14	22,612.98		
比照关联方	安徽正奇融资租赁有限公司		44,000.00	600.00	44,600.00		
比照关联方	正奇国际商业保理有限公司		3,000.00	95.00	3,095.00		
第三方	苏明德	500.00	-	-	500.00		
合计		63,249.21	59,996.14	2,464.20	122,108.03	1,283.24	2,318.28
收到其他与筹资活动有关的现金-收到的拆借款/支付其他与			59,996.14		118,108.03		

筹资活动有关的现金-支付的拆借款及利息							
差异[注]					4,000.00		

[注]：实际支付款项比当年度资金拆借明细表本期归还少 4,000 万元，系将语音基金 4,000 万元债务实施债转股计入实收资本与资本公积，未产生实际现金流出

(3) 2019 年度

与公司关系	交易方	期初数	本期拆入	本期应计利息	本期归还	本期豁免利息	期末数
关联方	扬州新瑞连	13,037.74		723.40	2,914.80	723.40	10,122.94
关联方	瑞成建筑	2,866.81	6,250.00	279.49	4,116.81	279.49	5,000.00
关联方	郑瑞俊	7,328.52	5,358.83	336.18	10,594.20		2,429.33
关联方	杨会	2,275.93		61.06	2,200.00		136.98
关联方	浙江阳光普泽融资担保有限公司		1,500.00		1,500.00		
关联方	萧明山		98.00		98.00		
关联方	沈郑秀连		100.00		100.00		
关联方	童富	600.00	500.00	12.48	1,112.48		
关联方	张兆文	2,828.95		168.10			2,997.04
关联方	陈玉琴	502.14		30.02			532.16
关联方	上海泰菱金属制品有限公司	902.19	2,300.00	112.45			3,314.64
比照关联方	戴嘉慧	188.80		1.33	190.13		
比照关联方	黄俏瑜	3,288.25	3,800.00	151.84	6,400.00		840.09
比照关联方	Spirox Cayman Corporation		8,500.00	163.91	64.10		8,599.81
比照关联方	Strong Lion Limited		1,000.00	26.56	11.78		1,014.78
比照关联方	Worth Plus Holdings Limited		1,000.00	43.45	12.30		1,031.16
比照关联方	语音基金		4,000.00	134.44			4,134.44
比照关联方	正奇融资租赁（天津）有限公司		22,000.00	595.83			22,595.83
比照关联方	潘进	21.53			21.53		
第三方	上海绿远环保科技有限公司	1,200.00		20.56	1,220.56		
第三方	苏明德		500.00				500.00
披露的资金拆借小计		35,040.87	56,906.83	2,861.11	30,556.70	1,002.90	63,249.21
其他	苏州斯利德电子有限公司[注]		3,255.88		3,255.88		
合计		35,040.87	60,162.71	2,861.11	33,812.58	1,002.90	63,249.21

收到其他与筹资活动有关的现金-收到的拆借款/支付其他与筹资活动有关的现金-支付的拆借款及利息		60,162.71		33,812.58		
差异						

[注]：公司为了满足银行贷款项目资本金支付比例要求，公司于贷款发放前先行支付苏州斯利德电子有限公司 3,255.88 万元并于当日收回

报告期内，公司与拆借款相关的收到其他与筹资活动有关的现金分别为 60,162.71 万元、59,996.14 万元和 1,500.00 万元，与上述各表中公司向关联方及第三方在各年度拆入的借款金额勾稽一致。

报告期内，公司与拆借款相关的支付其他与筹资活动有关的现金分别为 33,812.58 万元、118,108.03 万元和 3,818.28 万元，该部分现金流出系公司向关联方及第三方归还本金及利息产生的，整体上各期现金流与借款规模相匹配。

#### **(五) 报告期各期非经营性关联方资金往来与现金流量表科目的匹配性**

报告期各期非经营性关联方资金往来详见本题回复“四、(二)涉及的借款拆入拆出的具体构成及与目前已披露的第三方拆借款规模匹配性”之说明，公司向关联方拆入资金产生的现金流入计入“收到其他与筹资活动有关的现金”，归还的本金及利息计入“支付其他与筹资活动有关的现金”，汇总比照关联方和其他第三方单位的非经营性资金往来后与现金流量表科目相匹配。

#### **(六) 请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见**

##### **1. 核查程序**

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 通过对固定资产、在建工程、无形资产、长期待摊费用等项目的分析，复核购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金的准确性；

(2) 通过对营业成本、存货、预付款项、应付账款等项目的分析，复核购买商品、接受劳务支付的现金的准确性；

(3) 通过对短期借款、长期借款、一年内到期非流动负债等项目的分析，复核取得借款收到的现金与偿还债务支付的现金的准确性；

(4) 分析收到与支付其他与筹资活动有关的现金具体构成以及借款拆入拆出的具体构成，复核与借款有关的现金流与借款规模的匹配性。

##### **2. 核查意见**

经核查，我们认为：

(1) 购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金与报告期各期新增长期资产相匹配；

(2) 购买商品、接受劳务支付的现金与报告期各期采购付款及应付款项变动相匹配；

(3) 取得借款收到的现金与偿还债务支付的现金与报告期各期债务规模变动相匹配；

(4) 收到与支付其他与筹资活动有关的现金具体构成是与关联方、比照关联方以及第三方相关的资金拆借款。其中，除特殊事项外，涉及第三方资金拆借的金额与目前已披露的第三方拆借款规模相匹配；

(5) 报告期各期非经营性关联方资金往来与现金流量表科目相匹配。

#### **八、关于员工人数下降（审核问询函问题 11）**

根据申报材料，（1）2020年度各个产品线的毛利率大幅提升，成本结构中人工成本占比大幅下降，均主要因为2020年开始员工人数与业务规模的反向变动所致。（2）报告期内发行人员工总人数分别为998人、1,128人、918人和962人。

请发行人说明：2020年员工人数下降的原因，区分离职原因说明相关部门及其人数，与辞退福利的计提是否匹配，与业务发展情况、收入、产销量是否匹配，是否存在影响发行人稳定经营的情形，是否与发行人存在纠纷或潜在纠纷。

请保荐机构、发行人律师和申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见。

（一）2020年员工人数下降的原因，区分离职原因说明相关部门及其人数，与辞退福利的计提是否匹配，与业务发展情况、收入、产销量是否匹配，是否存在影响发行人稳定经营的情形，是否与发行人存在纠纷或潜在纠纷

##### 1. 2020年员工人数下降的原因

2020年员工人数下降的主要原因如下：

（1）由于生产经营管理能力尚处于提升阶段，公司人员储备在2018、2019年大于实际需求

公司是国内较早投产的显示驱动芯片封装测试企业，公司设立之初集中于管理及技术研发工作，产线人员配置等各项生产管理环节尚处于磨合提升阶段。为此，公司早期储备了相对较多的人员，其中以生产人员为主，人员储备大于实际生产用工需求，因此 2018、2019 年用工人数相对较多。

(2) 基于生产经营管理水平提升及经验曲线效应，为提高人员效率，公司自 2020 年起筹划人员优化

扬州生产基地自 2014 年实现量产后，公司发展重心向合肥生产基地的管理和技术研发工作倾斜，自 2017 年合肥生产基地投产后，基于经验曲线效应，公司生产经营管理水平处于逐步提升阶段，生产效率相应提升。同时，由于实际订单数量与前期预测存在一定偏差，导致生产人员储备有所冗余。为提高人员效率，公司自 2020 年起筹划人员优化，因此 2020 年起用工人数下降较多。

(3) 叠加 2020 年 1 月起新冠疫情影响，较多非本地员工未返岗，进一步促进公司实施人员优化策略

受 2020 年 1 月起新冠疫情影响，公司较多非本地员工在春节后因无法及时返岗选择离职，进一步促进公司实施人员优化策略，当年度根据实际生产经营需求新招聘人员相对较少，导致当年度员工人数下降较多。

## 2. 区分离职原因说明相关部门及其人数

公司 2020 年度月均在职员工人数及变动情况如下：

单位：人

时间	在职人数	较上月变动人数	变动比率
2019 年 12 月末	1,128	-	-
2020 年 1 月	1,103	-25	-2.22%
2020 年 2 月	1,069	-34	-3.08%
2020 年 3 月	1,020	-49	-4.58%
2020 年 4 月	956	-64	-6.27%
2020 年 5 月	919	-37	-3.87%
2020 年 6 月	881	-38	-4.13%
2020 年 7 月	868	-13	-1.48%
2020 年 8 月	877	9	1.04%
2020 年 9 月	888	11	1.25%
2020 年 10 月	906	18	2.03%

2020年11月	922	16	1.77%
2020年12月	923	1	0.11%

注：2020年1-12月在职人数=（月初在职人数+月末在职人数）/2

公司2020年度员工人数下降主要集中在上半年度，下半年度员工人数相对维持稳定且有所回升，员工人数变动属于正常人员流动水平，故基于2020年1-6月的离职人员情况分析其所属部门及离职原因。

2020年1-6月公司离职人员合计为338人（不含试用期内离职的员工），前述离职人员按部门及离职原因分类的情况如下：

离职人员类别	员工主动离职	公司主动辞退	小计
生产人员	253	38	291
管理人员	17	9	26
研发人员	15	5	20
销售人员	0	1	1
合计	285	53	338

在离职员工所属部门方面，2020年1-6月公司离职员工主要为生产人员；在离职原因方面，2020年1-6月主要为员工主动辞职。存在前述情况主要系因生产人员中非本地员工占比较高，历年农历春节前后均为离职返乡的高峰期，2020年春节叠加新冠疫情影响进一步加剧了该等情形；同时公司因实施人员优化策略相应减少了人员招聘，并主动辞退部分员工，因此2020年上半年度员工人数下降较多。

3. 离职人员的去向、是否存在离职员工转移至关联方任职或关联方代垫成本费用情形

2020年度，公司离职人员主要为一线生产人员，离职后主要去往其他单位工作、待业等，不存在入职实际控制人控制的其他企业情形。

针对是否存在离职员工转移至关联方任职或关联方代垫成本费用的情形，中介机构已履行如下核查程序：

(1) 核查实际控制人控制的其他企业用工情况

截至本回复出具日，除汇成股份外，实际控制人控制的其他企业情况如下：

序号	名称	主营业务
1	扬州新瑞连	对外投资

2	合肥芯成	公司员工持股平台
3	合肥宝芯	公司员工持股平台
4	合肥汇芯	公司员工持股平台
5	香港宝信	公司员工持股平台
6	汇成投资	对外投资
7	瑞成投资	对外投资
8	香港瑞仕	对外投资
9	瑞成建筑	建筑装饰工程
10	百瑞发投资	对外投资

除瑞成建筑存在业务经营并聘用员工外，实际控制人控制的其他企业均为投资性公司，无实际经营业务，未聘用员工或发放员工工资。报告期内，瑞成建筑每月领薪人数均不超过 40 人，而 2020 年公司离职员工人数超过 300 人，故不存在公司离职员工转移至瑞成建筑的情形；同时，瑞成建筑领薪人员与公司离职员工不存在重叠，不存在离职员工在瑞成建筑或实际控制人控制的其他企业继续任职或领薪的情形。

#### (2) 核查公司食堂费用支出与员工人数下降的匹配情况

2019 年度公司食堂费用支出为 390.55 万元，2020 年度公司食堂费用支出为 303.75 万元，相较于 2019 年度呈现显著下降，与 2020 年度员工人数的变化趋势一致。汇成股份及江苏汇成均采用食堂外包的形式，与供应商的单餐结算标准未下降，食堂费用支出的下降主要是用餐人数下降的变化所致，故公司食堂费用支出与员工人数下降情况基本匹配。

综上，公司离职员工不存在转移至实际控制人控制的关联企业任职的情形，亦不存在实际控制人控制的关联企业为公司代垫成本费用情形。

#### 4. 与辞退福利的匹配情况

针对不能胜任岗位要求的员工，公司主动与之协商一致解除劳动关系，并根据《劳动合同法》的相关规定予以经济补偿，具体补偿金额根据员工入司时间、职级、前十二个月平均工资等参考因素与员工逐一协商确定。

2020 年度，公司向 55 名被辞退员工支付辞退福利合计 92.82 万元，人均均为 1.69 万元，按 2020 年度公司员工月均工资 0.72 万元换算，即公司实际向被辞



退员工支付辞退福利的平均标准（以下简称“实际支付标准”）为 2.35 个月工资。

根据《劳动合同法》的相关规定，公司辞退员工应根据员工在本单位工作的年限，每满一年支付一个月工资的标准向其支付经济补偿。上述 55 名被辞退员工按照前述规定平均应支付辞退福利的理论标准（以下简称“理论支付标准”）为 2.31 个月工资，实际支付标准与理论支付标准基本一致。

因此，公司辞退员工的人数与辞退福利基本匹配。

5. 员工人数与业务发展情况、收入、产销量的匹配情况，是否存在影响公司稳定经营的情形

报告期内，公司各制程生产人员数量与主营业务收入、产量及销量的匹配情况如下：

	项 目	2021 年度	2020 年度	2019 年度
Gold Bumping	主营业务收入	33,138.84	26,951.88	18,898.10
	产量（万片）	51.06	46.28	39.85
	销量（万片）	50.06	46.92	42.25
	生产人员（人）	180	138	167
	人均产出（万元/人）	184.10	195.30	113.16
	人均产量（片/人）	2,836.82	3,353.35	2,386.31
	人均销量（片/人）	2,781.19	3,400.03	2,529.94
CP	主营业务收入	19,690.71	12,151.01	6,732.71
	产量（万片）	44.70	36.34	26.41
	销量（万片）	43.51	37.02	28.85
	生产人员（人）	172	133	174
	人均产出（万元/人）	114.48	91.36	38.69
	人均产量（片/人）	2,599.09	2,732.08	1,517.87
	人均销量（片/人）	2,529.39	2,783.77	1,658.30
COG	主营业务收入	9,295.91	6,967.70	5,540.64
	产量（千颗）	677,809.08	605,679.10	546,647.24
	销量（千颗）	675,918.65	606,819.32	578,683.42
	生产人员（人）	220	177	220
	人均产出（万元/人）	42.25	39.37	25.18
	人均产量（千颗/人）	3,080.95	3,421.92	2,484.76

	人均销量（千颗/人）	3,072.36	3,428.36	2,630.38
COF	主营业务收入	14,468.45	11,434.20	5,830.27
	产量（千颗）	294,386.85	215,476.62	128,974.57
	销量（千颗）	285,081.43	221,276.48	119,987.12
	生产人员（人）	232	216	267
	人均产出（万元/人）	62.36	52.94	21.84
	人均产量（千颗/人）	1,268.91	997.58	483.05
	人均销量（千颗/人）	1,228.80	1,024.43	449.39

注 1：人均产出=主营业务收入÷生产人员

注 2：人均产量=产量÷生产人员

注 3：人均销量=销量÷生产人员

2019 年，因公司生产经营管理能力尚处于提升阶段，存在人员储备大于实际需求的情形，人均产出、人均产量及人均销量波动较大，员工人数与收入、产销量的匹配度相对较弱。

基于经验曲线效应，报告期内公司生产经营管理水平逐步提升，生产效率相应提升，叠加自 2020 年起受新冠疫情及公司实施人员优化策略影响，2020 年上半年度公司员工人数下降较多，并于 2020 年中逐步趋于稳定，因此 2020 年度各制程人均产出、产销量内相较于 2019 年有较大提升。

自 2021 年下半年起，随着公司业务规模持续扩张及 12 吋晶圆封测订单增长，为快速响应客户需求，合肥封测基地加大了员工招聘力度，2021 年末员工人数相应增加较多。金凸块制造制程 2021 年人均产出及人均产销量相较 2020 年有所下降，主要系年末新增人员较多。晶圆测试制程人均产出增速较快而人均产销量略有下降，主要系公司 12 吋高阶智能手机芯片封测业务快速放量，带动整体销售均价上涨所致。同样受年末新增较多人员影响，玻璃覆晶封装制程人均产出相对稳定，人均产销量略有下降。薄膜覆晶封装制程的人均产出、产销量增速较快，主要系由于公司薄膜覆晶封装的业务增长明显，随着客户的持续导入以及订单的增长，该制程的人均产出、产销量均增长明显。

综上，公司报告期各期人均产出、产销量变化情况与公司业务发展情况相符，员工人数变动情况与业务发展、收入及产销量基本匹配，具备合理性，公司 2020 年度员工人数下降未对其人均产出、产销量水平造成不利影响。同时公司离职人员主要为一线生产人员，核心团队持续稳定，不存在影响公司经营稳定性的情形。

## 6. 是否与公司存在纠纷或潜在纠纷

2020 年度员工离职主要系员工个人原因主动辞职及公司辞退员工。其中公司主动辞退的员工共 55 名，公司已按照与被辞退员工签署的书面解除协议约定或按照《劳动合同法》的相关规定向其支付了辞退福利。

合肥新站高新技术产业开发区人事劳动局已于 2022 年 1 月 24 日出具书面证明，确认截至证明出具之日汇成股份不存在劳动争议或仲裁案件；扬州市邗江区人力资源和社会保障局已于 2022 年 1 月 21 日出具书面证明，确认截至证明出具之日江苏汇成不存在因劳动用工纠纷受到行政处罚或行政处理的情形。

综上，截至本回复出具日，公司与 2020 年度离职员工不存在仲裁及诉讼情况，不存在纠纷或潜在纠纷。

## **(二) 请申报会计师对上述事项进行核查并发表明确意见**

### **1. 核查程序**

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 查阅报告期各期公司员工花名册及工资表，访谈公司高管及人事部门负责人，了解 2020 年度员工人数下降较多的原因；

(2) 获取并查阅公司 2020 年度各月员工花名册，核查 2020 年度离职员工的所属部门及离职原因；访谈人事部门及离职员工所属部门负责人，核实辞退福利的确定标准及实际发放情况，确认与公司是否存在纠纷或潜在纠纷；抽样查看离职员工的劳动合同及离职相关文件；

(3) 查阅实际控制人控制的其他企业报告期内的财务报表及银行流水，查阅瑞成建筑的员工花名册、社保缴纳记录、员工工资单及薪酬发放的相应资金流水，核查实际控制人控制的其他企业聘用员工及发放薪资情况；查阅公司 2019、2020 年度食堂费用支出统计表，核查是否存在公司离职员工转移至实际控制人控制的其他企业或实际控制人控制的其他企业为公司代垫成本费用的情形；

(4) 查阅公司辞退福利明细表，核查离职员工与辞退福利的匹配情况；查阅《劳动合同法》，了解关于辞退员工经济补偿的相关规定；

(5) 查阅公司报告期各期收入成本明细表及产销量统计表，分析各制程产销率变化情况及收入、产量与员工人数的匹配性；

(6) 查阅公司出具的关于员工离职情况及纠纷情况的说明，查阅公司与被辞退员工就解除劳动合同事项签署的相关书面协议；查阅合肥新站高新技术产业开发区人事劳动局、扬州市邗江区人力资源和社会保障局开具的证明；通过中国裁

判文书网、中国审判流程信息公开网等网络平台对公司劳动纠纷涉诉情况进行检索。

## 2. 核查意见

经核查，我们认为，

公司 2020 年度离职员工人数与辞退福利的计提基本匹配；员工人数与业务发展情况、收入、产销量基本匹配，不存在影响公司稳定经营的情形；离职人员与公司不存在纠纷或潜在纠纷。

## 九、关于其他财务事项（审核问询函问题 14）

14.1 根据申报材料：公司 2021 年 1-6 月实现盈利 5,881.79 万元，且对未来盈利预期良好。2021 年 6 月末可抵扣暂时性差异金额合计 56,337.49 万元，主要为可抵扣亏损，且到期时限超过 5 年的可抵扣亏损金额为 39,810.60 万元，但未确认递延所得税资产。请发行人说明：可抵扣暂时性在公司不同主体的分布情况，未确认递延所得税资产的原因及未来的安排。

14.2 招股说明书毛利及毛利率构成情况表中，主营毛利及毛利率的构成表中主营业务毛利与毛利率数据与后续主营业务毛利率按制程分类情况表中数据不一致。请发行人全面梳理并修改有误数据。

14.3 请发行人说明期末保函保证金期后受限解除情况、期末应收账款期后收回情况。

14.4 招股说明书披露，公司期末其他流动资产主要为待抵扣进项税，金额为 6,406.16 万元。请申报会计师说明对待抵扣进项税的核查情况。

14.5 公司期末递延收益金额为 10,223.91 万元，都为资产相关。请发行人结合项目合同说明对期末递延收益认定资产相关依据的充分性及报告期各期递延收益摊销的准确性。

请申报会计师对上述 14.1-14.5 进行核查并发表明确意见。

（一）可抵扣暂时性在公司不同主体的分布情况，未确认递延所得税资产的原因及未来的安排

### 1. 可抵扣暂时性差异在公司不同主体的分布情况

截至 2021 年 12 月末，公司可抵扣暂时性差异为 50,584.58 万元，主要为可抵扣亏损，在公司不同主体的分布情况如下：

项 目	母公司	江苏汇成	合并抵消	合计
可抵扣暂时性差异	10,709.48	1,031.50	-0.89	11,740.09
其中：坏账准备-应收账款	561.56	361.29	-0.89	921.97
坏账准备-其他应收款	39.78	4.50		44.28
存货跌价准备	308.52	396.63		705.15
递延收益	9,799.61	269.07		10,068.68
可抵扣亏损	11,140.39	27,704.10		38,844.49
2023 年		34.61		34.61
2024 年		4,002.31		4,002.31
2025 年		693.66		693.66
2026 年				
2027 年		17,104.64		17,104.64
2028 年		2,797.66		2,797.66
2029 年	11,140.39	3,071.23		14,211.62
总 计	21,849.87	28,735.60	-0.89	50,584.58

公司可抵扣暂时性差异的产生主要系(1) 累计未弥补亏损形成的可抵扣暂时性差异；(2) 收取的与资产相关的政府补助确认为递延收益在相关资产使用寿命内分期计入当期损益形成的可抵扣暂时性差异；(3) 计提的应收款坏账准备、存货减值准备形成可抵扣暂时性差异。

2. 相关经营主体的可抵扣暂时性差异未确认递延所得税资产的原因及未来的安排

(1) 相关准则及具体执行说明

根据《企业会计准则第 18 号——所得税》“在估计未来期间能够取得足够的应纳税所得额用以利用该可抵扣暂时性差异时，应当以很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限，确认相关的递延所得税资产，企业无法产生足够的应纳税所得额用以利用可抵扣暂时性差异的影响，使得与可抵扣暂时性差异相关的经济利益无法实现的，则不应确认递延所得税资产”的规定，公司是否确认递延所得税资产需要对公司在未来期间能否取得足够的应纳税所得额用来抵扣可抵扣暂时性差异作出估计。

公司根据企业会计准则相关规定，已在招股说明书中明确递延所得税资产确认的具体条件：“在未来，当公司不同主体预计以后期间盈利情况相对持续，可抵扣亏损金额基本弥补完毕，不存在因大额未弥补亏损而导致的可抵扣暂时性差

异的情况下，同时满足未来应纳税所得额的可实现性、实现的时间及其适用税率相对确定的条件时，公司将以很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限确认由可抵扣暂时性差异产生的递延所得税资产。”

## (2) 未确认递延所得税资产的原因

截至报告期期末，公司存在因大额未弥补亏损而导致的可抵扣暂时性差异。同时，公司未来应纳税所得额的可实现性、实现的时间及其适用税率存在一定的不确定性。

企业应纳税所得额与公司利润总额密切相关，但公司对未来应纳税所得额的预测也会受到多方面的影响，例如企业盈利情况和税收政策等因素均存在一定的不确定性。

### 1) 盈利情况

报告期初，公司尚处于亏损阶段，母子公司均未能实现盈利。随着客户的持续导入以及所封测产品型号的丰富，公司的盈利能力逐渐向好。子公司江苏汇成于 2020 年实现盈利，母公司在 2021 年度也实现了正向盈利。截至 2021 年 12 月末，公司仍存在较大的可抵扣亏损金额。由于未来的盈利金额、盈利增长率的合理预计建立在多种因素的假设基础上，各因素受外部环境影响均存在一定的不确定性，因此，未来能够取得足够的应纳税所得额的时点存在不确定性。

### 2) 税收政策

国家出台的相关税收政策对公司综合评估确定应如何确认与可抵扣暂时性差异相关的递延所得税资产也带来了较大挑战。根据《财政部税务总局关于延长高新技术企业和科技型中小企业亏损结转年限的通知》（财税〔2018〕76 号）规定，自 2018 年 1 月 1 日起，当年具备高新技术企业资格的企业，其具备资格年度之前 5 个年度发生的尚未弥补完的亏损，准予结转以后年度弥补，最长结转年限由 5 年延长至 10 年。因此公司 2017 年之前 5 个年度，即从 2012 年的亏损可由原来结转到 2017 年度弥补延长至 2022 年度弥补。递延所得税资产的确认需要关注中长期的盈利预测，盈利预测的期间应与对应的可抵扣暂时性差异事项的预计转回时间相对应。如果转回时间预计超过 5 年，则也需要预测更长的年限。但预测年限越长，其中诸如国家税收优惠政策此类外在影响因素随时都有可能发生变化，导致预测可靠性降低，因此确认更长转回时间的递延所得税资产难度更大需要更谨慎。同时，近年来国家为提升我国创新能力和创新效率，贯彻落实创

新驱动发展战略，推动集成电路行业发展，颁布了一系列税收优惠政策，其中对公司所处的先进封装测试行业发布了“自获利年度起，第一年至第二年免征企业所得税，第三年至第五年按照25%的法定税率减半征收企业所得税”的有关规定。故在以上相关的税收优惠政策的影响之下，公司的可抵扣暂时性差异的可抵扣时间、金额、适用的税率无法可靠预计。

综上，一方面，公司目前的未弥补亏损金额较大，将来弥补的时间可能较长，未来较长时间内的税收政策存在一定的不确定性；另一方面，按照公司目前的税收政策，从第一个获利年度起，享受两免三减半的税收优惠，因此未弥补亏损在未来弥补完毕的当年享受免税的优惠，即使确认相关递延所得税资产，其确认金额也为0。鉴于以上原因，出于谨慎性原则，公司相关经营主体的可抵扣暂时性差异未确认递延所得税资产。

### (3) 未来安排

在未来，当公司不同主体预计以后期间盈利情况相对持续，可抵扣亏损金额基本弥补完毕，不存在因大额未弥补亏损而导致的可抵扣暂时性差异的情况下，同时满足未来应纳税所得额的可实现性、实现的时间及其适用税率相对确定的条件时，公司将以很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限确认由可抵扣暂时性差异产生的递延所得税资产。

## 3. 核查程序

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 取得可抵扣暂时性差异在不同主体的分布明细，将可抵扣亏损与所得税纳税申报表进行核对，了解可抵扣暂时性差异产生的原因；

(2) 取得管理层编制的经营计划，访谈了解其对不同主体未来期间的定位及运营方案，取得盈利预计并复核关键指标的可靠性及可实现性；

(3) 查阅《企业会计准则第18号——所得税》、《财政部税务总局关于延长高新技术企业和科技型中小企业亏损结转年限的通知》（财税〔2018〕76号）、《新时期促进集成电路产业和软件产业高质量发展若干政策》等相关规定及政策文件，了解公司享受的税收优惠政策，适用的所得税税率。

## 4. 核查意见

经核查，我们认为：

(1) 公司仍处于盈利初期，尚未实现持续盈利，且在有关的税收优惠政策的

作用下,在未来期间能否取得足够的应纳税所得额用来抵扣可抵扣暂时性差异的时间和适用的税率具有不确定性,因而公司基于谨慎性原则未对可抵扣暂时性差异确认递延所得税资产具有合理性;

(2) 在未来,当公司不同主体预计以后期间盈利情况相对持续,可抵扣亏损金额基本弥补完毕,不存在大额可抵扣暂时性差异的情况下,同时满足未来应纳税所得额的可实现性、实现的时间及其适用税率相对确定的条件时,公司将以很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限确认由可抵扣暂时性差异产生的递延所得税资产。

**(二) 招股说明书毛利及毛利率构成情况表中,主营毛利及毛利率的构成表中主营业务毛利与毛利率数据与后续主营业务毛利率按制程分类情况表中数据不一致。请发行人全面梳理并修改有误数据**

公司已对招股说明书披露数据进行全面梳理,两处主营业务毛利与毛利率数据存在差异的原因系招股说明书中主营业务毛利率按制程分类情况表及后续分制程的主营业务毛利与毛利率剔除了运费保险费所致。

公司自2020年1月1日起执行财政部修订后的《企业会计准则第14号——收入》(以下简称“新收入准则”)。根据新收入准则,公司将与合同履行直接相关的运费与保险费计入成本,报表列示为营业成本。基于同期数据的可比性,公司在招股说明书主营业务毛利率按制程分类情况表及后续分制程的主营业务毛利与毛利率数据剔除了运费保险费的影响,2020年度和2021年度公司主营业务毛利分别为13,131.60万元和24,391.30万元,主营业务毛利率分别为22.84%和31.84%。将该剔除还原后,2020年度和2021年度公司主营业务毛利分别为12,301.58万元和23,462.00万元,主营业务毛利率分别为21.39%和30.63%,与毛利及毛利率构成表中数据一致。为明确存在上述差异的原因,公司针对招股说明书修改披露如下:

报告期内,公司主营业务毛利及主营业务毛利率按照工艺制程分类情况如下:

工艺制程	2021年度		2020年度		2019年度	
	毛利	毛利率	毛利	毛利率	毛利	毛利率
Gold Bumping	6,400.21	19.31%	4,265.76	15.83%	1,792.40	9.48%
CP	9,408.29	47.78%	3,831.65	31.53%	573.20	8.51%
COG	2,869.12	30.86%	1,362.24	19.55%	-468.34	-8.45%
COF	5,713.67	39.49%	3,671.96	32.11%	57.31	0.98%



合计	24,391.30	31.84%	13,131.60	22.84%	1,954.57	5.28%
----	-----------	--------	-----------	--------	----------	-------

注：基于同期数据的可比性，上表及以下分工艺制程的主营业务毛利及毛利率分析均剔除运费保险费的影响

### 1. 核查程序

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 获取公司的销售、成本明细账、主营业务成本分类明细表，重新计算主营业务毛利及毛利率数据，确认主营业务毛利与毛利率数据的准确性；

(2) 通过将招股说明书及整套申请文件与引用数据的来源资料及申报审计报告比对、重新计算申请文件数据、对全套申报文件进行勾稽校验等方式，全面梳理并复核申报文件披露数据。

### 2. 核查意见

经核查，我们认为：

两处主营业务毛利与毛利率数据存在差异的原因系招股说明书中主营业务毛利率按制程分类情况表及后续分制程的主营业务毛利与毛利率剔除了运费保险费所致。

## (三) 请发行人说明期末保函保证金期后受限解除情况、期末应收账款期后收回情况

### 1. 期末保函保证金期后受限解除情况

截至2021年12月31日，公司期末保函保证金主要情况如下：

开证行	保函编号	受益人名称	保函金额	开立日期	失效日期	保证金余额	截至本回复出具日收回情况
中国银行股份有限公司邗江支行营业部	GC0713917002060	中华人民共和国南京海关	50.00	2017/11/15	2023/1/4	50.00	尚未收回
合计			50.00			50.00	

2017年11月，公司向南京海关申请以汇总征税方式申报进出口货物所涉及的海关税款，根据海关总署关于优化汇总征税制度的相关要求（《海关总署公告（2017）45号》）需向南京海关出具银行保函，为此公司向中国银行缴纳保函保证金50.00万元。截至本回复出具日，公司开具的前述中国银行保函尚未到期，相应的50.00万元保证金未收回。

### 2. 期末应收账款期后收回情况

截至2022年1月31日，报告期各期末应收账款期后收回情况如下：

时间	应收账款余额	期后回款金额	回款比例
2021年12月31日	18,439.39	7,906.60	42.88%
2020年12月31日	16,324.29	16,324.14	100.00%
2019年12月31日	9,229.77	9,229.77	100.00%

除2021年末至2022年1月末回款统计时间较短外，报告期各期末应收账款的期后回款情况良好，整体回款比例较高。

### 3. 核查程序

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

- (1) 访谈公司管理层及财务负责人，了解报告期内保函开立情况及用途；
- (2) 查阅海关总署相关监管政策和税收政策，了解公司抵押设备所属海关监管状态；
- (3) 查阅报告期内公司保函协议，核对主要条款，包括保函开立金额、保证金缴纳比例、开立与到期时间等；
- (4) 获取银行纸质对账单与保函保证金缴存回单，与账面余额进行核对；
- (5) 执行函证程序，向银行函证公司保函开立情况、保证金账户期末余额；
- (6) 查阅中国人民银行征信中心出具的《企业信用报告》；
- (7) 检查保函协议及相关保证金期后解除情况，获取保证金收回回单；
- (8) 查阅各期末应收账款明细账、期后回款统计表、银行对账单等，检查应收账款期后回款的银行回单等原始凭证。

### 4. 核查意见

经核查，我们认为：

- (1) 截至本回复出具日，2021年末的中国银行50.00万元保函保证金仍未收回；
- (2) 截至2022年1月31日，除2021年末至2022年1月末回款统计时间较短外，公司报告期各期末应收账款的期后回款情况良好，整体回款比例较高。

**(四) 招股说明书披露，公司期末其他流动资产主要为待抵扣进项税，金额为6,406.16万元。请申报会计师说明对待抵扣进项税的核查情况**

#### 1. 待抵扣进项税的形成过程

截至2021年12月末，公司其他流动资产主要由待抵扣进项税构成，金额为6,676.78万元，其中母公司860.52万元、江苏汇成5,816.26万元。

待抵扣进项税是指企业在生产经营过程中购进原材料、销售商品后，取得增值税扣税凭证并经税务机关认证，按照现行增值税制度规定准予以后期间从销项税额中抵扣的进项税额。公司所处集成电路封装测试行业属于资金密集型行业，要形成规模化生产，需要进行大规模的固定资产投资。

公司期末待抵扣进项税主要由江苏汇成形成，其中母公司位于合肥市综合保税区内，适用保税区相关免税政策，因此产生的待抵扣进项税较少。江苏汇成从建厂开始持续购置生产设备，保持较高的资本性投入，持续产生较大金额的进项税，且公司主要向境外客户销售产品，根据税法相关规定，公司对外出口货物享受“免、抵、退”的税收政策，因此公司因销售产品产生的应缴纳的销项税额小于各期进项税额，这导致公司待抵扣进项税不断累积。

江苏汇成历年待抵扣进项税形成过程如下：

年 度	销项税	进项税	退税额	待抵扣进项税
2012 年	1.20	1,781.57		1,780.37
2013 年	165.22	822.05	146.81	2,290.40
2014 年	156.56	1,362.55	292.28	3,204.11
2015 年	358.27	1,702.95	702.32	3,846.47
2016 年	387.96	1,980.08	447.32	4,991.27
2017 年	529.08	2,869.92	364.41	6,967.70
2018 年	997.54	2,751.66	1,570.75	7,151.08
2019 年	847.74	1,557.06	1,059.29	6,801.12
2020 年	1,027.89	1,604.08	1,688.01	5,689.30
2021 年	1,068.29	2,128.16	932.91	5,816.26

## 2. 同行业待留抵税额现状分析

集成电路封装测试行业属于资本密集型行业，且随着中国大陆集成电路行业的快速发展，下游企业需求量不断增加，为满足客户需求，国内领先厂商加大了资本投入，购置大量设备以扩充产能，巨额的设备投资往往产生数额较大的留抵税额。

截至2021年6月末，在集成电路封测行业具有代表性的企业例如通富微电、华天科技、长电科技、晶方科技、利扬芯片专用生产设备投入分别达到169.34亿元、143.63亿元、274.10亿元、16.09亿元、7.60亿元，累计的待抵扣进项税额分别达到12,738.46万元、11,958.53万元、10,471.98万元、1,377.69万元、2,608.16万元。集成电路封测行业高资本性投入、高留抵税额具有普遍性，

因此公司在 2021 年 12 月末保留有较大的待抵扣进项税具有合理性，符合行业惯例。

### 3. 待抵扣进项税的核查过程

(1) 将账面增值税发生额与增值税纳税申报表进行核对

纳税申报表期末留抵税额与公司账面余额核对如下所示：

主体	项目	2021. 12. 31
汇成股份	账面余额	860. 52
	纳税申报表期末留抵税额	859. 46
	差异	1. 06
江苏汇成	账面余额	5, 816. 26
	纳税申报表期末留抵税额	5, 808. 91
	差异	7. 35

公司 2021 年 12 月末留抵税额账面余额与纳税申报表上列示的期末留抵税额差异较小，主要系申报和记账时间差所致。

各主体账面留抵税额与增值税纳税申报表核对无异常。

(2) 将进项税与销售、采购规模进行匹配

因合肥封测基地地处合肥市综合保税区内，适用保税区相关免税政策，产生的销项税、进项税较少，因此仅对江苏汇成销项税和进项税进行匡算。结合“原材料”、“无形资产”、“固定资产”、“在建工程”、“管理费用”、“销售费用”“研发费用”等相关科目审计，匡算进项税金额是否合理，将相关资产费用购置金额与进项税进行匹配，计算得出综合进项税税率，进项税税率处于公司适用的进项税税率区间范围内。结合“主营业务收入”、“其他业务收入”、“固定资产清理”、等相关科目审计，匡算销项税额是否合理。

综合进项税率及销项税率匡算过程如下：

项目	计算过程	2021 年度	2020 年度	2019 年度
期初留抵增值税	a	5, 689. 30	6, 801. 12	7, 151. 08
本期销项税	b	1, 068. 29	1, 027. 89	847. 74
本期销售额[注 1]	c	9, 076. 80	8, 075. 93	5, 714. 29
本期综合销项税率	d=b/c	11. 77%	12. 73%	14. 84%
本期进项税	e	2, 128. 16	1, 604. 08	1, 557. 06
本期采购额[注 2]	f	17, 925. 90	18, 117. 92	14, 789. 77

本期综合进项税率	$g=e/f$	11.87%	8.85%	10.53%
本期退税额	h	932.91	1,688.01	1,059.29
期末留抵增值税	$i=a-b+e-h$	5,816.26	5,689.30	6,801.12

[注 1]: 表中所示本期销售额系江苏汇成各期境内销售产生的营业收入, 包含固定资产清理

[注 2]: 表中所示本期采购额系江苏汇成各期采购存货、固定资产在当期入库金额

(1) 抽查进项税抵扣汇总表, 与应交增值税明细表相关数额合计数进行核对; 抽查重要进项税发票、海关完税凭证, 并与网上申报系统进行核对;

(4) 检查公司报告期内的收入明细表、存货采购明细表、固定资产采购台账、进项税备查簿、开票清单等原始资料, 并与各期应交增值税计提金额、缴纳金额和期末余额进行比较;

(5) 查阅报告期内税法对增值税申报及抵扣的相关规定, 确认公司的增值税申报与抵扣符合相关法规要求。

#### 4. 核查意见

经核查, 我们认为:

公司待抵扣进项税归集准确、完整; 公司其他流动资产中待抵扣进项税变动趋势同公司采购规模及销售规模相匹配, 其各期变动具有合理性; 公司增值税抵扣符合会计准则及税法相关规定。

**(五) 公司期末递延收益金额为 10,223.91 万元, 都为资产相关。请发行人结合项目合同说明对期末递延收益认定资产相关依据的充分性及报告期各期递延收益摊销的准确性**

##### 1. 结合项目合同说明对期末递延收益认定资产相关依据的充分性

根据《企业会计准则第 16 号——政府补助》的规定, 政府文件规定用于购建或以其他方式形成长期资产的政府补助划分为与资产相关的政府补助。政府文件不明确的, 以取得该补助必须具备的基本条件为基础进行判断, 以购建或以其他方式形成长期资产为基本条件的作为与资产相关的政府补助。公司按照企业会计准则的规定, 根据补助文件明确将补助金额用于设备厂房等投资项目的政府补助认定为与资产相关, 确认递延收益, 具体情况如下:

序号	项目名称	截至 2021 年 12 月 31 日余额	补助金额	发文单位	文件名	补助文件	认定依据
1	2018 年扬州科技发展计划项	43.44	68.00	扬州市财政局、扬州市科学技术局	市财政局市科学技术局关于印发《扬州市市级科	扬财规(2014)2 号、扬州市	根据补助文件内容, 该项政府补助用于研发项目实施过程中购置或试制专用仪器设备, 因此认定

	目专项资金				技专项资金管理 办法》的通知	科技计划项目 合同	为与资产相关。
2	2020年邗江区高质量发展专项资金	55.24	79.15	扬州市邗江区工业和信息化局、扬州市邗江区财政局	关于组织申报2020年度全区工业经济高质量发展专项资金项目的通知	扬邗工信字(2020)75号	根据补助文件内容,该项政府补助用于转型升级技改项目而购置使用的设备,因此认定为与资产相关。
3	安徽省集成电路产业政策资金	107.14	136.00	安徽省经济和信息化厅、安徽省发展和改革委员会	关于开展支持集成电路产业加快创新发展若干政策相关项目申报工作的通知	皖经信电子函(2020)218号	根据补助文件内容,该项政府补助用于上一年度企业实际购置的关键研发设备及工具,因此认定为与资产相关。
		407.18	500.00				根据补助文件内容,该项政府补助用于支持创新平台建设—集成电路公共服务平台项目建设中实际购置的关键设备及工具,因此认定为与资产相关。
		618.12	673.00	合肥市经济和信息化局、安徽省财政厅	关于开展2021年支持工业互联网发展若干政策资金项目申报工作的通知		根据补助文件内容,该项政府补助用于实施产业化项目中实际购置的关键设备,因此认定为与资产相关。
4	合肥市工业发展政策项目补助	353.33	622.89	合肥市人民政府办公厅	关于申报2018年下半年先进制造业发展政策资金的通知	合政办(2018)24号	根据补助文件内容,该项政府补助用于工业固定资产“事后奖补”类技改项目,因此认定为与资产相关。
		123.64	166.77	合肥市经济和信息化局、合肥市城乡建设局、合肥市财政局	关于印发《2019年合肥市支持先进制造业发展政策操作规程》的通知	合经信综合(2019)185号	根据补助文件内容,该项政府补助用于新引进项目固定资产投资补助,因此认定为与资产相关。
		338.11	422.76				
		374.53	445.46	合肥市经济和信息化局	关于印发2020年合肥市支持先进制造业发展政策操作规程的通知	合经信法规(2020)114号	根据补助文件内容,该项政府补助用于企业技术改造,对智能化改造项目按照整生产线、整车间、整工厂分别给予设备投资款相应比例补助,因此认定为与资产相关。
		307.34	379.36	合肥市财政局	关于印发《2018年合肥市支持工业发展政策的操作规程》的通知	合经信综合(2018)213号	根据补助文件内容,该项政府补助用于生产厂房投资、生产设备投资,因此认定为与资产相关。
291.28	500.00	安徽省经济和信息化厅	关于开展支持集成电路产业加快创新发展若干政策相关项目申报工作的通知	皖经信电子函(2019)212号	根据补助文件内容,该项政府补助用于上一年度企业实际购置的关键研发设备及工具,因此认定为与资产相关。		
6	合肥市先进制造业发展政策补助资金	438.41	500.00	合肥市经济和信息化局	关于印发2020年合肥市支持先进制造业发展政策操作规程的通知	合经信法规(2020)114号	根据补助文件内容,该项政府补助用于企业技术改造,对智能化改造项目按照整生产线、整车间、整工厂分别给予设备投资款相应比例补助,因此认定为与资产相关。
7	2018年安徽省制造强省建设资金项目	267.31	323.00	安徽省人民政府	安徽省人民政府关于印发支持制造强省建设若干政策的通知	皖政(2017)53号	根据补助文件内容,该项政府补助用于经省认定的百级洁净厂房(含A级GMP厂房),因此认定为与资产相关。
8	新站区环保设备改造补贴	28.80	34.80	合肥市环境保护局新站高新技术产	合肥市新站高新区关于开展燃气锅炉低氮燃烧改	合新环发(2019)1号	根据补助文件内容,该项政府补助用于锅炉低氮改造,因此认定为与资产相关。

				业开发区分局、合肥新站高新技术产业开发区市场监督管理局	造的通知		
9	新站区经贸发展局“三重一创”	187.17	345.72	安徽省人民政府	安徽省人民政府关于印发支持“三重一创”建设若干政策的通知	皖政(2017)51号	根据补助文件内容,该项政府补助用于对重大新兴产业工程研发、生产设备购置,因此认定为与资产相关。
10	新站区研发补贴	5,957.25	8,000.00	合肥新站高新技术产业开发区管委会	合肥新站高新技术产业开发区管委会主任办公会议纪要第1号	合肥新汇成微电子有限公司“金凸块封装、测试基地”项目“借转补”资金使用协议书	根据补助文件内容,该项政府补助用于公司“晶圆凸块封装测试基地项目”,约定以“借转补”方式给予公司8,000万研发补助支持,因此认定为与资产相关。
11	扬州市级先进制造业发展引导资金	59.52	112.40	扬州市经济和信息化委员会、扬州市财政局	关于组织申报2018年度市级先进制造业发展引导资金项目的通知	扬经信产业(2018)111号	根据补助文件内容,该项政府补助用于工业强基类技术改造项目的设备投资,因此认定为与资产相关。
		75.39	111.80	扬州市工业和信息化局、扬州市财政局	关于组织申报2019年度市级先进制造业发展引导资金项目的通知	扬工信综合(2019)115号	根据补助文件内容,该项政府补助用于鼓励技术改造提升而购置使用的工业设备,因此认定为与资产相关。
		35.49	50.85	扬州市财政局、扬州市工业和信息化局	关于下达2020年度市级先进制造业发展引导资金“鼓励智能化技术改造提升”“奖励智能车间示范”项目资金指标的通知	扬财工贸(2020)61号	根据补助文件内容,该项政府补助用于鼓励智能化技术改造提升而购置使用的工业设备,因此认定为与资产相关。
合计		10,068.68	13,471.96				

由上表,公司报告期末递延收益的余额均为与资产相关的政府补助项目形成,所有递延收益均有相应的政府补助文件,项目申请文件或项目合同,所涉及的款项均已收到,各期末递延收益认定资产相关依据充分。

## 2. 报告期各期递延收益摊销的准确性

根据《企业会计准则第16号——政府补助》的规定,与资产相关的政府补助确认为递延收益的,在相关资产使用寿命内按照合理、系统的方法分期计入损益。相关资产在使用寿命结束前被出售、转让、报废或发生毁损的,将尚未分配的相关递延收益余额转入资产处置当期的损益。另外,2018年2月财政部会计司《关于政府补助准则有关问题的解读》文件明确:“四、关于与资产相关的政府补助:如果企业先取得与资产相关的政府补助,再确认所购建的长期资产,总额法下应当在开始对相关资产计提折旧或进行摊销时按照合理、系统的方法将递

延收益分期计入当期收益”。

公司根据会计准则的规定，按照总额法在相关资产的剩余折旧期限内进行摊销，报告期内递延收益分摊具体情况如下：

序号	项目名称	补助金额	收款日期	资产购置日期	开始摊销日期	摊销月数(个)	年摊销金额	计入当期损益的金额		
								2021年度	2020年度	2019年度
1	2018年扬州科技发展计划项目专项资金	68.00	2018年10月	2017年9月	2018年10月	108	7.56	7.56	7.56	7.56
2	2020年邗江区高质量发展专项资金	79.15	2021年1月	2016年5月-2019年12月	2021年1月	56	16.96	23.91		
3	安徽省集成电路产业政策资金	136.00	2020年12月	2019年1月-2019年3月	2020年12月	101	16.16	24.74	4.12	
		500.00	2020年12月	2019年3月-2019年6月	2020年12月	100	60.00	53.84	38.98	
		673.00	2021年12月	2020年1月-12月	2021年12月	106	76.19	54.88		
4	合肥市工业发展政策项目补助	622.89	2019年3月、2019年6月	2017年10月-2018年5月	2019年3月	103	72.57	108.86	71.47	89.22
		166.77	2019年11月	2018年6月-2018年12月	2019年11月	104	19.24	19.91	19.91	3.32
		422.76	2019年12月	2019年2月-2019年4月	2019年12月	115	44.11	40.63	40.63	3.39
		445.46	2020年11月	2019年1月-2019年6月	2020年11月	102	52.41	57.30	13.63	
		379.36	2018年12月	2016年9月-2018年8月	2018年12月	282	16.14	27.65	21.35	21.35
5	合肥市经信局研发设备补助	500.00	2019年8月	2018年2月-2018年6月	2019年8月	100	60.00	121.88	61.30	25.54
6	合肥市先进制造业发展政策补助资金	500.00	2021年1月	2019年2月-2019年11月	2021年1月	108	55.56	61.59		
7	2018年安徽省制造强省建设资金项目	323.00	2018年9月	2017年12月	2018年9月	232	16.71	16.71	16.71	16.71
8	新站区环保设备改造补贴	34.80	2020年5月	2019年11月	2020年5月	116	3.60	3.60	2.40	
9	新站区经贸发展局“三重一创”	345.72	2018年5月	2016年9月-2017年12月	2018年5月	118	35.16	57.18	37.32	37.32
10	新站区研发补贴	8,000.00	2017年6月、2017年11月	2017年7月-2018年3月	2020年1月	167	574.85	827.90	1,214.85	
11	扬州市级先进制造业发展引	112.40	2019年1月	2017年3月-2017年12月	2019年1月	95	14.20	25.39	12.51	14.97



序号	项目名称	补助金额	收款日期	资产购置日期	开始摊销日期	摊销月数(个)	年摊销金额	计入当期损益的金额		
								2021年度	2020年度	2019年度
	导资金	111.80	2020年1月	2017年5月-2018年12月	2020年1月	77	17.42	15.77	20.64	
		50.85	2021年1月	2016年5月-2019年12月	2021年1月	56	10.90	15.36		
	合计	13,471.96					1,169.74	1,564.66	1,583.39	219.38

注1：摊销月数=Σ（每台设备剩余折旧月数\*每台设备购置金额/所有补助设备购置金额之和）

注2：报告期内存在相关资产在使用寿命结束前出售、转让，将处置资产相关递延收益余额一次性摊销的情况，因此匡算的年摊销金额与报告年度的实际摊销金额存在差异；其中新站区研发补贴用于购买材料及费用的部分，属于“与收益相关的政府补助”，于满足补助确认条件的当月一次性摊销

公司与资产相关的政府补助项目，均采用总额法核算。在收到政府补助且满足补助确认条件时，在相关资产使用寿命内按照合理、系统的方法分期计入损益。其中，公司于2017年收到合肥市高新区管委会的待确认政府补助8,000.00万元，双方约定公司自合肥项目投产之日起3年内需达到8,000片/月的晶圆金凸块封装测试生产量且设立省级或省级以上研发中心，如公司完成上述约定则相关借款可以转为政府补助，否则需要按照约定利率归还借款。2020年度，公司经管委会确认完成上述指标，相关借款转为政府补助。

综上所述，公司各期末递延收益摊销金额准确、合理。

### 3. 核查程序

针对上述事项，我们履行了以下核查程序：

(1) 访谈公司管理层及财务负责人，了解报告期内政府补助的具体情况，分析其是否与公司日常活动相关，并按照经济业务实质核查其列报的合理性；

(2) 查阅公司与政府补助相关的政策文件、银行凭证、会计处理凭证等相关资料，核查政府补助的性质、金额、入账时间是否正确，并核对报告期各年度政府补助实际发生金额与政府补助明细表是否一致；

(3) 根据《企业会计准则》要求，检查公司政府补助项目的会计处理合规性；查阅同行业可比上市公司、其他上市公司相关政府补助的处理方式；

(4) 核查与资产相关和与收益相关政府补助的划分是否恰当，获取并复核公司递延收益台账，确定摊销方式是否合理，重新计算核实各期摊销金额是否准确；

(5) 查看公司报告期内其他收益、营业外收支等科目，复核递延收益列报的真实性、完整性和准确性。

### 4. 核查意见

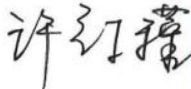

经核查，我们认为：

公司按照相关规定恰当列报和披露与资产相关的政府补助和与收益相关的政府补助，期末递延收益认定资产相关依据充分。报告期各期递延收益摊销金额准确，会计处理符合《企业会计准则》的规定。

专此说明，请予察核。



中国注册会计师： 

中国注册会计师： 

二〇二二年三月三日