

关于《关于碧兴物联科技（深圳）股份有限
公司首次公开发行股票并在科创板上市的
审核中心意见落实函》的回复说明
信会师函字[2022]第ZL055号

目 录

问题 2、关于收入、毛利率及成本情况	2
一、发行人说明	2
二、申报会计师核查意见	17
问题 3、关于应收账款情况	19
一、发行人说明	19
二、申报会计师核查意见	25

立信会计师事务所（特殊普通合伙）
关于《关于碧兴物联科技（深圳）股份有限公司首次
公开发行股票并在科创板上市的审核中心意见落实
函》的回复说明

信会师函字[2022]第 ZL055 号

上海证券交易所：

根据贵所 2022 年 12 月 05 日出具的《关于碧兴物联科技（深圳）股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市的审核中心意见落实函》（上证科审（审核）〔2022〕521 号，以下简称“落实函”），立信会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“立信”、“申报会计师”、“会计师”）作为碧兴物联科技（深圳）股份有限公司（以下简称“碧兴科技”、“发行人”或“公司”）本次发行的申报会计师，按照贵所的要求对落实函中提出的涉及会计师问题进行了审慎核查，具体回复如下，请予审核。

如无特别说明，落实函所述的词语或简称与招股说明书中“释义”所定义的词语或简称具有相同的涵义。

问题二、请发行人结合业务条线、产品类型说明：（1）报告期内发行人收入增长的原因，收入增长的趋势是否可持续；（2）进一步量化分析 2021 年毛利率下降幅度较大，而 2022 年上半年毛利率有所上升的原因及未来变动趋势；（3）合同履约成本期末余额较高的合理性，成本结转的及时性。请保荐机构和申报会计师核查并发表明确意见。

【回复】

一、发行人说明

（一）报告期内发行人收入增长的原因，收入增长的趋势是否可持续

1、报告期发行人业务和产品的收入构成情况

报告期，发行人营业收入分别为 35,950.41 万元、40,810.64 万元、57,256.30 万元和 22,568.77 万元，2019-2021 年度复合增长率为 26.20%，呈现出增长较快的趋势。报告期发行人业务和产品的具体收入构成情况如下：

单位：万元、%

业务/产品		2022 年 1-6 月		2021 年度	
		金额	占比	金额	占比
智慧环境监测	环境监测仪器及系统	15,964.71	70.74	45,331.58	79.17
	环境监测运营服务	5,959.63	26.41	9,319.06	16.28
	环境监测大数据系统	132.08	0.59	413.01	0.72
	小计	22,056.41	97.73	55,063.65	96.17
公共安全大数据	移动接入网数据采集分析系统	511.89	2.27	2,192.64	3.83
合计		22,568.31	100.00	57,256.30	100.00
业务/产品		2020 年度		2019 年度	
		金额	占比	金额	占比
智慧环境监测	环境监测仪器及系统	28,355.40	69.49	24,533.23	68.24
	环境监测运营服务	6,671.87	16.35	5,327.25	14.82
	环境监测大数据系统	2,529.96	6.20	4,402.25	12.25
	小计	37,557.24	92.04	34,262.72	95.31
公共安全大数据	移动接入网数据采集分析系统	3,249.00	7.96	1,687.68	4.69
合计		40,806.25	100.00	35,950.40	100.00

由上表可知，公司各期主营业务收入均以智慧环境监测业务中的环境监测仪器及系统为主，环境监测运营服务为辅。

其中，环境监测仪器及系统业务主要包括水质和气体的监测仪器及系统，具体产品收入构成如下：

单位：万元、%

产品分类		2022年1-6月		2021年度	
		金额	占比	金额	占比
水质监测 仪器及系统	环境水质监测仪器及系统	4,495.88	28.16	21,638.59	47.73
	污废水监测仪器及系统	6,703.80	41.99	13,142.83	28.99
	备件耗材及服务	741.14	4.64	2,074.65	4.58
	小计	11,940.82	74.79	36,856.07	81.30
气体监测 仪器及系统	环境空气监测仪器及系统	812.39	5.09	1,603.43	3.54
	烟气监测系仪器及系统	655.23	4.10	2,689.85	5.93
	备件耗材及服务	154.79	0.97	416.71	0.92
	小计	1,622.41	10.16	4,709.99	10.39
集成项目		2,401.50	15.04	3,765.53	8.31
合计		15,964.71	100.00	45,331.58	100.00
产品分类		2020年度		2019年度	
		金额	占比	金额	占比
水质监测 仪器及系统	环境水质监测仪器及系统	14,564.94	51.37	11,030.40	44.96
	污废水监测仪器及系统	7,572.64	26.71	8,360.68	34.10
	备件耗材及服务	1,219.60	4.30	867.04	3.53
	小计	23,357.18	82.38	20,258.12	82.57
气体监测 仪器及系统	环境空气监测仪器及系统	1,809.88	6.38	883.90	3.60
	烟气监测系仪器及系统	1,909.38	6.73	2,427.13	9.89
	备件耗材及服务	516.57	1.82	511.84	2.09
	小计	4,235.83	14.94	3,822.87	15.58
集成项目		762.38	2.69	452.26	1.84
合计		28,355.40	100.00	24,533.23	100.00

由上表可知，公司各期环境监测仪器及系统业务收入以环境水质和污废水监测仪器及系统为主。

综上，发行人报告期内收入增长主要是受环境水质和污废水监测仪器及系统业务的发展推动；同时，环境监测运营服务的同步增长亦助力主营业务收入的快速增长。

2、报告期发行人收入增长的原因分析

报告期，发行人收入快速增长的主要原因如下：

（1）国家生态环保政策带动了水质监测行业市场需求的快速增长

1) 环境水质监测仪器及系统

《“十四五”生态环境监测规划》明确，加强长江、黄河等重点流域监测，在全国重点流域和地级及以上城市设置 3,646 个国家地表水环境质量监测断面，开展自动为主、手工为辅的融合监测，支撑全国水环境质量评价、排名与考核。“十三五”期间，我国地表水国控断面个数由 972 个增加到 2,050 个，“十四五”期间，国控断面数量从 2,050 个整合增加至 3,646 个，复合增长率为 15.48%。2019-2021 年度，我国水环境质量监测设备销售总量分别为 29,635 套、31,487 套和 42,900 套，2021 年度较 2020 年度销量增加 11,413 套，市场整体需求量增长明显。

2) 污废水监测仪器及系统

2020 年 8 月，生态环境部发布《农村黑臭水体治理工作指南（试行）》：指出：“对已完成治理的黑臭水体，根据工作需要，对透明度、溶解氧、氨氮 3 项指标进行水质监测”；2021 年 1 月，中共中央、国务院《关于全面推进乡村振兴加快农业农村现代化的意见》指出：“统筹农村污水、黑臭水体治理，因地制宜建设污水处理设施”；2021 年 6 月，国家发改委、住房和城乡建设部联合印发的《“十四五”城镇污水处理及资源化利用发展规划》指出，现有污水处理能力不能满足需求的城市和县城，要加快补齐处理能力缺口……到 2025 年，城市和县城污水处理能力基本满足经济社会发展需要，县城污水处理率达到 95%以上；到 2035 年，城市生活污水收集管网基本全覆盖。

综上，受国家生态环保政策的推动，发行人环境水质和污废水监测仪器及系统、环境监测运营服务业务的市场需求均获得了较快增长。

（2）核心竞争力增强提升了公司产品及服务的市场竞争力

1) 公司持续加大研发投入提升产品竞争力

近年来，公司自主研发了多种监测因子分析仪，并能自主集成系列丰富且兼

容性高的监测系统，为客户提供定制化的仪器及系统配置方案，增强了公司产品和服务的市场竞争力和品牌影响力。

2) 公司管理层实行产品销售与运营服务并重的发展战略

报告期，公司发展战略的实施打造了环境监测仪器及系统销售与运营服务业务同步快速增长的市场优势和良好的市场口碑，实现了环境监测仪器及系统和环境监测运营服务双发展的良好局面，也形成了环境监测仪器及系统产品直接开拓市场、运营服务守护市场并反哺产品竞争力的经营战略，最终实现了公司业务的快速增长。

3) 优质客户大订单项目呈逐年增长趋势

随着公司产品及服务市场竞争力的提升，公司逐步获得了更多的行业标杆项目及优质客户项目，此类项目中订单金额超过 100 万元的订单数量和收入金额各期分布情况如下：

①环境水质监测仪器及系统

A、从客户类型分析环境水质监测仪器及系统收入增长的情况

报告期内，公司环境水质监测仪器及系统 100 万元以上订单按客户类型统计情况如下：

单位：个、万元

客户类型	2022 年 1-6 月		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额
企业类客户	8	2,071.59	23	7,647.41	7	1,204.12	11	4,432.71
政府部门及事业单位	6	1,434.28	24	11,203.80	23	10,118.15	14	3,727.15
其中：省市级	3	800.18	18	9,357.74	12	5,000.24	11	3,193.52
合计	14	3,505.87	47	18,851.21	30	11,322.27	25	8,159.86

报告期，公司环境水质监测仪器及系统业务整体订单数量不断增加，尤其在公司产品质量和品牌口碑的影响下，开拓了越来越多的大客户，企业类客户和政府类客户的大订单数量均有较大增长，随着大订单的增加，环境水质监测仪器及系统收入增长迅速。

B、从项目收入确认类型分析环境水质监测仪器及系统收入增长的情况

报告期内，公司环境水质监测仪器及系统 100 万元以上订单按项目收入确认类型统计情况如下：

单位：个、万元

项目	2022 年 1-6 月			2021 年度		
	订单数量	金额	订单销售单价	订单数量	金额	订单销售单价
验收类项目	7	1,993.57	284.80	32	16,061.01	501.91
非验收类项目	7	1,512.30	216.04	15	2,790.20	186.01
合计	14	3,505.87	250.42	47	18,851.21	401.09
项目	2020 年度			2019 年度		
	订单数量	金额	订单销售单价	订单数量	金额	订单销售单价
验收类项目	24	10,223.78	425.99	15	3,874.58	258.31
非验收类项目	6	1,098.50	183.08	10	4,285.27	428.53
合计	30	11,322.27	377.41	25	8,159.85	326.39

注：订单销售单价=金额/订单数量

如上表所示，2019-2021 年公司环境水质监测仪器及系统 100 万元以上的订单中，验收类项目数量呈现较为快速且稳定的增长，同时单个订单规模也在逐渐扩大，导致 100 万元以上项目的平均订单销售价格从 258.31 万元上升至 501.91 万元、订单合计收入金额从 2019 年的 3,874.58 万元上升至 2021 年的 16,061.01 万元。

报告期内，公司环境水质监测仪器及系统收入分别为 11,030.40 万元、14,564.94 万元、21,638.59 万元和 4,495.88 万元，其中 100 万元以上验收类项目的收入金额分别达到 3,874.58 万元、10,223.78 万元、16,061.01 万元和 1,993.57 万元，占比分别为 35.13%、70.70%、74.23%和 44.35%；验收类项目数量和单个订单规模同步增加共同推动了环境水质监测仪器及系统收入的快速增长。2022 年 1-6 月，受疫情频发的影响公司实现收入的验收类项目较少、同时公司业务具有一定的季节性，故上半年收入规模相对较小。

从大项目收入确认类型分析环境水质监测仪器及系统业务收入的增长情况可知：报告期各期均是验收类项目对收入规模的影响最大，公司报告期内经营业务模式稳定，未发生变化。

②污废水监测仪器及系统

报告期内，公司污废水监测仪器及系统 100 万元以上订单统计情况如下：

单位：个、万元

客户类型	2022 年 1-6 月		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额
企业类客户	8	4,290.88	26	7,162.98	7	1,134.96	5	2,361.45
政府部门及事业单位	-	-	1	173.63	1	297.35	-	-
合计	8	4,290.88	27	7,336.61	8	1,432.32	5	2,361.45

报告期，公司污废水监测仪器及系统收入分别为 8,360.68 万元、7,572.64 万元、13,142.83 万元和 6,703.80 万元。此类产品收入规模受大订单执行进度的影响出现了小幅波动，但 2021 年随着企业类客户大订单数量的大幅增长，收入快速回升，收入规模较 2020 年增长 5,570.19 万元，增幅为 73.56%，2022 年 1-6 月收入占 2021 年全年比例达 51.01%，整体依然呈现出不断增长的趋势。

③环境监测运营服务

报告期内，公司环境监测运营服务 100 万元以上订单统计情况如下：

单位：个、万元

客户类型	2022 年 1-6 月		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额	订单数量	收入金额
企业类客户	-	-	3	455.66	1	141.95	2	326.79
政府部门及事业单位	10	2,544.39	20	5,208.34	11	3,350.96	7	2,483.44
合计	10	2,544.39	23	5,664.00	12	3,492.90	9	2,810.24

报告期，发行人运营服务业务收入持续稳定增长，主要系我国环境监测运营服务社会化程度越来越高、市场需求持续扩大，同时，公司一直以来都非常重视运营服务质量，近年来在赢得老客户运营服务续期的基础上，逐步开拓了新的运营服务客户，尤其是政府类客户大订单的持续增加，带来了运营收入的稳定增长。

综上，随着公司产品和服务市场竞争力的提升，公司在水质监测仪器及系统业务方面承接了更多优质大客户的项目，尤其是环境水质监测仪器及系统验收类项目快速增长，同时环境监测运营服务也在稳定增长，共同带来主营业务收入规模的迅速扩大。

3、发行人收入增长趋势的可持续性

公司基于目前已实现的经营业绩、在手订单、正在执行项目的进展、市场环境等情况，对 2022 年全年可实现的营业收入进行预计。2019-2022 年，发行人营业收入情况如下：

单位：万元

项目	2022 年度（预计）	2021 年度	2020 年度	2019 年度
营业收入	49,000-52,000	57,256.30	40,810.64	35,950.41

2022 年公司部分项目进度受疫情影响而延期，导致 2022 年预计收入同比下降 9.18%至 14.42%，营业收入出现小幅波动，公司预计疫情缓解后收入规模将有所恢复。

（1）在手订单快速增长支撑公司营业收入持续增长

2019-2022 年 11 月末，公司各期末的在手订单情况如下：

单位：万元

项目	2022 年 11 月末	2021 年末	2020 年末	2019 年末
产品类业务在手订单金额	66,577.50	47,815.78	42,768.64	32,520.31
其中：水质监测仪器及系统	48,382.43	35,096.77	31,946.40	22,981.65
环境监测运营服务在手订单金额	29,171.70	23,788.20	26,006.70	26,011.90
合计	95,749.20	71,603.98	68,775.34	58,532.21

注：（1）在手订单金额为发行人与客户已签订合同的金额；（2）因 2022 年 7-11 月的财务数据未经审计，故 2022 年 11 月末在手订单金额包含 7-11 月公司已确认收入的订单金额；（3）“产品类业务”包含环境监测仪器及系统、环境监测大数据系统和移动接入网数据采集分析系统三类产品。

公司按产品和服务分类别的各期末在手订单规模情况分析：①产品类业务，公司在手订单金额从 2019 年末的 3.25 亿元增长至 2022 年 11 月末的 6.66 亿元，其中水质监测仪器及系统业务截至 2022 年 11 月末在手订单金额达 4.84 亿元；②环境监测运营服务业务，公司 2019-2021 年在手订单规模持续保持稳定，并在 2022 年 11 月末有所增长。

报告期，公司产品类业务在手订单中验收类项目的情况如下：

单位：万元、%

项目	2022 年 11 月末	2021 年末	2020 年末	2019 年末
----	--------------	---------	---------	---------

项目		2022年11月末	2021年末	2020年末	2019年末
产品类业务验收类项目在手订单	金额	41,149.21	31,177.99	34,781.59	29,263.76
	占此类业务在手订单总金额比例	61.81	65.20	81.32	89.99
其中：环境水质监测仪器及系统验收类项目在手订单	金额	20,204.96	10,468.08	18,084.30	15,944.27
	占此类产品在手订单总金额比例	56.96	49.11	85.04	93.61

注：在手订单范围同前表注释。

由上表可知，公司 2019-2022 年 11 月末验收类项目在手订单占比分别为 89.99%、81.32%、65.20%和 61.81%，各期末规模占比均较高，保障了报告期验收类项目收入占比较高。

报告期内，公司主营业务收入以环境监测仪器及系统业务收入为主，环境监测仪器及系统业务收入主要来源于环境水质监测仪器及系统。各报告期末，环境水质监测仪器及系统验收类项目在手订单额分别为 1.59 亿元、1.81 亿元、1.05 亿元和 2.02 亿元，为对应各期的此类产品业务收入提供了有力保障且业务结构保持稳定、持续。

综上，截至 2022 年 11 月末，公司产品类业务在手订单金额为 6.66 亿元，其中验收类项目在手订单金额为 4.11 亿元，占比为 61.81%，公司全部业务的在手订单金额达 9.57 亿元，为公司未来的经营业绩奠定了良好基础。同时，随着疫情缓解和公司对外部环境变化应变能力的提升，长期来看，公司收入增长趋势具有可持续性且预计依然保持验收类项目占比较高的收入结构，业务模式稳定，不会发生重大变化。

（2）国家持续出台的环保政策推动行业市场持续发展

2022 年 9 月，科技部、生态环境部等多部门联合发布《“十四五”生态环境领域科技创新专项规划》强调：在生态环境监测与预警方面，突破一批高精度、多成分污染物多介质综合监测技术……构建覆盖有毒有害化学物质和生物、耐药细菌/基因、生态环境监测指标的智能化生态环境状况监测和风险预警技术体系，为生态环境监管、治理成效评估及科学研究提供先进技术手段。

2022 年 10 月，党的二十大报告制定了全面建成社会主义现代化强国的总的战略安排：从二〇二〇年到二〇三五年基本实现社会主义现代化；从二〇三五年到本世纪中叶把我国建成富强民主文明和谐美丽的社会主义现代化强国。报告指

出：我们要推动绿色发展，促进人与自然和谐共生，必须牢固树立和践行绿水青山就是金山银山的理念……深入推进污染防治。坚持精准治污、科学治污、依法治污，持续深入打好蓝天、碧水、净土保卫战。加强污染物协同控制，基本消除重污染天气。统筹水资源、水环境、水生态治理，推动重要江河湖库生态保护治理，基本消除城市黑臭水体……全面实行排污许可制，健全现代环境治理体系。

从国家持续发布的发展战略政策来看，生态环境建设是需要未来持续践行的重要国家战略，并且依靠先进的监测技术和产品对生态环境进行监测和治理仍将是主要手段。发行人一直以来坚持以技术为核心，以优质的产品与服务为抓手，力争成为生态环境建设过程中不可或缺的力量。

综上，发行人已经通过自身产品和服务的市场竞争力获得了持续增长的在手订单，同时生态环境监测与治理是国家的长远发展战略之一，为公司所处行业指明了发展方向，并提供了持续广阔的市场空间，公司将始终坚持以技术带动产品和服务，以稳定的业务经营模式实现收入增长趋势的可持续性。

（二）进一步量化分析 2021 年毛利率下降幅度较大，而 2022 年上半年毛利率有所上升的原因及未来变动趋势

1、进一步量化分析 2021 年毛利率下降幅度较大，而 2022 年上半年毛利率有所上升的原因

（1）公司收入及毛利主要来源及毛利率变动主要原因

公司收入及毛利主要来自智慧环境监测业务中的环境监测仪器及系统。环境监测仪器及系统业务主要包括水质监测仪器及系统和气体监测仪器及系统，并以水质监测仪器及系统为主。水质监测仪器及系统主要包括环境水质监测仪器及系统和污废水监测仪器及系统，其中污废水监测仪器及系统毛利率相对稳定，而环境水质监测仪器及系统毛利率波动较大。环境水质监测仪器及系统毛利率 2021 年下降明显，主要系公司面向政府类客户承接的部分省市级验收确认收入的一体化建设项目毛利率偏低且收入占比较高所致。因此，环境水质监测仪器及系统验收类项目毛利率及收入占比变化对公司主营业务综合毛利率影响明显。

(2) 公司 2021 年毛利率下降幅度较大，而 2022 年上半年毛利率有所上升的原因

2021 年毛利率下降幅度较大的原因：主要是由于当年公司环境水质监测仪器及系统验收类项目数量和规模快速增长，该类项目主要为政府类客户的一体化建设项目，而且省市级的大项目居多，带来收入增长的同时，成本的增长更快：①一体化建设项目需要公司采购定制站房材料、并承担开沟挖渠、站房建设等较多的安装服务工作，此类工作繁重、技术含量不高且附加值低；②实现收入的验收类项目数量增加，大型项目站点较多，投入的人员较多；③疫情频发导致项目周期延长，人员投入时间久，人工成本增大；上述原因均导致项目实施成本上升明显，毛利率降低。

2022 年上半年毛利率有所上升的原因：主要是由于 2022 年 1-6 月环境水质监测仪器及系统收入占比下降且实现收入的验收类项目中政府类一体化建设项目数量减少，且政府类客户项目基本均为地市或区县级项目、规模较小，因此项目实施成本有所降低。政府类一体化建设项目减少主要是受 2022 年上半年全国区域性疫情频发影响，政府财政资金用于防疫支出增加，导致原有项目的执行被推迟或放缓，同时新项目的招投标也有所放缓和减少。

(3) 量化分析 2021 年和 2022 年 1-6 月环境水质监测仪器及系统验收类项目变化情况

针对 2021 年和 2022 年 1-6 月环境水质监测仪器及系统验收类项目收入结构、项目数量以及成本变化等因素具体量化分析如下：

1) 环境水质监测仪器及系统按项目类型对应的收入结构及毛利率变化

单位：万元、%

项目	2022 年 1-6 月			2021 年度		
	金额	占比	毛利率	金额	占比	毛利率
验收类项目	2,178.73	48.46	29.61	17,015.54	78.64	25.38
非验收类项目	2,317.14	51.54	54.90	4,623.04	21.36	51.28
合计	4,495.88	100.00	42.64	21,638.59	100.00	30.91

注：非验收类项目包括开箱验货类项目和安装调试类项目

由上表可知，①2021 年环境水质监测仪器及系统验收类项目收入占比远高

于非验收类项目，分别为 78.64%和 21.36%。2022 年 1-6 月验收类项目收入占比与非验收类项目接近，分别为 48.46%和 51.54%。2022 年 1-6 月环境水质监测仪器及系统验收类项目收入占比大幅下降，主要系实现收入的一体化建设项目数量有所下降，而且此类项目通常规模较大。②一体化建设项目由于承担开沟挖渠、站房建设等工作产生较高的安装服务成本，因此该类项目数量的减少，使得 2022 年 1-6 月环境水质监测仪器及系统验收类型项目毛利率相较 2021 年毛利率有所回升。③环境水质监测仪器及系统验收类项目毛利率相较非验收类项目明显偏低，其收入占比的高低对整体毛利率影响明显。因此，2022 年 1-6 月相较于 2021 年毛利率偏低的验收类项目收入占比下降，使得 2022 年 1-6 月环境水质监测仪器及系统整体毛利率提升较大。

2) 环境水质监测仪器及系统验收类项目数量变化

单位：个

项目	2022 年 1-6 月	2021 年度
项目数量	11	51
其中：收入金额在 100 万以上项目数量	7	32
其中：收入金额在 300 万以上项目数量	3	23
其中：政府类客户项目数量	8	39

环境水质监测仪器及系统验收类项目客户以政府类客户为主，其是一体化建设项目的来源。由上表可知，①2022 年 1-6 月相较 2021 年整体环境水质监测仪器及系统实现收入的验收类项目数量有所减少，只有去年的五分之一左右；同时项目的规模也有所下降，2022 年 1-6 月收入金额在 300 万以上项目仅有 3 个。②2022 年 1-6 月实现收入的政府类客户项目数量和规模也大幅下降，2021 年完成多单省级项目，项目规模较大，而 2022 年上半年基本均为地市或区县级项目，项目规模较小。上述变化，主要是因为 2022 年上半年全国区域性疫情频发影响，原有项目的执行被推迟或放缓，导致 2022 年 1-6 月相较于 2021 年实现收入的一体化建设项目数量和规模均明显减少。

3) 环境水质监测仪器及系统验收类项目成本变化

单位：万元、%

项目	2022 年 1-6 月	2021 年度
----	--------------	---------

	金额	占比	金额	占比
材料设备成本	910.34	59.36	6,367.26	50.15
安装服务成本	300.02	19.56	3,619.66	28.51
人工成本	102.97	6.71	1,170.31	9.22
现场费用	130.62	8.52	938.94	7.40
制造费用	89.70	5.85	600.70	4.73
合计	1,533.66	100.00	12,696.87	100.00

2022 年度 1-6 月安装服务成本和人工成本占比分别为 19.56%和 6.71%，相较于 2021 年度分别下降了 8.95%和 2.51%。安装服务成本主要是一体化建设项目公司需要承担开沟挖渠、站房建设等工作而产生的营业成本。一方面，2022 年上半年一体化建设项目数量的下降带来安装服务成本和人工成本占比的下降；另一方面，公司加强成本管控和内部精细化管理，降本增效的措施也有所体现。

综上，2021 年由于验收类项目收入占比高，其中一体化建设项目数量和规模的大幅增加，在带来收入增长的同时，也带来成本的大幅提升，导致毛利率偏低，对综合毛利率影响明显。2022 年 1-6 月验收类项目收入占比有所下降，由于受疫情等因素影响，实现收入的验收类项目数量有所减少，尤其是政府类客户一体化建设项目的数量和规模有所下降，此类项目的毛利率通常偏低；另外，公司也在不断加强成本管控和内部精细化管理，综合使得 2022 年 1-6 月毛利率有所回升。

2、未来变动趋势

(1) 生态环保政策出台带来新的需求增长点

公司所处的环境监测行业受国家政策指导，近年来发展迅速。随着一系列政策文件出台，扩大了监测范围、监测点位、监测因子、监测频次，为“十四五”生态环境监测“真、准、全、快、新”的新时期要求和行业发展指明方向。生态环境监测体系与监测能力现代化的迫切要求，将使得环境监测设备及环境监测服务的市场需求持续旺盛，公司主要产品未来市场空间广阔。

(2) 公司具有较高的市场地位和较强的竞争优势

公司凭借国内领先的技术水平、稳定的产品性能和广泛的应用场景等竞争优势，已形成良好的品牌认可，在业内具有较高的市场地位，成为在环境监测领域

与同行业上市公司实力相当的企业。公司依靠持续的研发投入、长期的技术积累和一定的市场份额，具备承接大型项目的实力和资质要求。尤其在水质监测领域，公司深耕多年，具备较强的技术实力，产品性能稳定、监测精度高，服务优质，市场竞争优势明显。

(3) 一体化建设项目数量的增长不会带来毛利率的进一步下滑

政府类客户一体化采购模式的转变对公司的管理层、项目执行团队带来了一定的挑战，对项目的整体把控尤其成本控制提出了更高的要求。环境水质监测仪器及系统业务的一体化采购大订单增多，在形成公司经营业绩增长的同时也造成了综合毛利率的下降。但公司预计一体化建设项目数量的增长不会带来毛利率的进一步下滑，具体原因如下：

1) 业务模式未发生变化。尽管 2022 年上半年确认收入的验收类大项目数量和规模有所下降，但随着疫情的缓解，公司将积极推进并完成在手订单项目，并且仍会凭借优质的产品性能、良好的品牌认可和较高的市场地位等优势继续承接行业的大型项目。

2) 收入结构相对稳定。从报告期收入结构上看，发行人毛利率相对较低的验收类项目各期的收入占比分别为 39.24%、56.00%、55.44%和 44.84%，其收入结构 2020 年、2021 年度保持稳定，即使在 2021 年政府类客户一体化采购增加的情况下，收入占比也未出现明显变化。

3) 项目经验更加丰富。2019-2021 年度，公司完成交付的环境水质监测仪器及系统验收类项目从 24 个增长至 51 个，三年合计完成此类验收类项目 123 个。公司积累了丰富的项目建设经验，人员业务熟练度更高，随着公司不断加强成本管控和内部精细化管理，预计毛利率不会进一步下滑。

(4) 2022 年主营业务综合毛利率预计情况

公司基于目前已实现的经营业绩、在手订单、正在执行项目的进展、市场环境等情况，预计 2022 年主营业务综合毛利率为 37%左右，较 2021 年有所回升。

综上，公司业务未来发展潜力较大，在 2022 上半年毛利率的基础上与同行业可比公司毛利率变动趋势保持一致，行业和公司业务正常发展情况下毛利率维持相对稳定，不会出现大幅下滑的趋势。

（三）合同履行成本期末余额较高的合理性，成本结转的及时性

1、报告期内合同履行成本期末余额较高的合理性分析

报告期各期末，公司合同履行成本账面价值分别为 10,742.08 万元、16,878.07 万元、11,181.55 万元和 8,192.51 万元，呈现出整体增长的趋势。

（1）公司业务规模扩大拉动合同履行成本整体规模增大

报告期内，随着发行人业务规模的扩大，各期末在手订单保持在较为充沛的水平，分别为 32,520.31 万元、42,768.64 万元、47,815.78 万元和 44,117.52 万元，其中各期末验收类项目在手订单金额分别为 29,263.76 万元、34,781.59 万元、31,177.99 万元和 26,665.22 万元，占比分别为 89.99%、81.32%、65.20%和 60.44%，公司合同履行成本均为正常执行中的项目所归集的设备及现场成本，截至 2022 年 6 月 30 日，公司合同履行成本整体规模与在手订单相匹配，具备合理性。

（2）执行周期较长的大项目加大了合同履行成本

报告期各期末，公司正在执行且合同履行成本超过 100 万元的项目分别有 23 个、44 个、19 个和 14 个，对应的合同履行成本金额分别为 7,982.39 万元、12,587.61 万元、7,203.77 万元和 4,522.78 万元。

其中，报告期内 100 万元以上项目中验收类项目的合同履行成本占比情况如下：

单位：个、万元

项目	2022-06-30			2021-12-31		
	项目个数	金额	金额占比	项目个数	金额	金额占比
验收类项目	11	3,136.49	69.35	14	5,283.17	73.34
非验收类项目	3	1,386.29	30.65	5	1,920.60	26.66
合计	14	4,522.78	100.00	19	7,203.77	100.00
项目	2020-12-31			2019-12-31		
	项目个数	金额	金额占比	项目个数	金额	金额占比
验收类项目	36	11,190.40	88.90	21	7,720.27	96.72
非验收类项目	8	1,397.21	11.10	2	262.12	3.28
合计	44	12,587.61	100.00	23	7,982.39	100.00

报告期内，合同履行成本中超过 100 万元的项目均以验收类项目居多，占比分别为 96.72%、88.90%、73.34%和 69.35%，而一般验收类项目平均执行周期在 10 个月左右，规模较大的项目执行期会超过一年且该类项目整体金额较大，因此导致各期末合同履行成本较高。

(3) 疫情影响进一步延长了项目整体执行周期

2020 年以来，全国多处疫情反复，加大了现场验收困难，不仅使得原本执行周期较长的验收类项目验收周期更加延长，对非验收类项目的交付同样也带来了影响，以深圳、湖北、上海等局部地区为典型。疫情频发使得项目建设和验收难度增加，从而使得发行人报告期内合同履行成本期末余额较高。

(4) 合同履行成本库龄及验收周期情况

单位：万元

报告期期末	账面余额	库龄			
		1 年以内	1-2 年	2-3 年	3 年以上
2022 年 6 月 30 日	8,192.50	5,922.79	831.66	792.29	645.76
2021 年 12 月 31 日	11,181.56	7,085.38	3,115.88	951.97	28.33
2020 年 12 月 31 日	16,878.07	14,799.88	1,769.38	308.81	0.00
2019 年 12 月 31 日	10,742.08	7,292.22	3,449.86	0.00	0.00

从上表可知，合同履行成本中以 2 年以内的库龄为主，占比均在 80%以上。截至 2022 年 6 月末，发行人合同履行成本 1 年以内占比为 72.30%、1-2 年为 10.15%，合计占比达 82.45%，与公司的项目执行特点相符合，具备合理性。

综上，合同履行成本各期期末余额较高主要受在手订单规模、执行项目类型与规模、疫情反复等因素影响，具备合理性。随着未来疫情的逐步好转、项目执行进度的加快，合同履行成本整体消化速度有望得到提升。

2、成本结转的及时性

(1) 公司收入确认和成本结转政策

项目	业务描述	收入确认具体政策	成本结转时点
销售产品	既不承担安装调试义务，也无验收要求	设备开箱验货通过后确认收入，具体以客户签署的开箱验货报告为准。	开箱验货报告出具时点结转成本。

项目	业务描述	收入确认具体政策	成本结转时点
	需要承担安装调试义务	安装调试合格并经客户确认后确认收入，具体以客户签署的安装调试报告为准。	安装调试报告出具时点结转成本。
	既需要承担安装调试义务又需要进行验收	客户最终验收通过后确认收入，具体以客户最终签署的验收报告或验收意见文件为准。	验收报告或验收意见出具时点结转成本。
提供服务	服务期持续提供运营服务	在受益期内按月平均确认收入。	在受益期内按月结转成本。

(2) 合同履行成本结转情况

公司业务按照项目进行归集、核算成本，在确认收入时，公司将对应项目成本结转至营业成本，保证营业收入与营业成本配比。根据上述收入确认政策，公司收入确认需获得客户最终签署的開箱验货报告/安装调试报告/验收报告或验收意见文件，公司合同履行成本对应的项目均为在执行项目，尚未达到收入确认条件；尤其是执行周期较长的验收类项目，在执行过程中受疫情影响，现场验收存在一定的困难，验收周期拉长，由于未取得客户签署的验收报告或验收意见文件，不满足收入确认条件，因此也未达到结转合同履行成本的条件。

综上，公司合同履行成本结转与收入确认相配比，不存在成本结转不及时的情形。

二、申报会计师核查意见

(一) 核查程序

1、获取发行人收入明细表，统计各产品及服务在报告期的分布情况，按客户类型、项目收入确认类型统计主要业务收入情况，进一步分析公司收入快速增长的原因；

2、获取发行人截至 2022 年 11 月的在手订单明细表，分产品统计在手订单金额情况，结合在手订单金额分析公司收入增长趋势的可持续性；

3、访谈发行人财务负责人了解 2021 年毛利率下降、2022 年上半年毛利率上升的原因；

4、查阅《中国共产党二十大报告》、《“十四五”生态环境领域科技创新专项规划》等相关政策文件，结合环境监测领域的政策方向分析公司所处行业的未来市场状况；

5、获取发行人与存货相关的内部控制制度，了解内控的设计并执行相关内控测试；

6、获取发行人各期末合同履约成本明细表，分析合同履约成本归集核算的准确性；并识别各期末正在执行的主要项目，结合销售收入明细表并查阅项目合同及其交付文件，确认各期主要项目的期后验收情况；

7、对公司期末各类存货执行监盘程序，对合同履约成本中的发出商品执行函证程序；

8、获取发行人安装服务合同及安装服务明细表，分析发行人合同履约成本余额的合理性；

9、复核发行人确认收入的同时结转相应的合同履约成本情况，确认是否存在成本结转不及时的情况。

（二）核查结论

1、报告期发行人收入在国家政策的推动下、以具有市场竞争力的产品和服务成功开拓市场，验收类大项目逐年稳定增加，带动了收入的增长；同时，随着公司市场竞争力和品牌影响力的增强，不断获取业务订单，未来在国家政策的持续推动下，收入增长趋势具有可持续性；

2、发行人 2021 年毛利率下降，而 2022 年上半年毛利率上升主要是受验收类项目、特别是政府类客户一体化采购项目收入结构变化影响所致；随着国家政策的持续向好，而且公司通过近几年的集中发展，积累了验收类项目的执行资源，增强了公司对客户、供应商的议价能力和项目执行成本的控制能力，故发行人预测综合毛利率未来不会进一步下降具备合理性；

3、发行人各期末合同履约成本的期末余额与公司业务规模、在手订单的实际执行情况一致，具备合理性；发行人合同履约成本结转与收入确认相配比，不存在成本结转不及时的情况。

问题三、请发行人说明长账龄应收账款的形成原因，相关客户与发行人之间是否存在产品质量纠纷，发行人对应收账款的管理措施。请保荐机构、发行人律师和申报会计师核查并发表明确意见。

【回复】

一、发行人说明

长账龄应收账款的形成原因，相关客户与发行人之间是否存在产品质量纠纷，发行人对应收账款的管理措施

1、长账龄应收账款的形成原因

报告期内，发行人应收账款账龄在 1 年以上的情况如下所示：

单位：万元、%

项目	2022-6-30	2021-12-31	2020-12-31	2019-12-31
账龄 1 年以上应收账款金额	9,404.11	8,052.98	5,008.90	4,210.90
应收账款总额	25,123.70	21,306.62	14,372.87	14,022.18
账龄 1 年以上应收账款金额 占应收账款总额比例	37.43	37.80	34.85	30.03

报告期各期末，公司账龄 1 年以上应收账款余额分别为 4,210.90 万元、5,008.90 万元、8,052.98 万元和 9,404.11 万元，占应收账款总额比例分别为 30.03%、34.85%、37.80%和 37.43%。

截至 2022 年 6 月 30 日，发行人 1 年以上账龄组合应收账款的情况如下：

单位：万元、%

账龄	账面余额	占比	坏账准备	账面价值
1-2年	4,937.18	19.65	493.72	4,443.47
2-3年	2,322.67	9.24	696.80	1,625.87
3-4年	429.32	1.71	429.32	-
4-5年	332.86	1.32	332.86	-
5年以上	1,382.08	5.50	1,382.08	-
合计	9,404.11	37.43	3,334.78	6,069.33

截至 2022 年 6 月 30 日，账龄 1 年以上的应收账款中主要为 1-2 年的应收账款、其次为 2-3 年的应收账款，合计占长账龄应收账款的比例为 77.18%。发行人形成 1 年以上长账龄应收账款的原因如下：

一是公司政府类客户较多，财政资金支付进度较慢；二是个别较大客户因自身原因付款滞后。截至 2022 年 6 月 30 日，公司 1-2 年应收账款余额中前五大客户（均为政府部门及事业单位或国有企业）的应收账款余额共计 2,609.26 万元，占 1-2 年应收余额的 52.85%；2-3 年应收账款余额中前五大客户（有 4 名为政府部门及事业单位或国有企业）的应收账款余额共计 1,323.34 万元，占 2-3 年应收账款余额的 56.97%。

截至 2022 年 6 月 30 日，账龄在 1 年以上的应收账款前五大客户的具体欠款原因如下：

单位：万元、%

序号	公司名称	1年以上 应收账款 余额	已计提 坏账比 例	账龄	形成原因
1	毕节市公安局	1,692.60	10.00	1-2年	客户为政府单位，财政预算资金较为紧张。
2	深圳市中兴系统集成技术有限公司	642.87	100.00	5年以上	系客户拖欠，一审胜诉，二审审理中。
3	九成空间科技有限公司	500.69	30.00	2-3年	客户参与的政府智慧城市项目，项目规模大、财政资金拨付缓慢，导致客户支付货款周期拉长。
4	北京顺政排水有限公司	429.45	10.00	1-2年	客户系国有企业，其上级北京市水务局拨付项目资金的时间较为滞后。
5	鹰潭市生态环境局	346.70	10.00	1-2年	客户为政府单位，财政预算资金较为紧张。
			30.00	2-3年	

综上，账龄 1 年以上的应收账款，较大客户以国有企业、政府部门及事业单位为主，该类型的客户具有项目投资、资金预算审批程序严格，项目结算及资金审批流程时间长的特点，且受疫情影响，财政资金紧张，导致回款周期较长。但该类客户资信良好，预期未来收回的可能性较大，通常不存在款项难以收回的情况，并且公司已经按照坏账计提政策准确足额计提坏账准备，不会对公司生产经营活动产生重大不利影响。

2、与同行业可比公司比较情况

截至 2022 年 6 月 30 日，公司与同行业可比公司的账龄 1 年以上应收账款情况对比如下：

单位：万元、%

同行业可比公司	2022-06-30	
	账龄1年以上应收账款金额	占应收账款比例
力合科技	7,646.37	38.77
聚光科技	78,992.84	48.85
蓝盾光电	17,942.24	33.87
皖仪科技	4,278.13	25.94
佳华科技	22,145.13	44.89
平均值	26,200.94	38.46
本公司	9,404.11	37.43

注：力合科技 2022 年半年度报告中只披露了非政府组合的账龄明细，故上表力合科技数据为非政府组合的应收账款金额。

由上表可知，截至 2022 年 6 月 30 日，同行业可比公司账龄 1 年以上的应收账款占应收账款比例的平均值为 38.46%，公司账龄 1 年以上应收账款金额占应收账款的比例为 37.43%，公司长账龄应收账款余额的结构占比与同行业可比公司平均水平相当。

3、期后回款情况

截至 2022 年 11 月 30 日，公司期后回款情况如下表所示：

单位：万元、%

报告期 期末	应收账款 余额	2020 年末		2021 年末		2022 年 11 月末		合计	
		金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
2022 年 6 月末	25,123.70	-	-	-	-	5,559.72	22.13	5,559.72	22.13
2021 年末	21,306.62	-	-	-	-	9,175.61	43.06	9,175.61	43.06
2020 年末	14,372.87	-	-	6,319.88	43.97	1,819.02	12.66	8,138.90	56.63
2019 年末	14,022.18	9,013.29	64.28	1,400.71	9.99	539.31	3.85	10,953.31	78.11

截至 2022 年 11 月末，报告期各期末应收账款的期后回款金额分别为 10,953.31 万元、8,138.90 万元、9,175.61 万元和 5,559.72 万元；期后回款比例分别为 78.11%、56.63%、43.06%和 22.13%；随着疫情形势的逐步好转，预计期后回款的比例也将有所上升。针对长账龄应收账款回收，公司持续关注客户经营状况及偿债能力的变化，销售人员与客户始终保持联系，积极推进款项回收进度，同时也会采取诉讼、仲裁等方式主张权利、积极催收应对，应收账款无法回收的风险相对可控。

4、相关客户与发行人之间是否存在产品质量纠纷

(1) 客户对发行人出具的验收合格证明文件是对产品质量的认可

发行人确认收入均以客户出具的验货报告/安装调试报告/验收报告等验收合格证明文件为前提，客户出具该等验收合格证明文件意味着对发行人交付设备数量和质量的认可。根据抽查的报告期各期末应收账款金额较大的长账龄客户出具的验货报告/安装调试报告/验收报告等验收合格证明文件，该等长账龄客户对发行人交付的设备均予以验收，对发行人交付的设备的产品质量均予以认可。

(2) 中介机构对发行人客户的访谈及函证

发行人中介机构对发行人客户进行了访谈及函证，报告期内，客户访谈比例分别为 72.63%、73.68%、74.34%和 71.13%，客户函证回函比例分别为 70.58%、65.23%、77.40%和 80.96%，均未有客户对发行人产品质量提出异议。

(3) 中介机构对发行人涉及质量纠纷的网络核查

发行人中介机构通过国家企业信用信息公示系统、信用中国网站、中国裁判文书网、人民法院公告网、全国被执行人信息查询系统等公开网站检索，报告期内发行人不存在因产品质量问题导致与客户发生诉讼纠纷的情形。

(4) 发行人涉及的诉讼和仲裁情况

招股说明书披露的报告期内发行人与客户发生的三起诉讼/仲裁案件，均为发行人作为原告/申请人要求客户支付拖欠的合同款项，具体情况如下：

序号	原告/申请人	被告/被申请人	审理机构	具体案情	争议焦点是否涉及产品质量
1	碧兴科技	深圳市中兴系统集成技术有限公司	深圳市南山区人民法院	2015年2-3月原被告签订采购合同及补充协议，相关设备原告已完成交付、安装、调试并验收合格，但被告拖欠货款。故原告起诉要求被告向原告支付拖欠的合同价款人民币6,428,663元及延期付款的利息。	否
2	碧兴科技	北京恒宇伟业科技发展股份有限公司	北京市西城区人民法院	2016年9月、2017年2月原被告签订合作协议书，原告按照合同约定进行采购、制造并施工，被告也对此予以验收确认。被告仅支付了1,231,260元，尚拖欠合同款2,570,000元。故原告起诉至法院要求被告支付拖欠的合同款及延期付款的违约金。	否
3	碧兴科技	深圳中兴网信科技有限公司	深圳国际仲裁院	2015年至2018年2月期间，申请人与被申请人签订了8份合同，应付金额12,503,717.76元。上述合同均已完成并且通过相应验收，但被申请人尚有2,588,341.76元合同价款未支付。故申请人提起仲裁要求被告被申请人支付拖欠合同款及延期付款的违约金。	否

综上，报告期长账龄应收账款相关客户与发行人之间不存在产品质量纠纷。

5、应收账款的管理措施

报告期内，发行人针对应收账款实施了以下管理措施：

（1）建立完备的应收款项内控制度

报告期内，发行人为了加强公司销售与收款业务的内部控制，预防销售与收款过程中的各种风险，提高销售与收款业务的质量，制定了《销售及收款管理制度》、《营销事业部绩效考核制度》等管理制度。《销售及收款管理制度》规范了销售与收款业务中各环节的控制流程；《营销事业部绩效考核制度》对销售收款明确责任，建立科学合理的清收奖励及责任追究制度，从而激励销售人员对应收款项及时催收清理。

（2）事前进行充分的客户资信调查

公司在拓展客户时，充分了解和考虑客户的信誉、财务状况等有关情况，降低因客户资信质量带来的款项无法收回风险。

（3）事中执行严格的授权审批

发行人对销售业务的各个环节均建立严格的授权审批流程，各级销售、财务、管理人员在被授予的权限范围内与客户签订销售合同、开展业务，完整地保留合同签订、生产交付、项目验收、发票开票与管理、收款核算与清账等环节形成的审批文件与凭证。

（4）事后加强回款管理

发行人财务部门加强销售合同、发货通知单、运货凭证、开箱验货报告、安装调试报告、验收报告、销售发票等文件和凭证的保管和相互核对工作，根据合同条款及项目开展进程及时对每一客户的应收账款进行核算，动态反映和评估每一客户的应收账款的增减变动情况，定期对应收账款进行分析，并编制逾期账龄分析表，按风险程度进行分类，从而配合销售人员采取不同的方法手段进行催收，对催收无效的应收账款及时提请公司法务部门通过法律程序予以解决。

二、申报会计师核查意见

（一）核查程序

1、获取发行人应收账款明细表、查验相关合同及验收文件，并与发行人的收入成本表进行比对，复核发行人账面列示的应收账款余额、账龄等信息的准确性；

2、了解发行人应收账款 1 年以上长账龄的情况，并与同行业可比上市公司进行比较分析；

3、取得发行人关于 1 年以上长账龄应收账款对应客户长账龄形成原因的说明，查询主要长账龄客户的信用情况；

4、获取发行人截止 11 月底的回款明细表，核查期后回款情况；

5、核查发行人收入确认文件；

6、对发行人主要客户进行访谈及函证；

7、获取发行人诉讼、仲裁的相关资料；

8、对涉及发行人的诉讼、仲裁进行网络核查；

9、取得《销售及收款管理制度》、《营销事业部绩效考核制度》等内控管理制度，了解公司对应收账款采取的管理措施。

（二）核查结论

1、发行人长账龄应收账款的形成原因一是发行人政府类客户较多，财政资金支付进度较慢，二是个别较大客户因自身原因付款滞后，原因合理；

2、长账龄应收账款相关客户与发行人之间不存在关于产品质量的纠纷；

3、发行人对应收账款采取的管理措施适当且有效执行。

（此页无正文，为《立信会计师事务所（特殊普通合伙）关于<关于碧兴物联科技（深圳）股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市的审核中心意见落实函>的回复说明》之签字盖章页）

立信会计师事务所（特殊普通合伙）



中国注册会计师：

中国注册会计师
王娜
420003200741
王娜

中国注册会计师：

中国注册会计师
鲁李
310000060887
鲁李

2022年12月 > 日



营业执照

(副本)

统一社会信用代码

91310101568093764U

证照编号: 01000000202112280028

扫描二维码登录“国家企业信用信息公示系统”了解更多登记、备案信息。



名称 立信会计师事务所(普通合伙)

类型 特殊普通合伙

执行事务合伙人 朱建弟, 杨国



此证复印件仅作为报告附件使用, 不能作为其他附件使用。

成立日期 2011年01月24日

合伙期限 2011年01月24日至不约定期限

主要经营场所 上海市黄浦区南京东路61号四楼

经营范围 审查企业会计报表, 出具审计报告; 验证企业资本, 出具验资报告; 办理企业合并、分立、清算事宜中的审计业务, 出具有关报告; 基本建设年度决算审计; 代理记账; 会计咨询、税务咨询、管理咨询、会计培训; 信息系统领域内的技术服务; 法律、法规规定的其他业务。
【依法须经批准的项目, 经相关部门批准后方可开展经营活动】

登记机关



2021年12月28日

证书序号: 0001247

说明

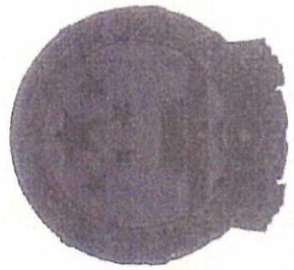
- 1、《会计师事务所执业证书》是证明持有人经财政部门依法审批，准予执行注册会计师法定业务的凭证。
- 2、《会计师事务所执业证书》记载事项发生变动的，应当向财政部门申请换发。
- 3、《会计师事务所执业证书》不得伪造、涂改、出租、出借、转让。
- 4、会计师事务所终止或执业许可注销的，应当向财政部门交回《会计师事务所执业证书》。



发证机关:

二〇一八年六月一日

中华人民共和国财政部制



会计师事务所

执业证书



名称: 立信会计师事务所(普通合伙)

首席合伙人: 朱建弟

主任会计师:

经营场所: 上海市黄浦区南京东路61号四楼

组织形式: 特殊普通合伙制

执业证书编号: 310000096

批准执业文号: 沪财会〔2000〕26号(转制批文 沪财会[2010]82号)

批准执业日期: 2000年6月13日(转制日期 2010年12月31日)

此证复印件作为报告附件使用，不能作其他用途。



姓名: 王娜
 Full name: 王娜
 性别: 女
 Sex: 女
 出生日期: 1984-10-11
 Date of birth: 1984-10-11
 工作单位: 立信会计师事务所有限公司北京分所
 Working unit: 立信会计师事务所有限公司北京分所
 身份证号码: 152625198410114029
 Identity card No.: 152625198410114029

证书编号: 420003200741
 No. of Certificate: 420003200741
 批准注册协会: 北京注册会计师协会
 Authorized Institute of CPAs: 北京注册会计师协会
 发证日期: 2009年 07月 04日
 Date of Issuance: 2009年 07月 04日

年度检验登记
 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格, 继续有效一年。
 This certificate is valid for another year after this renewal.



此证复印件仅作为报告书及附件使用, 不能作为他用

年度检验登记
 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格, 继续有效一年。
 This certificate is valid for another year after this renewal.

年 月 日
 y m d

注意事项

- 一、注册会计师执行业务, 必要时须向委托方出示本证书。
- 二、本证书只限于本人使用, 不得转让、涂改。
- 三、注册会计师停止执行法定业务时, 应将本证书缴还主管注册会计师协会。
- 四、本证书如遗失, 应立即向主管注册会计师协会报告, 登报声明作废后, 办理补办手续。

NOTES

1. When practising, the CPA shall show the client this certificate when necessary.
2. This certificate shall be exclusively used by the holder. No transfer or alteration shall be allowed.
3. The CPA shall return the certificate to the competent Institute of CPAs when the CPA stops conducting statutory business.
4. In case of loss, the CPA shall report to the competent Institute of CPAs immediately and go through the procedure of reissue after making an announcement of loss on the newspaper.

年度检验登记
 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格, 继续有效一年。
 This certificate is valid for another year after this renewal.



姓名: 王娜
 证书编号: 420003200741

年 月 日
 y m d

注册会计师工作单位变更事项登记
 Registration of the Change of Working Unit by a CPA

同意调出

Agree the holder to be transferred from



2013年 12月 24日
 Stamp of the transfer-out Institute of CPAs

同意调入

Agree the holder to be transferred to



2013年 12月 24日
 Stamp of the transfer-in Institute of CPAs



姓名 鲁李
 Full name
 性别 男
 Sex
 出生日期 1989-10-01
 Date of birth
 工作单位 立信会计师事务所(特殊普通合伙)北京分所
 Working unit
 身份证号码 342623198910012179
 Identity card No.

年度检验登记
 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。
 This certificate is valid for another year after this renewal.



年 月 日
 /m /d

证书编号: 310000060887
 No. of Certificate

批准注册协会: 北京注册会计师协会
 Authorized Institute of CP

发证日期: 2015 年 06 月 15 日
 Date of Issuance

此证复印件仅作为报告书及附件使用，不能作为他用

年度检验登记
 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。
 This certificate is valid for another year after this renewal.



姓名: 鲁李
 证书编号: 310000060887

年 月 日
 /y /m /d

年度检验登记
 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。
 This certificate is valid for another year after this renewal.

年 月 日
 /y /m /d