

证券代码：605598

证券简称：上海港湾

## 上海港湾基础建设（集团）股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	
参与单位名称及 人员姓名（排名 不分先后）	2022年11月30日	中邮基金 王欢
	景顺长城基金 王平川	
	恒识投资 梁俊鸿	
	圆石投资 吴铭龙、叶欣	
	招银理财 龚正欢	
	华泰证券 李本博	
	长盛基金 赵雅薇	
	银华基金 张伯伦	
	长城财富保险资管 胡纪元	
	泓澄投资 林浩	
	展博投资 陈俊斌	
	2022年12月1日	安信证券 苏多永
	南方基金 叶欣	
	建信理财 汪径尘	
	英杰投资 欧阳振宇	
	2022年12月1日	西南证券 蒋诗烽 屈紫荆
	从容投资 吕俊 何雨蔓	
	上善如是基金 曲芳凝	
	前海人寿 孙辉辉 梁廷	
	长盛基金 孟京	
	中加基金 祁稷	
	前海联合基金 胡毅发	
	2022年12月2日	财通证券 毕春晖 乔刚
睿沅资管 丁颖		
甬证资管 牟卿		
中海基金 时奕		
华泰柏瑞基金 董辰		
2022年12月2日	长江证券 张智杰	

		东海基金 何泽林
		人保资管 李霞霏
		安信证券 陈依凡 查慧珏
<b>地点</b>	上海港湾会议室、电话会议	
<b>上市公司接待人员</b>	董事、副总经理 兰瑞学 董事、副总经理 刘剑 董事会秘书 王懿倩	
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>1、公司的技术壁垒主要在什么方面，维持较高的毛利率的原因？</b> 公司的主要技术壁垒在于专利技术及方案设计及优化能力，公司能够为客户提供定制化的项目方案，或优化项目方案为客户节省造价。 公司凭借技术研发和工程设计优势以及丰富的施工经验，在解决复杂项目时有相对较高的议价能力，同时公司具有全球化的资源调配能力，能够有效降低项目成本。另外，公司对经营风险严格把控，进行项目前期评估，排除风险较高的行业和特定项目。</p> <p><b>2、公司最近公告获得重大项目，请问公司未来获取项目的持续性？</b> 公司优秀的技术研发和方案设计能力为公司持续获取项目提供了有效保障，同时公司客户多为境内外知名企业，基于其长期发展目标，有较为长远的投资规划并保持持续稳定的投资。公司与上述客户建立长时间的合作关系，成功为其提供了优质服务后，客户因公司良好的服务表现而产生持续的项目合作。</p> <p><b>3、公司在海外的主要客户有哪些？</b> 在海外市场，公司已与韩国现代集团、迪拜 Nakheel (PJSC)、印尼 PT. Waskita Karya (Persero) Tbk、印尼 PT. Agung Sedayu Group、印尼 PT. PP (Persero) Tbk、日本 Penta-Ocean Construction Co.,Ltd.（五洋建设株式会社）等签署多个重大项目。</p> <p><b>4、公司目前的人员规模是否能支撑正在扩张的市场及业务发展目标？</b> 公司承接的工程项目多具有规模效应。同时公司也正在重点培育并不断推进人才梯队建设，落地了人才培育体系。此外，公司还在积极推进信息化建设，细化项目管理、加强成本控制。</p> <p><b>5、公司未来业务发展目标？海外发展计划的主要内容？</b></p>	

	<p>公司将稳步实施发展战略，在保持境内业务稳定的基础上，继续以扩大市场规模、做大做强公司为出发点，强化公司在岩土工程行业中的竞争地位，并积极拓展境外市场。</p> <p>公司积极推进境外发展，制定了“三步走”的市场开发计划。未来几年，是公司境外布局的关键时期，公司将继续保证东南亚地区的市场份额和竞争优势，重点在印尼、新加坡等国家进行投入和项目推进。中东市场作为公司“三步走”计划的第二步，公司已在当地已形成了一定的项目业绩，逐步发展了沙特、阿联酋等市场，未来将持续进行重点开发。</p> <p>另外，国家“一带一路”倡议的提出及推进，为我国岩土工程企业提供了新的发展空间和历史机遇，国家积极支持对外承包工程行业的发展，沿线国家将形成不少基础设施开发的机遇。</p>
日期	2022. 12. 2