

证券代码：603416

证券简称：信捷电气

公告编号：2022-035

无锡信捷电气股份有限公司

关于 2022 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

无锡信捷电气股份有限公司（以下简称“公司”）于 2022 年 10 月 28 日在《上海证券报》、《证券时报》和上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）上披露了《无锡信捷电气股份有限公司 2022 年第三季度报告》。为便于广大投资者更深入、全面地了解公司经营情况，公司于 2022 年 11 月 8 日召开了“2022 年第三季度业绩说明会”。现将会议召开情况公告如下：

一、业绩说明会召开情况

无锡信捷电气股份有限公司（以下简称“公司”）于 2022 年 11 月 8 日上午 9:00-10:00 通过上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）网络平台召开 2022 年第三季度业绩说明会。公司董事长李新先生、董事会秘书于秋阳先生、独立董事惠晶先生、财务总监朱佳蕾女士针对公司发展的经营业绩、利润分配、发展规划等投资者关心的问题与广大投资者进行交流和沟通。在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答，并通过可视化财报的形式向投资者介绍了公司 2022 年第三季度收入及利润等情况。

二、交流的主要问题及本公司的回复情况

公司对投资者在本次说明会上提出的普遍关心的问题给予了回复，现将相关问题及回复整理如下：

1. 请问公司前三季度的整体情况如何？

答：今年以来，公司业绩受到外部环境和下游需求的影响，收入和利润均受到了一定的冲击。前三季度总营收增长 3.64%，净利润下降 20.51%；第三季度总营收下降 2.47%，净利润下降 36.78%。

2. 请问公司目前主要的行业分布大概有哪些？

答：目前公司的下游客户主要分布在传统制造业，其中纺织、包装、木工、机械加工各占 10%左右，物流行业占 5-6%。公司下游行业相对分散，各个行业的规模比较平均，与制造业周期联系紧密，受消费影响比较大。其他规模较小的行业里以通用品为主。公司目前也在布局新能源行业，已经与主要客户开展了合作。

3. 公司研发人员储备力量如何？

答：目前有 7-800 人左右的研发团队。近几年研发人员的扩招主要是为了提高公司在新行业、新产品、和大客户上的竞争力，因此加大了对研发和研发人员费用的投入。今年行业研发人员的占比增长更多。

4. 公司的销售策略是什么？

答：公司目前以经销商销售为主，自 2020 年以来也在加大对直销的重视。近几年，公司一方面扩充和培养了更多的销售力量和人才储备，另一方面也在把销售策略向行业销售转移，设立了行业项目部，专门为不同行业提供更加定制化专业化的服务，积极拓展行业内的大客户。

5. 公司与外资竞争的难点是什么？

答：一是品牌认知。尤其是大客户，通常对核心控制层的替换意愿比较低，现阶段仍然更多地使用外资品牌。未来需要加大国产品牌的宣传力度，使客户能够更加认可国产控制器、提高他们进行国产替代的意愿。同时，由于国家也逐渐更加重视控制器的安全性，未来对于国产品牌而言也是很好的机会。二是客户黏性。由于客户对传统外资品牌的软件平台、底层算法等都已经形成

习惯，短期内不容易替换成国产品牌。而公司产品自主研发的软件平台替换难度和使用门槛都比较低，有利于客户更容易地替换成公司的产品。

6. 公司与外资竞争的优势是什么？

答：一是我们可以深入客户现场、了解客户需求、为客户提供定制化的产品，更好地满足客户的个性化要求。二是我们在全中国主要城市都设立了办事处，对于客户的要求可以第一时间响应，为客户提供更加迅速、更加优质的服务。

本次投资者说明会的全部内容详见上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>），感谢广大投资者积极参与本次投资者说明会，并对各位投资者长期以来对公司发展的关注和支持表示衷心感谢。

特此公告。

无锡信捷电气股份有限公司

2022年11月9日