

快克智能装备股份有限公司
关于 2021 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

快克智能装备股份有限公司（以下简称“公司”）2021 年第三季度业绩说明会于 2021 年 11 月 10 日（星期三）10:00-11:00 通过上海证券交易所“上证 e 互动”平台“上证 e 访谈”栏目（网址：<http://sns.sseinfo.com>）召开，关于本次业绩说明会的召开事项，公司已于 2021 年 11 月 3 日通过公司指定信息披露媒体及上海证券交易所网站披露了《快克股份关于召开 2021 年第三季度业绩说明会的公告》（公告编号：2021-050），并通过邮件等方式提前征集投资者所关注的问题。现将相关事项公告如下：

一、 本次说明会召开情况

2021 年 11 月 10 日，公司董事长金春女士、董事兼总经理戚国强先生、董事会秘书兼财务总监苗小鸣先生出席了本次业绩说明会，针对公司 2021 年第三季度经营情况与投资者进行了沟通和交流，并就投资者普遍关注的问题进行了回复。

二、 本次说明会投资者提出的主要问题及公司回复情况

（一） 公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及回复整理如下：

1、根据股权激励实际费用最新的公告，2022 年股权和期权激励费用是大约 5000 万，会不会导致 2022 年业绩负增长？

回复：您好。公司按照授予日股权激励工具的公允价值确认本激励计划的股

份支付费用，该等费用将在本激励计划的实施过程中按解除限售的比例摊销。2022 年度分摊的股权费用大概 5000 万左右，对当期的净利润有所影响，剔除该因素的影响，公司的实际经营业绩有信心保持持续增长。谢谢。

2、公司是否会考虑小型并购，增厚公司的技术储备？

回复：您好。公司的发展愿景：为精密电子组装及半导体封装检测领域提供智能装备解决方案，包括三个方面：（1）引领精密焊接技术；（2）夯实 3D 机器视觉&精密点胶贴合技术，形成 SMT&精密电子组装微组装设备成套能力；（3）发展半导体封装检测领域高端装备。公司将根据战略发展规划，多措并举包括并购，促进公司发展壮大。谢谢。

3、常州疫情对公司四季度业绩会不会有明显的影晌？

回复：您好。常州疫情对公司业绩没有影响，谢谢。

4、2021 年 AOI 除去苹果订单，还有其他企业采购可观数量的订单吗？

回复：您好。除给上述公司提供 AOI 专机外，公司正基于深度学习&结合视觉算法、高速飞拍&图像无缝拼接、行业领先的纯白光检测等技术优势，推出标准化的 AOI 产品，用于 SMT&精密电子组装领域，持续提升机器视觉的业务增长。谢谢。

5、公司有哪些产品应用在锂电池生产行业？是否有向宁德时代供应过设备？

回复：您好。公司拥有成熟的激光焊接、精密点胶、AOI 等工艺专机，及 eBooster+EPB 底盘电控、PTC 热管理系统、毫米波雷达等电子单元整线自动化解决方案，在电芯组装、电池管理系统等环节有较多应用场景；公司正积极拓展相关客户业务。谢谢。

6、请问公司在新能源汽车领域的订单是否有增加？

回复：您好。公司用于新能源汽车的 PTC 热管理系统、智能驾驶的毫米波雷达等自动化整线订单持续增加。谢谢。

7、公司产品应用在新能源车及锂电池行业营收占比有多少，这块未来有什么规划？

回复：您好。公司为精密电子组装&微组装及半导体封装检测领域提供智能装备解决方案，高可靠&精密焊接、AOI 机器视觉、高精点胶贴合等工艺装备广

泛应用于智能手机穿戴、新能源汽车电子、5G 通讯/IIOT 等行业。目前新能源及锂电池板块业务在公司营收中占比不到 20%，在 PTC、毫米波雷达等相关业务的带动下，该板块的收入将会持续提升。谢谢。

8、请问公司在半导体封装，特别是高功率半导体方面有何布局和进展？

回复：您好。随着微电子技术变革及国家战略引领，半导体装备行业正处在历史性的发展机遇期，公司聚焦高端固晶、高精点胶、视觉检测等进行研究开发、投资布局。自研项目进展：用于大功率器件 IGBT/芯片封装的纳米银烧结技术和真空固晶焊研发项目均已进入工艺验证阶段；其他项目正在同步开发中。谢谢。

9、2021 年 9 月，公司纳米银烧结技术与真空固晶焊技术已经从 2020 年年报中提到的设计开发阶段进入到工艺验证阶段，请问这两项技术从工艺验证阶段进入下一阶段，预计时间需要多久。这两项技术是否为公司完全自主研发？

回复：您好。公司技术主要为自主研发，在纳米银烧结技术上与清华大学有合作。谢谢。

10、截止三季度公司应收款项相比去年同期大幅上升，这是否意味着随着公司营业收入的增加，公司应收账款管理政策发生了变化？

回复：您好。公司应收账款政策无变化。大客户驱动业务增长造成相应应收款的增加，相关应收账款处于正常的信用期内。谢谢。

11、财报中提的大客户订单可否持续，会放量吗？

回复：您好。公司紧贴客户需求，产品从擅长的精密焊接专机拓展至焊点检查 AOI、高速点胶等关联工艺段，持续为客户提供服务，业务有望持续增长。

（二）公司在说明会召开前就投资者关心的问题征集并给予回答，主要问题及回复整理如下：

1、请问贵公司的产品是否和杭州凯尔达焊接机器人股份有限公司（股票代码：688255）的产品相同？两家公司的竞争情况如何？

回复：您好。公司系为 SMT&精密电子组装&半导体封装检测领域提供智能装备解决方案。公司高可靠&精密焊接、AOI 机器视觉、高精点胶贴合等工艺装备广泛应用于智能手机穿戴、新能源汽车电子、5G 通讯/IIoT 等行业。公司的焊接工艺包括锡焊等软钎焊以及小功率精密激光焊等，与您所提的公司焊接应用场景关联度不强。谢谢。

2、财报显示，公司 2021 年 1-9 月收入同比大增系头部客户需求拉动所致。请问，头部客户有哪些？最大的客户是谁？头部客户是否有美国苹果公司的供应商，我们快克公司是否进入了苹果产业链？

回复：您好。头部客户主要为美国苹果公司及其供应商，其供应商包括但不限于立讯精密、富士康、歌尔等业内知名企业。公司已进入了苹果产业链。谢谢。

3、公司招股说明书介绍，公司生产模式分两种，非标产品和部分标准产品采用以销定产的生产模式，按客户订单组织生产；对于销售较为平稳的部分标准产品按照历史情况以及安全库存管理组织生产。请问，非标产品和标准产品的收入占比大概是多少？

回复：您好。公司标准产品和非标产品（定制设备、定制生产线）收入占比大致各半。谢谢。

4、公司的非标产品和标准产品的生产周期各是多长？

回复：您好。公司非标产品的生产周期（含设计阶段）基本在 6 个月内；标准产品的生产周期基本在 2 个月内。谢谢。

5、公司的非标产品，通常客户的验收周期是多长？

回复：您好。公司产品验收周期通常在 6 个月内。谢谢。

6、2020 年公司收购的恩欧西公司，承诺 2021 年净利润不低于 1180 万元。根据公司第三季度报告显示，2021 年 1-9 月归属少数股东损益为-13.49 万元，由此推测恩欧西在报告期内还是亏损状态，该公司的销售是否有季节性？能否完成业绩承诺？因收购产生的商誉是否存在减值风险？

回复：您好。恩欧西业绩情况良好，销售没有明显的季节性，不存在亏损状态，截至 2021 年 9 月 30 日，不存在商誉减值风险。谢谢。

7、根据公司今年实施的股权激励方案，行权条件为 2021-2023 年，营业收入相比 2020 年增长 25%，56.5%，88%，对应营业收入分别为 6.69 亿元，8.37 亿元，10.06 亿元。根据公司以往业绩，第二季度、第三季度和第四季度营业收入差不多。今年前三季度营业收入已达 5.63 亿元，预计全年可达 7.63 亿元。因此，股权激励方案行权条件似乎太低，是否存在损害中小股东的情况？

回复：您好。综合考虑了公司未来的发展规划、行业发展状况及市场竞争情况等相关因素，经过预测与评估，确定了股权激励的业绩条件，不存在损害中小

股东的情况。谢谢。

8、2021 年销售增长部分来源是什么渠道什么产品增长？

回复：您好。2021 年销售增长主要系列化精密焊接自动化&焊点 AOI 等工艺设备在行业头部客户端销售增长所致。谢谢。

9、2021 年 1-3 季度的产品净利润率接近 40%再创新高。而且是在合并恩欧西 20%净利润率公司后清狂，请问未来产品的净利润率还可以提升吗？

回复：您好。公司一贯注重盈利质量。目前公司的发展重心是在确保盈利质量可控的前提下促进公司营收规模的增长。谢谢。

三、 其他说明

本次业绩说明会具体情况详见上海证券交易所“上证 e 互动”网络平台的“上证 e 访谈”栏目。感谢广大投资者积极参与本次业绩说明会，并对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心的感谢！

特此公告。

快克智能装备股份有限公司董事会

2021 年 11 月 11 日