

公司代码：600822
900927

公司简称：上海物贸
物贸 B 股

上海物资贸易股份有限公司

2018 年半年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 本半年度报告未经审计。
- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
2018年半年度利润不作分配；不作资本公积、盈余公积转增股本。

二 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	上海物贸	600822	物贸中心
B股	上海证券交易所	物贸B股	900927	

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	许伟	徐玮
电话	021-63231818	021-63231818
办公地址	上海市南苏州路325号	上海市南苏州路325号
电子信箱	600822@shwuzi.com	600822@shwuzi.com

2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	2,285,827,719.74	2,039,512,491.85	12.08
归属于上市公司股东的净资产	588,764,813.79	559,279,064.17	5.27
	本报告期(1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	-42,300,231.71	-62,713,775.76	32.55
营业收入	3,390,488,014.70	3,071,457,212.55	10.39

归属于上市公司股东的净利润	30,857,169.79	12,374,716.34	149.36
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	25,967,527.88	13,800,688.08	88.16
加权平均净资产收益率(%)	5.3756	2.3095	增加3.0661个百分点
基本每股收益(元/股)	0.0622	0.0250	149.36
稀释每股收益(元/股)	0.0622	0.0250	149.36

2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数(户)		58,665				
		其中，A股：43,961、B股：14,704				
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
百联集团有限公司	国有法人	48.10	238,575,962	0	无	0
宋伟铭	境内自然人	0.29	1,451,000	0	无	0
中国工商银行股份有限公司—中证上海国企交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.24	1,192,482	0	无	0
代守江	境内自然人	0.24	1,167,400	0	无	0
上海沪北物流发展有限公司	国有法人	0.22	1,098,075	0	无	0
陈天明	其他	0.20	993,603	0	无	0
中国工商银行股份有限公司—上证上海改革发展主题交易型开放式指数发起式证券投资基金	其他	0.18	896,600	0	无	0
李春荣	境内自然人	0.18	881,800	0	无	0
高康资本投资管理有限公司	其他	0.15	756,002	0	无	0
李荣国	境内自然人	0.15	750,000	0	无	0
上述股东关联关系或一致行动的说明		百联集团与其他股东之间不存在关联关系或一致行动人关系。本公司未知其余股东之间是否存在关联关系或一致行动人关系。				

2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

适用 不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

适用 不适用

三 经营情况讨论与分析

3.1 经营情况的讨论与分析

报告期内，百联汽车积极策划 4S 店营销活动以扩大销售份额，旗下上汽大众、斯柯达、凯迪拉克、别克和名爵等五大品牌累计实现新车营业收入 17.64 亿元，同比上升 27.7%、新车销售量 11919 辆，同比上升 44.14%。其中，斯柯达汽车销售量为 3999 辆，同比增长 184.22%、凯迪拉克销售量为 2233 辆，同比上升 26.23%。二手车业务方面，百联汽车以批量车业务为抓手，将提升二手车交易量作为经营和管理的重点，通过提高办证服务、查验服务等各个环节的服务水平，吸引优质批量车客户。2018 年上半年，中山北路旧车市场实现二手车销量 4.03 万辆，同比上升 5.26%，单车毛利较上年同期明显提升。

报告期内，有色金属交易中心根据三年多交易数据，开发了全新的 BCSL 客户管理体系，进一步完善对参与平台交易企业资质情况的审核，提升了平台的风险管控能力；自主研发仓单公示平台，推动诚信平台建设，该系统已于 2018 年 5 月 1 日正式试行。2018 年上半年度，有色金属交易中心完成营业收入 110698 万元，客户质量有所提高。

报告期内，晶通化学围绕重点客户开展工作，一是利用经销代理权，抓好重点用户的营销工作，年初公司再次获得了德国巴斯夫、克莱恩染料的代理经销权。加大对重点客户湖南关西涂料厂染料销售的力度，1-6 月份，实现销售收入 1324 万元。二是为重点客户组织货源。防范经营风险方面，公司开展重大业务或签订重大业务合同前对相关业务、合同进行风险评审，通过投保“国内贸易短期信用保险”等方法降低或转移经营风险，促进经营业务有质量地提升。

报告期内，乾通投资积极拓展物流经营的同时，充分挖掘有限的场地资源，实现了主业经营和资产经营效益的双轮驱动，企业效益同比有较大幅度的提升。乾通投资把构筑和完善物流生态圈作为转型创新的突破口，从加强与客商资源的接洽力度以及合理安排库位挖掘库容量、加大机械维保、人员调配等方面入手，制订分时段的作业方式，在保持大量出仓的同时又兼顾好进仓作业。2018 年 1-6 月实现吞吐量 132.3 万吨，同比增加 63.5%。

3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

适用 不适用

3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

适用 不适用