

## 诺力智能装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2018-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	太平洋证券 钱建江 华安基金 舒灏 中信资管 李辰 博观投资 陈竞 南京证券资管 汪齐锋 国联证券 夏纾雨 国联证券 王正成 国网英大集团 孙超 相聚资本 白昊龙
时间	13:30-15:00
地点	江苏省无锡市惠山区洛社镇大槐路5号中鼎集成4楼会议室
上市公司接待人员姓名	张科(中鼎集成总经理)、钟锁铭(诺力股份副总经理、董事会秘书)、翁忠杰(中鼎集成常务副总经理)、虞淼(中鼎集成财务总监)
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、请介绍一下中鼎集成目前在手订单情况,2016年和2017年分别接单是多少?</b></p> <p>目前中鼎集成总在手订单超过15亿,2016年接单7亿左右,2017年接单10亿左右。</p> <p><b>二、目前智能物流系统的市场前景如何?</b></p> <p>伴随着我国土地成本以及劳动力成本的双攀升,特别是制造业转型升级不断深入,智慧物流系统越来越多地在企业得到应用。近年来在政府大力推动下,企业对智能制造的探索热情高涨,而物流系统作为智能制造的核心部分,连接制造端和客户端,因此项目需求不断涌现。此外,政府推动的现代流通产业发展与内贸流通体系建设也将引领产业的投资方向。在政策促进与市场带动下,智能物流系统行业将保持较快增长。据有关机构分析,2020年中国智能物流系统集成市场规模将接近1400亿元,年均复合增速在20%以上。这无疑为智能物流系统集成及智能物流装备企业提供了巨大的发展机会。</p> <p><b>三、请问下项目的付款方式和确认收入法?</b></p> <p>项目的付款方式一般采用“3331”的形式。中鼎集成是按照</p>

	<p>终验完成之后才确认收入。</p> <p><b>四、按照中鼎集成目前在手订单量来看，今年有可能会超额完成很多吗？</b></p> <p>中鼎集成目前在手订单金额比较大，但是由于采取了严格的终验收入确认法，很多因素制约了最后的收入确认金额，但是我们有信心顺利完成今年的对赌利润。</p> <p><b>五、我们注意到无锡在手订单中锂电类订单占比在 40%左右，请说下在其他行业的拓展情况？</b></p> <p>中鼎集成从事物流系统集成多年，订单涉及四十几个行业，中鼎集成具有较强的综合接单能力，我们除了深耕锂电、医药制药、冷链等行业外，积极拓展家居建材、酒类、纸类、服装、陶瓷等行业，并有相应订单落地。</p> <p><b>六、中鼎集成现在有售后服务部门吗？</b></p> <p>中鼎集成有专业的售后服务部门，按照客户的实际使用频率等考虑因素，定期主动上门保养服务。由于各自系统有差异，所以售后服务一般也由提供商服务。2017 年我们加大了售后服务的力量，售后的毛利率相对比较高，随着中鼎集成所承接项目的逐年增加，未来售后服务利润这一块可期。</p> <p><b>七、不同行业的项目是不是要配备不同的工程师，工程师能跨行业承接项目？</b></p> <p>项目电气工程师、工程控制、机械设备都是一样的，针对不同行业需要不同的匹配软件，我们有专门的软件公司。每个行业都有各自的特点，前期的方案规划非常重要，我们要为客户整体规划，并对工程师进行培训。</p> <p><b>八、中鼎集成的核心竞争力体现在哪些地方？</b></p> <p>中鼎集成属原厂商型的系统集成商，公司具备智能物流系统核心设备的研发和制造能力。中鼎集成研发和生产的堆垛机、输送机、分拣机、AGV、RGV 等智能设备具备国内一流的技术水平，特别是自主研发的立体存储系统的核心设备堆垛机，达到了国际一流技术水平，市场占有率多年稳居国内第一。公司自主研发的智能物流控制系统（WCS）和管理系统（WMS），可通过计算机实现对全部设备的运行过程控制、实时监视以及物流信息的管理与跟踪，同时具有实用性、可靠性、先进性和开放性（可扩充）的特点，可与市面所有主流 ERP、MES、MRP 等软件实现无缝对接。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 5 月 16 日