

证券代码：603773

证券简称：沃格光电

## 江西沃格光电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-004

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名   | 东兴证券电子行业首席分析师：刘慧影<br>东兴证券：褚丹  |
| 时间            | 2018年12月24日 10:00--12:00  |
| 地点            | 公司会议室   |
| 上市公司接待人员姓名    | 公司副总经理兼董事会秘书：万兵<br>公司董秘办：胡芳芳、闻艺   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 一、玻璃薄化和镀膜的竞争对手？<br>回复：公司是国内平板显示（FPD）光电玻璃精加工行业的领先公司之一，主营业务是FPD光电玻璃精加工业务，公司主要产品和服务包括FPD光电玻璃薄化、镀膜和切割等，市场竞争对手主要为：长信科技、凯盛科技、诚志股份、成都工投电子科技有限公司、广州   |

盛诺电子科技有限公司、优尼科（831432.NEEQ）等企业。

公司将在现有薄化、镀膜业务的基础上，积极推动公司募投项目以及3D玻璃背板及盖板项目进展，将公司现有的核心技术优势与未来消费电子发展趋势结合，形成具有绝对优势的产品，以期实现公司顺利完成产品化转型。

**二、2017年减薄的单价上升原因？大尺寸减薄可以用小尺寸减薄的机器么？**

回复：2017年公司薄化业务加工均价出现上涨的原因主要为：1、受终端消费类电子产品市场回暖及技术升级（如2017年全面屏手机等迎来爆发潮），市场对面板需求呈现较快增长；2、公司薄化业务技术水平以及良率实现稳步提升，薄化厚度至0.4mm以下占比分别较去年提升了13.71%和15.72%。

公司减薄生产线，含前段、蚀刻、抛光等生产工艺流程，同时适用大尺寸以及小尺寸的产品，根据客户订单需求，做到实时切换，保证生产效率。

**三、镀膜里面，2017年度，ITO，incell营收占比。价格差异多少，设备是否可以共用？**

回复：2017年，公司镀膜业务营业收入占比为34.95%，其中ITO镀膜营收占比为15.34%，incell抗干扰高阻镀膜的营收占比为19.60%。In-Cell抗干扰高阻镀膜产品的销售均价通常是ITO普通镀膜产品价格的3至5倍。

公司针对ITO镀膜以及incell抗干扰高阻镀膜的工艺及技术参数要求，进行技术及设备升级改造，目前能实现同一条镀膜线兼容ITO镀膜和incell抗干扰高阻镀膜。

|          |             |
|----------|-------------|
| 附件清单（如有） | 无           |
| 日期       | 2018年12月24日 |