

宁波波导股份有限公司

2012 年年度报告摘要

一、 重要提示

1.1 本年度报告摘要摘自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

1.2 公司简介

股票简称	波导股份	股票代码	600130
股票上市交易所	上海证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	马思甜	陈新华	
电话	0574-88918855	0574-88918855	
传真	0574-88929054	0574-88929054	
电子信箱	birdzq@chinabird.com	birdzq@chinabird.com	

二、 主要财务数据和股东变化

2.1 主要财务数据

单位：元 币种：人民币

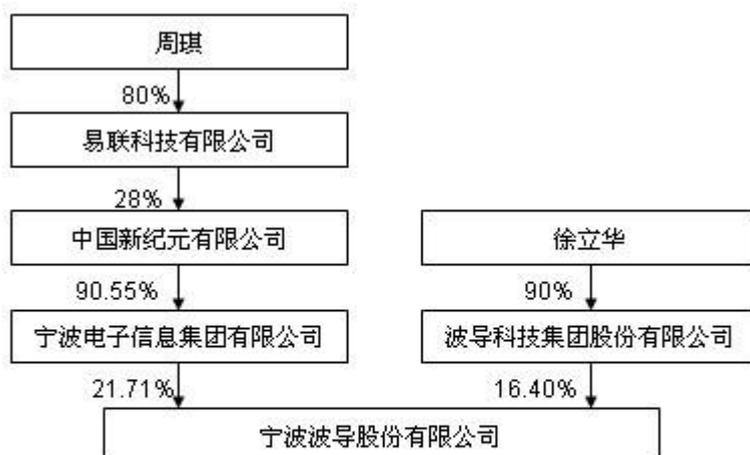
	2012 年(末)	2011 年(末)	本年(末)比上年(末)增减 (%)	2010 年(末)
总资产	943,407,715.35	903,983,701.81	4.36	901,046,668.42
归属于上市公司股东的净资产	756,072,100.51	687,559,589.82	9.96	627,029,321.17
经营活动产生的现金流量净额	-2,778,225.61	31,295,755.08	-108.88	-52,917,137.55
营业收入	1,074,486,095.39	593,858,567.86	80.93	1,034,359,431.17
归属于上市公司股东的净利润	68,513,659.13	60,151,902.63	13.90	42,259,170.19
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	32,540,261.52	16,205,738.06	100.79	14,613,172.68
加权平均净资产收益率 (%)	9.49	9.15	增加 0.34 个百分点	6.98
基本每股收益 (元 / 股)	0.09	0.08	12.5	0.06
稀释每股收益 (元 / 股)	0.09	0.08	12.5	0.06

2.2 前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期股东总数	63,546	年度报告披露日前第 5 个交易日末股东总数	63,279		
前 10 名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股总数	持有有限售条件股份数量	质押或冻结的股份数量
宁波电子信息集团有限公司	境内非国有法人	21.71	166,752,000	0	质押 166,752,000
波导科技集团股份有限公司	境内非国有法人	16.4	125,946,400	0	质押 60,000,000
奉化市大桥镇资产经营总公司	境内非国有法人	0.93	7,176,328	0	未知
刘翠凤	未知	0.45	3,426,185	0	未知
刘菊芳	未知	0.35	2,706,664	0	未知
施建荣	未知	0.33	2,563,370	0	未知
卢金红	未知	0.31	2,394,100	0	未知
中国电子进出口宁波有限公司	其他	0.31	2,377,400	0	未知
胡国忠	未知	0.27	2,091,258	0	未知
卢军	未知	0.24	1,814,000	0	未知

2.3 以方框图描述公司与实际控制人之间的产权及控制关系



注：中国新纪元有限公司直接持有宁波电子信息集团有限公司82.82%的股份,通过持股45%的宁波电子资产经营公司持有宁波电子信息集团有限公司17.18%的股份。

三、 管理层讨论与分析

(一) 公司主营业务经营情况

报告期内，公司共实现销售收入 107,448.61 万元，同比上升 80.93%；营业利润 5,892.44 万元，较上年度增加盈利 660.53 万元，增长 12.63%；报告期内实现归属于母公司股东的净利润 6,851.37 万元，较上年度增加 836.18 万元，增长 13.90%。

公司报告期内销售收入较上年度增长的原因主要是公司抓住智能手机销量快速上升的市场机遇，通过加大研发投入、严格控制成本、提高生产效率等措施，大幅提高智能手机产品销售占比；报告期利润增长的原因除主营业务盈利能力改善外，还得益于公司在控制风险的前提下，通过多种方式努力提高闲置资金的使用效率。

1、主营业务分行业、分产品情况

单位:元 币种:人民币

主营业务分产品情况						
分产品	营业收入	营业成本	毛利率 (%)	营业收入比上年增减 (%)	营业成本比上年增减 (%)	毛利率比上年增减 (%)
手机及配件	967,274,030.45	862,666,294.89	10.81	96.40	97.59	减少 0.55 个百分点
软件及技术服务	45,750,836.07	16,819,467.61	63.24	-12.56	-36.55	增加 13.90 个百分点

2、主营业务分地区情况

单位:元 币种:人民币

地区	营业收入	营业收入比上年增减 (%)
境内	290,216,139.35	168.95
境外	722,808,727.17	65.43

(二)核心竞争力分析

1、研发实力

公司拥有约 300 人的研发队伍，专业从事手机主板及整机的研究开发，能同时跟踪多个技术平台、提供各种制式的手机产品。公司的研发成果除满足自身需要外，还可为第三方提供技术服务。

2、制造能力

经过技术改造之后，公司的手机制造能力又有了进一步的提升，现已具备年产 1000 万部的产能。同时，公司还拥有完备的质量控制体系和专业的技术管理团队。

3、供应链整合能力

公司长期致力于手机研发生产领域，与国内外主要芯片供应厂商和元器件生产厂家都建立起

了相对稳定的合作关系，与国内多数手机生产厂家相比，公司具备一定的供应链整合能力。

(三)行业竞争格局和发展趋势

2013 年，在全球经济复苏步伐疲软、中国经济增速趋缓的背景下，手机市场的竞争依旧十分激烈。虽然智能手机市场份额的持续上升，会给企业带来一定的市场空间，但智能手机的市场参与者实力也越来越强大、行业集中度也越来越高。公司主打的入门级智能手机很快就面临功能手机经历过的同质化竞争，价格压力很大，公司主营业务的盈利能力要进一步提高难度很大。

(四) 公司发展战略

公司在未来一段时间内还将立足移动通信产业，充分发挥在采购、研发、生产、质量方面的优势，积极开拓新的业务模式和盈利领域，做好产业升级和产业转型。

(五) 经营计划

2013 年，公司在努力做好现有业务的基础上计划加大与运营商的合作力度，提高整机的销售数量，预计营业收入较上年度会有 30% 以上的增长，但运营成本和费用也会明显上升，公司力争保持一定的主业盈利能力。与此同时，公司还将采取多种措施、提高闲置资金的使用效率，为股东谋取更高的回报。为此，公司计划做好以下几方面工作：

- 1) 加大研发投入、提升研发能力，努力做好不同制式的 3G 智能手机的研究开发工作，不仅满足自身生产销售的需要，而且可以对外提供符合市场需求的、有竞争力的研发服务。
- 2) 进一步优化组织结构和业务流程，加强与主要供应商的合作，以提高公司整体运营效率，并建立一个能够迅速回应市场需求的运营机制。
- 3) 抓住智能手机市场份额不断提高的机遇，加强销售队伍建设，适度加大市场投入，强化与运营商的合作力度，努力做好品牌手机的销售工作。
- 4) 加强考核和激励，开源节流，提高资产的运营效率。在控制费用支出、降低经营成本的同时，提高闲置资金的使用效率，为股东谋取更高的投资回报。
- 5) 积极开发新产品、探索新的业务模式，在董事会的领导下、积极稳妥地寻求产业转型。

(六) 因维持当前业务并完成在建投资项目公司所需的资金需求

根据 2013 年的经营计划及目前现金流情况，预计 2013 年度公司生产经营所需的资金能够得到满足。

(七) 可能面对的风险

技术进步和产品更新速度快是移动通讯领域的鲜明特点，随着智能手机时代的来临，手机行业的竞争参与者实力越来越强大、手机市场的品牌集中度也越来越高。公司虽然在手机智能化这波浪潮中起步较早、有一定的先发优势，但并没有形成自身的核心竞争力、也没有找到可以摆脱业内同质化竞争的创新之路。由于公司在整个产业链中的竞争优势很有限、品牌竞争力也大不如前，所以公司在未来能否跟上智能手机新技术、新应用的前进步伐，能否适应运营商主导、网络销售快速成长等市场新变化等方面都存在不确定性，公司主业发展面临的技术风险和市场风险都十分突出。

四、 涉及财务报告的相关事项

- 4.1** 与上年度财务报告相比，公司会计政策、会计估计和核算方法未发生变化。
- 4.2** 报告期内未发生重大会计差错更正需追溯重述。
- 4.3** 根据本公司与北京讯盈通信技术有限公司于 2012 年 11 月 1 日签订的《股权转让协议》，本公司以协议价 650.00 万元将所持有的上海锐及通信技术有限公司 100%股权转让给北京讯盈通信技术有限公司。本公司已于 2012 年 11 月 8 日收到该项股权转让款 390.00 万元，并办理了相应的财产权交接手续，故自 2012 年 11 月起不再将其纳入合并财务报表范围。
- 4.4** 年度财务报告被会计师事务所出具了标准无保留意见的审计报告。

董事长：徐立华
宁波波导股份有限公司
2013 年 3 月 26 日