# 杭州天铭科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

## 投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- √其他 (机构投资者线上交流会议)

### 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年4月3日

活动地点:线上交流会

参会单位及人员: 开源证券、山西证券、民生证券、联储证券、中泰证券、 长江证券、西部证券、四海圆通、榕树投资、明达资产、华鑫证券、第一创业证 券、东兴基金、九泰基金、恒盈富达资产、得桂私募基金、歌汝私募基金、汇瑾 资产、冰河资产、凯昇投资、青创伯乐投资、华夏久盈、天猊投资

上市公司接待人员:董事会秘书陈秋梅女士

## 三、 投资者关系活动主要内容

问题一: 2024 年度,公司收入增长主要来源是什么?主要产品的销售情况如何?

回答: 2024 年度公司收入增长主要来自绞盘和电动踏板。主要产品的销售收入较上年同期有所增长,其中绞盘增长幅度较大。

问题二: 2024 年年度报告中披露其他业务收入增长幅度较高,这部分收入主要是什么?

回答: 其他业务收入主要系国内汽车主机厂的定点试制研发收入。主机厂推 出新车型或对现有产品有新增需求时,前期研发及模具等费用由主机厂承担。

问题三: 2024 年度公司国内业务增长较快,主要来源哪里? 有无新开发的主机厂客户? 电动踏板产品在国内市场的发展如何?

回答:公司的国内业务主要来源于汽车前装市场。2024 年随着长城汽车、 江铃汽车等国内合作的主机厂业务规模扩大,对公司产品的需求同步增加。目前 公司主要产品电动踏板有应用于江铃福特烈马车型,同时电动踏板主要作为汽车 后装选配产品,受限制较少,公司计划后续拓展电动踏板在国内市场的份额。

问题四:公司在海外销售的品牌是贴牌还是自有品牌?销售渠道是否涉及 跨境电商?前期计划为特斯拉 Cybertruck 做的相应产品目前有什么新进展?

回答: 公司产品在海外主要以自有品牌或联合品牌的方式进行销售。销售 渠道主要系直接和国外汽车后装市场的经销商进行合作,未涉及跨境电商。公司 已完成适配特斯拉 Cybertruck 车型的电动踏板样品研发工作,目前处于送样阶 段,等待合作客户的反馈。

#### 问题五:公司募投项目目前建设进度如何?

**回答:**目前公司募投项目已基本完成厂房、办公楼等基础主体建造以及幕墙 安装与粉刷工作。预计今年中期进行厂房验收,并于四季度进行试生产。

#### 问题六:公司 2024 年度分红方案的考量是什么?

回答:基于回报投资者、分享企业价值等多方面的考量,公司制定了 2024 年度分红方案,拟以未分配利润向全体股东每 10 股派发现金红利 5 元 (含税),该方案尚需公司 2024 年年度股东大会审议。

杭州天铭科技股份有限公司 董事会 2025年4月7日