

证券代码：832225

证券简称：利通科技

公告编号：2024-048

## 漯河利通液压科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年6月6日

活动地点：线上交流

参会单位及人员：西南证券、青岛华燕亿澄私募基金管理有限公司

上市公司接待人员：董事会秘书何军

#### 三、投资者关系活动主要内容

**问题一：请介绍一下公司酸化压裂软管研发过程，并简单介绍一下该产品销售增长情况？**

**回答：**公司自成立以来一直专注于橡胶软管及总成相关产品的研发和生产，为进一步丰富公司产品结构，在对石油橡胶软管相关行业进行了解和分析后，公司决定开始研发石油软管系列产品，在产品研发初期，公司存在缺少技术、设备、

人才等困难，初期尝试通过引进、消化、吸收相关技术解决困难，但基本以失败告终，最终公司决定自己组建研发团队、研发装备、进行产品结构设计、材料配方实验等，虽然过程比较困难，但这是企业进行自主研发的必然之路。该系列产品原型在 2019 年试制成功，并被国内客户成功使用，在此基础上，公司又不断对产品进行完善和优化才最终形成这款成熟的产品。

该款产品在 2021 年 12 月开始大批量供应国外市场，凭借产品独特的结构设计、轻量化、超高性价比等优势，在国外市场获得较大成功。2022、2023 年度实现了持续高速的发展，目前该款产品订单相对比较平稳。公司已将该项技术延伸应用到其他软管，比如 API 系列石油软管（API7K、16C、16D、17K 等），从而大大提升了相关产品的性能及使用寿命，提高了公司产品竞争力，一季度相关产品销售同比实现了大幅度提升。

**问题二：压裂软管产品寿命是一年吗？一年后就必须得更换吗？**

**回答：**目前公司产品设计寿命为 8000 小时，质保一年或 2500 小时，主要还需根据客户对产品的保养情况和使用频度。每次使用前，会对软管进行探伤检测，检测软管内壁磨损程度，根据磨损情况判断是否更换。

**问题三：请介绍一下利通未来的增长逻辑是什么？**

**回答：**公司现有主营业务为液压软管、工业软管、超高压树脂软管、连接件和软管总成，主要是提质增效、开拓市场、消化产能，以保障主营业务健康平稳发展，同时根据公司战略发展规划重点推进项目发展，主要如下：

（一）已有主营业务项目持续优化和完善

1. 石油软管：增加产品品类，拓展新的市场，开发漂浮式输油软管、挖泥船疏浚软管等，以不断丰富石油软管系列产品类别，拓宽产品应用场景。

2. 液压软管：重点开拓苛刻环境等寿命液压管路系统应用市场、三年质保矿用软管、核电及高端机械专用软管。

3. 推进、完善超高压树脂软管，拓展全球市场。

（二）集中精力推进新项目建设，为企业未来持续增长奠定基础

1. 利用超高压水切割技术开展城市地下管网综合治理服务

目前公司正在积极推进城市地下管网检测、疏通、打堵、修复等城市地下管网综合治理业务。由于目前全国各地城市内涝比较严重，其中直接原因之一就是

城市地下管网淤堵严重、排水不畅，公司通过对超高压水切割技术的应用，使用非开挖技术对城市地下管网进行综合治理。

## 2. 超高压食品灭菌机

该款设备灭菌的基本原理是在常温状态下对食品加压约 600MPa，并根据不同食品特性保压不同时间，以达到食品灭菌的效果，超高压食品灭菌的特点是低温高压，无添加剂、无防腐剂，能保持食品原汁原味、营养流失少。目前该设备正在进行相关总装线的建设，初步计划 9 月出样机，该业务目前处于初步阶段，后续业务具体开展情况、对公司业绩贡献情况具有不确定性，请各位投资者理性看待，并注意投资风险。

## 3. 高压泵及高压成套设备

高压疏通专用装备及高压清洗机系列产品，目前也正在进行相关总装线的建设，初步计划 9 月出样机。该业务目前处于初步阶段，后续业务具体开展情况、对公司业绩贡献情况具有不确定性，请各位投资者理性看待，并注意投资风险。

## 4. 高分子材料

公司拟借助青岛在高分子材料领域的人才和产业优势，在青岛高新区建设高分子材料循环利用和特种橡胶及制品研究所，同时建设产品中试基地生产线，并根据市场情况在漯河地区进行产业化。目前该业务也处于初步阶段，后续业务具体开展情况、对公司业绩贡献情况具有不确定性，请各位投资者理性看待，并注意投资风险。

**问题四：石油管销售渠道是经过经销商吗？还是我们直接面向终端客户？**

**回答：**目前该系列产品主要是通过经销商买断式进行销售，但也有部分业务是直接面向终端客户。

**问题五：经销商采购利通的压裂软管产品后，知道利通有其他产品后是否也会采购利通的其他产品，是否具有协同性？**

**回答：**会有一定的协同性，有部分大的经销商其业务范围遍布全球，经销的石油软管品类较为齐全，会对公司各类石油软管系列产品综合考察后进行采购。

**问题六：每年的分红率大概要维持在多少？**

**回答：**公司会严格按照公司章程规定的利润分配政策进行分红，确保在符合分红条件的情况下，每年分红率不低于公司章程规定的最低标准，力争实现长期

稳定的现金分红政策。

**问题七：公司今年成本开支大吗？**

**回答：**公司今年主要的成本开支集中在新项目前期投入，主要有相关实验设备采购、中试生产线设备、成套装备总装线以及城市地下管网综合治理运营资金方面的投入，前期成本投入不会太大，在相关产品投产后，如果市场预期好才会进行大规模的投入。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2024年6月11日