

证券代码：835640

证券简称：富士达

公告编号：2024-066

## 中航富士达科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研  
 业绩说明会  
 媒体采访  
 现场参观  
 新闻发布会  
 分析师会议  
 路演活动  
 其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月22日

活动地点：中航富士达科技股份有限公司（以下简称“公司”）在全景路演平台（<https://rs.p5w.net/>）参与2024年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨2023年度业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加2024年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨2023年度业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司总经理：付景超先生；公司常务副总经理、董事会秘书：鲁军仓先生；公司财务负责人：朱克元先生；保荐代表人：郭卫明先生。

### 三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过公司宣传视频及图片展示等形式对公司发展情况进行介绍，公司高管及保荐代表人通过全景路演平台与投资者进行了网络沟通和交流，主要问题及回复情况如下：

**问题 1：公司本次向特定对象发行股票项目的进展情况？**

**回复：**公司向特定对象发行股票项目目前处于中止审核状态。主要原因是 2024 年 5 月 11 日公司收到大华会计师事务所《致客户函》，根据大华会计师事务所于 2024 年 5 月 10 日收到中国证券监督管理委员会江苏监管局下发的《行政处罚决定书》（【2024】1 号），大华会计师事务所因为其他公司提供年报审计业务的执业质量被中国证券监督管理委员会江苏监管局给予暂停从事证券服务业务 6 个月的行政处罚。经公司申请并北交所同意，公司本次向特定对象发行股票审核中止，中止审核期间不超过三个月。目前公司正积极组织新的会计师事务所进行相关复核事宜，待相关工作完成后，将及时向北京证券交易所申请恢复审核，请投资者关注公司相关公告。

**问题 2：近年，富士达产能利用率下降，而公司正在推进的增发，部分募集资金也是用于产能扩张，请问产能扩张是否有必要？**

**回复：**随着富士达产业基地的竣工并投入使用，公司产能得到了大幅度的提升，大大缓解了公司的交付压力。2023 年受市场因素的影响，公司产能利用率有所下降，为此公司制定了 2024 年市场开拓计划，希望通过市场的拓展，争取更多的订单保证公司产能逐步回升至合理水平。

公司定增项目系公司基于未来发展考虑，做出的长远规划，一方面是提升公司研发能力，保证公司持续发展；另一方面是提升公司宇航用射频连接器的生产能力，主要是考虑到国家商业卫星的发展规划，做出的长期投资规划。我们希望通过公司一系列积极的战略举措，为公司未来的发展打下坚实的基础。

**问题 3：富士达在环保和可持续发展方面有何举措？这些举措是否符合相关政策法规的要求？**

**回复：**为响应国家“双碳”政策，公司一直以来，严格遵守国家各项法规政策，荣获 2022 年度国家级“绿色工厂”荣誉称号，公司一直坚守“绿色发展”的理念，为国家、为社会和人类的可持续发展，做出企业自身最大的贡献。

**问题 4：富士达在宇航业务方面的高增长是否意味着该领域将成为公司未来**

**的主要增长点？公司有何进一步的规划？**

**回复：**宇航业务是公司的增长点之一，公司成立的专门的事业部来承担宇航业务。公司在卫星领域布局较早，已参与多项商业卫星项目的配套，并逐步形成技术积淀，未来将在研发能力、工艺保障、质量管控及检测能力等方面继续加大投入，以满足客户需求。

**问题 5：富士达在射频连接器及射频电缆组件产品方面的优势如何保持和扩大？公司计划如何进一步提升产品竞争力？**

**回复：**公司在射频连接器及射频电缆组件的优势主要体现在研发能力方面，未来公司将继续保持高比例的研发投入，形成稳定、高端的研发团队，保证公司产品技术的优势。未来公司在持续提升研发能力的同时，进一步拓展产品领域，在射频连接领域方面为高端科技装备的完美连接倾尽全力。

**问题 6：富士达 2023 年总营收同比增长 0.82% 至 8.15 亿人民币，这一增长的主要动力是什么？未来增长预期如何？**

**回复：**2023 年，公司不断拓展新领域，布局商业卫星市场，持续拓展国际市场；公司坚持技术引领，推动技术创新，核心能力迈上了新台阶，承担和圆满完成了许多航天、防务工程的配套，是公司业绩增长的主要动力。未来公司将围绕发展策略和经营方针，围绕主责主业继续做优做强射频连接器、射频电缆组件等优势产品；增加产品品类，向集成化互联方案解决方案的方向发展；继续拓展新市场领域，关注前沿技术在行业市场的应用，积极培育新的业务增长点。在市场拓展方面聚焦四新业务，深挖大客户潜力；在研发方面继续增加战略方向上研发项目的投入强度，为公司可持续发展提供支撑。

**问题 7：对于投资者来说，富士达的长期投资价值如何？公司有哪些具体的规划和措施来保障投资者的权益？**

**回复：**公司经过 26 年发展，专注于射频连接行业，与客户长期合作建立了稳定的供应关系，拥有多项 IEC 及国家、行业标准，随着通讯及万物互联的发展，射频技术具有充足的发展空间。面对新机遇，公司将坚持高质量发展，围绕战略目标不断提升核心竞争力，培育新的业务增长点，实现业绩稳定、可持续增长；坚持高质量信息披露，加强与投资者的互动交流，使投资者充分理解公司的发展战略和投资价值；坚持合规运营，对股东负责、对广大投资者负责，保障投资者的权益。

**问题 8：公司在研发方面的投入情况如何？研发投入占营业收入的比例是否足够支持公司的长期发展？**

**回复：**公司近年来研发投入占营业收入的比重保持在 7%-8%之间，公司持续关注新技术、新材料、新领域的发展，未来将持续保持较高的研发投入，支撑公司战略目标实现。

**问题 9：请问公司主要客户的开拓情况？**

**回复：**公司客户主要集中在通信行业和防务行业，凭借着领先的技术优势、稳定的产品品质、优秀的管理团队和良好的供货信用记录，与全球知名通信设备厂商及其设备配套厂家例如 RFS 等，以及中国航天科技集团、中国电子科技集团等国内大型集团的下属企业或科研院所建立了稳定的合作关系，是中兴通讯、RFS 的合格供应商，也是航天八院、航天五院、航天一院、航天二院等科研院所的合格供方。公司曾获得中国电子科技集团公司第十四所“优选供方”、“年度协作奖”，上海航天电子有限公司“优秀外协供方单位”等荣誉。公司与航天领域主要企业和科研院所建立的良好合作关系为航天用射频连接器和航天用射频同轴电缆组件的业务拓展奠定了基础。

**问题 10：富士达如何评估公司的治理结构、内部控制和风险管理水平？是否有需要改进的地方？**

**回复：**在证监会、北交所等监管机构的指引下，在航空工业集团等上级单位的指导下，公司治理结构、内部控制和风险管理方面取得了较好的成绩，近年来未发生重大风险事项。未来，公司将依据《公司法》等相关国家法律法规，进一步提升公司应对风险的能力。

**问题 11：公司在产品质量控制和售后服务方面有何保障措施？如何确保客户满意度？**

**回复：**公司拥有完善的质量管理体系，并通过行业体系认证，在多年实践中总结形成了企业的质量管理文化、理念和方法，获得了中国质量奖提名奖。公司以客户满意为原则不断优化公司管理体系，加快响应速度。

**问题 12：公司在生产、技术方面的优势有哪些？**

**回复：**公司与国内其他同类生产厂家相比，富士达在微型连接器、跳线/馈线连接器、板对板连接器、集束电缆组件、模块化连接方案、耐高温产品、低损耗稳相低成本电缆的研制和生产方面具有很多优势。富士达公司重视技术开发，

不断加大技术前沿的研发力度。在毫米波射频同轴连接器的研制开发过程中，通过对绝缘子进行优化设计，降低了成本，实现了高效生产，研发的毫米波产品使用频率高达 110GHz，基本上满足了国内各行业在高频连接方面的使用需求。这些技术的掌握和使用大大提高了富士达公司产品的档次和质量，使公司在国内同行业中处于明显的优势地位。

**问题 13: 公司目前的技术创新优势，是否对公司未来技术发展进行了明确规划？**

**回复:** 公司注重核心技术的研发和创新，基于射频传输方面的技术优势，不断进行技术的纵向深挖和横向扩展。公司在 HTCC、射频高速、毫米波无源器件、高密度互连、耐高温环境及轻量化等领域，产生了涵盖设计、制造工艺的核心技术十多项。公司主要核心技术居国内先进水平，部分达到了国际先进水平。公司制定中长期技术发展的规划，并根据公司的战略规划建立了多个细分领域的技术开发团队，同时依据地域性的资源差异在异地设立多个研发中心。联合高校、科研机构与国内知名企业进行产、学、研合作，加速了技术研发和创新的进程，提升了技术创新效率及新产品的开发速度。

**问题 14: 公司经营活动现金流情况，2024 年应收账款管理采取了哪些措施？**

**回复:** 截止 2024 年一季度，经营活动产生的现金流量净额为-8,316.74 万元，符合公司预算预期。流入方面，公司进一步细化应收账款分段管理，结合每个客户特点从发货到开票，开票到挂账，挂账到回款各阶段做了梳理，细化、优化目标周期，并将指标纳入相关岗位绩效考核。过程中利用信息系统实现应收账款各阶段数字化管理，通过对异常采取专项措施，促成货款按期回收。流出方面，对采购付款政策进一步优化，将付款政策与供应商响应速度、交付质量进行挂钩，引导、激励供应商不断提升响应速度和交付质量水平，使资金支出安排更加科学、合理。

**问题 15: 公司 2024 年在成本管控方面采取的措施？**

**回复:** 公司建立了较为完善的成本管控体系，2024 年公司进一步深入实施成本效率工程，在考核方面，将成本效率指标纳入各业务单位重点考核，使各部门明确工作重点；在流程机制方面，聚焦构建公司正向限价设计能力，建立研发阶段的经济性评审机制，实现低成本设计；各业务单位结合自身实际制定具体成本费用管控方案，聚焦主价值链协同降本，重点推进瓶颈工序、工艺改进，提高

人均产出效率，加快订单转化为收入；在组织方面，进一步深化业财融合，财务人员下沉事业部，组建经济性专家库，助力公司整体成本管控能力提升。

**问题 16：归母净利润同比增长 2.34%至 1.46 亿人民币，这一增长是否可持续？公司计划如何进一步提升盈利能力？**

**回复：**公司持续加大研发投入，布局研发新产品，向集成化方向发展，通过技术创新提升产品竞争力；开展精益管理，以客户满意为导向，加快内部运营效率提升；开展成本效率工程，建立基于目标价的正向设计，对重大项目开展专项降本，以提升公司的盈利能力。

**问题 17：民品领域在 2023 年取得了哪些突破？这些突破对公司整体业务有何影响？**

**回复：**民品领域是公司发展的重要支撑，长期以来形成了深厚的技术积累和稳定的客户关系，2023 年在产品研发方面紧跟客户需求，在老产品的迭代升级和新产品开发方面取得了相应的成果，随着客户新项目的启动，会对公司业务拓展产生积极影响。此外，在新领域和新客户开拓方面有一定的突破，但还需要继续培育。

**问题 18：公司前次募集项目资金使用情况及后期计划安排。**

**回复：**截至 2023 年 12 月 31 日，公司募集资金专户余额 3,378.77 万元，主要是合同约定的阶段性款项，公司将按照合同的相关约定继续及时履行支付尾款及质保金的义务。

中航富士达科技股份有限公司

董事会

2024 年 5 月 23 日